

Årsredovisning 2002

Innehåll

Framtidsinriktad information	1
Förvaltningsberättelse	2
Finansiella rapporter	9
Redovisningsprinciper	17
Noter till boksluten	21
Revisionsberättelse	49
Finansförvaltning och kundfinansiering – finansiell riskhantering	50
Verksamhet	56
Segment och marknadsområden	66
Styrelse, koncernledning och revisorer	72
Femårsöversikt	76
Riskfaktorer	78
Aktieinformation	84
Aktieägarinformation	88

Framtidsinriktad information

Denna årsredovisning innehåller framtidsinriktad information och innehåller antaganden om framtida marknadsförhållanden, verksamhet och resultat.

Ord som "anse", "förvänta", "förutse", "avse", "kan", "planera" och liknande uttryck är avsedda för att identifiera dessa uttalanden. Framtidsinriktad information återfinns på ett antal ställen, inklusive men inte begränsat till, informationen i avsnitten "Förvaltningsberättelse", "Riskfaktorer", "Verksamhet" samt uttalanden rörande:

- strategier, mål och tillväxtpotentialer
- planer för framtiden och potential till framtida tillväxt
- likviditet, finansiella resurser och investeringar samt vår kreditvärdering
- tillväxt i efterfrågan av våra system och tjänster
- våra aktiviteter rörande joint ventures
- ekonomiska utsikter och branschens utveckling
- utveckling av våra marknader och konkurrenssituation
- påverkan av förändrad myndighetstillsyn
- kostnader för forskning och utveckling
- planer rörande lansering av nya produkter, system och tjänster
- förväntade besparingar från våra olika kostnadsbesparingsprogram

Även om vi är av den uppfattningen att de förväntningar som återges i dessa och andra framtidsinriktade uttalanden är rimliga, kan vi inte lämna någon garanti för att dessa förväntningar kommer att infrå. Då dessa uttalanden är förenade med risk och osäkerhet kan resultaten komma att avvika i väsentlig grad från de resultat som redovisats i den framtidsinriktade informationen till följd av:

- förhållanden inom telekommunikationsmarknaden samt generella ekonomiska villkor på de marknader vi verkar och på vår förmåga att anpassa oss till snabba förändringar av marknadsvillkor
- politisk och ekonomisk utveckling på de marknader vi verkar, inklusive myndighetsregleringar, påståenden om befarade hälsorisker i samband med elektromagnetiska fält och ökade licenskostnader för radiofrekvenser
- företagsledningens förmåga att utveckla och realisera en framgångsrik strategi inklusive samarbeten, förvärv, avyttringar samt förmåga att hantera tillväxt/nedgång och att genomföra kostnadsminskningar

- finansiella risker inklusive valutakursförändringar, ränteändringar, kreditrisker i affärsrelationer och risk för konfiskering av tillgångar utomlands samt risk för otillräcklig likviditet att utföra betalningar
- verkningar av ändrad efterfrågan på produkter, prissättning och konkurrens inklusive prispress, ökad konkurrens från existerande eller nya konkurrenter eller ny teknik och risk för att nya produkter och tjänster inte accepteras till de priser eller volymer vi antagit
- kundstruktur, där antalet kunder kan minska till följd av konsolideringen inom branschen, och de kvarvarande kunderna blir större, den ökade negativa risken som där igenom uppstår för bortfall eller nedgång av försäljningen gentemot en sådan stor kund
- påverkan av nedgradering av vår kreditvärdering
- betalningsinställelse av våra kunder i mer betydande kundfinansieringsarrangemang
- risk i samband med produktutveckling inklusive vår förmåga att tillämpa nya tekniker och att utveckla kommersiellt gångbara produkter, vår förmåga att förvärva licenser till nödvändiga tekniker, vår förmåga att skydda våra immaterialrätter genom patent och varumärken och att skydda dessa från intrång, samt risker till följd av patenttvister
- leveranssvårigheter inklusive brist på komponenter eller produktionskapacitet, leverantörens förmåga att leverera i tid och med god kvalitet och risker till följd av koncentration av köp från en enda leverantör eller av egen eller outsourcad produktion i en enda fabrik
- vår förmåga att rekrytera och behålla högt kvalificerad ledningspersonal och annan personal

Vissa av dessa faktorer är beskrivna i mer detaljerad utsträckning på andra ställen i denna årsredovisning, däribland i avsnitten benämnda "Riskfaktorer" och "Verksamhet". Vi påtar oss inte någon förpliktelse att offentligt uppdatera eller omformulera någon framtidsinriktad information till följd av ny information, framtida händelser eller i övrigt, förutom vad som krävs av lagstiftningen eller börsregler.

Förvaltningsberättelse

*Denna rapport innehåller "framåtriktade uttalanden".
Se "Framtidsinriktad information" sidan 1.*

Siffror inom parentes avser föregående år.

STRATEGI OCH MÅL

Ericssons kärnverksamhet är att vara huvudleverantör av telekommunikationssystem och tjänster med telefonikvalitet till ledande operatörer av mobila och fasta nät. Vi tror oss vara den ledande leverantören av mobilsystem, inklusive 2G-, 2.5G- och 3G-system, och att vi har en stark position inom lösningar för fasta nät avseende nästa generations IP-baserade röst- och datakommunikation.

Under de två senaste åren har telekomindustrin fått erfara en dramatisk nedgång från den fenomenala tillväxt som rådde mellan 1997 och 2000. Detta är en bransch som består av relativt få, men stora, leverantörer och kunder. Det tar därför viss tid för branschen att anpassa sig till en så stor volymnedgång som den vi varit utsatta för under senare tid. Följaktligen har de senaste årens finansiella rapporter från de flesta leverantörer varit fyllda med negativa resultat och beskrivningar av omfattande strukturåtgärder inklusive uppsägning av personal.

Med detta i minne vill vi dock understryka att vi har en positiv syn på marknaden på längre sikt. Vi har en stark tilltro till att detta är en tillväxtbransch. Behovet av telekommunikation är fortfarande stort och växande. Mobiltelefonätheten är fortfarande så låg som 18 procent globalt. I flera länder är denna nivå uppe i höga 70–80 procent medan den är lägre än 5 procent i många av länderna i tredje världen. För närvarande finns det totalt 1,1 miljarder mobiltelefonabonnenter i världen, varav cirka 190 miljoner tillkom under 2002, det vill säga mer än 500 000 abonnenter per dag. Vi bedömer att antalet kommer att överstiga 1,5 miljarder inom tre år, med uppskattningsvis 165–180 miljoner nya abonnenter under 2003.

Telefontätheten för fast telefoni är omkring 17 procent. Själva abonnentbasen är dock till största delen densamma som för mobiltelefoni, varför den sammanlagda telefontätheten av fast och mobil telefoni ändå understiger 20 procent. Det finns därför en stor potential i att öka antalet abonnenter. Dessutom tror vi att användandet per abonnent kommer att öka med lägre tariffer, nya applikationer och nya tjänster. Utöver detta kommer den nya generationen av system att tillföra datatrafik och vi kommer att se mer av kommunikation direkt mellan maskiner, utan mänsklig kontakt, i mobila och fasta nät.

I vår kundbas ingår merparten av de största mobiloperatörerna, av vilka många är verksamma i flera länder eller globalt. Vår strategi innebär att utveckla produkter och system för att erbjuda de bästa lösningarna till dessa tekniskt avancerade kunder, att utveckla vår affär genom ökat fokus på tjänsteförsäljning och att vara närvarande där våra kunder har sin verksamhet.

De mobila operatörerna blir färre och större genom förvärv, samgåenden samt genom den underliggande tillväxten. De 20 största operatörerna täcker 75 procent av alla abonnenter i världen. Ericsson är leverantör till 18 av dessa 20.

Vårt mål är att bibehålla och förbättra vår ledande position på marknaden och samtidigt återställa vår lönsamhet. För år 2003 räknar vi med att kunna bibehålla våra marknadsandelar inom Mobilsystem, och under den osäkerhet som nu råder koncentrerar vi oss på att sänka kostnaderna och anpassa verksamheten till läget på marknaden. Det är nödvändigt att kunna ge våra aktieägare en konkurrenskraftig avkastning och vår ambition är att åter kunna redovisa vinst någon gång under 2003.

MARKNADEN

I linje med branschens gemensamma bedömning tror vi mobilmarknaden sjönk med cirka 20 procent under 2002 till uppskattningsvis USD 42 miljarder. Till viss del berodde detta på för höga investeringar under 2001 med överkapacitet som följd. Det berodde också på vissa operatörers låga nyinvesteringar på grund av otillräcklig likviditet och krav på förbättrad lönsamhet med anledning av finansmarknadens avvaktande inställning till telekombranschen. Därmed försämrades också servicenivån i många mobila nät under året mer än vad vi hade väntat oss. Enligt vår uppfattning finns det ett behov på många marknader att öka kapaciteten i näten. Utbyggnaden av tredje generationens nät utvecklades också något långsammare än vad vi räknat med med anledning av finansiella problem för vissa operatörer, brist på telefoner samt förseningar på flera marknader av byggnadstillstånd för nätutrustning. Infrastrukturmarknaden för fasta nät, inklusive traditionell kretskoppling, bredbandsaccess, optisk överföring samt flertjänstnät, sjönk med mer än 30 procent under 2002.

Som ett komplement till marknaden för infrastruktur finns också en stor och växande marknad för tjänster åt nätoperatörer. Exklusive själva implementeringsarbetet, som inräknas i marknaden för infrastruktur till system, bedöms den tillgängliga marknaden för professionella tjänster under 2003 uppgå till omkring USD 30 miljarder med en genomsnittlig årlig ökning på mer än 10 procent. Professionella tjänster inkluderar systemintegration, drift av nät och ett brett utbud av andra rådgivnings- och supporttjänster.

På den vikande marknaden för infrastruktur ökade konkurrensen mellan leverantörerna. Prispressen var stark både

för 2G-utrustning och för nya 3G-kontrakt. Eftersom vi är vana vid en viss prisreduktion varje år tror vi dock att vi kunnat hantera denna ökade konkurrens rimligt väl.

Vår totala fakturering sjönk med 31 procent för jämförbara enheter. Vår bedömning är dock att vi bibehållit vår marknadsandel trots detta, eftersom nedgången till stor del är hänförlig till försäljningen av TDMA- och PDC-system. Den totala marknaden för dessa system vek brant och vi har haft en betydande andel av vår försäljning inom dessa system. Vår försäljning av GSM/WCDMA sjönk bara med 14 procent, vilket indikerar en fortsatt stark marknadsposition. Nedgången har också mildrats tack vare en ökad fokusering på tjänsteförsäljning. Vår försäljning av olika tjänster, såsom nätverksintegration, nät drift samt konsulttjänster ökade med 11 procent jämfört med året innan och svarar nu för 15 procent (9 procent) av vår fakturering inom System.

Fakturering per region 2001–2002

Region (miljarder SEK)	2002	2001	Förändring
Europa, Mellanöstern och Asien	74	97	-24%
Nordamerika	23	25	-8%
Latinamerika	13	32	-59%
Asien och Oceanien	36	56	-36%
Total	146	210	-31%

Den största nedgången i fakturering under 2002 skedde i Latinamerika på grund av makroekonomiska förhållanden. Det planerade teknologibytet i regionen från TDMA till GSM stannade upp. Motsvarande teknologibyte i Nordamerika ledde till god efterfrågan och nedgången blev totalt sett måttlig. I Europa var abonnenttillväxten begränsad då mobiltelefonätheten redan är hög och investeringarna i den tredje generationens system ännu inte tagit fart. Det är också i Europa som effekterna av operatörernas finansiella restriktioner är mest påtagliga med anledning av de investeringar som tidigare gjorts i licenser och förvärv av andra operatörer. I Asien var nedgången till största delen hänförlig till Kina, där investeringarna 2001 medförde viss överkapacitet som reducerades under 2002, och Japan, där en brant nedgång för investeringarna i PDC-teknologin inte kompensades fullt ut av motsvarande WCDMA-volymer.

Finansmarknaden

Telekombranschen befinner sig för närvarande i en fas som kännetecknas av en korrigerig efter den onormala tillväxt som rådde åren 1997–2000 och överinvesteringarna på vissa marknader under 2001. Detta har påverkat finansmarknadens syn på branschen och kapitaltillgången på marknaden har reducerats markant för många leverantörer och operatörer. Ratinginstituten fortsatte att sänka kreditbetygen. Både Moody's och Standard and Poor's nedgraderade Ericsson och andra telekomföretag vid flera tillfällen.

Trots denna besvärande situation på finansmarknaden så lyckades vi genom en nyemission säkra ytterligare SEK 29 miljarder netto i kapitaltillskott.

Joint ventures och venture capital-aktiviteter

Mobiltelefoner och terminaler är en viktig del av vår strategi att kunna erbjuda våra kunder helhetslösningar, som fungerar med telefonkvalitet och tillförlitlighet. Vårt joint venture med Sony, Sony Ericsson Mobile Communications, är därför ett viktigt samarbete. Jämfört med de stora förlusterna i vår telefonverksamhet under tidigare år har vår strategi att anpassa rörelsens storlek och sedan hitta en partner utvecklats väl.

Sony och vi har demonstrerat vårt fortsatta fulla stöd för denna spännande verksamhet genom att annonsera att vi investerar ytterligare EUR 150 miljoner vardera i början av 2003 för att förse Sony Ericsson med ökat rörelsekapital för en väntad tillväxt.

Vi fortsätter också samarbetet med Juniper Networks för lösningar avseende kärn nät för data och vi har ett fortsatt samarbete med flera externa applikationsutvecklare inom Ericsson Mobility World för att stimulera skapandet av applikationer för 3G.

Produkter, FoU och IPR

Vi har noga gått igenom våra produkter och tjänster och samlat dem i en tydlig integrerad produktportfölj. Vårt fokus är nu på de mest intressanta produkterna för våra kunder: GSM, ENGINE, AXE och 3G. Produkter och tjänster som inte tillhör vår kärnverksamhet har vi avyttrat, lagt ner eller fört över till underleverantörer. Detta och vår pågående koncentration av utvecklingsenheter är nyckelfaktorer för att åter kunna redovisa positivt resultat. Vi har inte låtit vår kostnadsreduktion skada våra kärnprodukter och vi fortsätter att förstärka vår patentportfölj, som vi tror är en av de starkaste i branschen. Utöver licensavtal för vår mobila plattformsteknologi har vi också ingått licensavtal för systemteknologi med Samsung och Huawei under året.

Huvuddelen av våra FoU-ansträngningar har varit inriktade på att stärka vår ledande position inom mobila system. Resultatet är en kraftig förstärkning av vår produktportfölj för både 2G och 3G avseende både standardisering och frekvensband, ny funktionalitet, förbättrade prestanda och förbättrad kostnadseffektivitet för både våra kunder och oss själva.

Några betydande resultat:

- en ny generation av radiobasstationer och mobila växlar för GSM, med starkt förbättrade prestanda samt lägre driftskostnader för operatörerna
- nya och förbättrade GSM-system för GPRS
- radiobasstationer med EDGE-funktionalitet för USA-marknaden
- lösningar för 3G WCDMA har verifierats och interoperabilitetstestats

- en ny produktgeneration för CDMA2000 1X med ledande prestanda på marknaden, baserad på samma teknologi och system som GSM/WCDMA
- en ny högkapacitetsversion av MINI-LINK, radiolänk för korta avstånd
- vi har genomfört en kraftig förbättring av vår position på marknaden för tjänsteplattformar och mobila tjänster för meddelanden, mobilt Internet och mobilt media. Vi är nu klara marknadsledare inom MMS och pre-paid
- tack vare att vår utveckling för fastnätprodukter till stor del baseras på samma teknologi och plattformar som för våra mobila system har vi erhållit skal fördelar och därmed kostnadseffektivitet och konkurrenskraft för AXE-växlar och ENGINE-lösningar
- Ethernet DSL Access är Ericssons nya generation av lösningar för bredbandsaccess, med unik skalbarhet för kostnadseffektiva tillämpningar även i områden med relativt få användare.

FINANSIELLT RESULTAT

Resultat före skatt uppgick till SEK -23,3 miljarder, en SEK 7,0 miljarder lägre förlust än SEK -30,3 miljarder för 2001.

Exklusive jämförelsestörande poster på cirka SEK 9 miljarder per år var justerat resultat före skatt SEK -14,5 respektive -21,1 miljarder. Förbättringen på SEK 6,6 miljarder netto var ett resultat av en kraftig minskning av förlusterna inom Telefonverksamheten som till viss del motverkades av förluster inom Systemverksamheten:

(miljarder SEK)	2002	2001	Förändring
System	-4,9	3,2	-8,1
Telefoner	-1,3	-14,6	13,3
Övrig verksamhet och ej allokerat	-6,3	-6,8	0,5
Finansnetto	-1,5	-1,8	0,3
Minoritetsintressen	-0,5	-1,1	0,6
Totalt	-14,5	-21,1	6,6

Jämförelsestörande poster uppgick till SEK -8,8 (-9,2) miljarder, och bestod av realisationsvinster, omstruktureringskostnader och nettoeffekten 2002 på SEK 3,2 miljarder av aktivering av utvecklingskostnader. Denna post påverkar jämförelsen eftersom det är första året som denna aktivering görs och utvecklingskostnaderna är reducerade med ett betydande belopp eftersom det ännu inte finns något nämnvärt ackumulerat belopp att skriva av.

Nettoeffekten av förändringar i valutakurser jämfört med kurserna för ett år sedan var positiv med SEK 1,7 miljarder. Effekten var positiv de första tre kvartalen men blev negativ med SEK 0,1 miljarder i det fjärde på grund av lägre kurs för USD. Den negativa effekten fördröjdes tack vare terminssäkringar.

Resultat per Segment

System

Orderingången netto för System minskade med 37 procent från SEK 115 miljarder 2001. Justerat för annulleringar minskade orderingången med 30 procent. Orderingången netto minskade för GSM/WCDMA med 25 procent. Orderingången relaterad till de mogna teknologierna TDMA och PDC minskade runt 80 procent, och orderingången för flertjänstnät minskade mer än 50 procent. Tjänsterelaterade order utgjorde 30 procent (23 procent) av den totala orderingången.

Vi vann några viktiga kontrakt på multi-mediatjänster (MMS) från Vodafone, Telecom Italia Mobile, Amena, Wind, China Mobile, Orange, Telenor, Telcel med flera kunder, och vi deltog i Ungern i världens första fullskaliga lansering av MMS. Vi är glada att se att dessa nya typer av tjänster börjar ta fart. Vi erhöll också ordrar inom WLAN-lösningar som komplement till GPRS och WCDMA på platser med hög lokal koncentration av mobiltelefontrafik, som till exempel flygplatser och shoppingcentra.

Vi vann ett inbrytningskontrakt inom CDMA i Kina, vilket var strategiskt viktigt för oss. Vi behöver öka volymerna inom detta område för att det ska bli lönsamt. Inom fastnätområdet erhöll vi affärer i Australien, Kina, Colombia, Egypten, Norge, Sverige och Storbritannien och vi kommer att leverera IP-baserad stamnätutrustning till Kina, Tyskland och andra marknader från vårt joint venture med Juniper. För tjänsteverksamheten avseende drift av telenät säkrade vi kontrakt i Belgien, Brasilien och Australien.

Faktureringen för System uppgick till SEK 132 (189) miljarder vilket är en minskning med 30 procent jämfört med förra året. GSM/WCDMA-faktureringen minskade endast 14 procent, vilket indikerar en fortsatt stark marknadsposition, medan TDMA, PDC och fastnätprodukter minskade med ungefär 60 procent.

De minskade intäkterna kunde inte helt kompenseras med lägre kostnader under året. Justerat rörelseresultat, exklusive omstruktureringskostnader och nettoeffekten av aktivering av utvecklingskostnader samt icke-operationella realisationsvinster, var SEK -4,9 (3,2) miljarder.

Genom omstruktureringsåtgärder och reducerad överskottskapacitet, förbättrades resultatet gradvis under året. Justerat även för ytterligare riskavsättningar för kundfinansiering blev rörelseresultatet positivt SEK 0,2 miljarder respektive 0,4 miljarder under tredje respektive fjärde kvartalet.

Telefoner

Den justerade rörelseförlusten förra året på SEK -14,6 miljarder reducerades kraftigt till SEK -1,3 miljarder. Detta är ett resultat av dramatiska omstruktureringar och nedskärningar under 2001 och samarbetet med Sony. Det samägda bolaget Sony Ericsson Mobile Communications startade med en ärvd produktportfölj från de båda ägarna och det första kvartalet blev gynnsamt med ett nollresultat. Ett antal nya starka

produkter togs fram under året. Vissa förseningar i lanseringar av nya produkter ledde dock till lägre försäljningsvolymen än beräknat, vilket resulterade i ett negativt helårsresultat före skatter.

Justeringen av rörelseresultatet avser ett netto positivt belopp på SEK 0,2 miljarder relaterat till omstruktureringskostnader för telefonverksamheten. Släpande kostnader för nedskrivning av lager, skrotningskostnader och garantikostnader på cirka SEK 1,6 miljarder kompensterades av försäkringsersättning om SEK 1,8 miljarder avseende skador efter en brand i en leverantörs fabrik.

Sony Ericsson sålde 22,9 miljoner enheter under året, vilket motsvarar ungefär 6 procent av de uppskattningsvis 395 miljoner enheter som sålts totalt i världen. Detta skall jämföras med 390 miljoner under 2001. Vår bedömning är att det totala antalet sålda enheter under 2003 kommer att överstiga 430 miljoner.

Övrig verksamhet

Total fakturering inom övrig verksamhet minskade med 26 procent jämfört med förra året. Detta var en effekt av kraftigt nedgång inom Microelectronics, Network Technology och Enterprise-verksamheterna som resulterade i negativa rörelseresultat. Faktureringen inom försvarsverksamheten blev nästan i nivå med föregående år och verksamheten utvecklades väl. Intäkterna inom mobila plattformar ökade kraftigt genom kontrakt med Sony Ericsson och även andra telefontillverkare som Benefon, GVC, LG Electronics, Microcell och TCL Mobile communications. Denna verksamhet är fortfarande i investeringsfasen och volymerna är ännu inte tillräckliga för att nå nollresultat.

Övrig verksamhet inkluderar även ett antal supportenheter för interna IT-tjänster och drift av fastigheter. Outnyttjade lokalytor till följd av minskningar i antalet anställda under året resulterade i ett visst underskott för supportenheten för fastighetsdrift.

Totalt justerat rörelseresultat uppgick till SEK -4,7 (-5,1) miljarder.

Under året såldes delar av Microelectronics till Infineon. Vi kommer att fortsätta att köpa in produkter av Infineon och även driva en fabrik i Stockholm för Infineons räkning under 2003 och 2004.

Finansiella intäkter och kostnader, Skatter och Vinst per aktie

Finansnettot förbättrades från SEK -1,8 miljarder till SEK -1,5 miljarder. Huvudorsaken var intäkter från nyemissionen från september 2002. Finansiella kostnader ökade något under året som ett resultat av ökade räntor inom EMTN-programmet till en följd av ett antal sänkningar av Moody's och Standard and Poor's kreditbetyg på Ericsson.

Minoritetsintressen reducerades till en följd av sämre resultat hos enheter med minoritetsinnehav.

Inkomstskatter för året var netto positiva tack vare uppskjutna skattetillgångar baserade på rapporterade förluster. Med för låg beskattningsbar inkomst i Sverige fanns dock inte möjlighet att avräkna vissa utländska källskatter mot inkomstskatter i Sverige. Därutöver ledde utslag i skattemål till uteblivna avdrag för kapitalrabatt på konvertibler och andra kostnader.

Vinst per aktie uppgick till SEK -1,51 (-1,94).

Balansräkning, finansiering och kassaflöde

Totala tillgångarna i balansräkningen reducerades med SEK 50 miljarder eller nästan 20 procent. Nedgången var till stor del relaterad till sysselsatt kapital med en minskning av lager med SEK 11 miljarder och av kundfordringar med SEK 21 miljarder.

En ny slags tillgång från 2002 är aktiverade utvecklingskostnader, på SEK 3,2 miljarder, som en följd av införande av en ny svensk redovisningsprincip (RR15).

Kundfinansiering i balansräkningen minskade något, trots att tidigare så kallade off-balance sheet krediter, inklusive SEK 4,1 miljarder gentemot Mobilcom, förvärvades. Som en följd av detta och av försäljning av ett antal off-balance sheet krediter reducerades off-balance sheet kundfinansiering från SEK 13 miljarder till mindre än SEK 2 miljarder under 2002.

På grund av fortsatta förluster under 2002 ökade uppskjutna skattefordringar från SEK 21 miljarder i början av året till SEK 26 miljarder. Ungefär hälften av detta belopp avser temporära skillnader, det vill säga kostnader för vilka avdrag ännu ej yrkats i skattedeklarationer och följaktligen ingen förfallotid börjat löpa. Återstoden representerar deklarerade skatteförluster, av vilka den absoluta majoriteten gäller Sverige, med obegränsad utnyttjandeperiod, och resten länder med upp till 20 års utnyttjandeperiod.

Kassa och kortfristiga placeringar minskade marginellt från SEK 69 miljarder till SEK 66 miljarder, som en nettoeffekt av återbetalning av skulder och tillskottet på SEK 29 miljarder från nyemissionen.

Eget kapital ökade netto med SEK 5 miljarder, eftersom SEK 29 miljarder i tillskott från nyemissionen utjämnades av förlusten på SEK 19 miljarder och negativa effekter av förändringar i växelkurser på SEK 5 miljarder.

Soliditeten ökade från 28 till 37 procent.

Räntebärande skulder på SEK 29 miljarder återbetalades under året, och nettoskulden på SEK 21 miljarder i slutet av 2001 omvandlades till en nettokassa på SEK 6 miljarder i slutet av 2002.

Kassaflödet före finansiella aktiviteter 2002 uppgick till SEK -7,1 miljarder (6,7 miljarder). Ett negativt kassaflöde från resultatet på SEK -20,8 miljarder uppvägdes delvis av minskat rörelsekapital på SEK 10,8 miljarder. Under året minskade lager och kundfordringar markant och vi nådde målen på en lageromsättning på fem gånger och genomsnittlig kredittid för kundfordringar runt 90 dagar. Aktivering av utvecklingskostnader på SEK -3,4 miljarder har rapporterats

under investeringsaktiviteter. Övriga investeringar genererade SEK 6,4 miljarder varav frisläppta panter för kundfinansiering utanför balansräkningen utgjorde 3,3 miljarder, likvid från försäljning av delar av Microelectronics SEK 2,3 miljarder samt likvid från försäljning av utvecklingsenheter SEK 0,5 miljarder. Kassaflödet förbättrades gradvis under året och var positivt under fjärde kvartalet med SEK 1,6 miljarder. Justerat för engångsposter som förvärvet av kundkrediter till Mobilcom på SEK 4,1 miljarder och intäkten från försäljning av utvecklingsverksamhet på SEK 0,5 miljarder, blev kassaflödet före finansiella aktiviteter i fjärde kvartalet SEK 5,2 miljarder.

ORGANISATION OCH ANSTÄLLDA

Organisation och ledning

I början av året slogs affärsområdena mobila system och flertjänstnät ihop, för att uppnå synergieffekter relaterade till ökad efterfrågan på integrerade mobila och fasta lösningar med gemensamma tjänsteplattformar och transportnät.

Omstruktureringsprogram

Utöver effektiviseringsprogrammet som lanserades under 2001 har vi implementerat ytterligare omstruktureringsåtgärder under 2002. Aktiviteterna under 2001 minskade våra omkostnader på årsbasis med SEK 20 miljarder från SEK 88 miljarder till SEK 68 miljarder. Den nya planen är att reducera årliga rörelsekostnader med ytterligare SEK 30 miljarder till SEK 38 miljarder i slutet av 2003. Minskningar i kostnader för sålda varor är också planerade för att motverka effekter av prispress och förbättra bruttomarginalen med 2–4 procentenheter, netto.

Under året har ett stort antal aktiviteter genomförts för att minska såväl kostnader som antalet anställda.

- Antalet marknadsenheter har minskats ytterligare för att minska försäljningskostnader samt för att uppnå bättre resursutnyttjande av installationspersonalen. Detta har minskat kostnader för överkapacitet och overhead-kostnader.
- Personalneddragningar har genomförts i våra egna fabriker och överföring av produktion till lågkostnadsländer har genomförts eller initierats för både egen och utlagd produktion.
- En avsevärd minskning i antalet lokala designcentra har genomförts, från över 80 platser till omkring 40 med ett mål på 25.
- Kostnader för interna IS/IT-aktiviteter dragits ned.
- I Sverige har ett tjugotal bolag slagits samman till ett stort operativt bolag, Ericsson AB, vilket vi räknar med kommer att reducera omkostnaderna.

Genom detta har omkostnaderna i årstakt minskats från SEK 68 miljarder vid årets början till SEK 51 miljarder i fjärde kvartalet. Programmet fortskrider enligt plan för att nå målet nivån SEK 38 miljarder.

Anställda

Den planerade omstruktureringen avser att få ner antalet anställda till under 60 000 vid slutet av 2003. De vidtagna åtgärderna, inklusive avyttringar, har minskat antalet anställda med 24 procent under året, från 85 200 till 64 600.

Ersättningar till anställda

Personalens aktierelaterade förmåner

Personalens aktierelaterade förmåner är baserade på svensk praxis med avseende på storlek, tilldelning och belopp. Dessa är blygsamma i jämförelse med internationell standard. All personal i ledande befattningar och vissa andra nyckelpersoner omfattas och intjäning är endast tidsbaserad. De flesta av de tidigare tilldelningarna av optioner har lösenpris som kraftigt överstiger nuvarande marknadspris.

En aktiesparplan lanserades i början av 2002. Enligt planen kommer Ericsson att matcha aktier som de anställda själva köpt med lika många aktier utan kostnad för den anställde. En anställd har rätt att köpa aktier upp till en viss del av sin baslön och måste fortsätta sin anställning i Ericsson och behålla dessa aktier under tre år för att erhålla matchningsaktierna. Alla av de i programmet tillgängliga 35 miljoner aktierna reserverades under året. En lönekostnad redovisas för aktiesparplanen, som baseras på marknadspriset på aktien vid den anställdes investeringstillfälle, och som periodiseras över intjäningsperioden tre år. Total lönekostnad för aktiesparplanen uppgår till omkring SEK 100 miljoner per år för treårsperioden. I vissa länder skall sociala avgifter betalas på förmånsvärdet för den anställde vid matchningstillfället. Upplupna sådana sociala kostnader redovisas löpande i takt med intjäning.

I november 2002 tilldelades anställda ytterligare 53 miljoner personaloptioner med ett lösenpris på SEK 7,80 som en del av den globala optionsplanen 2001–2002. Programmet består av sjuåriga aktieoptioner vilka intjänas gradvis under tre år med en tredjedel av de tilldelade optionerna per år. Alla de tillgängliga 101 miljoner optionerna inom planen har därmed tilldelats under 2001 och 2002.

Inga lönekostnader redovisas för nuvarande optionsprogram, eftersom lösenpriset alltid satts till aktiekursen på tilldelningsdagen. Detta följer god redovisningssed i Sverige. I vissa länder tillkommer sociala avgifter på förmånsvärdet vid eventuellt utnyttjande.

Vi har även beräknat vilken effekt på lönekostnaderna som skulle uppstå om personaloptionerna värderades till verkligt värde vid tilldelning. Se not 29.

Prestationsbaserad ersättning

En avsevärd del av ledande befattningshavares ersättning är prestationsbaserad. En del av den ledande befattningshavarens lön är rörlig och beror på uppnående av vissa mål. Nivån på baslön plus rörlig lön är satt för att möjliggöra en lönenivå inom den övre kvartilen för lönenivån inom industrin. Den rörliga delen av lönen varierar mellan 0 och 50 procent. Under 2002 skedde ingen utbetalning till någon i verkställande ledningen eller till de 200 högsta ledande befattningshavarna då koncernens prestationsmål inte uppnåddes. För ett antal chefer i andra befattningar som också omfattas av prestationsbaserad lönesättning har en mindre del, upp till 20 procent av den rörliga lönedelen, utbetalats, beroende på om lokala individuella mål uppnåtts.

Miljöfrågor

Ericssons rankades som nummer två bland bolag inom kommunikationsindustrin i Dow Jones "sustainabilityindex". Ericsson strävar kontinuerligt efter att minska miljöpåverkan av produkter och processer. Ericsson har produktion i tio länder för tillverkning av kablar och komponenter samt sammansättning av elektroniska produkter. Ericsson har tolv produktionsanläggningar i Sverige för sex av dessa krävs tillstånd för utsläpp/buller och för fem skall farliga aktiviteter rapporteras. Inga betydande miljömässiga påfrestningar är kända.

STYRELSEN OCH DESS ARBETSORDNING

Vid ordinarie bolagsstämma den 27 mars 2002 avgick fyra ledamöter samtidigt som tre nya ledamöter valdes in. Styrelsen består av åtta ledamöter valda av aktieägarna på bolagsstämman samt tre arbetstagarledamöter, var och en med en suppleant, valda av arbetstagarorganisationerna. Tom Hedelius, vice ordförande sedan 1991, har meddelat att han inte är tillgänglig för omval på den ordinarie bolagsstämman 2003.

Styrelsens arbete styrs av Arbetsordningen som revideras och antas på nytt av styrelsen minst en gång per år. Arbetsordningen beskriver fördelning av styrelsens arbete dels mellan styrelsen och dess tre kommittéer, dels mellan styrelsen och VD. Styrelsen utser medlemmarna, varav alla är styrelseledamöter, i de tre kommittéerna – Revision, Finans och Kompensation. Styrelsen har till varje kommitté delegerat rätten att besluta i vissa ärenden och styrelsen kan även ge en kommitté utökad rätt att besluta i specifika ärenden.

Under året hölls 13 styrelsemöten. Bland de ärenden som behandlades återfinns nyemissionen, vissa avyttringar, såsom försäljning till Infineon av delar av Microelectronics, effekter av nya amerikanska och svenska regler beträffande företagsstyrning och finansiell rapportering, omstruktureringsprogrammet och kundfinansieringsfrågor, som avvecklingen av kundkrediter utanför balansräkningen. Företagets revisorer har för styrelsen redovisat sina iakttagelser från revisionen.

Revisionskommittén granskade omfattningen och utförandet av genomförda revisioner, interna revisionsenheter, ärenden och observationer som aktualiserats vid revisioner samt revisionsarvoden.

Finanskommittén beslutade i frågor rörande investeringar och avyttringar, aktieägartillskott till bolag inom och utom Ericssonkoncernen, upptagande av lån, utställande av garantier och liknande åtaganden, krediter till kunder och leverantörer samt följde Ericssonkoncernens finansiella riskexponering.

Kompensationskommittén utvärderade och förberedde för beslut av styrelsen strategier och generella riktlinjer för kompensation till anställda, inklusive belöningsplaner och pensioner såväl som löneförslag och annan kompensation och pension till VD, vice verkställande direktörer och andra ledande befattningshavare som rapporterar direkt till VD eller COO.

Vid ordinarie bolagsstämma 2001 röstade aktieägarna för bildande av en Nomineringskommitté, bestående av representanter för ägarna och styrelsens ordförande. Ordinarie bolagsstämma utser medlemmarna i Nomineringskommittén.

Nomineringskommittén nominerade kandidater att väljas till styrelseledamöter samt förberedde och presenterade förslag till styrelsearvode att beslutas av bolagsstämman.

Den 6 juni 2002 bemyndigade bolagsstämman styrelsen att genomföra en nyemission.

NYEMISSION OCH ANTAL AKTIER

Nyemissionen genomfördes framgångsrikt och avslutades i september. Nyemissionen blev övertecknad och genererade intäkter på SEK 29 miljarder netto. Antalet B-aktier ökade till 15 164 miljoner.

Antal utestående aktier

(miljoner)	December 31,	
	2001	2002
A-aktier	656	656
B-aktier	7 253	15 164
Total	7 909	15 820

På grund av aktiekursens nedgång ändrades i oktober 2002 förhållandet mellan NASDAQ exchange of American Depositary Shares (ADS) och aktier från 1:1 till 1:10 för att undvika ett pris på ADS lägre än en USD.

HÄNDELSER EFTER BOKSLUTET

I januari 2003 sålde Ericsson sin verksamhet inom optoelektronik till Northlight Optronics AB.

Den 29 januari meddelade Ericsson och Sony att de båda bolagen beslutat om ytterligare kapitaltillskott till det samägda bolaget Sony Ericsson Mobile Communications på EUR 150 miljoner vardera under det första kvartalet.

**MODERBOLAGET TELEFONAKTIEBOLAGET
LM ERICSSON**

Moderbolagets verksamhet består huvudsakligen av koncernlednings- och holdingbolags funktioner. Detta inkluderar även aktiviteter som utförs på kommissionsbasis av Ericsson Treasury Services AB och Ericsson Credit AB inom internbanksverksamhet och kundkredithantering. Moderbolaget har region- och representationskontor i 16 (15) länder.

Faktureringen för året uppgick till SEK 2,0 (1,4) miljarder och resultat efter finansiella poster blev SEK 2,3 (-6,4) miljarder. Nedskrivningar av investeringar i dotterbolag har påverkat resultatet med SEK -3,8 (-19,0) miljarder.

Större förändringar i företagets finansiella position var:

- Minskade kommersiella och finansiella fordringar på dotterbolag med SEK 35,5 miljarder.
- Ökad kortfristig och långfristig kundfinansiering med SEK 6,2 miljarder.
- Ökade investeringar i dotterbolag med SEK 6,1 miljarder.
- Kort- och långfristiga interna lån minskade med SEK 37,2 miljarder. Obligationslån och konvertibla förlagslån, inklusive kortfristig andel, minskade med SEK 5,4 miljarder.

Eget kapital har ökat med SEK 30,1 miljarder och kassa och kortfristiga placeringar har ökat med SEK 10,3 miljarder, framför allt tack vare nyemissionen i september 2002. Kassa och kortfristiga placeringar uppgick till SEK 59,3 (49,0) miljarder vid årsskiftet.

I enlighet med villkoren för aktiesparplanen för Ericssonanställda distribuerades 1 893 195 aktier från aktier i eget förvar under fjärde kvartalet till anställda som lämnat Ericsson. Ytterligare 291 635 aktier såldes under fjärde kvartalet för att täcka utbetalning av socialförsäkringsavgifter relaterade till aktiesparplanen. Aktieinnehavet i eget förvar den 31 december 2002 var 154 360 278 B-aktier.

FÖRSLAG TILL VINSTDISPOSITION

Vinstmedel som står till bolagsstämans förfogande för utdelning till aktieägarna är SEK 14 401 459 586.

Styrelsen föreslår att ingen utdelning sker och att hela beloppet överförs i ny räkning.

Stockholm 3 februari 2003
Telefonaktiebolaget LM Ericsson (publ)
Org. no. 556016-0680

Tom Hedelius
Vice ordförande

Michael Treschow
Ordförande

Marcus Wallenberg
Vice ordförande

Peter Sutherland

Peter Bonfield

Eckhard Pfeiffer

Sverker Martin-Löf

Lena Torell

Per Lindh

Göran Engström

Kurt Hellström
*Verkställande direktör
och koncernchef*

Jan Hedlund

KONCERNENS RESULTATRÄKNING

Januari–december MSEK	Not	2002	2001 ²⁾	2000 ²⁾	2001 ³⁾	2000 ³⁾
Fakturering	1	145 773	210 837	221 586	231 839	273 569
Kostnader för fakturerade varor och tjänster		-98 635	-138 123	-120 617	-165 555	-172 892
Omstruktureringkostnader		-5 589	-4 858	-	-8 345	-7 500
Bruttomarginal		41 549	67 856	100 969	57 939	93 177
Forskning och utveckling samt övriga tekniska kostnader		-29 331	-40 247	-34 949	-43 094	-41 421
Försäljningskostnader		-20 422	-27 585	-26 563	-30 844	-35 197
Administrationskostnader		-9 556	-11 175	-12 004	-12 409	-13 311
Aktivering av utvecklingskostnader, netto		3 200	-	-	-	-
Omstruktureringkostnader		-6 292	-6 242	-	-6 655	-500
Totala omkostnader		-62 401	-85 249	-73 516	-93 002	-90 429
Övriga rörelseintäkter	2	543	8 575	27 463	8 398	27 983
Andelar i joint ventures och intresseföretags resultat	8	-1 220	-14 662	-16 088	-715	97
Omstruktureringkostnader, telefoner		230	-3 900	-8 000	-	-
Rörelseresultat¹⁾		-21 299	-27 380	30 828	-27 380	30 828
Finansiella intäkter	3	4 253	4 815	3 698	4 815	3 698
Finansiella kostnader	3	-5 789	-6 589	-4 887	-6 589	-4 887
Resultat efter finansiella poster		-22 835	-29 154	29 639	-29 154	29 639
Minoritetens andel av resultat före skatter		-488	-1 155	-947	-1 155	-947
Resultat före skatter		-23 323	-30 309	28 692	-30 309	28 692
Skatter						
Skatt på årets resultat	4	4 165	8 813	-7 998	8 813	-7 998
Minoritetens andel av skatter		145	232	324	232	324
Årets resultat		-19 013	-21 264	21 018	-21 264	21 018
Medelantal aktier före utspädning, miljoner		12 573	10 950	10 896	10 950	10 896
Medelantal aktier efter utspädning, miljoner		12 684	11 072	11 100	11 072	11 100
Vinst per aktie före utspädning, SEK	5	-1,51	-1,94	1,93	-1,94	1,93
Vinst per aktie efter full utspädning, SEK	5	-1,51	-1,94	1,91	-1,94	1,91
¹⁾ Varav poster som påverkar jämförbarheten						
Icke-operationellt realisationsresultat, netto		-42	347	5 933	347	5 933
Realisationsvinst, Juniper		-	5 453	15 383	5 453	15 383
Pensionsåterbetalning		-	-	1 100	-	1 100
Omstruktureringkostnader, netto		-11 962	-15 000	-8 000	-15 000	-8 000
Aktivering av utvecklingskostnader, netto		3 200	-	-	-	-
Total		-8 804	-9 200	14 416	-9 200	14 416
Justerad bruttomarginal		47 138	72 714	100 969	66 284	100 677
Justerade omkostnader		-59 309	-79 007	-73 516	-86 347	-89 929
Justerat rörelseresultat		-8,6%	-8,6%	7,4%	-7,8%	6,0%
Justerat resultat före skatter		-14 519	-21 109	14 276	-21 109	14 276
Justerad rörelsemarginal		-5,7%	-6,3%	9,1%	-5,8%	7,3%

²⁾ 2001 och 2000 års siffror är omarbetade för:

– Ändring av redovisningsprinciper i Sverige 2002 gällande konsolidering av bolag enligt nya RR1.

– Resultatet från verksamheter som överförts till Sony Ericsson Mobile Communications redovisas enligt kapitalandelsmetoden under Andelar i joint ventures och intresseföretag.

³⁾ Resultaträkningen för 2000 och 2001 är omarbetad för ändring av redovisningsprinciper i Sverige 2002 gällande konsolidering av bolag enligt nya RR1.

