

Развертывание сети «ПОД КЛЮЧ»



Выход нового оператора на высококонкурентный телекоммуникационный рынок требует от него быстрых и эффективных действий по развертыванию сети и началу предоставления услуг конечным пользователям. Комплексное решение по развертыванию сети «под ключ» компании Эрикссон позволяет осуществить быстрый и качественный запуск сети, обеспечивая операторам важнейшие конкурентные преимущества.

Данное решение включает в себя все ниже перечисленные этапы последовательного развертывания сети сотовой связи:

- **Поиск площадок и общестроительные работы** производятся с учетом технических и климатических требований, включая проведение всех необходимых согласований в соответствующих инстанциях. Результатом данного этапа работ является объект, полностью готовый для последующей установки оборудования.
- **Инжиниринг** позволяет определить круг работ, которые должны быть выполнены до начала установки оборудования.
- **Инсталляция** предполагает монтаж и тестирование оборудования, а также его подготовку к интеграции сети.
- **Системная интеграция** заключается в создании полностью функционирующей, протестированной и готовой к коммерческой эксплуатации сети.
- Услуга **конфигурации** дает возможность компилирования спецификаций, необходимых для того, чтобы «выстраивать» элементы сетей, их функции и услуги для конечного пользователя.
- **Проектный менеджмент** обеспечивает операторам полную административную и организационную поддержку в проектах по развертыванию сети.

Преимущества для оператора

- Оперативное развертывание сети при выходе на новый рынок.
- Быстрое и эффективное расширение сети в условиях роста абонентской базы.
- Отсутствие необходимости создавать собственную обширную организацию.
- Предоставление всех видов экспертизы одним подрядчиком.

Примеры успешной реализации решений Эрикссон по развертыванию сети «под ключ»:



Заказчик: Turkcell, крупнейший оператор в Турции.

Задача проекта

Быстрое расширение сети в условиях стремительного роста абонентской базы.

Сервисные решения Эрикссон

Проектный менеджмент, поиск площадок и общестроительные работы, инсталляция, инжиниринг, конфигурация сети и системная интеграция.

Преимущества

- Быстрое развертывание сети (до 167 объектов в неделю).
- Высокое качество услуг при конкурентной цене.
- Возможность удержания существующих и привлечения новых абонентов.
- Рост доходов оператора.

Слагаемые успеха

- Глобальный опыт и экспертные знания Эрикссон в развертывании сетей мобильной связи.
- Работа с сертифицированными субподрядчиками.
- Высокая степень сотрудничества Эрикссон и заказчика.

«Только компания Эрикссон сумела обеспечить ресурсы и компетенцию для осуществления расширения сети с той скоростью, которая соответствует требованиям Turkcell».

Turkcell



Заказчик: МегаФон, поставщик самых современных услуг сотовой связи в России.

Задача проекта

Выход на рынок сотовой связи в Москве и Московской области.

Сервисные решения Эрикссон

- Проектный менеджмент, поиск площадок и общестроительные работы, инсталляция, инжиниринг, конфигурация сети и системная интеграция.
- Интеграция сервисных платформ и услуг.
- Поддержка аппаратного и программного обеспечения сети.
- Передача компетенции.

Преимущества

- Быстрый и успешный выход нового оператора на московский рынок сотовой связи в условиях интенсивной конкуренции.
- Сеть МегаФон в Московском регионе имеет самый высокий инновационный коэффициент в России.

Слагаемые успеха

- Локальное присутствие Эрикссон.
- Глобальный опыт и экспертные знания в развертывании сетей мобильной связи.
- Мировое лидерство и экспертные знания Эрикссон в интегрировании сервисных платформ.

«Сотрудничество с Эрикссон позволило компании МегаФон Москва сократить время развертывания сети и сосредоточить усилия на предоставлении высококачественных услуг».

МегаФон Москва