

# ÅRSREDOVISNING 2004

# Innehåll

Brev från verkställande direktör och koncernchef	2
Verksamhetsöversikt	4
Femårsöversikt	8
Aktieinformation	10
Brev från styrelsens ordförande	15
Förvaltningsberättelse (reviderat)	16
Finansiella rapporter (reviderat)	27
Noter till boksluten (reviderat)	35
Revisionsberättelse	84
Bolagsinformation	85
Bolagsstyrning	97
Framtidsinriktad information	106
Risikfaktorer	107
Aktieägarinformation	112

# Brev från verkställande direktör och koncernchef

## Kära aktieägarkollega,

Förra året förklarade vi att ”Vi har vänt blad”. I år kan jag konstatera att Ericsson verkligen har rört sig framåt.

Förtroendet har återvänt till telekommunikationsbranschen och vår marknad växer igen. Våra kunder köper mer utrustning för att öka kapaciteten i näten och lansera nya tjänster. Marknadens återhämtning gav, i kombination med förändringar inom Ericsson och ett hårt arbete av alla våra anställda, näring åt vårt starka resultat.

Försäljningen ökade med 12 procent och våra marginaler nådde åter upp till sunda nivåer. Utmaningen vi nu har framför oss är att säkerställa ett varaktigt övertag i konkurrensen på en marknad som förändrats i grunden. Marknaden har vägt över från att ha varit teknikdriven till att vara konsumentdriven. Ericssons strategi för framgång har fem viktiga beståndsdelar:

- Renodling av vår långsiktiga vision
- Ökad vikt vid att tillgodose kundernas behov
- Vi har förbättrat vårt sätt att arbeta
- Stärkt teknikledarskap med konsumenten som pådrivande
- Lansering av nya produkter och tjänster för operatörer

Ledningsgruppens medlemmar går in på detta mer i detalj senare i verksamhetsöversikten. Men dessförinnan vill jag diskutera två viktiga ting – ’Operational Excellence’ och hur djupt vår marknad förändrats.

Operational Excellence är mycket mer än effektivitet och produktivitet. Begreppet omfattar även hur vi uppfattar våra kunder och oss själva. Som jag ser det är mycket nöjda kunder, de anställdas ökade känsla av kraft och branschens bästa

marginaler nyckelområden för att mäta Operational Excellence. Under året som gått har vi gjort stora framsteg på dessa tre områden, men vi vet att det inte blir lätt att hålla samma takt framöver.

Vi har tagit reda på vad våra kunder och våra anställda tycker om förändringarna. Resultaten är uppmuntrande. Vi rankas nu inte enbart som ledande inom produkter och tjänster, utan också vad gäller image, lojalitet och – vilket är viktigt – rekommendation. Det betyder att kunderna oftare rekommenderar andra att göra affärer med oss än med någon av våra konkurrenter. Räknat i procent av försäljningen, har vi minskat våra försäljningsomkostnader med 50 procent under de senaste två åren – en dramatisk förbättring. Med detta sagt anser jag att vi behöver bli ännu bättre på att lyssna på våra kunder och reagera snabbare på deras behov.

Under 2004 deltog våra anställda mer än någonsin tidigare i arbetet med vår strategiska planering, och de bidrog stort. Ett resultat är att de nu har en mycket klarare uppfattning om den uppgift som ligger framför oss, vilket gjort deras arbete mer produktivt och tillfredsställande. Nyligen genomförda personalenkäter ger stöd åt denna bild.

Det ekonomiska resultatet visar också på att vi gjort väsentliga framsteg mot att uppnå Operational Excellence. Förutom nettointäkt, är vinstmarginalerna en viktig värdemätare för aktieägarna. Vår ambition är att leverera högklassiga vinstmarginaler och detta år åstadkom vi de bästa rörelsemarginalerna någonsin.

Operational Excellence betyder att vi är på väg att bli ett vassare och mer lyhört företag. Detta är avgörande för framgång på dagens telekom-marknad där konsumenten är kung. Tekniken är alltså viktig, men framgång uppnås genom att uppfylla konsumenternas behov, inte genom att utveckla teknik som måste leta efter en marknad. Konsumenterna förväntar sig tjänster som är bättre, som de har råd med, som är lättare att använda och som gör att de kan kommunicera överallt, när som helst och på det sätt de själva väljer. Detta är vad som driver våra kunder att investera och vår uppgift är att se till att de på ett konkurrenskraftigt sätt kan erbjuda sådana tjänster.

Med vår sedan länge beprövade strategi för helhetslösningar är jag övertygad om att Ericsson har ett vinnande erbjudande till operatörerna. Med andra ord är vi ett komplett varuhus där kunderna erbjuds hela utbudet av produkter och tjänster för telekom. Kombinationen av nätverk och mobiler för bredband som är baserade på Internet-teknik är kraftfull; konsumenterna får tillgång till ett brett utbud av tjänster som är mer sofistikerade, billigare och enklare att använda. Eftersom mobilerna och de tjänster som samverkar i näten blir alltmer komplexa, inser våra kunder betydelsen av att kunna få alla delarna utvecklade i nära samarbete, grundligt testade och byggda på öppna standarder.

Det är vår avsikt att vara den ledande kraften i en kommunikationsintensiv värld, där mobilitet och enkelhet i användningen är det som har störst dragningskraft på konsumenterna. Vi har kommit långt med visionens första fas. Det finns 1,7 miljarder mobilabonnemang i världen och av

dem är nästan 650 miljoner anslutna via Ericsson-teknik. Nu är det dags att utöka detta genom att ge befintliga användare mobilt bredband och samtidigt göra mobil röstkommunikation tillgänglig till ett överkomligt pris för resten av världens befolkning. Genom att fokusera både på nya tjänster och större täckning, skapar vi nya tillväxtområden för operatörerna och för oss själva.

Med omstrukturering och nedskärningar bakom oss har andan stärkts i hela företaget. Våra affärer växer igen, med helhetslösningar som ett centralt skiljemärke. Vi har ledande teknik som stärks av ett av branschens största program inom forskning och utveckling. Vi har vårt globala varumärke och starka ställning hos världens ledande operatörer. Dessutom har vi en tydlig strategi för lönsam tillväxt och för utveckling av Operational Excellence. Sammantaget är detta en stark grund att bygga på. Jag ber er läsa vidare och se vad andra i ledningen har att säga om våra framsteg och strategin för fortsatt framgång.

Med bästa hälsningar,

Carl-Henric Svanberg,  
*VD och koncernchef*

# Verksamhetsöversikt

*Från Torbjörn Nilsson, chef för koncernfunktion Strategy and Product Management*

## RENODLING AV VÅR LÅNGSIKTIGA VISION

Vår vision är att vi ska hjälpa till att skapa en värld där människor kan kommunicera med varandra, oavsett var de befinner sig eller vilken telekommunikationsteknik de använder.

Jag tror att vi nu kan säga att vi har avslutat den första fasen av den här visionen.

För de mer än 20 procent av världens befolkning som har en mobiltelefon har kommunikation blivit en personlig sak. Man tar kontakt med en person, inte en plats. För dessa människor är nästa fas att få bredband i fickan. Denna andra fas handlar också om att göra telekommunikation enklare och billigare – så att vi kan leva upp till löftet att göra telekommunikation tillgängligt för alla.

Bredbandsaccess har definitivt blivit en mobil verklighet och därigenom kan vi se nya möjligheter för operatörerna att växa. 3G-systemen gör det möjligt för abonnenterna att koppla upp sig mot Internet och andra informationskällor med hastigheter som är i klass med vad man kan få via den fasta uppkopplingen där hemma eller på kontoret – och man kan dessutom göra det när man är ute och rör på sig. Vi kan nu glädja oss åt snabbare hantering av e-post och andra affärstillämpningar via våra mobila terminaler och – vilket är ännu mer betydelsefullt – nu introduceras också äkta mobila multimediatillämpningar. Tack vare utvecklingen inom mobila bredbandstjänster kan mobil TV snart bli en mycket viktig tjänst hos mobiloperatörerna.

Röst, data och video över fasta och mobila anslutningar kommer i slutänden att hanteras av samma typ av teknik. IP-tekniken har nu mognat så att den skapat en stor efterfrågan på enhetliga lösningar. Det ger klara fördelar för både konsumenter och operatörer; en bekväm och kostnadseffektiv kombination av röst, text, bilder och videotjänster kommer att ge användarna en rikare upplevelse och skapa nya intäktsströmmar för operatörerna.

IMS är den standard som kommer att hjälpa operatörer av både fasta nät och mobilnät att gå över till helt IP-baserade nät. Ericsson är ett av de företag som bidragit mest till framtagandet av denna standard och vi har en ledande position på marknaden för IMS-baserade lösningar.

Sammansmältningen av IMS och helt IP-baserade nät stärker vår position. Vi tillhandahåller bredband till hem och kontor genom vår portfölj av lösningar för bredbandsaccess via Ethernet. Vi tillhandahåller bredband till mobilterminaler genom 3G och HSDPA (High Speed Downlink Packet Access – en teknik för höga datahastigheter). Oavsett om man är hemma, på kontoret eller på resande fot så är vi med och hanterar den komplexa tekniken på ett sådant sätt att kommunikationen blir enkel och fungerar i alla nät.

Det kan låta konstigt att kraven på ökad enkelhet för användare gör saker och ting mer komplexa för operatörerna och oss som leverantörer. Men se bara på hur det är med mobiltelefoner. De har blivit som digitala schweiziska arméknivar och kan innehålla en vanlig telefon, e-post, radio, mp3-spelare, dataterminal, GPS-positionering, spelkonsol, kamera, TV och kreditkort. Det är en stor utmaning att få alla dessa ting att fungera tillsammans. Det är inte många företag som klarar av detta. Vår verksamhet med utlicensiering av mobilplattformar, som används för att bygga mobiltelefoner, är ett sätt för oss att försäkra oss om att vi klarar att göra nät som fungerar hela vägen från en person till en annan, oavsett vilken utrustning de använder eller vilket nät de är anslutna till.

Nya tjänster, nya apparater, nya sätt att kommunicera med varandra; sammansmältningen av nät och tjänster har skapat en dynamisk telekommunikations-marknad. När det gäller bredband och mobilkommunikation har vi bara sett början av utvecklingen.

*Från Bert Nordberg, chef för koncernfunktion Sales and Marketing*

## VI LÄGGER ÖKAD VIKT VID ATT TILLGODOSE KUNDERNAS BEHOV

Min befattning inrättades 2003 med uppdraget att stärka vår marknadsposition och sänka våra kostnader för marknadsföring och försäljning. Vi har minskat våra försäljningskostnader med 50 procent under de senaste två åren. Och trots att vi spenderar mindre pengar på försäljning kunde vi under 2004 öka den med 12 procent och därigenom behålla eller öka våra marknadsandelar på de flesta av våra viktigaste marknader.

Vi har åstadkommit denna förbättring genom att investera tid och pengar i en smärtsam omläggning av hela vår försäljningsprocess. Nya incentive-program har införts. Tillsammans med ett nytt utbildningsprogram för säljare har detta skapat en mer välstrukturerad, motiverad och effektiv försäljarkår. Alla våra säljteam kan nu ge kunden omedelbar information om hela Ericssons portfölj av produkter och lösningar. Vårt nya web-baserade ordersystem har inneburit ytterligare tidsvinster och effektivitet i säljprocessen.

Hur har då våra kunder reagerat på allt detta? De säger till mig att de nu ser ett helt nytt Ericsson. Vi försöker inte bara att sälja vad vi har på hyllan, säger de, utan vi lyssnar uppmärksamt på dem och arbetar för att ta fram de lösningar kunderna behöver.

De tio största operatörerna svarar för nästan 50 procent av världens samlade operatörsintäkter och var och en av dessa operatörer är kund till Ericsson. När nu operatörsmarknaden ytterligare konsolideras är det en strategisk prioritering för oss att försäkra oss om att vi tillgodoser dessa kunders behov.

Under 2004 identifierade vi flera viktiga nya affärsmöjligheter. Ett exempel är det faktum att många marknader med stor tillväxtpotential hålls tillbaka av att befolkningen är geografiskt utspridd och har låga inkomster. Detta ökar kostnaderna för att lansera tjänster. Vi introducerade vår Expander-lösning för att tackla detta problem. Expander kom till efter att vi hade lyssnat till en högt uppsatt myndighetsperson på teleområdet i ett av utvecklingsländerna. Han sa till mig: "Ni inser förmodligen inte hur viktigt det är med telekommunikation på landsbygden. En by som är ansluten är en by som existerar, medan en by som inte är det helt enkelt inte finns. Detta är en allmän uppfattning bland utvecklingsländernas regeringar. Att vara eller inte vara ansluten har blivit en lika viktig fråga som att vara eller inte vara utbildad, eller som att vara rik eller fattig."

Med antalet människor i världen som använder mobiltelefon på väg mot två miljarder frågade vi oss: "Hur kan Ericsson erbjuda tjänster för resten av världens befolkning?" Vi började med att titta på nedskalade lösningar men kom snart fram till att folk i dessa områden behöver tillgång till samma tjänster som alla andra. Så vi analyserade de reella kostnaderna för att bygga mobilnät. I typfallet representerar basstationerna mindre än 25 procent av operatörens totala kostnader för en sajt. Mark, byggnader, underhåll och så vidare svarar för resterande 75 procent. Därför sökte vi efter metoder att minska de 75 procenten och kom fram till en lösning där vi kombinerar existerande basstationer och antennteknologi från Ericsson på ett sådant sätt att det ger avsevärt bättre täckning så att operatören därmed kan bygga färre sajter. Detta är Expander.

Expander möjliggör för operatörerna att introducera röst- och datatjänster mer kostnadseffektivt i områden där antalet abonnenter är lågt. När nätet väl är etablerat kan det utvecklas för att klara ändrade efterfrågemönster, precis som alla andra nät. Genom att sänka kraven på den initiala investeringen för att lansera tjänster har vi ökat möjligheten att sälja vår utrustning och våra tjänster i framtiden.

Detta är Operational Excellence i praktiken. Det handlar om att tänka framåt och om att ta hänsyn till kundens hela verksamhet – inte bara de delar som vi själva tillhandahåller.

*Från Marita Hellberg, chef för koncernfunktion Human Resources and Organization*

## **VI HAR FÖRBÄTTRAT VÅRT SÄTT ATT ARBETA**

När jag i september 2003 antog utmaningen att leda personalverksamheten i Ericsson, var företaget nästan klart med den största omstruktureringen i sin 128-åriga historia. Det var förstås med stor lättnad som vi under 2004 kunde lämna bakom oss den svåra prövningen att genomföra hårda nedskärningar. Efter dessa dramatiska förändringar behövde vi fastställa vad som krävdes av oss för att gå vidare och hur vi skulle kunna försäkra oss om att hålla rätt kurs framåt.

Ericssons grundläggande affärsstrategi har legat fast i årtal. Men samtidigt som innebörden i strategien har varit densamma måste vårt sätt att genomföra den och vårt sätt att förvandla idéer till handling utvecklas i takt med marknadsutvecklingen.

Under 2004 engagerade vi våra anställda i en diskussion om strategin. Det hjälpte oss att identifiera våra strategiska prioriteringar. Dessa prioriteringar fastställdes under vår globala chefskonferens 2004. Inom några veckor efter konferensen hade ledningens nya tankar kommunicerats i hela koncernen. Aldrig förr har så många anställda deltagit i strategiprocessen.

Vi vet att vi måste inspirera våra anställda och göra det möjligt för dem att bidra så mycket de kan om vi ska behålla vår konkurrensförmåga. Det betyder att de anställda måste känna sig delaktiga i något väldigt speciellt. Kulturen kommer alltid att besegra strategin så parallellt med vårt strategiarbete arbetade vi på att förstärka våra värderingar och våra arbetssätt. Det skedde genom ett stort program med workshops för anställda. Våra värderingar och arbetsmetoder är nu en viktig prioritet för cheferna. Genom att öppet diskutera aktuella frågor skapar vi en stark kultur som kommer att hjälpa oss att uppnå våra affärsmål.

Vi genomförde också en omfattande kartläggning av våra kompetenser under 2004, liksom en stor attitydundersökning bland de anställda. Nio av tio anställda deltog i enkäten. Resultatet bekräftar mina egna erfarenheter från samtal med anställda:

Det visar att våra anställda är lojala och motiverade, trots de stora förändringarna. Andan i företaget är god och alla känner att företaget är på gång igen.

*Från Håkan Eriksson, chef för forskning och utveckling*

## **STÄRKT TEKNIKLEDARSKAP MED KONSUMENTEN SOM PÅDRIVANDE**

Min utmaning har varit att stärka vår position som tekniskt ledande och få ut mer av vår organisation för forskning och utveckling, FoU, trots de senaste årens radikala neddragning. Vi har aldrig vacklat i vårt engagemang inom FoU, trots att vi har strömlinjeformat våra tillvägagångssätt och minskat antalet center och anställda. Nästan en tredjedel av Ericssons anställda är engagerade inom detta område och vi fortsätter att vara det företag som ger de viktigaste bidragen till utvecklandet av de viktigaste teknologierna inom mobilkommunikation, till exempel standarderna för GSM, GPRS, EDGE, WCDMA and CDMA. Men i dessa dagar handlar det inte bara om att utveckla tekniken, utan också om att vara bättre än våra konkurrenter på att tillämpa den för att svara mot kundernas behov. Musik till mobilen, M-USE, är ett bra exempel på en lösning som drivits fram av våra kunder.

Det är helt klart ingen lätt uppgift att stärka vår FoU, så det är med glädje jag kan rapportera att vi med vårt bidrag till Operational Excellence har åstadkommit rejäla förbättringar detta år. Vi är nu mycket mer bestämda i styrningen av våra utvecklingsprojekt. Vi erbjuder våra kunder avsevärt mer avancerade produkter och plattformar, samtidigt som vi kan försäkra dem om leverans på utsatt tid och på att klara deras kravspecifikationer snabbare än förut. Detta handlar inte om att transportera en låda från fabriken till kunden utan om att utveckla, installera, testa och förbättra en tekniskt komplex lösning som satts samman av teknologier som ibland alltjämt är under utveckling. Och om att våra kunder genom den lösningen ska kunna starta intäktsbringande tjänster i tid och enligt budget.

För att verkligen förstå vidden av den utmaning vi står inför måste man förstå hur komplex vår bransch är. Ericsson söker näring i sitt tekniska ledarskap och vi befinner oss mitt uppe i en stor förändring – från 2G till 3G. Denna omfattande teknikomläggning är en utmaning i sig, och den sammanföll med den senaste krisen på marknaden. Den turbulens som detta skapade har varit tuff att hantera för både operatörer och leverantörer.

Vi har tuffa tider bakom oss, men vi har fokuserat på att lära av våra erfarenheter och på att bli ännu starkare. Under 2004 försvarade vi till exempel vår position som världsledande inom radioteknologi genom att sätta branschrekord när det gäller hastighet inom High Speed Downlink Packet Access (HSDPA). Denna teknik gör det möjligt för en abonnent att ladda ner filer till sin 3G-utrustning med hastigheter som är jämförbara med bredband på kontoret. HSDPA är ett stort genombrott och kommer att förändra hur vi ser på 3G. Video, musik och web-sidor kan laddas ner på sekunder och det är till och med möjligt att se mobil TV med hög kvalitet.

Tekniskt ledarskap är avgörande för oss. Genom att bidra med effektiva lösningar som baseras på de kommande standarderna kan vi påverka standardiseringsprocessen och tidigt ansöka om patent. Vi har en av branschens största patentportföljer – 16 000 och ytterligare 15 000 under behandling. Att vi kontrollerar patent och leder standardiseringsprocessen ger oss ett försprång i produktutvecklingen. Det är en av förklaringarna till att vi tagit de största marknadsandelarna när det gäller utrustning för 2G och 3G.

Vi utvecklar och licensierar också tekniska plattformar för mobiltelefoner. Dessa plattformar integrerar hela den inre funktionen i telefonen, såsom programvara och kretskonstruktion. I en värld av ökad komplexitet, med alltmer avancerade teknologier och tjänstelösningar, är vår fokusering på att få allt från basstationer till mobiltelefoner att fungera tillsammans av största vikt för våra kunder.

Den här strategin har fungerat. Idag har våra mobilplattformar en marknadsandel på 30 procent när det gäller WCDMA-telefoner och möjligheterna till ytterligare tillväxt är utomordentliga. Framgångarna för vårt samverkansbolag Sony Ericsson visar också att vårt upplägg har varit värdefullt.

Men det finns en ännu viktigare anledning till att vår strategi för helhetslösningar är riktig: Samtidigt som kommunikationsteknik och standarder blir alltmer komplexa efterfrågar våra kunder fullständiga och fungerande lösningar. Vår kompetens säkerställer att våra produkter och tjänster fungerar störningsfritt tillsammans med hård- och mjukvara från andra leverantörer. Det innebär att näten fungerar som de ska – också tillsammans med andra nät – trots den mängd olika typer av utrustning och olika standarder som använts för att bygga dem. Med andra ord: Operatörer och mobiltelefonstillverkare vet att när de köper från Ericsson minimeras risken för framtida problem med interoperabiliteten, liksom kostnaderna och tiden att komma ut på marknaden. Detta faktum är en ovärderlig tillgång för Ericsson.

*Från Björn Olsson, chef för affärsenhet Systems  
och Hans Vestberg, chef för affärsenhet Global Services*

## LANSERING AV NYA PRODUKTER OCH TJÄNSTER FÖR OPERATÖRER

*Björn Olsson:* Ericssons affärsframgångar är i hög grad baserade på vår förmåga att leverera kompletta systemlösningar till våra kunder. De förväntar sig att nya tjänster ska gå snabbt att introducera och att deras nät ska kunna drivas allt mer effektivt, samtidigt som dessa utvecklas i riktning mot att bli helt IP-baserade.

Våra nya lösningar för att leverera tjänster har minskat den tid som krävs för att lansera nya abonnenttjänster till bara en vecka. Denna förbättring av tiden till marknaden ökar intäkterna och förbättrar operatörens konkurrensförmåga. Till grund för vårt erbjudande ligger våra marknadsledande lösningar för meddelandetjänster för multimedia, faktureringsystem, abonnentdatabaser och systemintegration.

Softswitch-tekniken är en viktig utveckling. Denna teknologi kan radikalt förbättra effektiviteten när det gäller drift av mobilnät och fasta nät och introducerar IP i telenätet. Genom att använda vår Softswitch-lösning, kan operatörerna halvera antalet noder i kärnnätet och minska behovet av transmissionskapacitet. Vi har installerat Softswitch i mer än 50 mobilnät och fasta nät.

Enkelt handhavande är viktigt för konsumenterna så därför är introducerandet av IP i näten goda nyheter för dem. Det standardiserade systemet för IP-baserade multimediatjänster, IMS, kommer att säkerställa en hög kvalitet och tillförlitlighet i de IP-baserade tjänsterna. Två exempel på sådana tjänster är IP-telefoni och kombinerade tjänster som gör det möjligt för konsumenterna att dela bilder, video och liknande, samtidigt som de pratar med varandra. Ericsson har skrivit 25 kontrakt för fasta och mobila system, vilket gör oss till en av marknadsledarna också inom IMS.

I år tog vi också vara på möjligheterna på den snabbt växande marknaden för bredbandsanknytningar i hemmen. Utvecklingen mot så kallad "Triple Play", där operatörerna erbjuder telefoni, TV och Internet-tjänster från samma vägguttag med hjälp av DSL-teknologi, har tagit fart. Vårt erbjudande med Ethernet-baserad DSL har möjliggjort Triple Play och vi är nu en av de ledande leverantörerna av denna lösning.

De flesta av våra kunder driver både mobilnät och fasta nät. Vi tror att det kommer att vara väldigt få operatörer som enbart driver fasta nät eller mobilnät. Därför har vi fortsatt vårt engagemang inom båda områdena. Vi belönas nu för dessa ansträngningar när kunderna söker leverantörer som klarar att integrera de fasta näten och mobilnäten i ett enda IP-baserat nät. Detta har gett oss den position vi eftersträvat – som leverantör av den utrustning som står i fokus för utvecklingen mot helt IP-baserade nät.

*Hans Vestberg:* Inom Global Services finns mer än 15 000 Ericssonanställda som är ute och jobbar med kunderna, och på många vis är dessa anställda Ericssons ögon, öron och röster i vardagen. Hur vi tillgodoser våra kunders behov är avgörande för vår framgång, oavsett om det handlar om att integrera en ny radiobasstation, lösa ett intrikat nätplaneringsproblem eller driva ett helt nät. Operatörer över hela världen överväger i ökande grad olika former av outsourcing. Våra drifttjänster gör det möjligt för operatörerna att minska kostnader, fokusera på att ta hand om de egna kunderna och på att ta nya affärer samtidigt som de förlitar sig på att vi ska sköta deras nät. Våra hittillsvarande kontrakt på drifttjänster – exkluderande 'Hosting' – innebär att vi driver nät som tillsammans betjänar fler än 35 miljoner abonnenter världen över. Detta gör oss till marknadsledande på området.

Att vara marknadsledare betyder emellertid inte att man kan slå sig till ro, så 2004 var vi först med att introducera tjänsterna 'Managed Capacity' och 'Hosting' på marknaden. Dessa tjänster är en utveckling av vårt erbjudande inom drifttjänster som tagits fram på begäran av våra kunder.

Med Managed Capacity menas att vi driver ett nät enligt principen 'betala allteftersom du växer'. Vi tillhandahåller kapacitet när den behövs och där den behövs. Operatörerna kan betala efter hand som kapaciteten ökas, med minskat behov av stora initiala investeringar. Under 2004 skrev vi ett epokgörande avtal om Managed Capacity med Barathi, en av de ledande operatörerna i Indien.

Hosting innebär att vi äger och driver servrar och plattformar där exempelvis multimedia-innehåll och meddelandetjänster är lagrade. Denna flexibla och efterfrågestyrda modell passar operatörer som har behov att snabbt introducera mobiltjänster som meddelandetjänster med bildmöjlighet, musik, video och spel för nedladdning eller som vill testa nya tjänster. Vi annonserade 17 kontrakt på Hosting under 2004.

Vi håller noggrann uppsikt på våra prestationer och det glädjer mig att kunna säga att vi har blivit bätte i år. I genomsnitt förbättrade vi svarstiderna med 10 procent för de cirka 160 000 serviceförfrågningar vi fick från kunderna. Förfrågningarna omfattade allt från allmän rådgivning till mer komplexa frågor. Våra kunder är operatörer med tillsammans fler än 550 miljoner abonnenter i sina nät.