KONCERNENS BALANSRÄKNING

31 december MSEK	<i>Not</i>	2002	2001 ²⁾
Tillgångar			
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar	6	12 609	13 066
Materiella anläggningstillgångar	7, 23, 24	9 964	16 641
Finansiella anläggningstillgångar	8		
Kapitalandelar i joint ventures och intresseföretag		1 835	3 135
Aktier och andelar		2 243	3 101
Långfristig kundfinansiering		12 283	7 933
Uppskjutna skattefordringar		24 533	9 591
Övriga långfristiga fordringar		2 132	6 980
		65 599	60 447
Omsättningstillgångar			
Varulager	10	13 419	24 910
Fordringar			
Kundfordringar	11	36 538	57 236
Kortfristig kundfinansiering		1 680	6 833
Övriga fordringar	13	24 817	39 171
Kortfristiga placeringar		48 252	36 046
Kassa och bank		17 962	32 878
		142 668	197 074
Summa tillgångar		208 267	257 521
Eget kapital, avsättningar och skulder			
Eget kapital			
	14		
Aktiekapital		15 974	8 066
Bundna reserver		39 950	29 593
Bundet eget kapital		55 924	37 659
Balanserad vinst		36 696	52 192
Årets resultat		-19 013	-21 264
Fritt eget kapital		17 683	30 928
		73 607	68 587
Minoritetsintressen i dotterbolag		2 469	3 653
Avsättningar			
Pensioner	16	10 997	10 104
Övriga ersättningar	16	21 357	22 831
		32 354	32 935
Långfristiga skulder			
	17, 20		
Certifikat och obligationslån		33 074	41 656
Konvertibla förlagslån		-	4 437
Skulder till kreditinstitut		3 043	7 906
Övriga långfristiga skulder		949	887
		37 066	54 886
Kortfristiga skulder			
Kortfristig del av långfristiga skulder		11 083	3 622
Kortfristiga skulder till kreditinstitut	18	2 392	22 068
Förskott från kunder		2 672	4 803
Leverantörsskulder		12 469	19 511
Skatteskulder		619	1 856
Övriga kortfristiga skulder	19	33 536	45 600
		62 771	97 460
Summa eget kapital, avsättningar och skulder¹⁾		208 267	257 521
Ställda säkerheter	20	2 800	10 857
Ansvarförbindelser	21	3 116	12 299

¹⁾ Totala räntebärande avsättningar och skulder 60 617 (89 879), varav kortfristig del 13 475 (25 690)

²⁾ Omarbetad för ändring av redovisningsprinciper i Sverige 2002 gällande konsolidering av bolag enligt nya RR1.

KASSAFLÖDESANALYS FÖR KONCERNEN

Januari–december MSEK	<i>Not</i>	2002	2001 ¹⁾	2000 ¹⁾
RÖRELSEN	22			
Årets resultat		-19 013	-21 264	21 018
Icke likviditetspåverkande poster				
Avskrivningar på materiella och immateriella anläggningstillgångar		6 537	7 828	11 020
Skatter		-9 171	-16 983	1 873
Realisationsvinst på sålda anläggningstillgångar		721	-6 126	-25 278
Övriga ej kassapåverkande poster		81	1 724	574
Förändringar i rörelsens nettotillgångar				
Varulager		8 599	20 103	-18 305
Kort- och långfristig kundfinansiering		-2 140	3 903	-2 752
Kundfordringar		9 839	19 653	-10 404
Övriga rörelsetillgångar och -skulder, netto		-5 541	-7 420	8 135
Kassaflöde från rörelsen		-10 088	1 418	-14 119
INVESTERINGAR				
Investeringar i materiella anläggningstillgångar		-2 738	-8 726	-12 643
Försäljning av materiella anläggningstillgångar	22	2 977	10 155	6 415
Förvärv/försäljning av aktier och andelar, netto	22	2 703	5 393	22 643
Balanserade utvecklingskostnader		-3 442	-	-
Nettotillskott från minoriteter		503	-83	13
Övrigt		2 981	-1 488	-1 959
Kassaflöde från investeringsaktiviteter		2 984	5 251	14 469
Kassaflöde före finansieringsverksamheter		-7 104	6 669	350
FINANSIERING	22			
Förändring av kortfristiga skulder till kreditinstitut, netto		-17 168	3 343	4 929
Emission av konvertibelt förlagslån		-	-	1 048
Upptagande av andra långfristiga lån		540	35 169	5 206
Amortering av långfristiga lån		-6 072	-8 470	-3 622
Nyemission		28 940	155	-
Realisationsvinster vid försäljning av egna optioner och konvertibler		-	-	2 018
Försäljning/återköp av egna aktier		2	-156	-386
Betald utdelning		-645	-4 295	-4 179
Kassaflöde från finansieringsverksamheter		5 597	25 746	5 014
Omräkningsdifferenser i likvida medel		-1 203	738	438
Förändring av likvida medel		-2 710	33 153	5 802
Likvida medel vid årets början		68 924	35 771	29 969
Likvida medel vid årets slut		66 214	68 924	35 771

¹⁾ Omarbetad för ändring av redovisningsprinciper i Sverige 2002 gällande konsolidering av bolag enligt nya RR1.

EGET KAPITAL FÖR KONCERNEN

31 december MSEK	2002	2001	2000
Ingående balans	68 587	91 686	69 176
Nyemission, netto	28 940	155	–
Försäljning av egna aktier	2	–	–
Aktiesparplan	12	–	–
Konvertering av förlagsbevis	–	11	1 915
Återköp av egna aktier	–	–156	–386
Betald utdelning	–	–3 954	–3 919
Intäkter från försäljning av optioner och konvertibellån	–	–	2 018
Förändring i ackumulerade omräkningsdifferenser av valutakursförändringar	–4 921	2 110	1 975
Periodens resultat	–19 013	–21 264	21 018
Övriga förändringar	–	–1	–111
Utgående balans	73 607	68 587	91 686

MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING

Januari–december MSEK	Not	2002	2001	2000
Fakturering	1	2 017	1 374	1 195
Kostnader för fakturerade varor och tjänster		-2 358	-1 547	-1 669
Bruttomarginal		-341	-173	-474
Forskning och utveckling samt övriga tekniska kostnader		-37	-70	-166
Försäljningskostnader		-3 099	-3 446	-1 581
Administrationskostnader		-1 345	-1 386	-1 142
Övriga rörelseintäkter	2	2 769	3 066	3 061
Rörelseresultat		-2 053	-2 009	-302
Finansiella intäkter	3	12 997	19 224	12 352
Finansiella kostnader	3	-8 620	-23 645	-3 090
Resultat efter finansiella poster		2 324	-6 430	8 960
Bokslutsdispositioner				
Förändring i avskrivningar utöver plan	15	20	4	74
Förändring i andra obeskattade reserver	15	1 977	1 172	70
		1 997	1 176	144
Erhållna koncernbidrag, netto		-2 184	115	700
Resultat före skatter		2 137	-5 139	9 804
Skatt på årets resultat	4	-1 027	393	-784
Årets resultat		1 110	-4 746	9 020

MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING

31 december MSEK	Not	2002	2001
Tillgångar			
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar	6	79	111
Materiella anläggningstillgångar	7, 24	38	61
Finansiella anläggningstillgångar			
Aktier och andelar			
Koncernföretag	8, 9	50 600	44 483
Joint ventures och intresseföretag	8, 9	3 210	3 725
Andra aktier och andelar	8	39	54
Fordringar koncernföretag	12	20 916	29 673
Långfristig kundfinansiering	8	9 099	1 894
Övriga långfristiga fordringar	8	905	2 919
		84 886	82 920
Omsättningstillgångar			
Varulager	10	2	2
Fordringar			
Kundfordringar	11	98	805
Kortfristig kundfinansiering		1 156	2 197
Fordringar koncernföretag	12	27 735	54 495
Övriga fordringar	13	13 133	10 237
Kortfristiga placeringar		47 752	36 399
Kassa och bank		11 563	12 616
		101 439	116 751
Summa tillgångar		186 325	199 671
Eget kapital, avsättningar och skulder			
Eget kapital	14		
Aktiekapital		15 974	8 066
Överkursfond		24 726	3 694
Uppskrivningsfond		20	20
Reservfond		6 741	6 741
Bundet eget kapital		47 461	18 521
Balanserad vinst		13 291	18 035
Årets resultat		1 110	-4 746
Fritt eget kapital		14 401	13 289
		61 862	31 810
Obeskattade reserver	15	2 089	4 086
Avsättningar	16	3 586	5 055
Långfristiga skulder			
Certifikat och obligationslån	17	33 074	41 656
Konvertibla förlagslån	17	-	4 437
Skulder till kreditinstitut	17	411	272
Skulder till koncernföretag	12, 17	18 716	45 574
Övriga långfristiga skulder	17	102	128
		52 303	92 067
Kortfristiga skulder			
Kortfristig del av långfristiga skulder		10 931	3 344
Kortfristiga skulder till kreditinstitut	18	21	318
Förskott från kunder		14	17
Leverantörsskulder		264	807
Skulder till koncernföretag	12	47 022	57 376
Skatteskulder		306	-
Övriga kortfristiga skulder	19	7 927	4 791
		66 485	66 653
Summa eget kapital, avsättningar och skulder		186 325	199 671
Ställda säkerheter	20	1 918	1 493
Ansvarsförbindelser	21	16 587	23 597

KASSAFLÖDESANALYS FÖR MODERBOLAGET

Januari–december MSEK	Not	2002	2001	2000
RÖRELSEN	22			
Årets resultat		1 110	-4 746	9 020
Icke likviditetspåverkande poster				
Avskrivningar på materiella och immateriella anläggningstillgångar		49	56	56
Nedskrivningar och realisationsvinster (-)/förluster på sålda anläggningstillgångar		3 792	18 983	-2 268
Bokslutsdispositioner		-1 997	-1 176	-144
Oreglerad del av erhållna (-)/lämnade koncernbidrag		2 254	38	-190
Oreglerade utdelningar		-3 108	-3 700	-3 800
Uppskjuten skatt		347	-612	113
Förändringar i rörelsens nettotillgångar				
Varulager		-	1	2
Kort- och långfristig kundfinansiering		-6 164	2 858	-514
Kundfordringar		1 399	-1 373	-708
Övriga rörelsetillgångar och -skulder, netto		2 323	12 015	3 960
Kassaflöde från rörelsen		5	22 344	5 527
INVESTERINGAR				
Investeringar i materiella anläggningstillgångar		-2	-20	-91
Försäljning av materiella anläggningstillgångar		7	23	331
Förvärv/försäljning av aktier och andelar, netto	22	-1 275	-9 196	-3 174
Utlåning, netto		-6 503	-14 037	-24 086
Övrigt		-2 219	-1 343	1 705
Kassaflöde från investeringsverksamheter		-9 992	-24 573	-25 315
Kassaflöde före finansieringsverksamheter		-9 987	-2 229	-19 788
FINANSIERING				
Förändring av kortfristiga skulder till kreditinstitut, netto		-293	-4 400	3 797
Förändring av kortfristiga skulder till koncernföretag		-3 666	8 980	29 628
Upptagande av andra långfristiga lån		232	28 244	-
Amortering av långfristiga lån		-4 641	-3 582	-55
Nyemission		28 940	155	-
Återköp av egna aktier		-	-156	-386
Försäljning av egna aktier		2	-	-
Betald utdelning		-	-3 953	-3 918
Övrigt		-287	94	-506
Kassaflöde från finansiella aktiviteter		20 287	25 382	28 560
Förändring av likvida medel		10 300	23 153	8 772
Likvida medel vid årets början		49 015	25 862	17 090
Likvida medel vid årets slut		59 315	49 015	25 862

EGET KAPITAL FÖR MODERBOLAGET

31 december MSEK	2002	2001	2000
Ingående balans	31 810	39 484	32 835
Effekt av byte av redovisningsprincip	-	1 017	-
Justerad ingående balans	31 810	40 501	32 835
Nyemission, netto	28 940	155	-
Återköp av egna aktier	-	-156	-386
Försäljning av egna aktier	2	-	-
Konvertering av förlagsbevis	-	11	1 915
Kapitalrabatt konvertibellån	-	-1	-95
Likvid för förverkade fondaktier	-	-	1
Betald utdelning	-	-3 954	-3 919
Årets resultat	1 110	-4746	9 133
Utgående balans	61 862	31 810	39 484

Redovisningsprinciper

De konsoliderade räkenskaperna för Telefonaktiebolaget LM Ericsson och dess koncernföretag ("koncernen") är upprättade enligt god redovisningssed i Sverige med tillämpning av Redovisningsrådets rekommendationer (RR). Dessa redovisningsprinciper skiljer sig i vissa avseenden från de som är allmänt vedertagna i USA (US GAAP). En beskrivning av de väsentligaste skillnaderna som är tillämpbara på bolagets räkenskaper lämnas i not 29.

År 2002 infördes följande rekommendationer:

- Koncernredovisning (RR1:00)
- Immateriella tillgångar (RR15)
- Avsättningar, ansvarsförbindelser och eventulltillgångar (RR16)
- Nedskrivningar (RR17)
- Resultat per aktie (RR18)
- Verksamheter under avveckling (RR19)
- Delårsrapportering (RR20)
- Lånekostnader (RR21)
- Upplysningar om närstående (RR23).

Som en följd av införandet av RR1:00 har vissa finansbolag som tidigare redovisades enligt kapitalandelsmetoden redovisas som dotterbolag. Tidigare år har omarbetats. RR15 har haft materiell positiv påverkan på resultatet för 2002. Omarbetning av tidigare år medges ej.

MODERBOLAGET

Moderbolagets räkenskaper har upprättats i enlighet med god redovisningssed i Sverige. Investeringar i dotterbolag och intressebolag redovisas till det lägsta värdet av anskaffningsvärde och verkligt värde. Moderbolagets intäkter inkluderar mottagna utdelningar från dotterbolag och andra interna mellanhavanden som elimineras i koncernens räkenskaper.

OMARBETNING AV RÄKENSKAPERNA FÖR JÄMFÖRBARHET

Från och med den 1 januari 2002 har Ericsson konsoliderat vissa finansbolag som tidigare redovisades som intresseföretag. Koncernboksluten för 2000 och 2001 har omarbetats med avseende på detta. Bolagen konsoliderades som en följd av tillämpningen från och med 2002 av Redovisningsrådets rekommendation RR1:00. I enlighet med RR1:00 ska dessa bolag konsolideras eftersom Ericsson står för en majoritet av ägarriskerna och de övriga till bolagen hänförliga riskerna. Bolagen har tidigare inte konsoliderats då Ericsson inte ägde majoriteten av rösterna eller kontrollerade bolagen via avtal med de andra aktieägarna, krav för konsolidering enligt RR1:96, som Ericsson följt till och med 2001. Moderbolagets bokslut har inte omarbetats för att reflektera omklassificeringen av dessa enheter till dotterbolag.

Årets resultat, eller eget kapital per 31 december för

årsboksluten 2000 och 2001, har inte förändrats genom införandet av RR1:00. Omarbetningen av balansräkningen resulterade i en ökning av koncernens totala tillgångar (huvudsakligen kortfristig och långfristig kundfinansiering) samt en ökning av koncernens totala skulder (huvudsakligen kortfristiga och långfristiga skulder till finansiella institutioner) om SEK 7 465 miljoner per 31 december 2001 SEK samt 12 968 miljoner per 31 december 2000.

KONSOLIDERINGSPRINCIPER

I koncernbokslutet ingår boksluten från moderbolaget och samtliga koncernföretag. Som koncernföretag räknas alla bolag i vilka koncernen äger andelar och direkt eller indirekt har röstmajoritet eller genom ett avtal har bestämmande inflytande eller där Ericsson står för en majoritet av ägarrisken och övriga till bolagen hänförliga risker. Koncerninterna transaktioner har eliminerats.

Koncernbokslutet har upprättats enligt förvärvsmetoden och i koncernens egna kapital ingår endast koncernens andel av efter förvärvet intjänat eget kapital i koncernföretag och intresseföretag.

I koncernens resultaträkning har minoritetsintressen, med avvikelse från Redovisningsrådets rekommendation RR1:00, uppdelats i två poster; andel av resultat före skatter samt andel av skatter. Anledningen är att förfarandet ger en mer rättvisande bild av det betydelsefulla måttet "Resultat före skatter".

Större investeringar i intresseföretag, inklusive joint ventures, med röstetal på minst 20 procent och högst 50 procent, redovisas enligt kapitalandelsmetoden. Som "Andelar i joint ventures och intresseföretags resultat" i rörelseresultatet redovisas koncernens andel av resultat före skatter, medan skattekostnaden ingår bland "Skatter". Orealiserade internvinster avseende varulager i intresseföretag som köpts från koncernföretag elimineras med på ägarföretaget belöpande andel. Kapitalandelar i intresseföretag upptas till koncernens andel i bolagens egna kapital efter justering för realiserade internvinster och ej avskrivna goodwill-värden (se "Goodwill" nedan).

Intjänade vinstmedel i intresseföretag ingående i koncernens bundna egna kapital redovisas såsom kapitalandelsfond, för detaljer se not 14. Mindre investeringar i intresseföretag, redovisade under "Aktier och andelar", samt övriga aktieinnehav är upptagna till lägsta värdet av anskaffningskostnad och verkligt värde.

GOODWILL

Koncernmässig positiv/negativ goodwill skrivs av/upplöses enligt individuell bedömning från fall till fall av den ekonomiska livslängden, vilket innebär avskrivning i upp till 20 år. Avskrivningar på goodwill redovisas beroende på förvärvets natur under Forskning och utveckling samt övriga tekniska kostnader, Försäljnings- eller Administrationskostnader.

OMRÄKNING AV UTLÄNDSKA BOLAGS RÄKENSKAPER

För flertalet koncernföretag, joint ventures och intresseföretag är den lokala valutan den naturliga valutan för bolagens affärstransaktioner och den är därför behandlad som deras funktionella valuta. Dessa bolags räkenskaper samt, i förekommande fall, goodwill omräknas enligt dagskursmetoden till SEK, varvid uppkomna omräkningsdifferenser redovisas direkt mot koncernens eget kapital. När bolag som redovisats enligt denna princip avyttras resultatförs ackumulerad omräkningsdifferens.

Bokslut från bolag med finansverksamhet och andra bolag, med så nära samarbete med den svenska verksamheten att deras funktionella valuta kan anses vara den svenska kronan, omräknas enligt den monetära metoden. De differenser som uppstår vid omräkningen av dessa bolags bokslut redovisas i koncernresultaträkningen (se not 14).

Bokslut från bolag i bland annat höginflationsländer, vars funktionella valuta har bedömts vara annan än den inhemska valutan eller rapporteringsvalutan, SEK, omräknas i två steg. I det första steget sker omvärdering till den funktionella valutan. Kursvinster/förluster som därvid uppstår redovisas i resultaträkningen. I det andra steget, från funktionell valuta till SEK, omräknas balansräkningsposter till balansdagens kurs och resultaträkningsposter till årets genomsnittskurs. Därvid uppkomna omräkningsdifferenser redovisas direkt mot koncernens eget kapital. Denna omräkning ger en mer rättvisande bild än en omräkning direkt till SEK, eftersom berörda bolag verkar i länder med ekonomier som de facto är USD- eller EUR-baserade.

OMRÄKNING AV REDOVISNINGSPOSTER I UTLÄNDSK VALUTA I ENSKILDA BOLAG

Fordringar och skulder i främmande valutor har upptagits till balansdagens kurser.

Kursdifferenserna indelas i rörelserelaterade och finansiella. Netto rörelserelaterade kursdifferenser redovisas bland Kostnader för fakturerade varor och tjänster. Kursdifferenser som uppstår vid omräkning av finansiella tillgångar ingår i finansiella intäkter, medan kursdifferenser hänförliga till finansiella skulder ingår i finansiella kostnader.

Omräkningsdifferenser hänförliga till bestående finansiering av utländska koncernföretag redovisas med beaktande av skatteeffekt, direkt mot koncernens eget kapital.

VÄRDERING OCH REDOVISNING AV FINANSIELLA INSTRUMENT

Kortfristiga placeringar, som görs av andra koncernföretag än Ericsson Treasury Services AB, värderas till det lägsta av anskaffningskostnad plus upplupen ränta och marknadsvärde.

Kortfristiga placeringar, ränterelaterade derivat och derivat i utländsk valuta i Ericsson Treasury Services AB marknadsvärderas och upptas till det lägre värdet av sammanlagt anskaffningsvärde och sammanlagt marknadsvärde, i enlighet med lägsta värdets princip. Orealiserade räntevinster reserveras.

För andra bolag än Ericsson Treasury Services AB används derivatinstrument i huvudsak för säkring av finansiella ränte- och valutarisker. Valutarelaterade derivat, som utgör säkring av tillgångar eller skulder, värderas på samma sätt som de säkrade posterna. Ränterelaterade derivat kopplade till specifika lån eller placeringar värderas på samma sätt som säkrade poster.

Vinster och förluster hänförliga till derivatinstrument i Ericsson Treasury Services AB:s rörelse redovisas netto som Övriga finansiella intäkter/kostnader. För övriga enheter redovisas de som den underliggande posten.

När en transaktion som säkrats i förtid upphör att vara en exponering, stängs säkringstransaktionen. Härigenom resultatförs avvikelser mellan faktiska och säkrade flöden omedelbart då de identifierats.

Finansiella tillgångar och skulder redovisas netto när det finns en legal kvittningsrätt och att syftet är att nyttja denna kvittning eller att realisera tillgången och skulden samtidigt.

IMMATERIELLA OCH MATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

Immateriella och materiella anläggningstillgångar upptas till nettovärdet av anskaffningskostnad och ackumulerade planliga avskrivningar med korrigering för nettovärdet av gjorda uppskrivningar.

Avskrivningar redovisas enligt plan, vanligen linjärt och baserat på tillgångarnas uppskattade nyttjandeperiod, i regel 40 år för byggnader, 20 år för markanläggningar, 3–10 år för maskiner och inventarier och upp till 5 år för uthyrda utrustningar. Immateriella tillgångar skrivs av enligt plan på maximalt 5 år. Se "Goodwill" ovan för avskrivning av goodwill. Avskrivningar ingår i "Kostnader för fakturerade varor och tjänster" samt i respektive funktionell omkostnad.

Kostnader för utvecklad eller köpt programvara, anskaffad antingen för försäljning, uthyrning, för annan form av avyttring eller för intern användning, har i enlighet med RR15 aktiverats som immateriella tillgångar när det har bedömts vara tekniskt möjligt för företaget att färdigställa programvaran så att den kan säljas eller användas. Se även Kostnader för forskning och utveckling.

Prövningar av behovet av nedskrivning av immateriella och materiella anläggningstillgångar, inklusive goodwill, utförs när omständigheter indikerar att värdet kan ha minskat. Balanserade värden för anläggningstillgångar, inklusive

goodwill hänförlig till sådana tillgångar, anses ha reducerats permanent när förväntade diskonterade kassaflöden från tillgångarna är mindre än netto bokfört värde. En nedskrivning baseras på det belopp med vilket det bokförda värdet överstiger det verkliga värdet. Förluster vid avyttring av anläggningstillgångar bestäms på motsvarande sätt, med hänsyn tagen till försäljningspriset minskat med försäljningsomkostnader.

VARULAGER

Varulagret redovisas enligt principen "först-in-först-ut" och är upptaget till det lägsta av anskaffningskostnad respektive verkligt värde. Inkursrisker har därvid beaktats.

FORDRINGAR

Fordringar tas upp med det belopp de beräknas inflyta.

Försäljning av kundfordringar och kundfinansiering redovisas i balansräkningen som en minskning av fordran och i kassaflödesanalysen som en betalning vilken ingår i det operativa kassaflödet.

För försäljningar av fordringar med regressrätt redovisas vid behov en avsättning för den beräknade regresskulden. Skillnaden mellan regressåtagandet och den redovisade avsättningen ingår bland ansvarsförbindelser.

INTÄKTSREDOVISNING

Den största delen av koncernens produkter och tjänster säljs som en del av ett kontrakt. Den tillämpliga principen för intäktsredovisning avgörs av vilken typ av produkt eller tjänst som säljs och vilka villkor som finns i försäljningskontraktet.

Försäljningsintäkter redovisas netto efter avdrag för mervärdesskatt, retur, varubatter och prisreduktioner.

Intäkter från försäljning av hårdvara redovisas med hänsyn tagen till alla väsentliga kontraktsvillkor, när det finns övertygande bevis om att avtal föreligger, produkten har levererats, när försäljningspriset är bestämt och kan beräknas och betalning kan förväntas och givet att det inte finns delar som är kritiska för funktionaliteten och som inte ännu levererats.

Intäkter från programvara redovisas också med hänsyn tagen till alla väsentliga kontraktsvillkor när det är klarlagt att ett avtal föreligger, att produkten har levererats, att försäljningspriset är bestämt och kan beräknas och att betalning kan förväntas.

För kontrakt som innehåller flera delar fördelas intäkten till varje del enligt objektivet fastställbart värde. När sådant värde saknas för någon del, uppskjuts intäktsredovisningen till dess alla delar levererats eller ett värde har fastställts på de ej levererade delarna. Generellt tillhandahålls inte förlängda betalningsvillkor men vi tillhandahåller ibland kundfinansiering för entreprenadkontrakt.

Generellt redovisas intäkter från entreprenadkontrakt successivt i takt med färdigställandet. Färdigställandegraden bestäms antingen baserat på när olika delmål i uppdraget uppfyllts eller genom förhållandet mellan nedlagda

uppdragsutgifter och beräknade totala uppdragsutgifter. Villkoren för entreprenadkontrakt innehåller i allmänhet särskilda delmål som, utöver att fungera som underlag för delfakturering, också används för att mäta färdigställandegraden av kontraktet. Intäkter från kontrakt innehållande ny teknik redovisas inte förrän viss funktionalitet har uppnåtts, kundens godkännande har erhållits och andra kontraktsvillkor uppfyllts. Lönsamheten i entreprenadkontrakt granskas regelbundet och revideras om nödvändigt baserat på förändrade omständigheter. Avsättningar för befärdade förluster redovisas så snart de blir kända.

Intäkter för underhållstjänster, inklusive efterservice, redovisas proportionellt över kontraktstiden. Intäkter för utbildning, rådgivning, konstruktion, installation och andra tjänster redovisas generellt när tjänsterna har utförts.

Kundkontrakt innefattar en hög grad av integration mellan olika produkter, programvaror och tjänster och är ofta en mix av entreprenadkontrakt och vanliga leveranskontrakt. Upplysningar i enlighet med RR10, §39a och RR11, §35b, avseende olika belopp för olika kategorier av intäkter anses ej vara meningsfulla och beräknas inte av bolaget.

För intern försäljning används samma prissättning som vid transaktioner med andra kunder, med hänsyn tagen till att vissa kostnader inte uppkommer vid transaktioner mellan koncernbolag.

KOSTNADER FÖR FORSKNING OCH UTVECKLING

Kostnader för forskning och utveckling belastar resultatet allt eftersom de uppstår. Emellertid aktiveras kostnader för utveckling av programvara, antingen för försäljning eller uthyrning, när det bedöms vara tekniskt möjligt för företaget att färdigställa programvaran. De aktiverade kostnaderna utvärderas löpande med avseende på framtida intäkter och förändringar i teknikstandarder. De kostnader som aktiveras inkluderar direkta kostnader för nedlagd tid samt hänförliga andelar av indirekta kostnader. Avskrivningar påbörjas då programvaran är tillgänglig för kommersiell lansering. Avskrivningen baseras på kostnaden för den enskilda programvaran och sker antingen linjärt över en period om maximalt fem år eller i relation till den berörda programvarans intäkter. Icke avskrivna aktiverade utvecklingskostnader som överstiger värdet av det diskonterade nuvärdet av förväntat kassaflöde från berörd programvara kostnadsförs omgående.

Kundorderrelaterade kostnader ingår i "Kostnader för fakturerade varor och tjänster".

LEASING

Finansiella leasingavtal aktiveras och redovisas som materiella anläggningstillgångar samt som övriga kortfristiga respektive långfristiga skulder.

UPPSKJUTEN SKATT

Koncernen, och från 2001 även moderbolaget, redovisar uppskjuten skatt hänförlig till temporära differenser mellan tillgångars och skulders bokförda värden och deras skattemässiga värden samt uppskjuten skattefordran hänförlig till outnyttjade förlustavdrag i den utsträckning det är sannolikt att avdragen kan avräknas mot framtida överskott.

I koncernbokslutet redovisas inte bokslutsdispositioner och obeskattade reserver. Sådana poster i enskilda bolag återförs med tillämpning av i respektive land aktuell skattesats. Den därvid beräknade uppskjutna skatten har i koncernens resultaträkning redovisats som uppskjuten skatt.

Resultateffekten efter skatt redovisas i resultaträkningen som en del av årets vinst och i balansräkningen som bundet eget kapital.

Uppskjutna skattefordringar och skulder rapporteras i balansräkningen, med avsteg från RR9, uppdelade i kortfristiga och långfristiga då bolaget anser att förfarandet ger en mer rättvisande bild av bolagets ställning.

Den ackumulerade uppskjutna skatteskulden omvärderas varje år med tillämpning av i respektive land aktuell skattesats och redovisas i koncernens balansräkning som uppskjuten skatt. En omvärdering av uppskjuten skatteskuld hänförlig till förändrad skattesats redovisas i koncernresultaträkningen som en del av periodens uppskjutna skattekostnad.

Uppskjutna skattefordringar på internvinster i lager beräknas för att motsvara den skatteeffekt som uppstår när slutgiltig skatt utlöses.

KASSAFLÖDESANALYS

Transaktioner i utländska dotterbolag omräknas till genomsnittlig valutakurs för perioden. Förvärv och/eller försäljning av koncernföretag inkluderas netto efter köpt/såld kassa under investeringsverksamhet och påverkar ej kassaflödet i rörelsen.

Likvida medel utgörs av kassa, bank och kortfristiga placeringar med förfallotid inom tolv månader.

PERSONALOPTIONER OCH AKTIESPARPLAN

Lönekostnader redovisas ej för några av våra personaloptionsplaner, då den anställdes lösenpris är detsamma som aktiekursen på tilldelningsdagen. När optionerna utnyttjas uppstår i vissa länder skyldighet att betala sociala kostnader på förmånsvärdet för den anställda. Förmånen utgörs av skillnaden mellan marknadspris och det pris den anställda betalar. Under intjänandeperioden reserveras beräknade sociala kostnader. För vissa planer reduceras dessa kostnader genom intäkter från säkringsarrangemang.

För aktiesparplanen redovisas en lönekostnad baserad på

aktiernas marknadspris vid tidpunkten för de anställdas köp av aktier. Reservering sker i takt med de anställdas intjänning av aktier. När matchning av köpta och intjänade aktier sker, skall i vissa länder sociala kostnader betalas för värdet av den anställdes förmån. Den anställdes förmån baseras på marknadsvärdet vid matchningsdagen. Under intjänandeperioden reserveras för beräknade sociala kostnader.

VINST PER AKTIE

Vinst per aktie före utspädning beräknas genom att nettovinsten divideras med medelantalet aktier utestående under året.

Vinst per aktie efter utspädning beräknas genom att en justerad nettovinst divideras med summan av medelantalet aktier och potentiella aktier som skulle varit utestående om alla konvertibler och optioner utnyttjas. Nettovinsten justeras med återläggning av ränta på utestående konvertibler netto efter skatt.

Utspädning avseende potentiella aktier beaktas endast om och när en konvertering av aktier minskar nettovinsten per aktie efter skatt.

FÖRÄNDRINGAR I REDOVISNINGSPRINCIPER UNDER 2003

Redovisningsrådet har givit ut följande rekommendationer vilka kommer att tillämpas av bolaget under 2003:

- Utformning av finansiella rapporter (RR22)
- Förvaltningsfastigheter (RR24)
- Rapportering för segment – rörelsegrenar och geografiska områden (RR25)
- Händelser efter balansdagen (RR26)
- Finansiella instrument: Upplysningar och klassificering (RR27)
- Statliga stöd (RR28)

Ersättningar till anställda (RR29) kommer att tillämpas från den 1 januari 2004.

I MODERBOLAGET REDOVISAD KOMMISSIONÄRSVERKSAMHET

Ericsson Treasury Services AB och Ericsson Credit AB har bedrivit verksamhet i kommission för moderbolaget i likhet med åren 2000 och 2001.

Noter till boksluten

1 FAKTURERING PER MARKNADSOMRÅDE OCH AFFÄRSSEGMENT

Marknadsområde

Koncernen	2002	2001 ²⁾	2000 ²⁾	2001	2000
Europa ¹⁾ , Mellanöstern och Afrika	74 124	97 133	108 426	106 972	137 935
Nordamerika	23 068	25 190	25 247	31 379	35 193
Latinamerika	12 676	32 096	38 036	34 516	44 118
Asien och Oceanien	35 905	56 418	49 877	58 972	56 323
Totalt	145 773	210 837	221 586	231 839	273 569
¹⁾ Varav Sverige	8 303	6 656	7 150	7 341	8 732
¹⁾ Varav EU	43 396	59 206	72 682	66 561	94 293

Moderbolaget

	2002	2001	2000
Europa ¹⁾ , Mellanöstern och Afrika	1 715	1 143	1 055
Nordamerika	–	–	–
Latinamerika	302	231	107
Asien och Oceanien	–	–	33
Totalt	2 017	1 374	1 195
¹⁾ Varav Sverige	–	–	–
¹⁾ Varav EU	–	–	–

Moderbolagets försäljning är huvudsakligen relaterad till affärssegmentet System.

Affärssegment

Koncernen	2002	2001 ²⁾	2000 ²⁾	2001	2000
System	131 955	188 697	196 173	187 777	194 747
varav Mobilsystem	120 256	161 554	166 484	154 343	158 083
varav Flertjänstnät	11 699	27 143	29 689	33 434	36 664
Telefoner	–	–	–	23 567	56 279
Övriga verksamheter	23 533	31 762	37 553	30 816	35 927
Avgår: Intern fakturering	–9 715	–9 622	–12 140	–10 321	–13 384
Totalt	145 773	210 837	221 586	231 839	273 569
Export från Sverige, inkluderar internförsäljning	86 695	110 717	127 502	121 277	158 338

²⁾ 2001 och 2000 års siffror är omarbetade för:

- Ändring av redovisningsprinciper i Sverige 2002 gällande konsolidering av bolag enligt nya RR1.
- Resultatet från verksamheter som överförts till Sony Ericsson Mobile Communications redovisas enligt kapitalandelsmetoden under Andelar i joint ventures och intresseföretags resultat.
- Flytt av tjänsteverksamhet från Flertjänstnät till Mobilsystem.

2 ÖVRIGA RÖRELSEINTÄKTER

Koncernen	2002	2001¹⁾	2000¹⁾	2001 ²⁾	2000 ²⁾
Vinst vid försäljning av immateriella och materiella anläggningstillgångar	166	1 962	2 107	1 962	2 107
Förlust vid försäljning av immateriella och materiella anläggningstillgångar	-251	-1 317	-731	-1 317	-731
Förlust relaterad till materiella anläggningstillgångar avseende omstrukturering	-311	-	-	-	-
Vinst vid försäljning av aktier, andelar och verksamheter	267	5 830	24 133	5 830	24 133
Förlust vid försäljning av aktier, andelar och verksamheter	-593	-349	-231	-349	-231
Deltotal	-722	6 126	25 278	6 126	25 278
Provisioner, licensintäkter och övriga rörelseintäkter	1 265	2 249	2 185	2 272	2 705
Totalt	543	8 575	27 463	8 398	27 983

¹⁾ 2001 och 2000 års siffror är omarbetade för:

- Ändring av redovisningsprinciper i Sverige 2002 gällande konsolidering av bolag enligt nya RR1.
- Resultatet från verksamheter som överförts till Sony Ericsson Mobile Communications redovisas enligt kapitalandelsmetoden under Andelar i joint ventures och intresseföretags resultat.

²⁾ Resultaträkning för 2001 och 2000 är omarbetad för ändring av redovisningsprinciper i Sverige 2002 gällande konsolidering av bolag enligt nya RR1.

Moderbolaget	2002	2001	2000
Provisioner, licensintäkter och övriga rörelseintäkter	2 770	3 068	3 128
Förlust (-) netto vid försäljning av materiella anläggningstillgångar	-1	-2	-67
Totalt	2 769	3 066	3 061

3 FINANSIELLA INTÄKTER OCH KOSTNADER

Koncernen	2002	2001	2000
Finansiella intäkter			
Resultat från värdepapper och fordringar som är anläggningstillgångar	1 049	2 677	2 393
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter	3 204	2 138	1 305
Totalt	4 253	4 815	3 698
Finansiella kostnader			
Räntekostnader och liknande resultatposter	5 789	6 589	4 887
Finansnetto	-1 536	-1 774	-1 189

Svenska bolags räntor på pensionsskulder ingår i ovanstående redovisade räntekostnader.

Moderbolaget	2002	2001	2000
Finansiella intäkter			
Resultat från andelar i koncernföretag			
Utdelningar ¹⁾	5 077	14 442	6 531
Vinst vid försäljning	20	7	228
Resultat från andelar i intresseföretag			
Utdelningar	48	23	125
Vinst/förlust (-) vid försäljning	-	-6	1 925
Resultat från övriga värdepapper och fordringar som är anläggningstillgångar			
Utdelningar	58	-	2
Vinst vid försäljning	24	37	182
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter			
Koncernföretag	3 346	3 674	2 253
Övriga ²⁾	4 424	1 047	1 106
Totalt	12 997	19 224	12 352

¹⁾ Förväntad utdelning uppgår till SEK 3 100 miljoner 2002, SEK 3 700 miljoner 2001 och SEK 3 800 miljoner 2000.

²⁾ Av detta belopp hänför sig SEK 2 161 miljoner 2002, SEK -978 miljoner 2001 och SEK -596 miljoner 2000 till säkring av nettoinvesteringar i utländska koncernföretag.

Moderbolaget	2002	2001	2000
Finansiella kostnader			
Förlust vid försäljning av andelar i koncernföretag	-	5	-
Nedskrivning av investeringar i koncernföretag	3 800	19 000	-
Förlust vid försäljning av andelar i intresseföretag	35	12	-
Förlust vid försäljning av övriga bolag	2	-	-
Räntekostnader och liknande resultatposter			
Koncernföretag	2 399	2 080	1 619
Övriga	2 370	2 536	1 452
Övriga finansiella kostnader	14	12	19
Totalt	8 620	23 645	3 090
Finansnetto	4 377	-4 421	9 262

Moderbolagets räntor på pensionsskulder ingår i ovanstående redovisade räntekostnader.

4 SKATT PÅ ÅRETS RESULTAT**Resultaträkning**

Följande komponenter ingår i skatter:

	Koncernen			Moderbolaget		
	2002	2001	2000	2002	2001	2000
Årets aktuella skattekostnad	-2 579	-5 108	-8 920	-187	-241	-671
Aktuell skatt hänförlig till tidigare år	-1 456	216	-33	-493	22	-
Uppskjutna skatteintäkt/kostnad (-) avseende temporära skillnader	7 996	13 680	1 008	-347	612	-113
Andel i joint ventures och intresseföretags skatt	204	25	-53	-	-	-
Skatter	4 165	8 813	-7 998	-1 027	393	-784

Uppskjutna skatteintäkter och skattekostnader

Redovisade uppskjutna skatteintäkter respektive skattekostnader uppgår till:

	Koncernen			Moderbolaget		
	2002	2001	2000	2002	2001	2000
Uppskjutna skatteintäkter	10 269	17 429	5 288	29	612	15
Uppskjutna skattekostnader	-2 273	-3 749	-4 325	-376	-	-128
Netto uppskjutna skatteintäkter/kostnader	7 996	13 680	963	-347	612	-113

Koncernen

Uppskjutna skatteintäkter avser underskottsavdrag med SEK 5 615 miljoner (SEK 7 986 miljoner 2001, SEK 388 miljoner 2000) samt främst avsättningar avseende omstrukturering, nedskrivning av lager, garantiåtaganden och befarade kundförluster.

Uppskjutna skattekostnader avser upplösning av ingående temporära skillnader avseende vissa avsättningar för omstrukturering och garantiåtaganden.

Moderbolaget

Uppskjutna skatteintäkter avser huvudsakligen avsättningar för vissa pensionsåtaganden. Uppskjutna skattekostnader hänför sig huvudsakligen till återföring av temporära skillnader avseende vissa kundfinansieringsfordringar.

En avstämning mellan årets redovisade skatteintäkt (- kostnad) och den skatteintäkt (- kostnad) som skulle uppstå om svensk skattesats, 28 procent, beräknats på Resultat före skatt visas nedan:

	Koncernen			Moderbolaget		
	2002	2001	2000	2002	2001	2000
Resultat före skatt	-23 321	-30 309	28 692	2 137	-5 139	9 804
Skatt enligt svensk skattesats (28%)	6 530	8 487	-8 033	-598	1 439	-2 745
Effekter av utländska skattesatser	47	986	-730	-	-	-
Skatt hänförlig till tidigare år	-1 456	216	-33	-493	22	-
Skatteeffekt av ej avdragsgilla kostnader	-1 091	-864	-1 506	-584	-220	-136
Skatteeffekt av ej skattepliktiga intäkter	365	260	2 395	1 712	4 472	2 097
Skatteeffekt av förändrad skattesats	-21	83	-	-	-	-
Skatteeffekt hänförlig till nedskrivning av investering i koncernföretag	-	-	-	-1 064	-5 320	-
Skatteeffekt av underskottsavdrag, netto	-64	-123	233	-	-	-
Skatter	4 310¹⁾	9 045¹⁾	-7 674	-1 027	393	-784

¹⁾ Varav minoritetens andel av skatter SEK 145 miljoner (SEK 232 miljoner 2001, SEK 324 miljoner 2000).

Koncernen

Skatteeffekt hänförlig till tidigare år utgörs av utländska källskatter som inte kunnat utnyttjas som avdrag av otillräcklig beskattningsbar inkomst samt ej medgivna avdrag för kapitalrabatt på konvertibellån och andra kostnader.

Skatteeffekt av ej avdragsgilla kostnader inkluderar goodwill-avskrivningar, kapitalrabatt på konvertibellån samt kostnader relaterade till kundfinansiering.

Moderbolaget

Skatteeffekt hänförlig till tidigare år utgörs av ej medgivna avdrag för kapitalrabatt på konvertibellån och andra kostnader.

Skatteeffekt av ej avdragsgilla kostnader avser främst kapitalrabatt på konvertibellån, kostnader relaterade till kundfinansiering samt koncernbidrag.

Skatteeffekt av ej skattepliktiga intäkter avser främst utdelning.

Balansräkning**Uppskjutna skattefordringar och skatteskulder**

Skatteeffekt av temporära skillnader inklusive utnyttjade underskottsavdrag har resulterat i uppskjutna skattefordringar och uppskjutna skatteskulder enligt nedan:

	Koncernen		Moderbolaget	
	2002	2001	2002	2001
Kortfristiga uppskjutna skattefordringar	1 514	11 321	591	771
Långfristiga uppskjutna skattefordringar	24 533	9 591	691	858
Kortfristiga uppskjutna skatteskulder	233	346	-	-
Långfristiga uppskjutna skatteskulder	1 278	1 662	-	-

Koncernen

Uppskjutna skattefordringar avser underskottsavdrag samt avsättningar avseende främst omstrukturering, nedskrivning av lager, garantiåtaganden och befarade kundförluster. Uppskjutna skattefordringar avseende underskottsavdrag uppgår till SEK 13 567 miljoner (SEK 8 525 miljoner 2001, SEK 515 miljoner 2000 varav SEK 143 miljoner (SEK 335 miljoner 2001, SEK 306 miljoner 2000) redovisas som kortfristiga och SEK 13 424 miljoner (SEK 8 190 miljoner 2001, SEK 209 miljoner 2000) redovisas som långfristiga.

Uppskjutna skatteskulder härrör i huvudsak från aktivering av utvecklingskostnader.

Uppskjutna skattefordringar beräknas kunna utnyttjas eftersom vi bedömer att Ericsson kommer att kunna rapportera tillräcklig beskattningsbar inkomst i framtiden för att dra nytta av dessa skatteavdrag. Till största del är uppskjutna skattefordringar avseende underskottsavdrag relaterade till länder med lång eller oändlig utnyttjandeperiod, framför allt Sverige. Av de uppskjutna skattefordringar som avser underskottsavdrag, SEK 13 567 miljoner, förfaller SEK 10 300 miljoner inte förrän 2008 eller senare.

Moderbolaget

Uppskjutna skattefordringar avser huvudsakligen kostnader för kundfinansiering och vissa pensionsåtaganden.

Investeringar i koncernföretag, joint ventures och intresseföretag

Till följd av underskott i vissa koncernföretag är redovisat värde av investeringar i koncernföretag, joint ventures och intresseföretag lägre än skattemässigt värde för dessa investeringar. Då uppskjuten skattefordran redovisas avseende underskott i dessa företag, och på grund av osäkerheten kring vilka avdrag som kan göras i framtiden på ovan nämnda skillnader mellan redovisat och skattemässigt värde, har inga ytterligare skattefordringar redovisats för dessa skillnader.

Underskottsavdrag

Uppskjutna skattefordringar avseende utnyttjade underskottsavdrag redovisas i den omfattning det är sannolikt att dessa kan utnyttjas mot skattepliktiga överskott under utnyttjandeperioder enligt nedan.

Den 31 december 2002 uppgick dessa utnyttjade underskottsavdrag till SEK 45 782 miljoner. Skatteeffekten av dessa utnyttjade underskottsavdrag redovisas som tillgång.

