

# ПРОДУКТЫ TEMS™

Информация для заказчиков

# Продажа бизнеса TEMS

- Эрикссон принял решение о продаже TEMS бизнеса компании Ascom с датой завершения к 01.06.2009.
- Состав презентации:
  - Основные моменты
  - Что включено в продажу?
  - Влияние на заказчиков, линейку продуктов, бизнес с Эрикссон
  - Покупатель – Ascom
  - Что будет дальше?

# Основные моменты

- TEMS™ - глобальный лидер по продуктам для мониторинга радиointерфейса и планированию сети
- Эрикссон решил сконцентрироваться на бизнесе в области сетевой инфраструктуры и профессиональных услуг
- Ascot занимается разработкой важнейших средств связи
- При помощи смены владельца на Ascot, который сфокусирован на разработке важнейших средств связи, TEMS сможет реализовать весь свой потенциал

# Что включено в продажу?

- Все продукты TEMS™
- Бренд и зарегистрированная торговая марка TEMS
- Право использовать патенты Эрикссон TEMS
- Переход все сотрудников, работающих в области продуктов TEMS™

# Влияние

## Клиенты

- Все контакты по продуктам TEMS будут постепенно переданы менеджерам по продажам продуктов TEMS. Эрикссон будет поддерживать передачу бизнеса для обеспечения плавного перехода
- Все соглашения по поддержке продуктов TEMS остаются в силе. По вопросам плановой поддержки следует, как и прежде, обращаться в службу технической поддержки
- Все существующие контракты остаются в силе

# Влияние

## Стратегия и развитие продуктов TEMS

- Работа вне зависимости от производителя позволяет работать со всеми производителями оборудования
  - Решения, оптимизированные для работы с много-вендорными операторами
  - Возможность вести бизнес со всеми производителями
  
- Независимая организация создает дополнительные преимущества для клиентов
  - Тесное взаимодействие между заказчиками и специалистами по продажам и поддержке продуктов TEMS
  - Оптимальные способы работы для развития бизнеса TEMS
  - Быстрый обмен информацией и реагирование на потребности клиентов
  
- Преимущества объединения бизнеса Ascom и TEMS
  - Новые варианты в стратегии
  - Портфель продуктов для мониторинга и End-to-end тестирования

# Влияние

## бизнес с Эрикссон

- Бизнес с Эрикссон
  - Все продажи, которые велись по умолчанию через Эрикссон, будут вестись через Ascom
  - Эрикссон будет поддерживать заказчиков TEMS и по вопросам покупки продуктов TEMS и направлять запросы от клиентов в Ascom
  - В некоторых случаях, Ascom может заключить агентское соглашение с Эрикссон на уровне Market Units (в случае необходимости работы с заказчиком)
  
- Профессиональные услуги компании Эрикссон
  - Эрикссон продолжит использование продуктов TEMS для оказания услуг
  - Ascom будет поддерживать Эрикссон по всем вопросам, касающимся покупки и использования продуктов TEMS

# Влияние

## бизнес с Эрикссон (продолжение)

- Эрикссон – ключевой пользователь продуктов TEMS для профессиональных услуг, услуг развёртывания (Network Rollout) и эксплуатации сети связи (Managed Services)
- Эрикссон продолжит использование продуктов TEMS для оказания профессиональных услуг
- Продолжительный успешный бизнес продуктов TEMS – это ключевой интерес компании Эрикссон
- Компания Эрикссон будет активно поддерживать Ascot в процессе передачи бизнеса

- Компания Ascom поставляет на заказ коммуникационные решения, предназначенные для различных нишевых рынков
- Главным направлением деятельности компании являются ключевые для конкретной области применения средства связи, при этом приоритет отдается беспроводным решениям и решениям по обеспечению безопасности



Подразделение **беспроводных решений** – это ведущий поставщик беспроводных средств связи в области здравоохранения, промышленности и торговли



Подразделение **решений по безопасности** специализируется на интегрированных системах связи и системах сигнализации как для военных, так и гражданских целей, а также на продукции и услугах для операторов связи

# Факты и цифры об Ascom

**ascom**



- Штат Ascom около 2,000 сотрудников по всему миру:
  - 550 в Швейцарии
  - 480 в Швеции
  - 330 в Нидерландах
  - Головной офис в г. Берн, Швейцария
- Доход в 2008 году 32.7 миллиона Швейцарских франков
- Рост доходов в 2008 году 3.8% (при постоянном курсе обмена 7.4%)
- Операционная прибыль (ЕВIT) в 2008 году - 44.0 миллиона Швейцарских франков
- ЕВIT margin в 2008 - 8.6%
- Чистый доход в году 2008 - 509.2 миллиона Швейцарских франков
- Приобретение бизнеса TEMS создает третью мощную опору для стратегии Ascom и делает его лидирующим игроком на рынке тестирования сетей

# Что это значит для Вас?

- Выделенная организация TEMS, работающая с заказчиками только по продуктам TEMS
- Эффективный рабочий процесс и общение с клиентами
- Новый финансово состоятельный владелец, который стремится быть мировым лидером в сфере контроля и измерений параметров систем связи

# Что будет дальше?

- Период перехода: Бизнес по продуктам TEMS как обычно, через представителей Эрикссон по КАМ группам.
- 1 Июня 2009: Закрытие перехода. TEMS официально присоединяется к Ascom. Все контакты переданы в TEMS.

**ERICSSON** 

**TAKING YOU FORWARD**