## Femårsöversikt

(MSEK)	2004	2003	2002 <sup>5)</sup>	2001 <sup>5) 6)</sup>	2000 <sup>5) 6)</sup>
Fakturering	131 972	117 738	145 773	231 839	273 569
Rörelseresultat	28 938	-11 239	-21 299	-27 380	30 828
– rörelsemarginal	21,9%	-9,5%	-14,6%	-11,8%	11,3%
Finansnetto	-540	-864	-1 536	-1 774	-1 189
Årets resultat	19 024	-10 844	-19 013	-21 264	21 018
<b>Ställning vid årets slut</b>					
Balansomslutning	183 040	182 372	209 113	257 521	263 282
Nettotillgångar	78 356	62 780	76 076	72 240	94 587
Rörelsekapital	70 494	58 873	73 026	104 998	97 261
Sysselsatt kapital	111 999	108 989	137 539	162 119	154 014
Materiella anläggningstillgångar	5 845	6 505	9 964	16 641	23 104
Eget kapital	77 299	60 481	73 607	68 587	91 686
Minoritetsintressen i koncernföretag	1 057	2 299	2 469	3 653	2 901
Räntebärande avsättningar och skulder	33 643	46 209	61 463	89 879	59 427
<b>Andra uppgifter</b>					
Vinst per aktie efter utspädning, SEK <sup>3) 4)</sup>	1,20	-0,69	-1,51	-1,94	1,91
– dito enligt US GAAP, efter utspädning <sup>3) 4)</sup>	0,91	-0,68	-1,58	-2,27	2,12
Utdelning per aktie, SEK	0,25 <sup>1)</sup>	0	0	0	0,36
Eget kapital (SEK per aktie)	4,88	3,82	4,65	8,67	11,59
Vinst per aktie före utspädning, SEK <sup>3)</sup>	1,20	-0,69	-1,51	-1,94	1,93
Antal aktier (miljoner)					
– utestående vid årets slut	15 832	15 826	15 820	7 909	7 909
– i medeltal <sup>2) 4)</sup>	15 829	15 823	12 573	10 950	10 896
– i medeltal, efter utspädning <sup>2) 4)</sup>	15 859	15 841	12 684	11 072	11 100
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	2 452	3 493	2 738	8 726	12 643
Avskrivningar enligt plan av materiella anläggningstillgångar	2 434	3 753	5 514	6 486	10 040
Forskning och utveckling samt övriga tekniska kostnader <sup>2)</sup>	20 420	28 553	33 455	46 640	41 921
– i procent av faktureringen <sup>2)</sup>	15,5%	24,3%	23,0%	20,1%	15,3%
<b>Nyckeltal</b>					
Avkastning på eget kapital	27,6%	-16,2%	-26,7%	-26,5%	26,1%
Avkastning på sysselsatt kapital	29,4%	-5,9%	-11,3%	-14,3%	24,8%
Soliditet	42,8%	34,4%	36,4%	28,1%	35,9%
Skuldsättningsgrad	0,4	0,7	0,8	1,2	0,6
Balanslikviditet	3,0	1,6	1,7	1,7	1,6
Omsättningshastighet i sysselsatt kapital	1,2	1,0	1,0	1,5	2,0
Omsättningshastighet i lager	5,7	6,1	5,1	4,8	5,0
Omsättningshastighet i kundfordringar	4,1	3,4	3,0	3,4	3,8
Vinstmarginal	24,6%	-6,2%	-11,7%	-9,7%	12,6%
Betalningsberedskap	81 447	75 309	66 306	60 239	23 567
– i procent av fakturering	61,7%	64,0%	45,5%	26,0%	8,6%
Nettokassa	42 911	26 998	4 751	-20 955	-23 657
<b>Statistiska uppgifter, årets slut</b>					
Orderingång, netto	132 959	113 000	128 351	221 477	292 344
Antal anställda					
– Totalt	50 534	51 583	64 621	85 198	105 129
– Varav Sverige	21 296	24 408	30 241	37 328	42 431

<sup>1)</sup> 2004, styrelsens förslag.

<sup>2)</sup> 2000 omarbetat för att exkludera kundorderbunden forskning och utveckling som ingår i Kostnader för fakturerade varor och tjänster.

<sup>3)</sup> 2000–2001 omarbetade för fondemissionseffekt av nyemissionen.

<sup>4)</sup> Potentiella stamaktier ger inte upphov till någon utspädningseffekt när konvertering av dem till stamaktier medför en förbättring av vinst per aktie.

<sup>5)</sup> 2002 omarbetat på grund av förändrad redovisningsprincip. 2001 och 2000 har inte omarbetats då information inte är tillgänglig.

<sup>6)</sup> Ombearbetad för ändring av redovisningsprinciper i Sverige 2002 gällande konsolidering av bolag enligt RR 1.

**US GAAP**

<b>MSEK, om inte annat anges</b>	<b>2004</b> <sup>2)</sup>	2003 <sup>2)</sup>	2002 <sup>2)</sup>	2001 <sup>1)2)</sup>	2000 <sup>1)</sup>
Fakturering	131 972	117 738	145 773	231 839	273 569
Resultat enligt US GAAP efter ackumulerad effekt av byte av redovisningsprincip	14 386	-10 597	-19 918	-24 403	23 393
Resultat per aktie, efter ackumulerad effekt av byte av redovisningsprincip <sup>3)4)</sup>	0,91	-0,67	-1,58	-2,23	2,15
Resultat per aktie, efter utspädning, efter ackumulerad effekt av byte av redovisningsprincip <sup>3)5)</sup>	0,91	-0,68	-1,58	-2,27	2,12
Balansomslutning	192 863	195 611	226 480	282 207	291 013
Eget kapital	84 369	69 963	83 203	77 801	109 217
Aktiekapital	16 132	16 132	15 974	8 066	7 910
Antal aktier (miljoner):					
– i medeltal <sup>3)</sup>	15 829	15 823	12 573	10 950	10 896
– i medeltal efter utspädning <sup>3)</sup>	15 855	15 831	12 684	11 057	11 017

<sup>1)</sup> Sedan införande av SFAS142 den 1 januari 2002, görs inte längre några avskrivningar för goodwill i Ericssons US GAAP-rapportering. Avskrivningskostnader för goodwill enligt US GAAP uppgick till SEK 1 123 miljoner 2001 och SEK 761 miljoner 2000.

<sup>2)</sup> Från den 1 Oktober 2001 tog Sony Ericsson Mobile Communications över merparten av verksamheten inom segmentet för telefoner. Från och med detta datum rapporteras 50 procent av resultatet från Sony Ericsson under Andelar i joint ventures och intresseföretags resultat, i enlighet med kapitalandels metoden. Den kvarvarande telefonverksamheten i Ericsson rapporteras under Övriga verksamheter.

<sup>3)</sup> 2000–2001 omarbetade för fondemissionseffekt av nyemissionen

<sup>4)</sup> Resultat per aktie beräknas genom att dividera årets resultat, efter ackumulerad effekt av byte av redovisningsprincip, med medelantalet utestående aktier.

<sup>5)</sup> Resultat per aktie, efter utspädning, beräknas genom att dividera årets resultat efter ackumulerad effekt av byte av redovisningsprincip med summan av medelantalet utestående aktier inklusive alla aktier som hade varit utestående om alla konvertibla skuldebrev skulle konverteras och alla optioner utnyttjats. Potentiella stamaktier ger inte upphov till någon utspädningseffekt när konvertering av dem till stamaktier medför en förbättring av vinst per aktie.

**Rörelsekapital:** Omsättningstillgångar minus kortfristiga icke räntebärande avsättningar och skulder.

**Sysselsatt kapital:** Sysselsatt kapital består av summa tillgångar i balansräkningen minskat med icke räntebärande avsättningar och skulder.

**Vinst per aktie:** Se Noter till boksluten – Not 1, Redovisningsprinciper för information om beräkning av vinst per aktie. Beträffande vinst per aktie beräknad enligt amerikanska redovisningsprinciper, se Not 34, Avstämning mot allmänt vedertagna redovisningsprinciper i USA.

**Utdelning per aktie:** Betald utdelning dividerat med medeltal antal aktier.

**Eget kapital (SEK per aktie):** Eget kapital dividerat med antal utestående aktier på balansdagen.

**Avkastning på eget kapital:** Årets resultat i procent av genomsnittligt eget kapital (baserat på beloppen vid årets början och slut).

**Avkastning på sysselsatt kapital:** Rörelsemarginal plus finansiella intäkter i procent av genomsnittligt (baserat på beloppen vid årets början och slut) sysselsatt kapital.

**Soliditet:** Summan av eget kapital och minoritetsintressen i koncernföretag i procent av balansomslutningen.

**Skuldsättningsgrad:** Summa räntebärande avsättningar och skulder dividerat med summan av eget kapital och minoritetsintressen i koncernföretag.

**Balanslikviditet:** Omsättningstillgångar dividerade med summan av kortfristiga avsättningar och skulder.

**Omsättningshastighet i sysselsatt kapital:** Faktureringen dividerat med genomsnittligt sysselsatt kapital.

**Omsättningshastighet i lager:** Kostnaden för sålda varor dividerat med genomsnittligt lager.

**Omsättningshastighet i kundfordringar:** Faktureringen dividerat med genomsnittliga kundfordringar.

**Vinstmarginal:** Rörelseresultat plus finansiella intäkter i procent av faktureringen.

**Betalningsberedskap.** Summa kassa och kortfristiga placeringar minus kortfristig upplåning plus långfristiga outnyttjade kreditlöften.

**Nettokassa:** Kassa och bank samt kortfristiga placeringar minus räntebärande avsättningar och skulder.

# Aktieinformation

## Börshandel

Ericssonaktien noteras på Stockholmsbörsen (A- och B-aktier). B-aktien noteras även på Londonbörsen. Ericssonaktien kan också handlas i form av American Depositary Shares (ADS) på NASDAQ i USA under symbolen ERICY. En ADS representerar 10 B-aktier.

Under 2004 omsattes cirka 62 (69) miljarder aktier. Av dessa omsattes cirka 74 (74,5) procent på Stockholmsbörsen, 15 (12,8) procent på NASDAQ och 11 (12,6) procent på London-börsen.

Vid en extraordinär bolagsstämma den 31 augusti 2004 beslutades att röstvärdet på B-aktien ökas från 1/1000 röst till 1/10 röst. A-aktien behåller röstvärdet 1. (För vidare information se Förvaltningsberättelsen.)

Ericsson återupptogs på DJ Euro Stoxx 50 listan den 20 september, 2004 och den 20 december 2004 återupptogs Ericsson även på NASDAQ 100 index.

## Kursutveckling

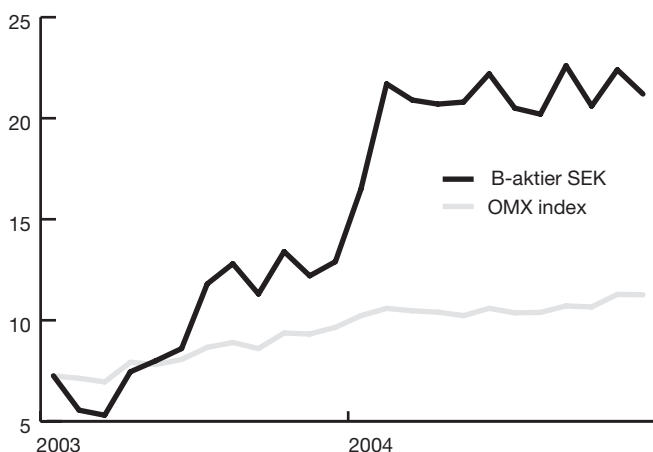
Marknadsvärdet för Ericsson ökade med omkring 64 procent under 2004 och uppgick vid årets slut till cirka SEK 343 miljarder (209 miljarder 2003). Under 2004 ökade Stockholmsbörsens OMX-index med cirka 17 procent, NASDAQ-börsens "telecom index" med cirka 7 procent och NASDAQ-börsens "composite index" med cirka 8 procent. På NASDAQ ökade Ericssonaktien med cirka 73 procent.

## Aktiekapitalet

Aktiekapitalet i Ericsson uppgick den 31 december 2004 till SEK 16 132 258 678 (16 132 258 678), fördelat på 16 132 258 678 aktier. Det nominella värdet på aktien är SEK 1,00. Aktierna var per 31 december 2004 fördelade på 1 308 779 918 (656 218 640) A-aktier, som vardera ger en röst, samt 14 823 478 760 (15 476 040 038) B-aktier med en tiondels röst vardera. En handelspost på Stockholmsbörsen är 1000 aktier. Den 31 december 2004 ägde Ericsson 299 715 117 B-aktier.

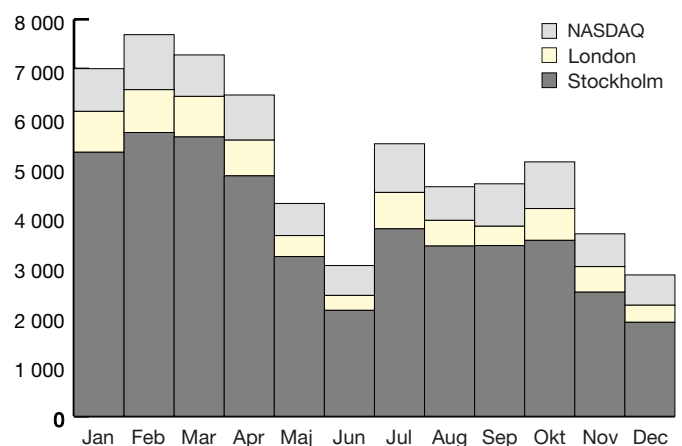
Inga C-aktier, med en tusendels röst vardera, är utestående.

Kursutveckling på Stockholmsbörsen 2003–2004



Källa: Svensk Börsinformation

Aktiehandel (miljoner aktier) 2004



**Aktiedata**

	2004	2003	2002	2001	2000
Vinst per aktie efter utspädning (SEK) <sup>1)</sup>	1,20	-0,69	-1,51	-1,94	1,91
P/E tal, B aktie	17	-	-	-	40
Utdelning (SEK) <sup>2)</sup>	0,25	-	-	-	0,36

<sup>1)</sup> 2000–2001 omarbetade för fondemissionseffekt av nyemissionen.

<sup>2)</sup> För 2004, styrelsens förslag.

**Stockholmsbörsens aktiekurser (SEK)**

	2004	2003	2002	2001	2000
A sista handelsdag	21,70	13,90	8,60	42,25	88,17
A årshögsta (21 april 2004)	26,10	16,80	42,89	91,00	169,72
A årslägsta (2 januari 2004)	14,00	5,55	3,80	23,98	75,83
B sista handelsdag	21,20	12,90	6,10	41,35	78,00
B årshögsta (20 april 2004)	24,50	14,60	44,78	88,11	166,83
B årslägsta (2 januari 2004)	12,70	4,11	2,96	23,18	72,94

**Information om aktiekurser på NASDAQ och Stockholmsbörsen****Aktiekurser på NASDAQ för ADS**

Tabellerna nedan visar högsta och lägsta säljkurser för Ericssons ADS på NASDAQ de senaste fem åren. Noteringarna på NASDAQ representerar priser mellan handlare exklusive ställda köp- och säljpriser samt courtage, och representerar inte nödvändigtvis faktiska transaktioner.

**Aktiekurser på Stockholmsbörsen**

Tabellerna nedan visar högsta och lägsta säljkurser för våra A- och B-aktier de senaste fem åren enligt vad som rapporterats av Stockholmsbörsen. De aktier som är noterade på A-listan på Stockholmsbörsens officiella kurslista består för närvarande av aktier från 53 bolag. Handeln på Stockholmsbörsen stänger

normalt kl. 17:30 på bankdagar. Förutom den officiella handeln på börsen förekommer även handel utanför börsen under normala öppettider för handel, och även efter kl. 17.30.

Handeln på börsen inbegriper normalt ett högre procentuellt antal privatkunder, medan handeln utanför börsen ofta omfattar större svenska institutioner, banker som gör arbitrageaffärer mellan den svenska marknaden och utländska marknader samt utländska köpare och säljare som köper aktier från eller säljer aktier till svenska institutioner.

Stockholmsbörsen publicerar dagligen en officiell kurslista med information om volymen av genomförda transaktioner för varje noterad aktie tillsammans med dagens högsta och lägsta kurs. Den officiella kurslistan speglar information om kurser och volymer för handel som genomförts av börsmedlemmarna.

**Högsta och lägsta aktiekurs per år**

Tabellen nedan visar högsta och lägsta säljkurs per år på dessa marknader:

Period	NASDAQ USD per ADS <sup>1)</sup>		STOCKHOLMSBÖRSEN			
	Högsta	Lägsta	SEK per A-aktie		SEK per B-aktie	
	Högsta	Lägsta	Högsta	Lägsta	Högsta	Lägsta
2000	190,04	74,92	169,72	75,83	166,83	72,94
2001	97,50	22,03	91,00	23,98	88,11	23,18
2002	43,33	3,40	42,89	3,80	44,78	2,96
2003	18,85	5,20	16,80	5,55	14,60	4,11
2004	34,57	17,93	26,10	14,00	24,50	12,70

Aktiekurserna före den 8 augusti 2002 är omarbetade för fondemissionseffekt av nyemissionen.

<sup>1)</sup> 1 ADS = 10 B-aktier. (Före den 23 oktober 2002 var 1 ADS = 1 B-aktie. Aktiekurserna har omarbetats i enlighet därmed.)

### Högsta och lägsta aktiekurs per kvartal

Tabellen nedan visar högsta och lägsta säljkurs per kvartal under 2003 och 2004.

Period	NASDAQ USD per ADS <sup>1)</sup>		STOCKHOLMSBÖRSEN			
	Högsta	Lägsta	SEK per A-aktie		SEK per B-aktie	
			Högsta	Lägsta	Högsta	Lägsta
<b>2003</b>						
Första kvartalet	10,24	5,20	11,10	5,55	9,10	4,11
Andra kvartalet	11,95	6,29	10,60	6,90	9,30	5,25
Tredje kvartalet	17,50	10,29	16,80	9,70	14,60	8,35
Fjärde kvartalet	18,85	14,47	16,20	12,80	14,50	11,00
<b>2004</b>						
Första kvartalet	31,41	17,93	25,10	14,00	23,50	12,70
Andra kvartalet	32,32	24,72	26,10	20,50	24,50	19,10
Tredje kvartalet	31,37	23,18	24,50	19,50	23,20	17,40
Fjärde kvartalet	34,57	27,76	24,10	20,70	23,80	19,80

<sup>1)</sup> En ADS = 10 B-aktier

### Högsta och lägsta aktiekurs per månad

Tabellen nedan visar högsta och lägsta säljkurs för de senaste sex månaderna (augusti 2004 till januari 2005).

Månad	NASDAQ USD per ADS <sup>1)</sup>		STOCKHOLMSBÖRSEN			
	Högsta	Lägsta	SEK per A-aktie		SEK per B-aktie	
			Högsta	Lägsta	Högsta	Lägsta
Augusti 2004	27,62	23,18	22,60	19,50	20,70	17,40
September 2004	31,37	26,05	23,40	20,40	23,20	19,30
Oktober 2004	32,82	27,76	24,10	20,70	23,80	19,80
November 2004	33,87	29,21	23,50	21,10	23,20	20,40
December 2004	34,57	31,03	23,50	21,50	23,10	20,80
Januari 2005	32,49	28,01	22,40	20,00	22,00	19,60

<sup>1)</sup> En ADS = 10 B-aktier

### Förändringar i aktiekapitalet 2000–2004

			Antal aktier	Aktiekapital
2000	Fondemission		–	2 941 658 410
2000	Split	4:1	5 883 316 821	–
2000	Konverteringar		69 880 270	75 830 899
2001	Konverteringar		168 395	168 395
2001	Nyemission (C-aktier)		155 000 000	155 000 000
2002	Konverteringar		560	560
2002	Nyemission (B-aktier)	1:1	7 908 754 111	7 908 754 111
2003	Nyemission (C-aktier)		158 000 000	158 000 000
2003	31 december		16 132 258 678	16 132 258 678
2004	31 december		16 132 258 678	16 132 258 678

**Aktieägare**

Den 31 december 2004 var 921 604 aktieägare registrerade på VPC. Enligt Citibank så fanns det vid samma tidpunkt 164 255 098 ADS (American Depositary Shares) utestående. Antalet direktregistrerade aktieägare på NASDAQ var 6 579 . Den största delen av alla ADS är förvaltarregistrerade och den 31 december 2004 fanns det 287 921 konton.

Totalt ägs cirka 80 (79) procent av Ericssons aktier av svenska och internationella institutioner.

<b>De tio största ägarländerna, kapital</b>	<b>31 december 2004</b>	31 december 2003
Sverige	53,7%	56,1%
USA	26,9%	23,8%
Storbritannien	4,7%	4,5%
Luxemburg	4,1%	4,0%
Schweiz	1,7%	2,3%
Tyskland	1,2%	1,9%
Norge	1,0%	0,9%
Frankrike	0,9%	1,2%
Belgien	0,9%	1,5%
Danmark	0,8%	0,8%
Andra länder	4,1%	3,0%

Enligt SIS Ägarservice AB, 31 december 2004.

Följande tabell visar aktieinformation per 31 december 2004 avseende våra största aktieägare som är registrerade vid Värdepapperscentralen (VPC), kända av oss, i rangordning efter röstetal:

**De röstmässigt starkaste ägarna i bolaget den 31 december 2004**

<b>Person eller organisation <sup>1)</sup></b>	<b>Antal A-aktier</b>	<b>Procent av totalt antal A-aktier</b>	<b>Antal B-aktier</b>	<b>Procent av totalt antal B-aktier</b>	<b>Procent av rösterna</b>	<b>Procent av kapital</b>
Investor AB	513 320 192	39,22	297 073 324	2,00	19,46	5,02
AB Industrivärden	372 000 000	28,42	–	–	13,33	2,31
Svenska Handelsbankens Pensionsstiftelse	83 903 000	6,41	–	–	3,01	0,52
Livförsäkrings AB Skandia	58 960 986	4,51	74 093 181	0,50	2,38	0,82
Pensionskassan SHB Försäkringsförening	63 360 000	4,84	–	–	2,27	0,39
Robur Fonder	6 690 973	0,51	393 056 151	2,65	1,62	2,50
AMF Pension	4 763 682	0,36	318 236 318	2,15	1,33	2,00
Gamla Livförsäkringsaktiebolaget SEB-Trygg	27 923 095	2,13	58 236 405	0,39	1,22	0,53
SHB/SPP fonder	3 142 274	0,24	257 261 739	1,74	1,05	1,61
Nordea Fonder	3 419 614	0,26	244 273 043	1,64	1,01	1,54
Tredje AP-fonden	12 245 095	0,94	144 271 862	0,97	0,97	0,97
Första AP-fonden	7 472 938	0,57	173 281 311	1,17	0,90	1,12
Fjärde AP-Fonden	2 872 755	0,22	194 019 545	1,32	0,81	1,22
SEB fonder	3 530 210	0,27	185 824 740	1,25	0,80	1,17
Alecta	2 484 915	0,19	185 442 985	1,25	0,75	1,16
Svenska Handelsbankens Personalstiftelse	20 000 000	1,53	–	–	0,72	0,12
Oktogonen, Stiftelsen	12 903 000	0,99	–	–	0,46	0,08
EB Stiftelsen, Skandinaviska Enskilda Banken	5 179 200	0,39	7 679 200	0,05	0,21	0,08
Svenska Handelsbanken	2 931 500	0,22	3 658 592	0,02	0,12	0,04
Astoria i Linköping	1 440 000	0,11	2 566 612	0,00	0,06	0,02
Utländska ägare <sup>2)</sup>	23 774 261	1,82	7 434 524 245	50,15	27,48	46,23
av vilka Fidelity Funds	–	–	819 164 919	5,52	2,93	5,08
Övriga	76 462 228	5,85	4 849 979 507	32,75	20,04	30,55
<b>Totalt</b>	<b>1 308 779 918</b>	<b>100%</b>	<b>14 823 478 760</b>	<b>100%</b>	<b>100%</b>	<b>100%</b>

<sup>1)</sup> Källa: SIS Ägarservice AB samt VPC AB per den 31 december 2004.

<sup>2)</sup> Av vilka Nats Cumco as Nominee: 1 576 621 014 B-aktier.

Tabellen nedan visar förändringar i innehavet av A- respektive B-aktier som ägdes av större aktieägare samt procent av rösterna per 31 december 2002, 2003 och 2004.

Person eller organisation	2004			2003			2002		
	Procent av A-aktier	Procent av B-aktier	Procent av rösterna	Procent av A-aktier	Procent av B-aktier	Procent av rösterna	Procent av A-aktier	Procent av B-aktier	Procent av rösterna
Investor AB	39,22	2,00	19,46	39,11	3,58	38,29	39,11	3,93	38,31
AB Industrivärden	28,42	–	13,33	28,34	1,15	27,72	28,34	1,41	27,73
Svenska Handelsbankens Pensionsstiftelse	6,41	–	3,01	7,38	0,23	7,21	5,41	0,23	5,29
Livförsäkrings AB Skandia	4,51	0,50	2,38	4,53	1,09	4,45	5,02	1,67	4,95
Pensionskassan SHB Försäkringsförening	4,84	–	2,27	4,83	0,20	4,72	4,83	0,21	4,72
Svenska Handelsbankens Personalstiftelse	1,53	–	0,72	1,52	0,06	1,49	1,52	0,07	1,49
Oktogonen, Stiftelsen	0,99	–	0,46	–	–	–	1,98	0,08	1,92
Robur Fonder	0,51	2,65	1,62	0,00	3,09	0,07	–	–	–
AMF Pension	0,36	2,15	1,33	–	–	–	–	–	–
Gamla Livförsäkringsaktiebolaget SEB-Trygg	2,13	0,39	1,22	1,98	0,77	1,95	1,98	0,89	1,95
SHB/SPP Fonder	0,24	1,74	1,05	0,14	1,71	0,17	–	–	–
Nordea Fonder	0,26	1,64	1,01	–	–	–	–	–	–
Tredje AP-fonden	0,94	0,97	0,97	0,77	1,03	0,78	0,29	1,36	0,31
Första AP-fonden	0,57	1,17	0,90	0,33	1,31	0,36	0,33	1,41	0,36
Fjärde AP-fonden	0,22	1,32	0,81	–	–	–	0,33	1,64	0,36
SEB fonder	0,27	1,25	0,80	0,04	1,52	0,08	0,08	1,62	0,12
EB Stiftelsen, Skandinaviska Enskilda Banken	0,39	0,05	0,21	1,19	0,02	1,16	1,19	0,06	1,16
Svenska Handelsbanken	0,22	0,02	0,12	0,39	0,05	0,38	0,22	0,06	0,22
Astoria i Linköping	0,11	0,00	0,06	–	–	–	0,11	0,02	0,11
Alecta	0,19	1,25	0,75	–	–	–	–	–	–
Utländska ägare varav Fidelity funds	1,82 –	50,15 5,52	27,48 2,93	1,09 –	45,74 –	2,12 –	0,99 –	40,51 –	1,88 –
Övriga	5,85	32,75	20,04	8,36	38,45	9,05	8,27	44,83	9,12
<b>Totalt</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>

Källa: SIS Ägarservice AB samt VPC AB per den 31 december 2004.

Vi känner inte till några arrangemang som skulle kunna resultera i en förändring av kontrollen över bolaget. Det totala antalet aktier som ägs av styrelseledamöter och ledande befattningshavare var 31 december 2004:

	Antal A-aktier	Antal B-aktier	Rösträtt i procent
Styrelseledamöter och ledande befattningshavare (27 personer)	6 080	17 586 280	0,1

For enskilda individers innehav, se "Bolagsstyrning".

# Brev från styrelsens ordförande

## Bästa aktieägare,

Ericssons starka resultat för 2004 bekräftade att vår omstruktureringsstrategi var effektiv och ger värdefulla resultat. Vi levererade ett starkt rörelseresultat och kassaflöde samt en försäljningsökning som mer än väl uppvägs en svag dollar, och stärkte därigenom vår ledande position på världsmarknaden.

Ericssons aktiekurs utvecklades väl under 2004 och överträffade de flesta aktieindex. Vi kom åter med i flera ledande index, däribland DJ Euro STOXX 50 och NASDAQ 100.

Under de senaste åren har vi stärkt Ericsson operativt och finansiellt och efter marknadsnedgången står vi nu finansiellt starkare än någonsin tidigare i bolagets historia. I dag är vår ambition att åter skapa avkastning för aktieägarna och att göra det på ett så uthålligt sätt som möjligt.

Det är av största vikt att vi även i fortsättningen bibehåller en stark balansräkning. Vår starka finansiella ställning gör att vi kan betala av på skulder, göra strategiska investeringar och att vi, för första gången sedan år 2000, kan föreslå en utdelning till våra aktieägare. Den har också gjort det möjligt för oss att framgångsrikt navigera igenom de svåra förhållanden som har rått de senaste åren.

För att skydda aktieägarnas intressen är det vårt mål att hålla högsta nivå på bolagsstyrningen. Vi är säkra på att vi har tillräckliga och ändamålsenliga kontrollfunktioner och vi söker ständigt att göra dem ännu bättre. Under 2004 minskades

röstskillnaden mellan A- och B-aktier markant. Vi deltar även i ett flertal olika branschfora för att bidra till att ytterligare stärka bolagsstyrningspraxis, bl a i NASDAQ Issuers Affairs Committee. Vi håller också på att införa tillämpliga krav i Sarbanes-Oxley Act.

Som aktieägare är Du delägare i ett fantastiskt bolag med värdefulla tillgångar, ett anseende i världsklass och medarbetare som är bland de bästa i branschen. På flera områden har vi en rad strategiska fördelar, allt ifrån vår konkurrenskraftiga kostnadsstruktur och vårt tekniska kunnande till skalfördelarna till följd av vår branschledande position och breda kundbas. Det är en stor ära för mig att vara er styrelseordförande och jag tackar för ert fortsatta stöd.