De slutliga år dessa underskottsavdrag kan utnyttjas visas nedan.

Förfalloår	2002
2003	417
2004	139
2005	180
2006	314
2007	388
2008 eller senare	44 344
Totalt	45 782

Moderbolaget har inga utnyttjade underskottsavdrag.

Skatter redovisade direkt mot eget kapital

Skatter redovisade direkt mot eget kapital avseende säkringsredovisning för investeringar uppgår till SEK 523 miljoner (SEK 233 miljoner 2001, SEK 140 miljoner 2000).

5 VINST PER AKTIE

Koncernen	2002	2001	2000
Årets resultat	-19 013	-21 264	21 018
Medelantal aktier (miljoner) ²⁾	12 573	10 950	10 896
Vinst per aktie före utspädning²⁾	-1,51	-1,94	1,93
Årets resultat	-19 013	-21 264	21 018
Ränta på konvertibla förlagslån efter skatt	219	176	207
Årets resultat efter full konvertering	-18 794	-21 088	21 225
Medelantal aktier efter full konvertering och med fullt utnyttjande av optioner (miljoner) ²⁾	12 684	11 072	11 100
Vinst per aktie efter utspädning²⁾	-1,51¹⁾	-1,94 ¹⁾	1,91

¹⁾ Potentiella stamaktier ger inte upphov till någon utspädningseffekt när konvertering av dem till stamaktier medför en förbättring av vinst per aktie

²⁾ 2001 och 2002 omarbetad för fondemissionseffekt av nyemissionen.

6 IMMATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

Koncernen	Licenser, varumärken samt liknande rättigheter	Patent samt köpt forskning och utveckling	Goodwill	Balanserade utvecklings- kostnader, för försäljning	Balanserade inköpta utvecklings- kostnader, för internt bruk	Balanserade interna utvecklings- kostnader, för internt bruk	Totalt
Akkumulerat anskaffningsvärde							
Ingående balans	1 566	1 338	15 740	–	–	–	18 644
Investeringar/aktiveringar	106	165	–	3 074	220	148	3 713
Poster avseende förvärvade samt avyttrade bolag	–21	–	–17	–	–	–	–38
Försäljning/utrangering	–273	–370	–178	–	–	–	–821
Årets omräkningsdifferens	–59	–31	–2 611	–	–	–	–2 701
Utgående balans	1 319	1 102	12 934	3 074	220	148	18 797
Akkumulerade avskrivningar							
Ingående balans	–1 336	–583	–3 659	–	–	–	–5 578
Årets avskrivningar	–138	–191	–1 064	–223	–11	–8	–1 635
Poster avseende förvärvade samt avyttrade bolag	4	–	17	–	–	–	21
Försäljning/utrangering	212	360	7	–	–	–	579
Årets omräkningsdifferens	34	23	368	–	–	–	425
Utgående balans	–1 224	–391	–4 331	–223	–11	–8	–6 188
Netto bokfört värde	95	711	8 603	2 851	209	140	12 609

Moderbolaget	Patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter
Akkumulerat anskaffningsvärde	
Ingående balans	216
Investeringar	–
Utgående balans	216
Akkumulerade avskrivningar	
Ingående balans	–105
Årets avskrivningar	–32
Utgående balans	–137
Netto bokfört värde	79

7 MATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

Koncernen	Byggnader och mark	Maskiner och andra tekniska anläggningar	Inventarier, verktyg och installationer	Pågående nyanläggningar och betalda förskott	Totalt
Ackumulerat anskaffningsvärde					
Ingående balans	3 049	15 248	25 417	697	44 411
Investeringar	207	431	1 859	241	2 738
Poster avseende förvärvade samt avyttrade företag	-73	-1 861	-418	-117	-2 469
Försäljning/utrangering	-812	-2 874	-5 307	-53	-9 046
Omklassificeringar	-71	-22	583	-490	-
Årets omräkningsdifferens	-355	-752	-2 054	27	-3 134
Utgående balans	1 945	10 170	20 080	305	32 500
Ackumulerade avskrivningar					
Ingående balans	-1 147	-9 335	-16 405	-	-26 887
Årets avskrivningar	-216	-1 618	-3 680	-	-5 514
Poster avseende förvärvade samt avyttrade företag	11	1 594	-136	-	1 469
Försäljning/utrangering	384	1 886	4 480	-	6 750
Omklassificeringar	34	-	-34	-	-
Årets omräkningsdifferens	168	475	1 252	-	1 895
Utgående balans	-766	-6 998	-14 523	-	-22 287
Ackumulerade uppskrivningar, netto					
Ingående balans	38	-	-	-	38
Årets omräkningsdifferens	-2	-	-	-	-2
Utgående balans	36	-	-	-	36
Ackumulerade nedskrivningar, netto					
Ingående balans	-5	-864	-52	-	-921
Årets nedskrivningar	-	-101	-60	-	-161
Försäljning/utrangering	-	773	-	-	773
Årets omräkningsdifferens	1	13	10	-	24
Utgående balans	-4	-179	-102	-	-285
Netto bokfört värde	1 211	2 993	5 455	305	9 964

I syfte att särredovisa nedskrivningar har omarbetning skett av ingående balanser avseende ackumulerade avskrivningar/nedskrivningar.

Moderbolaget	Byggnader och mark	Maskiner och andra tekniska anläggningar	Inventarier, verktyg och installationer	Pågående nyanläggningar och betalda förskott	Totalt
Ackumulerat anskaffningsvärde					
Ingående balans	23	12	104	-	139
Investeringar	-	-	2	-	2
Försäljning/ utrangering	-	-12	-37	-	-49
Utgående balans	23	0	69	-	92
Ackumulerade avskrivningar					
Ingående balans	-	-11	-67	-	-78
Årets avskrivningar	-	-	-16	-	-16
Försäljning/utrangering	-	11	29	-	40
Utgående balans	-	0	-54	-	-54
Netto bokfört värde	23	0	15	-	38

8 FINANSIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR**Kapitalandelar i joint ventures och intresseföretag 2002**

Koncernen	Joint ventures	Intresseföretag	Totalt
Ingående kapitalandel	1 975	1 160	3 135
Resultatandel	-1 333	113	-1 220
Skatt	230	-26	204
Årets omräkningsdifferens	-73	-83	-156
Utdelningar	-	-8	-8
Investeringar	-	246	246
Försäljningar	-	-366	-366
Utgående kapitalandel	799	1 036	1 835

Utdelningar från bolag som redovisas enligt kapitalandelsmetoden uppgick till SEK 27 miljoner 2001 och SEK 35 miljoner 2000.

Andel av tillgångar, skulder och resultat i joint ventures

Koncernen	
Anläggningstillgångar	854
Omsättningstillgångar	5 767
Avsättningar	437
Långfristiga skulder	13
Kortfristiga skulder	5 372
Nettotillgångar	799
Fakturering	19 107
Resultat före skatt	-1 333
Årets resultat	-1 103
Ställda säkerheter	139
Ansvarsförbindelser	75

Moderbolaget	Koncernföretag	Joint ventures	Intresseföretag	Övriga
Aktier och andelar				
Ingående balans	44 483	2 752	973	54
Köp och nyemissioner	1 358	-	26	2
Aktieägartillskott	12 007	-	-	-
Nedskrivning	-3 800	-	-	-
Omklassificering	516	-	-506	-10
Försäljning	-3 964	-	-35	-7
Utgående balans	50 600	2 752	458	39

Övriga finansiella tillgångar 2002

Koncernen	Aktier och andelar	Långfristig kundfinansiering ³⁾	Uppskjuten skatt	Övriga långfristiga fordringar
Akkumulerat anskaffningsvärde				
Ingående balans	3 730	11 329	9 591	7 141
Inköp/kreditgivning/ökning	519	13 043	9 203	437
Försäljning/amortering/minskning	-887	-4 460	-1 156	-5 148
Omklassificering	-	-	8 044	-
Årets omräkningsdifferens	-218	-709	-1 149	-125
Utgående balans	3 144	19 203	24 533	2 305
Akkumulerade nedskrivningar¹⁾				
Ingående balans	-629	-3 396	-	-161
Årets nedskrivningar	-334	-3 134	-	-
Försäljning/amortering/minskning	-43	1 353	-	-6
Omklassificering	-	-1 748	-	-
Årets omräkningsdifferens	105	5	-	-6
Utgående balans	-901	-6 920	-	-173
Netto bokfört värde	2 243²⁾	12 283	24 533	2 132

¹⁾ Nedskrivningar ingår i Försäljningskostnader på grund av sin rörelsekaraktär.

²⁾ Marknadsvärdet den 31 december för börsnoterade aktier var SEK 382 miljoner för vilka bokfört värde uppgår till SEK 756 miljoner.

³⁾ Under vissa perioder kan det inträffa att vår kundfinansiering inkluderar aktier eller konvertibler i bolag som vi givit kredit. Detta kan ske som en följd av rekonstruktion av nödlidande fordringar, eftersom vi i vissa fall erhåller sådana instrument som säkerhet för vår fordran. Vår princip är att avyttra dessa så snart det kan ske på rimliga villkor.

Moderbolaget	Långfristig kundfinansiering	Uppskjuten skatt	Övriga långfristiga fordringar
Akkumulerat anskaffningsvärde			
Ingående balans	2 802	858	2 061
Inköp/kreditgivning	11 796	-	47
Försäljning/amortering/minskning	-1 780	-167	-1 877
Årets omräkningsdifferens	-	-	-17
Utgående balans	12 818	691	214
Akkumulerade nedskrivningar			
Ingående balans	-908	-	-
Årets nedskrivningar	-1 615	-	-
Omklassificering	-1 625	-	-
Försäljning/amortering	429	-	-
Utgående balans	-3 719	-	-
Netto bokfört värde	9 099	691	214

9 AKTIER OCH ANDELAR

Nedanstående förteckning omfattar vissa av moderbolaget direkt och indirekt ägda aktier och andelar. En fullständig specifikation över innehav av aktier och andelar, som upprättas

enligt bestämmelser i svenska årsredovisningslagen och som ingår i den årsredovisning som insänds till Patent- och Registreringsverket, kan erhållas efter hänvändelse till Telefonaktiebolaget L M Ericsson, Koncernfunktion Finansiell Rapportering och Analys, SE-126 25 Stockholm.

Aktier ägda av moderbolaget

Typ	Bolag	Org. Nr.	Säte	Innehav i procent	Nominellt innehav i lokal valuta	Bokfört värde
Dotterbolag						
I	Ericsson AB	556056-6258	Sverige	100	50	12 636
I	Ericsson Shared Services AB	556251-3266	Sverige	100	361	5 916
I	Ericsson Global IT Services AB	556250-9454	Sverige	100	85	252
I	Ericsson Juniper Networks Mobile IP AB	556606-5438	Sverige	60	–	87
II	Ericsson Telecom AB	556251-3258	Sverige	100	100	6 520
II	Ericsson Utvecklings AB	556137-8646	Sverige	100	10	17
II	SRA Communication AB	556018-0191	Sverige	100	47	145
II	AB Aulis	556030-9899	Sverige	100	14	6
II	LM Ericsson Holding AB	556381-7666	Sverige	100	105	1 122
III	Ericsson Gämsta AB	556381-7609	Sverige	100	162	324
III	Ericsson Treasury Services AB	556329-5673	Sverige	100	1	2
III	Ericsson Credit AB	556326-0552	Sverige	100	5	5
III	Ericsson Project Finance AB	556058-5936	Sverige	100	469	567
	Övriga		Sverige	–	–	623
I	LM Ericsson A/S		Danmark	100	90	216
I	Oy LM Ericsson Ab		Finland	100	13	195
II	Ericsson Participations S.A.		Frankrike	100	22	485
II	LM Ericsson Holdings Ltd.		Irland	100	2	14
III	Ericsson Treasury Ireland Ltd.		Irland	100	81	3 924
III	Ericsson Financial Services Ireland		Irland	100	300	2 951
II	Ericsson S.p.A. ⁴⁾		Italien	72	10	105
I	Ericsson A/S		Norge	100	156	194
I	Ericsson Corporatio AO		Ryssland	100	5	5
I	Ericsson AG		Schweiz	100	–	–
II	Ericsson Holding Ltd.		Storbritannien	100	74	757
I	Ericsson GmbH		Tyskland	100	20	341
I	Ericsson Communications Systems Hungary Ltd.		Ungern	100	1 301	120
I	Ericsson Austria GmbH		Österrike	100	4	664
	Övriga (Europa, förutom Sverige)			–	–	136
II	Ericsson Holding II Inc.		USA	100	–	9 508
III	US Statutory Trust 2001		USA	100	22	198
I	Cía Ericsson S.A.C.I.		Argentina	100	5	10
I	Teleindustria Ericsson S.A.		Mexiko	100	n/a	1 549
	Övriga (USA, Latinamerika)			–	–	133
II	Teleric Pty Ltd.		Australien	100	20	99
I	Ericsson India Private Ltd.		Indien	100	725	147
I	Ericsson Ltd.		Kina	100	2	2
I	Ericsson (Kina) Company Ltd.		Kina	100	50	369
I	Nanjing Ericsson Panda Communication Co. Ltd.		Kina	25 ¹⁾	5	37
I	Ericsson Malaysia Sdn. Bhd.		Malaysia	70	2	4
I	Ericsson Telecommunications Pte. Ltd.		Singapore	100	–	1
I	Ericsson Taiwan Ltd.		Taiwan	80	240	19
I	Ericsson (Thailand) Ltd.		Thailand	49 ²⁾	15	4
	Övriga länder			–	–	191
	Totalt				–	50 600
Joint ventures och intressebolag						
I	Sony Ericsson Mobile Communications AB	556615-6658	Sverige	50	50	2 752
I	Ericsson Nikola Tesla		Kroatien	49	196	330
I	Beijing Ericsson Mobile Communications Co. Ltd		Kina	25 ³⁾	5	36
	Övriga			–	–	92
	Total				–	3 210

9 AKTIER OCH ANDELAR FORTSÄTTNING**Aktier ägda av koncernföretag**

Typ	Bolag	Org. Nr.	Säte	Innehav i procent
Dotterbolag				
I	Ericsson Shared Services Väst AB	556577-9799	Sverige	100
I	Ericsson Network Technologies AB	556000-0365	Sverige	100
I	Ericsson Business Innovation AB	556128-5924	Sverige	100
I	Ericsson Enterprise AB	556090-3212	Sverige	100
I	Ericsson Microwave Systems AB	556028-1627	Sverige	100
I	Ericsson Sverige AB	556329-5657	Sverige	100
II	Ericsson Radio Access AB	556250-2046	Sverige	100
II	Ericsson Cables Holding AB	556044-9489	Sverige	100
III	AB LM Ericsson Finans	556008-8550	Sverige	100
I	Ericsson France S.A.		Frankrike	100
I	LM Ericsson Ltd.		Irland	100
II	Ericsson Holding International B.V.		Nederländerna	100
II	Ericsson Nederland B.V.		Nederländerna	100
I	Ericsson Telecommunicatie B.V.		Nederländerna	100
I	Ericsson Telecomunicazioni S.p.A.		Italien	72
I	Ericsson España S.A.		Spanien	100
I	Ericsson Ltd.		Storbritannien	100
I	Ericsson Mobile Communications (U.K.) Ltd.		Storbritannien	100
I	Ericsson Telekomunikasyon A.S.		Turkiet	100
I	Ericsson Canada Inc.		Kanada	100
I	Ericsson Inc.		USA	100
I	Ericsson NetQual Inc.		USA	100
I	Ericsson WebCom Inc.		USA	100
I	Ericsson Wireless Communications Inc.		USA	100
I	Ericsson IP Infrastructure Inc.		USA	100
I	Ericsson Amplifier Technologies Inc.		USA	100
I	Ericsson Telecomunicações S.A.		Brasilien	100
I	Ericsson Serviços de Telecomunicações Ltda.		Brasilien	100
I	Ericsson Telecom S.A. de C.V.		Mexiko	100
I	Ericsson Australia Pty. Ltd.		Australien	100
I	Nippon Ericsson K.K.		Japan	100
I	Ericsson Mobile Communications Sdn Bhd		Malaysia	100
I	Ericsson Consumer Products Asia Pacific Pte Ltd.		Singapore	100

Teckenförklaring till bolagstyp

I Produktion, distribution och utveckling

II Förvaltningsbolag

III Finansbolag

1 Jämte innehav via dotterbolag äger koncernen 51 procent i Nanjing Ericsson Panda Communication Co. Ltd.

2 Jämte innehav via dotterbolag äger koncernen 100 procent i Ericsson (Thailand) Ltd.

3 Jämte innehav via dotterbolag äger koncernen 46 procent i Beijing Ericsson Mobile Communications Co. Ltd.

4 Koncernföretaget Ericsson S.p.A är noterat på fondbörsen i Milano, Italien. Ericssons andel av börsvärdet var per 31 december 2002, SEK 3 348 miljoner.

10 VARULAGER

	Koncernen		Moderbolaget	
	2002	2001	2002	2001
Komponenter och förnödenheter	4 348	9 185	–	1
Varor under tillverkning	653	1 224	–	–
Färdiga varor och handelsvaror	2 990	5 728	1	3
Pågående arbete för annans räkning	9 935	13 653	4	5
Avdrag för förskott från kund	-4 507	-4 880	-3	-7
Varulager, netto	13 419	24 910	2	2

11 KUNDFORDRINGAR

	Koncernen		Moderbolaget	
	2002	2001	2002	2001
Kommersiella fordringar	35 814	56 561	63	753
Fordringar hos intresseföretag och joint ventures	724	675	35	52
Totalt	36 538	57 236	98	805

Reserv för osäkra kundfordringar i koncernen uppgående till SEK 1 909 miljoner (SEK 2 655 miljoner 2001) och i moderbolaget uppgående till SEK 271 miljoner (SEK 276 miljoner 2001), som avdragits i ovan redovisade belopp, innefattar beräknade förlustrisker baserade på kommersiella grunder. Innehållna fordringar som redovisats som intäkt uppgick till SEK 5 378 miljoner per 31 december 2002 (SEK 6 924 miljoner 2001).

12 FORDRINGAR OCH SKULDER KONCERNFÖRETAG

Moderbolaget	2002	2001
Långfristiga fordringar¹⁾		
Finansiella fordringar	20 916	29 673
Kortfristiga fordringar		
Kommersiella fordringar	1 525	2 218
Finansiella fordringar	26 210	52 277
Totalt	27 735	54 495
Långfristiga skulder¹⁾		
Finansiella skulder	18 716	45 574
Kortfristiga skulder		
Kommersiella skulder	367	381
Finansiella skulder	46 655	56 995
Totalt	47 022	57 376

¹⁾ Icke räntebärande fordringar och skulder, netto, ingår med SEK -29 506 miljoner (SEK -17 212 miljoner 2001). Även i kortfristiga finansiella fordringar och skulder kan det periodvis förekomma räntefria mellanhavanden.

13 ÖVRIGA FORDRINGAR

	Koncernen		Moderbolaget	
	2002	2001	2002	2001
Fordringar hos intresseföretag och joint ventures	461	176	–	2 564
Förutbetalda kostnader	2 245	3 389	759	716
Upplupna intäkter	2 582	5 824	754	598
Förskott till leverantörer	545	603	–	–
Kortfristiga uppskjutna skattefordringar	1 514	11 328	591	771
Övrigt	17 470	17 851	11 029	5 588
Totalt	24 817	39 171	13 133	10 237

I posten Övrigt ingår pantsatta tillgångar och spärrade bankmedel, uppgående till SEK 4 962 miljoner (SEK 1 032 miljoner 2001).

14 EGET KAPITAL**Aktiekapital 2002**

Den 31 december 2002 hade aktiekapitalet följande sammansättning:

Moderbolaget	Antal utestående aktier	Aktiekapital
A-aktier (nom. SEK 1,00)	656 218 640	656
B-aktier (nom. SEK 1,00)	15 318 040 038	15 318
	15 974 258 678	15 974

Bolagets aktiekapital är indelat i två serier: A-aktier (nominellt värde SEK 1,00 per aktie) och B-aktier (nominellt värde SEK 1,00 per aktie). A- och B-aktier medför samma rätt till andel i bolagets tillgångar och vinst, men vid omröstning på bolagsstämman medför A-aktier en röst per aktie och B-aktier en tusendels röst per aktie.

Totalt antal aktier i eget förvar per 31 december 2002 uppgick till 154 360 278 (156 804 000, 2001). Antalet aktier i eget förvar har minskat till följd av aktiesparplanen.

Ackumulerade omräkningsdifferenser

Ingående balans	1 970
Förändringar i ackumulerade omräkningsdifferenser	-4 921
Utgående balans	-2 951

I förändringar i ackumulerade omräkningsdifferenser ingår förändring avseende omräkning av goodwill i lokal valuta med SEK -1 515 miljoner (SEK 996 miljoner 2001), vinst/förlust (-) netto avseende säkring av investeringar i utländska dotterbolag med SEK 1 346 miljoner (SEK -600 miljoner 2001) samt SEK -107 miljoner (SEK 5 miljoner 2001) avseende sålda/likviderade bolag.

Kursdifferenser vid omräkning av bokslut från integrerade företag ingår i följande poster i koncernens resultaträkning:

	2002	2001
Kostnader för fakturerade varor och tjänster	-45	134
Finansiella intäkter	-198	28
Skatt på årets resultat	3	9
Totalt	-240	171

14 EGET KAPITAL (FORTSÄTTNING)**Förändringar i eget kapital**

Koncernen	Aktie- kapital	Kapital- andels- fond	Övriga bundna reserver	Bundet eget kapital	Fritt eget kapital	Totalt
1 januari, 2002	8 066	491	29 102	37 659	30 928	68 587
Nyemission	7 908	–	21 032	28 940	–	28 940
Aktiesparplan	–	–	–	–	12	12
Försäljning av egna aktier	–	–	–	–	2	2
Förskjutning mellan fritt och bundet kapital	–	181	–5 935	–5 754	5 754	–
Förändringar i ackumulerade omräkningsdifferenser	–	–	–4 921	–4 921	–	–4 921
Årets resultat, 2002	–	–	–	–	–19 013	–19 013
31 december, 2002	15 974	672	39 278	55 924	17 683	73 607

Av koncernens vinstmedel kommer SEK 279 miljoner att överföras till bundna reserver enligt förslag av respektive bolags styrelse. Vid bedömning av koncernens ställning bör beaktas att vinstmedel hos de utländska koncernföretagen vid hemtagning i vissa fall blir föremål för beskattning, samt i en del fall begränsas av valutarestriktioner. Koncernens fria vinstmedel har omräknats till balansdagkurs. Ackumulerade omräkningsdifferenser har fördelats på fritt respektive bundet eget kapital.

Koncernen	Aktie- kapital	Kapital- andels- fonder	Övriga bundna reserver	Bundet eget kapital	Fritt eget kapital	Totalt
1 januari, 2001	7 910	447	32 153	40 510	51 176	91 686
Nyemission	155	–	–	155	–	155
Återköp av egna aktier	–	–	–	–	–156	–156
Konvertering av förlagsbevis	1	–	10	11	–	11
Kapitalrabatt konvertibellån	–	–	–1	–1	–	–1
Betald utdelning	–	–	–	–	–3 954	–3 954
Förskjutning mellan fritt och bundet kapital	–	44	–5 170	–5 126	5 126	–
Förändringar i ackumulerade omräkningsdifferenser	–	–	2 110	2 110	–	2 110
Årets resultat, 2001	–	–	–	–	–21 264	–21 264
31 december, 2001	8 066	491	29 102	37 659	30 928	68 587

Koncernen	Aktie- kapital	Kapital- andels- fonder	Övriga bundna reserver	Bundet eget kapital	Fritt eget kapital	Totalt
1 januari, 2000	4 893	348	32 270	37 511	31 665	69 176
Återköp av egna aktier	–	–	–	–	–386	–386
Aktieutdelning	2 941	–	–2 941	–	–	0
Konvertering av förlagsbevis	76	–	1 839	1 915	–	1 915
Kapitalrabatt konvertibellån	–	–	–105	–105	–	–105
Likvid för förverkade fondaktier	–	–	1	1	–	1
Betald utdelning	–	–	–	–	–3 919	–3 919
Intäkter från försäljning av egna optioner och konvertibellån	–	–	–	–	2 018	2 018
Upp/nedskrivningar av anläggningstillgångar	–	–	–7	–7	–	–7
Förskjutning mellan fritt och bundet kapital	–	99	–879	–780	780	0
Förändring i ackumulerade omräkningsdifferenser	–	–	1 975	1 975	–	1 975
Årets resultat, 2000	–	–	–	–	21 018	21 018
31 december, 2000	7 910	447	32 153	40 510	51 176	91 686

Moderbolaget	Aktie- kapital	Överkurs- fond¹⁾	Upp- skrivnings- fond	Reserv- fond	Totalt bundet eget kapital	Disposi- tionsfond	Fria vinstmedel	Totalt fritt kapital	Totalt
1 januari, 2002	8 066	3 694	20	6 741	18 521	100	13 189	13 289	31 810
Nyemission	7 908	21 032	–	–	28 940	–	–	–	28 940
Försäljning av egna aktier	–	–	–	–	–	–	2	2	2
Årets resultat, 2002	–	–	–	–	–	–	1 110	1 110	1 110
31 december, 2002	15 974	24 726	20	6 741	47 461	100	14 301	14 401	61 862

1) Överkurs hänförlig till 1996 och tidigare år har redovisats under Reservfond.

15 OBESKATTADE RESERVER

Moderbolaget	Vid årets början	Upplösning	Vid årets slut
Akkumulerade avskrivningar utöver planenliga			
Immateriella anläggningstillgångar	27	-7	20
Materiella anläggningstillgångar	18	-13	5
Summa ackumulerade avskrivningar utöver plan	45	-20	25
Andra obeskattade reserver			
Reserv för osäkra fordringar	3 267	-1 977	1 290
Periodiseringsfond	774	-	774
Summa andra obeskattade reserver	4 041	-1 977	2 064
Summa obeskattade reserver	4 086	-1 997	2 089

God redovisningssed i Sverige och skattelagstiftning kräver att bolag redovisar vissa skillnader mellan beskattningsunderlaget och bokfört värde av skatt som en obeskattad reserv i balansräkningen i räkenskaperna för enskilda bolag. Förändringar i dessa reserver redovisas i resultaträkningen som en avsättning eller upplösning av reserver.

Förändringar i andra obeskattade reserver i moderbolaget innehåller följande för 2000: upplösning av skatteutjämningsreserv SEK 0 miljoner (SEK 127 miljoner 2001), avsättning till reserv för osäkra fordringar SEK 247 miljoner (SEK -389 miljoner 2001) och upplösning av periodiseringsfond SEK 1 419 miljoner (SEK -446 miljoner 2001). Uppskjuten, ej bokförd, skatteskuld hänförlig till obeskattade reserver uppgår till SEK 585 miljoner för 2002, SEK 1 144 miljoner för 2001 och SEK 1 473 miljoner för 2000.

16 AVSÄTTNINGAR

Koncernen	Pensioner och liknande förmåner	Uppskjutna skatter	Kommersiella garantier	Omstrukturer	Kundfinansiering	Övriga	Totalt övriga avsättningar
Ingående balans	10 104	2 009	4 435	7 075	2 212	7 100	22 831
Årets avsättningar	2 128	1 142	2 711	7 195	445	6 028	17 521
lanspråktagande under perioden	-864	-1 247	-3 563	-6 593	-680	-3 076	-15 869
Periodens återföringar av outnyttjade belopp	-	-	-	-86	-571	-219	-876
Poster avseende förvärvade samt avyttrade bolag	-1	21	-	-14	-	-67	-60
Omklassificeringar	-147	-488	177	157	-1 126	-210	-1 490
Årets omräkningsdifferens	-223	74	-206	-199	-102	-977	-1 410
Utgående balans	10 997	1 511	3 554	7 535	178	8 579	21 357

Moderbolaget	Pensioner och liknande förmåner	Omstrukturer	Kundfinansiering	Övriga
Ingående balans	889	47	3 769	350
Årets avsättningar	264	63	84	3
lanspråktagande under perioden	-54	-8	-	-
Periodens återföringar av outnyttjade belopp	-	-	-	-184
Omklassificeringar	57	-39	-1 625	-19
Årets omräkningsdifferens	-	-	-	-11
Utgående balans	1 156	63	2 228	139

Pensioner

Dotterbolagen i koncernen deltar i lokala pensionsplaner i respektive land. Det finns i princip två olika typer av pensionsplaner:

- Avgiftsbaserade planer, där bolagets skyldighet endast är att betala en avgift till en fond eller ett försäkringsbolag för den anställdes räkning. Ingen skuld bokförs i balansräkningen.
- Förmånsbaserade planer, där bolagets skyldighet är att utbetala en pensionsersättning baserad på lönenivå och intjäningstid. Dessa planer är utformade på två sätt:
 - genom att sätta upp en stiftelse, vilken hanterar bolagets insättningar till pensionsplanen, i dessa fall är

avsättningsbeloppet i balansräkningen nettot av ackumulerade intjänade pensionsförmåner och stiftelsens tillgångar.

- genom att bokföra ackumulerade intjänade pensionsförmåner som en avsättning i balansräkningen utan avdrag för tillgångar. Denna metod tillåts i Sverige om åtagandena försäkras genom Pensionsregistreringsinstitutet (PRI), vilket regleras genom svensk lag om säkerställande av pensionsåtaganden.

Inom Ericsson använder bolagen i de flesta länder avgiftsbaserade planer och har därför inga pensionsavsättningar i balansräkningen. I ett dussintal länder utanför Sverige

används förmånsbaserade planer med stiftelser, där nettot av ackumulerade förmåner och stiftelsens tillgångar bokförs som pensionsavsättningar. I Sverige används båda lösningarna, till viss del används avgiftsbaserade planer och till viss del förmånsbaserade planer:

- Avgifter för sociala kostnader för alla anställda innehåller kostnader för statlig grundpension. Ingen skuld rapporteras i balansräkningen.
- Alla planer för kollektivanställda och vissa delar av planer för tjänstemän, såsom dödsfall och invaliditet, är avgiftsbaserade planer. Vissa förtidspensioneringsåtaganden är också definierade som avgiftsbaserade planer.
- Ålderspensionsplaner för tjänstemän är förmånsbaserade planer. Ingen stiftelse är inrättad utan hela pensionsskulden är redovisad som pensionsavsättning med tvingande försäkringsskydd. Pensionsskuldens storlek beräknas av tredje part, PRI, baserat på försäkringsmässiga antaganden utanför bolagets kontroll. PRI handhar även utbetalning till de anställda.

Av de totala avsättningarna till förmånsbaserade pensioner och liknande förmåner på SEK 10 997 miljoner är största delen hänförlig till Sverige, varav SEK 9 175 miljoner (SEK 7 459 miljoner 2001) utgörs av PRI-skuld. Moderbolagets pensionsskuld inkluderar ett åtagande om SEK 716 miljoner (SEK 533 miljoner 2001) i enlighet med överenskommelse med PRI.

Enligt de nya redovisningsregler, RR29, som träder i kraft från och med den 1 januari, 2004, ska förmånsbestämda planer beräknas utifrån aktuariella antaganden inklusive framtida utveckling av löner, förväntad avkastning på förvaltnings-tillgångar med mera, vilket kommer att påverka den redovisade nettoskulden.

Ericsson avser att börja tillämpa RR29 från 2004 och redovisa nettoeffekten av ändringen direkt mot eget kapital.

Om Ericsson hade tillämpat RR29 per 1 januari, 2003, hade det medfört en skuldökning i storleksordningen SEK 2,8 miljarder. Effekten på eget kapital skulle blivit cirka SEK 2 miljarder efter skatt.

Uppskjutna skatter

Skulder avseende uppskjutna skatter per den 31 december 2002 är till största delen relaterade till aktivering av utvecklingskostnader.

Kommersiella garantier

Avsättningar för kommersiella garantirisker sker löpande, baserat på försäljning och kontraktensliga garantitider för olika produkter. Eftersom försäljningen har minskat under året jämfört med föregående år och garantier för telefoner nu redovisas av SEMC minskade även avsättningarna.

Omstrukturering

Under 2001 genomfördes två omstruktureringprogram och kostnader om SEK 15 miljarder redovisades, av vilka SEK 7

miljarder kvarstod som outnyttjade avsättningar vid slutet av år 2001. Under 2002 har dessa återstående avsättningar till största del lösts upp mot faktiska kostnader. Vid årets slut kvarstod SEK 500 miljoner och vi räknar med att dessa utnyttjas under första kvartalet 2003. Under året har ytterligare omstrukturingsåtgärder vidtagits. Vid årets slut kvarstod SEK 7 miljarder i avsättningar för dessa åtgärder. Vi räknar med att de SEK 7 miljarderna till största delen kommer att ha lösts upp mot kostnader under 2003 och resterande del under första kvartalet 2004.

Kundfinansiering

Totala avsättningar avseende kundfinansiering utanför balansräkningen utgörs av summan av individuella avsättningar för olika krediter. Dessa individuella avsättningar är baserade på specifik riskbedömning av varje enskild exponering.

Övrigt

En stor del är relaterad till kontraktensliga åtaganden och risker för böter. Övriga avsättningar inkluderar också belopp för risker avseende patentlyster och andra legala tvister samt för förändringar inom teknik och marknader. Vid årets slut var vi involverade i två pågående patentlyster avseende mobiltelefoni, en med Interdigital Communications Corporation och en med Harris Corporation. Vi har i båda fallen bestridit motpartens yrkanden.

17 LÅNGFRISTIGA SKULDER

	Koncernen		Moderbolaget	
	2002	2001	2002	2001
Certifikat och obligationslån (förfaller 2004–2010)	33 074	41 656	33 074	41 656
Konvertibelt förlagslån (förfaller 2003)	–	4 437	–	4 437
Skulder till kreditinstitut	3 043	7 906	411	272
Skulder till koncernföretag	–	–	18 716	45 574
Övrigt	949	887	102	128
Totalt	37 066	54 886	52 303	92 067

Långfristiga skulder som förfaller senare än fem år efter balansdagen:

	Koncernen	Moderbolaget
	2002	2002
Certifikat och obligationslån samt skulder till kreditinstitut	7 608	7 422
Övriga	6	–
Totalt	7 614	7 422

Av de långfristiga skulderna har SEK 21 484 miljoner (obligationslån på EUR 2 000 miljoner och GBP 226 miljoner i enlighet med Ericssons Euro Medium Term Note program) en ränta kopplad till bolagets kreditvärdering. Räntan kommer att öka/minska med 0,25 procent per år för varje betygsnivå per ratinginstitut (Standard & Poor's och Moody's) om något eller

båda publikt annonserar en sänkning/ökning av bolagets kreditvärdering från BBB +/Baa1. Räntan kopplad till obligationslånen kan inte understiga den ursprungliga räntan i låneavtalet.

Moderbolaget har ett utestående konvertibelt förlagslån. Lånet emitterades 1997 och var på SEK 6 000 miljoner. Av totala lånebeloppet såldes förlagsbevis uppgående till SEK 4 859 miljoner till anställda medan SEK 1 141 miljoner såldes till det helägda koncernföretaget AB Aulis. Under 2000 såldes Aulis konvertibla förlagsbevis till externa parter. De konvertibla förlagsbevisen löper med en ränta fastställd till 12-månaders Stockholm Inter Bank Offered Rate (STIBOR) minus 1,5 procent och kan konverteras till B-aktier under tiden 19 november 1999 till och med 30 maj 2003. Lånet förfaller den 30 juni 2003. Det utestående beloppet per den 31 december 2002 uppgick till SEK 4 486 miljoner. Konverteringskursen är, efter nyemissionen under 2002, fastställd till SEK 41,70 per aktie.

En kapitalrabatt uppgående till SEK 816 miljoner beräknades i 1997 års bokslut utifrån en marknadsränta fastställd till 6,87 procent. Denna krediterades reservfonden i koncernen och moderbolaget (Överkursfond) i enlighet med Redovisningsrådets rekommendation RR03. Kapitalrabatten kostnadsförs som ränta under lånets löptid.

Under 2002 konverterades förlagsbevis motsvarande SEK 0,03 miljoner till 560 B-aktier. Om samtliga utestående förlagsbevis konverteras innebär det en ökning av antalet aktier med 108 172 247.

18 KORTFRISTIGA SKULDER TILL KREDIT-INSTITUT OCH OUTNYTTJADE KREDITLÖFTEN

Skulder till kreditinstitut består av checkräkningskrediter och banklån samt andra kortfristiga finansiella lån. Beviljade men ej utnyttjade kortfristiga kreditlöften uppgick för koncernen till SEK 5 603 miljoner, varav inga för moderbolaget. Moderbolaget hade långfristiga utnyttjade kreditlöften på SEK 14 045 miljoner samt utnyttjade företagscertifikat- och obligationsprogram uppgående till SEK 36 005 miljoner. Av totala utnyttjade kreditlöften om SEK 19 648 miljoner hade SEK 5 267 miljoner villkor kopplade till bolagets kreditvärdering. På grund av sänkt kreditvärdering är möjligheten att utnyttja dessa kreditlöften nu begränsad.

19 ANDRA KORTFRISTIGA SKULDER

	Koncernen		Moderbolaget	
	2002	2001	2002	2001
Skulder till intresseföretag och joint ventures	444	1 077	-	256
Upplupna kostnader	25 605	32 189	2 435	1 876
Förutbetalda intäkter	1 833	1 208	427	469
Övriga kortfristiga skulder	5 654	11 126	5 065	2 190
Totalt	33 536	45 600	7 927	4 791

20 STÄLLDA SÄKERHETER

	Koncernen		Moderbolaget	
	2002	2001	2002	2001
Fastighetsinteckningar	-	60	-	-
Företagsinteckningar	-	1	-	-
Banktillgodohavanden	2 800	3 007	1 918	1 281
Övriga	-	7 789	-	212
Totalt	2 800	10 857	1 918	1 493

De största posterna som ingår i Banktillgodohavanden är ställda säkerheter för svenska pensionsåtaganden uppgående till SEK 1 500 miljoner (SEK 0 2001) och ställda säkerheter för lagerfinansiering uppgående till SEK 773 miljoner (SEK 0 2001).

De största posterna som ingår i Banktillgodohavanden är moderbolagets ställda säkerheter för svenska dotterbolags pensionsåtaganden uppgående till SEK 1 500 miljoner (SEK 0 2001). Ställda säkerheter för pensionsåtaganden har i januari 2003 ökat till SEK 3 000 miljoner.

21 ANSVARSFÖRBINDELSER

	Koncernen		Moderbolaget	
	2002	2001	2002	2001
Borgensförbindelser avseende kundfinansiering	1 339	10 620	3 467	13 854
Andra ansvarsförbindelser	1 777	1 679	13 120	9 743
Totalt	3 116	12 299	16 587	23 597

Borgensförbindelser avseende kundfinansiering är hänförliga till engagemang där Ericsson garanterar kundens betalningsåtaganden under kreditfaciliteter. Långivare under dessa kreditfaciliteter är normalt banker, som således är förmånstagare av Ericssons garantier. Garantierna täcker hela eller del av kapitalbeloppet samt upplupen ränta. Beloppen ovan är nettovärden av garanterade kundfinansieringar, det vill säga efter reserveringar för osäkra fordringar.

Av andra ansvarsförbindelser är SEK 635 miljoner 2002 (SEK 1 082 miljoner 2001) hänförliga till garantier som ställts till kunder för fullföljande av kommersiella åtaganden samt garantier för lån som tagits upp av andra koncernbolag, SEK 830 miljoner 2002 (SEK 287 miljoner 2001).

Av andra ansvarsförbindelser i moderbolaget är SEK 12 521 miljoner 2002 (SEK 9 529 miljoner 2001) hänförliga till dotterbolag och elimineras i koncernredovisningen. De största garantierna är för svenska dotterbolags pensionsåtaganden, SEK 8 242 miljoner 2002 (SEK 5 536 miljoner 2001) samt för

dotterbolags lån från banker och andra finansiella institutioner, SEK 1 883 miljoner 2002 (SEK 2 306 miljoner 2001). Andra ansvarsförbindelser i moderbolaget inkluderar också garantier till kunder för dotterbolags fullföljande av kommersiella åtaganden (anbudsgarantier, fullgörandegarantier och andra liknande åtaganden) samt garantier för lån som tagits upp av andra bolag.

Sannolikheten att Ericsson behöver göra framtida utbetalningar av betydande belopp hänförliga till dessa garantier är försumbar.

22 KASSAFLÖDESANALYS

Koncernen

Under 2002 uppgick betalda räntor till SEK 3 342 miljoner (SEK 3 822 miljoner 2001, SEK 3 763 miljoner 2000) och erhållna räntor till SEK 1 833 miljoner (SEK 3 659 miljoner 2001, SEK 3 728 miljoner 2000). Betald inkomstskatt uppgick till SEK 2 892 miljoner (SEK 4 873 miljoner 2001, SEK 5 780 miljoner 2000).

I övriga ej kassapåverkande poster ingår icke utdelade andelar i intresseföretags och joint ventures resultat samt minoritetens andel av årets resultat.

Icke kassapåverkande post under "Rörelsen" som ej redovisas separat är årets förändring av pensionsskuld, SEK 893 miljoner (SEK 786 miljoner 2001, SEK 920 miljoner 2000).

Förvärv/försäljning av aktier och andelar

Koncernen	2002
Köpeskilling för förvärvade dotterbolag	-208
Övriga förvärv	-246
Försäljningar	3 157
Förvärv/försäljning netto	2 703

Merparten av försäljningar om SEK 3 157 miljoner härrör från försäljningen av delar av Microelectronics, SEK 2 313 miljoner netto.

Investeringar, övrigt

I övrigt är SEK 3 273 miljoner relaterade till lösgörande av ställda panter avseende kundfinansiering utanför balansräkningen.

Moderbolaget

Under 2002 uppgick betalda räntor till SEK 4 286 miljoner (SEK 3 323 miljoner 2001, SEK 1 178 miljoner 2000) och erhållna räntor till SEK 4 868 miljoner (SEK 5 487 miljoner 2001, SEK 1 854 miljoner 2000). Betald inkomstskatt uppgick till SEK 44 miljoner (SEK 93 miljoner 2001, SEK 356 miljoner 2000).

Större icke kassapåverkande poster under Investeringar är:

Förvärv/försäljning av aktier och andelar, netto 2002 om SEK 8 104 miljoner (SEK 21 603 miljoner 2001, SEK 5 504 miljoner 2000). I övriga ej kassapåverkande poster ingår icke utdelade andelar i intresseföretags och joint ventures resultat samt minoritetens andel av årets resultat.

Redovisning av nettoförändring i kassaflödet är hänförligt till att kommissionsavtalet med Ericsson Telecom AB upphörde från och med 1 januari 2000.

I kassaflödet för 2000 har nettoeffekten SEK -12 miljoner redovisats som Förvärv/försäljning av aktier och andelar.

Moderbolaget	
Varulager	947
Kundfinansiering, kundfordringar, och övriga rörelsetillgångar	5 291
Avsättningar och rörelseskulder	-5 192
Försäljning av materiella anläggningstillgångar	391
Utlåning, netto	-10 897
Upptagande av andra långfristiga lån	9 456
Investeringar, övrigt	-8
Summa förändring av likvida medel	-12

23 LEASING

Leasingåtaganden

Tillgångar som koncernen hyr genom finansiell leasing och som redovisas som materiella anläggningstillgångar utgörs av:

Finansiell leasing	2002	2001
Anskaffningsvärde		
Maskiner	-	182
Inventarier	2	1 284
	2	1 466
Akkumulerade avskrivningar		
Maskiner	-	24
Inventarier	-1	263
	-1	287
Netto bokfört värde	1	1 179

Framtida betalningsåtaganden i koncernen per 31 december 2002 för leasingkontrakt fördelar sig enligt följande:

Koncernen	Finansiell leasing	Operationell leasing
2003	7	3 339
2004	5	2 884
2005	4	2 254
2006	3	1 952
2007	0	1 792
2008 och senare	2	7 601
	21	19 822

2002 års kostnader för leasing av tillgångar uppgick till SEK 3 986 miljoner (SEK 3 406 miljoner 2001) varav SEK 6 miljoner avser variabel del (SEK 203 miljoner 2001).

I december 2001 såldes testanläggningar avseende mjukvara i

Sverige och USA till ett värde av SEK 7 897 miljoner. Tillgångarna leasades tillbaka under en period av ett år. Transaktionen redovisas i koncernen som en finansiell lease och ingen realisationsvinst rapporterades. Leasegivaren har förvärvat av moderbolaget i december 2002, därigenom är nu leasen intern och rapporteras ej av koncernen.

Dessa framtida interna betalningsåtaganden för leasekontrakt och interna leasing-fordringar för uthyrd utrustning har inkluderats i operationell leasing i moderbolaget.

Framtida betalningsåtaganden i moderbolaget per 31 december 2002 fördelar sig enligt följande:

Moderbolaget	Finansiell leasing	Operationell leasing
2003	–	3 247
2004	–	2 877
2005	–	2 587
2006	–	2 370
2007	–	2 213
2008 och senare	–	3 945
	–	17 239

Leasingintäkter

Vissa koncernföretag hyr ut utrustning, huvudsakligen telefonväxlar, till kunder. Dessa hyresavtal varierar i längd från ett till åtta år.

Leasingintäkterna består även av hyresintäkter för andrahandsuthyrning av lokaler.

Framtida leasingersättningar fördelar sig enligt följande:

Koncernen	"Sales-type lease" och Finansiell leasing	Operationell leasing
2003	263	35
2004	200	36
2005	143	36
2006	112	37
2007	5	28
2008 och senare	3	62
	726	234

Moderbolaget	"Sales-type lease" och Finansiell leasing	Operationell leasing
2003	–	1 531
2004	–	1 251
2005	–	1 181
2006	–	1 145
2007	–	1 109
2008 och senare	–	51
	–	6 268

Moderbolagets operationella leasingintäkter avser främst uthyrning av testanläggningar till dotterbolag.

24 TAXERINGSVÄRDEN I SVERIGE

	Koncernen 2002	2001	Moderbolaget 2002	2001
Mark och markanläggningar	24	24	24	24

25 VISSA UPPGIFTER OM MODERBOLAGET

Moderbolagets fakturering 2002 uppgick till SEK 2 017 miljoner (SEK 1 374 miljoner 2001), varav 100 procent (100 procent 2001) avsåg export. Inga dotterbolag ingick som kunder i moderbolagets försäljning 2002 eller 2001. Av moderbolagets totala inköp av varor och tjänster kom 66 procent (53 procent 2001) från dotterbolag.

Moderbolaget har gått i borgen med SEK 0,1 miljoner till säkerhet för lån upptagna av anställda.

26 ANTAL ANSTÄLLDA, LÖNER OCH ERSÄTTNINGAR

Anställda

Medelantal anställda

Koncernen	2002			2001		
	Män	Kvinnor	Totalt	Män	Kvinnor	Totalt
Europa ¹⁾ , Mellan-östern och Afrika	37 968	13 380	51 348	48 714	18 428	67 142
Nordamerika	5 766	2 223	7 989	6 947	2 910	9 857
Latinamerika	3 338	913	4 251	4 969	1 787	6 756
Asien och Oceanien	6 873	2 959	9 832	7 894	3 770	11 664
Totalt	53 945	19 475	73 420	68 524	26 895	95 419
¹⁾ Varav Sverige	22 200	8 747	30 947	27 703	11 432	39 135
¹⁾ Varav EU	33 627	11 997	45 625	44 144	16 982	61 126

Moderbolaget	2002			2001		
	Män	Kvinnor	Totalt	Män	Kvinnor	Totalt
Europa ¹⁾ , Mellan-östern och Afrika	1 127	420	1 547	1 237	516	1 753
Latinamerika	16	4	20	7	3	10
Totalt	1 143	424	1 567	1 244	519	1 763
¹⁾ Varav Sverige	353	368	721	380	465	845
¹⁾ Varav EU	353	368	721	380	465	845

Antal anställda, koncernen

Anställda per region	Per 31 December,		
	2002	2001	2000
Europa, Mellanöstern och Afrika ¹⁾	47 700	60 743	71 144
Nordamerika	6 328	8 929	13 481
Latinamerika	2 822	5 333	8 457
Asien och Oceanien	7 771	10 193	12 047
Total	64 621	85 198	105 129
¹⁾ Varav Sverige	30 241	37 328	42 431
¹⁾ Varav EU	44 467	56 427	66 241

Anställda per segment	Per 31 December,		
	2002	2001	2000
System	51 390	68 525	71 102
Telefoner	-	-	16 840
Övriga verksamheter ¹⁾²⁾	12 846	16 286	16 059
Ej allokerade ²⁾	385	387	1 128
Total	64 621	85 198	105 129

¹⁾ Närmare 3 000 anställda i Telefonsegmentet överfördes till Sony Ericsson Mobile Communications år 2001. Anställda i kvarvarande enheter är inkluderade i Övriga verksamheter.

²⁾ År 2001 blev 750 anställda förflyttade från Ej allokerade till Övriga verksamheter beroende på intern omorganisation.

Majoriteten av det totala antalet anställda i Sverige tillhör följande fackliga organisationer: SIF (Svenska Industritjänstemannaförbundet), Sveriges Civilingenjörsförbund, Ledarna, Svenska Metallindustriarbetareförbundet. Även många anställda utanför Sverige, speciellt anställda i andra europeiska länder, tillhör en facklig organisation. De centrala löneavtalen i Sverige omförhandlades under 2001 och gäller till det första kvartalet 2004. Dessa avtal innebär en beräknad genomsnittlig ökning av lönerna med 3,0–3,5 procent per år. Relationen med de fackliga förbunden och de anställda anses av företaget som goda.

Ersättningar

Löner och andra ersättningar och sociala kostnader

	Koncernen		Moderbolaget	
	2002	2001	2002	2001
Löner och andra ersättningar	33 650	41 227	825	795
Sociala kostnader	13 221	14 293	569	484
Varav pensionskostnader	4 133	3 704	451	345

Löner och andra ersättningar per marknadsområde

	Koncernen		Moderbolaget	
	2002	2001	2002	2001
Europa ¹⁾ , Mellanöstern och Afrika	22 979	27 908	814	790
Nordamerika	6 100	6 910	-	-
Latinamerika	1 571	2 572	11	5
Asien och Oceanien	3 000	3 837	-	-
Totalt	33 650	41 227	825	795
¹⁾ Varav Sverige	13 327	14 954	516	488
¹⁾ Varav EU	20 539	25 679	516	488

Löner och ersättningar betalda i utländsk valuta har omräknats till SEK enligt genomsnittlig växelkurs för året.

Ericssons Kompensationskommitté

Kompensationskommittén utses årligen av styrelsen och bestod under 2002 av följande personer: Peter Sutherland (ordförande), Lena Torell, Michael Treschow och Per Lindh.

Som redovisats i avsnittet om "Styrelsen och dess arbetsordning" är Kompensationskommitténs ansvarsområde att förbereda för beslut i styrelsen förslag till strategier och allmänna riktlinjer för ersättningar till anställda, inklusive

belöningsprogram och pensionsplaner samt löner och andra ersättningar till verkställande direktören, vice verkställande direktörer samt andra högre befattningshavare, som rapporterar direkt till den verkställande direktören och den operativa direktören.

Kompensationskommittén sammanträder åtminstone tre gånger per år. Under november/december utvärderar kommittén marknadsdata från löneundersökningar som underlag för beslut om löneökningar för högre befattningshavare under följande år. Eventuella löneökningar träder i kraft från januari följande år. Samtidigt beslutas om mål för den rörliga lönedelen under nästkommande år.

I januari/februari godkänner kommittén eventuella utbetalningar av rörlig lön i enlighet med föregående års plan samt eventuella nya långsiktiga incitamentsprogram som skall föreläggas aktieägarna.

I mitten av året träffas kommittén för en utvärdering av strategin tillsammans med bolagets representanter. I samband därmed studeras kompensationstrender, ändrad lagstiftning, informationsregler och den globala utvecklingen vad gäller ersättningar till högre befattningshavare. Avsikten är att komma överens om hur incitamentsprogram och lönepolicy skall utformas för att stödja affärsverksamheten.

Generellt gäller att alla beslut om ersättningar till anställda skall överensstämma med Ericssons kompensationspolicies och följa den så kallade "farfarsprincipen", det vill säga att varje beslut skall formellt godkännas av den närmast högre chefen till den anställdes chef.

Kompensationspolicies samt ersättningar till ledande befattningshavare

Denna not innehåller information om anställda och personalkostnader och är upprättad i enlighet med tillämpliga lagar, regelverk och rekommendationer. Redovisningen av ersättningar till "Högsta ledningen" och "Andra ledande befattningshavare" är upprättad i enlighet med Näringslivets Börskommittés (NBK) rekommendation angående information om ledande befattningshavares förmåner av den 15 augusti 2002.

Med "Högsta ledningen" avses:

- styrelsens ordförande (Michael Treschow)
- koncernchef och verkställande direktör (Kurt Hellström)

Med "Andra ledande befattningshavare" avses följande personer: Per-Arne Sandström, Carl Olof Blomqvist, Sten Fornell, Torbjörn Nilsson, Britt Reigo, Henry Sténson, Jan Uddenfeldt, Ragnar Bäck, Mats Dahlin, Gerhard Weise och två tidigare medlemmar i koncernledningen, Björn Boström och Roland Klein.

Ersättningar till verkställande direktören och andra ledande befattningshavare

(SEK)	Styrelsens ordförande	Verkställande Direktören	Andra ledande befattningshavare	Totalt
Fast lön/styrelsearvode	2 500 000	15 341 864	44 355,673	62 197 537
Rörlig lön	–	0	3 884 373	3 884 373
Övriga förmåner	–	1 289 509	4 769 908	6 059 417
Pensionskostnad	–	22 369 389	39 087 873	61 457 262
Personaloptioner	–	678 000	4 655 600	5 333 600
Totalt	2 500 000	39 678 762	96 753 427	138 932 189

Kommentarer till tabellen

- Styrelseledamöter och suppleanter som är anställda i koncernen har inte erhållit ersättningar eller förmåner utöver dem som är förenade med anställningen, dock har ersättning utgått till var och en av arbetstagarrepresentanterna med SEK 1 000 för varje sammanträde. Arbetstagarrepresentanter som även är medlemmar i en styrelsekommitté har därutöver erhållit en ersättning av SEK 100 för varje kommittésammanträde.
- Styrelseledamöter, som ej är anställda i koncernen, har inte erhållit någon annan särskild ersättning än styrelsearvode.
- Rörlig lön för andra ledande befattningshavare avser rörlig lön utbetald för 2001.
- Verkställande direktören och andra ledande befattningshavare intjänade ingen rörlig lön under 2002.
- Eftersom ingen del av övriga förmåner var av väsentlig betydelse, har dessa inte redovisats separat.
- Pensionskostnaden för förmånsbaserade planer har beräknats enligt IAS19.
- Personaloptioner har tilldelats utan kostnad för den anställde. Värdet på optionerna har beräknats med tillämpning av Black & Scholes-metoden.

Avgångsvederlag

För verkställande direktören och andra ledande befattningshavare gäller följande regler:

Avgångsvederlag utbetalas inte om den anställde slutar på egen begäran. Detsamma gäller om den anställde får lämna anställningen på grund av grovt åsidosättande av sina åligganden. Med uppsägning från företagets sida jämställs uppsägning från den anställde vid sådana väsentliga strukturella förändringar eller andra händelser som på ett avgörande sätt påverkar arbetsinnehållet eller förutsättningarna för dennes befattning. Vid anställningens upphörande utbetalas normalt ett avgångsvederlag uppgående till högst två årslöner. Avgångsvederlag utbetalas löpande under den period det avser och upphör vid uppnådd pensionsålder.

Ericssons syn på kompensation

Formerna för kompensation förändras kontinuerligt i omvärlden. Av detta skäl är det väsentligt att bibehålla en inriktning för kompensation genom att följa vissa grundläggande principer:

- varje program – från fast lön till förmåner – skall utformas för att stödja och uppmuntra specifika beteenden och resultat.
- alla program skall bilda en sammanhängande struktur på ett övergripande plan.
- många program är komplexa men de grundläggande principerna för respektive program skall vara lättförståeliga.

Internationell konkurrens och arbete utomlands

Ericsson bedriver verksamhet på ett flertal internationella marknader – även när det gäller kompetens. Vi tror emellertid inte på en internationell marknad för chefskompetens, bland annat beroende på kulturella skillnader.

Vi har därför valt att fastställa ersättningsnivåer för ledande personal i enlighet med marknaden i vederbörandes hemmland, vilken normalt är den mest relevanta. Vi är således beredda att acceptera att högre befattningshavare i olika länder med likartade arbetsuppgifter kan erhålla olika villkor.

Då en befattningshavare arbetar utomlands på så kallat långtidsuppdrag, tillämpar Ericsson en särskild lönepolicy. Denna lönepolicy grundas på marknadslönedata från olika länder samt ger extra ersättning för att kompensera för olikartade levnadsförhållanden samt för mer kostnader för bostad och transport. Utlandslönen är baserad på EUR och hänsyn tas till skatter, levnadskostnader och valutaförändringar.

Fast lön

Ericssons lönepolicy för högre befattningshavare är att vi skall ligga på median i förhållande till lokal marknadslön (alla branscher) i respektive land. Median definieras med utgångspunkt från marknadslönedata från flera erkända och oberoende konsultföretag. Lönejämförelser görs för definierade befattningar och dessutom användes ett erkänt befattningsvärderingssystem.

Löneökningar för högre befattningshavare är i huvudsak relaterade till förändringar av marknadslönedata och individuell prestation.

Rörlig lön

Ericssons uppfattning är att en stor del av ersättningen till högre befattningshavare skall vara prestationsbaserad. Vår policy är att den rörliga lönen tillsammans med median av fast lön skall motsvara den övre kvartilen av total kontant lön jämfört med marknadsdata (alla branscher).

För högre befattningshavare var målnivån för den rörliga lönedelen under 2002 25 procent av den fasta lönen medan den faktiska nivån kunde variera mellan 0 och 50 procent. Denna målnivå tillämpades för verkställande direktören och andra högre befattningshavare. De intjänade dock ingen rörlig lön under 2002 eftersom prestationsmålen ej uppnåddes.

Eftersom den rörliga lönen är integrerad med den fasta lönen väljs mål varje år som skall vara utmanande men rimliga, och anpassade till det rådande affärsklimatet. I praktiken innebär detta att rörlig lön inte är direkt relaterad till företagets totala lönsamhet.

Högre befattningshavare har normalt finansiella och mätbara icke-finansiella mål som relaterar till övergripande koncernmål samt även till vederbörandes eget ansvarsområde. Uppfyllandet av målen mäts och revideras årligen av en oberoende part.

Långsiktiga incitamentsprogram

Ericsson har, utan att definiera en specifik nivå i förhållande till marknaden, inom rimliga gränser följt den praxis som tillämpas i Sverige vad gäller nivån på tilldelning av optioner till högre befattningshavare. Dessa tilldelningar är lägre än vad som tillämpas internationellt. Tilldelning sker normalt en gång per år och samtliga högre befattningshavare kan omfattas.

Det finns definierade riktlinjer för tilldelning vilka baseras på arbetsuppgifternas omfattning och svårighetsgrad. Individuell tilldelning kan variera med hänsyn till marknadssituationen i varje land och individens prestationsnivå.

För de flesta optionsplanerna ligger inlösenpriset klart över nu gällande aktiekurs. Vår uppfattning är dock att denna situation sammanfaller med utvecklingen för våra aktieägare och vi har inte för avsikt att revidera inlösenpriset för utestående optioner. I enlighet med gällande redovisningsregler har vårt senaste optionsprogram inte kostnadsförts. Sedan 1998 har vi haft ett antal optionsplaner med olika utformning och vissa av dessa planer har kostnadsförts.

Ericsson använder inte några prestationsbaserade eller andra långsiktiga ersättningsplaner som är kopplade till aktiekursen. Alla anställda inklusive högre befattningshavare – med undantag för länder där vi är förhindrade att införa sådana program – var berättigade att delta i vårt konvertibelprogram 1997/2003 och aktiesparplanen 2002.

Under 2002 tilldelades verkställande direktören 150 000 personaloptioner. Dessa personaloptioner hade vid tilldelningen ett beräknat marknadsvärde av SEK 678 000 enligt Black & Scholes metod. Under åren 1999–2001 tilldelades verkställande direktören totalt 753 924 optioner.

Under 2002 tilldelades andra ledande befattningshavare totalt 1 030 000 personaloptioner. Dessa personaloptioner hade vid tilldelningen ett beräknat marknadsvärde av SEK 4 655 000 enligt Black & Scholes metod. Under åren 1999–2001 tilldelades andra ledande befattningshavare totalt 4 004 304 optioner.

Verkställande direktören och sex personer i gruppen andra ledande befattningshavare deltar även i Ericssons konvertibelprogram 1997/2003 med ett nominellt värde av SEK 145 347 för var och en och ett inlösenpris på SEK 41,70.

Pension

Ericssons policy beträffande pension är att följa den praxis som tillämpas på den lokala marknaden i varje land.

För verkställande direktören och andra ledande befattningshavare tillämpas två olika pensionsplaner, antingen en förmånsbestämd eller en premiebestämd plan. I båda planerna utgörs pensionsgrundande lön av fast lön samt målnivån för den rörliga lönedelen.

I den premiebestämda planen betalar Ericsson till en kapitalförsäkring på lönedelar överstigande 20 basbelopp (ett basbelopp = SEK 37 900) en viss procent av den pensionsgrundande lönen – mellan 25 och 35 procent per år, beroende på befattningshavarens ålder. Pensionsåldern är 60/62 år och premier betalas till uppnådd pensionsålder. Från 65 års ålder tillkommer pension från den så kallade ITP-planen. För de flesta av medlemmarna i koncernledningen tillämpas den premiebestämda planen.

I den förmånsbestämda planen utgörs ålderspensionen av 45–70 procent av den pensionsgrundande lönen inklusive de förmåner som utgår i enlighet med ITP-planen. Pensionsåldern är 60 år.

Verkställande direktören har rätt till pension från 60 års ålder. Pensionen mellan 60 och 65 år är 70 procent av den pensionsgrundande lönen och efter 65 år 50 procent, inklusive ITP och allmän pension. Verkställande direktörens pensionsgrundande lön var under 2002 SEK 10 875 000. Om anställningen vid Ericsson skulle avslutas före 60 års ålder är den verkställande direktören berättigad till fribrev av intjänad pension.

Andra förmåner

Liksom för pension är Ericssons policy beträffande andra förmåner att följa den praxis som tillämpas på den lokala marknaden i varje land. De förmånsplaner som tillämpas kan vara likartade, speciellt vad gäller läkarvård, men utformningen varierar betydligt med hänsyn till skillnader i skatte- och annan lagstiftning mellan olika länder.

Anställdas aktieäggande

Konvertibla skuldebrev, personaloptionsplaner och aktiesparplan

Nedanstående uppgifter rörande antal optioner, konverterings- och inlösenpris har, i förekommande fall, blivit föremål för omräkning efter fondemission, split och nyemission.

Utnyttjas samtliga per den 31 december 2002 utestående optioner, överförs samtliga aktier avsatta för framtida matchning under aktiesparplanen samt utnyttjas samtliga aktier avsedda för att täcka sociala avgifter, skulle cirka 55 miljoner B-aktier emitteras och cirka 143 miljoner återköpta B-aktier överföras. Det totala antalet B-aktier, cirka 198 miljoner, motsvarar 1,25 procent av det totala antalet utstående aktier, 15 820 miljoner.

Typ av plan	År	Utestående optioner/aktier per 31 december 2002	Aktier för att täcka sociala kostnader/betalningar	Totalt
Optionsplan	1999	1	–	1
Optionsplan	2000	46	9	55
Optionsplan	2001–2002	91	18	109
Aktiesparplan	2001	27	6	33
		165	33	198

Konvertibla skuldebrev

Under 1997 emitterades konvertibla skuldebrev till anställda om nominellt 4 859 miljoner kronor. De konvertibla skuldebreven kan konverteras till B-aktier till kursen 41,70 kronor fram till och med den 30 maj 2003. Utestående låneskuld uppgick per den 31 december 2002 till 4 510 782 694 kronor och förfaller till betalning, i den mån konvertering inte ägt rum, den 30 juni 2003.

Personaloptionsprogram

I nedanstående tabell redovisas uppgifter per den 31 december 2002 rörande personaloptioner utställda till ledande befattningshavare samt till andra nyckelpersoner. Varje option berättigar innehavaren att köpa en B-aktie till ett för respektive plan fastställt inlösenpris.

Optionsplan	Antal anställda	Ursprungligt antal utställda personaloptioner	Utestående optioner per 31 december 2001	Förfalldag	Inlösenpris i SEK
1999	1 800	1,4 miljoner	1 miljon	28 feb, 2007	128
2000	8 000	71,6 miljoner	46 miljoner	18 jan 2007	93,80
2001–2002	15 000	101,4 miljoner	91 miljoner	14 maj/ 19 nov, 2008/ 11 nov 2009	30,50/ 25,70/ 7,80

1999 års optionsplan

1999 års optionsplan är baserad på 1,8 miljoner återköpta B-aktier, inklusive aktier avsedda att täcka utgifter för sociala avgifter. I mars 2000 ställdes personaloptioner ut till cirka 1 800 nyckelpersoner och ledande befattningshavare, motsvarande cirka 1,4 miljoner aktier. Av ursprungligen tilldelade personaloptioner kvarstod utestående per den 31 december 2002 optioner motsvarande cirka 1 miljon aktier. Varje option berättigar innehavaren att köpa en B-aktie för 128 kronor. Optionerna förfaller den 28 februari 2007 och är förenade med nyttjandebegränsningar som innebär att de kan utnyttjas enligt följande: 30 procent under 2003, ytterligare 40 procent under 2004 och återstående 30 procent under 2005.

Millenniumplanen

Millenniumplanen är baserad på teckningsoptioner, det vill säga optioner som berättigar innehavaren att teckna cirka 81,1 miljoner nya B-aktier, inklusive teckningsoptioner avsedda att täcka sociala avgifter. I syfte att säkra kostnaden för sociala avgifter ingick vi ett avtal med en bank.

I januari 2000 tilldelades personaloptioner till cirka 8 000 nyckelpersoner och ledande befattningshavare, motsvarande cirka 71,6 miljoner aktier. Av ursprungligen tilldelade personaloptioner kvarstod utestående per den 31 december 2002 optioner motsvarande cirka 46 miljoner aktier. Varje personaloption berättigar innehavaren att köpa en B-aktie för 93,80 kronor. Personaloptionerna förfaller den 18 januari 2007 och är förenade med nyttjandebegränsningar som innebär att en tredjedel kan utnyttjas efter ett år, en tredjedel efter två år och den sista tredjedelen efter tre år.

Incitamentsprogrammet 2001

Incitamentsprogrammet 2001 utgörs av två delar, Optionsplanen 2001–2002 och en aktiesparplan.

Optionsplanen 2001–2002

Optionsplanen 2001–2002 är baserad på 120 miljoner B-aktier (utgivna som C-aktier, återköpta och omvandlade till B-aktier), inklusive aktier avsedda att täcka utgifter för sociala utgifter. I maj och november 2001 (44,9 miljoner optioner respektive 2,6 miljoner optioner) samt november 2002 (53,9 miljoner optioner) tilldelades personaloptioner motsvarande cirka 101,4 miljoner aktier till cirka 15 000 nyckelpersoner. Av ursprungligen utställda personaloptioner kvarstod utestående per den 31 december 2002 personaloptioner motsvarande cirka 91 miljoner aktier. Varje personaloption berättigar innehavaren att förvärva en B-aktie för 30,50 kronor (optionerna tilldelade i maj 2001), 25,70 (optionerna tilldelade i november 2001) respektive 7,80 kronor (optionerna tilldelade i november 2002). Optionerna förfaller den 14 maj 2008 (optionerna tilldelade i maj 2001), den 19 november 2008 (optionerna tilldelade i november 2001) och den 11 november 2009 (optionerna tilldelade i november 2002) och är förenade med nyttjandebegränsningar som innebär att en tredjedel kan utnyttjas ett år efter, en tredjedel två år efter och den sista tredjedelen tre år efter tilldelning.

Aktiesparplanen

Aktiesparplanen är baserad på 35 miljoner B-aktier (utgivna som C-aktier, återköpta och omvandlade till B-aktier), inklusive aktier avsedda att täcka utgifter för sociala avgifter. Deltagarna kan under en 24-månadersperiod spara upp till 7,5 procent av bruttolönen, dock ej ett belopp överstigande motsvarande 50 000 kronor per 12-månadersperiod, för köp av B-aktier. Om de köpta aktierna behålls av den anställda under tre år efter investeringen och anställningen inom Ericssonkoncernen fortsätter under den tiden, kommer den anställda att tilldelas ett motsvarande antal B-aktier vederlagsfritt, så kallad matchning.

Aktiesparplanen infördes under 2002 och flertalet anställda erbjöds att delta. Under 2002 deltog cirka 27 000 anställda i 71 länder i planen och investerade i cirka 29,6 miljoner aktier. Den ursprungligen planerade 24-månadersperioden för löneavdrag och investeringar avslutades i förtid hösten 2002 eftersom alla aktier som ingick i planen hade reserverats för kommande matchning och för att täcka sociala avgifter tidigare än väntat, på grund av den låga aktiekursen. Inga ytterligare investeringar av anställda kommer att göras under planen. Den 31 december 2002 hade cirka 2,5 miljoner aktier, av totalt 35 miljoner tillgängliga aktier, antingen överförts till anställda genom förtida matchning till följd av uppsägningar eller sålts på Stockholmsbörsen för att täcka sociala avgifter som uppstått på grund av matchningen.

27 TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE

Sony Ericsson Mobile Communications (SEMC) etablerades 1 oktober 2001 som ett joint venture mellan Sony Corporation och Ericsson. Merparten av vår mobiltelefonverksamhet överläts till SEMC. Som en följd av detta joint venture har Ericsson och SEMC slutit ett antal avtal. Under 2002 genomfördes ett antal transaktioner som är baserade på normala kommersiella villkor i branschen.

De huvudsakliga transaktionerna utgörs av:

- Försäljning. Ericsson säljer licenser för plattformar för mobiltelefoner till SEMC.
- Royalty. Båda ägarna till SEMC, Sony Corporation och Ericsson, erhåller royalties för SEMC:s nyttjande av varumärken och immateriella tillgångar.
- Inköp. Ericsson köper mobiltelefoner avsedda för kontrakt med ett antal kunder för mobilsystem som även omfattar begränsade kvantiteter mobiltelefoner.
- Ägarna har ställt ut garantier som säkerhet för SEMC:s japanska dotterbolags lån. Ericsson garanterar upp till SEK 824 miljoner.
- Reparationskostnader för kvarvarande garantiperiod för telefoner sålda av företaget före 1 oktober 2001 har betalats av Ericsson.

	2002
Transaktioner med närstående	
Försäljning	952
Royalty	320
Inköp	414
Balanser avseende närstående	
Fordringar	274
Skulder	146
Ansvarsförbindelser	824

Dessutom hade vi följande transaktioner med våra ägare Investor AB och AB Industrivärden enligt följande:

- Samarbetet fortsatte i riskkapitalbolaget Ericsson Venture Partners
- Innehavet i venture-capital bolaget imGO såldes under året av alla delägarna
- Ericsson köpte Investors och Industrivärdens poster i Ericsson Project Finance AB och AB LM Ericsson Finans som därefter är helägda dotterbolag.

28 ERSÄTTNING TILL BOLAGETS REVISORER

	Price- waterhouse- Coopers	KPMG	Övriga	Totalt
Arvoden för revision				
Moderbolaget	31 ¹⁾	–	–	31
Övriga bolag	42	9	2	53
	73	9	2	84
Arvode för konsultverksamhet				
Moderbolaget	28	–	–	28
Övriga bolag	42	7	–	49
	70	7	–	77
Totalt arvode	143	16	2	161

¹⁾ Varav SEK 21 miljoner har redovisats mot eget kapital.

29 AVSTÄMNING MOT ALLMÄNT VEDERTAGNA REDOVISNINGSPRINCIPER I USA

Eftersom Ericsson är noterat på NASDAQ i USA redovisas även en omräkning av resultatet till US GAAP. För ytterligare information som krävs av utländska noterade bolag, se vår rapport 20-F.

Huvudsakliga skillnader mellan svenska redovisningsprinciper och US GAAP

De huvudsakliga skillnaderna mellan svenska redovisningsprinciper och US GAAP som påverkar periodens resultat och eget kapital, hänför sig till aktivering av utvecklingskostnader, reserver för omstruktureringskostnader, pensionskostnader, säkringsredovisning, värdepapper tillgängliga för försäljning, uppskjuten skatt och goodwill. Nya svenska rekommendationer har införts avseende aktivering av utvecklingskostnader och omstruktureringskostnader. Efter bolagets införandet av dessa från och med 2002 föreligger ingen skillnad mellan de belopp bolaget aktiverar för utvecklingskostnader enligt svenska respektive amerikanska principer. Resultaträkningen och balansräkningen kommer att skilja mellan svensk redovisning och US GAAP till dess att belopp som har aktiverats före 2002 enligt US GAAP blivit helt avskrivna.

Från och med 2002 skall inte goodwill skrivas av enligt US GAAP.

Nya redovisningsprinciper i USA

Under 2002 har följande nya principer införts:

- SFAS141, Business Combinations
- SFAS142, Goodwill and Other Intangible Assets
- SFAS144, Accounting for the Impairment or Disposal of Long-Lived Assets
- SFAS145, Rescission of FASB Statements No. 4, 44 and 64, Amendment of FASB Statement No. 13 and Technical Corrections.

Med undantag för SFAS142 har införandet av de nya principerna inte haft materiell påverkan på resultatet för 2002. Effekterna av införande av SFAS142 redovisas under H. Avskrivning av Goodwill och K. Justering av årets resultat.

Under 2003 kommer följande nya principer att införas:

- SFAS143, Accounting for Obligations Associated with the Retirement of Long-Lived Assets
- SFAS146, Accounting for Costs Associated with Exit or Disposal Activities
- SFAS147, Acquisitions of Certain Financial Institutions
- SFAS148, Accounting for Stock-Based Compensation – Transition and Disclosure an amendment of FASB Statement No. 123. Bolaget avser att fortsätta att beräkna kostnaden för personaloptioner som skillnaden mellan lösenpris och aktiekursen på tilldelningsdagen. I en separat tabell redovisas effekten netto efter skatt som om det verkliga värdet hade använts för alla optioner

- EITF00-21, Accounting for Revenue Arrangements with Multiple Deliverables
- FIN45, Guarantor's Accounting and Disclosure Requirements for Guarantees, Including Indirect Guarantees of Indebtedness of Others
- FIN46, Consolidation of Variable Interest Entities, an interpretation of ARB51.

Bolaget har ännu inte utvärderat effekterna av införandet av dessa.

Väsentliga skillnader mellan svenska redovisningsprinciper och US GAAP

A. Aktivering av utvecklingskostnader

Före 2002 och i enlighet med svenska redovisningsprinciper resultatfördes normalt kostnader för utveckling av programvaruprodukter när de uppkommer. Enligt vad som nämns under redovisningsprinciper började koncernen under 2002 tillämpa RR15 om immateriella tillgångar. En följd av detta är att immateriella tillgångar som härrör från intern utveckling redovisas när den immateriella tillgången kan visas vara tekniskt genomförbar och få framtida ekonomiska fördelar.

Koncernen tillämpar US GAAP SFAS86 "Accounting for the Cost of Computer Software to be Sold, Leased or Otherwise Marketed" och även SOP 98-1, "Accounting for the costs of Computer Software Developed or Obtained for Internal use". Enligt SFAS86 ska utvecklingskostnader aktiveras när produkten har nått en viss grad av tekniskt färdigställande. Aktiveringen avslutas och avskrivning påbörjas när produkten finns tillgänglig för avsedd användning. Koncernen tillämpar en avskrivningstid på tre till fem år för aktiverade utvecklingskostnader.

Koncernens aktivering av utvecklingskostnader är från 2002 densamma enligt både svenska och amerikanska redovisningsprinciper, men avskrivningsbeloppen skiljer sig åt eftersom omräkning av tidigare år till följd av RR15 inte är tillåten enligt svenska redovisningsprinciper.

Utvecklingskostnader för programvara avsedd för försäljning

	2002	2001	2000
Aktiveringar	3 074	7 091	10 349
Avskrivningar	-3 070	-7 661	-6 664
Nedskrivningar ¹⁾	-1 171	-1 214	-
Avgår nettobelopp som redan redovisats enligt svenska redovisningsprinciper	-2 851	-	-
	-4 018	-1 784	3 685

¹⁾ Nedskrivningar är gjorda med anledning av utförda prövningar av nedskrivningsbehov baserat på framtida intäkter för aktiverade produkter.

Utvecklingskostnader för programvara avsedd för internt bruk

	2002	2001	2000
Aktiveringar	368	993	990
Avskrivningar	-941	-1 344	-542
Avgår nettobelopp som redan redovisats enligt svenska redovisningsprinciper	-349	-	-
	-922	-351	448

B. Kapitalrabatt på konvertibelt förlagslån

Enligt svenska redovisningsprinciper redovisas det konvertibla förlagslånet 1997/2003 och dess nominella räntebetalningar till nuvärde, baserat på marknadsräntan. Skillnaden mot det nominella beloppet, kapitalrabatten, redovisas direkt mot eget kapital. (Se not 17 för närmare upplysningar.) Enligt US GAAP ska konvertibla förlagslån redovisas som skuld till nominellt värde. Vid beräkning av resultat och eget kapital enligt US GAAP har effekterna av kapitalrabatten återförts.

C. Omstruktureringskostnader

Reglerna för avsättningar för lönerelaterade kostnader är striktare enligt US GAAP. För avsättning lönerelaterade kostnader kräver US GAAP att personalen informerats om gällande ersättningsvillkor före balansdagen. Enligt svenska redovisningsprinciper finns inget motsvarande krav.

D. Pensioner

Koncernen är ansluten till ett flertal pensionsplaner som i princip omfattar alla anställda i de svenska verksamheterna liksom vissa anställda i utländska dotterbolag. De svenska planerna administreras av en för svenskt näringsliv gemensam institution (PRI), där de flesta svenska företag deltar. Ersättningsnivåer och aktuarieantaganden har fastställts av denna institution och kan följaktligen inte ändras av koncernen.

Från och med 1989 tillämpar koncernen SFAS87, "Employers' Accounting for Pensions", vid beräkning av vinst enligt US GAAP. Effekterna för koncernen av en tillämpning av denna rekommendation hänför sig framför allt till aktuariella antaganden och att beräkningen av pensionskulden ska baseras på beräknade framtida ersättningsnivåer för varje anställd vid uppnådd pensionsålder. Skillnaden mot bokförd pensionskulda vid införandet 1989 sprids över beräknad kvarvarande tjänstgöringstid

Utöver de svenska förmånsbaserade planerna som finns beskrivna i not 16 har koncernen förmånsbaserade planer i flera andra länder, med större planer i USA och Storbritannien.

Mer information om pensioner finns i not 16.

Avsättningar till pensioner i enlighet med US GAAP

Vägt medelvärde av aktuariella antaganden per 31 december

(I procent)	2002		2001	
	Sverige	Övriga länder	Sverige	Övriga länder
Diskonteringsränta	5,0%	6,0%	5,5%	6,4%
Förväntade framtida löneökningar	3,5%	4,0%	3,5%	4,3%
Förväntad avkastning på förvaltningstillgångar	-	7,3%	-	7,3%

(SEK miljoner)	2002			2001		
	Sverige	Övriga länder	Totalt	Sverige	Övriga länder	Totalt
Upplupna pensionsförpliktelser	8 144	5 050	13 194	5 892	5 881	11 773
Förväntade framtida löneökningar	2 095	1 662	3 757	2 608	1 789	4 397
Prognostiserade pensionsförpliktelser	10 239	6,712	16 951	8 500	7 670	16 170
Förvaltningstillgångarnas verkliga värde	0	4 675	4 675 ¹⁾	0	5 556	5 556
Prognostiserade pensionsförpliktelser minus förvaltningstillgångar	-10 239	-2 037	-12 276	-8 500	-2 114	-10 614
Balanserade kostnader avseende tjänstgöring under tidigare perioder	-701 ²⁾	138	-563	0	257	257
Balanserade försäkringstekniska förluster, netto	2 804 ³⁾	1 556	4 360	1 436	1 309	2 745
Balanserade intäkter vid övergången till SFAS87, netto	-10	-40	-50	-22	-13	-35
Pensionsavsättningar enligt US GAAP	-8 146	-383	-8 529	-7 086	-561	-7 647
Justering för minimiavsättning	0	-645	-645	0	-574	-574
Totala pensionsavsättningar i balansräkningen enligt US GAAP	-8 146	-1 028	-9 174	-7 086	-1 135	-8 221

¹⁾ Värdet av förvaltningstillgångarna har reducerats under 2002 på grund av negativ avkastning samt omräkningsdifferenser.

²⁾ Planändringar i Sverige har medfört att framtida förmåner har reducerats.

³⁾ Den balanserade försäkringstekniska förlusten ökade i Sverige beroende på lägre ränteantaganden samt en mer ogynnsam åldersfördelning av personalen.

E. Återbetalning av pensionsmedel

Under 2000 informerade det svenska försäkringsbolaget Alecta (tidigare SPP) om att återbetalning av pensionsmedel skulle ske. En delåterbetalning gjordes också under året. Enligt svenska redovisningsprinciper intäktsfördes hela återbetalningen. Enligt US GAAP intäktsförs endast det belopp som har utbetalats av Alecta.

Under 2002 har koncernen erhållit den resterande del som inte återbetalades under 2000 och 2001. I enlighet med US GAAP har detta belopp intäktsförts.

F. Sale-leaseback av fastigheter

Under 2000 och 2001 sålde koncernen fastigheter och lös egendom som sedan hyrts av dotterbolag och behandlats som operationell leasing. I Sverige intäktsförs realisationsvinsten från försäljning av fastigheter, om den hyra som ska betalas är marknadsmässig. Enligt US GAAP intäktsförs den del av vinsten som överstiger nuvärdet av framtida leasingbetalningar när den uppstår. Resterande del fördelas över leaseperioden.

G. Säkringsredovisning

Den 1 januari 2001 införde koncernen SFAS133, "Accounting for Derivative Instruments and Hedging Activities", inklusive tillägg, för beräkning av resultat och eget kapital enligt US GAAP. Enligt SFAS133 ska marknadsvärdet av alla derivatinstrument tas upp, antingen som en tillgång eller som en skuld.

Enligt SFAS133 rapporteras vinst eller förlust på derivatinstrument avsedda för kassaflödessäkring i "Other comprehensive income" och är resultatpåverkande först då den säkrade exponeringen även påverkar resultatet. Den ineffektiva delen av säkringen som resulterat i vinst eller förlust är omedelbart resultatpåverkande.

Enligt svensk redovisningspraxis upptas valutaterminer och optioner som säkringar oavsett om de avser säkringar av "firm commitments" eller budgeterade kassaflöden rörande köp och försäljning. Följaktligen upptas dessa på ett sätt som återspeglar redovisningen av den säkrade positionen och inte till marknadsvärde.

Före 2001 marknadsvärderades valutaterminer och optioner som inte avsåg "firm commitments" enligt US GAAP. Införandet av SFAS133 resulterade i en ackumulerad ökning efter skatt av nettoresultatet på SEK 421 miljoner samt en minskning av comprehensive income med SEK 1 665 miljoner per den 1 januari 2001.

H. Avskrivning av goodwill

Enligt svenska redovisningsprinciper avskrivs goodwill efter bedömning av livslängden. I juni 2001 ändrades US GAAP till följd av införandet av SFAS141, "Business combinations", och SFAS142, "Goodwill and Other Intangible Assets". Införandet av SFAS141 påverkade inte koncernens verksamhetsresultat eller finansiella ställning.

Enligt SFAS142 avskrivs inte goodwill efter datumet när tillämpning påbörjas. Värdet av goodwill ska prövas med avseende på nedskrivningsbehov, vid införandet av SFAS141, och därefter årligen. Koncernen har gjort sådana kontroller, vilka inte ledde till några nedskrivningar av goodwill.

Den avskrivning av goodwill som har gjorts enligt svenska redovisningsprinciper har återförts vid jämförelse med US GAAP.

I. Uppskjutna skatter

Uppskjuten skatt beräknas på US GAAP-justeringar av resultatet, och balansräkningen enligt US GAAP återspeglar bruttoavräkningen av uppskjutna skattetilgångar och skulder.

J. Övrigt

Pågående forskning och utveckling

Enligt US GAAP ska förvärvad teknologi, inklusive pågående forskning och utveckling, kostnadsföras om denna teknik inte har färdigställts och saknar alternativt användningsområde. Enligt svenska redovisningsprinciper skrivs förvärvad teknik av över den förväntade ekonomiska livslängden.

Uppskrivning av tillgångar

Vissa materiella anläggningstillgångar har skrivits upp till belopp som överstiger anskaffningskostnaden. Under vissa förhållanden är detta tillåtet enligt svenska redovisningsprinciper. US GAAP medger inte uppskrivning av tillgångar i redovisningen. Avskrivning på sådana återförs därför till resultatet.

Aktivering av räntekostnader

Enligt svenska redovisningsprinciper kostnadsför koncernen räntekostnader som uppstått i samband med finansiering av uppförandet av nya materiella anläggningstillgångar. Sådana kostnader ska enligt US GAAP aktiveras och skrivas av i samma takt som de aktuella tillgångarna.

K. Justering av årets resultat

Tillämpning av US GAAP enligt ovanstående beskrivning skulle ha haft följande inverkan på årets resultat i koncernen. Det bör observeras att beräkningen av de olika posterna som ökar eller minskar det rapporterade resultatet har gjorts med beaktande av minoritetsintressen.

Justering av årets resultat	2002	2001	2000
Poster som ökar årets resultat			
Pensioner	412	197	-146
Återbetalning av pensionsmedel	47	809	-856
Kapitalrabatt på konvertibelt förlagslån	124	116	147
Goodwill-avskrivning	1,064	-	-
Uppskjutna skatter	966	2 014	-2 005
Sale-leaseback	113	-815	-1 361
Säkringsredovisning	2 884	-2 233	-608
	5 610	88	-4 829
Poster som minskar årets resultat			
Aktivisering av utvecklingskostnader för programvara avsedd för försäljning	-4 018	-1 784	3 685
avsedd för internt bruk	-922	-351	448
Omstruktureringskostnader	-1 240	-1 642	2 700
Övrigt	-335	129	371
	-6 515	-3 648	7 204
Nettoökning/minskning av årets resultat	-905	-3 560	2 375
Årest resultat (förlust) enligt svenska redovisningsprinciper	-19 013	-21 264	21 018
Resultat (förlust) enligt US GAAP före ackumulerad effekt av byte av redovisningsprincip	-19 918	-24 824	23 393
Vinst (förlust) per aktie enligt US GAAP, efter utspädning, före ackumulerad effekt av byte av redovisningsprincip ²⁾	-1,58 ¹⁾	-2,27 ¹⁾	2,12
Ackumulerad effekt av byte av redovisningsprincip, netto efter skatt	-	421	-
Resultat (förlust) enligt US GAAP efter ackumulerad effekt av byte av redovisningsprincip	-19 918	-24 403	23 393
Rapporterad vinst (förlust) per aktie efter utspädning, enligt svenska redovisningsprinciper ²⁾	-1,51 ¹⁾	-1,94 ¹⁾	1,91
Vinst (förlust) per aktie enligt US GAAP, efter utspädning efter ackumulerad effekt av byte av redovisningsprincip ²⁾	-1,58 ¹⁾	-2,23 ¹⁾	2,12
Medelantal aktier (miljoner) efter utspädning enligt US GAAP ²⁾	12 684	11 057	11 017
Vinst per aktie före utspädning efter ackumulerad effekt av byte av redovisningsprincip ²⁾	-1,58	-2,23	2,15
Medelantal aktier före utspädning (miljoner) ²⁾	12 573	10 950	10 896

¹⁾ Hänsyn tas inte till potentiella stamaktier när en konvertering av dem till stamaktier skulle medföra en ökning av vinst per aktie.

²⁾ 2000-2001 omarbetade för fondemissionseffekt av nyemissionen.