Jag vill också tacka övriga styrelseledamöter för deras bidrag till utformningen av våra strategier och vår policy. En bra strategi är naturligtvis bara effektiv om den genomförs på rätt sätt. Därför vill jag tacka företagsledningen och alla medarbetare för deras ständiga strävan att göra verksamheten så effektiv och framgångsrik som möjligt. Vi har er att tacka för detta års utomordentliga resultat.

Med vänlig hälsning,

Michael Treschow  
Styrelseordförande

## 2004 i siffror

MSEK	2004	2003 <sup>1)</sup>	2002 <sup>1)</sup>
Fakturering	131 972	117 738	145 773
Bruttomarginal i procent av fakturering	46%	37%	32%
Totala rörelseomkostnader	-37 105	-40 037	-56 109
i procent av fakturering	28%	34%	38%
Andel i JV:s och intresseföretags resultat	2 318	-252	-1 450
Övriga rörelseintäkter och kostnader	2 617	1 886	1 084
Rörelseresultat	28 938	5 224	-9 337
rörelsemarginal	22%	4%	-6%
Resultat efter finansiella poster	28 398	4 360	-10 873
Årets resultat	19 024	-10 844	-19 013
Vinst per aktie (SEK)	1,20	-0,69	-1,51
Anställda	50 534	51 583	64 621
varav i Sverige	21 296	24 408	30 241

<sup>1)</sup> 2002 och 2003 exklusive omstruktureringskostnader, förutom Årets resultat och Vinst per aktie.



# Förvaltningsberättelse

Förvaltningsberättelsen innehåller en diskussion och analys av resultat- och balansräkning och kassaflöde. Förutom denna och annan information om uppnådda resultat innehåller förvaltningsberättelsen "framtidssinriktad information" om framtida marknadsförhållanden, strategier och förväntade resultat. Sådan information bygger på antaganden och uppskattningar och är förenade med risker och osäkerhetsfaktorer. Därför kan de faktiska resultaten skilja sig väsentligt från dem som beskrivs eller antyds i sådana framtidssinriktade uttalanden. För ytterligare information, se "Framtidssinriktad information".

Ord som "Ericsson", "koncernen", "företaget", "vi", "vår", och liknande uttryck refererar alla till Telefonaktiebolaget LM Ericsson, moderbolaget och dess koncernföretag. För att underlätta jämförelse av verksamhetens resultat har omstruktureringskostnader exkluderats för åren 2002 och 2003, förutom för Årets resultat, Vinst per aktie och Kreditdag, leverantörer. Vi hade inga omstruktureringskostnader 2004.

## SAMMANFATTNING

Ericssons utveckling under 2004 kännetecknades av återhämtning, lönsam tillväxt, ökade marknadsandelar och goda framsteg inom strategiskt viktiga områden. Vi anser att vi nu har etablerat en flexibel plattform för att skapa aktieägarvärde. Vårt framgångsrika omstruktureringsarbete och vår fokusering på Operational Excellence har burit frukt, vilket bevisas av det starka resultatet 2004. Förutom att den operativa effektiviteten har förbättrats utöver vad som förutsades 2001 har ett ökat kostnadsmedvetande ingjutits i alla delar av koncernen.

Genom att återskapa en god rörelsemarginal och ett starkt kassaflöde från rörelsen har vi stärkt vår kassa, och kunnat betala av en betydande del av våra långfristiga skulder innan förfall. Vår målsättning är att vidmakthålla årets höga resultatnivå för att även fortsättningsvis kunna generera branschens bästa marginaler.

Vår ledande ställning inom GSM och WCDMA förstärks genom ett antal viktiga affärer på strategiska marknader. Ericsson Mobile Platforms är nu leverantör till 6 av de största mobiltelefonföretagen, vilket motsvarar en marknadsandel på omkring 30 procent av UMTS-marknaden (3G/WCDMA). Vi har också gjort goda framsteg för våra professionella tjänster, där vi har etablerat en ledande ställning inom nät drift och så kallad "hosting". Vi tror att bolaget är mycket väl positionerat för uthållig och konkurrenskraftig lönsamhet i framtiden.

## MARKNAD OCH TRENDER

Efter flera års nedgång började operatörernas investeringar i infrastruktur för mobilnät åter komma igång 2004. Marknadstillväxten skapades av ökningen av antalet abonnenter på utvecklingsmarknader och av utbyggnaden av 3G-nät, i främst Västeuropa och delar av Asien. På de flesta marknader fick investeringarna också ett tillfälligt uppsving när många operatörer försökte komma ifatt efter att ha underinvesterat i samband med marknadsnedgången. Efter den utomordentligt starka tillväxten 2004 förväntar vi oss att marknaden för mobilsystem, mätt i USD, kommer att visa en svag ökning under 2005.

Prissättningstrenderna var ungefär desamma som föregående år, i synnerhet beträffande den strategiska prissättning som krävs för att vinna kontrakt med nya kunder eller på nya marknader. Vår försäljning påverkades också negativt av växelkurseffekter, främst på grund av en svagare USD.

Sammanslagningar av olika operatörer är en viktig trend på flera marknader. I Nordamerika ledde sammanslagningar av operatörer till att investeringar i GSM/EDGE tillfälligt sjönk medan de inblandade företagen genomgick sin integreringsprocess. I Latinamerika, där betydande sammanslagningar redan skett, upplevde vi en stark tillväxt, särskilt bland operatörer som expanderade sin GSM-täckning och kapacitet. I båda regionerna har vi lyckats förbättra vår redan starka marknadsposition tack vare våra sedan länge etablerade relationer med de samgående företagen.

Den största operatören i USA har nu förbundit sig att bygga ut WCDMA och planerar nationell täckning före utgången av 2006. Kina förväntas tillkännage sina 3G-planer någon gång under 2005 och en storskalig utbyggnad förmodas börja 2006. Även inräknat USA och Kina är spridning av WCDMA fortfarande mindre än hälften av GSM:s. Det betyder inte bara mycket goda tillväxtpotentialer för WCDMA, utan även fortsatt storskalig utbyggnad av GSM på kort sikt, särskilt på utvecklingsmarknader.

Inom fasta nät tror vi att operatörernas investeringar var oförändrade eller något högre 2004 än 2003. Många operatörer överväger dock att ställa om till en all-IP-bredbandsmiljö. Detta skulle möjliggöra effektivare hantering av tal-, data- och bildkommunikation, förutom att skapa en plattform för konvergerade tjänster. Ericsson har redan ett starkt utgångsläge eftersom vi erbjuder bredband för mobila och fasta nät, IMS-baserade servicenät (IP Multimedia Subsystem) och har en unik kompetens inom systemintegration. Det är dessa tre viktiga aspekter som operatörerna måste hantera för att konvergera sina fasta och mobila tjänster. Flera operatörer har redan påbörjat en sådan uppgraderingsprocess och andra väntas följa efter. Denna utveckling kan komma att stimulera investeringarna i fasta nät de närmaste åren.

Utöver nätdrifts- och systemintegrationstjänster har möjligheten att erbjuda operatörer nätkapacitets- och hostingtjänster börjat öka. Vi tror att denna trend kommer att hålla i sig när operatörerna inser konkurrensfördelarna med att flera operatörer delar kapacitets- och driftkostnader. Särskilt mindre operatörer gynnas av att få tillgång till tjänster och innehåll som går långt utöver vad de normalt skulle ha råd med, samtidigt som de minskar sina risker och förkortar den tid det tar för dem att nå ut på marknaden.

## MÅL OCH STRATEGI

Vårt mål är att vara förstahandsvalet för våra kunder, i synnerhet för världens ledande operatörer. För att uppnå detta strävar vi efter att vara marknads- och teknikledande genom att erbjuda helhetslösningar inom i första hand infrastruktur, nät drift och andra tjänster. Våra produkter och tjänster passar in i kärnnäten, i nätens accessdelar och i det allt viktigare tjänstelagret. Med våra produkter för mobilplattformar och mobiltelefoner (genom Sony Ericsson) utökar vi omfattningen av vår verksamhet för kompletta helhetslösningar.

Vår strategi är att:

- leda marknadsutvecklingen genom innovation och tekniskt ledarskap,
- dra nytta av skalekonomiska fördelar för att ta fram förstklassiga produkter och tjänster och därigenom erbjuda våra kunder konkurrensfördelar, och
- etablera Operational Excellence som bas för uthålliga rörelsemarginaler på branschledande nivå.

## HUR VI LYCKAS I FÖRHÅLLANDE TILL VÅRA MÅL

En stark ökning av antalet abonnenter på tillväxtmarknaderna ledde tillsammans med ökad efterfrågan för att kompensera för tidigare års uppskjutna investeringar i GSM till ett uppsving på marknaden för mobilsystem 2004, med en tvåsiffrig tillväxttakt och höga vinstmarginaler. Även om det starka resultatet drevs på av marknadens kraftiga återhämtning, skulle det inte ha varit möjligt utan de omstruktureringsåtgärder som vi genomfört mellan 2001 och 2003 för att ge bolaget en stark position inför marknadsåterhämtningen.

Vi har gjort goda framsteg mot våra finansiella mål att:

- öka försäljningen åtminstone motsvarande marknadstillväxten,
- uppnå branschledande rörelsemarginaler,
- generera ett positivt kassaflöde före finansieringsverksamheter,
- återställa vårt kreditbetyg till Investment Grade.

## Försäljningsutveckling

På grundval av vår egen rapporterade försäljning, den uppskattade faktureringen hos våra huvudkonkurrenter samt deras publicerade fakturering, tror vi att marknaden för mobilsystem växte med cirka 20 procent uttryckt i USD under 2004. Under denna period ökade vår försäljning av mobilsystem med 26 procent baserat på de valutakurser som gällde för ett år sedan.

## Marginalutveckling

Vår målsättning är att leverera branschledande vinstmarginaler. Bolaget har under 2004 genererat en rekordhög rörelsemarginal.

## Forskning och utveckling

Ett starkt FoU-program är avgörande för att upprätthålla vår konkurrensförmåga och säkra framtida framgångar. Den största delen av vår forskning och utveckling satsas på nätinfrastuktur för mobilkommunikation, vilket gör vårt program till ett av de största i branschen. Även om de totala FoU-utgifterna har sjunkit betydligt de senaste åren har vi upprätthållit en hög investeringsnivå inom strategiskt viktiga områden som bredbandsaccess, kärnnät och tjänstelagret. Under samma period har vi minskat antalet designplattformar i vår produktportfölj, vilket har främjat en högre grad av gemensamhet mellan produkter, vilket har gjort FoU-verksamheten effektivare.

## FoU-program

	2004	2003	2002
Utgifter (miljarder SEK)	20,9	21,8	26,4
I procent av fakturering	15,8%	18,5%	18,1%
Anställda inom FoU per den 31 december	16 000	16 500	20 500
Patent	16 000	15 000	12 000

## Kassaflödesutveckling

Avkastningen på sysselsatt kapital var över 29 procent jämfört med den negativa avkastningen på -6 procent år 2003. Även med den starka faktureringsökningen det här året överträffades de flesta effektivitetsmålen för rörelsekapitalet 2004.

Ansträngningarna för att ytterligare förbättra kapitaleffektiviteten kommer dock att fortsätta, inte minst på lagersidan.

	Mål	2004	2003	2002
Genomsnittlig kreditid (dagar)	<90	75	79	92
Lageromsättningshastighet	>5,5	5,7	6,1	5,1
Kreditdagar, leverantörer <sup>1)</sup>	>45	46	37	40
Kassaflöde före finansieringsverksamheter (miljarder SEK)	Positivt	17,7	19,5	-7,1

<sup>1)</sup> Kreditdagar, leverantörer: Leverantörsskulder genom kostnad sålda varor multiplicerat med 90 dagar.

## Kreditbetyg

Trots att både Moody's och Standard & Poor's kreditvärderingsinstitut har höjt Ericssons kreditbetyg under 2004 låg de fortfarande vid årets slut under Investment Grade, dvs. Baa3 för Moody's och BBB- för Standard & Poor's.

### Ericssons kreditbetyg vid årets slut 2002–2004

	Investment grade	2004	2003	2002
Moody's	Baa3	Ba2	B1	Ba2
Standard & Poor's	BBB-	BB+	BB	BB

## FINANSIELLT RESULTAT

### Orderingång och fakturering

Orderingången ökade kraftigt och översteg faktureringen något för året som helhet. Orderuppgången berodde främst på en mycket stark utveckling i Latinamerika, Europa, Mellanöstern och Afrika, samt i delar av Asien. Nedgången på vår största marknad USA var betydande. Den svaga utvecklingen i USA berodde på ett tillfälligt avbrott när två av våra största kunder gick samman. Vi förväntar oss en återgång till mer normala investeringsnivåer i USA när deras sammanslagningsprocess är avslutad. En starkare kronkurs hade också en negativ inverkan på ordervärdet när omräkning gjordes från lokala valutor.

Faktureringen för GSM/WCDMA steg med omkring 19 procent, främst till följd av att efterfrågan på GSM steg kraftigt på nästan alla marknader. WCDMA-utrustning och därmed förbundna nätinstallationstjänster uppvisade också en god försäljningstillväxt, med en ökning på mer än 37 procent från SEK 10,7 miljarder 2003 till SEK 14,7 miljarder 2004, även om det skedde från ett mer blygsamt utgångsläge.

Inom fasta nät fick Ericsson flera kontrakt för bredbands-access, softswitch- och paketkopplingsprodukter, men detta räckte inte för att uppväga den fortsatt starka nedgången för kretskopplad utrustning. Även om verksamheten för närvarande är betydligt mindre än tidigare är vi optimistiska beträffande tillväxtpotentialerna för publik Ethernet-access och konvergerade nät.

Affärsutvecklingen och portföljupbyggnaden inom Professionella tjänster fortsatte att vara gynnsam. Faktureringen steg med 14 procent i lokala valutor och utgör nu 16 procent av faktureringen för System. Särskilt uppmuntrande var utvecklingen för hosting- och drifttjänster där vi har fått ett betydande antal kontrakt.

Faktureringen inom Övriga verksamheter steg med 8 procent till SEK 11,4 miljarder med förbättringar inom de flesta affärsenheter, särskilt Mobile Platforms och Power Modules. Faktureringen inom Enterprise Systems var i stort sett oförändrad. För att stärka möjligheterna inom Enterprise Systems har vi introducerat applikationer som länkar ihop företags- och mobilområdena och kan nu erbjuda kundanpassade lösningar som passar enskilda företags och operatörers unika behov.

## Bruttomarginal och rörelsekostnader

Den avsevärt förbättrade bruttomarginalen speglar effekterna av kostnadsbesparingsåtgärder, högre volymer med bättre kapacitetsutnyttjande och en gynnsam produktmix.

Medan faktureringen ökade med 12 procent, sjönk rörelsekostnaderna från SEK 40,0 miljarder 2003, före omstruktureringskostnader, till SEK 37,1 miljarder. Effektiviteten ökade, då rörelsekostnader mätt i procent av faktureringen minskade från 34,0 procent 2003 till 28,1 procent 2004. Nettoeffekten av riskavsättningar och kreditförluster för kundfinansiering som påverkar rörelsekostnader uppgick till SEK -0,2 (-1,1) miljarder.

### Övriga resultatposter

Andelen i JV och intresseföretags resultat förbättrades kraftigt med SEK 2,6 miljarder, främst tack vare ett starkt bidrag från Sony Ericsson. Sony Ericssons finansiella resultat förbättrades dramatiskt, vilket ökade vår andel av deras resultat från en förlust på SEK -0,2 miljarder förra året, före omstruktureringskostnader, till en vinst på SEK 2,1 miljarder 2004.

Övriga rörelseintäkter steg med 29 procent, främst till följd av licensavgifter från WCDMA-relaterade immateriella rättigheter.

Ett fortsatt positivt kassaflöde och återbetalning av skulder förbättrade finansnettot från SEK -0,9 miljarder 2003 till SEK -0,5 miljarder.

Resultatet efter finansiella poster var SEK 28,4 (4,4) miljarder, en förbättring med SEK 24,0 miljarder som i relation till försäljningsökningen om SEK 14,2 miljarder bekräftar att våra kostnadsbesparande åtgärder varit framgångsrika.

Nettoresultatet steg till SEK 19,0 (-10,8) miljarder och vinst per aktie efter utspädning steg till SEK 1,20 (-0,69). Vinst per aktie efter utspädning enligt US GAAP var SEK 0,90 (-0,68).

### Balansräkning och kassaflöde

Kassan förstärktes och kapitalutnyttjandet förbättrades under 2004. De totala tillgångarna var SEK 183 (182) miljarder. Dock minskade de totala tillgångarna med 1 procent när den ökade kassan om SEK 3,3 miljarder exkluderats. De största posterna som bidrog till förbättringarna var lägre kundfinansiering och uppskjutna skattefordringar.

Återbetalningar av långfristiga lån uppgick till SEK 13,6 miljarder. Lån och avsättningar minskade trots en ökning på SEK 1,8 miljarder till följd av nya redovisningsregler för pensioner.

Nettokassan utvecklades positivt och överskottet av likvida medel i förhållande till skulder steg från SEK 27,0 miljarder till SEK 42,9 miljarder. Årets starka vinst bidrog till en ökning av eget kapital till SEK 77,3 (60,5) miljarder och soliditeten steg till 42,8 (34,4) procent.

Det utökade omstruktureringsprogram som inleddes i början av 2003 slutfördes tidigare än planerat och överträffade de uppsatta kostnadsbesparingsmålen. Trots att vi inte hade några omstruktureringskostnader 2004 var kassaflödet hänförligt till omstruktureringar SEK -5,7 (-10,5) miljarder.

Kassaflödet före finansieringsverksamheter var positivt med SEK 17,7 (19,5) miljarder, främst tack vare det förbättrade resultatet.

### Investeringar

Följande tabell visar en uppdelning av våra årliga investeringar under 2001–2004:

(miljarder SEK)	2004	2003	2002	2001
Investeringar	2,5	1,8	2,7	8,7
– varav i Sverige	1,1	1,1	1,2	3,8

Genom nedskärningar och outsourcing har vi lyckats minska våra investeringar markant från de högre nivåerna 2001. Investeringarna 2004 avsåg i första hand testutrustning som används för att utveckla, tillverka och driftsätta systemprodukter. Vi förväntar oss inte att nivån på våra investeringar under 2005 kommer att skilja sig påtagligt från 2004. Vi övervakar ständigt våra investeringar för att bedöma om budgeten behöver justeras mot bakgrund av marknadsförhållanden och andra ekonomiska faktorer.

### Poster utanför balansräkningen

Den 31 december 2004 uppgick utestående kundfinansieringskrediter som utfärdats av tredje man och garanterats av Ericsson till SEK 0,6 (2,0) miljarder. Se även Noter till boksluten – Not 22, Finansiell riskhantering och finansiella instrument samt Not 34, Avstämning mot allmänt vedertagna redovisningsprinciper i USA.

### SAMARBETSAVTAL, SAMRISKFÖRETAG OCH FÖRVÄRV/AVYTTRINGAR

Mobilnät blir alltmer komplexa och många nya typer av tjänster kommer även i fortsättningen att lanseras. Eftersom mobiltelefonerna spelar en viktig roll för att de nya tjänsterna ska bli verklighet är det mycket viktigt för Ericsson som leverantör av system att även delta på mobiltelefonmarknaden. Med vårt 50:50-samriskföretag med Sony Corporation kan vi erbjuda kompletta helhetslösningar som kombinerar mobiltelefoner, nätinfrastruktur och tjänster. Samriskföretaget Sony Ericsson Mobile Communications (SEMC) utgör segmentet Telefoner och dess resultat redovisas enligt kapitalandelsmetoden, vilket innebär att ingen försäljning ingår i Ericssons redovisade fakturering.

Under 2004 rapporterade Sony Ericsson Mobile Communications AB en kraftig ökning av försäljningen och antal levererade enheter. Kostnadsbesparingarna som inleddes 2003 har nu framgångsrikt avslutats och bidragit till det positiva resultatet. Med en produktportfölj som i första hand är inriktad på modeller i mellan- och högprissegmentet i kombination med en lägre kostnadsbas är vårt mål för SEMC en fortsatt lönsam tillväxt.

Andra kvartalet 2004 ökade SEMC sin kapitalandel i Beijing Ericsson Putian Communications Company Ltd. till 51 procent. Namnet har ändrats till Beijing SE Putian Mobile Communications Co. Ltd. (BMC). BMC ingår i SEMC:s konsoliderade resultat sedan andra kvartalet. Detta har dock haft en relativt liten positiv inverkan på resultatet.

För mer information om våra transaktioner med SEMC, se även Noter till bokslutet – Not 32, Transaktioner med närstående.

Under andra kvartalet 2004 gav vi ett offentligt uppköpserbjudande att köpa utestående aktier i Ericsson S.p.A. i Italien och har därigenom ökat vårt ägande från 72 procent till 93 procent. Eftersom vårt aktieinnehav därmed överstiger 90 procent är vi enligt italiensk lag skyldiga att genomföra ett uppköpserbjudande för de resterande 7,4 procent av aktierna, vilket kommer att äga rum under första kvartalet 2005. När detta har genomförts kommer Ericsson S.p.A. att avregistreras från Milanobörsen.

Inga andra betydande förvärv eller avyttringar ägde rum 2004.

### Väsentliga kontrakt och kontraktsenliga åtaganden

Utöver kontrakt som ingår som en normal del av verksamheten har vi inga väsentliga kontrakt. Våra kontraktsenliga åtaganden i den normala verksamheten framgår av tabellen nedan.

Inköpsåtaganden omfattar outsourcing, FoU och IS/IT-tjänster samt komponenter till egen tillverkning.

### Kontraktsenliga åtaganden

#### Förfallostruktur

(Miljoner SEK)	Total	Förfallostruktur			
		<1 år	1-3 år	3-5 år	>5 år
Långfristiga skulder <sup>1)</sup>	20 949	764	9 210	6 163	4 812
Leasingåtaganden <sup>2)</sup>	2 727	272	454	340	1 661
Operationell leasing	12 346	2 337	3 583	2 607	3 819
Övriga långfristiga skulder	1 856	77	426	124	1 229
Inköpsåtaganden <sup>3)</sup>	7 129	7 129	-	-	-
Kreditåtaganden för kundfinansiering <sup>1)</sup>	2 195	1 691	504	-	-
<b>Totalt</b>	<b>47 202</b>	<b>12 270</b>	<b>14 177</b>	<b>9 234</b>	<b>11 521</b>

<sup>1)</sup> Se även Noter till boksluten – Not 22, *Finansiell riskhantering och finansiella instrument*.

<sup>2)</sup> Se även Noter till boksluten – Not 28, *Leasing*.

<sup>3)</sup> *Inköpsåtaganden anges som bruttovärden före avdrag för relaterade reserver.*

### Viktiga redovisningsprinciper och -uppskattningar

Upprättandet av bokslut och tillämpningen av redovisningsprinciper baseras ofta på ledningens bedömningar eller på uppskattningar och antaganden som anses vara rimliga och genomtänkta. Med andra antaganden eller uppskattningar kan emellertid resultatet bli ett annat. Nedan beskrivs de redovisningsprinciper som påverkas av sådana uppskattningar eller antaganden och som vi tror har den största inverkan på Ericssons redovisade resultat och finansiella ställning.

#### Intäktsredovisning

En betydande del av vår omsättning härrör från entreprenadkontrakt om leveranser av nätutrustning som konfigureras enligt kundens specifikationer. Ledningen gör bedömningar av bl a kontraktets färdigställande, de uppskattade totala kontraktskostnaderna, hur stor del av kontraktet som har slutförts och överensstämelse med acceptanskriterier för att fastställa vilka belopp som ska intäktsredovisas. Eventuell osäkerhet knuten till enskilda kontrakt uppvägs i regel av det stora antalet samtidiga kontrakt.

### Värdering av varulager

Varulager värderas till det lägre av anskaffningskostnad och marknadsvärde. De totala lagerreserverna uppgick den 31 december 2004 till SEK 3,1 (3,7) miljarder eller 18 (25) procent av det totala lagret.

### Uppskjuten skatt

Uppskjuten skatt tas upp för temporära skillnader mellan redovisade och beskattningsbara inkomster och för uppskjutna skattefordringar hänförliga till outnyttjade förlustavdrag. De största förlustavdragen hänför sig till Sverige, där de utan tidsbegränsning kan avräknas mot framtida överskott. Värderingen av förlustavdrag och vår förmåga att utnyttja outnyttjade förlustavdrag baseras på våra uppskattningar av framtida beskattningsbara inkomster i olika skatteområden och inbegriper antaganden om huruvida kostnader som ännu inte har varit föremål för beskattning är avdragsgilla. Den 31 december 2004 var värdet på outnyttjade förlustavdrag SEK 34,1 (52,0) miljarder. De uppskattade skatteeffekterna av dessa förlustavdrag redovisas som tillgångar.

### Aktiverade utvecklingskostnader

Utvecklingskostnader för produkter som ska säljas, hyras ut eller på annat sätt saluföras, samt för produkter avsedda för internt bruk aktiveras. Aktivering sker när ledningen bedömer att produkten är tekniskt och ekonomiskt bärkraftig, vilket normalt är när ett produktutvecklingsprojekt har nått en definierad milstolpe enligt en fastställd projektledningsmodell. Avskrivningen av aktiverade utvecklingskostnader inleds när produkten finns tillgänglig för allmänt bruk, och omprövningar av avskrivningarna görs årligen.

### Avsättningar

*Värdering av fordringar och exponering i samband med kundfinansiering*

Vi följer upp våra kunders finansiella stabilitet och de förhållanden under vilka de verkar för att bedöma deras garantier och sannolikheten att vi kan få betalt för enskilda fordringar. Majoriteten av våra kunder har god kreditvärdighet och inverkan av enskilda fordringar får därför en begränsad effekt när de ses sammantaget. De totala avsättningarna för osäkra fordringar uppgick den 31 december 2004 till SEK 1,8 (2,1) miljarder eller 5 (6) procent av våra totala fordringar.

Kundfinansieringskrediter medför en högre risk än andra kundfordringar, eftersom kunder som behöver finansiering normalt har en svagare balansräkning och mindre likvida medel. Vi analyserar regelbundet kreditriskerna och gör lämpliga avsättningar för utestående kundfinansieringskrediter och krediter beviljade av tredje man för vilka vi har gjort ett garantiåtagande. Avsättningarna för kundfinansiering uppgick den 31 december 2004 till 56 (56) procent av bruttoexponeringen.

### Produktgarantier

Avsättningar för produktgarantier baseras bl a på den historiska felfrekvensen, beräkningar av felfrekvensen för nya produkter och kostnaderna för att åtgärda de olika typer av fel som förutspås. De totala avsättningarna för kundgarantier uppgick den 31 december 2004 till SEK 6,4 (4,7) miljarder.

### Pensioner och övriga förmåner efter pensionering

Redovisningen av kostnader för förmånsbaserade pensioner och andra tillämpliga pensionsförmåner baseras på aktuariella beräkningar som utgår från avgörande antaganden om diskonteringsränta, förväntad avkastning på förvaltnings-tillgångar, framtida löneökningar, personalomsättning och dödlighetstabeller. Antagandena om diskonteringsränta baseras i sin tur på högkvalitativa placeringar med fast ränta med liknande löptid som våra pensionsplaner och tar hänsyn till långsiktig historisk avkastning, tillgångsfördelning och uppskattningar av framtida avkastning på långfristiga placeringar. Den 31 december 2004 uppgick avsättningen för pensioner till SEK 10,1 (8,0) miljarder, redovisade som avsättningar i balansräkningen.

### Övriga avsättningar

En betydande del av Övriga avsättningar härrör sig till kontraktuella åtaganden och böter och resten främst till risker avseende patenntvister och andra juridiska tvister samt till teknik- och marknadsförändringar. Per 31 december 2004 uppgick Övriga avsättningar till SEK 14,5 (13,5) miljarder.

## FINANSIELL RISKHANTERING

Vi har en etablerad policy som styr koncernens finansiella riskhantering som hanteras av finansfunktionen och övervakas av styrelsens Finansieringskommitté. Se Bolagsstyrning för mer information om vår bolagsstyrning och Finanskommitténs ansvarsområden.

För mer information om våra mål, vår policy och våra strategier för finansiell riskhantering, se Noter till bokslutet – Not 21, Räntebärande avsättningar och skulder och Not 22, Finansiell riskhantering och finansiella instrument.