L. Orealiserade vinster och förluster på värdepapper tillgängliga för försäljning

Enligt svenska redovisningsprinciper värderas investeringar enligt lägsta värdets princip. Enligt US GAAP ska värdepapper som är noterade och tillgängliga för försäljning marknadsvärderas i enlighet med SFAS115 "Accounting for Certain Investments in Debt and Equity Securities". Orealiserade vinster samt realiserade temporära förluster skall inkluderas i "Other comprehensive income", realiserade förluster som ej är temporära belastar resultatet.

M. Kortfristiga fordringar, kundfinansiering och därmed sammanhängande upplåning

Enligt svenska redovisningsprinciper redovisas finansiella tillgångar och skulder med nettobelopp när så är legalt möjligt och det finns en avsikt att göra en reglering till nettobelopp eller att realisera tillgången och reglera skulden samtidigt. Enligt US GAAP är redovisning av kvittning av belopp som hör samman med vissa sådana kontrakt inte tillämpligt och följaktligen har koncernen, för US GAAP-ändamål, redovisat ytterligare kundfordringar och kundfinansiering respektive låneskulder på SEK 847 miljoner per den 31 december 2002 (SEK 3 781 miljoner 2001).

Försäljningskriterierna för överlåtelse av fordringar skiljer sig åt mellan svenska redovisningsprinciper och US GAAP såtillvida att det legala isoleringskravet (isolation requirement) i SFAS140 är strängare. I enlighet med svenska redovisningsprinciper ska en fordran redovisas som såld när en part förlorat kontrollen över de kontraktsrättigheter som utgör fordran. Per den 31 december 2002 fanns inga sådana transaktioner. Till följd av detta redovisade vi per den 31 december 2001 SEK 4 061 miljoner som långfristig kundfinansiering och motsvarande belopp som skulder i syfte att uppfylla US GAAP, eftersom vissa försäljningar av fordringar i enlighet med svenska redovisningsprinciper inte uppfyllde försäljningskriterierna enligt US GAAP. Ingen vinst eller förlust redovisades för dessa försäljningar i våra räkenskaper enligt svenska redovisningsprinciper.

N. Comprehensive income

Koncernen tillämpar SFAS130 "Reporting Comprehensive Income". Comprehensive income omfattar årets resultat (förlust) och andra förändringar i eget kapital som ej avser kapitaltransaktioner med ägarerna.

Comprehensive net income	2002	2001	2000
Årets resultat (förlust) enligt US GAAP	-19 918	-24 403	23 393
Övrig comprehensive income			
Omräkningsdifferenser	-6 160	2 710	2 326
Omräkningsdifferenser/ för sålda/likviderade bolag	-107	5	9
Nettoreultat på kassaflödessakringar	2 057	2 096	-
Säkringar av investeringar	1 869	-833	-500
Orealiserade vinster och förluster på värdepapper tillgängliga för försäljning	-199	-6 424	-1 847
Pensionsskulder (minimum liability)	-71	-392	25
Uppskjutna skatt	-1 024	1 445	657
Ackumulerad effekt av byte av redovisningsprincip netto (se G)	-	-1 665	-
Total övrig comprehensive income (förlust)	-3 635	-3 058	670
Comprehensive income (förlust) enligt US GAAP	-23 553	-27 461	24 063

Förändringar i Comprehensive Income

2002	Akkumulerade omräknings- differenser	Säkringar av investeringar i utländska dotterbolag	Orealiserade vinster och förluster på värdepapper tillgängliga för försäljning	Vinst/förlust på kassa- flödessakring	Minimi- avsättning för pensioner	Akkumulerad övrig compre- hensive income
Ingående balans, efter skatt	3 681	-1 711	184	-156	-414	1 584
Förändringar under perioden	-6 267	1 346	-143	1 480	-51	-3 635
Utgående balans, efter skatt	-2 586	-365	41	1 324	-465	-2 051

Justering av eget kapital	2002	2001	2000
Ökningar			
Aktivering av utvecklingskostnader för programvara			
Avsedd för försäljning	11 076	15 094	16 878
Avsedd för internt bruk	486	1 408	1 759
Aktivering av räntekostnader, netto efter ackumulerad avskrivning	172	211	211
Goodwill	1 064	-	-
Säkringar	2 744	-2 196	-332
Omstruktureringskostnader	217	1 458	3 100
Pensioner	440	99	300
	16 199	16 074	21 916
Minskningar			
Kapitalrabatt på konvertibelt förlagslån	-179	-303	-419
Återbetalning av pensionsmedel	-	-47	-856
Sale-leaseback	-2 063	-2 176	-1 361
Uppskjuten skatt	-4 021	-4 487	-8 197
Orealiserade vinster och förluster på värdepapper tillgängliga för försäljning	-314	255	6 680
Övrigt	-26	-102	-232
	-6 603	-6 860	-4 385
Nettojustering av eget kapital	9 596	9 214	17 531
Redovisat eget kapital	73 607	68 587	91 686
Eget kapital enligt US GAAP	83 203	77 801	109 217

Justering av vissa poster i balansräkningen enligt US GAAP enligt koncernens balansräkning.

	Enligt svenska redovisningsprinciper		Enligt US GAAP	
	Dec 31 2002	Dec 31 2001 ²⁾	Dec 31 2002	Dec 31 2001 ²⁾
Immateriella anläggningstillgångar	12 609	13 066	25 235	29 481
Materiella anläggningstillgångar	9 964	16 641	10 109	16 862
Övriga placeringar	2 243	3 101	1 929	3 356
Långfristig kundfinansiering	12 283	7 933	12 283	14 712
Kundfordringar	36 538	57 236	37 385	58 299
Övriga fordringar	24 817	39 171	29 726	39 124
Reserveringar ¹⁾	32 354	32 935	35 717	34 869
Konvertibla förlagslån, långfristiga	-	4 437	-	4 740
Kortfristig del av långfristiga skulder	11 083	3 622	11 262	3 622
Övriga kortfristiga skulder	33 536	45 600	36 856	51 060
Långfristiga skulder till finansinstitut	3 043	7 906	4 798	15 681
¹⁾ Av vilka kortfristiga	19 678	20 306	19 461	20 245

²⁾ Omarbetad för ändring av redovisningsprinciper i Sverige 2002 gällande konsolidering av bolag enligt nya RR1.

Balansräkningen enligt svenska redovisningsprinciper, inklusive ovanstående belopp, återspeglar den omräkning som diskuterats under "Redovisningsprinciper – Omarbetning av räkenskaperna för jämförbarhet". För US GAAP-ändamål har samma justeringar gjorts för att på lämpligt sätt konsolidera finansbolag som tidigare inte konsoliderats.

O. Kassaflödesanalys

Koncernen tillämpar SFAS95 vid upprättandet av kassaflödesanalys, förutom att kassa, bank och kortfristiga placeringar med förfalldatum inom tolv månader betraktas som likvida medel istället för inom tre månader, såsom erfordras enligt SFAS95. Tillämpning av denna definition skulle innebära följande justeringar av redovisade likvida medel, med kvittningsdifferensen återspeglad i kassaflödet från investeringsverksamheter i kassaflödesanalysen:

Koncernen	2002	2001	2000
Kortfristiga placeringar, kassa och bank i balansräkningen	66 214	68,924	35,771
Justering för poster med förfalldag inom 4–12 månader	-28 069	-28,182	-16,129
Likvida medel enligt US GAAP	38 145	40,742	19,642

P. Program för aktieoptioner

Som tillåtet enligt SFAS123, "Accounting for Stock Based Compensation", tillämpar koncernen Accounting Principles Board Opinion 25 (APB25) med tillhörande tolkningar för redovisningen för aktieoptioner enligt US GAAP. Ingen kostnad för detta har redovisats i den konsoliderade resultaträkningen, eftersom ingen kostnad uppstår då teckningskursen för den anställdes optioner motsvarar marknadsvärdet på underliggande aktie vid tilldelningstillfället, då optioner tilldelats de anställda.

Om koncernen hade valt att tillämpa de frivilliga förmånsberäkningsbestämmelserna i SFAS123 för sina aktieoptionsplaner, skulle resultatet enligt US GAAP ha ändrats enligt nedan:

Koncernen	2002	2001 ²⁾	2000 ²⁾
Årets resultat (förlust)			
Resultat enligt US GAAP före ackumulerad effekt av byte av redovisningsprincip	-19 918	-24 824	23 393
Justering för optionsvärdering enligt SFAS123	-193	-1 341	-1 511
Justerat resultat enligt US GAAP före ackumulerad effekt av byte av redovisningsprincip	-20 111	-26 165	21 882
Resultat (förlust) per aktie efter utspädning			
Resultat per aktie enligt US GAAP före ackumulerad effekt av byte av redovisningsprincip	-1,58 ¹⁾	-2,27 ¹⁾	2,12
Justerat resultat per aktie enligt US GAAP före ackumulerad effekt av byte av redovisningsprincip	-1,60 ¹⁾	-2,39 ¹⁾	1,99

¹⁾ Hänsyn tas inte till potentiella stamaktier när en konvertering av dem till stamaktier skulle medföra en ökning av vinst per aktie.

²⁾ 2000 och 2001 justerade för fondemissionselementet i nyemissionen.

Verkligt värde för varje utställd option är beräknad på tilldelningsdagen enligt Black & Scholes modell för värdering av optioner med följande vägda genomsnittliga förutsättningar:

	2002	2001	2000
Förväntad direktavkastning	0,6%	0,6%	1,0%
Förväntad volatilitet	43,1%	40,2%	35,4%
Riskfri ränta	5,4%	5,5%	6,0%
Optionens förväntade livslängd (år)	5,4	4,8	3,1

Q. Avsättningar för kundfordringar och kundfinansiering

Avsättningar för osäkra kundfordringar och kundfinansieringsåtaganden för åren 2002, 2001 och 2000 skildras nedan per 31 december, i SEK miljoner.

Avsättningar	2002	2001	2000
Ingående balans	6 578	5 525	7 016
Resultatförändring	4 079	3 732	1 417
Omförd till/från andra balanskonton	1 771	267	-243
Utnyttjande/upplösning	-3 375	-2 946	-2 665
Utgående balans	9 053	6 578	5 525

Revisionsberättelse

Till bolagsstämman i Telefonaktiebolaget LM Ericsson (publ), org nr 556016–0680

Vi har granskat årsredovisningen, koncernredovisningen och bokföringen samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning i Telefonaktiebolaget LM Ericsson (publ) för 2002. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för räkenskapshandlingarna och förvaltningen. Vårt ansvar är att uttala oss om årsredovisningen, koncernredovisningen och förvaltningen på grundval av vår revision.

Revisionen har utförts i enlighet med god revisionssed i Sverige. Det innebär att vi planerat och genomfört revisionen för att i rimlig grad försäkra oss om att årsredovisningen och koncernredovisningen inte innehåller väsentliga fel. En revision innefattar att granska ett urval av underlagen för belopp och annan information i räkenskapshandlingarna. I en revision ingår också att pröva redovisningsprinciperna och styrelsens och verkställande direktörens tillämpning av dem samt att bedöma den samlade informationen i årsredovisningen och koncernredovisningen. Som underlag för vårt uttalande om

ansvarsfrihet har vi granskat väsentliga beslut, åtgärder och förhållanden i bolaget för att kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören är ersättningsskyldig mot bolaget. Vi har även granskat om någon styrelseledamot eller verkställande direktören på annat sätt har handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen. Vi anser att vår revision ger oss rimlig grund för våra uttalanden nedan.

Årsredovisningen och koncernredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger därmed en rättvisande bild av bolagets och koncernens resultat och ställning i enlighet med god redovisningssed i Sverige.

Vi tillstyrker att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och för koncernen, disponerar vinsten i moderbolaget enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Stockholm 3 februari 2003

Carl-Eric Bohlin
Auktoriserad revisor
PricewaterhouseCoopers AB

Olof Herolf
Auktoriserad revisor
PricewaterhouseCoopers AB

Thomas Thiel
Auktoriserad revisor

Finansförvaltning och kundfinansiering – finansiell riskhantering

Ericssons finansförvaltning och hantering av finansiella risker regleras utifrån en policy fastställd av styrelsen. Styrelsens finanskommitté ansvarar för löpande uppföljning av den finansiella exponeringen och för godkännande av vissa investeringar och lån samt utställande av garantier och kundfinansieringsåtaganden.

Internt hanteras finansiella risker och koncernens finansiella tillgångar och skulder av koncernfunktionerna Finansförvaltning och kundfinansiering, vilka även utfärdar direktiv i dessa avseenden till koncernbolag.

Finansförvaltningens huvudsakliga uppgifter är att säkerställa att koncernen har tryggad finansiering genom lån och kreditlöften, att aktivt förvalta koncernens kassalikviditet, finansiella tillgångar och skulder samt att hantera och kontrollera att den finansiella exponeringen är förenlig med underliggande affärsrisker och koncernens finansiella policy.

För likviditetshandling och administration av lån och placeringar samt valutasäkringar har finansenheter etablerats i Stockholm, Dublin, Singapore och Dallas (vilka tillsammans utgör koncernens internbank – Ericsson Treasury Services). Den största delen av de risker som hanteras av internbanken kurssäkras på de finansiella marknaderna, men Ericsson Treasury Services har också mandat att ta egna positioner enligt styrelsens riktlinjer. Detta riskmandat uppgår till SEK 200 miljoner och mäts utifrån en femprocentig förändring av valutakurserna i förhållande till den totala exponeringen samt en procentenhets förändring av aktuella marknadsräntor. Per den 31 december 2002 uppgick marknadsrisken till SEK 116 (151) miljoner. Riskmätningen kompletteras med en Value-at-Risk beräkning baserad på ett konfidensintervall på 99 procent och en avvecklingsperiod om en dag.

Kundfinansieringens huvudmål är att söka hitta lämplig extern finansiering för Ericssons kunder och att minimera regressrätt på Ericsson. Kundfinansieringsorganisationen är verksam inom samtliga geografiska marknadsområden för att kunna stödja affärsverksamheten i ett tidigt förhandlingsskede. För det fall kundlån inte direkt erbjuds av banker hanteras merparten av krediterna genom dotterbolaget Ericsson Credit AB. Exponeringen kopplad till utestående kundfinansiering och kreditlöften hanteras centralt av koncernfunktionen för kundfinansiering.

FINANSIELLA INSTRUMENT

Ericsson nyttjar olika typer av finansiella instrument för att säkra koncernens finansiella exponering härrörande från den underliggande affärsverksamheten och från koncernens finansiering samt tillgångs- och skuldhantering. Ericsson definierar finansiella instrument som antingen primära instrument eller derivatinstrument. Primära instrument utgörs främst av lån, investeringar och avista-transaktioner i valuta. Derivatinstrument nyttjas som ett komplement till de primära instrumenten i syfte att reducera Ericssons finansiella exponering. De mest nyttjade derivatinstrumenten är valutaswappar, ränteterminer och ränteswappar. Andra derivatinstrument används i relativt begränsad omfattning.

Bortsett från vad som hanteras inom ramen för riskmandatet om SEK 200 miljoner för Ericsson Treasury Services motsvaras alla risker kopplade till nyttjandet av finansiella instrument av kontrakterade samt budgeterade valuta- och ränteflöden.

Ericsson delar in finansiella risker i marknadsrisk, kreditrisk, landrisk samt finansierings- och likviditetsrisk.

MARKNADSRISK

Marknadsrisk delas in i tre kategorier: valutarisk, ränterisk och kursrisk kopplad till Ericssons aktiekurs.

Valutariskhantering

Ericsson har sitt säte i Sverige och rapporterar i SEK samt bedriver verksamhet i över 140 länder.

Ericsson har betydande fakturering, kostnader, tillgångar och skulder i andra valutor än SEK, vilket ger upphov till en ansenlig valutaexponering. Ericssons resultat kan därför komma att påverkas av valutakursförändringar mellan SEK och andra valutor. Ericssons policy är att, så långt det är möjligt, minska effekten genom olika former av kurssäkring.

Valutarisker klassificeras som ekonomisk exponering, transaktionsexponering eller omräkningsexponering.

Nettorisk i valutaderivat

(SEK miljarder)	Per 31 december	
	2001	2002
Typ av instrument		
Valutarisk i externa valutaderivat (netto)	2,9	2,7

I tabellen ovan anges nettorisken i externa valutaderivat som effekten på marknadsvärdet av Ericssons valutaderivatportfölj vid en femprocentig valutakursförändring i förhållande till den totala valutaexponeringen. Motposter i balansräkningen som framtida förpliktelser och budgeterade flöden inkluderas inte.

Ekonomisk exponering

Ericsson är beroende av den svenska kronans utveckling och av den ekonomiska utvecklingen i Sverige. Per den 31 december 2002 fanns cirka 47 procent av alla anställda i Sverige. Den inhemska marknaden svarade dock endast för sex procent av försäljningen under år 2002. Exportförsäljning faktureras huvudsakligen i utländsk valuta. Den stora kostnadsbasen i SEK i kombination med kronförstärkningen under år 2002 medförde en negativ resultatpåverkan för Ericsson i jämförelse med konkurrenter med kostnader i EUR och USD.

Transaktionsexponering

En analys avseende koncernens transaktionsexponering, netto för år 2002 per valuta visar en intäktsexponering i US-dollar (USD), Euro (EUR), kinesiska Renminbi (CNY), japanska Yen (JPY) och brittiska Pund (GBP). En 10-procentig förändring (+/-) av valutakurserna mot den svenska kronan och respektive valuta med störst exponering, netto, skulle ha givit följande effekt (SEK miljarder) på Ericssons resultat före skatt: USD +/-1,6 (1,9), EUR +/-0,8 (1,2), CNY +/-0,7 (1,0), JPY +/-0,5 (0,8) och GBP +/-0,4 (0,4) före eventuell hänsyn till gjorda valutakurssäkringar. Såväl kontrakterade som budgeterade transaktionsexponeringar har kurssäkrats för att skydda försäljningsmarginalerna och för att minska resultatpåverkan. Till följd av kronförstärkningen under år 2002 resulterade gjorda valutasäkringar i en resultatförbättring om cirka SEK 2 miljarder. Uppgiften är framtagen genom en jämförelse mellan genomsnittlig faktisk avistakurs under 2002 och terminsportföljens genomsnittliga säkrade valutakurs per den 1 januari 2002. Per den 31 december 2002 var prognostiserad transaktionsexponering, netto, kursäkrad för de kommande 9–12 månaderna, vilket skapar tidsmässigt utrymme för Ericsson att reagera på valutakursförändringar genom ändrad prissättning och/eller omförhandling av avtal med kunder samt leverantörer. Marknadsvärdet på realiserade terminskontrakt uppgick vid årsskiftet till cirka SEK 3 miljarder.

All säkring av valuta- och ränterisker är centraliserad till Ericsson Treasury Services, i den mån det är möjligt. Dotterbolagen ingår valutaterminsavtal med Ericsson Treasury Services, som i sin tur säkrar dessa risker på de finansiella marknaderna. Vanligtvis sker intern försäljning från Sverige till utländska dotterbolag i den valuta som lokalbolaget avser fakturera extern kund i syfte att minimera valutaexponeringen för det utländska dotterbolaget.

Omräkningsexponering

Ericsson har ett stort antal dotterbolag med verksamhet utomlands. Värdet på dessa investeringar påverkas av valutakursförändringar, vilket i sig påverkar koncernens balansräkning och resultaträkning vid omräkning till SEK. Denna omräkningsexponering valutakurssäkras i enlighet med följande policy fastställd av styrelsen:

- Det monetära nettot i dotterbolag omräknade enligt "monetära/icke-monetära metoden" (d v s där

omräkningseffekten påverkar resultaträkningen) kurssäkras till 100 procent.

- Eget kapital i dotterbolag omräknat enligt "dagskursmetoden" (d v s där omräkningseffekten rapporteras direkt i eget kapital i balansräkningen) kurssäkras upp till 20 procent i utvalda bolag. Omräkningsdifferenserna rapporterade i eget kapital under 2002 uppgick till SEK -4,9 miljarder, främst orsakade av en förstärkning av den svenska kronan.

Ränteriskhantering

Ericsson är exponerat för ränterisker till följd av att vissa balansposter marknadsvärderas och därigenom påverkas av förändringar i underliggande värde samt genom förändring avseende ränteintäkter och räntekostnader. Ränterisker hanteras centralt av Ericsson Treasury Services. Ericssons nettoskuldposition var per den 31 december 2002 SEK -5,6 miljarder. Ericsson använder olika derivatinstrument såsom exempelvis forward rate agreements, ränteswappar och räntefutures för att säkra räntexponeringen.

Nettorisk i räntederivat

(SEK miljoner)	Per 31 december	
	2001	2002
Typ av instrument		
Forward rate agreements och ränteterminer	354,1	77,4
Ränteswapavtal	1 381,2	1 082,7
Räntefutures	22,1	115,9
Nettorisk	1 725,8	889,5

I tabellen ovan anges nettorisken i räntederivat uttryckt som effekten på derivatportföljens marknadsvärde vid en procentenhets förändring av marknadsräntorna. Tabellen utvisar endast ränterisken, netto, i externa derivat och motposterna i balansräkningen såsom exempelvis framtida förpliktelser samt budgeterade flöden är inte inkluderade. Beräkningen tar hänsyn till netting-effekter. Den totala nettorisken är därför ej summan av de individuella beloppen.

Ericssons policy är att undvika ränterisk till följd av obalans mellan räntebärande balansräkningsposter med rörlig respektive fast ränta. För att uppnå detta strävar Ericsson efter en position där samtliga räntor är rörliga.

Räntebärande finansiella tillgångar och skulder

(SEK miljarder och procent)	Per 31 december 2002	
Tillgångar		
Långfristiga	21,6	24,6%
Kortfristiga	66,2	75,4%
Totalt	87,8	100,0%
Skulder		
Långfristiga ¹⁾	47,1	77,7%
Kortfristiga ¹⁾	2,5	4,1%
Pensioner och liknande förpliktelser	11,0	18,2%
Totalt	60,6	100,0%

¹⁾ Kortfristig del av långfristiga skulder om SEK 11,1 miljarder är inkluderad i posten långfristiga skulder.

Per den 31 december 2002 hade 94 procent (96 procent 2001) av de räntebärande skulderna och 100 procent (100 procent 2001) av de räntebärande tillgångarna rörlig ränta.

Kursrisk i Ericssonaktien

Genom personaloptions- och aktiesparprogram är Ericsson exponerat mot utvecklingen av Ericssons aktiekurs. Åtagandet för Ericsson att leverera aktier i enlighet med dessa program är säkrat genom eget innehav av B-aktier samt teckningsrätter för emission av nya B-aktier. Om aktiekursen stiger medför detta sociala kostnader, vilket utgör en risk för både Ericssons resultaträkning och kassaflöde. Resultaträkningsexponeringen är säkrad för vissa av programmen genom köp av köpoptioner. Kassaflödesexponeringen är fullt säkrad genom innehav av B-aktier samt genom innehav av köpoptioner avseende egna B-aktier.

KREDITRISK

Kreditrisk delas in i två kategorier: risk kopplad till kundfinansiering och finansiella kreditrisker.

Risk kopplad till kundfinansiering

Enligt gängse branschpraxis efterfrågar vissa kunder att Ericsson förmedlar eller erbjuder finansiering som en förutsättning för att kunna offerera och erhålla kontrakt för infrastrukturprojekt. Kundfinansieringsupplägg kan omfatta försäljning av system och tjänster eller täcka övriga kostnader i samband med installation och integrering av Ericssons produkter eller undantagsvis finansiering av rörelsekapitalbehov.

Ericssons kreditprocess kräver att finanskommittén inom Ericssons styrelse godkänner samtliga kreditåtaganden överstigande USD 25 miljoner.

Ericssons kundfinansieringsupplägg utgörs dels av direktutlåning till kund, dels av garantier till förmån för extern part avseende utlåning till Ericssons kunder. För de flesta krediter har vi säkerheter, oftast i form av pantförskrivningar av utrustning och/eller av aktier. Omstrukturering av nödlidande krediter kan leda till tillfälliga innehav av sådana aktieposter. Vårt mål är att begränsa Ericssons exponering kopplad till kundfinansiering såväl avseende belopp som erbjuden kredittid. För att uppnå detta är Ericssons strategi att engagera banker och andra finansiella institutioner på ett så tidigt stadium som möjligt vid kundfinansieringsdiskussioner. Ericsson kan inledningsvis behöva garantera kreditupplägg men avsikten är att därefter överföra all risk till finansmarknaderna. Ericssons kunder kräver vanligen att Ericsson avger löften om kredit redan på ett tidigt stadium under en kontraktsförhandling. Ericsson ser kundfinansiering som ett alternativ att erbjuda vissa kunder i de fall extern finansiering ej är tillgänglig. Med "kreditlöften" avses i denna rapport Ericssons åtaganden att under ett legalt bindande avtal ställa lånedmedel till förfogande direkt eller indirekt (via extern part mot en av Ericsson utställd garanti). Villkoren i Ericssons

kreditlöften varierar. I vissa fall ökar kreditåtagandena i takt med att kunderna tecknar tilläggskontrakt med Ericsson. I andra fall är kreditlöften villkorade av att kunderna uppnår vissa framtida operationella och/eller finansiella mål.

Redovisning av kundfinansieringsåtaganden

Krediter i balansräkningen är direkta fordringar som Ericsson har på kunder vilka rapporteras som tillgångar i balansräkningen till bokfört nettovärde, d v s med avdrag för riskreserveringar avseende belopp som potentiellt inte kan inkasseras.

Krediter utanför balansräkningen avser krediter som är finansierade av extern part med en Ericsson-garanti som säkerhet (vilken täcker del av eller hela det utestående finansierade beloppet). Alla typer av regressrätt på Ericsson under garantier eller liknande kreditåtaganden i samband med extern finansiering rapporteras som ansvarsförbindelser, netto, efter avdrag för gjorda riskreserveringar. Reserveringar för dessa utestående belopp rapporteras som avsättningar i balansräkningen.

I enlighet nya svenska redovisningsrekommendationer konsolideras vissa finansbolag per den 1 januari 2002, vilka tidigare redovisades enligt kapitalandelsmetoden. Därigenom redovisas vissa krediter, vilka tidigare redovisades utanför balansräkningen, numer i balansräkningen. Koncernens balansräkningar för år 2000 och 2001 har justerats i enlighet med detta.

Utestående kundkrediter

Per den 31 december 2002 uppgick Ericssons totala utestående riskexponering kopplad till kundfinansiering till SEK 21,8 miljarder. Direktlån svarade för SEK 21,1 miljarder varav SEK 0,8 miljarder garanterades av extern part. Därutöver var krediter utanför balansräkningen om SEK 1,5 miljarder garanterade av Ericsson. Vidare hade Ericsson vid årsskiftet outnyttjade kreditlöften uppgående till SEK 14,0 miljarder. Utestående kundkrediter och finansiella garantier hänför sig till systemprojekt på olika geografiska marknader och till ett stort antal av kunder. Per den 31 december 2002 hade Ericsson totalt 176 utestående egna eller garanterade kundlån. De sex största kundkrediterna utgjorde 63 procent av Ericssons kreditexponering.

Tabellen nedan summerar Ericssons utestående kundkrediter per den 31 december år 2000, 2001 och 2002.

Utestående kundfinansiering

(SEK miljarder)	Per 31 december		
	2000	2001	2002
Kundfinansiering i egen balansräkning ¹⁾	21,6	18,7	21,1
Kundfinansiering utanför balansräkningen ²⁾	5,1	12,8	1,5
Kundfinansiering totalt	26,7	31,5	22,6
Avgår risktäckning från extern part ³⁾	-6,6	-4,7	-0,8
Ericssons riskexponering	20,1	26,8	21,8
Netto bokfört värde i egen balansräkning ⁴⁾	18,1	14,8	14,0

1) Ökningen av krediter i balansräkningen om SEK 2,4 miljarder till SEK 21,1 miljarder är i huvudsak hänförlig till att krediter utanför balansräkningen har förvärvats och nu återfinns i balansräkningen. Huvuddelen av denna ökning kan hänföras till Mobilcom-krediten, vilken har ersatts av ett konvertibellån med France Telecom per den 3 mars 2003.

2) Minskningen under 2002 är i huvudsak ett resultat av att Ericsson har upphört som garantigivare under kreditfaciliteter och till följd av annulleringar av upplägg redovisade utanför balansräkningen, inklusive en kreditportfölj som arrangerades under år 2001. Kreditportföljen gjorde det möjligt för Ericsson att sälja ett antal lånetillgångar till en grupp av banker, vilka refinansierade portföljen mot ett s k "first-loss"-åtagande i form av en garanti från Ericsson.

3) Extern parts risktäckning avser kreditrisk i balansräkningen som bärs av tredje part. I dessa fall täcker tredje part, som finansiella institutioner och/eller Exportkreditnämnden (EKN), risken genom att lämna garanti.

4) Krediter i egen balansräkning. Netto bokfört värde är justerat med gjorda riskreserveringar.

Utestående exponering per geografisk region

Av Ericssons totala kreditexponering kopplad till kundlån hänförde sig 52 procent till Latinamerika (Mexico och Brasilien utgör vardera 20 procent av den totala exponeringen), Västeuropa uppgick till 25 procent, Central- och Östeuropa, Mellanöstern och Afrika svarade för 13 procent och Asien inklusive Oceanien uppgick till 7 procent medan Nordamerika svarade för 3 procent per den 31 december 2002. Ericsson har en betydande närvaro i utvecklingsländer. Kunder på dessa marknader efterfrågar ofta finansieringsstöd eftersom tillgång till lokal och/eller internationell finansiering är begränsad. Banker är vanligen ovilliga att bära risk för politiska händelser vilka skulle kunna hindra Ericssons kunder på dessa marknader att fullgöra sina betalningsåtaganden. Dessa politiska risker är delvis reducerade genom att risktäckning erhålls för kreditupplägg från exportkreditinstitut, regionala utvecklingsbanker och institutioner såsom Världsbanksgruppen inklusive the Multilateral Investment Guarantee Agency (MIGA) och International Finance Corporation (IFC).

Investeringsstakten inom telekom i Latinamerika har minskat som ett resultat av den ekonomiska lågkonjunkturen i regionen. Ericsson avser inte att markant öka kreditexponeringen i denna region utan kommer snarare att fokusera på inkassering avseende utestående fordringar under existerande lånefaciliteter.

Utestående exponering per teknologi

Per den 31 december 2002 härrörde 23 procent av total utestående kundfinansiering till kundlån avseende 3G-nät och resterande del till 2,5G- och 2G-nät.

Kreditförluster

Ericsson har gjort reserveringar för kreditförluster på totalt SEK 3,1 miljarder för år 2002 och SEK 2,5 miljarder avseende år 2001. Storleken på reservering bestäms för varje enskild kredit baserat på en värdering avseende exponering med hänsyn tagen till politiska och kommersiella riskfaktorer. Reserveringar för samtliga krediter och finansiella garantier är föremål för regelbunden översyn. Under åren 2002 och 2001 hade Ericsson kreditförluster på SEK 1,7 miljarder respektive SEK 1,3 miljarder. Ericsson redovisade inga kreditförluster under åren 1999 och 2000.

Åtaganden att tillhandahålla kundfinansiering

Nedanstående tabell visar hur mycket av Ericssons utestående kreditlöften avseende av kundfinansiering som ännu ej utnyttjats.

(SEK miljarder)	Per 31 december		
	2000	2001	2002
Kreditlöften	18,2	31,2	14,0

Per den 31 december 2002 avsåg 83 procent av Ericssons totala kreditlöften utbyggnad av 3G-nät och resterande del 2,5G- och 2G-nät.

I tabellen nedan visas hur kommande utbetalningar beräknas minska andelen utestående kreditlöften per den 31 december 2002. Utbetalningar kopplade till befintliga finansieringsåtaganden uppskattas till SEK 3 miljarder för år 2003. Detta är främst en effekt av försenad utbyggnad av 3G-projekt med finansiering från Ericsson.

(SEK miljarder)	Mindre än 1 år	1-3 år	4-5 år	5 år och senare	Totalt
	Finansieringslöften ¹⁾	3,0	11,0	0,0	

¹⁾ Finansieringslöften avser kreditupplägg där Ericsson eller extern part är långgivare.

Finansiella kreditrisker

Placeringar i finansiella instrument innebär en risk att motparten inte fullföljer sina förpliktelser. Ericsson Treasury Services begränsar dessa risker genom att placera överskottslikviditet i statsskuldsväxlar, företagscertifikat och företagsobligationer med kreditbetyget A-2/P-2 eller högre på kort sikt och kreditbetyget A eller högre lång sikt. Inga kreditförluster rapporterades under 2002.

Ericsson Treasury Services – externa placeringar

(SEK miljarder)	Per 31 december	
	2001	2002
Typ av placering:		
Statsskuldväxlar	19,3	23,9
Kassa, bank	11,7	11,5
Företagscertifikat	11,1	14,5
Företagscertifikat, rörlig ränta (FRN)	1,9	5,3
Bostadscertifikat	0,0	1,2
Företagsobligationer	1,0	1,4
Statsobligationer	2,9	1,5
Bostadsobligationer	0,2	0,0
Totalt	48,1	59,3

Ericsson Treasury Services derivatexponering marknadsvärderas dagligen av operationella skäl samt för riskhanteringsändamål och uttrycks som en skuld till eller en fordran på respektive motpart. Nettingavtal s k ISDA-avtal har ingåtts med samtliga finansiella motparter, vilket väsentligt reducerar motpartsrisken.

LANDRISK

Landrisken mäter de svenska bolagens exponering mot utlandet avseende kundfordringar, intern utlåning, kundfinansiering, garantier samt investeringar i hel- och delägda dotterbolag. Landrisk mäts på bruttobasis och kan inte jämföras med konsoliderade värden i balansräkningen.

Totalrisk per geografiskt marknadsområde

(SEK miljarder och procent)	Per 31 December,	
	2001	2002
Total risk	139	97
Marknadsområde		
Europa, Mellanöstern och Afrika	45%	49%
Nordamerika	18%	16%
Latinamerika	22%	22%
Asien och Oceanien	15%	13%
Totalt	100%	100%

Skattelagstiftning, valutarestriktioner och andra legala samt ekonomiska restriktioner kan i vissa länder påverka Ericssons möjligheter att överföra pengar inom koncernen och därigenom säkerställa finansiering till vissa dotterbolag. För närvarande är dock påverkan av dessa restriktioner högst begränsad.

FINANSIERINGS- OCH LIKVIDITETSRIK

Ericsson täcker sitt likviditetsbehov genom cash management-aktiviteter, investeringar i likvida räntebärande instrument samt genom att ha långfristiga bekräftade och obekräftade kreditlöften på plats för eventuellt framtida finansieringsbehov.

Ericsson definierar likviditet som kassa och kortfristiga placeringar upp till tolv månader. Enligt US GAAP definieras likviditet som kassa och kortfristiga placeringar upp till tre månader. Under år 2002 minskade likviditeten med SEK 2,7 miljarder till SEK 66,2 miljarder och nettolikviditeten, efter avdrag för kortfristiga finansiella räntebärande skulder, ökade med SEK 9,5 miljarder till SEK 52,7 miljarder huvudsakligen

beroende på de SEK 29 miljarder som tillfördes bolaget genom nyemissionen i september.

Ericssons verksamhet externfinansieras till största delen genom upplåning på de svenska och internationella bank- och kapitalmarknaderna.

Låneprogram och långfristiga bekräftade kreditlöften, tillgängliga respektive utnyttjade

(SEK miljarder)	Per 31 december 2002		
	Belopp	Utnyttjat	Outnyttjat
Program/facilitet			
Europeiskt obligationsprogram (USD 5 000 m) ^{1) 2)}	43,9	34,8	9,1
Amerikanskt företagscertifikatsprogram (USD 1 000 m) ¹⁾	8,8	0	8,8
Europeiskt företagscertifikatsprogram (USD 1 500 m) ¹⁾	13,2	0	13,2
Svenskt företagscertifikatsprogram (SEK 5 000 m) ¹⁾	5,0	0	5,0
Långfristiga bekräftade kreditlöften (USD 1000 m)	8,7	0	8,7
Långfristiga bekräftade kreditlöften (USD 600 m) ²⁾	5,3	0	5,3
Totalt per 31 december 2002	84,9	34,8	50,1
Totalt per 31 december 2001	101,7	46,1	55,6

¹⁾ "Belopp" avser villkoren i faciliteterna. Ericssons tillgång till företagsobligations- och företagscertifikatsmarknaderna kan komma att begränsas av kreditvärdering och rådande marknadsvillkor.

²⁾ USD 600 miljoner (SEK 5,3 miljarder) långfristiga bekräftade kreditlöften samt två obligationsemissioner om EUR 2 miljarder och GBP 226 miljoner (totalt SEK 21,5 miljarder) emitterade under Ericssons europeiska obligationsprogram innefattar räntevillkor kopplade till aktuell kreditvärdering.

Ericssons utestående räntebärande skulder uppgick till SEK 60,6 miljarder per den 31 december 2002. Långfristiga räntebärande skulder uppgick till SEK 58,2 miljarder varav långa lån SEK 47,2 miljarder (inklusive kortfristig del om SEK 11,1 miljarder) med en genomsnittlig löptid på tre år samt avsättningar för pensioner och liknande förpliktelser om SEK 11,0 miljarder. Den långfristiga skuldportföljen består till största delen av upplåning under Ericssons obligationsprogram. Kortfristiga räntebärande skulder uppgick till SEK 2,4 miljarder med en genomsnittlig löptid om tre månader. Den kortfristiga skuldportföljen består till största delen av överdragsfaciliteter, banklån och andra kortfristiga finansiella lån.

Ericsson har ett obligationsprogram som uppgår till USD 5,0 miljarder varav USD 4,0 miljarder var utnyttjat per den 31 december 2002. Emissioner under detta program är denominerade i EUR, USD, SEK och GBP samt har en genomsnittlig löptid på tre år. Nedgraderingarna av Ericssons kreditbetyg sedan januari 2002 har ökat upplåningskostnaderna med cirka SEK 550 miljoner per år hänförligt till två emissioner under obligationsprogrammet om EUR 2 miljarder respektive GBP 226 miljoner (totalt SEK 21,5 miljarder). Inga nya långfristiga lån emitterades under år 2002.

Av de USD 1,6 miljarder (SEK 14,0 miljarder) långfristiga bekräftade kreditlöften tillgängliga per den 31 december år 2002 har kreditlöftet om USD 600 miljoner en räntesats som är

kopplad till Ericssons kreditbetyg liksom andra finansiella åtaganden som måste vara uppfylld för att Ericsson skall kunna låna pengar under faciliteten. Enligt dessa villkor får Ericssons nettoskuld inte överstiga USD 4,5 miljarder och betalningsberedskapen måste uppgå till minst USD 3,0 miljarder. Efter den 30 juni 2004 får ej heller förhållandet mellan nettoskuld och EBITDA överstiga 3 till 1. De nio nedgraderingarna sedan början av år 2002 har ökat Ericssons kostnader för detta kreditlöfte med SEK 17 miljoner per år. I juni 2002 omförhandlades faciliteten i syfte att ersätta finansiella åtaganden hänförliga till Ericssons kreditbetyg med andra finansiella åtaganden. De nya villkoren innebär att ytterligare nedgraderingar av Ericssons kreditbetyg inte kommer att öka kostnaderna för faciliteten.

I oktober 2001 ingick Ericsson ett avtal om en långfristig kreditfacilitet på EUR 400 miljoner (motsvarande cirka SEK 3,6 miljarder). Efter att Moody's i februari 2002 sänkte Ericssons kreditbetyg från Baa1 till Baa2 är denna facilitet dock ej längre tillgänglig och ingår därför inte heller bland totala långfristiga bekräftade kreditlöften. Ericssons kortfristiga lånebehov är normalt störst i mitten av varje kvartal. Ericsson har tidigare förlitat sig på företagscertifikatsprogram i de svenska, europeiska och amerikanska marknaderna för att säkerställa kortsiktiga finansieringsbehov. Per den 31 december år 2002 uppgick den totala storleken på dessa program till motsvarande SEK 27 miljarder. Ericssons tillgång till likviditet under dessa program är nu begränsad. Tillgången till finansiering har minskat och kan komma att begränsas ytterligare eller bli dyrare på grund av Ericssons operativa och finansiella resultat samt rådande marknadsvillkor. För närvarande och inom den närmaste framtiden kommer Ericsson att nyttja sin kassa för att tillgodose kortfristiga finansieringsbehov.

I december 2001 ingick Ericsson ett ettårigt finansiellt leaseavtal om USD 744 miljoner (SEK 6,5 miljarder). Enheten som ägde dessa tillgångar köptes i december 2002 av moderbolaget.

Ericsson har ett värdepapperiseringsprogram om USD 250 miljoner med Eureka Securitization plc. under vilket fakturor säljs på de amerikanska, engelska, holländska och tyska marknaderna till en kostnad av en månads LIBOR +150 räntepunkter vid fullt utnyttjat program. Programmet avräknas veckovis varvid nya fakturor ersätter de som betalats under den gångna veckan. Eureka Securitization plc. förvaltas av extern part och finansieras i företagscertifikatsmarknaden. Programmet var utnyttjat per den 31 december 2002. Programmet är för närvarande under utvärdering till följd av Moody's senaste nedgradering av Ericsson från Ba2 till B1 i februari 2003.

Ericssons långsiktiga mål är att ha en betalningsberedskap på mellan 7 och 10 procent av koncernens omsättning för att kunna möta förändringar i likviditetsbehovet. Betalningsberedskap är ett internt mått, vilket definieras som kassa och kortfristiga placeringar minskat med kortfristiga lån plus långfristiga utnyttjade kreditlöften (undantaget

outnyttjade bekräftade faciliteter för vilka lånevillkoren inte uppfylls) uttryckt i procent av omsättningen. Under perioder av ökad osäkerhet kan målet för betalningsberedskapen sättas betydligt högre. Den 31 december 2002 uppgick betalningsberedskapen till SEK 67,1 miljarder, vilket motsvarar 46 procent av omsättningen att jämföras med SEK 65,5 miljarder (28 procent av omsättningen) per den 31 december 2001. Den procentuella ökningen är till stor del ett resultat av lägre omsättning. Emissionslikviden om SEK 29 miljarder i september hade en positiv effekt på betalningsberedskapen.

För att säkra betalningsberedskapen på lång sikt är Ericssons policy att merparten av upplåningen ska vara långfristig eller täckas av långfristiga kreditlöften.

Efter Moody's senaste nedgradering av Ericssons kreditbetyg i februari 2003 är de långsiktiga kreditbetygen B1 (Moody's) och BB (Standard & Poor's) båda med negativa utsikter. Kreditbetygen anses för närvarande vara under "investment grade". Ericssons långfristiga kreditbetyg har sedan början av 2002 sänkts nio gånger:

Kreditbetyg		
Datum	Moody's	Standard & Poor's
Januari 1, 2002	Baa1	BBB+
Februari 18	Baa2	
Maj 16		BBB
Juni 17	Baa3	
Juli 22		BBB-
Juli 26	Ba1	
Augusti 1		BB+
September 12	Ba2	
November 7		BB
Februari 17, 2003	B1	

Den 17 juni 2002 nedgraderade Moody's Ericssons kortsiktiga kreditbetyg från P-2 till P-3 och den 26 juli 2002 nedgraderade Moody's det kortsiktiga kreditbetyget från P-3 till NP. Den 16 maj 2002 nedgraderade Standard & Poor's Ericssons kortsiktiga kreditbetyg från A-2 till A-3 och den 1 augusti 2002 nedgraderade Standard & Poor's det kortsiktiga kreditbetyget från A-3 till B.

Mot bakgrund av rådande marknadsläge inom telekommunikationsbranschen och osäkerheten rörande framtidsutsikterna är det möjligt att Ericsson kommer att nedgraderas ytterligare, vilket skulle medföra ökade räntekostnader. En nedgradering från nuvarande nivå till B2 av Moody's eller från BB- av Standard & Poor's skulle resultera i en kostnadsökning om SEK 55 miljoner per år hänförligt till obligationer under Ericssons företagsobligationsprogram. Om Ericsson inte kan uppfylla avtalade villkor kan bolaget komma att tvingas återbetala eller refinansiera både den underliggande krediten och/eller andra krediter som innehåller s k cross default provisions. Ett sådant händelseförlopp skulle kunna ha en betydande negativ inverkan på Ericssons finansiella ställning.

Verksamhet

HISTORIA OCH UTVECKLING

Ericsson är ett aktiebolag som lyder under svensk aktiebolagsrätt. Bolaget bildades den 18 augusti 1918 som ett resultat av en sammanslagning av AB LM Ericsson & Co. och Stockholms Allmänna Telefon AB. Vårt ursprung kan härledas tillbaka till en verksamhet för tillverkning av kommunikationsutrustning som grundades i Stockholm år 1876. Våra A- och B-aktier är noterade på Stockholmsbörsen. Våra B-aktier är även noterade på börserna i Düsseldorf, Frankfurt, Hamburg och London. Våra American Depository Shares (ADS) är noterade på NASDAQ. Huvudkontoret ligger på Telefonvägen 30, 126 25 Stockholm, Sverige, telefon 08-719 0000.

Ericsson representeras i USA av Ericsson Inc, Vice President, Legal Affairs, 740 East Campell Road, Richardson, Texas 75081.

Vår websida nås på www.ericsson.com (denna webadress är inte en aktiverad länk till vår websida). Informationen på websidan utgör inte en del av det här dokumentet.

VERKSAMHETSÖVERSIKT

Vi är ett ledande internationellt företag inom utveckling och försäljning av avancerade system och tjänster för mobil och fast kommunikation till nätoperatörer. Vårt breda utbud av telekom- och datakomutrustning inbegriper kompletta lösningar, system och tjänster som gör att mobila och fasta nät kan överföra tal, data och multimedia säkert, snabbt och effektivt. Genom vårt samriskbolag Sony Ericsson Mobile Communications har vi ett brett utbud av mobiltelefoner, inklusive mobiltelefoner som stöder applikationer inom multimedia och annan kommunikationsutrustning för personligt bruk. Vi erbjuder också en mängd andra system och tjänster relaterade till vår expertis inom telekommunikationsteknik till andra tillverkare av utrustning och mobiltelefoner.

AFFÄRSSTRATEGI OCH LÅNGSIKTIGA MÅL

Vårt primära affärsområde är att stärka vår position som en ledande leverantör av kommunikationssystem och tjänster. Vår strategi för att uppnå detta mål är att:

- Leda marknadsutvecklingen genom ständigt nyskapande och utveckling av standarder
- Vidareutveckla våra långvariga kundrelationer med nätoperatörer och utvidga vår verksamhet genom ökat fokus på professionella tjänster
- Tillvarata vår position som global marknadsledare
- Fortsätta att minska kostnader och ytterligare öka effektiviteten

Leda marknadsutvecklingen genom ständigt nyskapande och utveckling av standarder

Nyskapande och kreativitet är viktiga delar av vår företagskultur. Vi har en lång tradition av att utveckla innovativ kommunikationsteknik som bidrar till att etablera industriella standarder. Exempelvis var vi ledande i det tidiga teknikskiftet från analog till digital mobiltelefoni, ett avgörande utvecklingssteg för tillväxten inom mobil kommunikation, och vi har lett utvecklingen av branschledande standarder som WCDMA, GPRS och Bluetooth. Vi kommer att fortsätta stödja innovationer genom vårt engagemang inom forskning och utveckling. I synnerhet kommer vi att fortsätta att ägna betydande resurser åt att utveckla kompletta kommunikationslösningar för att stödja den snabba expansionen och integrationen av Internet och tjänster inom multimedia. Vårt mål är att bygga upp vår verksamhet genom att utveckla och implementera lösningar som ökar trafiken i näten och på så sätt göra det möjligt för våra kunder att nå framgångar.

Vidareutveckla våra långvariga kundrelationer med nätoperatörer

Vi har starka relationer till världens ledande mobiloperatörer och med många av världens ledande operatörer av fasta nät. Vi tror att vi sedan många år uppfattas som ett företag som kan leverera pålitliga, nyskapande och kostnadseffektiva system och tjänster. Eftersom telekomindustrin konsolideras och utvecklas mot en bransch av färre och större nätoperatörer, tror vi att vår position inom industrin och våra starka kundrelationer kommer att innebära betydelsefulla konkurrensfördelar. Vi kommer att arbeta tillsammans med operatörer för att skraddarsy produkter, lösningar och tjänster som uppfyller deras framväxande behov. Det innebär bland annat utveckling av lösningar för integration av mobila och fasta telekommunikationssystem samt att erbjuda utökade tjänster för drift av telenät. Vi anser att vår förmåga att erbjuda kompletta lösningar – system, applikationer, tjänster och plattformsteknik för mobiltelefoner – tillsammans med vår djupa kunskap om kundernas behov, gör oss väl positionerade för att bistå operatörer att optimera sina produkter och tjänster.

Tillvarata vår position som global marknadsledare

Vi levererar produkter och tjänster till över 500 operatörer i fler än 140 länder. Vi har betydande försäljning på samtliga av de största geografiska marknaderna för telekommunikation och är leverantör av telekommunikationsutrustning till världens tio största mobiloperatörer. Vår kunskap och erfarenhet inom alla viktiga standarder för mobil kommunikation, samt bevisade meriter inom kvalitet och nyskapande, har möjliggjort utvecklingen av vår verksamhet på global basis. Vi använder vår starka internationella närvaro och kärnkompetens inom

mobil kommunikation för att expandera inom tillväxtområden såsom nät drift. Vi planerar också att använda vår marknadsledande position till att utveckla allianser med leverantörer och tillverkare för att öka vår sammanlagda effektivitet. Vi tror att vår globala närvaro och vårt breda produktutbud ger konkurrensfördelar när våra kunder i allt större utsträckning börjar erbjuda sina tjänster globalt.

Fortsätta att minska kostnader och ytterligare öka effektiviteten

Vi ser ständigt över och justerar vår produktportfölj så att vi fokuserar på innovativa produkter som kan produceras kostnadseffektivt och kan säljas med lönsamhet. Tillsammans med leverantörer och tillverkare söker vi stordriftsfördelar för att kunna säkerställa högkvalitativa komponenter till låga kostnader och producera våra produkter mer kostnadseffektivt. Vi har genomfört sparprogram som har resulterat i ökad standardisering av interna processer och supportsystem, vilket gör det möjligt för oss att snabbare anpassa oss till ändrade marknadsförhållanden och kundbehov. Vi har också infört processer och rutiner för att på ett bättre sätt kunna utvärdera och belöna de anställda baserat på prestation. Dessutom fokuserar vi på att utveckla och upprätthålla en hög kompetensnivå hos våra anställda för att säkerställa vår ledande marknadsposition och stå kvar i teknikutvecklingens frontlinje.

Se även Förvaltningsberättelse, Strategier och mål.

AFFÄRSSEGMENT

Under första kvartalet 2002 slog vi ihop vår verksamhet för mobilsystem och flertjänstnät för att ytterligare utnyttja synergieffekter och anpassa oss till en ökad efterfrågan av integrerade nät med gemensamma plattformar.

Verksamheten är nu uppdelad i tre segment:

- System
- Telefoner (genom vårt hälftenägda joint venture med Sony)
- Övriga verksamheter

System

Vi erbjuder operatörer en fullständig portfölj med lösningar för både mobilsystem och flertjänstnät. Dessa lösningar inkluderar en omfattande produktportfölj för tele- och datakommunikation, understödd av ett heltäckande utbud av implementerings- och driftstjänster för telenät. Vi säljer våra system och tjänster till mer än 500 operatörer världen över. Vi arbetar nära våra kunder för att förstå deras verksamhet och behov och tar fram skraddarsydda lösningar för att hjälpa dem att nå sina strategiska mål.

Mobilsystem – industri och teknik

Vi erbjuder mobiloperatörer lösningar som möjliggör pålitliga och kostnadseffektiva mobilnät med hög prestanda. Med mobilnät menas kommunikationsnät som gör det möjligt för konsumenten att skicka och ta emot tal- och datakommunikation med hjälp av en mobiltelefon eller andra mobila terminaler. Mobilnät grupperas ofta utifrån den teknik de baseras på:

- Första generationens mobilkommunikation, eller 1G, syftar på analog radio och analog och/eller digital kretskopplad teknik huvudsakligen för mobil talkommunikation. Kretskopplad teknik etablerar en kontakt på begäran och håller den öppen oavsett om data skickas eller ej
- Andra generationens mobilkommunikation, eller 2G, syftar på digital radio och digital kretskopplad teknik där näten kan hantera tal och begränsad dataöverföring. Majoriteten av dagens mobilnät bygger på 2G-teknik. Många 2G-nät har blivit uppgraderade med möjlighet till paketkopplad överföring för mer effektiv datakommunikation. I ett paketbaserat nät skickas data i små stycken, kallade paket. Det finns ingen bestämd väg mellan sändaren och mottagaren, så varje paket måste identifiera både källan och målet – detta kallas ofta 2,5G
- Tredje generationens mobilkommunikation, eller 3G, syftar på digitala trådlösa nät baserade på paketkopplad teknik som gör det möjligt att använda tal, höga hastigheter vid dataöverföringar och multimediakommunikation

Varje generation av mobilteknik baseras på olika internationella teknikstandarder för mobila kommunikationsnät. Övergång från en generation till nästa, exempelvis från 2G till 3G, kräver att nätoperatörer och mobiltelefonstillverkare börjar använda nya och framväxande standarder. Vi tror att övergången från enkla tal-tjänster till mobila multimediatjänster är det viktigaste teknikskifte som dagens mobiloperatörer står inför.

De vanligaste standarderna i dag är till största delen baserade på 2G-teknik och kan beskrivas enligt följande:

- *Global System for Mobile communications*, eller GSM, används över hela världen och är den mest utbyggda standarden. GSM är en mobil 2G-teknik som utnyttjar tidluckor inom en specificerad radiofrekvenskanal för att urskilja ett samtal från ett annat.
- *Code Division Multiple Access*, eller CDMA (kallad cdmaOne), används både i Nord- och Sydamerika och i allt större utsträckning i Asien. CDMA är en mobil 2G digital överföringsteknik som använder koder för att urskilja ett samtal från ett annat. Alla samtal i en specifik cell överförs över hela det frekvensspektra som tilldelats operatören.

- *Time Division Multiple Access*, eller TDMA, används främst i Nord- och Sydamerika. TDMA är en mobil 2G-standard som, liksom GSM, utnyttjar tidluckor inom en specificerad frekvenskanal för att separera ett samtal från ett annat.
- *Personal Digital Cellular*, eller PDC, är en mobil digital standard baserad på TDMA-teknik som endast används i Japan.

Följande standarder för 3G-nät finns:

- *Wideband Code Division Multiple Access*, eller WCDMA, är en trådlös 3G-teknik som kombinerar bredbands (5 MHz (megahertz)) och CDMA-baserad radioaccess.
- *Universal Mobile Telecommunications System*, eller UMTS, används ofta synonymt med WCDMA. UMTS är termen som används för kombinationen av radiostandarden WCDMA och avancerad kopplingsteknik då den används i 2.1 GHz (gigahertz)-bandet, såsom är fallet i Europa. UMTS inkluderar WCDMA radioaccess-tekniker och basnätsspecifikationer som bygger på GSM.
- *Enhanced Data Rates for Global Evolution*, eller EDGE, används för att ge 3G-kapacitet till GSM-nät och nät som bygger på TDMA-teknik.
- *CDMA 2000 1XEV/DO* används för CDMA-nät som byggs ut till 3G-standard för tal och höghastighetsdataöverföring.

Så som beskrivs ovan har ett flertal standarder utvecklats för att uppgradera de 2G-nät som används i dag. Sättet att gå över från ett 2G-nät till ett 3G-nät varierar beroende på vilken teknik som används i det existerande 2G-nätet. Som ett resultat av detta, och för att tillhandahålla skräddarsydda lösningar till ett stort antal av dagens nätooperatörer, måste leverantörer av infrastruktur ha grundläggande kunskap om existerande och framväxande standarder. Nätkomponenterna för 3G-nät liknar dem för GSM/GPRS-nät, med tillägg av noder för flertjänstnät som är kapabla att mer effektivt överföra både krets- och paketkopplad trafik. 3G-näten som tas i bruk av operatörer av GSM-nät kommer att använda samma GSM/GPRS-komponenter i basnätet så att man drar nytta av existerande investeringar vid övergången från 2G till 3G.

På grund av komplexiteten och kostnaderna kring implementeringen av ett 3G-nät uppgraderar dessutom många operatörer sina nät till mellanliggande tekniker som GPRS och CDMA2000 1X. Dessa övergångstekniker kallas ofta 2,5G och kan beskrivas på följande sätt:

- GPRS är en uppgradering av GSM-nät. GPRS inför paketkopplad dataöverföring och gör att användaren alltid kan vara uppkopplad till nätet via mobiltelefonen. För att införa GPRS behövs programuppdateringar i existerande GSM-nät samt tillägg av noder för paketkoppling.

- CDMA2000 1X är en vidareutveckling av CDMA, en standard som möjliggör mobila höghastighetsnät för data, tal och multimediakommunikation. I slutändan kommer nät som baseras på CDMA2000 1X uppdateras ytterligare för att kunna erbjuda kapacitetsnivåer som motsvarar CDMA/EDGE.

2,5G möjliggör för operatörerna att erbjuda konsumenterna extra tilläggstjänster utan att utföra stora ombyggnader av näten. Den här övergången kommer dock att representera en grundläggande förändring av sättet operatörerna hanterar och tar betalt för sina tjänster. På grund av 2,5G-nätets paketkopplade data och funktion för ständig uppkoppling kan operatörerna komma att debitera konsumenterna för den typ av och mängd information konsumenten skickar och tar emot i stället för den tid konsumenten är uppkopplad mot nätet. Övergången till en affärsmodell där operatörerna tar betalt för informationsmängden är ett avgörande steg i operatörernas utveckling, eftersom en framgångsrik uppgradering av operatörernas nät till 3G i framtiden förväntas kräva en liknande affärsmodell. Således, om övergången till 2,5G med nya affärsmodeller blir framgångsrik kommer efterfrågan från marknaden och vissa förberedande åtgärder i näten redan att finnas på plats inför övergången till 3G.

Mobilsystem – våra lösningar

Vi tror oss vara den ledande leverantören av mobila telekommunikationssystem däribland 2G, 2,5G och 3G. Vår expertkunskap inom alla dominerande 2G-standarder och vår roll i utvecklingen av 3G standarder gör att vi kan erbjuda mobilsystem som innefattar samtliga dominerande standarder för 2G, 2,5G och 3G. Till följd av detta kan vi erbjuda en operatör skräddarsydda lösningar oavsett vilken standard som används i dennes existerande nät. Vårt systemerbjudande inkluderar utrustning för nätceller, radiobasstationer, kontrollenheter för basstationer och kontrollenheter för radionät, mobila växelcentra, tjänsteapplikationsnoder och andra noder för betalningssystem och driftsstöd. En nod är en del av ett nät som kan programmeras för växling, dirigering, framtagnings av faktureringsunderlag och andra funktioner.

Vår försäljning av mobilsystem utgörs framför allt av radiobasstationer, kontrollenheter och växlar. Radiobasstationer sörjer för access och koppling mellan mobiltelefoner och nät. Kontrollenheten hanterar trafiken mellan radiobasstation och växel, vilka utgör noder mellan mobilsystemet och det publika fasta telefonnätet. Kontrollenheten, i kombination med den mobila växeln, skickar över samtal mellan radiobasstationerna allt eftersom användaren förflyttar sig mellan olika celler under ett samtal eller en dataöverföring. Vi erbjuder en komplett portfölj radiobasstationer, från små picoceller (det vill säga små celler i ett mobilnät som förstärker kapaciteten och täckningen inom byggnader) till makrocelltillämpningar med mycket hög kapacitet. Våra mobila växlar och våra kontrollenheter för basstationer byggs utifrån en gemensam växelplattform, vilket gör att de kan utformas som flerfunktionsnoder. Detta minskar

initialt kostnaden i mindre nät och ger ökad flexibilitet för att lätt kunna utöka kapaciteten i framtiden. Ett annat centralt kännetecken för alla våra 2G GSM-radiobasstationer och kontrollenheter är möjligheten att på ett kostnadseffektivt sätt uppgradera dem till transmission av 2,5G GPRS och 3G EDGE. Liksom våra radiobasstationer är också våra mobila växlar branschledande vad gäller utbyggbarhet och kapacitet. Våra GSM-radiobasstationer utgör en tredjedel av alla radiobasstationer för GSM som är i bruk världen över.

Vi erbjuder också ett komplett utbud av transmissionssystem som bygger på trådlös eller optisk teknik. Dessa system är överföringslänken mellan noderna i ett mobilt nät. Vi erbjuder mikrovågsradiolänkar som kan användas till att transportera trafik både mellan radiobasstationer och kontrollenheten och mellan kontrollenheten och mobila växlingscentra. Trådlös transport (det vill säga transport av data och tal från en accesspunkt i nätet till en central växelpunkt i mobila system) med mikrovågsradiolänkar reducerar behovet för mobiloperatörer att hyra överföringskapacitet från fastnätoperatörer, vilket ger betydande kostnadsbesparingar. Vår MINI-LINK är en av de främsta lösningarna på marknaden för transportapplikationer med tusentals linjer i bruk. En ny generation MINI-LINK system håller nu på att introduceras. Den kommer att ha utökad kapacitet för att dels kunna hantera de växande kraven från Mobilt Internet och 3G, dels försörja marknaden för trådlös bredbandsaccess till fasta nät.

Genom att erbjuda ett stort urval av utvecklingsvägar för att gå över till nät med högre hastighet och kapacitet kan operatörer utnyttja existerande utrustning och tidigare investeringar maximalt. Detta förbättrar marginalen på operatörernas investerade kapital. Vi tror att detta är en central betydelse idag, eftersom många operatörer för tillfället har begränsade finansiella resurser. Vi tror att vår förmåga att möta våra kunders skilda teknikbehov med lösningar med mervärde har varit bidragande till att världens tio största operatörer har valt Ericsson som leverantör av utrustning för mobil kommunikation. Vi uppskattar att dessa operatörer står för mer än 50 procent av alla världens abonnenter och bedömer att deras andel kommer att öka i takt med fortsatta konsolideringar i industrin.

Våra erbjudanden kring mobilsystem sträcker sig längre än att enbart vara operatörerna behjälpliga att optimera och uppgradera nätfunktionalitet. Vi erbjuder också en rad produkter, lösningar och applikationer för Mobilt Internet. Dessa möjliggör för operatörer, leverantörer av Internet-tjänster och innehållsleverantörer att utveckla de kommersiella möjligheter som uppkommer i samband med nya system. Våra produkter och applikationer möjliggör meddelandetjänster, personifiering, informations- och underhållningstjänster, positioneringstjänster och mobil e-handel. Exempelvis arbetar vi aktivt med att utveckla nästa generations meddelandetjänst, kallad Multimedia Messaging, (MMS). Vi har också etablerat Ericsson Mobility World, ett globalt nätverk bestående av regionalkontor och globala och lokala Internet-baserade

resurser. Detta öppna initiativ, som sträcker sig över hela branschen, är ett växande globalt nätverk som består av mer än 100 000 registrerade personer med kvalificerade tekniska kunskaper från en varierande grupp av företag som arbetar tillsammans för att framgångsrikt implementera Mobilt Internet.

Flertjänstnät – industri och teknik

Under det senaste årtiondet har vi sett en dramatisk ökning av den informationsmängd som skickas över fasta nät. Utvecklingen av Internet och nätuppkoppling, samt den ökade mängden tal, data och multimedia i näten har drivit upp utnyttjandet av den existerande fasta nätkapaciteten till det yttersta. Moderna nät måste också kunna koppla röstsamtal i realtid och samtidigt överföra oregelbundna, ofta mycket stora, informationsmängder. Många operatörer driver i dag flera olika nät för att kunna hantera tal, data och multimedia. Dessa typer av nät är dock dyra i drift och kostsamma att uppgradera.

Fastnätoperatörer övergår från entjänstnät till nya flertjänstnät som samtidigt kan hantera flera olika typer av tjänster, som tal, text och bilder. För att kunna erbjuda dessa tjänster måste operatörerna övergå från kretskopplade till paketkopplade nät. Kretskopplade taltjänster är dock fortfarande den främsta inkomstkällan för dagens fastnätoperatörer och en nyckelverksamhet för fortsatt lönsamhet. Av detta skäl är operatörerna tvingade till en balansgång mellan att på kort sikt investera i kretskopplade produkter för att säkerställa nuvarande inkomster och att på lång sikt investera i paketkopplad teknik för att förbereda för framtiden. Dessutom medför det ansträngda ekonomiska klimatet och osäkerheten på finansmarknaden att många operatörer tvingats reducera sina investeringsbudgetar och vidta kostnadsbesparande åtgärder utan att äventyra nya och existerande affärsåtaganden.

Flertjänstnät – våra lösningar

Vi erbjuder lösningar för flertjänstnät till fastnätoperatörer. Vi har lång erfarenhet inom området, med fler än 160 miljoner access- och transitlinjer installerade i fasta nät av totalt cirka 1,5 miljarder installerade linjer globalt. Vi levererar systemlösningar som gör att fastnätoperatören kan börja uppgradera sina existerande system för att på ett effektivt sätt hantera en blandning av tal-, data-, video- och Internettrafik. Våra lösningar för flertjänstnät inkluderar system och tjänster för kretskopplade nät, nästa generations (paketkopplade) nät och bredbandsaccess (det vill säga en kanal med en bandbredd på två megabits per sekund eller mer). Dessa lösningar möjliggör för operatörer att ersätta sina nät med ett enda flertjänstnät som kan hantera alla dessa tjänster. Våra främsta erbjudanden på det här området är vårt AXE-system och vår ENGINE-lösning.

Våra kretskopplade lösningar baseras på vårt produktutbud av AXE, som är en kommunikationsplattform med öppen arkitektur och som är basen i våra fasta och mobila system. AXE

är ett av de mest använda växelsystemen i branschen i dag. AXE har byggts ut i 135 länder och kopplar upp mer än 500 miljoner fasta och mobila användare. Våra AXE-produkter omfattar lokalväxlar som kopplar individuella linjer från hem och kontor till telenäten och transitstationer som kopplar ihop lokala växlar för samtal mellan abonnenter som är anslutna till olika växlar. Genom att skapa ett transitnät kan operatörerna minimera antalet linjer eller kopplingar mellan olika växlar och optimera trafikflödet inom sina nät.

Våra AXE-lösningar skräddarsys för att uppfylla de behov som olika typer av operatörer har, från lokalsamtal till internationella samtal. Ett komplett utbud av kompletterande, programvarubaserade abonnenttjänster (som Centrex, vårt företagstjänstepaket, vidarekoppling och nummerpresentatör) finns som tillval för ytterligare intäkter. Kapaciteten för nya tjänster förbättras och utvecklas kontinuerligt för att säkerställa att operatörer som använder AXE ska kunna erbjuda sina kunder de senaste och mest konkurrenskraftiga tjänsterna.

Våra AXE-baserade kretskopplade lösningar är designade att värna om operatörernas nuvarande lönsamhet och samtidigt hjälpa dem att förbereda sig för framtiden genom kontinuerliga uppgraderingar. Den senaste AXE-växeln är ett första steg i uppgradering till ett paketkopplat flertjänstnät. Investeringar i AXE stödjer en övergång till Ericssons flertjänstnätlösning ENGINE.

Vår patentskyddade ENGINE-lösning är det världsledande systemet för att uppgradera kretskopplade smalbandsnät till paketväxlade. Denna övergång – migration – till paketkopplade nät är ett nödvändigt steg för att kunna kombinera Internet över bredband samt tal- och datatrafik i ett flertjänstnät i stället för i tre separata nät.

Delar av framgången med ENGINE tillskriver vi bland annat vår pragmatiska syn på migration och nätutveckling. Vi vet att för de flesta operatörer är det alltför kostsamt att bygga ett helt nytt nät. Genom att erbjuda lösningar som ger flexibla möjligheter till nätutbyggnad och nätutveckling, tillfredsställer vi operatörens krav på flera tjänster på ett kostnadseffektivt sätt. Denna flexibilitet och utbyggnadsmöjlighet har legat till grund för framgångarna med ENGINE.

Tjänster

Vi har möjligheten att erbjuda ett heltäckande utbud av tjänster som stöd till operatörer. Exempel på dessa är rådgivning, nätintegration och driftsstöd. Vår tjänsteorganisation har den tekniska kompetensen att stödja fasta nät, data (IP och ATM) och samtliga typer av mobila nät.

Vi anser att tjänster spelar en viktig roll i vår verksamhet. Operatörer fokuserar i allt högre utsträckning på att reducera rörelsekostnader genom att optimera drift och underhåll av sina befintliga nät. Denna trend har förstärkts av rådande förhållanden då många operatörer har tvingats begränsa sina investeringar. Som ett resultat av detta lägger allt fler operatörer ut nätdesign samt drift och underhåll på underleverantörer.

Vår heltäckande tjänsteportfölj kan paketeras och utformas för att passa behoven hos befintliga och nya operatörer. Vi har etablerat följande tjänsteområden:

Rådgivning

Vi tillhandahåller konsulttjänster till nätoperatörer inom affärsplanering och utveckling, design och optimering av nät, samt lansering av nya tjänster och stöd för nät drift. Vårt globala kompetensutvecklingsprogram innehåller utbildning för operatörer för att dessa ska kunna öka kompetensen hos sina anställda och utveckla kunskap inom nya produktområden.

Nätintegration

Vi erbjuder tjänster som möjliggör för operatörer att införa ny teknik och nya applikationer på ett kostnadseffektivt och snabbt sätt. Detta tjänsteområde omfattar lösningar för utbyggnad av nya nät, integration av slutanvändarapplikationer eller övergång från en nätstandard till en annan, exempelvis från 2G till 3G genom implementering och nätintegration, förvärv av mark för basstationer och antenner samt anläggningstjänster.

Drift- och supporttjänster

Vår portfölj består även av driftstjänster som är utvecklade för att operatörerna ska kunna leverera nättjänster utan avbrott och driva sina nät på ett effektivt sätt. Den innefattar också lösningar för att hantera tjänstekvaliteten genom att erbjuda kundstöd i form av teknisk assistans, systemunderhåll och reparationer. Vi kan även överta ansvaret för drift av hela nät åt operatörer och har erhållit mer än 30 sådana kontrakt.

TELEFONER

Sony Ericsson Mobile Communications

I oktober 2001 bildade vi tillsammans med Sony Corporation ett nytt samriskbolag, Sony Ericsson Mobile Communications. Vi behöll de immateriella tillgångar som hänför sig till kärnan i vår mobiltelefon teknik inom Telefonaktiebolaget LM Ericsson.

Tillsammans med Sony Ericsson kan vi erbjuda ett komplett utbud av mobiltelefoner, inklusive sådana som kan kombinera olika mobiltelefonstandarder, vilket gör att abonnenter kan förflytta sig mellan olika nät, vilket också kommer att underlätta övergången från 2G till 3G. Vårt 50-procentiga ägande i Sony Ericsson gör också att vi kan bevaka

konsumenternas behov och preferenser, vilket vi ser som en viktig drivkraft för vår mobilsystemverksamhet och stöder vår förmåga att leverera kompletta system till våra kunder.

Vi anser att när GPRS- och 3G-telefoner, som kan överföra data, börjar få fäste på marknaden, kommer produktdesign och tillgång till spel, musik och andra applikationer att spela en allt viktigare roll på konsumentmarknaden. Vårt partnerskap med Sony gör att vi kan kombinera vår kunskap i avancerad mobiltelefoniteknik med Sonys multimedieverksamhet och deras expertkunskap i att utveckla, designa och marknadsföra elektroniska konsumentprodukter för personligt bruk, som Walkman och Playstation.

Ett licensavtal om leverans av plattformsteknik från Ericsson till samriskbolaget har ingåtts. Samriskbolaget Sony Ericsson marknadsför ett brett utbud av avancerade multimediatelefoner under varumärkena "Sony", "Ericsson" och "Sony Ericsson". Under 2003 förväntar vi oss att samriskbolaget kommer att marknadsföra alla sina mobiltelefoner under märket "Sony Ericsson", med undantag för mindre volymer av modeller under utfasning.

Övriga verksamheter

Detta segment består framför allt av tekniklicensiering, affärsutveckling och företagssystem, som vi ser som delar av vår kärnverksamhet samt försvarssystem och kabelverksamhet, som inte hör till kärnverksamheten. Vi ser för närvarande över möjligheten att avyttra vissa av dessa, såsom kabelverksamheten.

Tekniklicensiering

Mobile Platforms

Vår verksamhet för mobilplattformar erbjuder plattformar för GSM 2G/GPRS 2,5G och WCDMA/EDGE 3G på den öppna marknaden till tillverkare av mobiltelefoner och andra trådlösa produkter. Dessa plattformar bygger på vårt globala ledarskap inom standardisering och vår omfattande patentportfölj. Ericssons mobilplattformar inkluderar kompletta komponentspecifikationer, kretskortsdesign och programvaror. Vi erbjuder också support och hjälp med att kundanpassa plattformarna. Genom att licensiera våra plattformar kan mobiltelefon-tillverkare lansera nya produkter utan dyra investeringar i forskning och utveckling. Det innebär att mobiltillverkare kan lägga sina resurser på att särskilja sig genom applikationer, design, distribution och varumärke. Vi levererar i dag mobilplattformar till flera mobiltelefon-leverantörer, bland andra Sony Ericsson.

Ericsson Technology Licensing

Ericsson Technology Licensing tillhandahåller Bluetooth-lösningar anpassade för massmarknaden till många av världens största tillverkare. Bluetooth baseras på en teknik som utvecklades av Ericsson under tidigt 1990-tal och är en global, billig och energisnål standard som möjliggör för fasta och mobila enheter att kommunicera med varandra trådlöst på korta avstånd. Våra tillämpningsorienterade lösningar innefattar modellering, utveckling, licensiering och försäljning av immaterialrätter för Bluetooth. Vår enhet för Technology Licensing erbjuder ett komplett utbud av produkter och tjänster inklusive basfrekvens, radio och mjukvara som alla stöds av utvecklingsverktyg, kompetensutveckling, utbildning och rådgivning. Ericsson bistod vid bildandet av Bluetooth Special Interest Group (SIG) och var även först med att lansera Bluetooth-produkter för massproduktion.

Business Innovation

Vår verksamhet för affärsutveckling tar fram idéer som kan leda till framtida kärnverksamheter. Gruppen arbetar med både interna och externa projekt och har som mål att utveckla idéer som är i linje med vår kärnverksamhet och som visar på god lönsamhetspotential.

Enterprise Systems

Vår verksamhet för företagssystem arbetar med system och tjänster för mobilkommunikation som gör det möjligt för företag, statliga verk och utbildningsinstitutioner att ge sina anställda tillgång till applikationer och tjänster oavsett var de befinner sig. Vi fokuserar på att leverera mobila lösningar som trådlösa lokala nät (WLAN) och mobila intranät-lösningar som vår Ericsson Mobile Organizer (EMO) och Ericsson Virtual Office (EVO). Vi erbjuder också tillämpningar för affärsverksamhet som till exempel våra Contact Center-produkter och meddelandetjänster. Vi säljer våra företagssystem via indirekta distributionskanaler till operatörer, systemintegratörer, återförsäljare och distributörer.

Microelectronics

I september 2002 såldes större delen av vår verksamhet inom mikroelektronik till Infineon. Ericsson kommer att fortsätta att köpa komponenter av Infineon och har åtagit sig att under två år bemanna en fabrik åt Infineon. Under första kvartalet 2003 såldes även vår verksamhet inom optoelektronik till Northlight Optonics AB.

Försvarssystem

Vår försvarsverksamhet levererar avancerade system av luftburen, landbaserad och marin radar. Varianter av Ericssons försvarssystem finns i bruk i Sverige och i mer än 20 andra länder.

Network Technologies (kabel)

Vår kabelverksamhet är ledande nätspecialist med ett komplett utbud av lösningar som integrerar koppar- och optiska kablar med kraftnät. Gruppen är organiserad i fyra affärssegment: Fiber Networks, Interconnect, Fusion Splicing och Energy.

De viktigaste marknaderna är Skandinavien, Kina, USA, Brasilien, Storbritannien och Thailand. En stor del av försäljningen utgörs av intern försäljning.

LEVERANTÖRER

Vi köper in anpassad och standardiserad utrustning och komponenter från en mindre grupp globala leverantörer av tjänster för elektronisk tillverkning, däribland Flextronics, Solectron och Sanmina-SCI. Vi köper också in utrustning och komponenter från ett stort antal lokala och regionala leverantörer. Vi är inte beroende av någon enskild leverantör för anskaffandet av standardiserad utrustning eller komponenter. Normalt lägger vi inköpsorder för standardutrustning i enlighet med globala leverantörsavtal som vi har förhandlat fram med våra nyckelleverantörer. Betalningsvillkoren är normalt 45–60 dagar. Sony Ericsson Mobile Communications har lagt ut större delen av produktionen av mobiltelefoner på Flextronics men använder även andra kontraktstillverkare.

Ett antal av våra leverantörer utvecklar och tillverkar mycket specialiserade och skräddarsydda komponenter i våra system. Även om vi har ett nära samarbete med våra leverantörer för att undvika komponentbrister och säkerställa alternativa leveranskällor, så har vi inte alltid omedelbar tillgång till alternativa leveranser av mycket specialiserade komponenter, se ”Riskfaktorer – Risker förenade med vår verksamhet – Om våra externa leverantörer misslyckas med att leverera tillfredställande komponenter eller tillverknings-tjänster i tid kan vårt finansiella resultat påverkas negativt”.

Vi har ett nära samarbete med våra leverantörer och rådgör med dem regelbundet på lednings- och operationella nivåer vad avser våra produktionsbehov och designspecifikationer. Vi anser att denna strategi har gjort att vi kunnat bygga starka relationer till kvalitetsleverantörer.

KUNDER

Vi levererar mobilsystem till de flesta stora operatörer av mobilnät; i Europa till exempel Hutchison, KPN, Orange, T-Mobile, Telecom Italia Mobile, Telefónica och Vodafone; i Nordamerika AT&T Wireless och Cingular; och i Asien och Oceanien China Mobile, China Unicom, NTT DoCoMo, SingTel och Telstra. Vi levererar våra system för flertjänstnät till stora fastnätoperatörer över hela världen, bland andra BT (British Telecom), China Telecom, Telefónica och Telmex. Under 2002 var cirka 50 procent av vår fakturering hänförlig till våra tio största kunder och cirka 65 procent till våra 20 största kunder.

FÖRSÄLJNING, MARKNADSFÖRING OCH KUNDSTÖD

Vi har byggt upp en organisation för direktförsäljning för att marknadsföra och sälja våra system och tjänster till kunder i över 140 länder. Vi delar in vår försäljnings- och marknadsföringsverksamhet i tre primära marknadsområden:

- Europa, Mellanöstern och Afrika
- Nord-, Syd- och Centralamerika
- Asien och Oceanien

Dessa primära marknader är i sin tur indelade i totalt 35 marknadsenheter, som normalt representerar ett enskilt land eller en grupp av länder beroende på våra affärsaktiviteter i regionen. Merparten av dessa marknadsenheter verkar lokalt genom dotterbolag i respektive land. Vi använder vår lokalkännedom för att hjälpa våra kunder att komma in på nya marknader och vår globala räckvidd för att de ska kunna nå större effektivitet och få tillgång till resurser av högsta klass oberoende av var de är verksamma. Utöver våra marknadsenheter så har vi globala kundenheter för fokuserade försäljnings- och marknadsföringsaktiviteter riktade mot våra stora multinationella kunder.

Våra marknadsenheter och globala kundenheter är ansvariga för varje led i försäljningscykeln, inklusive att identifiera affärsmöjligheter, skräddarsy våra lösningar för enskilda kunders behov och integrera våra produkter i kundernas nät. Enheterna för respektive marknad och globala kunder är beroende av kunnandet inom våra affärsenheter för att skräddarsy och integrera produkter för leverans till kund. Per 31 december 2002 består affärsenheterna av:

- Systems: Mobilsystem (WCDMA/EDGE/GSM/GPRS/TDMA och PDC), Flertjänstnät och Data Backbone
- Mobile Systems: CDMA
- Global Services
- Transmission and Transport Networks

Marknadsenheterna och de globala kundenheterna är också ansvariga för kundstöd och är speciellt beroende av affärsenheten Global Services för detta. Ofta arbetar en marknadsenhet och en kundenhet tillsammans för att förse våra största kunder med produkter, lösningar och tjänster.

Våra marknadsenheter och globala kundenheter fokuserar på att erbjuda system och tjänster för mobil telefoni och fasta flertjänstnät. Verksamheten inom området Övriga verksamheter säljer sina system och tjänster via interna försäljnings- och marknadsföringsfunktioner. Ofta arbetar internförsäljare och marknadsförare tillsammans med våra marknadsenheter och globala kundenheter för att nå speciella marknader eller stora kunder med vilka vi har en relation.

FORSKNING OCH UTVECKLING

Vi tror att vår framtida framgång till stor del är beroende av vår fortsatta förmåga att leverera system och tjänster som baseras på avancerad teknik. Vi har redan genomfört betydande rationaliseringar inom vår forsknings- och utvecklingsverksamhet och planerar för närvarande ytterligare kostnadsbesparingsåtgärder som även inkluderar kostnadsbesparingar inom forskning- och utveckling. Vi är, trots detta, fast beslutna att fortsätta att göra betydande investeringar i forskning och utveckling inom det som utgör vår framtida kärnverksamhet, särskilt 3G-teknik. Den 31 december 2002 hade vi över 20 000 anställda inom forskning och utveckling. Under 2002 var kostnaderna för forskning och utveckling SEK 29,3 miljarder eller 20 procent av försäljningen.

Våra forskningsaktiviteter fokuseras på tekniker och standarder som ligger tre till tio år från genomförande. Vi genomför nu innovativ forskning inom områden som IP-baserade nät, flerkanalförstärkare och tekniker som följer efter 3G-teknikerna. Vi fortsätter också med forskning inom avancerad 3G-teknik som baseras på WCDMA.

Våra produktutvecklingsgrupper arbetar normalt med teknik som är mindre än tre år från kommersialisering och fokuserar på att utveckla produkter snarare än de underliggande teknikerna. Bland dessa produkter finns kompletta lösningar för all 3G-teknik, som WCDMA, CDMA2000 och EDGE. Dessutom finns produkter och lösningar för Mobilt Internet, bredband och fast telefoni.

PATENT OCH LICENSIERING

Den 31 december 2002 hade vi över 12 000 patent över hela världen. Vi har dessutom registrerat ett stort antal varumärken globalt. Vi anser att skydd i form av patent och varumärken är en väsentlig del av vår verksamhet och kompletterar våra anställdas tekniska kunnande, innovativa talanger och marknadsföringsskicklighet. Se "Riskfaktorer – Risker förenade med vår verksamhet – Vår verksamhet och vårt rörelseresultat kommer att påverkas negativt om det visar sig att vi har gjort intrång på tredje parts immateriella rättigheter eller om vi ej har förmågan att skydda våra egna immateriella rättigheter från angrepp eller obehörigt användande av tredje part". Genom att ingå korslicensavtal och att förvärva licenser när så är lämpligt vidtar vi åtgärder för att minimera vår exponering i förhållande till andra innehavare av patent.

Efter att i många år ha varit delaktiga i utvecklingen av ny mobilteknik har vi byggt upp en omfattande portfölj av viktiga patenträttigheter inom avancerad teknik för mobil telekommunikation. Vi har ett ansevärt antal standardtäckande patent för WCDMA och ett stort antal standardtäckande patent för andra 3G-standarder, inklusive CDMA2000 och EDGE. Vi har också standardtäckande patent för andra områden som ATM, WAP, WLAN, mobilplattformar och Bluetooth.

Våra patenträttigheter är värdefulla affärstillgångar och vi licensierar dessa rättigheter till leverantörer av infrastruktur, en rad tillverkare av mobiltelefoner och utvecklare av mobilplattformapplikationer och erhåller för detta royalty-ersättningar.

SAMRISKBOLAG, SAMARBETSAVTAL OCH RISKKAPITAL

Utöver vårt samriskbolag med Sony, som beskrivs under "Verksamhet – Telefoner – Sony Ericsson Mobile Communications", är vi involverade i andra samriskbolag, samarbetsavtal och riskkapitalinitiativ med ett stort antal av branschföretagen.

Ericsson Juniper Networks Mobile IP

I november 2000 startade vi ett samriskbolag med Juniper Networks, Ericsson Juniper Networks Mobile IP, av vilket vi äger 60 procent. Detta samarbete kombinerar vårt kunnande inom mobil IP-teknik med Junipers kunnande inom system för IP-routing för att underlätta interaktionen mellan mobila telenät och IP-baserade datanät. Samriskbolaget tillhandahåller routrar för Mobilt Internet till kunder, såsom leverantörer av Internet-tjänster och mobilnätoperatörer som bygger GPRS och 3G nät.

Symbian

Genom vårt cirka 19-procentiga ägande i Symbian deltar vi också i utvecklingen av det mobila operativsystemet EPOC. Symbian skapades som ett privat företag i juni 1998 och ägs gemensamt av Ericsson, Nokia, Matsushita (Panasonic), Motorola, Psion, Sony Ericsson och Siemens. Symbian är ett företag som licensierar programvara, operativsystemet Symbian OS, som används i mobiltelefoner för att möjliggöra överföringar av olika former av data som text och bild. Vårt engagemang i Symbian bidrar till att stödja och utveckla detta avancerade operativsystem som vi tror starkt kommer bidra till tillväxten av Mobilt Internet.

Riskkapital

För att stödja utvecklingen av applikationer, system och tjänster för Mobilt Internet fortsätter vi att delta i ett antal riskkapitalprojekt. Genom våra dotterbolag gör vi direktinvesteringar i företag som är strategiska för vår basverksamhet. Vi gör också direktinvesteringar i mindre, nyetablerade företag genom vår verksamhet Business Innovation. Utöver direktinvesteringar har vi även skapat samriskbolag för att underlätta och stödja våra riskkapitalaktiviteter. Bland annat bildades Ericsson Venture Partners under 2000 tillsammans med Investor AB, AB Industrivärden och Merrill Lynch. Bolaget fokuserar på investeringar i kommunikationsbolag i Europa, Nord- och Sydamerika och Mellanöstern, med speciell tonvikt på marknaden för Mobilt Internet.

MODERBOLAGETS VERKSAMHET

Verksamheten inom moderbolaget, Telefonaktiebolaget LM Ericsson, utgörs i huvudsak av ledningsfunktioner samt holdingbolag. Moderbolagets verksamhet inkluderar även internbank- och kundkreditverksamhet som bedrivs av Ericsson Treasury Services AB och Ericsson Credit AB. Per 31 december 2002 hade moderbolaget filial- och representationskontor i 16 länder och ungefär 1 300 anställda.

VÄSENTLIGA AVTAL

Den 1 oktober 2001 bildades Sony Ericsson Mobile Communications AB som ett hälftenägt samriskbolag tillsammans med Sony Corporation. Ericsson och Sony bidrog med SEK 2,8 miljarder i kontanter vardera till kapitalet i bolaget. I enlighet med två huvudköpeavtal, ett rörande överlåtelse av Ericssons mobiltelefonverksamhet, ett rörande överlåtelsen av Sonys mobiltelefonverksamhet, samt relaterade överenskommelser, sålde båda parter i stort sett hela sina respektive verksamheter inom mobiltelefoner till samriskbolaget. Vi behöll ägandet av våra immateriella rättigheter inom mobilplattformsteknik, som säljs på licens till samriskbolaget och andra mobiltelefonföretag.

RÄTTSLIGA PROCESSER

Vi är part i rättsliga processer av olika slag som uppkommer i vår normala verksamhet. Dessa innefattar påståenden om kontraktsbrott, felaktiga leveranser av varor och tjänster, produktansvar samt intrång i patent och andra immateriella tillgångar och andra frågor.

Vi är föremål för anspråk med anledning av påståenden om att mobiltelefoner och andra telekommunikationsprodukter som genererar elektromagnetiska fält utsätter användare för hälsorisker. För närvarande har ett stort antal vetenskapliga studier som genomförts av olika oberoende forskningsorgan visat att elektromagnetiska fält, inom de gränsvärden som föreskrivs enligt hälsomyndigheters säkerhetsnormer och rekommendationer, inte ger några negativa hälsoeffekter för människor.