### Valutarisker

Med betydande intäkter, kostnader, tillgångar och skulder i andra valutor än SEK har Ericsson en nettoexponering i flera valutor. Exponeringens varaktighet är också betydande eftersom många kontrakt har långa ledtider mellan beställning och leverans. Med en oförändrad valutaexponering skulle effekten på vårt resultat av en förändring på +/-10 procent i USD/SEK-kursen uppgå till SEK 3,6 miljarder före kurssäkringar. Vi hanterar denna exponering genom en rad kurssäkringar för de kommande 6–9 månaderna.

Under 2004 uppstod kursförluster på SEK 1,1 miljarder, som resultat av en starkare kronkurs, främst i förhållande till USD och relaterade valutor, såsom saudiarabisk riyal och kinesisk renminbi.

Även nettoresultaten i utländska koncernföretag och värdet på dessa utlandsinvesteringar är exponerade för växelkursrörelser som kan påverka resultaträkningen och koncernbalansräkningen när de räknas om till SEK. Omräkningseffekterna av investeringar i bolag som påverkar resultaträkningen var negativa på SEK 35 miljoner netto. Dessa förluster uppvägdes till fullo av kurssäkringar. Omräkningseffekter redovisade i eget kapital på balansräkningen var netto SEK –1,1 miljarder.

### Ränterisker

Ericsson är exponerat för ränterisker på grund av att vissa balansräkningsposters marknadsvärde fluktuerar och på grund av förändringar av räntekostnader och ränteintäkter. Med en oförändrad nettokassaposition på SEK 42,9 miljarder och oförändrade räntebärande avsättningar och skulder på SEK 33,6 miljarder skulle den årliga effekten på finansnettot av en varaktig räntehöjning på +/- 0,25 procentenheter uppgå till omkring SEK 124 miljoner.

### Kreditrisker i kundfordringar

Förlängda betalningsvillkor för kundfordringar granskas regelbundet och avsättningar görs för att täcka eventuella förluster. Kundfordringarna uppgick till SEK 32,6 (31,9) miljarder minus avsättningar på SEK 1,8 (2,1) miljarder vid årets slut. Kreditförlusterna har historiskt sett varit låga, främst på grund av att vår kundbas huvudsakligen består av väl etablerade och ekonomiskt stabila operatörer.

### Kundfinansieringsrisker

Bruttoexponeringen för kundfinansiering, på och utanför balansräkningen, har sedan 2002 kontinuerligt minskats. I de flesta av våra kundfinansieringsavtal täcks del av Ericssons risk genom säkerheter, vanligtvis i form av pantsatt utrustning, i vissa fall av kundens aktier eller genom pantsättning av kundens aktier. För att täcka den återstående riskexponeringen görs avsättningar som en del av försäljningskostnaderna. Kvoten mellan dessa avsättningar och bruttoexponeringen speglar den högre risk som är knuten till en mindre och inte lika geografiskt spridd portfölj av kundkrediter. Vid årsslutet 2004 var 60 procent av bruttoexponeringen hänförlig till Latinamerika och nästan hela återstoden till Europa, Mellanöstern och Afrika. Nettoeffekten på rörelsekostnaderna av riskavsättningar och kreditförluster uppgick 2004 till SEK –0,2 (–1,1) miljarder. Se Noter till boksluten – Not 22, Finansiell riskhantering och finansiella instrument för mer information om kundfinansiering.

### Finansiella kreditrisker

Finansiella instrument medför en risk att motparten inte har möjlighet att fullgöra sina betalningsåtaganden. Under 2004 uppstod inga kreditförluster till följd av sådana investeringar. Alla derivatransaktioner omfattas av ISDA-avtal för att begränsa kreditrisken.

### Likviditets- och refinansieringsrisker

Likvida medel ökade med SEK 3,3 miljarder till SEK 76,6 (73,2) miljarder under 2004, främst till följd av ett positivt kassaflöde. Vi förväntar oss att vår starka likviditet kommer att tillgodose alla kortfristiga likviditetsbehov och har därför sagt upp vår kreditfacilitet som löpte till 2006 på USD 0,6 miljarder och återköpt utestående obligationer på SEK 5,9 miljarder.

Under 2004 har det inte förekommit några väsentliga betalningsförsummelse beträffande amorteringar eller ränta, eller någon annan väsentlig försummelse beträffande Ericssons eller något av dess större dotterföretags skuldsättning.

Trots att våra kreditbetyg för närvarande ligger under Investment Grade har vi lyckats omförhandla villkoren för en kreditfacilitet på USD 1 miljard för att spegla bolagets förbättrade resultat. Förutom lägre avgifter finns det i de omförhandlade villkoren inga krav på säkerhet eller förnyad prövning vid utnyttjande, vilket det gjorde i det tidigare avtalet.

### BOLAGETS SOCIALA ANSVAR

En effektiv hantering av sociala, miljörelaterade och geopolitiska frågor kan göra det lättare att skapa varaktiga möjligheter till värdeskapande och ge konkurrensfördelar. Vårt mål är att vara en ansvarsfull medlem av det globala samhället och i de samhällen där vi verkar. Ericsson stöder FN:s Global Compact och dess tio vägledande principer. Vi ser principerna som en förutsättning för sund, långsiktig affärsverksamhet. Dessa principer vägleder oss i vårt arbete och inspirerar oss också att hitta nya vägar att använda våra produkter och tjänster, till exempel på utvecklingsmarknader. I denna anda vidareutvecklade vi, i nära samarbete med lokala Ericsson-bolag, vårt "Uppförandekod"-program för leverantörer. Under 2004 fokuserade vi på Kina, där vi etablerade lokal styrning av etiska frågor inom leverantörskedjan, inklusive revisorer för "Uppförandekod". Under 2004 startade Ericsson, som medlem av Global Compact, den första socioekonomiska undersökningen i ett utvecklingsland. Den påvisar behovet av mobiltelefoni, som en katalysator för ekonomisk tillväxt på landsbygden. Undersökningen gjordes tillsammans med FN:s utvecklingsprogram (UNDP) och SIDA.

År 2004 inkluderades Ericsson åter i FTSE4Good and the Dow Jones Sustainability Indexes. Mer information om bolagets sociala ansvar finns på vår webbplats: [www.ericsson.com/about/responsibility](http://www.ericsson.com/about/responsibility).

Vi uppmuntrar och ger våra medarbetare möjlighet att ge ett positivt bidrag till samhället. Dessa bidrag är av olika slag

och bestäms av våra medarbetare utifrån lokala behov. De kan till exempel handla om hälso- och sjukvård, socialt och humanitärt bistånd, stipendier och annat utbildningsstöd, konst och kultur, miljö, barnomsorg och många andra välgörenhetsaktiviteter.

Vi skänkte USD 1,0 miljon till John F. Kennedy School of Government vid Harvarduniversitetet för att bidra till inrättandet av en ny professur i globalt ledarskap och statskunskap till minne av Sveriges tidigare utrikesminister Anna Lindh.

### Ericsson Response

Ericsson Response är vårt globala initiativ för att snabbt kunna sätta in specialistvolontärer och kommunikationsutrustning var som helst i världen för att lindra mänskligt lidande till följd av katastrofer. Ericsson Response bistår vid katastrofinsatser som görs av FN:s utvecklingsprogram (UNDP), Kontoret för samordning av humanitära frågor (OCHA) och Internationella federationen för Röda Korset och Röda Halvmånen (IFRC).

Nedan följer en begränsad sammanfattning av denna katastrofhjälp under 2004:

- Hjälp att etablera ett nytt panamerikanskt center för katastrofinsatser som stödjer IFRC:s verksamhet i Centralamerika, Västindien och Latinamerika.
- Stöd till hjälpsatser som utförs av IFRC, Dominikanska röda korset och Télécoms Sans Frontières (TSF) efter de omfattande skadorna som orsakats av flera orkaner, översvämningar och jordskred i Västindien.
- Volontärstöd till Sudan för att hjälpa stödorganisationer såsom FN:s kontor för samordning av humanitära frågor (OCHA), Världslivsmedelsprogrammet (WFP) och Svenska räddningstjänsten i hanteringen av den humanitära krisen i detta land.
- Stöd till insatserna i Sydostasien efter tsunami-katastrofen som ödelagt kustområden i regionen. Vi hjälper också till med återuppbyggnadsarbetet i dessa områden.

### Miljön

Vi arbetar ständigt med att minska våra produkters, tjänsters och verksamheters miljöpåverkan och strävar efter att uppfylla eller överträffa rättsliga och andra miljöskydds krav.

Under 2004 gjordes framsteg inom bl a följande områden:

- Vi förbättrade nästan alla miljöindikatorer. Särskilt vår totala energiförbrukning och alstring av koldioxid, mätt per tillverkad enhet, har minskat markant.
- Vi vidtog ytterligare åtgärder för att planenligt kunna uppfylla EU-direktivet om återvinning av elektrisk och elektronisk utrustning (WEEE).
- Vi expanderade vårt globala återvinningsprogram för våra kunders gamla utrustning.
- Vi fortsatte att ge ekonomiskt stöd till oberoende forskning om hälso- och säkerhetsfrågor.

## Bolagsstyrning

Även om Ericsson sedan länge haft interna bolagsstyrningsregler och andra viktiga regler för hur verksamheten ska bedrivas, vilka har slagits fast i bolagets policy och direktiv, har vi anpassat vårt arbetssätt till utvecklingen i Sverige och USA när det gäller rapportering, informationsgivning och andra krav för bolag noterade på Stockholmsbörsen, Londonbörsen och NASDAQ, samt till lagändringar som t.ex. den amerikanska Sarbanes-Oxley Act.

Under 2004 vidtogs bl a följande åtgärder för att ytterligare förstärka vår bolagsstyrning:

- "Affärsetik och uppförandekod", som utgör en sammanfattning av de viktigaste reglerna, spreds till samtliga medarbetare, chefer och ledande befattningshavare inom koncernen. Inga tillägg eller undantag har gjorts vad gäller "Affärsetik och uppförandekod" för någon styrelseledamot eller högre befattningshavare.
- Ett projekt för att uppfylla relevanta delar av Sarbanes-Oxley Act inleddes. Projektet ska ha genomförts till slutet 2005.

## Ersättningar till styrelseledamöter

Styrelseledamöter som ej är anställda i koncernen har inte erhållit någon ersättning utöver arvode för styrelsearbete enligt Noter till boksluten – Not 31, Information angående anställda, styrelsemedlemmar och ledande befattningshavare. Ledamöter, eller deras suppleanter, som är anställda inom koncernen, d v s VD och arbetstagarrepresentanter, har inte erhållit något arvode eller andra förmåner utöver dem som är förenade med anställningen, förutom ett litet arvode till styrelsens arbetstagarrepresentanter för varje styrelsemöte de deltar i.

## Ersättningar till ledande befattningshavare

När det gäller ersättning tar Kompensationskommittén även i fortsättningen hänsyn till debatterna runt om i världen om chefers löner och förmåner. På grundval av resultatet av en oberoende granskning av våra externrevisorer av alla aspekter av godkännande, regeltillämpning och kontroll av ersättningen till högre chefer är vi säkra på att Ericssons nuvarande policy och praxis står under lämplig kontroll.

För medlemmarna i koncernledningen sänktes den högsta rörliga löneandelen från 80 procent till 60 procent av baslönen från och med 2004. Denna ändring kompenseras i två steg, och innebär för 2005 att den fasta lönen höjs med 5 procent.

Aktiesparplanen för anställda har vidare utökats som långsiktigt incitamentsprogram till att tillåta köp för upp till 7,5 procent av den fasta lönen. Tidigare tilläts årligen köp för maximalt 7,5 procent av den fasta lönen, dock för högst SEK 50 000. För ledningen och nyckelpersoner har en accelereringsmöjlighet lagts till som innebär att fler aktier, högst sex, kan tilldelas för varje köpt aktie om vissa prestationsmål uppnås över en treårsperiod.

Den 31 december 2004 fanns inga utestående lån, och ej heller några garantier utfärdade eller övertagna av bolaget till förmån för någon styrelseledamot eller någon i högsta ledningen.

## Anställda

Ericsson genomför varje år en undersökning bland de anställda för att mäta ett humankapitalindex och de anställdas upplevda delaktighet och möjlighet att påverka sin situation. 2004 deltog över 90 procent av de anställda i undersökningen. Även om det finns utrymme för förbättringar visade resultaten på en fortsatt positiv trend för så gott som alla indikatorer, och de största ökningarna visades inom områdena organisations-effektivitet och ledarskap. Föga förvånande, med tanke på de senaste årens omstrukturering och neddragning, upplever de anställda lägre grad av delaktighet och sämre möjlighet att påverka sin situation. En handlingsplan har tagits fram för att under 2005 förbättra dessa områden.

Antalet anställda är 50 534, en minskning med 1 049 under det gångna året. 7 092 anställda lämnade företaget, medan 6 043 nyanställdes. Avgångarna skedde främst inom försäljning och administration, medan nyanställningarna i första hand ägde rum för att stödja vår växande tjänsteverksamhet.

Se även Noter till boksluten – Not 31, "Information angående anställda, styrelsemedlemmar och ledande befattningshavare".

## RÄTTSLIGA OCH SKATTERELATERADE TVISTER

I USA pågår flera mål där grupptalan har väckts mot branschen, däribland Ericsson, i vilka målsägarna hävdar att användning av mobiltelefoner kan skada hälsan. Ericsson är tillsammans med de flesta andra företag inom branschen svarande i sex sådana mål. Domstolen har avskrivit fem av målen. Målsägarna har överklagat beslutet.

Mellan 2001 och början av 2005 underkände de svenska skattemyndigheterna avdrag gällande bolagsskatt som moderbolaget och dotterföretagen Ericsson Telecom AB och Ericsson Radio Systems AB (namnändrat till Ericsson AB) hade gjort med avseende på kommissionsutbetalningar till agenter i vissa länder via externa serviceföretag. I alla berörda bolag har reserver lagts för ökningen av bolagsskatt. Besluten avseende inkomståret 1999 har överklagats.



**STYRELSENS ARBETE****Styrelsen**

Styrelsen väljs årligen på ordinarie bolagsstämma för tiden intill slutet av nästföljande bolagsstämma. Mer information om styrelsen och dess ledamöter, och om styrelsen och dess kommittéer finns i avsnittet Bolagsstyrning.

**Förändringar i styrelsen 2004**

På bolagsstämman den 6 april 2004 efterträddes Peter Sutherland som ledamot i styrelsen av Nancy McKinstry. Lena Torell har meddelat att hon avböjer att bli omvald som styrelseledamot på bolagsstämman 2005.

**Styrelsearbetet under 2004**

År 2004 hölls sju styrelsemöten. Styrelsearbetet bedrivs enligt en fastställd arbetsordning där det anges hur arbetet ska fördelas mellan styrelsen och dess tre kommittéer (Revisions-, Finans- och Kompensationskommittéerna) samt mellan styrelsen och koncernchefen. Arbetsordningen utvärderas varje år och revideras vid behov. Styrelseordföranden har fört enskilda samtal med alla styrelseledamöter om arbetsrutiner och för att utvärdera styrelsens arbete. Dessutom har alla styrelseledamöter besvarat en skriftlig enkät. Övriga ledamöter i styrelsen utvärderade såväl ordförandens som koncernchefens arbete.

Några av styrelsens åtgärder och beslut 2004:

- Ändrade styrelsens arbetsordning för att ta hänsyn till organisationsförändringarna inom koncernen och nya NASDAQ-regler gällande transaktioner med närstående.
- Beslutade att alla ledamöter valda på bolagsstämman som ingår i Revisionskommittén uppfyller kraven på ekonomisk sakkunskap enligt Sarbanes-Oxley Act.
- Externrevisorerna lade fram sina synpunkter från revisionen av vår årsredovisning och sina granskningar av delårsrapporter och bedömningar av våra interna kontroller och rutiner.
- Ett projekt för att ytterligare förstärka interna kontroller och rutiner för att kunna uppfylla tillämpliga delar av Sarbanes-Oxley Act inleddes.
- Beslutade tillämpa den nya svenska koden för bolagsstyrning när den träder i kraft.
- Beslutade inrätta en svensk pensionsstiftelse och fondera medel för att täcka pensionsåtaganden inom ramen för det svenska ITP-systemet.

*Revisionskommittén*

Revisionskommittén hade åtta möten under 2004 och granskade redovisningen, revisionernas omfattning och utförande, externrevisorernas oberoende, internrevisionsfunktionen, revisionsarvodet och övergången till redovisning enligt IFRS. Kommittén granskade tillsammans med externrevisorerna varje delårsrapport före publicering. Kommittén har löpande följt regler och föreskrifter i Sarbanes-Oxley Act och deras tillämpning inom bolaget. Kommittén har godkänt en strategi beträffande icke-revisionsrelaterade tjänster och har godkänt vissa tjänster enligt ett förfarande för förhandsgodkännande. Kommittén har diskuterat kravet på Revisionskommitténs ekonomiska experter och överlåtit åt styrelsen att fatta beslut i frågan. En extern expertrådgivare, Peter Markborn, har anlitats för assistans och rådgivning till kommittén. Ett förfarande för medarbetare att under sekretess anmäla överträdelser av lagar och bestämmelser, särskilt beträffande redovisning, interna redovisningskontroller, revisionsfrågor eller bedräglig praxis infördes 2004.

*Finanskommittén*

Finanskommittén hade tio möten under året. Finanskommittén löste frågor rörande omstrukturering av kundkrediter och kundfordringar, garantier, avtal om kreditfaciliteter, förvärv, refinansiering av Ericssons befintliga kreditåtaganden, finansstrategin och pensionskulder. Kommittén lade, för beslut i styrelsen, fram förslag om villkorliga aktieägartillskott till koncernföretag, om ett offentligt uppköpserbjudande i Italien och vissa förvärv och om inrättandet av en svensk pensionsstiftelse. Finanskommittén övervakade också exponeringen för finansiella risker och riskgränser och granskade rapporteringen till kommittén i detta avseende.

*Kompensationskommittén*

Kompensationskommittén hade nio möten under året. Kommittén utarbetade ett förslag för beslut i styrelsen för en långsiktig belöningsplan, vilken antogs på bolagsstämman 2004. Kommittén godkände vissa ersättningspaket för koncernchefen, medlemmarna i koncernledningen och nytillkomna anställda som rapporterar direkt till koncernchefen. Kommittén gav också kommittéordföranden rätt att träffa en lämplig överenskommelse med en oberoende kompensationsexpert, Gerrit Aronson, som anlitats. Kommittén granskade också förslag rörande löner och rörliga lönedelar för 2005.

## MODERBOLAGET

Moderbolagets verksamhet utgörs huvudsakligen av koncernlednings- och holdingbolagsfunktioner. Detta inkluderar även aktiviteter som utförs på kommissionsbasis av Ericsson Treasury Services AB och Ericsson Credit AB inom internbanksverksamhet och kundkredithantering. Kommissionärsavtalet med Ericsson Treasury Services AB har sagts upp per den 1 januari 2005 och internbanksverksamheten har överförs till moderbolaget.

Moderbolaget äger större delen av alla immateriella rättigheter och förvaltar patentportföljen, däribland patentansökningar, licensiering och korslicensiering av patent, samt försvarar patenten vid tvister.

Moderbolaget har 11 (15) filialer och representationskontor. Sammanlagt har koncernen 45 (43) filialer och representationskontor.

Faktureringen för året uppgick till SEK 2,6 (1,6) miljarder och resultat efter finansiella poster till SEK 7,4 (3,2) miljarder.

Till de större förändringarna i moderbolagets finansiella ställning under året hörde minskade investeringar i koncernföretag med SEK 10,1 miljarder (se Noter till boksluten – Not 11, Finansiella tillgångar). Kort- och långfristiga kommersiella och finansiella fordringar på koncernföretag ökade med SEK 7,3 miljarder. Korta och långfristiga skulder till koncernföretag ökade med SEK 14,9 miljarder och certifikat och obligationslån, inklusive kortfristig del, minskade med SEK 11,7 miljarder. Vid årets slut uppgick kassa och kortfristiga placeringar till SEK 71,7 (68,4) miljarder.

I enlighet med villkoren för aktiespar- och optionsplanerna för Ericssonanställda såldes eller tilldelades 6 424 836 egna aktier till de anställda under året. Det nominella värdet av dessa aktier är SEK 6,4 miljoner och de representerar mindre än 1 procent av det totala aktiekapitalet. Motsvarande redovisad ersättning uppgår till SEK 42 miljoner.

Innehavet av egna aktier uppgick den 31 december 2004 till 299 715 117 B-aktier. Det nominella värdet av dessa aktier är SEK 299,7 miljoner, och aktierna representerar 2 procent av det totala aktiekapitalet. Motsvarande förvärvskostnad uppgår till SEK 666,9 miljoner.

## Ändring av rösträtter

På den extra bolagsstämman som hölls den 31 augusti 2004 beslutade aktieägarna minska röstskillnaden mellan A- och B-aktier, enligt ett förslag från en grupp stora aktieägare. Efter denna ändring ger varje A-aktie en röst och varje B-aktie en tiondels röst. Aktieägarna beslutade också införa en omvandlingsklausul i bolagsordningen som innebär att en B-aktie kunde omvandlas till en A-aktie under perioden 20 september – 10 december 2004 av innehavare av särskilda omvandlingsrätter. Omvandlingsrätterna tilldelades därefter innehavarna av A-aktier. Handeln med omvandlingsrätterna ägde rum på Stockholmsbörsen mellan den 20 september och den 7 december 2004. I slutet av perioden hade 99,4 procent av omvandlingsrätterna utnyttjats för att omvandla B-aktier till

A-aktier. Resterande omvandlingsrätter har löpt ut. Vid årets slut ägde de 25 största aktieägarna 47,4 procent av kapitalet och kontrollerade 62,8 procent av rösterna. Före rösträttsändringen ägde de 25 största aktieägarna 47,3 procent av kapitalet och kontrollerade 81,7 procent av rösterna.

## HÄNDELSER EFTER BOKSLUTET

Till den svenska pensionsstiftelse som inrättades i december 2004 avsattes i januari 2005 en fond om SEK 8,3 miljarder i likvida medel. Avsättningen är i överensstämmelse med våra åtaganden enligt den svenska ITP-pensionsplanen.

Ericssons styrelse har utsett Hans Vestberg till Executive Vice President inom Ericssonkoncernen från den 14 februari 2005. Hans Vestberg är chef för affärsenhet Global Services.

Den 28 februari 2005 höjde Standard and Poor's (S&P) Ericssons kreditbetyg till investment grade, BBB-. Den 1 mars höjde Moody's vårt kreditbetyg från Ba2 till Ba1, en nivå under investment grade.

## ÄNDRADE REDOVISNINGSPRINCIPER I OCH MED ÖVERGÅNGEN TILL IFRS

Från och med första kvartalet 2005 börjar vi redovisa finansiella resultat enligt internationella redovisningsstandarder (IFRS), vilket är ett krav sedan EU:s ministerråd antog den s.k. IAS 2005-förordningen i juni 2002. Enligt förordningen måste alla noterade företag inom EU fr o m 2005 upprätta och publicera sin koncernredovisning i enlighet med IFRS.

Före den 1 januari 2005 upprättade vi vår koncernredovisning i enlighet med svenska allmänt vedertagna redovisningsprinciper. Dessa principer har de senaste åren i hög grad anpassats till IFRS och för företag som tillämpar IAS för första gången tillåts vissa undantag från kravet på fullständig retrospektiv tillämpning. Övergången från svensk redovisningssed till IFRS förväntas därför få en ganska begränsad inverkan på vår redovisning. Vi bedömer att övergången kommer att leda till att vår redovisning i högre grad överensstämmer med amerikanska redovisningsprinciper. De största skillnaderna mellan våra resultat redovisade enligt svenska redovisningsprinciper respektive IFRS för 2004 efter skatt är följande:

- Retroaktiv aktivering av utvecklingskostnader och avskrivning av sådana kostnader (IAS 38) minskar årets resultat 2004 med omkring SEK 1,9 miljarder.
- Avskrivningar på goodwill upphör (IFRS 3 och IAS 38), vilket ökar vårt redovisade rörelseresultat för 2004 med omkring SEK 0,5 miljarder.
- Verkligt värde på utestående personaloptioner (IFRS 2) och redovisningen av kostnaderna för sådana personaloptioner minskar vårt rörelseresultat med omkring SEK 0,05 miljarder för 2004.
- Redovisningen av derivatinstrument till verkligt värde i balansräkningen (IAS 39) påverkar ingående balans den 1 januari 2005 genom att tillgångarna ökar med SEK 3,6 miljarder, skulderna med SEK 2,0 miljarder och eget kapital

med SEK 1,2 miljarder efter avdrag för uppskjuten skatt. Effekten på den ingående balansen av att övriga investeringar värderas till verkligt värde den 1 januari 2005 är cirka SEK 0,4 miljarder i tillgångar och SEK 0,3 miljarder i eget kapital efter avdrag för uppskjuten skatt.

- En ny definition av likvida medel (IAS 7) som bara omfattar mycket likvida investeringar med en återstående löptid understigande tre månader ger lägre likvida medel än när redovisningen sker enligt svenska redovisningsprinciper. Vår likviditet, dvs. vår betalningsberedskap, påverkas emellertid inte och netto likvida medel fortsätter att kraftigt överstiga räntebärande skulder och avsättningar.

Sammantaget kommer nettoeffekten av övergången till IFRS att uppgå till cirka SEK -1,5 miljarder på Årets resultatet för 2004. Inklusiv effekten av IAS 39 blev nettoeffekten i eget kapital SEK 5,7 miljarder per 1 januari 2005.

Dessa uppskattningar kan komma att ändras som ett resultat av eventuellt ändrade IFRS-regler under 2005.

## FÖRSLAG TILL VINSTDISPOSITION

Styrelsen föreslår att en utdelning om SEK 0,25 per aktie utbetalas till aktieägare registrerade på avstämningsdagen den 11 april 2005 och att återstoden av fritt kapital behålles i bolaget. För moderbolagets innehav av egna B-aktier utgår ingen utdelning.

Med antagandet att inga egna aktier kvarstår på avstämningsdagen föreslår styrelsen att vinsten disponeras enligt nedan:

Belopp att utdelas till registrerade aktieägare	SEK 4 033 064 670
Belopp att överföra i ny räkning	SEK 12 105 832 284
<b>Totalt fritt eget kapital i moderbolaget</b>	<b>SEK 16 138 896 954</b>

Stockholm den 10 februari 2005  
Telefonaktiebolaget LM Ericsson (publ)  
Org. nr. 556016-0680

Arne Mårtensson  
*Vice ordförande*

Michael Treschow  
*Ordförande*

Marcus Wallenberg  
*Vice ordförande*

Nancy McKinstry

Peter L. Bonfield

Eckhard Pfeiffer

Sverker Martin-Löf

Lena Torell

Per Lindh

Torbjörn Nyman

Carl-Henric Svanberg  
*Verkställande direktör  
och koncernchef*

Jan Hedlund

**KONCERNENS RESULTATRÄKNING**

<b>Januari–december MSEK</b>	<i>Not</i>	<b>2004</b>	2003	2002 <sup>1)</sup>
Fakturering	2, 4	<b>131 972</b>	117 738	145 773
Kostnader för fakturerade varor och tjänster		<b>-70 864</b>	-78 901	-104 224
<b>Bruttomarginal</b>		<b>61 108</b>	38 837	41 549
Forskning och utveckling samt övriga tekniska kostnader		<b>-20 861</b>	-27 136	-30 510
Försäljningskostnader		<b>-9 693</b>	-15 115	-21 896
Administrationskostnader		<b>-6 551</b>	-8 762	-9 995
Totala omkostnader		<b>-37 105</b>	-51 013	-62 401
Andelar i JV och intresseföretags resultat	11	<b>2 318</b>	-604	-1 220
Övriga rörelseintäkter och kostnader	5	<b>2 617</b>	1 541	773
<b>Rörelseresultat</b>		<b>28 938</b>	-11 239	-21 299
Finansiella intäkter	6	<b>3 541</b>	3 995	4 253
Finansiella kostnader	6	<b>-4 081</b>	-4 859	-5 789
<b>Resultat efter finansiella poster</b>		<b>28 398</b>	-12 103	-22 835
Skatt på årets resultat	7	<b>-9 077</b>	1 460	4 165
Minoritetsintresse		<b>-297</b>	-201	-343
<b>Årets resultat</b>		<b>19 024</b>	-10 844	-19 013
Medelantal aktier före utspädning (miljoner)		<b>15 829</b>	15 823	12 573
Medelantal aktier efter utspädning (miljoner)		<b>15 859</b>	15 841	12 684
Vinst per aktie före utspädning (SEK)	8	<b>1,20</b>	-0,69	-1,51
Vinst per aktie efter utspädning (SEK)	8	<b>1,20</b>	-0,69	-1,51
<b>Följande mått är rapporterade exklusive omstruktureringskostnader för 2003 och 2002, vilka specificeras i not 3 "Omstruktureringskostnader"</b>				
Bruttomarginal		<b>61 108</b>	43 627	47 138
– i procent av fakturering		<b>46,3%</b>	37,1%	32,3%
Omkostnader		<b>-37 105</b>	-40 037	-56 109
Rörelsemarginal		<b>21,9%</b>	4,4%	-6,4%
Resultat efter finansiella poster		<b>28 398</b>	4 360	-10 783

<sup>1)</sup> Omarbetad för ändring av redovisningsprinciper 2003.