Likt andra företag som bedriver verksamhet inom telekommunikationsindustrin blir vi inblandade i rättstvister rörande patent och andra immateriella rättigheter eftersom våra produkter omfattar komplexa tekniker. Tredje part har gjort gällande, och kan i framtiden komma att göra gällande anspråk mot oss genom att påstå, att vi gör intrång i deras immateriella rättigheter. Om vi inte har framgång i sådana rättstvister kan vi bli tvingade att använda betydande resurser för att betala skadestånd, utveckla produkter/teknologier som inte gör intrång eller för att förvärva licenser till de produkter/teknologier som är föremål för sådan rättstvist. Vi kan dock inte garantera att sådana licenser kommer att vara tillgängliga för oss på acceptabla affärsmässiga villkor, om de överhuvudtaget är tillgängliga. Att försvara sig mot anspråk kan vidare bli kostsamt och samtidigt ta resurser i anspråk från ledning och teknisk personal. Särskilt kan noteras att vi för närvarande är part i två av varandra oberoende rättstvister där kändena (Harris Corp. och InterDigitalCommunications) gör gällande att vi har gjort intrång i ett eller flera av deras i USA registrerade patent genom vår försäljning av vissa GSM- och TDMA-produkter i USA. I tvisten med Harris har en jury i ett utslag den 30 oktober 2002 dragit slutsatsen att vi avsiktligt har gjort intrång i ett giltigt patent. Vår uppfattning är att juryns utslag är fel. Domstolen har ännu inte fattat beslut. Skulle domen gå oss emot kommer vi att överklaga.

Domstolsförhandlingen avseende InterDigital-Communications planeras starta den 15 maj 2003. Även om vi är av uppfattningen att vi kommer att vinna framgång i båda dessa tvister kan detta inte garanteras. Om vi inte vinner, kan vi bli tvungna att avsätta betydande resurser för att betala skadestånd och i USA kan vi bli ålagda att inte sälja produkter för vilka intrång konstaterats om vi inte antingen modifierar dessa produkter eller erhåller licenser till de giltiga patent där intrång konstaterats.

I USA har asbestrelaterade skadeståndskrav riktats mot Ericsson liksom mot hundratals andra företag. Skadeståndskraven hänförs till Anaconda Wire&Cables verksamheten inom Ericssons joint venture etablerat 1980 med Atlantic Richfield. Denna verksamhet fusionerades senare till fullt in i Ericsson och såldes 1988 till Alcatel. Anaconda tillverkade kablar med ett begränsat innehåll av asbest för den amerikanska flottan 1946–51. Asbestinnehållet i kablarna var väsentligt lägre än tillämpliga säkerhetsgränser. Ansvaret för dessa kablar finns kvar hos Ericsson och vi har blivit stämnda sedan 1983. Sedan dess har vi framgångsrikt försvarat oss i alla dessa asbestrelaterade domstolstvister och vi har inte ingått förlikning i någon av dessa tvister. Vi har försäkringskydd för dessa domstolstvister men ingen försäkringsersättning har betalats till någon som har krävt detta.

KONKURRENTER

I våra verksamheter för mobilsystem och flertjänstnät konkurrerar vi med stora, etablerade leverantörer av kommunikationsutrustning. Även om konkurrensen varierar beroende på produkt och tjänst, så är våra viktigaste konkurrenter inom mobil kommunikation Alcatel, Lucent, Motorola, Nokia, Nortel och Siemens. För fasta nät är konkurrensen mindre koncentrerad och omfattar bland andra Alcatel, Cisco, Lucent, Nortel och Siemens. Vi konkurrerar även med ett antal lokala och regionala tillverkare och leverantörer av kommunikationsutrustning och tjänster. Vi räknar med att marknaden för kommunikationsutrustning kommer att fortsätta genomgå en konsolidering vilket kommer att stärka positionen för de företag som överlever men samtidigt minska antalet konkurrenter. Vi tror att finansiell styrka kommer vara en avgörande faktor i denna process. Enligt vår uppfattning är de mest betydelsefulla konkurrensfaktorerna i branschen befintliga kundrelationer, förmågan att kostnadseffektivt uppgradera eller migrera den installerade utrustningen, teknisk innovationsförmåga, produktdesign, produkters kompatibilitet med branschstandarder samt förmågan att attrahera och bibehålla nyckelpersonal som är nödvändig för att utveckla framgångsrika produkter.

Inom våra övriga verksamheter varierar konkurrensen beroende på typ av erbjuden produkt eller tjänst. Vi möter betydande konkurrens inom i stort sett alla dessa produkter och tjänster.

ORGANISATIONSSTRUKTUR

För en förteckning av våra större dotterbolag, se not 9 i Noter till boksluten.

ANLÄGGNINGAR OCH UTRUSTNING

Under 2000 och 2001 såldes merparten av de fastigheter vi ägde. Per 31 december 2002 fanns inga fastigheter, byggnader, maskiner och utrustning i pant som säkerhet för skulder.

Vi anser att våra anläggningstillgångar är lämpliga och tillräckliga för våra nuvarande behov, men på grund av besparingar och minskad personalstyrka finns för närvarande viss outnyttjad lokalyta som vi arbetar med att minska.

Nedan visas en sammanställning av våra tillverkningsanläggningar.

Anläggning	Produkter	Ägd/Hyrd (kvadratmeter)	Storlek
Sverige, Nynäshamn	Mobilsystem	Hyrd	14 000
Sverige, Kista	Mobilsystem	Hyrd	5 300
Sverige, Kalmar	Modulkomponenter	Hyrd	14 000
Sverige, Kumla	Mobilsystem	Hyrd	40 000
Sverige, Gävle	Sammansättning av mobilsystem	Hyrd	96 000
Sverige, Skellefteå	Nätmaterial	Hyrd	1 500
Sverige, Mölndal	Sensor- och andra försvarsprodukter	Hyrd	16 000
Sverige, Borås	MINI-LINK	Hyrd	33 200
Sverige, Katrineholm	Mobilsystem, växelsystem	Hyrd	17 000
Sverige, Hudiksvall	Kablar	Hyrd	50 000
Sverige, Falun	Kablar	Hyrd	40 000
USA, Lynchburg	Mobilsystem	Ägd	8 400
USA, San Diego	Mobilsystem	Hyrd	2 000
USA, Hauppauge	Förstärkare	Ägd	4 000
Spanien, Bilbao	Datamoduler	Ägd	6 600
Brasilien, Sao Jose dos Campos	Sammansättning av mobilsystem och växlar	Ägd	22 100
Kina, Shanghai	Modulkomponenter	Hyrd	2 000
Kina, Nanjing	Mobilsystem, växelsystem	Ägd	7 200
Kina, Chongqing	MINI-LINK	Hyrd	500

ORDERINGÅNG PER SEGMENT PER KVARTAL

Ackumulerat	2001 ¹⁾				2002			
	0103	0106	0109	0112	0203	0206	0209	0212
System	62 822	113 779	149 085	183 281	37 701	68 898	86 836	115 341
varav Mobilsystem	54 731	94 568	129 932	161 433	35 008	62 253	79 440	106 036
varav Multitjänstnät	8 091	15 211	19 153	21 848	2 693	5 645	7 396	9 305
Övriga verksamheter	9 011	15 211	19 983	27 411	6 268	12 575	18 025	22 716
Avgår: Intern orderingsång	-2 524	-5 249	-7 231	-8 925	-2 076	-4 315	-7 173	-9 706
Totalt	69 309	123 741	161 837	201 767	41 893	77 158	97 688	128 351

Förändring	0203	0206	0209	0212
System	-40%	-39%	-42%	-37%
varav Mobilsystem	-36%	-36%	-39%	-34%
varav Multitjänstnät	-67%	-63%	-61%	-57%
Övriga verksamheter	-30%	-17%	-10%	-17%
Avgår: Intern orderingsång	-	-	-	-
Totalt	-40%	-38%	-40%	-36%

Isolerade kvartal	2001 ¹⁾				2002			
	Kv1	Kv2	Kv3	Kv4	Kv1	Kv2	Kv3	Kv4
System	62 822	50 957	35 306	34 196	37 701	31 197	17 938	28 505
varav Mobilsystem	54 731	43 837	31 364	31 501	35 008	28 245	16 187	26 596
varav Multitjänstnät	8 091	7 120	3 942	2 695	2 693	2 952	1 751	1 909
Övriga verksamheter	9 011	6 200	4 772	7 428	6 268	6 307	5 450	4 691
Avgår: Intern orderingsång	-2 524	-2 725	-1 982	-1 694	-2 076	-2 239	-2 858	-2 533
Totalt	69 309	54 432	38 096	39 930	41 893	35 265	20 530	30 663

Förändring	Kv1	Kv2	Kv3	Kv4
System	-40%	-39%	-49%	-17%
varav Mobilsystem	-36%	-36%	-48%	-16%
varav Multitjänstnät	-67%	-59%	-56%	-29%
Övriga verksamheter	-30%	2%	14%	-37%
Avgår: Intern orderingsång	-	-	-	-
Totalt	-40%	-35%	-46%	-23%

¹⁾ 2001 års siffror är omarbetade efter att delar av Telefoner överförts till Sony Ericsson Mobile Communications.

FAKTURERING PER SEGMENT PER KVARTAL

Ackumulerat	2001 ¹⁾				2002			
	0103	0106	0109	0112	0203	0206	0209	0212
System	44 367	95 429	138 576	188 697	33 323	68 104	98 716	131 955
varav Mobilsystem	37 046	80 167	117 503	161 554	30 036	61 834	90 066	120 256
varav Multitjänstnät	7 321	15 262	21 073	27 143	3 287	6 270	8 650	11 699
Övriga verksamheter	8 025	15 534	21 542	31 762	5 706	11 733	17 509	23 533
Avgår: Intern fakturering	-2 632	-5 668	-7 819	-9 622	-2 063	-4 326	-7 201	-9 715
Totalt	49 760	105 295	152 299	210 837	36 966	75 511	109 024	145 733

Förändring	0203	0206	0209	0212
System	-25%	-29%	-29%	-30%
varav Mobilsystem	-19%	-23%	-23%	-26%
varav Multitjänstnät	-55%	-59%	-59%	-57%
Övriga verksamheter	-29%	-24%	-19%	-26%
Avgår: Intern ordringång	-	-	-	-
Totalt	-26%	-28%	-28%	-31%

Isolerade kvartal	2001 ¹⁾				2002			
	Kv1	Kv2	Kv3	Kv4	Kv1	Kv2	Kv3	Kv4
System	44 367	51 062	43 147	50 121	33 323	34 781	30 612	33 239
varav Mobilsystem	37 046	43 121	37 336	44 051	30 036	31 798	28 232	30 190
varav Multitjänstnät	7 321	7 941	5 811	6 070	3 287	2 983	2 380	3 049
Övriga verksamheter	8 025	7 509	6 008	10 220	5 706	6 027	5 776	6 024
Avgår: Intern fakturering	-2 632	-3 036	-2 151	-1 803	-2 063	-2 263	-2 875	-2 514
Totalt	49 760	55 535	47 004	58 538	36 966	38 545	33 513	36 749

Förändring	Kv1	Kv2	Kv3	Kv4
System	-25%	-32%	-29%	-34%
varav Mobilsystem	-19%	-26%	-24%	-31%
varav Multitjänstnät	-55%	-62%	-59%	-50%
Övriga verksamheter	-29%	-20%	-4%	-41%
Avgår: Intern ordringång	-	-	-	-
Totalt	-26%	-31%	-29%	-37%

¹⁾ 2001 års siffror är omarbetade efter att delar av Telefoner överförts till Sony Ericsson Mobile Communications.

JUSTERAT RÖRELSERESULTAT OCH RÖRELSEMARGINAL PER SEGMENT PER KVARTAL

Ackumulerat	2001 ¹⁾				2002			
	0103	0106	0109	0112	0203	0206	0209	0212
System	1 966	2 215	2 861	3 239	-2 799	-3 495	-4 604	-4 907
Telefoner	-5 512	-9 964	-13 947	-14 649	-	-442	-992	-1 331
Övrig verksamhet	-603	-243	-1 863	-5 111	-1 343	-2 318	-3 477	-4 715
Ej allokerade ²⁾	-256	-673	-983	-1 659	-305	-700	-1 109	-1 542
Totalt	-4 405	-8 665	-13 932	-18 180	-4 447	-6 955	-10 182	-12 495

Jämförelsestörande poster:

- Icke-operationellt realisationsresultat	42	3	168	347	102	99	217	-42
- Reavinst Juniper Networks	5 453	5 453	5 453	5 453	-	-	-	-
- Omstruktureringskostnader	-	-15 000	-15 000	-15 000	-	-1 482	-5 691	-11 962
- Aktivering av utvecklingskostnader, netto	-	-	-	-	1 005	1 915	2 556	3 200
Total	5 495	-9 544	-9 379	-9 200	1 107	532	-2 918	-8 804

I procent av fakturering	2001 ¹⁾				2002			
	0103	0106	0109	0112	0203	0206	0209	0212
System	4%	2%	2%	2%	-8%	-5%	-5%	-4%
Telefoner ³⁾	-	-	-	-	-	-	-	-
Övrig verksamhet	-8%	-2%	-9%	-16%	-24%	-20%	-20%	-20%
Totalt	-9%	-8%	-9%	-9%	-12%	-9%	-9%	-9%

Isolerade kvartal	2001 ¹⁾				2002			
	Kv1	Kv2	Kv3	Kv4	Kv1	Kv2	Kv3	Kv4
System	1 966	249	646	378	-2 799	-696	-1 109	-303
Telefoner	-5 512	-4 452	-3 983	-702	-	-442	-550	-339
Övrig verksamhet	-603	360	-1 620	-3 248	-1 343	-975	-1 159	-1 238
Ej allokerade ²⁾	-256	-417	-310	-676	-305	-395	-409	-433
Totalt	-4 405	-4 260	-5 267	-4 248	-4 447	-2 508	-3 227	-2 313

Jämförelsestörande poster:

- Icke-operationellt realisationsresultat	42	-39	165	179	102	-3	118	-259
- Reavinst Juniper Networks	5 453	-	-	-	-	-	-	-
- Omstruktureringskostnader	-	-15 000	-	-	-	-1 482	-4 209	-6 271
- Aktivering av utvecklingskostnader, netto	-	-	-	-	1 005	910	641	644
Total	5 495	-15 039	165	179	1 107	-575	-3 450	-5 886

I procent av fakturering	2001 ¹⁾				2002			
	Kv1	Kv2	Kv3	Kv4	Kv1	Kv2	Kv3	Kv4
System	4%	0%	1%	1%	-8%	-2%	-4%	-1%
Telefoner ³⁾	-	-	-	-	-	-	-	-
Övrig verksamhet	-8%	5%	-27%	-32%	-24%	-16%	-20%	-21%
Totalt	-9%	-8%	-11%	-7%	-12%	-7%	-10%	-6%

¹⁾ 2001 års siffror är omarbetade för:

- Ändring av redovisningsprinciper i Sverige 2002 gällande konsolidering av bolag med bestämmande inflytande.
- Resultatet från verksamheter som överförs till Sony Ericsson Mobile Communications redovisas enligt kapitalandelsmetoden under andelar i joint ventures och intresseföretags resultat.

²⁾ "Ej allokerade" består huvudsakligen av kostnader för koncernstaber samt icke-operativa reavinst-/förluster.

³⁾ Beräkning ej tillämplig.

ORDERINGÅNG PER MARKNADSOMRÅDE PER KVARTAL

Ackumulerat	2001 ¹⁾				2002			
	0103	0106	0109	0112	0203	0206	0209	0212
Europa, Mellanöstern och Afrika ²⁾	37 329	59 083	81 096	92 702	19 493	37 184	46 738	65 448
Nordamerika	6 191	10 473	14 830	24 635	7 003	12 837	17 310	22 877
Latinamerika	11 581	20 847	24 731	31 083	4 846	8 195	9 612	9 575
Asien och Oceanien	14 208	33 338	41 180	53 347	10 551	18 942	24 028	30 451
Totalt	69 309	123 741	161 837	201 767	41 893	77 158	97 688	128 351
²⁾ varav Sverige	1 827	4 665	5 654	8 675	2 437	4 943	6 289	7 620
²⁾ varav EU	25 289	40 610	50 814	57 057	8 877	21 316	25 160	34 003

Förändring	0203	0206	0209	0212
Europa, Mellanöstern och Afrika ²⁾	-48%	-37%	-42%	-29%
Nordamerika	13%	23%	17%	-7%
Latinamerika	-58%	-61%	-61%	-69%
Asien och Oceanien	-26%	-43%	-42%	-43%
Totalt	-40%	-38%	-40%	-36%
²⁾ varav Sverige	33%	6%	11%	-12%
²⁾ varav EU	-65%	-48%	-50%	-40%

Isolerade kvartal	2001 ¹⁾				2002			
	Kv1	Kv2	Kv3	Kv4	Kv1	Kv2	Kv3	Kv4
Europa, Mellanöstern och Afrika ²⁾	37 329	21 754	22 013	11 606	19 493	17 691	9 554	18 710
Nordamerika	6 191	4 282	4 357	9 805	7 003	5 834	4 473	5 567
Latinamerika	11 581	9 266	3 884	6 352	4 846	3 349	1 417	-37
Asien och Oceanien	14 208	19 130	7 842	12 167	10 551	8 391	5 086	6 423
Totalt	69 309	54 432	38 096	39 930	41 893	35 265	20 530	30 663
²⁾ varav Sverige	1 827	2 838	989	3 021	2 437	2 506	1 346	1 331
²⁾ varav EU	25 289	15 321	10 204	6 243	8 877	12 439	3 844	8 843

Förändring	Kv1	Kv2	Kv3	Kv4
Europa, Mellanöstern och Afrika ²⁾	-48%	-19%	-57%	61%
Nordamerika	13%	36%	3%	-43%
Latinamerika	-58%	-64%	-64%	-101%
Asien och Oceanien	-26%	-56%	-35%	-47%
Totalt	-40%	-35%	-46%	-23%
²⁾ varav Sverige	33%	-12%	36%	-56%
²⁾ varav EU	-65%	-19%	-62%	42%

¹⁾ 2001 års siffror är omarbetade efter att delar av Telefoner överförts till Sony Ericsson Mobile Communications.

FAKTURERING PER MARKNADSOMRÅDE PER KVARTAL

Ackumulerat	2001 ¹⁾				2002			
	0103	0106	0109	0112	0203	0206	0209	0212
Europa, Mellanöstern och Afrika ²⁾	23 357	48 575	69 642	97 133	17 606	36 666	53 438	74 124
Nordamerika	5 528	11 077	16 984	25 190	4 072	10 135	16 516	23 068
Latinamerika	7 707	16 716	22 408	32 096	4 311	7 416	10 282	12 676
Asien och Oceanien	13 168	28 927	43 265	56 418	10 977	21 294	28 788	35 905
Totalt	49 760	105 295	152 299	210 837	36 966	75 511	109 024	145 773
²⁾ varav Sverige	1 492	3 135	4 397	6 656	1 974	4 559	6 235	8 303
²⁾ varav EU	14 901	30 568	43 626	59 206	10 867	21 935	31 128	43 396

Förändring	0203	0206	0209	0212
Europa, Mellanöstern och Afrika ²⁾	-25%	-25%	-23%	-24%
Nordamerika	-26%	-9%	-3%	-8%
Latinamerika	-44%	-56%	-54%	-61%
Asien och Oceanien	-17%	-26%	-33%	-36%
Totalt	-26%	-28%	-28%	-31%
²⁾ varav Sverige	32%	45%	42%	25%
²⁾ varav EU	-27%	-28%	-29%	-27%

Isolerade kvartal	2001 ¹⁾				2002			
	Kv1	Kv2	Kv3	Kv4	Kv1	Kv2	Kv3	Kv4
Europa, Mellanöstern och Afrika ²⁾	23 357	25 218	21 067	27 491	17 606	19 060	16 772	20 686
Nordamerika	5 528	5 549	5 907	8 206	4 072	6 063	6 381	6 552
Latinamerika	7 707	9 009	5 692	9 688	4 311	3 105	2 866	2 394
Asien och Oceanien	13 168	15 759	14 338	13 153	10 977	10 317	7 494	7 117
Totalt	49 760	55 535	47 004	58 538	36 966	38 545	33 513	36 749
²⁾ varav Sverige	1 492	1 643	1 262	2 259	1 974	2 585	1 676	2 068
²⁾ varav EU	14 901	15 667	13 058	15 580	10 867	11 068	9 193	12 268

Förändring	Kv1	Kv2	Kv3	Kv4
Europa, Mellanöstern och Afrika ²⁾	-25%	-24%	-20%	-25%
Nordamerika	-26%	9%	8%	-20%
Latinamerika	-44%	-66%	-50%	-75%
Asien och Oceanien	-17%	-35%	-48%	-46%
Totalt	-26%	-31%	-29%	-37%
²⁾ varav Sverige	32%	57%	33%	-8%
²⁾ varav EU	-27%	-29%	-30%	-21%

¹⁾ 2001 års siffror är omarbetade efter att delar av Telefoner överförts till Sony Ericsson Mobile Communications.

EXTERN ORDERINGÅNG PER MARKNADSOMRÅDE PER KVARTAL

Ackumulerat 2002	System	Övrig verksamhet	Totalt	Andel av totalt
Europa, Mellanöstern och Afrika	54 510	10 938	65 448	51%
Nordamerika	22 164	713	22 877	18%
Latinamerika	8 919	656	9 575	7%
Asien och Oceanien	28 583	1 868	30 451	24%
Totalt	114 176	14 175	128 351	100%
Andel av Totalt	89%	11%	100%	

EXTERN FAKTURERING PER MARKNADSOMRÅDE PER KVARTAL

Ackumulerat 2002	System	Övrig verksamhet	Totalt	Andel av totalt
Europa, Mellanöstern och Afrika	62 724	11 400	74 124	51%
Nordamerika	22 444	624	23 068	16%
Latinamerika	11 803	873	12 676	9%
Asien och Oceanien	33 871	2 034	35 905	24%
Totalt	130 842	14 931	145 773	100%
Andel av Totalt	90%	10%	100%	

ORDERINGÅNG OCH FAKTURERING – DE TIO STÖRSTA MARKNADERNA

Ackumulerat 2002	Andel av ordergång	Fakturering	Andel av fakturering
USA	17%	USA	15%
Kina	8%	Kina	9%
Italien	8%	Italien	7%
Saudiarabien	6%	Sverige	6%
Sverige	6%	Japan	4%
Storbritannien	4%	Storbritannien	4%
Spanien	3%	Saudiarabien	4%
Japan	3%	Spanien	3%
Indien	3%	Mexiko	3%
Ryssland	2%	Indien	2%

ANTAL ANSTÄLLDA PER SEGMENT OCH KVARTAL

	2001 ¹⁾				2002			
	0103	0106	0109	0112	0203	0206	0209	0212
System	75 897	77 448	72 111	68 525	66 301	61 392	57 808	51 390
Telefoner	12 299	5 675	4 277	–	–	–	–	–
Övriga verksamheter ¹⁾	18 623	16 284	16 167	16 286	15 315	14 383	13 509	12 846
Ej allokerade	440	414	394	387	396	446	406	385
Totalt	107 259	99 821	92 949	85 198	82 012	76 221	71 723	64 621
Totalt exklusive telefoner	94 960	94 146	88 672	85 198	82 012	76 221	71 723	64 621
Förändring					0203	0206	0209	0212
System					-13%	-21%	-20%	-25%
Övriga verksamheter					-18%	-12%	-16%	-21%
Ej allokerade					-10%	8%	3%	-1%
Totalt					-14%	-19%	-19%	-24%

¹⁾ Inkluderar Bluetooth, Mobila Plattformer och övriga delar av Telefoner som ej överfördes till Sony Ericsson Mobile Communications.

Styrelse, koncernledning och revisorer

Styrelse

I styrelsen ingår åtta styrelseledamöter valda vid bolagsstämman den 27 mars 2002 och tre representanter för de anställdas fackliga organisationer samt suppleanter för dessa. Styrelsen har tre kommittéer. Nomineringskommittén består av representanter för de största aktieägarna med styrelsens ordförande som sammankallande.

Kommittéerna beskrivs nedan under rubriken ”Styrelsens arbetsätt”.

Nedan presenteras styrelseledamöterna, det år respektive ledamot invaldes i styrelsen, ålder, position samt deras eventuella innehav av aktier, konvertibler och optioner.

Namn	Ledamot sedan år	Ålder	Position i styrelsen	Antal B-aktier	Konvertibler 1997/2003 (SEK) ²⁾	Antal optioner ³⁾
Michael Treschow	2002	59	Ordförande	770 000	–	–
Tom Hedelius ¹⁾	1991	63	Vice ordförande	145 232	–	–
Marcus Wallenberg ¹⁾	1996	45	Vice ordförande	704 000	–	–
Peter L. Bonfield	2002	57	Styrelsemedlem	–	–	–
Lena Torell	2002	57	Styrelsemedlem	–	–	–
Sverker Martin-Löf ¹⁾	1993	59	Styrelsemedlem	52 000	–	–
Eckhard Pfeiffer	2000	61	Styrelsemedlem	3 040	–	–
Peter Sutherland ¹⁾	1996	56	Styrelsemedlem	–	–	–
Göran Engström	1994	55	Arbetstagarledamot	10 275	99 120	1 200
Jan Hedlund	1994	57	Arbetstagarledamot	875	75 520	–
Per Lindh	1995	46	Arbetstagarledamot	–	–	–
Monica Bergström	1998	42	Arbetstagarledamot – suppleant	407	75 520	–
Christer Binning	1994	57	Arbetstagarledamot – suppleant	1 418	145 347	–
Åke Svenmarck	2000	60	Arbetstagarledamot – suppleant	–	–	–

¹⁾ Tom Hedelius och Sverker Martin-Löf är även styrelseledamöter i AB Industrivärden och Marcus Wallenberg och Peter Sutherland är även styrelseledamöter i Investor AB. Industrivärden och Investor är bolagets två röstmässigt största ägare.

²⁾ Konverteringskurs 41,70.

³⁾ Antal B aktier efter antaget fullt utnyttjande.

Michael Treschow (Ledamot 2002)

Styrelseordförande. Ordförande i Finanskommittén och ledamot i Kompensationskommittén. Ordförande i Nomineringskommittén. Styrelsemedlem i Electrolux och Atlas Copco. Vice ordförande i Svenskt Näringsliv.

Tom Hedelius (Ledamot 1991)

Vice Ordförande och ledamot i Finanskommittén. Hedersordförande i Svenska Handelsbanken. Ekon. Dr h.c. Ordförande i Industrivärden, Bergman & Beving, Svenska Le Carbone och Anders Sandrews Stiftelse. Vice Ordförande i Addtech Lagercrantz Group och Jan Wallander och Tom Hedelius Stiftelse. Styrelseledamot i Volvo och SCA. Tom Hedelius har meddelat att han har undanbett sig omval vid ordinarie bolagsstämma 2003.

Marcus Wallenberg (Ledamot 1996)

Vice Ordförande och ledamot i Finanskommittén. VD och CEO i Investor. Vice Ordförande i Saab och SE-Banken. Styrelsemedlem i bland annat AstraZeneca PLC, Investor, Scania, Stora Enso och Knut och Alice Wallenberg Stiftelse.

Sir Peter L. Bonfield (Ledamot 2002)

Ledamot i Revisionskommittén. Styrelseledamot i AstraZeneca PLC, Mentor Graphics Inc. TSMC Ltd. Vice Ordförande i British Quality Foundation. Medlem i the International Advisory Group of Salomon Smith Barney. Fellow of the Royal Academy of Engineering.

Sverker Martin-Löf (Ledamot 1993)

Ordförande i Revisionskommittén. Ordförande i SCA och Skanska. Styrelseledamot i Boliden, Svenska Handelsbanken, Industrivärden och Svenskt Näringsliv.

Eckhard Pfeiffer (Ledamot 2000)

Ledamot i Revisionskommittén. Styrelseordförande i Intershop Communications. Styrelsemedlem i General Motors Corp., Hughes Electronics Corp., IFCO Systems, Syntek Capital and Biogen Inc. Medlem i the Advisory Board of Deutsche Bank.

Peter Sutherland (Ledamot 1996)

Ordförande i Kompensationskommittén. Hedersdoktor. Styrelseordförande i Goldman Sachs International och British Petroleum. Styrelseledamot i Investor, Royal Bank of Scotland Group och the Foundation of the World Economic Forum.

Lena Torell (Ledamot 2002)

Ledamot i Kompensationskommittén. Doktor i Fysik. Professor. VD i Kungliga Ingenjörsvetenskapsakademien. Styrelsemedlem i Imego, Universeum och the European Council of Applied Sciences and Engineering.

Göran Engström (Ledamot 1994)

Ledamot i Finanskommittén. Arbetstagarrepresentant.

Jan Hedlund (Ledamot 1994)

Ledamot i Revisionskommittén. Arbetstagarledamot.

Per Lindh (Ledamot 1995)

Ledamot i Kompensationskommittén. Arbetstagarledamot.

Monica Bergström (Ledamot 1998)

Arbetstagarledamot. Suppleant.

Christer Binning (Ledamot 1994)

Arbetstagarledamot. Suppleant.

Åke Svenmarck (Ledamot 2000)

Arbetstagarledamot. Suppleant.

Ingen styrelseledamot ingår i Ericssons koncernledning. Ingen styrelseledamot har blivit vald med anledning av avtal eller överenskommelse med någon större aktieägare, kund, leverantör eller annan. Ingen styrelseledamot har någon familjerelation med någon annan styrelseledamot eller medlem av koncernledningen.

Koncernledningen

I tabellen nedan presenteras bolagets ledande befattningshavare i koncernledningen, det år respektive befattningshavare utsetts till nuvarande position eller anställdts, ålder, position och innehav av aktier, konvertibler och optioner per den 31 December 2002:

Namn	Utsågs år	Ålder	Titel	Antal		Konvertibler 1997/2003 (SEK) ¹⁾	Tilldelade Optioner ²⁾
				A-aktier	B-aktier		
Kurt Hellström	1999	59	VD & CEO	–	45 384	145 347	1 256 040
Sten Fornell	2000	54	Vice VD & CFO	–	352 216	–	830 920
Per-Arne Sandström	2001	55	Vice VD & COO	–	105 830	145 347	878 324
Ragnar Bäck	2000	58	Vice VD	–	49 128	145 347	688 236
Mats Dahlin	1998	48	Vice VD	–	30 941	–	835 432
Gerhard Weise	2001	55	Vice VD	–	54 992	145 347	686 388
Carl Olof Blomqvist	1999	52	Head of Legal Affairs	6 080	9 546	–	638 816
Henry Sténson	2002	47	Head of Communications	–	10 000	–	452 000
Torbjörn Nilsson	1998	50	Head of Markets & Strategic Business Development	–	49 399	145 347	820 600
Britt Reigo	1988	60	Head of People & Culture	–	12 000	145 347	728 224
Jan Uddenfeldt	1998	52	Head of Technology	–	12 570	–	781 672

¹⁾ Konverteringskurs 41,70

²⁾ Antalet B-aktier efter antaget fullt utnyttjande

Verkställande direktören och koncernchefen samt vice verkställande direktörer utses av styrelsen.

Ovan nämnda befattningshavare och övriga chefer för koncernfunktioner utgör koncernledningen. Följande personer är medlemmar av koncernledningen.

Kurt Hellström

VD sedan i juli 1999 och Koncernchef sedan januari 2001. Dessförinnan var Kurt Hellström chef för Market Area Asia Pacific.

Sten Fornell

Vice VD och Chief Financial Officer sedan januari 2000. Chef för Koncernfunktion Finans. Dessförinnan var Sten Fornell CFO för Division Mobile Systems.

Per-Arne Sandström

Vice VD sedan mars 2001 och Chief Operating Officer sedan September 2001. Dessförinnan var Per-Arne Sandström chef för Market Area North America.

Ragnar Bäck

Vice VD sedan mars 2000. Chef för Market Area Asia Pacific sedan November 2001. Dessförinnan var Ragnar Bäck chef för Market Area Western Europe.

Mats Dahlin

Vice VD sedan oktober 1998. Chef för Market Area Europe, Middle East and Africa sedan november 2001. Dessförinnan var Mats Dahlin chef för Division Mobile Systems.

Gerhard Weise

Vice VD sedan maj 2001. Chef för Market Area Americas. Dessförinnan var Gerhard Weise chef för Market Area Latin America.

Carl Olof Blomqvist

Senior Vice President & General Counsel sedan maj 1999. Chef för Koncernfunktion Juridik. Dessförinnan var Carl Olof Blomqvist delägare i Mannheimer Swartling Advokatbyrå.

Torbjörn Nilsson

Senior Vice President sedan oktober 1998. Chef för Koncernfunktion Marknad & Strategisk Affärsutveckling. Dessförinnan var Torbjörn Nilsson chef för Strategisk Affärsutveckling inom Mobile Systems.

Britt Reigo

Senior Vice President sedan januari 1988. Chef för Koncernfunktion People & Culture. Dessförinnan var Britt Reigo Director of Inflight Services, SAS.

Jan Uddenfeldt

Senior Vice President sedan oktober 1998. Chef för Koncernfunktion Teknik. Dessförinnan var Jan Uddenfeldt Head of Technology & Worldwide R&D Operations inom Mobile Systems.

Carl-Henric Svanberg

I samband med bolagsstämman den 8 april 2003 tillträder Carl-Henric Svanberg som VD och koncernchef. Sedan 1994 har Carl-Henric Svanberg varit VD och CEO i Assa Abloy Group.

Ingen medlem av koncernledningen har någon familjerelation med någon styrelsemedlem eller medlem av koncernledningen.

Ingen medlem av koncernledningen har någon annan affärsverksamhet än vad som framgår ovan och ingen medlem av koncernledningen har utsetts med anledning av avtal eller överenskommelse med någon större aktieägare, kund, leverantör eller annan.

STYRELSEN OCH DESS ARBETSORDNING

Styrelsen bestämmer genom sin arbetsordning hur ansvaret ska fördelas mellan styrelsen och dess kommittéer och mellan styrelsen och verkställande direktören. Arbetsordningen revideras och antas på nytt minst en gång per år. Styrelsen har till varje kommitté delegerat rätten att besluta i vissa ärenden och kan även ge en kommitté utökad rätt att besluta i specifika ärenden.

Revisionskommittén består av fyra styrelseledamöter utsedda av styrelsen. Nuvarande kommittéledamöter är Sverker Martin-Löf, kommittéordförande, Sir Peter L. Bonfield, Eckhard Pfeiffer och Jan Hedlund. Revisionskommittén är huvudsakligen ansvarig för att granska interimrapporter, omfattning och utförande av genomförda revisioner, revisionsprocessen inklusive revisionsarvoden, att besluta i ärenden som aktualiseras vid revisioner samt att koordinera interna revisionsenheter.

I enlighet med styrelsens arbetsordning granskar Revisionskommittén, tillsammans med ledningen och bolagets revisorer, det reviderade bokslutet och dess överensstämmelse med god redovisningssed. Revisionskommittén granskar med ledningen även rimligheten i väsentliga beräkningar och bedömningar i bokslutet liksom kvaliteten i bokslutskommunikéerna. Dessutom granskar Revisionskommittén revisorernas oberoende ställning inklusive möjlig inverkan av icke revisionsrelaterade uppdrag för bolaget.

Finanskommittén består av fyra styrelseledamöter utsedda av styrelsen. Nuvarande kommittéledamöter är Michael Treschow, kommittéordförande, Tom Hedelius, Marcus Wallenberg och Göran Engström. Finanskommittén är i huvudsak ansvarig för förvärv och försäljningar, aktiekapitalhöjningar till bolag inom och utom Ericssonkoncernen, upptagande av lån, garantier och andra liknande åtaganden, godkännande av kundfinansieringsåtaganden överstigande USD 25 miljoner samt för att kontinuerligt bevaka koncernens finansiella riskexponering.

Kompensationskommittén består av fyra styrelseledamöter utsedda av styrelsen. Nuvarande kommittéledamöter är Peter Sutherland, kommittéordförande, Lena Torell, Michael Treschow och Per Lindh. Kompensationskommittén är i huvudsak ansvarig för att granska och förbereda förslag till löner och andra ersättningar, inklusive pensioner, till verkställande direktören, vice verkställande direktörer och andra ledande befattningshavare som rapporterar direkt till verkställande direktören eller Chief Operating Officer. Förslagen presenteras för beslut i styrelsen. Dessutom är

Kompensationskommittén ansvarig för strategiska och allmänna riktlinjer för kompensation till anställda inklusive incentive- och pensionsplaner.

Nomineringskommittén består av Michael Treschow, kommittéordförande, och följande representanter för aktieägarna: Claes Dahlbäck, Investor, Anders Ek, Robur, Anders Nyrén, Industrivärden och Lars Otterbeck, Alecta. Nomineringskommitténs huvudsakliga uppgift är att nominera kandidater för val till styrelsen.

Nomineringskommittén förbereder även förslag till styrelsearvoden för beslut av bolagsstämman. Se även not 26.

Nomineringskommittén ämnar föreslå bolagsstämman en ytterligare, tillfällig, ersättning till ordföranden om SEK 5,5 miljoner för vart och ett av åren 2002 och 2003.

Revisorer

Ordinarie revisorer

Carl-Eric Bohlin

Auktoriserad revisor, PricewaterhouseCoopers

Olof Herolf

Auktoriserad revisor, PricewaterhouseCoopers

Thomas Thiel

Auktoriserad revisor, KPMG

Revisorssuppleanter

Bo Hjalmarsson

Auktoriserad revisor, PricewaterhouseCoopers

Jeanette Skoglund

Auktoriserad revisor, PricewaterhouseCoopers

Stefan Holmström

Auktoriserad revisor, KPMG

Femårsöversikt

MSEK	2002	2001 ⁵⁾	2000 ⁵⁾	1999 ⁵⁾	1998 ⁵⁾
Årsresultat					
Fakturering	145 773	231 839	273 569	215 403	184 438
Rörelseresultat	-21 299	-27 380	30 828	17 469	19 163
Finansnetto	-1 536	-1 774	-1 189	-557	-127
Resultat före skatter	-23 323	-30 309	28 692	16 386	18 210
Årets resultat	-19 013	-21 264	21 018	12 130	13 041
Ställning vid årets slut					
Balansomslutning	208 267	257 521	263 282	211 412	172 658
Nettotillgångar	76 076	72 240	94 587	71 492	65 295
Rörelsekapital	73 694	104 998	97 261	70 426	53 434
Sysselsatt kapital	136 693	162 119	154 014	124 393	96 934
Materiella anläggningstillgångar	9 964	16 641	23 104	24 974	22 746
Eget kapital	73 607	68 587	91 686	69 176	63 112
Minoritetsintressen i dotterbolag	2 469	3 653	2 901	2 316	2 183
Räntebärande avsättningar och skulder	60 617	89 879	59 427	52 901	31 639
Andra uppgifter					
Vinst per aktie efter utspädning, SEK ^{2) 4) 6)}	-1,51	-1,94	1,91	1,11	1,20
– dito enligt US GAAP, efter utspädning ^{2) 4) 6)}	-1,58	-2,27	2,12	1,39	1,42
Utdelning per aktie, SEK ^{2) 4)}	0 ¹⁾	0	0,36	0,36	0,36
Eget kapital (SEK per aktie)	4,65	8,67	11,59	8,84	8,09
Antal aktier (miljoner)					
– utestående vid årets slut	15 820	7 909	7 909	7 829	7 805
– i medeltal ^{2) 4)}	12 573	10 950	10 896	10 824	10 801
– i medeltal, efter utspädning ^{2) 4)}	12 684	11 072	11 100	11 060	11 060
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	2 738	8 726	12 643	9 227	9 016
Avskrivningar enligt plan av materiella anläggningstillgångar	5 514	6 486	10 040	6 548	5 567
Forskning och utveckling samt övriga tekniska kostnader ³⁾	33 455	46 640	41 921	33 123	28 027
– i procent av faktureringen ³⁾	23,0%	20,1%	15,3%	15,4%	15,2%
Nyckeltal					
Avkastning på eget kapital	-26,7%	-26,5%	26,1%	18,3%	22,5%
Avkastning på sysselsatt kapital	-11,4%	-14,3%	24,8%	18,1%	24,1%
Soliditet	36,5%	28,1%	35,9%	33,8%	37,8%
Skuldsättningsgrad	0,8	1,2	0,6	0,7	0,5
Balanslikviditet	1,7	1,7	1,6	1,6	1,6
Omsättningshastighet i sysselsatt kapital	1,0	1,5	2,0	1,9	2,0
Omsättningshastighet i lager	5,1	4,8	5,0	4,8	4,2
Omsättningshastighet i kundfordringar	3,1	3,4	3,8	3,5	3,6
Vinstmarginal	-11,7%	-9,7%	12,6%	9,3%	11,8%
Betalningsberedskap	67 152	60 239	23 567	24 389	11 703
– i procent av fakturering	46,1%	26,0%	8,6%	11,3%	6,3%
Nettoskuldsättning	-5 597	20 955	23 657	22 932	12 949
Statistiska uppgifter, årets slut					
Orderingång, netto	128 351	221 477	292 344	223 828	187 415
Orderbestånd	63 228	87 414	101 215	83 976	78 990
Antal anställda					
– Totalt	64 621	85 198	105 129	103 290	103 667
– Varav Sverige	30 421	37 328	42 431	44 040	44 979

¹⁾ 2002 styrelsens förslag.

²⁾ 1998–1999 omarbetade med hänsyn till aktiesplit 4:1.

³⁾ 1998–2000 omarbetade för att exkludera kundorderbunden forskning och utveckling som ingår i Kostnader för fakturerade varor och tjänster.

⁴⁾ 1998–2001 omarbetade för fondemissionseffekt av nyemissionen.

⁵⁾ Ombearbetad för ändring av redovisningsprinciper i Sverige 2002 gällande konsolidering av bolag enligt nya RR1.

⁶⁾ Potentiella stamaktier ger inte upphov till någon utspädningseffekt när konvertering av dem till stamaktier medför en förbättring av vinst per aktie.

Rörelsekapital

Omsättningstillgångar minus kortfristiga icke räntebärande avsättningar och skulder.

Sysselsatt kapital

Sysselsatt kapital består av summa tillgångar i balansräkningen minskat med icke räntebärande avsättningar och skulder.

Vinst per aktie

Se Redovisningsprinciper för information om beräkning av vinst per aktie. Beträffande vinst per aktie beräknad enligt amerikanska redovisningsprinciper, se not 29.

Utdelning per aktie

Betald utdelning dividerat med medeltal antal aktier.

Eget kapital (SEK per aktie)

Eget kapital dividerat med antal utestående aktier på balansdagen.

Avkastning på eget kapital

Årets resultat i procent av genomsnittligt eget kapital (baserat på beloppen vid årets början och slut).

Avkastning på sysselsatt kapital

Rörelsemarginal plus finansiella intäkter i procent av genomsnittligt (baserat på beloppen vid årets början och slut) sysselsatt kapital.

Soliditet

Summan av eget kapital och minoritetsintressen i dotterbolag i procent av balansomslutningen.

Skuldsättningsgrad

Summa räntebärande avsättningar och skulder dividerat med summan av eget kapital och minoritetsintressen i dotterbolag.

Balanslikviditet

Omsättningstillgångar dividerade med summan av kortfristiga avsättningar och skulder.

Omsättningshastighet i sysselsatt kapital

Faktureringen dividerat med genomsnittligt sysselsatt kapital.

Omsättningshastighet i lager

Kostnaden för sålda varor dividerat med genomsnittligt lager.

Omsättningshastighet i kundfordringar

Faktureringen dividerat med genomsnittliga kundfordringar.

Vinstmarginal

Rörelseresultat plus finansiella intäkter dividerat med faktureringen.

Betalningsberedskap

Summa kassa och kortfristiga placeringar minus kortfristig upplåning plus långfristiga outnyttjade kreditlöften.

Nettoskuldsättning

Summa räntebärande skulder minus kassa och kortfristiga placeringar.

Risikfaktorer

Du bör noga överväga all information i denna årsredovisning och särskilt de risker som sammanfattas nedan.

RISKER FÖRENADE MED VÅR VERKSAMHET

En fortsatt nedgång i telekommunikationsindustrin kommer att ha fortsatt negativ inverkan på vår verksamhet och vårt rörelseresultat.