**KONCERNENS BALANSRÄKNING**

<b>31 december MSEK</b>	<i>Not</i>	<b>2004</b>	2003
<b>Tillgångar</b>			
<b>Anläggningstillgångar</b>			
Immateriella anläggningstillgångar	9		
Balanserade utvecklingskostnader		4 343	4 784
Goodwill		5 324	5 739
Övriga immateriella tillgångar		748	687
Materiella anläggningstillgångar	10, 28, 29	5 845	6 505
Finansiella anläggningstillgångar			
Kapitalandelar i joint ventures och intresseföretag	11	4 150	2 970
Aktier och andelar	11	543	433
Långfristig kundfinansiering	11	2 150	3 027
Uppskjutna skattefordringar	7	21 815	27 130
Övriga långfristiga fordringar	11	1 236	1 342
		<b>46 154</b>	<b>52 617</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>			
Varulager	13	14 003	10 965
Fordringar			
Kundfordringar	14	32 644	31 886
Kortfristig kundfinansiering		1 446	979
Övriga fordringar	16	12 239	12 718
Kortfristiga placeringar	22	64 350	56 622
Kassa och bank	22	12 204	16 585
		<b>136 886</b>	<b>129 755</b>
<b>Summa tillgångar</b>		<b>183 040</b>	<b>182 372</b>
<b>Eget kapital, avsättningar och skulder</b>			
<b>Eget kapital</b>	17		
Aktiekapital		16 132	16 132
Bundna reserver		40 170	40 298
Bundet eget kapital		56 302	56 430
Balanserad vinst		1 973	14 895
Årets resultat		19 024	-10 844
Fritt eget kapital		20 997	4 051
		<b>77 299</b>	<b>60 481</b>
<b>Minoritetsintressen i koncernföretag</b>		<b>1 057</b>	<b>2 299</b>
<b>Avsättningar</b>			
Pensioner	19	10 087	8 005
Uppskjutna skatteskulder	7	421	462
Övriga avsättningar	20	24 778	27 601
		<b>35 286</b>	<b>36 068</b>
<b>Långfristiga skulder</b>			
Certifikat och obligationslån	21	19 844	26 312
Skulder till kreditinstitut	21	1 993	2 383
Övriga långfristiga skulder		1 856	1 077
		<b>23 693</b>	<b>29 772</b>
<b>Kortfristiga skulder</b>			
Kortfristig del av långfristiga skulder	21, 22	781	7 262
Kortfristiga skulder till kreditinstitut	21, 22	938	2 247
Förskott från kunder		3 390	3 297
Leverantörsskulder	24	10 988	8 895
Skatteskulder		1 686	1 943
Övriga kortfristiga skulder	23	27 922	30 108
		<b>45 705</b>	<b>53 752</b>
<b>Summa eget kapital, avsättningar och skulder <sup>1)</sup></b>		<b>183 040</b>	<b>182 372</b>
Ställda säkerheter	25	7 985	8 023
Ansvarförbindelser	26	1 014	2 691

<sup>1)</sup> Totala räntebärande avsättningar och skulder 33 643 (46 209), varav långfristig del 31 924 (36 700)

**KASSAFLÖDESANALYS FÖR KONCERNEN**

<b>Januari–december MSEK</b>	<i>Not</i>	<b>2004</b>	2003	2002
<b>RÖRELSEN</b>				
Årets resultat		<b>19 024</b>	-10 844	-19 013
<b>Icke likviditetspåverkande poster</b>				
Avskrivningar och nedskrivningar på materiella och immateriella anläggningstillgångar samt nedskrivningar på andra operationella långfristiga fordringar		<b>4 797</b>	8 395	6 537
Skatter		<b>5 228</b>	-2 352	-9 171
Nedskrivningar i aktier, andelar och realisationsvinst(-)/förlust på sålda anläggningstillgångar, exklusive kundfinansiering, netto		<b>-121</b>	924	721
Övriga ej kassapåverkande poster		<b>-899</b>	-580	81
<b>Förändringar i rörelsens nettotillgångar</b>				
Varulager		<b>-3 432</b>	2 286	8 599
Kort- och långfristig kundfinansiering		<b>-65</b>	7 999	-2 140
Kundfordringar		<b>-1 403</b>	4 131	9 839
Avsättningar och pensioner		<b>-1 990</b>	5 810	3 576
Övriga rörelsetillgångar och -skulder, netto		<b>1 340</b>	7 098	-9 117
<b>Kassaflöde från rörelsen</b>		<b>22 479</b>	22 867	-10 088
<b>INVESTERINGAR</b>				
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	10	<b>-2 452</b>	-1 806	-2 738
Försäljning av materiella anläggningstillgångar		<b>358</b>	1 510	2 977
Förvärv/försäljning av aktier och andelar, netto	27	<b>-1 549</b>	-818	2 703
Balanserade utvecklingskostnader	9	<b>-1146</b>	-2 359	-3 442
Nettotillskott från minoriteter		<b>71</b>	1	503
Övrigt		<b>-70</b>	60	2 981
<b>Kassaflöde från investeringsaktiviteter</b>		<b>-4 788</b>	-3 412	2 984
<b>Kassaflöde före finansieringsverksamheter</b>		<b>17,691</b>	19 455	-7 104
<b>FINANSIERING</b>				
Förändring av kortfristiga skulder till kreditinstitut, netto		<b>-1 502</b>	-854	-17 168
Upptagande av andra långfristiga lån		<b>870</b>	32	540
Amortering av långfristiga lån		<b>-13 649</b>	-10 904	-6 072
Nyemission		<b>-</b>	158	28 940
Försäljning/återköp av egna aktier		<b>15</b>	-150	2
Betald utdelning		<b>-292</b>	-206	-645
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheter</b>		<b>-14 558</b>	-11 924	5 597
Omräkningsdifferenser i likvida medel		<b>214</b>	-538	-1 203
<b>Förändring av likvida medel</b>		<b>3 347</b>	6 993	-2 710
<b>Likvida medel vid årets början</b>		<b>73 207</b>	66 214	68 924
<b>Likvida medel vid årets slut</b>	22	<b>76 554</b>	73 207	66 214

**EGET KAPITAL FÖR KONCERNEN**

<b>31 december MSEK</b>	<b>2004</b>	2003	2002
Ingående balans	<b>60 481</b>	73 607	68 587
Effekt av byte av redovisningsprincip <sup>1)</sup>	<b>-1 275</b>	-	-
Ingående balans i enlighet med ny redovisningsprincip	<b>59 206</b>	73 607	68 587
Nyemission, netto	-	158	28 940
Försäljning av egna aktier	<b>15</b>	8	2
Aktiespar- och optionsplaner	<b>159</b>	151	12
Återköp av egna aktier	-	-158	-
Förändring i ackumulerade omräkningsdifferenser av valutakursförändringar	<b>-1 107</b>	-2 444	-4 921
Justering av upplupen kostnad för nyemission 2002	<b>2</b>	3	-
Periodens resultat	<b>19 024</b>	-10 844	-19 013
<b>Utgående balans</b>	<b>77 299</b>	60 481	73 607

<sup>1)</sup> Omarbetad på grund av ändring i redovisningsprincip RR 29/IAS 19.

**MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING**

<b>Januari–december MSEK</b>	Not	<b>2004</b>	2003	2002 <sup>1)</sup>
Fakturering	2	2 598	1 645	2 017
Kostnader för fakturerade varor och tjänster		-2 238	-1 278	-2 358
<b>Bruttomarginal</b>		<b>360</b>	367	-341
Forskning och utveckling samt övriga tekniska kostnader		-8	-15	-37
Försäljningskostnader		-613	-1 539	-3 099
Administrationskostnader		-981	-2 920	-1 345
Totala omkostnader		-1 602	-4 474	-4 481
Övriga rörelseintäkter och kostnader	5	2 890	2 408	2 769
<b>Rörelseresultat</b>		<b>1 648</b>	-1 699	-2 053
Finansiella intäkter	6	11 008	9 177	12 997
Finansiella kostnader	6	-5 251	-6 019	-8 620
<b>Resultat efter finansiella poster</b>		<b>7 405</b>	1 459	2 324
Bokslutsdispositioner				
Förändring i avskrivningar utöver plan	18	53	-40	20
Förändring i andra obeskattade reserver	18	1 137	-	1 977
		<b>1 190</b>	-40	1 997
Skatt på årets resultat	7	-1 435	-169	-1 639
<b>Årets resultat</b>		<b>7 160</b>	1 250	2 682

<sup>1)</sup> Resultaträkningen för 2002 är omarbetad i enlighet med URA 7 Koncernbidrag och aktieägartillskott.



**MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING**

<b>31 december MSEK</b>	Not	<b>2004</b>	2003
<b>Tillgångar</b>			
<b>Anläggningstillgångar</b>			
Immateriella anläggningstillgångar	9	40	62
Materiella anläggningstillgångar	10, 28, 29	344	505
Finansiella anläggningstillgångar			
Aktier och andelar			
Koncernföretag	11, 12	48 860	58 991
Joint ventures och intresseföretag	11, 12	4 474	4 507
Andra aktier och andelar	11	12	17
Fordringar koncernföretag	15	48 535	34 046
Långfristig kundfinansiering	11	1 964	2 023
Uppskjutna skattefordringar	7	2 527	1 646
Övriga långfristiga fordringar	11	451	476
		<b>107 207</b>	102 273
<b>Omsättningstillgångar</b>			
Varulager	13	40	3
Fordringar			
Kundfordringar	14	194	84
Kortfristig kundfinansiering		683	1 568
Fordringar koncernföretag	15	15 667	22 835
Övriga fordringar	16	8 203	6 523
Kortfristiga placeringar		63 924	55 820
Kassa och bank		7 772	12 573
		<b>96 483</b>	99 406
<b>Summa tillgångar</b>		<b>203 690</b>	201 679
<b>Eget kapital, avsättningar och skulder</b>			
<b>Eget kapital</b>			
	17		
Aktiekapital		16 132	16 132
Överkursfond		24 731	24 729
Uppskrivningsfond		20	20
Reservfond		6 741	6 741
Bundet eget kapital		<b>47 624</b>	47 622
Balanserad vinst		8 979	12 385
Årets resultat		7 160	1 250
Fritt eget kapital		<b>16 139</b>	13 635
		<b>63 763</b>	61 257
<b>Obeskattade reserver</b>	18	939	2 129
<b>Avsättningar</b>			
Pensioner	19	861	848
Övriga avsättningar	20	2 195	3 183
		<b>3 056</b>	4 031
<b>Långfristiga skulder</b>			
Certifikat och obligationslån	21	19 844	26 312
Skulder till kreditinstitut	21	116	290
Skulder till koncernföretag	15	33 840	31 911
Övriga långfristiga skulder		106	63
		<b>53 906</b>	58 576
<b>Kortfristiga skulder</b>			
Kortfristig del av långfristiga skulder		699	5 905
Kortfristiga skulder till kreditinstitut		322	1 746
Förskott från kunder		–	2
Leverantörsskulder	24	175	230
Skulder till koncernföretag	15	77 600	57 606
Skatteskulder		–	149
Övriga kortfristiga skulder	23	3 230	10 048
		<b>82 026</b>	75 686
<b>Summa eget kapital, avsättningar och skulder</b>		<b>203 690</b>	201 679
Ställda säkerheter	25	807	698
Ansvarsförbindelser	26	7 025	10 517

**KASSAFLÖDESANALYS FÖR MODERBOLAGET**

<b>Januari–december MSEK</b>	Not	<b>2004</b>	2003	2002 <sup>1)</sup>
<b>RÖRELSEN</b>	27			
Årets resultat		<b>7 160</b>	1 250	2 682
<b>Icke likviditetspåverkande poster</b>				
Avskrivningar på materiella och immateriella anläggningstillgångar		<b>133</b>	152	49
Skatter		<b>1 177</b>	150	1 595
Nedskrivningar och realisationsvinster (-)/förluster på sålda anläggningstillgångar, netto		<b>1 009</b>	1 479	3 792
Bokslutsdispositioner		<b>-1 190</b>	40	-1 997
Oreglerade utdelningar		<b>-</b>	-196	-3 108
<b>Förändringar i rörelsens nettotillgångar</b>				
Varulager		<b>-37</b>	-1	-
Kort- och långfristig kundfinansiering		<b>1 137</b>	6 335	-6 164
Kundfordringar		<b>495</b>	61	1 399
Avsättningar och pensioner		<b>-975</b>	445	-1 469
Övriga rörelsetillgångar och -skulder, netto		<b>-3 756</b>	5 010	2 749
<b>Kassaflöde från rörelsen</b>		<b>5 153</b>	14 725	-472
<b>INVESTERINGAR</b>				
Investeringar i materiella anläggningstillgångar		<b>-50</b>	-653	-2
Försäljning av materiella anläggningstillgångar		<b>70</b>	23	7
Förvärv/försäljning av aktier och andelar, netto	27	<b>9 136</b>	-2 135	-1 275
Utlåning, netto		<b>-5 536</b>	9 726	-6 503
Övrigt		<b>1 446</b>	1 809	-2 219
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheter</b>		<b>5 066</b>	8 770	-9 992
<b>Kassaflöde före finansieringsverksamheter</b>		<b>10 219</b>	23 495	-10 464
<b>FINANSIERING</b>				
Förändring av kortfristiga skulder till kreditinstitut, netto		<b>-1 478</b>	1 930	-293
Förändring av kortfristiga skulder till koncernföretag		<b>6 852</b>	-1 420	-3 666
Upptagande av andra långfristiga lån		<b>450</b>	342	232
Amortering av långfristiga lån		<b>-12 263</b>	-15 083	-4 641
Nyemission		<b>-</b>	158	28 940
Försäljning/återköp av egna aktier		<b>15</b>	-150	2
Reglerad del av erhållna/lämnade (-) koncernbidrag		<b>-492</b>	-163	477
Övrigt		<b>-</b>	-31	-287
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheter</b>		<b>-6 916</b>	-14 417	20 764
<b>Förändring av likvida medel</b>		<b>3 303</b>	9 078	10 300
<b>Likvida medel vid årets början</b>		<b>68 393</b>	59 315	49 015
<b>Likvida medel vid årets slut</b>	22	<b>71 696</b>	68 393	59 315

<sup>1)</sup> 2002 är omarbetad i enlighet med URA 7 Koncernbidrag och aktieägartillskott och inkluderar alla skatter under Icke likviditetspåverkande poster.

**EGET KAPITAL FÖR MODERBOLAGET**

<b>31 december MSEK</b>	<b>2004</b>	2003	2002 <sup>1)</sup>
Ingående balans	<b>61 257</b>	61 862	31 810
Nyemission, netto	–	158	28 940
Försäljning av egna aktier	<b>15</b>	8	2
Aktiespar- och optionsplaner	<b>27</b>	3	–
Återköp av egna aktier	–	–158	–
Justering av upplupen kostnad för nyemission 2002	<b>2</b>	3	–
Erhållna (–)/lämnade koncernbidrag	<b>–6 525</b>	–2 305	–2 183
Skatt på koncernbidrag	<b>1 827</b>	436	611
Årets resultat	<b>7 160</b>	1 250	2 682
Utgående balans	<b>63 763</b>	61 257	61 862

<sup>1)</sup> 2002 är omarbetat i enlighet med URA 7 Koncernbidrag och aktieägartillskott.

# Noter till boksluten

## INNEHÅLLSFÖRTECKNING

1. Redovisningsprinciper	36
2. Segmentsinformation	44
3. Omstruktureringskostnader	47
4. Intäkter	47
5. Övriga rörelseintäkter och kostnader	48
6. Finansiella intäkter och kostnader	48
7. Skatt på årets resultat	49
8. Vinst per aktie	51
9. Immateriella anläggningstillgångar	51
10. Materiella anläggningstillgångar	53
11. Finansiella anläggningstillgångar	55
12. Aktier och andelar	57
13. Varulager	59
14. Kundfordringar	59
15. Fordringar och skulder koncernföretag	59
16. Övriga fordringar	59
17. Eget kapital	60
18. Obeskattade reserver	61
19. Pensioner	62
20. Övriga avsättningar	64
21. Räntebärande avsättningar och skulder	65
22. Finansiell riskhantering och finansiella instrument	66
23. Övriga kortfristiga skulder	70
24. Leverantörsskulder	70
25. Ställda säkerheter	70
26. Ansvarsförbindelser	70
27. Kassaflödesanalys	70
28. Leasing	71
29. Taxeringsvärden i Sverige	72
30. Vissa uppgifter om moderbolaget	72
31. Information angående anställda, styrelsemedlemmar och ledande befattningshavare	72
32. Transaktioner med närstående	78
33. Ersättning till bolagets revisorer	78
34. Avstämning mot allmänt vedertagna redovisningsprinciper i USA	79

## 1 REDOVISNINGSPRINCIPER

Det konsoliderade bokslutet för Telefonaktiebolaget LM Ericsson, moderbolaget och dess koncernföretag ("koncernen") är upprättade enligt god redovisningssed i Sverige med tillämpning av Redovisningsrådets Rekommendationer (RR) och uttalanden från Redovisningsrådets akutgrupp (URA) samt i enlighet med Årsredovisningslagen. Dessa redovisningsprinciper skiljer sig i vissa avseenden från de redovisningsprinciper som är allmänt vedertagna i USA (US GAAP). En beskrivning av de väsentligaste skillnaderna avseende Ericssons bokslut lämnas i Not 34, Avstämning mot allmänt vedertagna redovisningsprinciper i USA.

År 2004 infördes följande rekommendationer:

### *RR 29 – Ersättningar till anställda*

Denna rekommendation har resulterat i en förändring av periodisering av pensionskostnader jämfört med förutvarande svensk standard, innebärande att kostnader för framtida löneökningar uppskattas och beaktas under respektive intjänandeperiod. Effekten av införandet av RR 29 per den 1 januari 2004 har redovisats direkt mot eget kapital medan effekter av RR 29 från detta datum har redovisats i resultatet. Moderbolaget har inte tillämpat RR 29 avseende pensioner.

### *URA 43 – Redovisning av särskild löneskatt och avkastningsskatt*

Från och med 2004 har vi, enbart på koncernnivå, tillämpat URA 43 Redovisning av särskild löneskatt och avkastningsskatt. Vid införandet av RR 29 har effekten av URA 43 beaktas och redovisats mot eget kapital. Under 2004 har effekten av URA 43 redovisats i resultatet.

## Intäktsredovisning

Försäljningsintäkter redovisas netto efter avdrag för intäcksrelaterade reserveringar, mervärdeskatt, varor, returer och rabatter. Intäkter från försäljning redovisas med hänsyn tagen till alla väsentliga kontraktsvillkor, när produkten eller tjänsten har levererats, när försäljningspriset är bestämt och kan beräknas, samt betalning med rimlig säkerhet kan förväntas.

Generellt tillhandahålls inte förlängda betalningsvillkor, men Ericsson tillhandahåller ibland kundfinansiering för entreprenadkontrakt.

Ericsson erbjuder ett globalt omfattande utbud av tele- och datakommunikationssystem och tjänster som täcker en rad olika teknologier. Merparten av våra produkter och tjänster säljs som delar i kontrakt innehållande flera typer av produkter och tjänster. Den totala sammansättningen av dessa och kontraktsvillkoren som helhet, bestämmer val av metod för intäktsredovisning.

Koncernens kontrakt är huvudsakligen av tre slag:

- Leveranskontrakt
- Entreprenadkontrakt
- Olika typer av tjänstekontrakt, till exempel fleråriga kontrakt avseende driftstjänster – "Managed Services".

Större ramavtal med kunder kan innefatta olika typer av åtaganden och resultera i en blandning av entreprenadkontrakt, leveranskontrakt och servicekontrakt.

Olika metoder för intäktsredovisning tillämpas baserat på de lösningar vi tillhandahåller våra kunder, karaktären av och graden av sofistikerad i den involverade teknologin samt villkoren i enskilda kontrakt. Färdigställandegrad och villkor för kundgodkännande i de enskilda kontrakten bestämmer de tidpunkter och belopp som intäktsförs.

Intäktsföring från entreprenadkontrakt är till största delen baserad på metoden för successiv vinstavräkning. Grad av färdigställande bestäms antingen baserad på när olika delmål i kontraktet har uppfyllts eller, i sällsynt omfattning, baserat på nedlagda kostnader i förhållande till uppskattade totala kostnader. Villkoren i entreprenadkontrakt definierar i allmänhet villkoren för delfakturerad, vilket också väl avspeglar färdigställandegraden.

Intäkter från kontrakt innehållande ny teknik redovisas inte förrän viss funktionalitet har uppnåtts, kundens godkännande har erhållits och andra kontraktsvillkor uppfyllts. Lönsamheten i kontrakt granskas regelbundet och revideras om nödvändigt baserat på förändrade omständigheter. Avsättningar för befarade förluster sker så snart de blir kända.

För leveranskontrakt som innehåller flera delar fördelas intäkten till varje del baserat på respektive dels relativa verkliga värde. När delar som är väsentliga för funktionaliteten ej levererats, eller verkligt värde saknas för någon del, uppskjuts intäktsredovisningen till dess alla delar som är väsentliga för funktionaliteten levererats eller verkligt värde fastställts på de ej levererade delarna.

Intäkter från underhållstjänster och "Managed Services" redovisas proportionellt över kontraktstiden. Intäkter för utbildning, rådgivning, konstruktion, installation och liknande tjänster redovisas i allmänhet när tjänsterna har utförts.

Licensintäkter från Mobila Plattformar ingår i faktureringen och kontrakteras med kund med utgångspunkt från av kunden producerat antal telefoner eller komponenter. Intäktsföring baseras på att produktion har gjorts hos kund.

Vid försäljning mellan koncernföretag tillämpas prissättning baserad på normala kommersiella villkor i branschen.

### **Aktiverade utvecklingskostnader**

Kostnader för utveckling av produkter för försäljning, uthyrning eller annat kommersiellt bruk eller för intern användning aktiveras, endast på koncernnivå, från den tidpunkt när det finns tekniska och ekonomiska förutsättningar till dess den är färdig för försäljning eller användning inom företaget av den färdigställda produkten.

Kostnader som aktiveras inkluderar direkta kostnader för nedlagd tid samt hänförliga andelar av indirekta kostnader. Avskrivningar påbörjas då produkten är tillgänglig för allmän lansering. Avskrivningen baseras på kostnaden för den enskilda produkten, eller den plattform som den tillhör, och sker linjärt över en period om maximalt fem år. Kundorderrelaterade kostnader ingår i "Kostnader för fakturerade varor och tjänster". Övriga kostnader för forskning och utveckling belastar resultatet allteftersom de uppstår.

Aktiverade kostnader utvärderas löpande med avseende på framtida intäkter och förändringar i teknikstandarder. Icke avskrivna aktiverade utvecklingskostnader som överstiger värdet av det diskonterade nuvärdet av förväntat kassaflöde från berörd programvara kostnadsförs omgående.

### **Aktiebaserade ersättningar till anställda**

#### **Personaloptioner**

Personalkostnader redovisas inte för några av våra personaloptionsplaner, då den anställdes lösenpris är detsamma som aktiekursen på tilldelningsdagen. När optionerna utnyttjas uppstår dock i vissa länder skyldighet att betala sociala avgifter på förmånsvärdet för den anställde. Förmånen utgörs i allmänhet av skillnaden mellan marknadspris och det pris den anställde betalar. Under intjänandeperioden görs avsättningar för beräknade sociala kostnader. För vissa planer reduceras dessa kostnader genom intäkter från såringsarrangemang.

#### **Aktiesparplan**

För aktiesparplaner redovisas lönekostnader under intjänandeperioden för matchande aktier baserat på aktiernas marknadspris vid tidpunkten för de anställdas köp av aktier. Belopp motsvarande aktiesparplanernas löneskostnader bokförs i balansräkningen mot eget kapital. Intjänandevillkor påverkar det antal aktier som kommer att matchas. Lönekostnaderna beräknas med utgångspunkt från det antal aktier som beräknas bli matchade vid intjänandeperiodens slut. När matchning av köpta och intjänade aktier sker, skall i vissa länder sociala avgifter betalas för värdet av den anställdes förmån. Den anställdes förmån baseras i allmänhet på marknadsvärdet vid matchningsdagen. Under intjänandeperioden görs avsättningar för beräknade sociala avgifter.

#### **Statliga stöd**

Statliga stöd intäktsförs när det föreligger rimlig säkerhet att företaget kommer att uppfylla de villkor som uppställs för stödet och att stödet kommer att erhållas.

Erhållna statliga stöd för Ericsson avser i regel forskning- och utvecklingsarbete eller subventioner av investeringar för att stimulera anställningar eller investeringar i ett land eller speciell region. De statliga stöden är inte materiella. Statliga stöd redovisas som avdrag från utvecklingskostnader, kostnader sålda varor, eller investeringar beroende på vilken typ av statligt stöd som avses.

#### **Lånekostnader**

Koncernen aktiverar inga räntekostnader, ej heller räntekostnade hänförliga till finansiering av tillverkning av materiella tillgångar.

#### **Vinst per aktie**

Vinst per aktie före utspädning beräknas genom att nettovinsten divideras med medelantalet aktier utestående under året.

Vinst per aktie efter utspädning beräknas genom att justerad nettovinst divideras med summan av medelantalet aktier och potentiella aktier som skulle ha varit utestående om alla konvertibler och optioner utnyttjas (potentiella aktier). Nettovinsten justeras med återläggning av ränta på utestående konvertibler netto efter skatt.

Utspädning avseende potentiella aktier beaktas endast om en konvertering till aktier skulle minska nettovinsten per aktie efter skatt.

### Konsolideringsprinciper

I koncernbokslutet ingår boksluten från moderbolaget och samtliga koncernföretag. Som koncernföretag räknas alla bolag i vilka koncernen äger andelar och direkt eller indirekt har röstmajoritet eller genom ett avtal har kontroll eller står för en majoritet av ägarrisken och övriga till bolagen hänförliga risker. Koncerninterna transaktioner har eliminerats.

Orealiserade internvinster i varulager elimineras fullt ut utan hänsyn till minoritetsintressen.

Koncernbokslutet har upprättats enligt förvärvsmetoden och i koncernens egna kapital ingår endast koncernens andel av efter förvärvet intjänat eget kapital i koncernföretag och intresseföretag.

Moderbolagets intäkter inkluderar mottagna utdelningar från koncernföretag och andra interna mellanhavanden som elimineras i koncernens räkenskaper.

### Intresseföretag och samriskföretag

Investeringar i intresseföretag, inklusive samriskföretag, där röstetalet inklusive potentiella aktier som kan utnyttjas uppgår till minst 20 procent och högst 50 procent, eller där avtal ger motsvarande inflytande, redovisas enligt kapitalandelsmetoden. Ericssons andel av resultatet i dessa företag redovisas i Andelar i joint ventures och intresseföretags resultat i rörelseresultatet. Skattekostnaden redovisas bland Skatter. Orealiserade internvinster avseende varulager i intresseföretag som köpts från koncernföretag elimineras med på koncernens andel. Kapitalandelar i intresseföretag upptas till koncernens andel i bolagens egna kapital efter justering för realiserade internvinster och icke-avskrivna goodwill-värden (se Goodwill nedan).

Intjänade vinstmedel i intresseföretag ingående i koncernens bundna egna kapital redovisas såsom Kapitalandelsfond, se Not 17 – Eget kapital.

Alla övriga aktieinnehav redovisas under "Övriga aktieinnehav" och upptas till lägsta värdet av anskaffningskostnad och verkligt värde.

### Goodwill

Goodwill som uppstår vid köp av koncernföretag eller intresseföretag skrivs av enligt individuell bedömning från fall till fall av den ekonomiska livslängden, vilket innebär avskrivning i upp till 20 år. Goodwill från utländska förvärv omräknas enligt balansdagens kurs för aktuell valuta. Avskrivningar på goodwill redovisas beroende på förvärvets natur under Forskning och utveckling samt övriga tekniska kostnader, Försäljningskostnader eller Administrationskostnader.

Årligen sker prövning av nedskrivningsbehov för goodwill som uppstår vid köp av koncernföretag samt om indikation på nedskrivningsbehov uppkommer.

### Omräkning av utländska bolags räkenskaper

För flertalet koncernföretag, samriskföretag och intresseföretag är den lokala valutan den valuta i vilken bolagen genererar och förbrukar kassamedel och den är därför behandlad som deras funktionella valuta. Dessa bolags räkenskaper samt, i förekommande fall, goodwill omräknas enligt dagskursmetoden till SEK, varvid uppkomna omräkningsdifferenser redovisas direkt mot koncernens eget kapital. När bolag som redovisats enligt denna princip avyttras resultatförs ackumulerad omräkningsdifferens.

Bokslut från bolag med finansverksamhet och andra bolag, med så nära samarbete med den svenska verksamheten att deras funktionella valuta kan anses vara den svenska kronan, omräknas enligt den monetära metoden. De differenser som uppstår vid omräkningen av dessa bolags bokslut redovisas i koncernresultaträkningen (se Not 17 – Eget kapital).

För ett begränsat antal bolag, vars funktionella valuta har bedömts vara annan än den inhemska valutan, sker omräkning till SEK i två steg. I det första steget sker omvärdering till den funktionella valutan. Kursvinster/förluster som därvid uppstår redovisas i resultaträkningen. I det andra steget, från funktionell valuta till SEK, sker omräkningen enligt dagskursmetoden. Denna omräkning ger en mer rättvisande bild än en omräkning direkt till SEK, eftersom dessa bolag verkar i länder med ekonomier som de facto är USD- eller EUR-baserade.

### Omräkning av redovisningsposter i utländsk valuta i enskilda bolag.

Fordringar och skulder i främmande valutor har upptagits i räkenskaperna till balansdagens kurser.

Kursdifferenser indelas i rörelserelaterade och finansiella kursdifferenser. Säkringseffekter är i resultaträkningen rapporterade tillsammans med det säkrade objektet. Nettoskillnaden mellan valutaeffekter avseende operationella transaktioner och vinster/förluster från säkring baserad på terminskontrakt är inkluderad i kostnader för sålda varor. Kursdifferenser som uppstår vid omräkning av finansiella tillgångar ingår i finansiella intäkter, medan kursdifferenser hänförliga till finansiella skulder ingår i finansiella kostnader.

Omräkningsdifferenser hänförliga till bestående finansiering av utländska koncernföretag redovisas med beaktande av skatteeffekt direkt mot koncernens eget kapital.

### **Kortsiktiga placeringar, finansiella derivatinstrument och estimering av verkligt värde för finansiella instrument**

Kortfristiga placeringar värderas till det lägsta av anskaffningskostnad plus upplupen ränta och verkligt värde. I moderbolaget värderas kortfristiga kassaplaceringar, räntor och "valutarelaterade" derivat till det lägsta av anskaffningsvärde plus upplupen ränta och verkligt värde.

Derivatinstrument används för att säkra risker hänförliga till valutor och räntor. Valutaterminskontrakt redovisade på balansräkningen värderas till verkligt värde i syfte att motverka värdeförändringar hos säkrade objekt. Valutaterminskontrakt hänförliga till säkring av framtida transaktioner redovisas inte på balansräkningen. Derivatinstrument som inte uppfyller kraven för säkringsredovisning redovisas till det lägsta av anskaffningsvärde och verkligt värde. Påslag/rabatter hänförliga till valutaterminskontrakt skrivs av under kontraktets löptid. Ränterelaterade derivat hänförliga till specifika investeringar eller lån eller använda för att säkra ränterisk positioner värderas på samma sätt som det säkrade objektet.

Vinster/förluster från Moderbolagets derivat rapporteras netto som Övriga finansiella intäkter/kostnader. I koncernredovisningen är vinster/förluster avseende operationella säkringar rapporterade på samma sätt som underliggande positioner.

Ränterelaterade derivat och valutaterminskontrakt värderas till det lägsta av anskaffningsvärde och verkligt värde, beräknat på portföljbasis.

Finansiella tillgångar och skulder redovisas netto när det finns en legal kvittningsrätt och avsikten är att nyttja denna kvittning eller att realisera tillgången och skulden samtidigt.

Vid beräkning av verkligt värde för finansiella instrument används officiella kurser eller etablerade marknadskurser. Om officiella kurser eller etablerade marknadskurser saknas, sker värdering genom diskontering, baserat på relevanta och aktuella räntor av framtida kassaflöden. Då beräkning sker av verkligt värde för kortfristiga placeringar beaktas förändringar i räntemarginal hänförlig till kreditvärde. Ericssons noterade låneinstrument (obligationer och obligationslån) värderas till upplupet anskaffningsvärde.

### **Immateriella och materiella anläggningstillgångar**

Immateriella och materiella anläggningstillgångar upptas till nettovärdet av anskaffningskostnad och ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar. Materiella tillgångar redovisas, med beaktande av nettot för omvärderingar

Avskrivningar redovisas enligt plan, vanligen linjärt och baserat på tillgångarnas uppskattade nyttjandeperiod, i regel 40 år för byggnader, 20 år för markanläggningar, 3–10 år för maskiner och inventarier, och upp till 5 år för uthyrda utrustningar. Immateriella tillgångar förutom goodwill skrivs av enligt plan på maximalt 5 år. Se "Goodwill" ovan för en beskrivning avskrivning av goodwill. Avskrivningar ingår i "Kostnader för fakturerade varor och tjänster" samt i respektive funktionell omkostnad.

Kostnader för utvecklade produkter, anskaffade antingen för försäljning, uthyrning, för annat kommersiellt bruk eller för intern användning, har aktiverats som immateriella tillgångar när det bedöms finnas tekniska och ekonomiska förutsättningar för företaget att färdigställa programvaran så att den kan säljas eller användas. Eftersom bedömningen om det är tekniskt möjligt att färdigställa produkten oftast inte kan ske förrän i ett sent stadium i varje projekt så utgör aktiverade kostnader en begränsad andel av de totala utvecklingskostnaderna. Övriga utvecklingskostnader kostnadsförs därför omgående. Se även "Aktiverade utvecklingskostnader".

Prövningar av behovet av nedskrivning av immateriella och materiella anläggningstillgångar, inklusive goodwill, utförs regelbundet eller när det finns omständigheter som indikerar att värdet kan ha minskat. Immateriella tillgångar ännu ej färdigställda prövas årligen. Bokförda värden för anläggningstillgångar, inklusive goodwill hänförliga till sådana tillgångar, anses ha reducerats permanent när det förväntade diskonterade kassaflödet från tillgångarna är mindre än netto bokfört värde. En nedskrivning baseras på det belopp med vilket det bokförda värdet överstiger det verkliga värdet. Förluster vid avyttring av anläggningstillgångar bestäms på motsvarande sätt, med hänsyn tagen till försäljningspriset minskat med kostnader i samband med försäljning.

Reservering sker för beräknade kostnader för att återställa mark eller byggnader på grund av miljökrav eller villkor i leasingkontrakt.

### **Leasing**

#### *Leasing med Ericsson som leasetagare*

Finansiella leasingavtal innebär att hänförliga tillgångar balansförs och rapporteras som materiella tillgångar och som kortfristiga- respektive långfristiga skulder. Operationella leasingavtal balanseras inte.

#### *Leasing med företaget som leasegivare*

Leasingkontrakt med Ericsson som leasegivare klassificeras som finansiell leasing när majoriteten av risker och möjligheter till värdeökning har överförts till leasetagaren. I annat fall redovisas leasingkontraktet som operationellt, exempelvis vid andrahandsuthyrning av lokaler.



### Uppskjuten skatt

Uppskjuten skatt hänförlig till temporära skillnader mellan tillgångars och skulders bokförda värden och deras skattemässiga värden samt till uppskjutna skattefordringar hänförliga till utnyttjade förlustavdrag redovisas i den utsträckning det är sannolikt att avdragen kan avräknas mot framtida överskott.

Värderingen av uppskjuten skatt innefattar antaganden om att kostnader som ännu ej uppstått kommer att vara avdragsgilla och om att tillräcklig framtida beskattningsbar inkomst kommer att uppstå för att kunna utnyttja förlustavdrag i olika jurisdiktioner. All uppskjuten skatt är föremål för en årlig genomgång av möjligt utnyttjande. Den största delen av förlustavdragen hänför sig till Sverige där de kan avräknas gentemot framtida överskott utan tidsbegränsning.

Den ackumulerade uppskjutna skatteskulden omvärderas varje år med tillämpning av i respektive land aktuell skattesats och redovisas i koncernens balansräkning som Uppskjuten Skatt. En omvärdering av uppskjuten skattefordran/skuld hänförlig till förändrad skattesats redovisas i koncernresultaträkningen som en del av Skatt på årets resultat.

### Kundfordringar och kundfinansiering

Fordringar tas upp med det belopp de beräknas inflyta. Försäljning av kundfordringar och kundfinansiering redovisas genom en minskning av fordran i balansräkningen och i kassaflödesanalysen som en betalning vilken ingår i "Kassaflöde från rörelsen".

För försäljningar av fordringar med regressrätt redovisas vid behov en avsättning för den beräknade regressrisken. Skillnaden mellan regressåtagandet och avsättningen ingår bland ansvarsförbindelser.

Vi tillhandahåller finansiering till kunder i samband med betydelsefulla inköp av utrustning för nätinfrastruktur. Finansieringen kan inkludera kapital till köp av våra produkter och tjänster, eller, i undantagsfall, finansiering av rörelsekapital. Fordringar utvärderas avseende den beräknade möjligheten att driva in det utestående beloppet, dels för inledande intäktsredovisning, dels för att redovisa det belopp som förväntas inflyta. I de fall där fordringar har sålts med regressrätt eller där exponering finns i form av garantiåtaganden till tredje part i samband med kundfinansiering redovisas denna exponering bland ansvarsförbindelser. Avsättningar sker baserat på en uppskattning av risken relaterad till dessa ansvarsförbindelser, och ansvarsförbindelser redovisas med avdrag för sådana avsättningar.

### Varulager

Varulagret redovisas till det lägsta av anskaffningskostnad och verkligt värde enligt principen "först-in-först-ut" (FIFO).

Risk för inkurans värderas genom att bedöma framtida efterfrågan från kunder och förändringar i teknologi samt kundernas mottagande av nya produkter.

### Avsättningar

Avsättningar görs när vi har ett legalt eller informellt åtagande som följd av inträffade händelser där det är troligt att det kommer att krävas ett utflöde av resurser för att reglera åtagandet och det kan göras en tillförlitlig uppskattning av beloppet.

Våra avsättningar hänförs främst till garantiåtaganden, omstrukturering, beräknade åtaganden för patent- och övriga rättstvister, rabatter och kontraktsrelaterade ersättningar till kunder med osäkerhet avseende betalningstidpunkt och belopp, sannolika ersättningskrav från leverantörer och legotillverkare samt icke avslutade fall rörande inkomstskatt och moms/GST.

### Pensioner och övriga förmåner efter pensionering

Pensioner klassificeras antingen som avgifts- eller förmånsbaserade planer. Under en förmånsbaserad plan är det företagets ansvar att tillhandahålla överenskomna förmåner till nuvarande eller tidigare anställda. Hänförliga aktuariella respektive investeringsrelaterade risker bärs av företaget medan under en avgiftsbaserad plan uppgår företagets ansvar till att göra betalningar till ett försäkringsbolag.

Ericsson införde RR 29 Ersättningar till anställda år 2004. Från och med införandet av RR 29 redovisas alla förmånsbaserade planer inom Ericsson med utgångspunkt från samma aktuariella metod. Före 2004 redovisades dessa planer i Ericssons ekonomiska rapportering enligt redovisningsstandard i respektive land.

Nuvärdet av förmånsbestämda åtaganden för nuvarande eller tidigare anställda beräknas på "Projected Unit Credit Method". Beräkningarna baseras på aktuariella antaganden och görs minst en gång per år. Aktuariella antaganden utgörs av företagets bästa bedömning av de olika variabelerna som bestämmer kostnaderna för att tillhandahålla förmånerna. Då aktuariella antaganden används är det sannolikt att det verkliga utfallet avviker från det förväntade. Dessa skillnader utgör aktuariella vinster och förluster. De kan exempelvis orsakas av oförväntad hög eller låg personalomsättning, löneförändringar, förändringar av diskonteringsränta och skillnad mellan verkligt och beräknad avkastning på pensionstillgångar. Aktuariella vinster och förluster fördelas över de anställdas genomsnittliga återstående anställningstid om vinsterna/ förlusterna överstiger det högre av 10 procent av nuvärdet av åtagandet eller 10 procent av verkligt värde för pensionstillgångarna vid periodens början (korridoren). Redovisningen för

avgiftsbaserade planer har inte påverkats av införandet av RR 29 år 2004.

Införandet av RR 29 ökade avsättningarna för pensioner med SEK 1,8 miljarder och minskade eget kapital med SEK 1,3 miljarder, netto efter skatt.

I Moderbolaget har ITP-pensionsplanen redovisats i enlighet med FAR 4.

### Kassaflödesanalys

Transaktioner i utländska koncernföretag omräknas till genomsnittlig valutakurs för perioden. Förvärv och/eller försäljning av koncernföretag inkluderas, netto efter köpt/såld kassa, under investeringsverksamhet och påverkar ej redovisat kassaflöde från rörelsen.

Likvida medel utgörs av kassa, bank och kortfristiga placeringar. I "Likvida medel" inkluderas alla likvida instrument som lätt kan omvandlas till kassamedel och i obetydlig utsträckning är utsatta för värdeförändring som används av koncernens finansförvaltningsfunktion för cash management.

### Segmentsrapportering

Koncernens tre operativa segment är baserade på de kunder som betjäns och beroenden mellan produkter och tjänster som erbjuds. Ekonomisk information ges till Styrelsen baserat på dessa tre segment:

- System, riktat mot operatörer av mobilnät och fasta telefonnät.
- Telefoner, riktat mot distributörer av mobiltelefoner till slutanvändare. Ekonomisk information avseende detta segment består av vår resultatandel i Sony Ericsson.
- Övriga verksamheter, består av ett antal olika verksamheter som riktar sig mot olika typer av kunder. De verksamheter som innefattas inkluderar: Microwave Systems, Network Technologies, Enterprise Systems, Mobile Platform Technology, Power Modules och övriga enheter.

De operativa segmenten verkar i fem geografiska områden, (1) Västeuropa, (2) Central- och Östeuropa, Mellersta Östern och Afrika, (3) Asien och Oceanien, (4) Nordamerika samt (5) Latinamerika.

### Nya redovisningsprinciper 2005

Från och med 2005 börjar Ericsson rapportera enligt International Financial Reporting Standards (IFRS). Införandet av IFRS har förberetts i ett internt projekt. IFRS-rekommendationerna avseende aktivering av utvecklingskostnader, koncernredovisning, aktierelaterade ersättningar och finansiella instrument bedöms ge störst påverkan på Ericssons finansiella ställning och resultat.

### IAS 38 Immateriella tillgångar

Redovisningsrådets rekommendation RR 15 Immateriella anläggningstillgångar från 2002 har tillämpats framåtriktat, d v s omräkning av tidigare år var inte tillåten, medan IAS 38 Intangible assets ska implementeras retroaktivt. Aktiverade belopp av utvecklingskostnader enligt RR 15 mellan 2002 och 2004 har varit desamma som under IFRS. Den retroaktiva tillämpningen leder till att immateriella tillgångar ökar i öppningsbalansen, p g a aktiverade utvecklingskostnader tidigare än 2002, och avskrivningarna på sådana tillgångar kommer att öka från 2004 och framåt. Öppningsbalansen för 2004 kommer att vara densamma som den utgående balansen 31 december 2003 enligt US GAAP, eftersom aktivering av utvecklingskostnader har skett enligt US GAAP även innan 2002. I den justerade öppningsbalansen ökar immateriella tillgångar med SEK 6 408 miljoner, uppskjutna skattefordringar minskar med SEK 1 794 miljoner och eget kapital ökar med SEK 4 614 miljoner. Som en följd av detta kommer avskrivningarna för 2004 att öka med SEK 2 660 miljoner.

### IFRS 3 Företagsförvärv och samgåenden inklusive goodwill

Reglerna för redovisning av företagsförvärv och samgående (IFRS 3) kommer att resultera i förändringar av hur förvärv av bolag ska redovisas. En mer detaljerad förvärvsanalys och allokering av köpeskilling ska göras, i vilken förvärvade immateriella tillgångar, som t ex kundrelationer, varumärken och patent, värderas till marknadsvärde. Goodwill uppstår när köpeskillingen överstiger marknadsvärdet på nettotillgångarna. Goodwill hänförlig till förvärv ska inte längre skrivas av, utan i stället ska årliga nedskrivningstester genomföras. Nedskrivningstester ska även göras vid indikation på behov av nedskrivning.

I Ericssons redovisning för 2005 kommer förvärv gjorda under 2004 redovisas i enlighet med de nya redovisningsprinciperna. Ingen justering av förvärv före övergången till IFRS kommer att göras. Värdet av goodwill per 1 januari 2004 kommer att läsas och avskrivningar redovisade enligt svenska redovisningsprinciper 2004 kommer att återläggas i de omräknade perioderna enligt IFRS.

Den nya redovisningsrekommendationen resulterar i att rörelseresultatet 2004 ökar med SEK 475 miljoner. För bolagets förvärv under 2004 sker ingen förändring av redovisat resultat som en följd av den nya rekommendationen.

#### **IFRS 2 Aktiebaserade ersättningar till anställda**

Ericsson har valt att inte tillämpa IFRS 2 för optionsprogram med tilldelningsdatum före den 7 november 2002. För ett optionsprogram, med tilldelningsdatum efter den 7 november 2002, och som inte hade fullt intjänats 1 januari 2005, redovisar Ericsson en kostnad i resultaträkningen som motsvarar verkligt värde vid tilldelningsdagen för de utestående personaloptionerna. Verkligt värde för varje utställd option är beräknad enligt en modell för värdering av optioner. De totala kostnaderna periodiseras under intjänandeperioden (3 år). Effekten på rörelseresultatet är en kostnad som uppgår till SEK 45 miljoner 2004 och uppskattningsvis SEK 19 miljoner 2005.

För andra aktiebaserade ersättningar uppstår inga materiella skillnader.

#### **IAS 32 och 39 Finansiella instrument och Säkringsredovisning**

IAS 32 och 39 är nya rekommendationer som behandlar upplysningar, redovisning och värdering avseende finansiella instrument.

En stor förändring är att alla derivatinstrument kommer redovisas i balansräkningen till verkligt värde. Värdeförändringar avseende derivatinstrument redovisas i resultaträkningen, förutom i de fall då derivatinstrumentet är ett säkringsinstrument i en (i) kassaflödessäkring eller i en (ii) säkring av nettoinvesteringar i utländska bolag. I dessa fall kommer den effektiva delen av värdeförändringen avseende derivatinstrumentet redovisas i eget kapital fram till den tidpunkt då den säkrade transaktionen påverkar resultatet. Vid denna tidpunkt kommer den ackumulerade värdeförändringen i eget kapital att återföras till resultaträkningen.

För de derivatinstrument som avser (iii) säkring av verkligt värde kommer värdeförändringar från såväl derivatinstrument som det säkrade föremålet, hänförliga till den säkrade risken, att redovisas i resultaträkningen och där neutralisera varandra i den utsträckning säkringen är effektiv.

Öppningsbalansen 1 januari 2005 påverkades på tillgångssidan med SEK 3 556 miljoner, på skuldsidan med SEK 1 952 miljoner samt i eget kapital med SEK 1 155 miljoner efter avdrag för uppskjuten skatt.

Enligt svenska redovisningsprinciper redovisas aktier och andelar till det lägsta av anskaffningskostnad och verkligt värde. Dessa investeringar ska redovisas till verkligt värde enligt IAS 39 och eftersom de kommer att klassificeras som "Available for sale" under IAS 39, kommer orealiserade förändringar i verkligt värde att redovisas direkt i eget kapital. För investeringar i noterade bolag bestäms marknadsvärde utifrån aktiekursen på balansdagen medan verkligt värde för onoterade bolag uppskattas.

Effekten på öppningsbalansen 1 januari 2005 innebär att tillgångarna ökar med SEK 411 miljoner och en ökning av eget kapital med netto SEK 334 miljoner.

#### **IAS 19 Ersättningar till anställda**

Ericsson redovisar pensioner och liknande förmåner i enlighet med IFRS (IAS 19). IAS 19 överensstämmer med RR 29 som infördes från 1 januari 2004. Effekten av IAS 19 anses därför inte vara en övergångseffekt. Redovisningen av pensioner kommer även i fortsättningen att ske i enlighet med URA 43 i avvaktan på ytterligare vägledning.

Införandet av RR 29 innebar en ökad pensionsskuld, minskat eget kapital och ökade uppskjutna skattefordringar i öppningsbalansen för 2004. Information om effekten av att införa RR 29 publicerades i delårsrapporten för första kvartalet 2004. Efter hänsyn till skatteeffekten, minskade eget kapital med SEK 1 275 miljoner. Aktuariella vinster och förluster nollställdes och redovisades fullt ut i öppningsbalansen. IAS 19 medför ingen ytterligare effekt.

#### **Sammanfattning av effekter av övergången till IFRS:**

De preliminära effekterna av hur omräkningen av öppningsbalansen och jämförelseåret 2004 enligt IFRS kommer att påverka balansräkning, eget kapital och resultaträkning för koncernen redovisas i tabellerna nedan. Effekterna av IAS 39 inkluderas endast i öppningsbalansen för 2005, eftersom ingen omräkning av jämförelseperioder görs.

**Sammanfattad avstämning av koncernens resultat:**

<b>(SEK miljoner)</b>	<b>2004</b>
Årets resultat enligt svenska redovisningsprinciper	19 024
<b>IFRS-justeringar</b>	
Avskrivning av aktiverade utvecklingskostnader	-2 660
Återförda avskrivningar på goodwill <sup>1)</sup>	475
Aktiebaserade ersättningar <sup>2)</sup>	-45
Uppskjutna skatter på IFRS-justeringar	745
<b>Totala IFRS-justeringar</b>	<b>-1 485</b>
<b>Årets resultat enligt IFRS</b>	<b>17 539</b>

<sup>1)</sup> Inkluderar effekten av resultatandelar i JV och intresseföretag p g a återförda avskrivningar på goodwill.

<sup>2)</sup> Nettoeffekten i eget kapital är noll.

**Effekt av IFRS på koncernens kassaflödesanalys**

I enlighet med IAS 7 "Cash Flow" kommer Ericsson att definiera kortfristiga, mycket likvida investeringar med en vid investeringstillfället återstående löptid understigande tre månader som likvida medel. Enligt svensk praxis, gjordes tidigare en vidare tolkning av likvida medel, där även likvida instrument med längre löptid inräknades i de fall de hade liten risk för värdeförändring och var avsedda uteslutande för likviditetshandling. De omräknade kassaflödesanalyserna för 2004 och öppningsbalansen kommer därför att redovisa likvida medel som skiljer sig från tidigare redovisade poster enligt svenska redovisningsprinciper.

<b>(SEK miljoner)</b>	<b>1 januari 2004</b>	<b>31 december 2004</b>
Likvida medel enligt svenska redovisningsprinciper	73 207	76 554
Avgår belopp med förfalltid som överstiger tre månader	-20 092	-46 142
Likvida medel enligt IFRS	53 115	30 412

**Sammanfattad avstämning av koncernens balansräkning och eget kapital:**

<b>(SEK miljoner)</b>	<b>1 januari 2004</b>			<b>31 december 2004</b>			<b>1 januari 2005 (IAS 39)</b>		
	Tillgångar	Eget kapital	Minoritetsintresse, avsättningar och skulder	Tillgångar	Eget kapital	Minoritetsintresse, avsättningar och skulder	Tillgångar	Eget kapital	Minoritetsintresse, avsättningar och skulder
Svenska redovisningsprinciper <sup>1)</sup>	182 977	59 206	123 771	183 040	77 299	105 741	186 186	81 502	104 684
<b>IFRS-justeringar</b>									
Minoritetsintresse	-	2 299	-2 299	-	1 057	-1 057	-	-	-
Aktivering av utvecklingskostnader	6 408	4 614	-	3 748	2 699	-	-	-	-
Goodwill <sup>2)</sup>	-	-	-	447	447 <sup>3)</sup>	-	-	-	-
IAS 39 Finansiella instrument	-	-	-	-	-	-	3 967	1 489	1 952
Uppskjuten skatt på IFRS-justeringar	-1 794	-	-	-1 049	-	-	-77	-	449
<b>Totala IFRS-justeringar</b>	<b>4 614</b>	<b>6 913</b>	<b>-2 299</b>	<b>3 146</b>	<b>4 203</b>	<b>-1 057</b>	<b>3 890</b>	<b>1 489</b>	<b>2 401</b>
<b>IFRS</b>	<b>187 591</b>	<b>66 119</b>	<b>121 472</b>	<b>186 186</b>	<b>81 502</b>	<b>104 684</b>	<b>190 076</b>	<b>82 991</b>	<b>107 085</b>
Soliditet, svenska redovisningsprinciper <sup>1)</sup>	-	-	33,6%	-	-	42,8%	-	-	43,8%
Soliditet, IFRS	-	-	35,2%	-	-	43,8%	-	-	43,7%

<sup>1)</sup> Inkluderar effekten av förändrad redovisningsprincip 2004, RR 29. Belopp för 1 januari 2005 är omräknade i enlighet med IFRS.

<sup>2)</sup> Inkluderar effekten av andelar i JV och intresseföretag p g a återförda avskrivningar på goodwill.

<sup>3)</sup> Återförda avskrivningar på goodwill, inklusive CTA, ingår i eget kapital.

**2 SEGMENTSINFORMATION**

<b>Affärssegment 2004</b>	System	Telefoner	Övriga verksamheter	Ej allokerade	Elimineringar	Koncernen
Orderingång	123 568	–	9 391	–	–	132 959
Intern orderingång	1 403	–	987	–	–2 390	–
<b>Total orderingång</b>	<b>124 971</b>	<b>–</b>	<b>10 378</b>	<b>–</b>	<b>–2 390</b>	<b>132 959</b>
Fakturering	121 549	–	10 423	–	–	131 972
Intern fakturering	1 348	–	966	–	–2 314	–
<b>Total fakturering</b>	<b>122 897</b>	<b>–</b>	<b>11 389</b>	<b>–</b>	<b>–2 314</b>	<b>131 972</b>
Andelar i JV och intresseföretags resultat	90	2 143	68	17	–	2 318
<b>Rörelseresultat</b>	<b>25 345</b>	<b>2 143</b>	<b>1 469</b>	<b>–19</b>	<b>–</b>	<b>28 938</b>
Finansiella intäkter	–	–	–	3 541	–	3 541
Finansiella kostnader	–	–	–	–4 081	–	–4 081
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>25 345</b>	<b>2 143</b>	<b>1 469</b>	<b>–559</b>	<b>–</b>	<b>28 398</b>
Skatter	–	–	–	–9 077	–	–9 077
Minoritetsintresse	–	–	–	–297	–	–297
<b>Periodens resultat</b>	<b>25 345</b>	<b>2 143</b>	<b>1 469</b>	<b>–9 933</b>	<b>–</b>	<b>19 024</b>
Segmentstillgångar <sup>1) 2)</sup>	62 783	–	9 452	106 655	–	178 890
Kapitalandelar i JV och intresseföretag	961	3 092	97	–	–	4 150
<b>Summa tillgångar</b>	<b>63 744</b>	<b>3 092</b>	<b>9 549</b>	<b>106 655</b>	<b>–</b>	<b>183 040</b>
Segmentsskulder <sup>3) 4)</sup>	54 728	–	6 627	43 329	–	104 684
<b>Summa skulder</b>	<b>54 728</b>	<b>–</b>	<b>6 627</b>	<b>43 329</b>	<b>–</b>	<b>104 684</b>

<sup>1)</sup> Segmentstillgångar består av materiella/immateriella anläggningstillgångar, kort- och lång kundfinansiering, kundfordringar, varulager, förutbetalda kostnader, upplupna intäkter och övriga kortfristiga tillgångar.