Vi verkar på de globala telekommunikationsmarknaderna och påverkas i hög grad av de speciella förhållanden som råder på marknaderna för infrastruktur, utrustning och tjänster för telekommunikation. 2001 och 2002 var svåra år för hela telekommunikationsindustrin. Vi rapporterade en nettoförlust på SEK 19,0 miljarder för 2002. Början av 2003 har inte visat några tecken på förbättring och framtidsutsikterna i det korta perspektivet är fortsatt osäkra. Utvecklingen inom telekommunikationsindustrin påverkar vår förmåga att nå vårt finansiella mål att åter bli lönsamma någon gång under 2003. För närvarande är tidpunkten och styrkan i återhämtningen på de marknader där vi är verksamma mycket svår att förutsäga. Om telekommunikationsmarknaderna fortsätter att visa låg eller negativ tillväxt kommer vår verksamhet att fortsätta att påverkas negativt.

Vi påverkas av de ekonomiska förutsättningarna i de regioner vi verkar.

Dagens förutsättningar i många av de stora ekonomierna i vilka vi verkar, samt den globala ekonomin är fortsatt osäkra. Som ett resultat härav är det svårt att bedöma den globala och regionala ekonomiska utvecklingen. För närvarande påverkas vår verksamhet negativt av den ogynnsamma situationen i Latinamerika. Den framtida ekonomiska utvecklingen, på såväl lokal som global nivå, inklusive förändringar i skattelagstiftning, penningpolitik och andra regelverk, kan komma att ha en betydande påverkan på våra resultat.

Många av våra kunder har minskat och fortsätter att minska sina investeringar. Som ett resultat har efterfrågan på våra system och tjänster för nätinstallationer minskat och kan komma att fortsätta minska.

Många av våra nuvarande och potentiella kunder är nätoperatörer med hög skuldsättning och i vissa fall med ännu icke etablerade eller svaga intäktsströmmar. Begränsade finansiella resurser, överkapacitet i nät på grund av alltför omfattande utbyggnad, brist på finansiering för utveckling av telekommunikation och för stora investeringar i licensavgifter har tvingat operatörer att genomföra omstruktureringar och kostnadsbesparingar. Mot bakgrund av marknadsläget senarelade många av våra kunder leverans av redan lagda order. De genomförde också drastiska minskningar av sina investeringar i infrastruktur under 2002 jämfört med 2001 och

ännu mer jämfört med 2000, och många kan komma att ytterligare minska sina investeringar. Som ett resultat har efterfrågan på våra system och tjänster för utbyggnad av nät minskat. Om efterfrågan på våra system och tjänster minskar ytterligare eller förblir svag på grund av våra kunders finansiella förhållanden, allmänna marknads- och branschförhållanden eller av andra anledningar, kommer detta troligen att ha betydande negativ inverkan på vår verksamhet, vårt rörelseresultat och vår finansiella ställning.

Vi kan komma att uppleva större variationer i vårt rörelseresultat än tidigare och kan få svårare att med exakthet förutsäga framtida resultat av rörelsen.

Vår verksamhet är exponerad för ett stort antal olika faktorer som påverkar vårt rörelseresultat per kvartal och år från tid till annan. Den nuvarande ekonomiska nedgången i vissa regioner och osäkerheten på telekommunikationsmarknaden, inklusive introduktionen av nya tekniker såsom 3G, kan fortsätta att negativt påverka tidpunkten för utbyggnad av nätkapacitet. Som ett resultat kan våra rörelseresultat komma att variera betydligt från period till period och möjligen mer än det gjort tidigare.

Den osäkerhet som härrör från dessa faktorer gör dessutom att det blir ännu svårare än vanligt att uppskatta vårt framtida resultat av verksamheten, speciellt under svåra ekonomiska förhållanden. Detta kan leda till att vi ändrar våra estimat och/eller strategier mer frekvent än tidigare. Som ett resultat kan vilken som helst av dessa faktorer ha betydande negativ inverkan på vår verksamhet och vårt rörelseresultat för en viss period kommer därför inte nödvändigtvis vara vägledande för resultatet under kommande perioder.

Vi kan komma att påverkas negativt av de stora förändringar vi förväntar oss inom mobiltelefonibranschen. I synnerhet våra 3G-tekniker, WCDMA, EDGE och CDMA2000, kommer kanske inte att bli kommersiellt accepterade vilket skulle kunna påverka vår konkurrensförmåga och finansiella ställning negativt.

Mobiltelefonibranschen genomgår stora förändringar. Dessa förändringar omfattar bland annat fortsatta uppgraderingar av existerande analoga trådlösa system till digitala, utveckling av industristandarder, pågående förbättringar i kapacitet och kvalitet i digitala system, integration av fasta och mobila tjänster, kortare utvecklingscykler för nya tjänster, utveckling till 3G-standarder och förändringar i konsumentens behov och preferenser. Generellt skapar detta osäkerhet om framtida efterfrågan på våra system, produkter och tjänster, och de priser vi kommer att kunna ta ut för dessa.

Ett begränsat antal operatörer har introducerat nya 3G-tjänster och flertalet andra har annonserat att de ämnar introducera 3G-tjänster i framtiden. Vi bedömer att 3G-tjänster

kommer att kombinera snabbare överföringshastigheter, bättre datakommunikation, ökad bärbarhet och funktionalitet. WCDMA är en 3G-teknik som utvecklats av oss och av andra och som möjliggör bredbandig digital radiokommunikation. WCDMA har valts för tredje generationens mobiltelefonsystem i Europa, Japan och, i mindre omfattning, i USA och på övriga marknader. EDGE och CDMA2000 är tekniker som utvecklats för att öka kapaciteten samt överföringshastigheten i existerande 2G-nät till en nivå som motsvarar 3G.

Det finns emellertid konkurrerande teknikstandarder och flera valmöjligheter inom varje standard och det kan komma att bli leverantörsspecifika variationer och snabba tekniska innovationer i samband med 3G-installationer på olika platser runt om i världen. Dessutom skulle andra tekniker, såsom trådlösa lokala nät (WLAN), kunna bidra till ytterligare konkurrens för vissa tjänster. Om någon eller alla dessa alternativa 3G-tekniker skulle bli kommersiellt accepterade, kan vi kanske inte ändra vårt teknikfokus tillräckligt snabbt eller effektivt för att kunna konkurrera framgångsrikt. Tekniska förändringar kan också påverka de priser vi har möjlighet att ta ut för våra system och tjänster. Det finns därför inga garantier för att tekniska förändringar inte kommer att påtagligt påverka oss negativt.

Vi tillhandahåller kundfinansiering, vilket exponerar oss för viss kreditrisk. Vi är även exponerade för andra kundrisker inklusive sådana hänförliga till kunder utan etablerade intäktsströmmar.

För vidare information angående våra kundfinansieringsarrangemang se "Finansförvaltning och kundfinansiering – finansiell riskhantering, Kreditrisk".

Som nämns i det avsnittet ökar kundfinansieringen vår sårbarhet för ogynnsam utveckling av våra kunders verksamheter och utsätter oss för kreditrisker. Riskerna, som kan vara av betydande storlek, speciellt med avseende på operatörer med begränsad erfarenhet eller utan affärsmässiga meriter. Trots att vi utvärderar våra kundkrediter regelbundet kan vår kundfinansiering, på grund av orsaker utanför vår kontroll, resultera i uteblivna betalningar och därmed kan omstrukturering av finansieringen bli nödvändig eller kreditförluster uppstå. En sådan händelse kan ha en materiell negativ inverkan på vår verksamhet, vårt resultat eller vår finansiella ställning.

Om vi inte framgångsrikt kan genomföra våra besparingsåtgärder kan detta påverka vårt finansiella resultat negativt.

Under 2002 offentliggjorde vi ytterligare besparingsåtgärder med vår första kvartalsrapport. Tillsammans med "Effektivitetsprogrammet" som inleddes 2001, förväntar vi oss att genom dessa åtgärder kunna minska våra årliga rörelsekostnader med cirka SEK 50 miljarder, jämfört med början av 2001, när åtgärderna har genomförts i sin helhet i slutet av 2003. Resultatet av planerade kostnadsminskningar

kan dock komma att avvika från vår bedömning. Våra kostnadsbesparingsåtgärder är dessutom baserade på nuvarande förhållanden och tar inte hänsyn till eventuella framtida kostnadsökningar på grund av förändringar i vår bransch eller av vår verksamhet, till exempel ny affärsutveckling, löneökningar, prisökningar eller andra faktorer. Om vi inte lyckas genomföra dessa planerade besparingsåtgärder eller om dessa ansträngningar inte genererar planerad nivå av framtida kostnadsminskningar, kan våra finansiella resultat liksom vår pågående verksamhet komma att påverkas negativt.

Våra finansiella instrument innehåller räntesatser kopplade till vår kreditvärdering, finansiella jämförelsetal, och andra finansiella åtaganden som kan påverka tillgänglighet och kostnad av kapital.

Se diskussionen i avsnittet "Finansförvaltning och kundfinansiering – finansiell riskhantering, Finansierings- och likviditetsrisk" för ytterligare information rörande kortfristiga lån och företagscertifikatsprogram, och påverkan av förändrad kreditvärdering, finansiella jämförelsetal och andra åtaganden.

I avsnittet beskrivs hur vår långsiktiga kreditvärdering nedgraderades vid ett antal tillfällen under 2002, därigenom begränsades tillgängligheten på kapital och våra lånekostnader ökade. Vår nuvarande långsiktiga kreditvärdering är B1 (Moody's) och BB (Standard & Poor's), per februari 2003. Dessutom är vår förmåga att uppfylla villkor som är kopplade till kreditvärderingen, eller finansiella nyckeltal, beroende av ett flertal faktorer, varav många ligger utanför vår kontroll. Om vi inte lyckas uppfylla dessa villkor kan vi bli tvungna att återbetala eller refinansiera det lån till vilken dessa villkor är kopplade och/eller andra lån vilka innehåller villkor som innebär att lånet förfaller till återbetalning om villkoren för andra lån inte uppfylls (cross default-villkor). Vi kan inte garantera att vi skulle kunna refinansiera våra lån, erhålla ytterligare finansiering till gynnsamma villkor eller erhålla finansiering överhuvudtaget.

Vår tillgång till finansiering har minskat och kan fortsätta att minska eller bli dyrare på grund av vår operationella och finansiella ställning och marknadsklimatet i övrigt

Se diskussionen i avsnittet "Finansförvaltning och kundfinansiering – finansiell riskhantering, Finansierings- och likviditetsrisk" för ytterligare information rörande kortfristiga lån och företagscertifikatsprogram.

Våra kortfristiga lån och företagscertifikatsprogram har för närvarande kreditvärderingen B av Standard & Poor's och Not Prime av Moody's. I kombination med att ett antal stora utgivare av företagscertifikat har kommit att använda sig av marknaden för sådana certifikat på grund av nyligen inträffade nedgraderingar av deras kreditvärderingar, kan vår nuvarande kreditvärdering komma att inskränka vår tillgång till krediter och kan, i synnerhet, komma att begränsa eller göra marknaden för företagscertifikat och andra kortfristiga lån otillgänglig för oss. Vid slutet av 2002 hade vi inga utgivna företagscertifikat

och det finns ingen garanti för att vi i framtiden kommer att ha tillgång till företagscertifikatsmarknaden till gynnsamma villkor eller överhuvudtaget.

Vår verksamhet har ett betydande likviditetsbehov och vi kan komma att behöva ytterligare finansiering om vår nuvarande finansiering inte är tillgänglig eller tillräcklig för dessa behov, och vi kan inte garantera att sådan ytterligare finansiering kommer att finnas tillgänglig till acceptabla villkor eller överhuvudtaget.

Vi har ett betydande likviditetsbehov i samband med vår verksamhet, forskning och utveckling, investeringar i anläggningstillgångar, besparingsåtgärder, kundfinansieringsprogram och återbetalning av skulder. Om de likvida medel, som genereras genom vår verksamhet eller som vi har tillgång till genom våra kreditfaciliteter eller från andra källor, inte är tillgängliga vid behov eller är otillräckliga för att uppfylla våra behov, kan vi behöva ytterligare finansiering. Det finns ingen garanti för att det vid behov kommer att finnas ytterligare finansiering tillgänglig eller att finansiering kommer finnas tillgänglig på acceptabla villkor, särskilt mot bakgrund av vår nuvarande skuldsättning och kreditvärdering. Om vi inte skulle kunna generera tillräckligt med kapital för att stödja vår verksamhet, betala av våra skulder, fortsätta vår forskning och utveckling och våra kundfinansieringsprogram eller inte generera tillräckligt kapital vid de tidpunkter och på de villkor som krävs, kommer vår verksamhet troligen att påverkas negativt.

Våra ägare av A-aktier har röstmajoritet i bolaget.

Med vår nuvarande aktiekapitalstruktur berättigar varje A-aktie till en röst och varje B-aktie till en tusendels röst. Per december 31, 2002 motsvarade våra A-aktieägares andel av kapitalet i bolaget 4,1 procent och deras andel av rösterna var 97,7 procent. Våra två största aktieägare baserat på antal röster, Investor AB och AB Industrivärden, ägde genom sina A-aktier 5,3 respektive 2,5 procent av kapitalet i bolaget, och deras andel av rösterna uppgick till 38,3 respektive 27,7 procent, per 31 december, 2002. Som en följd av detta har våra A-aktieägare, speciellt Investor AB och AB Industrivärden, möjligheten att utöva betydande inflytande över vissa beslut som kräver aktieägarnas godkännande, såsom till exempel val av styrelseledamöter och tillsättning av ledande befattningshavare, och även möjlighet att påverka vår företagspolicy. På grund av detta förhållande kan beslut fattade av Investor AB eller AB Industrivärden påverka vår verksamhet, operativa resultat samt finansiella ställning.

Konsolideringen på telekommunikationsmarknaden ökar vårt beroende av nyckelkunder.

Många stora aktörer på telekommunikationsmarknaden går samman och konsolideras som ett resultat av ökad konkurrens och vi förväntar oss att denna trend ska fortsätta. Denna konsolidering kommer antagligen att minska antalet potentiella stora kunder till våra system och tjänster. För helåret 2002 stod våra tio största kunder för 50 procent av vår fakturering och våra 20 största kunder för ungefär 75 procent av vår fakturering. Färre kunder av betydande storlek kommer att öka vårt beroende av nyckelkunder, och eftersom dessa företag blir större kan detta komma att negativt påverka vår förhandlingsposition och våra vinstmarginaler. Förlusten av en nyckelkund, eller dess minskade betydelse, på grund av konsolideringen i branschen kan negativt påverka våra affärer, rörelseresultatet och den finansiella ställningen.

Vi är beroende av att utveckla nya, komplexa produkter, vilka kanske inte blir framgångsrika på marknaden.

Produkters livscyklar i vår industri kan vara korta och därför använder vi betydande resurser för produktutveckling och är aktivt engagerade i design av nya produkter, lösningar samt uppdatering av våra befintliga produkter och lösningar. Att introducera nya produkter, vilket upptar mycket tid och kräver en hög nivå av finansiellt och annat engagemang för forskning och utveckling, resulterar kanske inte alltid i framgång. Många av våra produkter innehåller avancerad teknik, som till exempel 3G-tekniker, som är otestade eller genomgår tester. Vår utveckling av nya produkter kan också komma att kräva att vi licensierar teknik från tredje part och lyckas integrera sådan teknik i våra produkter, vilket kan komma att öka de redan höga kostnaderna för att få ut nya produkter på marknaden. Vi är också aktivt engagerade i utveckling av teknikstandarder, såsom WCDMA, EDGE, CDMA2000 och Bluetooth, som vi integrerar i våra produkter och system. För att bli framgångsrika måste dessa standarder bli godkända av relevanta standardiseringsorgan och accepterade av industrin som helhet. Vår försäljning och vårt resultat kan bli lidande om vi investerar i utveckling och marknadsföring av teknologier och standarder som inte fungerar som förväntat, inte accepteras av industrin eller marknaden inom den tidsram vi förväntar oss, eller överhuvudtaget.

Vi verkar på de mycket konkurrensutsatta telekommunikationsmarknaderna och vår lönsamhet kommer att påverkas om vi inte kan konkurrera effektivt.

Marknaderna för våra produkter är mycket konkurrensutsatta med avseende på pris, kvalitet på produkter och tjänster, tidpunkten för utveckling och introduktion av nya produkter, tjänster samt villkor för finansiering. Vi möter hård konkurrens från stora företag i branschen. Våra konkurrenter kan komma att införa nya tekniker före oss, vilket möjliggör för dem att erbjuda mer attraktivt prissatta eller förbättrade produkter, tjänster och lösningar än vi kan tillhandahålla. Vissa av våra

konkurrenter kan ha större resurser inom specifika affärssegment eller på vissa geografiska marknader. Vi kan också möta ökad konkurrens från nya marknadsaktörer, alternativa tekniker eller alternativa telekommunikationsplattformar. Vårt rörelseresultat är till stor del beroende av vår förmåga att konkurrera i denna marknadsmiljö, speciellt vår förmåga att anpassa oss till förändringar i marknaden, introducera nya produkter på marknaden och minska kostnaden för nya och existerande produkter.

Vi har vissa långtidskontrakt som exponerar oss för risker med överskridande av kostnader och förlängda betalningsvillkor.

Vi har för närvarande vissa långtidskontrakt, där priset minskar under kontraktets löptid enligt en i förväg överenskommen tidplan. Kännetecknande för långtidskontrakt är att de erhålles genom budgivning och att vinstmarginalerna kan avvika från den ursprungliga beräkningen till följd av förändringar i beräknade kostnader, produktspecifikationer eller valet av tidpunkt. Vidare brukar dessa kontrakt innehålla utsträckt betalningsvillkor, vilket medför att vi måste täcka uppkomna kostnader för produkter och tjänster som levererats under kontraktets löptid. Dessa kontrakt innehåller generellt också bestämmelser om viten och rätt till uppsägning vid leveransförsening eller produktfel från vår sida. Skulle något av dessa kontrakt bli olönsamt eller sägas upp beroende på ett eller flera av dessa skäl kommer vårt rörelseresultat att påverkas negativt.

Om våra externa leverantörer misslyckas med att leverera tillfredställande komponenter eller tillverkningsstjänster i tid kan vårt finansiella resultat påverkas negativt.

Vi är beroende av att våra leverantörer levererar komponenter och tillverkningsstjänster i rätt tid och i tillräcklig kvantitet. Som ett led i vår nuvarande affärsstrategi har vi lagt ut nästan all volymproduktion på entreprenad. Om vi inte kan identifiera tillverkare som är villiga att ingå avtal med oss på konkurrenskraftiga villkor samt ägna tillräckliga resurser för att fullgöra sina åtaganden eller om vi inte lyckas upprätthålla dessa affärsrelationer, kan våra kundrelationer, vårt rykte eller vår konkurrenskraft komma att bli lidande.

Vi har tidigare upplevt komponentbrist som påverkat vår verksamhet negativt. Trots att vi arbetar nära våra leverantörer för att undvika bristsituationer och för att försöka säkerställa alternativa leverantörer, kan vi inte garantera att vi inte kommer att uppleva liknande komponentbrist i framtiden. Vi är också hänvisade till ett begränsat antal leverantörer för en rad av våra komponenter, liksom till en kärngrupp av tjänsteföretag inom elektroniktillverkning (EMS) för tillverkning av våra produkter vilket medför ett ökat beroende av dessa leverantörer. En minskning eller ett avbrott i tillgången på komponenter, en markant prisökning på en eller

flera komponenter eller tillverkningsstjänster, eller kapacitetsbrist hos våra leverantörer samtidigt som vi har stor efterfrågan, kan få en betydande negativ inverkan på vår verksamhet, vårt rörelseresultat eller vår finansiella ställning.

Skadeståndsanspråk relaterade till, och allmänhetens uppfattning om, potentiella hälsorisker förknippade med elektromagnetiska fält kan påverka vår verksamhet negativt.

Vi är föremål för påståenden att mobiltelefoner och andra telekommunikationsprodukter som genererar elektromagnetiska fält utsätter användare för hälsorisker. Ett stort antal vetenskapliga studier som genomförts av olika oberoende forskningsorgan har visat att elektromagnetiska fält, inom de gränsvärden som föreskrivs enligt hälsomyndigheternas säkerhetsnormer och rekommendationer, inte ger några negativa hälsoeffekter för människor. Men varje uppfattad risk eller nya vetenskapliga rön om skadliga hälsoeffekter av mobiltelefoner och annan utrustning kan komma att påverka oss negativt genom minskad försäljning. Även om vi uppfyller alla nuvarande säkerhetsnormer och rekommendationer för elektromagnetiska fält, kan vi inte garantera att vi inte i framtiden kommer att bli föremål för skadeståndsanspråk för produktansvar eller hållas ansvariga för sådana anspråk eller bli skyldiga att följa framtida förändringar i regelverk, vilket kan ha en negativ effekt på vår verksamhet.

Vår verksamhet och vårt rörelseresultat kommer att påverkas negativt om det visar sig att vi har gjort intrång i tredje parts immateriella rättigheter eller om vi ej kan skydda våra egna immateriella rättigheter från angrepp eller obehörigt användande av tredje part.

Likt andra företag som bedriver verksamhet inom telekommunikationsindustrin blir vi inblandade i rättstvister rörande patent och andra immateriella rättigheter eftersom våra produkter omfattar komplexa tekniker. Tredje part har gjort gällande, och kan i framtiden komma att göra gällande anspråk mot oss genom att påstå, att vi gör intrång i deras immateriella rättigheter. Om vi inte når framgång i sådana rättstvister kan vi bli tvingade att använda betydande resurser för att betala skadestånd, utveckla produkter/teknik som inte gör intrång eller för att förvärva licenser till de produkter/teknik som är föremål för sådan rättstvist. Vi kan dock inte garantera att sådana licenser kommer att vara tillgängliga för oss på acceptabla affärsmässiga villkor, om de överhuvudtaget är tillgängliga. Att försvara sig mot anspråk kan vidare bli kostsamt och samtidigt ta resurser i anspråk från ledning och teknisk personal. Särskilt kan noteras att vi för närvarande är part i två av varandra oberoende rättstvister där kärke gör gällande att vi har gjort intrång i ett eller flera av deras i USA registrerade patent genom vår försäljning av vissa GSM- och TDMA-produkter i USA. Även om vi är av uppfattningen att vi kommer att vinna framgång i båda dessa tvister kan detta inte

garanteras. Om vi inte vinner, kan vi bli tvungna att avsätta betydande resurser för att betala skadestånd och i USA kan vi bli ålagda att inte sälja produkter för vilka intrång konstaterats om vi inte antingen modifierar dessa produkter eller erhåller licenser för de giltiga patent där intrång konstaterats.

Vidare kan vi vara oförmögna att hindra tredje part från att komma över konfidentiell information om våra patenterade tekniker och processer som vi använder i vår verksamhet. Nuvarande lagar i några av de länder där vi är verksamma erbjuder bara begränsat skydd eller inget skydd alls för immateriella rättigheter. Vi är beroende av en kombination av affärshemligheter, sekretessavtal, hemlighållande av information, andra överenskommelser och patent, upphovsrätt och varumärkesrätt för att upprätthålla våra immateriella tillgångar. De åtgärder vi vidtar i detta syfte är nödvändigtvis inte tillräckliga för att avskräcka eller förhindra intrång eller annat missbruk av våra immateriella tillgångar. Det finns också en risk att vi inte upptäcker sådana kränkningar och inte kan eller hinner vidta nödvändiga åtgärder för att skydda våra immateriella rättigheter.

Om vårt samriskbolag för mobiltelefoner med Sony eller andra samarbeten med strategiska partners inte fortskrider som planerat, kan detta få en negativ inverkan på vår verksamhet.

Under 2001 bildade vi Sony Ericsson Mobile Communications, ett samriskbolag med Sony Corporation, för att utveckla, designa, marknadsföra och distribuera mobiltelefoner, till vilket vi överförde huvuddelen av vår mobiltelefonverksamhet. Om detta samriskbolag inte blir framgångsrikt på grund av bristande eller försenad produktutveckling, begränsad marknadsacceptans av nya produkter eller av andra skäl, finns det en risk att vi inte kommer att kunna vara konkurrenskraftiga, eller överhuvudtaget kunna konkurrera, på mobiltelefonmarknaden. Till exempel hade förseningen av R600-telefonen en negativ inverkan på resultatet för andra kvartalet 2002. Vi har också inlett strategiska utvecklingssamarbeten med andra parter som vanligen innebär att respektive part bidrar med diverse tillgångar såsom teknik, forskning och personal, och vi kan komma att fortsätta med detta i framtiden. Om dessa samarbeten inte utvecklas som väntat, vare sig det beror på att vi har missbedömt våra behov eller våra strategiska partners kapacitet, vår förmåga att samarbeta med sådana samarbetspartners eller annan anledning, kan vår förmåga att utveckla nya produkter och lösningar komma att begränsas. Detta kan i sin tur skada vår konkurrenskraft på marknaden. Dessutom kan kostnader avseende vår del av förluster för eller åtaganden att tillskjuta ytterligare kapital till samriskbolag komma att påverka vår finansiella ställning eller vårt rörelseresultat negativt.

Förändringar i regelverk för telekommunikationssystem och telekommunikationstjänster kan negativt påverka vår verksamhet.

Vår bransch är strängt reglerad och både vi och våra kunder kan komma att påverkas av förändringar i regelverk för telekommunikationssystem och telekommunikationstjänster. Exempelvis kan förändrade regler som ställer striktare, mer tidskrävande eller mer kostsamma krav på planering, lokalisering eller bygglov för konstruktion av basstationer och annan infrastruktur, komma att ogynnsamt påverka valet av tidpunkt och kostnaderna för konstruktion av nya nät eller utbyggnad, kommersiell lansering och slutlig kommersiell framgång för dessa nät. Höga statliga licensavgifter kan orsaka att nätoperatörer ådrar sig en betydande skuldsättning vilket fundamentalt påverkar operatörernas verksamhet, lönsamhet och finansiella ställning. Detta kan i sin tur påverka de order och krav nätoperatörer ställer på leverantörer av system och tjänster, såsom Ericsson. På samma sätt kan tullregleringar, som negativt påverkar prissättningen av nya tjänster, komma att påverka försäljningen av våra system och tjänster. Regler som rör miljö, hälsa och säkerhet samt personlig integritet kan komma att öka kostnaderna och begränsa verksamheten för telekommunikationsföretag och operatörer. Den indirekta inverkan av sådana förändringar av regler kan komma att påverka vår verksamhet negativt, även om de specifika reglerna inte direkt gäller oss eller våra produkter.

Vi är utsatta för risker hänförliga till regelverk, valutahandel och andra risker förenade med internationell verksamhet.

Vi är verksamma i över 140 länder med en majoritet av vår försäljning i länder i Västeuropa samt Asien och Oceanien. Förändringar i regelverk, tullregleringar och andra handelshinder, pris- eller valutakontroll eller andra statliga riktlinjer i de länder där vi är verksamma kan begränsa verksamheten och försvåra hemtagning av vinster. De osäkra legala förhållandena i vissa regioner kan dessutom begränsa vår förmåga att göra gällande våra rättigheter. Våra resultat kan också komma att påverkas väsentligt negativt av svag ekonomisk utveckling i länder där vi gör betydande affärer, liksom av förändringar i utländska valutakurser som kan medföra stora variationer i vår tillväxt. Vi har också omfattande verksamhet på utvecklingsmarknader i Asien, Latinamerika, Mellanöstern och Afrika, vilket innebär vissa risker, bland annat svängningar i bruttonationalproduktens utveckling, sociala oroligheter, ekonomisk och politisk instabilitet, förstatligande av privata tillgångar och införande av valutakontroll.

Se Finansförvaltning och kundfinansiering – finansiell riskhantering, Marknadsrisk.

Vi är beroende av att anställa och behålla högt kvalificerad ledningspersonal och övrig personal.

Hur vi kommer att lyckas i framtiden är delvis beroende av vår fortsatta möjlighet att rekrytera, utveckla, motivera och behålla ingenjörer och annan kvalificerad personal som behövs för att utveckla framgångsrika produkter, stödja våra nuvarande produktlinjer samt leverera tjänster till våra kunder. Det finns ingen garanti för att vi i framtiden lyckas fortsätta att framgångsrikt attrahera, anställa och behålla högt kvalificerad personal, särskilt mot bakgrund av de genomförda och planerade personalminskningarna.

RISKER FÖRENADE MED VÅRA AKTIER

Priset på våra aktier har fluktuerat och kan komma att fortsätta fluktuera.

Priset på våra aktier har fluktuerat, delvis beroende på de stora fluktuationerna på värdepappersmarknaderna i allmänhet och för telekom- och teknikaktier i synnerhet, liksom den utveckling som från kvartal till kvartal påverkat vårt finansiella resultat. Förutom vårt finansiella resultat finns det andra faktorer som kan påverka priset på våra aktier. Dessa inkluderar men är inte begränsade till:

- marknadsförväntningar på teleoperatörernas resultat och investeringsplaner
- nivån på affärsaktiviteter eller uppfattad marknadstillväxt för telekommunikationstjänster i allmänhet
- investerarens uppfattning om resultatet, liksom det faktiska resultatet, för andra telekommunikations- och teknikföretag
- en nedgradering eller ett rykte om en nedgradering av vår kreditvärdering
- offentliggöranden från våra nyckelkunder eller tillkännagivanden om finansiella svårigheter för kunder, vilka vi har stöttat finansiellt eller med vilka vi har ingått väsentliga kontrakt
- offentliggöranden från våra huvudkonkurrenter om stora leveransavtal eller kontrakt för utbyggnad av nät
- potentiella rättstvister där vi är part eller som rör den industri i vilken vi verkar
- offentliggöranden om konkurs eller liknande omstruktureringar av, eller utredningar kring, redovisningsprinciper för andra telekommunikationsföretag
- tekniska problem, särskilt problem som är relaterade till introduktionen av och bärkraften i 3G
- förändring i slutanvändares uppfattning om, eller en kritisk syn på, nyligen introducerad teknik eller tjänster
- offentliggöranden av den relativa framgången eller tidsplaner för mobila nät, system och tjänster med 3G-teknik
- generell fluktuation i marknaden

Valutafluktuationer kan komma att ogynnsamt påverka priset på våra B-aktier och ADS och värdet på eventuell utdelning.

Eftersom våra B-aktier är noterade i inhemska valuta på lokala börser, och våra ADS är noterade i USD kan fluktuationer i växelkurser mellan SEK och de utländska valutor i vilka B-aktier eller ADS är noterade komma att påverka värdet av din investering. Eftersom kontantutdelning sker i SEK kan dessutom fluktuationer i växelkursen påverka värdet av utdelningar om ditt kontrakt med din bank, din mäklare eller i fallet med ADS, din depåbank stipulerar att utbetalning till dig sker i lokal valuta.

Se Finansförvaltning och kundfinansiering – finansiell riskhantering, Marknadsrisk.

Aktieinformation

Börshandel

Ericsson-aktien noteras på Stockholmsbörsen (A- och B-aktier). B-aktien noteras även på börserna i Düsseldorf, Frankfurt, Hamburg och London. Den 18 oktober, 2002 godkände styrelsen en avlistning från Euronext (Paris), de tyska börserna (Düsseldorf, Frankfurt och Hamburg) och den schweiziska börsen. Ericsson avlistades från den schweiziska börsen 20 december, 2002, och den 17 februari 2003 avlistades Ericsson från Euronext. Avlistningen startade även Tyskland.

Ericsson-aktien kan också handlas i form av American Depositary Shares (ADS) på NASDAQ i USA under symbolen ERICY. Den 18 oktober 2002 godkände Styrelsen en förändring mellan ADS och B-aktie från 1:1 till 1:10, det vill säga att en ADS nu representerar 10 B-aktier. Förändringen gjordes för att tillmötesgå NASDAQS krav och blev gällande 23 oktober, 2002.

Under 2002 omsattes över 54 miljarder aktier. Av dessa omsattes cirka 70 (59) procent på Stockholmsbörsen, 9 (14) procent på NASDAQ och 21 (27) procent på London-börser. Övriga börser motsvarade cirka 1 (1) procent av omsättningen.

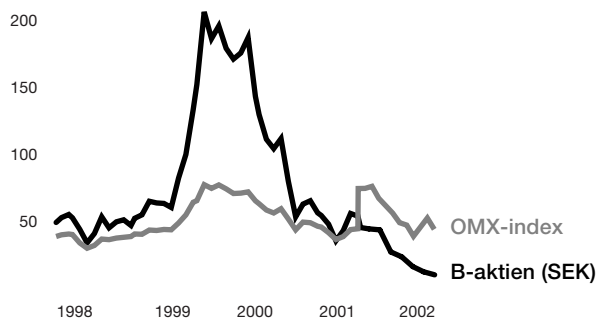
Kursutveckling

Marknadsvärdet för Ericsson minskade med omkring 79 procent under 2002 och uppgick vid årets slut till cirka SEK 98 miljarder. Stockholmsbörsens OMX index sjönk under året med 42 procent. NASDAQ-börsens "composite index" sjönk med 32 procent och NASDAQ-börsens "telecom index" sjönk med 54 procent under samma period. På NASDAQ sjönk Ericssonaktien med nästan 88 procent.

Aktiekapitalet

Aktiekapitalet i Ericsson uppgick den 31 december 2002 till 15 974 258 678 (8 065 504 007) SEK, fördelat på 15 974 258 678 aktier. Det nominella värdet på aktien är 1,00 SEK. Aktierna var per 31 december 2002 fördelade på 656 218 640 A-aktier, som vardera ger en röst, samt 15 318 040 038 B-aktier med en tusendels röst vardera. En handelspost på Stockholmsbörsen är 200 aktier. Under år 2002 gjordes en nyemission på 7 908 754 111 B-aktier. Under perioden 1-23 januari 2003 gjordes inga ytterligare konverteringar hänförliga till 1997 års konvertibla förlagslån.

Kursutveckling på Stockholmsbörsen



Aktiedata

	2002	2001	2000	1999	1998
Vinst per aktie efter utspädning ^{2) 3)}	-1,51	-1,49	1,91	1,11	1,20
P/E tal, B aktie	-	-	40	89	29
Utdelning (SEK) ¹⁾	0	0	0,36	0,36	0,36
Stockholmsbörsens aktiekurser i SEK					
A sista handelsdag	8,60	42,25	88,17	104,00	37,56
B sista handelsdag	6,10	41,53	78,00	98,94	34,67
B årshögsta	44,78	88,11	166,83	103,28	48,39
B årslägsta	2,96	23,18	72,94	31,78	21,67

¹⁾ För 2002, styrelsens förslag

²⁾ 1998–1999 omarbetade med hänsyn till aktiesplit 4:1.

³⁾ 1998–2001 omarbetade för fondemissionseffekt av nyemissionen.

Förändringar i aktiekapitalet 1998–2002

		Antal aktier	Aktiekapital
1998	1 januari	974 496 059	2 436 240 148
1998	Fondemission	1:1 975 097 150	2 437 742 875
1998	Konverteringar	1 759 181	4 397 952
1999	Konverteringar	5 786 131	14 465 328
2000	Fondemission	-	2 941 658 410
2000	Split	4:1 5 883 316 821	-
2000	Konverteringar	69 880 270	75 830 899
2001	Konverteringar	168 395	168 395
2001	Nyemission	155 000 000	155 000 000
2002	Konverteringar	560	560
2002	Nyemission	7 908 754 111	7 908 754 111
2002	31 december	15 974 258 678	15 974 258 678

Aktieägare

Den 31 januari 2003 var 975 654 aktieägare registrerade på VPC. Enligt Citibank så fanns det 151 811 927 ADS (American Depositary Shares) utestående den 31 januari 2003. Antal direktregistrerade aktieägare på NASDAQ var 4 894. Den största delen av alla ADS är förvaltarregistrerade och den 31 januari 2003 fanns det över 377 000 konton.

Totalt ägs cirka 78 (85) procent av Ericssons aktier av svenska och internationella institutioner.

	31 december, 2002	31 december, 2001
Sverige	52%	52%
USA	23,8%	25,4%
Storbritannien	3,3%	4,7%
Luxemburg	3,3%	4,5%
Schweiz	2,0%	3,3%
Belgien	1,3%	1,6%
Tyskland	1,1%	3,0%
Andra länder	13,2%	7,1%

Följande tabell visar vår aktieinformation per 31 december 2002 avseende våra största aktieägare som är registrerade vid Värdepapperscentralen (VPC), kända av oss, i rangordning efter röstetal:

De röstmässigt starkaste ägarna i bolaget den 31 december 2002

Person eller organisation¹⁾	Antal A-aktier	Procent av totalt antal A-aktier	Antal B-aktier	Procent av totalt antal B-aktier	Procent av rösterna	Procent av kapitalet
Investor AB	256 660 096	39,11	595 587 036	3,89	38,31	5,34
AB Industrivärden	186 000 000	28,34	213 539 276	1,39	27,73	2,50
Svenska Handelsbankens Pensionsstiftelse	35 500 000	5,41	35 500 000	0,23	5,29	0,44
Livförsäkrings AB Skandia	32 962 932	5,02	253 476 027	1,65	4,95	1,79
Pensionskassan SHB Försäkringsförening	31 680 000	4,83	31 680 000	0,21	4,72	0,40
Gamla Livförsäkringsaktiebolaget SEB-Trygg	12 979 720	1,98	134 742 280	0,88	1,95	0,92
Oktogonen, Stiftelsen	12 903 000	1,97	12 903 000	0,08	1,92	0,16
Svenska Handelsbankens Personalstiftelse	10 000 000	1,52	10 000 000	0,07	1,49	0,13
EB-stiftelsen Skandinaviska Enskilda Banken	7 779 200	1,19	8 679 200	0,06	1,16	0,10
Fjärde AP-fonden	2 191 000	0,33	248 824 000	1,62	0,36	1,57
Första AP-fonden	2 191 000	0,33	213 113 286	1,39	0,36	1,35
Tredje AP-fonden	1 876 900	0,29	207 501 471	1,35	0,31	1,31
Svenska Handelsbanken	1 462 000	0,22	9 451 920	0,06	0,22	0,07
SEB fonder	551 274	0,08	245 061 196	1,60	0,12	1,54
Astoria i Linköping AB	720 000	0,11	3 286 612	0,02	0,11	0,03
Utländska ägare ²⁾	6 482 117	0,99	6 142 074 502	40,10	1,88	38,49
Övriga	54 279 401	8,27	6 952 620 232	45,39	9,12	43,86
Total	656 218 640	100,00	15 318 040 038	100,00	100,00	100,00

¹⁾ Enligt SIS Ägarservice AB, 30 december 2002.

²⁾ Av vilka Nats Cumco as Nominee. (Samtliga ADR listade på NASDAQ. 1 ADR = 10 B-aktier) 1 500 987 451

Tabellen nedan visar väsentliga förändring i rösträtten för A- respektive B-aktier som innehades av större aktieägare per 31 december 2000, 2001 och 2002.

Person eller grupp (procent av rösterna)	2002		2001		2000	
	A-aktier	B-aktier	A-aktier	B-aktier	A-aktier	B-aktier
Investor AB	39,11	3,93	39,11	1,74	22,48	1,74
AB Industrivärden	28,34	1,41	28,34	0,04	28,34	0,00
Wallenberg-stiftelser	–	–	–	–	16,64	0,00
Svenska Handelsbankens Pensionsstiftelse	5,41	0,23	5,41	0,00	5,49	0,08
Livförsäkrings AB Skandia	5,02	1,67	5,02	1,20	5,02	0,61
Pensionskassan SHB Försäkringsförening	4,83	0,21	4,83	0,00	4,83	0,00
Gamla Livförsäkringsaktiebolaget SEB-Trygg	1,98	0,89	1,84	0,75	1,84	0,72
Oktogonen, Stiftelsen	1,97	0,09	1,91	0,00	1,91	0,00
Svenska Handelsbankens Personalstiftelse	1,52	0,07	1,52	0,00	1,52	0,00
SEB-stiftelsen Skandinaviska Enskilda Banken	1,19	0,06	1,32	0,00	1,71	0,00
Fjärde AP-fonden	0,33	1,64	0,33	1,39	1,34	4,04
Första AP-fonden	0,33	1,41	0,33	1,07	–	–
Tredje AP-fonden	0,29	1,37	0,65	0,84	–	–
Svenska Handelsbanken	0,22	0,06	–	–	–	–
Astoria i Linköping AB	0,11	0,02	–	–	–	–
SEB fonder	0,08	1,62	–	–	–	–
SHB Fonder	–	–	0,61	1,10	0,62	0,65
Wallanders och Hedelius' stiftelse	–	–	0,49	0,00	0,49	0,00
Andra AP-fonden	–	–	0,33	1,10	–	–
Utländska ägare	0,99	40,51	0,96	53,29	1,28	59,07
Övriga	8,27	44,83	6,97	37,48	6,49	33,09
Totalt	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00

Källa: SIS Ägarservice AB.

Vi känner inte till några arrangemang som skulle kunna resultera i en förändring i kontrollen över bolaget. Det totala antalet aktier som ägs av styrelseledamöter och ledande befattningshavare var 31 december 2002:

	Antal A-aktier	Antal B-aktier	Rösträtt i procent
Styrelseledamöter och ledande befattningshavare (25 personer)	6 080	2 372 125	Obetydlig

Aktieägarinformation

Ordinarie bolagsstämma hålls tisdagen den 8 april 2003 kl 16.00 i Globen, Globentorget, Stockholm.

Rätt att delta i bolagsstämman

Aktieägare, som önskar delta i bolagsstämman, ska vara införd i den av VPC AB förda aktieboken senast den 28 mars 2003.

Akteiägare, som har sina aktier förvaltarregistrerade, måste för att ha rätt att delta i stämman begära att tillfälligt föras in i aktieboken hos VPC. Införingen måste vara verkställd senast den 28 mars 2003. Observera att förfarandet också gäller aktieägare som utnyttjar banks aktieägardepå samt handlar via Internet.

Anmälan om deltagande i bolagsstämman

För att delta i bolagsstämman fordras, förutom den ovan angivna införingen i aktieboken, att anmälan om deltagande i stämman görs till bolaget senast kl 16.00 onsdagen den 2 april 2003.

Anmälan skriftligen till:

Telefonaktiebolaget LM Ericsson
Koncernfunktion Juridik
Box 47021
100 74 Stockholm

Per telefon:

08-775 4455 mellan kl 10.00 och 16.00

Per fax:

08-775 8018
eller via bolagets websida www.ericsson.com/investors

Behörighetshandlingar

Fullmakter, registreringsbevis och andra behörighetshandlingar bör för att underlätta inpasseringen vid stämman inges i förväg och vara bolaget tillhanda under ovanstående adress senast den 7 april 2003.

Utdelning

Styrelsen och verkställande direktören har beslutat föreslå bolagsstämman att ingen utdelning sker för 2002.

Adressändring

Aktieägare som ändrat namn, adress eller kontonummer, bör snarast anmäla förändringen till sin VP-kontoförande bank eller förvaltare. Särskild blankett för anmälan tillhandahålls av bankerna.

Ekonomisk information från Ericsson

- Delårsrapport januari–mars 2003
29 april 2003
- Delårsrapport januari–juni 2003
18 juli 2003
- Delårsrapport januari–september 2003
30 oktober 2003
- Helårsrapport januari–december 2003
januari 2004
- Årsredovisning 2003
mars 2004

Årsredovisningar och rapporter kan laddas ner eller beställas via Internet på adressen: www.ericsson.com/investor, eller beställas via email.

För tryckta publikationer, kontakta:
Pressdata AB, telefon 08-799 6328
E-mail: annual.report@pressdata.se

Kontaktinformation:

Investerarrelationer för Europa, Mellanöstern, Afrika, Asien och Oceanien:

Telefonaktiebolaget LM Ericsson
SE-126 25 Stockholm
Sverige
Telefon: 08-719 0000
E-mail: investor.relations@lme.ericsson.se

Investerarrelationer för USA och Kanada:

Ericsson Inc.
100 Park Avenue, 27th floor
New York, NY 10017
USA
Telefon: +1 212 685 4030
E-mail: investor.relations@ericsson.com

Projektledning: Ericsson Corporate Financial Reporting and Analysis

Design och produktion: Paues Media, Stockholm

Produktionskoordinator: Aralia, Stockholm

Repro: Scarena, Stockholm

Tryck: Christer Persson Tryckeri AB, Köping



ISSN 1100 - 8954

Telefonaktiebolaget LM Ericsson
SE-126 25 Stockholm

Tryckt på papper som uppfyller internationella miljökrav – Munken Lynx,
särskilt tillverkat för Ericsson, är helt klorfritt, TCF.