<sup>2)</sup> Ej allokerade tillgångar består huvudsakligen av kassa, kortfristiga placeringar och uppskjutna skattefordringar.

<sup>3)</sup> Segmentsskulder består av leverantörsskulder, avsättningar, upplupna kostnader, förutbetalda intäkter, förskott från kunder och övriga kortfristiga skulder.

<sup>4)</sup> Ej allokerade skulder består av upplupna räntor, skatteskulder och räntebärande avsättningar och skulder.

**Övrig segmentsinformation**

Investeringar i materiella och immateriella anläggningstillgångar	3 881	–	399	–	–	4 280
Avskrivningar på materiella anläggningstillgångar	2 223	–	210	1	–	2 434
Avskrivningar på immateriella anläggningstillgångar	2 275	–	42	–11	–	2 306
Nedskrivningar	22	–	–	35	–	57
Antal anställda	45 500	–	5 034	–	–	50 534
Rörelseresultat	25 345	2 143	1 469	–19	–	28 938
Resultat efter finansiella poster	–	–	–	–	–	28 398
Omstruktureringskostnader, netto <sup>1)</sup>	–	–	–	–	–	–
Justerat rörelseresultat	25 345	2 143	1 469	–19	–	28 938
Justerad rörelsemarginal (%)	21%	–	13%	–	–	22%
Justerat resultat efter finansiella poster	–	–	–	–	–	28 398

<sup>1)</sup> Under 2004 redovisas inga omstruktureringskostnader. Raden är inkluderad för jämförbarhet.

**Marknadsområden**

<b>2004</b>	Fakturering	Order- ingång	Summa tillgångar	Investeringar i anläggnings- tillgångar	Antal anställda
Västeuropa	40 542	40 311	145 440	3 554	32 930
– varav Sverige	6 180	4 769	125 306	2 851	21 296
Östeuropa, Mellanöstern och Afrika	32 929	32 522	3 874	83	3 423
Asien och Oceanien	28 552	31 362	14 278	230	7 493
– varav Kina	12 298	12 987	7 018	130	2 897
Nordamerika	15 471	13 083	9 366	320	4 139
– varav USA	13 984	11 769	8 874	165	2 156
Latinamerika	14 478	15 681	10 082	93	2 549
<b>Totalt</b>	<b>131 972</b>	<b>132 959</b>	<b>183 040</b>	<b>4 280</b>	<b>50 534</b>
– varav EU	42 366	42 413	145 436	3 603	33 625

**Affärssegment  
2003**

	System	Telefoner	Övriga verksamheter	Ej allokerade	Elimineringar	Koncernen
Orderingång	104 694	–	8 306	–	–	113 000
Intern orderingång	748	–	886	–	–1 634	–
<b>Total orderingång</b>	<b>105 442</b>	<b>–</b>	<b>9 192</b>	<b>–</b>	<b>–1 634</b>	<b>113 000</b>
Fakturering	107 995	–	9 743	–	–	117 738
Intern fakturering	671	–	836	–	–1 507	–
<b>Total fakturering</b>	<b>108 666</b>	<b>–</b>	<b>10 579</b>	<b>–</b>	<b>–1 507</b>	<b>117 738</b>
Andelar i JV och intresseföretags resultat	125	–521	65	–273	–	–604
<b>Rörelseresultat</b>	<b>–6 163</b>	<b>–521</b>	<b>–3 511</b>	<b>–1 044</b>	<b>–</b>	<b>–11 239</b>
Finansiella intäkter	–	–	–	3 995	–	3 995
Finansiella kostnader	–	–	–	–4 859	–	–4 859
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>–6 163</b>	<b>–521</b>	<b>–3 511</b>	<b>–1 908</b>	<b>–</b>	<b>–12 103</b>
Skatter	–	–	–	1 460	–	1 460
Minoritetsintresse	–	–	–	–201	–	–201
<b>Periodens resultat</b>	<b>–6 163</b>	<b>–521</b>	<b>–3 511</b>	<b>–649</b>	<b>–</b>	<b>–10 844</b>
Segmentstillgångar <sup>1)2)</sup>	65 478	–	6 649	107 275	–	179 402
Kapitalandelar i JV och intresseföretag	563	1 752	491	164	–	2 970
<b>Summa tillgångar</b>	<b>66 041</b>	<b>1 752</b>	<b>7 140</b>	<b>107 439</b>	<b>–</b>	<b>182 372</b>
Segmentsskulder <sup>3)4)</sup>	58 536	–	7 610	53 446	–	119 592
<b>Summa skulder</b>	<b>58 536</b>	<b>–</b>	<b>7 610</b>	<b>53 446</b>	<b>–</b>	<b>119 592</b>

<sup>1)</sup> Segmentstillgångar består av materiella/immateriella anläggningstillgångar, kort- och lång kundfinansiering, kundfordringar, varulager, förutbetalda kostnader, upplupna intäkter och övriga kortfristiga tillgångar.

<sup>2)</sup> Ej allokerade tillgångar består av kassa, kortfristiga placeringar och uppskjutna skattefordringar.

<sup>3)</sup> Segmentsskulder består av leverantörsskulder, avsättningar, upplupna kostnader, förutbetalda intäkter, förskott från kunder och övriga kortfristiga skulder.

<sup>4)</sup> Ej allokerade skulder består av upplupna räntor, skatteskulder och räntebärande avsättningar och skulder.

**Övrig segmentsinformation**

Investeringar i materiella och immateriella anläggningstillgångar	6 348	–	373	8	–757	5 972
Avskrivningar på materiella anläggningstillgångar	3 028	–	699	26	–	3 753
Avskrivningar på immateriella anläggningstillgångar	1 807	–	666	107	–	2 579
Nedskrivningar	1 126	–	337	–	–	1 463
Antal anställda	45 176	–	6 110	297	–	51 583
Rörelseresultat	–6 163	–521	–3 511	–1 044	–	–11 239
Resultat efter finansiella poster	–	–	–	–	–	–12 103
Omstruktureringskostnader, netto	–12 809	–338	–3 064	–252	–	–16 463
Justerat rörelseresultat <sup>1)</sup>	6 646	–183	–447	–792	–	5 224
Justerad rörelsemarginal (%) <sup>1)</sup>	6,1%	–	–4,2%	–	–	4,4%
Justerat resultat efter finansiella poster <sup>1)</sup>	–	–	–	–	–	4 360

<sup>1)</sup> Exklusive omstruktureringskostnader.

**Marknadsområden**

<b>2003</b>	Fakturering	Order- ingång	Summa tillgångar	Investeringar i anläggnings- tillgångar	Antal anställda
Västeuropa	36 096	30 909	143 749	5 204	36 227
– varav Sverige	5 868	4 417	121 832	4 849	24 408
Östeuropa, Mellanöstern & Afrika	26 747	23 258	4 177	60	2 152
Asien och Oceanien	27 343	29 514	14 847	96	6 468
– varav Kina	10 473	12 701	7 625	67	2 850
Nordamerika	17 627	20 237	10 398	505	4 460
– varav USA	16 357	18 971	9 876	301	2 581
Latinamerika	9 925	9 082	9 201	107	2 276
<b>Totalt</b>	<b>117 738</b>	<b>113 000</b>	<b>182 372</b>	<b>5 972</b>	<b>51 583</b>
– varav EU <sup>1)</sup>	38 143	33 532	143 681	5 242	36 608

<sup>1)</sup> Justerat för nya medlemmar i EU fr o m maj 2004.

**Affärssegment**

<b>2002</b>	System	Telefoner	Övriga verksamheter	Ej allokerade	Elimineringar	Koncernen
Orderingång	114 177	–	14 174	–	–	128 351
Intern orderingång	1 164	–	1 210	–	–2 374	–
<b>Total orderingång</b>	<b>115 341</b>	<b>–</b>	<b>15 384</b>	<b>–</b>	<b>–2 374</b>	<b>128 351</b>
Fakturering	130 842	–	14 931	–	–	145 773
Intern fakturering	1 113	–	1 270	–	–2 383	–
<b>Total fakturering</b>	<b>131 955</b>	<b>–</b>	<b>16 201</b>	<b>–</b>	<b>–2 383</b>	<b>145 773</b>
Andelar i JV och intresseföretags resultat	161	–1 331	–45	–5	–	–1 220
<b>Rörelseresultat</b>	<b>–12 497</b>	<b>–1 331</b>	<b>–5 846</b>	<b>–1 625</b>	<b>–</b>	<b>–21 299</b>
Finansiella intäkter	–	–	–	4 253	–	4 253
Finansiella kostnader	–	–	–	–5 789	–	–5 789
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>–12 497</b>	<b>–1 331</b>	<b>–5 846</b>	<b>–3 161</b>	<b>–</b>	<b>–22 835</b>
Skatter	–	–	–	4 165	–	4 165
Minoritetsintresse	–	–	–	–343	–	–343
<b>Periodens resultat</b>	<b>–12 497</b>	<b>–1 331</b>	<b>–5 846</b>	<b>661</b>	<b>–</b>	<b>–19 013</b>
Segmentstillgångar <sup>1) 2)</sup>	88 121	–	9 048	110 109	–	207 278
Kapitalandelar i JV och intresseföretag	693	799	531	–188	–	1 835
<b>Summa tillgångar</b>	<b>88 814</b>	<b>799</b>	<b>9 579</b>	<b>109 921</b>	<b>–</b>	<b>209 113</b>
Segmentsskulder <sup>3) 4)</sup>	53 435	–	9 470	70 132	–	133 037
<b>Summa skulder</b>	<b>53 435</b>	<b>–</b>	<b>9 470</b>	<b>70 132</b>	<b>–</b>	<b>133 037</b>

<sup>1)</sup> Segmentstillgångar består av materiella/immateriella anläggningstillgångar, kort- och lång kundfinansiering, kundfordringar, varulager, förutbetalda kostnader, upplupna intäkter och övriga kortfristiga tillgångar.

<sup>2)</sup> Ej allokerade tillgångar består av kassa, kortfristiga placeringar och uppskjutna skattefordringar.

<sup>3)</sup> Segmentsskulder består av leverantörsskulder, avsättningar, upplupna kostnader, förutbetalda intäkter, förskott från kunder och övriga kortfristiga skulder.

<sup>4)</sup> Ej allokerade skulder består av upplupna räntor, skatteskulder och räntebärande avsättningar och skulder.

**Övrig segmentsinformation**

Investeringar i materiella och immateriella anläggningstillgångar	5 896	–	553	32	–30	6 451
Avskrivningar på materiella anläggningstillgångar	4 877	–	597	135	–95	5 514
Avskrivningar på immateriella anläggningstillgångar	1 049	–	221	365	–	1 635
Nedskrivningar	–612	–	–	–	–	–612
Antal anställda	56 590	–	7 646	385	–	64 621
Rörelseresultat	–12 497	–1 331	–5 846	–1 625	–	–21 299
Resultat efter finansiella poster	–	–	–	–	–	–22 835
Omstruktureringskostnader, netto	–10 441	–	–1 438	–83	–	–11 962
Justerat rörelseresultat <sup>1)</sup>	–2 056	–1 331	–4 408	–1 542	–	–9 337
Justerad rörelsemarginal (%) <sup>1)</sup>	–1,6%	–	–27,2%	–	–	–6,4%
Justerat resultat efter finansiella poster <sup>1)</sup>	–	–	–	–	–	–10 873

<sup>1)</sup> Exklusive omstruktureringskostnader.

**Marknadsområden**

<b>2002</b>	Fakturering	Orderingång	Summa tillgångar	Investeringar i anläggningstillgångar	Antal anställda
Västeuropa	46 165	37 553	161 725	5 601	45 251
– varav Sverige	8 303	7 620	130 572	4 908	30 241
Östeuropa, Mellanöstern och Afrika	27 959	27 895	5 256	92	2 449
Asien och Oceanien	35 905	30 451	16 391	294	7 771
– varav Kina	12 559	10 852	6 189	151	3 034
Nordamerika	23 068	22 877	14 201	392	6 328
– varav USA	22 036	21 673	13 633	357	4 562
Latinamerika	12 676	9 575	11 540	72	2 822
<b>Totalt</b>	<b>145 773</b>	<b>128 351</b>	<b>209 113</b>	<b>6 451</b>	<b>64 621</b>
– varav EU <sup>1)</sup>	47 199	37 687	161 696	5 585	45 590

<sup>1)</sup> Justerad för nya medlemmar i EU fr o m maj 2004.

## Försäljning

Moderbolaget	2004	2003	2002
Västeuropa <sup>1) 2)</sup>	54	1	–
Östeuropa, Mellanöstern och Afrika	2 530	1 403	1 715
Nordamerika	–	–	–
Latinamerika	14	241	302
Asien och Oceanien	–	–	–
<b>Totalt</b>	<b>2 598</b>	<b>1 645</b>	<b>2 017</b>
<sup>1)</sup> Av vilket Sverige	54	1	–
<sup>2)</sup> Av vilket EU	54	1	–

Moderbolagets försäljning är huvudsakligen relaterad till Affärssegmentet System.

**3 OMSTRUKTURERINGSKOSTNADER**

Omstrukturering	2004	2003	2002
<b>Omstrukturering</b>			
<b>Omstruktureringkostnader</b>			
Nedskrivning av tillgångar	–	3 966	1 074
Övertalig personal <sup>1)</sup>	–	7 728	10 556
Outnyttjade lokaler	–	3 883	562
Övrigt	–	886	–230
<b>Totalt</b>	<b>–</b>	<b>16 463</b>	<b>11 962</b>
Varav:			
Kostnader för fakturerade varor och tjänster	–	4 790	5 589
Forskning och utveckling	–	5 361	4 124
Försäljningskostnader	–	3 150	1 474
Administrationskostnader	–	2 465	694
Övriga rörelseintäkter	–	345	311
Andelar i JV och intresseföretags resultat	–	352	–230
<b>Totalt</b>	<b>–</b>	<b>16 463</b>	<b>11 962</b>
<b>Omstruktureringposter i kassaflödesanalysen</b>			
Omstruktureringkostnader i resultatet, netto	–	–16 463	–11 962
Andelar i JV och intresseföretags resultat	–	352	–
Nedskrivningar	–	3 966	1 074
Årets avsättningar	–	10 835	7 195
lanspråkstagande under perioden	<b>–5 651</b>	–9 146	–6 593
<b>Totalt</b>	<b>–5 651</b>	<b>–10 456</b>	<b>–10 286</b>

<sup>1)</sup> Antal anställda den 31 december 2004 var 50 534 (51 583 år 2003 och 64 621 2002)

## Nyckeltal, exklusive

jämförelsestörande poster	2004 <sup>1)</sup>	2003	2002
Fakturering	131 972	117 738	145 773
Justerad bruttomarginal	61 108	43 627	47 138
– i procent av fakturering	46,3%	37,1%	32,3%
Justerade omkostnader	–37 105	–40 037	–56 109
– i procent av fakturering	28,1%	34,0%	38,5%
Justerade andelar i JV och intresseföretags resultat	2 318	–252	–1 450
Justerade övriga rörelseintäkter och kostnader	2 617	1 886	1 084
Justerat rörelseresultat	28 938	5 224	–9 337
Justerad rörelsemarginal (%)	21,9%	4,4%	–6,4%
Finansnetto	–540	–864	–1 536
Justerat resultat efter finansiella poster	28 398	4 360	–10 873

<sup>1)</sup> Inga omstruktureringkostnader rapporterades 2004.

**4 INTÄKTER**

Majoriteten av Ericssons produkter och tjänster säljs som delar av kontrakt innehållande flertalet delar. De sålda produkternas och tjänsternas beskaffenhet, samt kontraktsvillkoren i sin helhet, bestämmer den tillämpbara metoden för intäktsredovisning. Kontrakten finns i tre huvudtyper:

Koncernen	2004	2003	2002
Försäljning av utrustning	110 985	98 726	125 112
Varav:			
– Entreprenadkontrakt <sup>1) 2)</sup>	56 012	73 165	–
– Leveranskontrakt <sup>1) 2)</sup>	54 973	25 561	–
Tjänstekontrakt	19 301	18 458	19 493
Royalties	1 686	554	1 168
<b>Totalt</b>	<b>131 972</b>	<b>117 738</b>	<b>145 773</b>
Reavinster, licensintäkter och övriga rörelseintäkter	3 128	2 645	1 928
Ränteintäkter	3 346	3 913	3 592
Utdelningar	8	7	83

<sup>1)</sup> Uppgifter för 2002 ej tillgängliga.

<sup>2)</sup> 2003 klassificerades kontrakt av typen multipielelement som entreprenadkontrakt. 2004 har dessa kontrakt klassificerats om till leveranskontrakt.

Se Not 1, Redovisningsprinciper, ”Intäktsredovisning” för mer information angående olika typer av kontrakt.



**5 ÖVRIGA RÖRELSEINTÄKTER OCH KOSTNADER**

Koncernen	2004	2003	2002 <sup>1)</sup>
Vinst vid försäljning av immateriella och materiella anläggningstillgångar	111	213	166
Förlust vid försäljning av immateriella och materiella anläggningstillgångar	-229	-28	-251
Förlust relaterad till materiella anläggningstillgångar avseende omstrukturering	-	-345	-311
Vinst vid försäljning av aktier, andelar och verksamheter	510	493	267
Förlust vid försäljning av aktier, andelar och verksamheter	-273	-731	-593
<b>Deltotal</b>	<b>119</b>	<b>-398</b>	<b>-722</b>
Provisioner, licensintäkter och övriga rörelseintäkter	2 498	1 939	1 496
<b>Totalt</b>	<b>2 617</b>	<b>1 541</b>	<b>773</b>

<sup>1)</sup> Omarbetade för ändring av redovisningsprinciper.

Moderbolaget	2004	2003	2002
Provisioner, licensintäkter och övriga rörelseintäkter	2 920	2 441	2 770
Förlust (-) netto vid försäljning av materiella anläggningstillgångar	-30	-33	-1
<b>Totalt</b>	<b>2 890</b>	<b>2 408</b>	<b>2 769</b>

**6 FINANSIELLA INTÄKTER OCH KOSTNADER**

Koncernen	2004	2003	2002
<b>Finansiella intäkter</b>			
Resultat från värdepapper och fordringar som är anläggningstillgångar	354	470	1 049
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter	3 187	3 525	3 204
<b>Totalt</b>	<b>3 541</b>	<b>3 995</b>	<b>4 253</b>
<b>Finansiella kostnader</b>			
Räntekostnader och liknande resultatposter	-4 081	-4 859	-5 789
<b>Finansnetto</b>	<b>-540</b>	<b>-864</b>	<b>-1 536</b>

Koncernens räntor på pensionsskulder ingår i ovanstående redovisade räntekostnader.

Moderbolaget	2004	2003	2002
<b>Finansiella intäkter</b>			
Resultat från andelar i koncernföretag			
Utdelningar	6 378	1 565	5 077
Vinst vid försäljning	146	36	20
Resultat från andelar i intresseföretag			
Utdelningar	120	93	48
Vinst vid försäljning	34	-	-
Resultat från övriga värdepapper och fordringar som är anläggningstillgångar			
Utdelningar	-	4	58
Vinst vid försäljning	2	153	24
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter			
Koncernföretag	1 093	2 629	3 346
Övriga <sup>1)</sup>	3 235	4 697	4 424
<b>Totalt</b>	<b>11 008</b>	<b>9 177</b>	<b>12 997</b>

<sup>1)</sup> Av dessa belopp hänförs sig SEK 0 miljoner 2004, SEK 1 384 miljoner 2003 och SEK 2 161 miljoner 2002 till säkring av nettoinvesteringar i utländska koncernföretag.

Moderbolaget	2004	2003	2002
<b>Finansiella kostnader</b>			
Förlust vid försäljning av andelar i koncernföretag	-295	-21	-
Nedskrivning av investeringar i koncernföretag	-861	-1 526	-3 800
Nedskrivning av investeringar i intresseföretag	-	-86	-35
Nedskrivning av investeringar i övriga bolag	-5	-2	-2
Räntekostnader och liknande resultatposter			
Koncernföretag	-1 178	-1 680	-2 399
Övriga	-2 896	-2 693	-2 370
Övriga finansiella kostnader	-16	-11	-14
<b>Totalt</b>	<b>-5 251</b>	<b>-6 019</b>	<b>-8 620</b>
<b>Finansnetto</b>	<b>5 757</b>	<b>3 158</b>	<b>4 377</b>

Moderbolagets räntor på pensionsskulder ingår i ovanstående redovisade räntekostnader.

**7 SKATT PÅ ÅRETS RESULTAT****Resultaträkning**

Följande komponenter ingår i skatt på årets resultat:

	Koncernen			Moderbolaget		
	2004	2003	2002	2004	2003	2002
Årets aktuella skattekostnad	-2 324	-1 613	-2 579	-2 316	-738	-799
Aktuell skatt hänförlig till tidigare år	-637	-240	-1 456	-	205	-493
Uppskjutna skatteintäkt/kostnad (-) avseende temporära skillnader	-5 382	3 138	7 996	881	364	-347
Andel i joint ventures och intresseföretags skatt	-734	175	204	-	-	-
<b>Skatt på årets resultat</b>	<b>-9 077</b>	<b>1 460</b>	<b>4 165</b>	<b>-1 435</b>	<b>-169</b>	<b>-1 639</b>

**Uppskjutna skatteintäkter och skattekostnader**

Redovisade uppskjutna skatteintäkter respektive skattekostnader uppgår till:

	Koncernen			Moderbolaget		
	2004	2003	2002	2004	2003	2002
Uppskjutna skatteintäkter	3 082	6 414	10 269	1 180	551	29
Uppskjutna skattekostnader	-8 464	-3 276	-2 273	-299	-187	-376
<b>Netto uppskjutna skatteintäkter/kostnader</b>	<b>-5 382</b>	<b>3 138</b>	<b>7 996</b>	<b>881</b>	<b>364</b>	<b>-347</b>

*Koncernen*

Uppskjutna skatteintäkter avser underskottsavdrag med SEK 1 612 miljoner (SEK 2 829 miljoner 2003, SEK 5 615 miljoner 2002) samt vissa avsättningar.

Uppskjutna skattekostnader SEK 6 565 miljoner av totalt SEK 8 464 miljoner avser nyttjande av underskottsavdrag. Återstående del består av upplösning av ingående temporära skillnader avseende vissa avsättningar för främst omstrukturering och garantiåtaganden.

*Moderbolaget*

Uppskjutna skatteintäkter avser huvudsakligen underskottsavdrag och avsättning för osäkra kundfordringar. Uppskjutna skattekostnader hänför sig huvudsakligen till återföring av temporära skillnader avseende vissa kundfinansieringsfordringar och avsättningar för omstruktureringkostnader.

En avstämning mellan årets redovisade skatteintäkt (- kostnad) och den skatteintäkt (- kostnad) som skulle uppstå om svensk skattesats, 28 procent, beräknats på Resultat före skatt visas nedan:

	Koncernen			Moderbolaget		
	2004	2003	2002	2004	2003	2002
Resultat före skatt	28 398	-12 103	-22 835	8 595	1 419	4 321
Skatt enligt svensk skattesats (28%)	-7 951	3 389	6 393	-2 407	-397	-1 210
Effekter av utländska skattesatser	-286	-438	39	-	-	-
Skatt hänförlig till tidigare år	-637	-240	-1 456	-	205	-493
Skatteeffekt av ej avdragsgilla kostnader	-1 031	-1 457	-1 091	-597	-659	-584
Skatteeffekt av ej skattepliktiga intäkter	855	556	365	1 810	1 143	1 712
Skatteeffekt av förändrad skattesats	-18	3	-21	-	-	-
Skatteeffekt hänförlig till nedskrivning av investering i koncernföretag	-	-	-	-241	-461	-1 064
Skatteeffekt av underskottsavdrag, netto	-9	-353	-64	-	-	-
<b>Skatt på årets resultat</b>	<b>-9 077</b>	<b>1 460</b>	<b>4 165</b>	<b>-1 435</b>	<b>-169</b>	<b>-1 639</b>

*Koncernen*

Skatteeffekt av ej avdragsgilla kostnader inkluderar goodwill-avskrivningar, vissa kostnader relaterade till kundfinansiering samt övriga icke avdragsgilla kostnader.

*Moderbolaget*

Skatteeffekt av ej avdragsgilla kostnader avser främst kostnader relaterade till kundfinansiering, utländska skatter och netto realisationsförlust på försäljning av aktier.

Skatteeffekt av ej skattepliktiga intäkter avser främst utdelningar.

**Balansräkning****Uppskjutna skattefordringar och skatteskulder**

Skatteeffekt av temporära skillnader inklusive utnyttjade underskottsavdrag har resulterat i uppskjutna skattefordringar och uppskjutna skatteskulder enligt nedan:

	<b>Koncernen</b>		<b>Moderbolaget</b>	
	<b>2004</b>	2003	<b>2004</b>	2003
Uppskjutna skattefordringar	<b>21 815</b>	27 130	<b>2 527</b>	1 646
Uppskjutna skatteskulder	<b>421</b>	462	-	-

*Koncernen*

Uppskjutna skattefordringar avser underskottsavdrag och temporära skillnader avseende vissa avsättningar. Vi uppskattar att cirka en tredjedel av de uppskjutna skattefordringarna kommer att realiseras inom 12 månader. Uppskjutna skattefordringar avseende underskottsavdrag uppgår till SEK 9 865 miljoner (SEK 15 021 miljoner 2003).

Uppskjutna skattefordringar är aktiverade i länder och med belopp där vi förväntar oss att kunna generera tillräcklig beskattningsbar inkomst i framtiden för att kunna dra nytta av dessa skatteavdrag. Merparten av underskottsavdragen härrör till länder med lång eller obegränsad nyttjandetid, framför allt Sverige och USA. Av de uppskjutna skattefordringarna avseende underskottsavdrag, SEK 9 865 miljoner, förfaller SEK 9 575 miljoner 2010 eller senare, varav SEK 8 213 miljoner avser Sverige med obegränsad tid för nyttjande.

Med vår starka finansiella position och goda lönsamhet har vi kunnat nyttja delar av våra uppskjutna skattefordringar under året och är övertygade om att Ericsson kommer att generera tillräcklig vinst de kommande åren för att kunna fortsätta att utnyttja uppskjutna skattefordringar.

*Moderbolaget*

Uppskjutna skattefordringar avser huvudsakligen underskottsavdrag, kostnader för kundfinansiering och avsättningar för omstrukturering.

**Investeringar i koncernföretag, joint ventures och intresseföretag**

Till följd av underskott i vissa koncernföretag är redovisat värde av investeringar i koncernföretag, joint ventures och intresseföretag lägre än skattemässigt värde för dessa investeringar. Då uppskjuten skattefordran redovisas avseende underskott i dessa företag, och på grund av osäkerheten kring vilka avdrag som kan göras i framtiden på ovan nämnda skillnader mellan redovisat och skattemässigt värde, har inga ytterligare skattefordringar redovisats för dessa skillnader.

**Underskottsavdrag**

Uppskjutna skattefordringar avseende utnyttjade underskottsavdrag redovisas i den omfattning det är sannolikt att dessa kan utnyttjas mot skattepliktiga överskott under utnyttjandeperioder enligt nedan.

Den 31 december 2004 uppgick dessa utnyttjade underskottsavdrag till SEK 34 146 miljoner. Skatteeffekten av dessa utnyttjade underskottsavdrag redovisas som tillgång.

De slutliga år dessa underskottsavdrag kan utnyttjas visas nedan.

<b>Förfalloår</b>	<b>Koncernen</b>	<b>Moderbolaget</b>
	<b>2004</b>	<b>2004</b>
2005	<b>649</b>	-
2006	<b>105</b>	-
2007	<b>157</b>	-
2008	<b>25</b>	-
2009	<b>78</b>	-
2010 eller senare	<b>33 132</b>	<b>3 828</b>
<b>Totalt</b>	<b>34 146</b>	<b>3 828</b>

**Skatter redovisade direkt mot eget kapital**

Skatter redovisade direkt mot eget kapital avseende säkringsredovisning för investeringar uppgår till SEK 65 miljoner (SEK 420 miljoner 2003, SEK 523 miljoner 2002).

**8 VINST PER AKTIE**

Koncernen	2004	2003	2002
Årets resultat	19 024	-10 844	-19 013
Medelantal aktier (miljoner)	15 829	15 823	12 573
<b>Vinst per aktie före utspädning</b>	<b>1,20</b>	-0,69	-1,51
Årets resultat	19 024	-10 844	-19 013
Ränta på konvertibla förlagslån efter skatt	-	105	219
Årets resultat efter full konvertering	19 024	-10 739	-18 794
Medelantal aktier efter full konvertering och med fullt utnyttjande av optioner (miljoner)	15 859	15 841	12 684
<b>Vinst per aktie efter utspädning</b>	<b>1,20</b>	-0,69 <sup>1)</sup>	-1,51 <sup>1)</sup>

<sup>1)</sup> Potentiella stamaktier ger inte upphov till någon utspädningseffekt när konvertering av dem till stamaktier medför en förbättring av vinst per aktie.

**9 IMMATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR**

Koncernen 2004	Balanserade utvecklingskostnader, för försäljning	Balanserade köpta utvecklingskostnader, för internt bruk	Balanserade interna utvecklingskostnader, för internt bruk	Balanserade utvecklingskostnader, totalt	Goodwill	Licenser varumärken samt liknande rättigheter	Patent samt köpt forskning och utveckling	Övriga immateriella tillgångar, totalt
<b>Akkumulerat anskaffningsvärde</b>								
Ingående balans	5 123	405	273	5 801	11 508	1 287	1 084	2 371
Investeringar/balanseringar	1 138	5	3	1 146	370	262	50	312
Poster avseende förvärvade samt avyttrade bolag	-	-	-	-	-	122	-	122
Försäljning/utrangering	-302	-	-	-302	1	-646	-14	-660
Årets omräkningsdifferens	-	-	-	-	-545	-3	-2	-5
Utgående balans	5 959	410	276	6 645	11 334	1 022	1 118	2 140
<b>Akkumulerade avskrivningar</b>								
Ingående balans	-823	-97	-66	-986	-5 496	-1 231	-438	-1 669
Årets avskrivningar	-1 311	-137	-92	-1 540	-453	-271	-42	-313
Poster avseende förvärvade samt avyttrade bolag	-	-	-	-	-	-37	-	-37
Försäljning/utrangering	302	-	-	302	15	636	3	639
Årets omräkningsdifferens	-	-	-	-	166	2	-	2
Utgående balans	-1 832	-234	-158	-2 224	-5 768	-901	-477	-1 378
<b>Akkumulerade nedskrivningar</b>								
Ingående balans	-31	-	-	-31	-273	-	-15	-15
Årets nedskrivningar	-47	-	-	-47	-	-	-	-
Årets omräkningsdifferens	-	-	-	-	31	-	1	1
Utgående balans	-78	-	-	-78	-242	-	-14	-14
<b>Netto bokfört värde</b>	<b>4 049</b>	<b>176</b>	<b>118</b>	<b>4 343</b>	<b>5 324</b>	<b>121</b>	<b>627</b>	<b>748</b>

Koncernen 2003	Balanserade utvecklingskostnader, för försäljning	Balanserade köpta utvecklingskostnader, för internt bruk	Balanserade interna utvecklingskostnader, för internt bruk	Balanserade utvecklingskostnader, totalt	Goodwill	Licenser varumärken samt liknande rättigheter	Patent samt köpt forskning och utveckling	Övriga immateriella tillgångar, totalt
<b>Akkumulerat anskaffningsvärde</b>								
Ingående balans	3 074	220	148	3 442	12 934	1 319	1 102	2 421
Investeringar/balanseringar	2 049	185	125	2 359	–	53	67	120
Poster avseende förvärvade samt avyttrade bolag	–	–	–	–	–19	–	–	–
Försäljning/utrangering	–	–	–	–	–	–69	–67	–136
Årets omräkningsdifferens	–	–	–	–	–1 407	–16	–18	–34
Utgående balans	5 123	405	273	5 801	11 508	1 287	1 084	2 371
<b>Akkumulerade avskrivningar</b>								
Ingående balans	–223	–11	–8	–242	–4 331	–1 220	–376	–1 596
Årets avskrivningar	–600	–86	–58	–744	–1 636	–60	–139	–199
Poster avseende förvärvade samt avyttrade bolag	–	–	–	–	–5	–	–	–
Försäljning/utrangering	–	–	–	–	–	36	62	98
Årets omräkningsdifferens	–	–	–	–	476	13	15	28
Utgående balans	–823	–97	–66	–986	–5 496	–1 231	–438	–1 669
<b>Akkumulerade nedskrivningar</b>								
Ingående balans	–	–	–	–	–	–4	–15	–19
Årets nedskrivningar	–31	–	–	–31	–305	–	–1	–1
Försäljning/utrangering	–	–	–	–	–	4	2	6
Årets omräkningsdifferens	–	–	–	–	32	–	–1	–1
Utgående balans	–31	–	–	–31	–273	–	–15	–15
<b>Netto bokfört värde</b>	<b>4 269</b>	<b>308</b>	<b>207</b>	<b>4 784</b>	<b>5 739</b>	<b>56</b>	<b>631</b>	<b>687</b>

*Patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter*

Moderbolaget	2004	2003
<b>Akkumulerat anskaffningsvärde</b>		
Ingående balans	222	216
Investeringar	–	6
Utgående balans	222	222
<b>Akkumulerade avskrivningar</b>		
Ingående balans	–160	–137
Årets avskrivningar	–22	–23
Utgående balans	–182	–160
<b>Netto bokfört värde</b>	<b>40</b>	<b>62</b>

**10 MATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR**

<b>Koncernen 2004</b>	<b>Byggnader och mark</b>	<b>Maskiner och andra tekniska anläggningar</b>	<b>Inventarier, verktyg och installationer</b>	<b>Pågående nyanläggningar och betalda förskott</b>	<b>Totalt</b>
<b>Ackumulerat anskaffningsvärde</b>					
Ingående balans	2 854	5 829	16 190	286	25 159
Investeringar	51	267	1 699	435	2 452
Poster avseende förvärvade samt avyttrade företag	-23	-625	293	-14	-369
Försäljning/utrangering	-100	-332	-2 363	-142	-2 937
Omklassificeringar	-4	243	15	-254	-
Årets omräkningsdifferens	-153	-76	-484	-8	-721
<b>Utgående balans</b>	<b>2 625</b>	<b>5 306</b>	<b>15 350</b>	<b>303</b>	<b>23 584</b>
<b>Ackumulerade avskrivningar</b>					
Ingående balans	-485	-4 590	-12 294	-	-17 369
Årets avskrivningar	-226	-463	-1 745	-	-2 434
Poster avseende förvärvade samt avyttrade företag	16	467	-74	-	409
Försäljning/utrangering	66	268	2 102	-	2 436
Omklassificeringar	7	-122	115	-	-
Årets omräkningsdifferens	39	66	244	-	349
<b>Utgående balans</b>	<b>-583</b>	<b>-4 374</b>	<b>-11 652</b>	<b>-</b>	<b>-16 609</b>
<b>Ackumulerade uppskrivningar, netto</b>					
Ingående balans	34	-	-	-	34
Årets omräkningsdifferens	-2	-	-	-	-2
<b>Utgående balans</b>	<b>32</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>32</b>
<b>Ackumulerade nedskrivningar, netto</b>					
Ingående balans	-505	-229	-585	-	-1 319
Årets nedskrivningar	-10	-	-	-	-10
Poster avseende förvärvade samt avyttrade företag	-	81	28	-	109
Försäljning/utrangering	-	-	25	-	25
Reclassifications	-	-	-	-	-
Årets omräkningsdifferens	33	-	-	-	33
<b>Utgående balans</b>	<b>-482</b>	<b>-148</b>	<b>-532</b>	<b>-</b>	<b>-1 162</b>
<b>Netto bokfört värde</b>	<b>1 592</b>	<b>784</b>	<b>3 166</b>	<b>303</b>	<b>5 845</b>

<b>Moderbolaget 2004</b>	<b>Byggnader och mark</b>	<b>Maskiner och andra tekniska anläggningar</b>	<b>Inventarier, verktyg och installationer</b>	<b>Pågående nyanläggningar och betalda förskott</b>	<b>Totalt</b>
<b>Ackumulerat anskaffningsvärde</b>					
Ingående balans	23	-	559	90	672
Investeringar	-	-	6	44	50
Försäljning/utrangering	-	-	-49	-83	-132
Omklassificeringar	-	-	6	-6	-
<b>Utgående balans</b>	<b>23</b>	<b>-</b>	<b>522</b>	<b>45</b>	<b>590</b>
<b>Ackumulerade avskrivningar</b>					
Ingående balans	-	-	-167	-	-167
Årets avskrivningar	-	-	-111	-	-111
Försäljning/utrangering	-	-	32	-	32
Omklassificeringar	-2	-	2	-	-
<b>Utgående balans</b>	<b>-2</b>	<b>-</b>	<b>-244</b>	<b>-</b>	<b>-246</b>
<b>Netto bokfört värde</b>	<b>21</b>	<b>-</b>	<b>278</b>	<b>45</b>	<b>344</b>

<b>Koncernen 2003</b>	<b>Byggnader och mark <sup>1)</sup></b>	<b>Maskiner och andra tekniska anläggningar</b>	<b>Inventarier, verktyg och installationer</b>	<b>Pågående nyanläggningar och betalda förskott</b>	<b>Totalt</b>
<b>Ackumulerat anskaffningsvärde</b>					
Ingående balans	1 945	10 170	20 080	305	32 500
Investeringar	1 741	313	1 202	237	3 493
Poster avseende förvärvade samt avyttrade företag	-163	63	129	-8	21
Försäljning/utrangering	-624	-2 094	-7 183	138	-9 763
Omklassificeringar	36	-2 287	2 619	-368	-
Årets omräkningsdifferens	-81	-336	-657	-18	-1 092
<b>Utgående balans</b>	<b>2 854</b>	<b>5 829</b>	<b>16 190</b>	<b>286</b>	<b>25 159</b>
<b>Ackumulerade avskrivningar</b>					
Ingående balans	-766	-6 998	-14 523	-	-22 287
Årets avskrivningar	-104	-887	-2 762	-	-3 753
Poster avseende förvärvade samt avyttrade företag	66	-119	-69	-	-122
Försäljning/utrangering	305	1 519	6 202	-	8 026
Omklassificeringar	-18	1 655	-1 637	-	-
Årets omräkningsdifferens	32	240	495	-	767
<b>Utgående balans</b>	<b>-485</b>	<b>-4 590</b>	<b>-12 294</b>	<b>-</b>	<b>-17 369</b>
<b>Ackumulerade uppskrivningar, netto</b>					
Ingående balans	36	-	-	-	36
Sales/disposals	-1	-	-	-	-1
Årets omräkningsdifferens	-1	-	-	-	-1
<b>Utgående balans</b>	<b>34</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>34</b>
<b>Ackumulerade nedskrivningar, netto</b>					
Ingående balans	-4	-179	-102	-	-285
Årets nedskrivningar	-500	-131	-495	-	-1 126
Försäljning/utrangering	-	60	8	-	68
Reclassifications	-	4	-4	-	-
Årets omräkningsdifferens	-1	17	8	-	24
<b>Utgående balans</b>	<b>-505</b>	<b>-229</b>	<b>-585</b>	<b>-</b>	<b>-1 319</b>
<b>Netto bokfört värde</b>	<b>1 898</b>	<b>1 010</b>	<b>3 311</b>	<b>286</b>	<b>6 505</b>

<sup>1)</sup> Som följd av den omprövning av leasingavtal som skett enligt nuvarande tolkning av svensk redovisningsstandard/IFRS har finansiella leasingavtal om SEK 1 687 miljoner upptagits i balansräkningen som materiella anläggningstillgångar respektive långfristiga skulder.

<b>Moderbolaget 2003</b>	<b>Byggnader och mark</b>	<b>Maskiner och andra tekniska anläggningar</b>	<b>Inventarier, verktyg och installationer</b>	<b>Pågående nyanläggningar och betalda förskott</b>	<b>Totalt</b>
<b>Ackumulerat anskaffningsvärde</b>					
Ingående balans	23	-	69	-	92
Investeringar	-	-	455	198	653
Försäljning/utrangering	-	-	-72	-1	-73
Omklassificeringar	-	-	107	-107	-
<b>Utgående balans</b>	<b>23</b>	<b>-</b>	<b>559</b>	<b>90</b>	<b>672</b>
<b>Ackumulerade avskrivningar</b>					
Ingående balans	-	-	-54	-	-54
Årets avskrivningar	-	-	-130	-	-130
Försäljning/utrangering	-	-	17	-	17
<b>Utgående balans</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-167</b>	<b>-</b>	<b>-167</b>
<b>Netto bokfört värde</b>	<b>23</b>	<b>-</b>	<b>392</b>	<b>90</b>	<b>505</b>

**11 FINANSIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR****Kapitalandelar i joint ventures  
och intresseföretag 2004**

Koncernen	Joint ventures		Intresseföretag		Totalt	
	2004	2003	2004	2003	2004	2003
Ingående kapitalandel	1 753	799	1 217	1 036	2 970	1 835
Effekt av byte av redovisningsprincip, RR 29	-40	-	-	-	-40	-
Ingående kapitalandel enligt ny redovisningsprincip	1 713	799	1 217	1 036	2 930	1 835
Resultatandel	2 143	-593	175	-11	2 318	-604
Skatt	-701	199	-33	-24	-734	175
Årets omräkningsdifferens	-63	-36	-52	-64	-115	-100
Utdelningar	-	-	-97	-150	-97	-150
Aktieägartillskott	-	1 384	7	7	7	1 391
Omklassificering	-	-	47	447	47	447
Försäljningar	-	-	-206	-24	-206	-24
<b>Utgående kapitalandel</b>	<b>3 092</b>	<b>1 753</b>	<b>1 058</b>	<b>1 217</b>	<b>4 150</b>	<b>2 970</b>

Av investeringarna utgör goodwill SEK 14 miljoner (SEK 20 miljoner 2003) netto.

Utdelningar från bolag som redovisas enligt kapitalandelsmetoden uppgick till SEK 150 miljoner 2003 och SEK 8 miljoner 2002.

**Andel av tillgångar, skulder och resultat i joint venture,  
Sony Ericsson Mobile Communications**

Koncernen	
Anläggningstillgångar	1 056
Omsättningstillgångar	9 883
Avsättningar	1 214
Långfristiga skulder	259
Kortfristiga skulder	6 374
<b>Nettotillgångar</b>	<b>3 092</b>
<b>Fakturering</b>	<b>29 754</b>
Resultat efter finansiella poster	2 217
Skatt på årets resultat	-701
Minoritetsintresse	-74
<b>Årets resultat</b>	<b>1 442</b>
Ställda säkerheter	10
Ansvarsförbindelser	-

**Andel av tillgångar, skulder och resultat i intresseföretag,  
Ericsson Nikola Tesla d.d.**

Koncernen	
Anläggningstillgångar	174
Omsättningstillgångar	802
Avsättningar	7
Långfristiga skulder	10
Kortfristiga skulder	222
<b>Nettotillgångar</b>	<b>737</b>
<b>Fakturering</b>	<b>925</b>
Resultat efter finansiella poster	149
Skatt på årets resultat	-17
Minoritetsintresse	-
<b>Årets resultat</b>	<b>132</b>
Ställda säkerheter	-
Ansvarsförbindelser	-

Moderbolaget	Koncernföretag		Joint ventures		Intresseföretag	
	2004	2003	2004	2003	2004	2003
Ingående balans	58 991	50 600	4 136	2 752	371	458
Köp och nyemissioner	4 443	1	-	1 384	-	-
Aktieägartillskott	-7 162	10 512	-	-	3	-
Nedskrivning	-861	-1 526	-	-	-	-86
Försäljning	-6 551	-596	-	-	-36	-1
<b>Utgående balans</b>	<b>48 860</b>	<b>58 991</b>	<b>4 136</b>	<b>4 136</b>	<b>338</b>	<b>371</b>



## Övriga finansiella tillgångar

Koncernen	Aktier och andelar		Långfristig kundfinansiering <sup>1)</sup>		Övriga långfristiga fordringar	
	2004	2003	2004	2003	2004	2003
<b>Akkumulerat anskaffningsvärde</b>						
Ingående balans	2 308	3 144	7 950	19 203	2 138	2 305
Inköp/kreditgivning/ökning	161	41	1 460	2 879	611	507
Försäljning/amortering/minskning	-22	-529	-2 234	-12 686	-410	-581
Omklassificeringar	-52	-197	-2 478	-748	-	-
Årets omräkningsdifferens	-77	-151	-368	-698	-27	-93
<b>Utgående balans</b>	<b>2 318</b>	<b>2 308</b>	<b>4 330</b>	<b>7 950</b>	<b>2 312</b>	<b>2 138</b>
<b>Akkumulerade nedskrivningar</b>						
Ingående balans	-1 875	-901	-4 923	-6 920	-796	-173
Årets nedskrivningar	44	-1 150	-656	-2 313	-293	-642
Försäljning/amortering/minskning	3	305	1 115	3 631	-	-
Omklassificering	-	-233	2 221	660	-	-
Årets omräkningsdifferens	53	104	63	19	13	19
<b>Utgående balans</b>	<b>-1 775 <sup>2)</sup></b>	<b>-1 875</b>	<b>-2 180 <sup>3)</sup></b>	<b>-4 923 <sup>3)</sup></b>	<b>-1 076</b>	<b>-796</b>
<b>Netto bokfört värde</b>	<b>543 <sup>4)</sup></b>	<b>433 <sup>4)</sup></b>	<b>2 150</b>	<b>3 027</b>	<b>1 236</b>	<b>1 342</b>

<sup>1)</sup> Under vissa perioder kan det inträffa att vår kundfinansiering inkluderar aktier eller konvertibler i bolag som vi givit kredit. Detta kan ske som en följd av rekonstruktion av osäkra fordringar, eftersom vi i vissa fall erhåller sådana instrument som säkerhet för vår fordran. Vår princip är att avyttra dessa så snart det kan ske på rimliga villkor. Omklassificering på grund av konsolidering i enlighet med URA 20.

<sup>2)</sup> Årets nedskrivningar innehåller återföringar av tidigare gjorda nedskrivningar med SEK 80 miljoner, och ingår i resultaträkningen som övriga rörelseintäkter och kostnader.

<sup>3)</sup> Nedskrivningar ingår i Försäljningskostnader på grund av sin rörelsekaraktär.

<sup>4)</sup> Marknadsvärdet den 31 december 2004 för börsnoterade aktier var SEK 234 (373) miljoner för vilka bokfört värde uppgår till SEK 80 (83) miljoner.

Moderbolaget	Aktier och andelar		Långfristig kundfinansiering <sup>1)</sup>		Övriga långfristiga fordringar	
	2004	2003	2004	2003	2004	2003
<b>Akkumulerat anskaffningsvärde</b>						
Ingående balans	20	41	5 593	12 818	476	214
Inköp/kreditgivning/ökning	-	4	1 315	2 123	205	309
Försäljning/amortering/minskning	-2	-25	-738	-9 054	-228	-37
Omklassificeringar	-	-	-147	-	-	-
Årets omräkningsdifferens	-	-	-117	-294	-2	-10
<b>Utgående balans</b>	<b>18</b>	<b>20</b>	<b>5 906</b>	<b>5 593</b>	<b>451</b>	<b>476</b>
<b>Akkumulerade nedskrivningar</b>						
Ingående balans	-3	-2	-3 570	-3 719	-	-
Årets nedskrivningar	-5	-2	-547	-1 901	-	-
Försäljning/amortering/minskning	2	1	109	2 050	-	-
Omklassificeringar	-	-	4	-	-	-
Årets omräkningsdifferens	-	-	62	-	-	-
<b>Utgående balans</b>	<b>-6</b>	<b>-3</b>	<b>-3 942</b>	<b>-3 570</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
<b>Netto bokfört värde</b>	<b>12</b>	<b>17</b>	<b>1 964</b>	<b>2 023</b>	<b>451</b>	<b>476</b>

<sup>1)</sup> Under vissa perioder kan det inträffa att vår kundfinansiering inkluderar aktier eller konvertibler i bolag som vi givit kredit. Detta kan ske som en följd av rekonstruktion av osäkra fordringar, eftersom vi i vissa fall erhåller sådana instrument som säkerhet för vår fordran. Vår princip är att avyttra dessa så snart det kan ske på rimliga villkor.

**12 AKTIER OCH ANDELAR**

Nedanstående förteckning omfattar vissa av moderbolaget direkt och indirekt ägda aktier och andelar, per den 31 december 2004. En fullständig specifikation över innehav av aktier och andelar, som upprättas enligt bestämmelser i svenska

årsredovisningslagen och som ingår i den årsredovisning som insänds till Bolagsverket, kan rekvireras från Telefonaktiebolaget L M Ericsson, External & Management Information, SE-164 83 Stockholm.

**Aktier ägda av moderbolaget**

Typ	Bolag	Org. Nr.	Säte	Innehav i procent	Nominellt innehav i lokal valuta, miljoner	Bokfört värde, MSEK
<b>Koncernföretag</b>						
I	Ericsson AB	556056-6258	Sverige	100	50	20 638
I	Ericsson Shared Services AB	556251-3266	Sverige	100	361	7 216
I	Ericsson Shared Services Väst AB	556577-9799	Sverige	100	100	1 381
I	Ericsson Business Innovation AB	556128-5924	Sverige	100	–	683
I	Ericsson Enterprise AB	556090-3212	Sverige	100	360	335
I	Ericsson Microwave Systems AB	556028-1627	Sverige	100	30	151
I	Ericsson Sverige AB	556329-5657	Sverige	100	100	102
II	SRA Communication AB	556018-0191	Sverige	100	47	145
II	AB Aulis	556030-9899	Sverige	100	14	6
II	LM Ericsson Holding AB	556381-7666	Sverige	100	105	130
III	Ericsson Gämsta AB	556381-7609	Sverige	100	162	324
III	Ericsson Treasury Services AB	556329-5673	Sverige	100	1	2
III	Ericsson Credit AB	556326-0552	Sverige	100	5	5
III	Ericsson Project Finance AB	556058-5936	Sverige	100	469	567
	Övriga (Sverige)			–	–	1 275
I	Ericsson Danmark A/S		Danmark	100	90	216
I	Oy LM Ericsson Ab		Finland	100	13	195
II	Ericsson Participations France SAS		Frankrike	100	22	485
II	LM Ericsson Holdings Ltd.		Irland	100	2	14
II	Ericsson S.p.A. <sup>1)</sup>		Italien	72 <sup>2)</sup>	10	105
I	Ericsson A/S		Norge	100	156	194
I	Ericsson Corporatio AO		Ryssland	100	5	5
I	Ericsson AG		Schweiz	100	–	–
II	Ericsson Holding Ltd.		Storbritannien	100	74	757
I	Ericsson GmbH		Tyskland	100	20	342
I	Ericsson Hungary Ltd.		Ungern	100	1 301	120
I	Ericsson Austria GmbH		Österrike	100	4	664
	Övriga (Europa, förutom Sverige)			–	–	222
II	Ericsson Holding II Inc.		USA	100	–	9 516
I	Cia Ericsson S.A.C.I.		Argentina	95 <sup>3)</sup>	5	10
I	Teleindustria Ericsson S.A.		Mexiko	100	n/a	1 549
	Övriga (USA, Latinamerika)			–	–	628
II	Teleric Pty Ltd.		Australien	100	20	100
I	Ericsson India Private Ltd.		Indien	100	725	147
I	Ericsson Ltd.		Kina	100	2	2
I	Ericsson (Kina) Company Ltd.		Kina	100	50	369
I	Nanjing Ericsson Panda Communication Co. Ltd.		Kina	25 <sup>4)</sup>	5	37
I	Ericsson (Malaysia) Sdn. Bhd.		Malaysia	70	2	4
I	Ericsson Telecommunications Pte. Ltd.		Singapore	100	–	1
I	Ericsson Taiwan Ltd.		Taiwan	80	240	19
I	Ericsson (Thailand) Ltd.		Thailand	49 <sup>5)</sup>	90	17
	Övriga länder (resten av världen)			–	–	182
	<b>Totalt</b>				–	48 860
<b>Joint ventures och intresseföretag</b>						
I	Sony Ericsson Mobile Communications AB	556615-6658	Sverige	50	50	4 136
I	Ericsson Nikola Tesla d.d.		Kroatien	49	196	330
	Övriga			–	–	8
	<b>Totalt</b>				–	4 474

**12 AKTIER OCH ANDELAR** (FORTSÄTTNING)**Aktier ägda av koncernföretag**

Typ	Bolag	Org. Nr.	Säte	Innehav i procent
Koncernföretag				
I	Ericsson Network Technologies AB	556000-0365	Sverige	100
II	Ericsson Cables Holding AB	556044-9489	Sverige	100
III	AB LM Ericsson Finans	556008-8550	Sverige	100
I	Ericsson France SAS		Frankrike	100
I	LM Ericsson Ltd.		Irland	100
II	Ericsson Holding International B.V.		Nederländerna	100
II	Ericsson Nederland B.V.		Nederländerna	100
I	Ericsson Telecommunicatie B.V.		Nederländerna	100
I	Ericsson Telecomunicazioni S.p.A.		Italien	93
I	Ericsson España S.A.		Spanien	100
I	Ericsson Ltd.		Storbritannien	100
I	Ericsson Telekomunikasyon A.S.		Turkiet	100
I	Ericsson Canada Inc.		Kanada	100
I	Ericsson Inc.		USA	100
I	Ericsson NetQual Inc.		USA	100
I	Ericsson Wireless Communications Inc.		USA	100
I	Ericsson IP Infrastructure Inc.		USA	100
I	Ericsson Amplifier Technologies Inc.		USA	100
I	Ericsson Telecomunicações S.A.		Brasilien	100
I	Ericsson Servicos de Telecomunicações Ltda.		Brasilien	100
I	Ericsson Telecom S.A. de C.V.		Mexiko	100
I	Ericsson Australia Pty. Ltd.		Australien	100
I	Nippon Ericsson K.K.		Japan	100
I	Ericsson Consumer Products Asia Pacific Pte Ltd.		Singapore	100

**Teckenförklaring till bolagstyp**

- I Produktion, distribution och utveckling
- II Förvaltningsbolag
- III Finansbolag

<sup>1)</sup> Koncernföretaget Ericsson S.p.A är noterat på fondbörsen i Milano, Italien. Ericssons andel av börsvärdet var per 31 december 2004 SEK 7 470 miljoner.

<sup>2)</sup> Jämte innehav via koncernföretag äger koncernen 93 procent i Ericsson S.p.A.

<sup>3)</sup> Jämte innehav via koncernföretag äger koncernen 100 procent i Cia Ericsson S.A.C.I.

<sup>4)</sup> Jämte innehav via koncernföretag äger koncernen 51 procent i Nanjing Ericsson Panda Communication Co. Ltd.

<sup>5)</sup> Jämte innehav via koncernföretag äger koncernen 100 procent i Ericsson (Thailand) Ltd.

**13 VARULAGER**

	Koncernen		Moderbolaget	
	2004	2003	2004	2003
Råvaror, komponenter och förnödenheter	5 557	4 332	–	–
Varor under tillverkning	232	245	–	–
Färdiga varor och handelsvaror	3 720	271	20	–
Pågående arbete för annans räkning	7 278	9 275	20	3
Avdrag för förskott från kund	-2 784	-3 158	–	–
<b>Varulager, netto</b>	<b>14 003</b>	<b>10 965</b>	<b>40</b>	<b>3</b>

Reserver avseende inkurens av varulager är avdragna i redovisade belopp och uppgår till SEK 3 146 miljoner (SEK 3 658 miljoner 2003).

**Rörelser avseende inkurensreserv i varulager**

Ingående balans	3 658
Årets nedskrivningar	533
Uttnyttjade av reserver	-976
Årets omräkningsdifferens	-69
Utgående balans	3 146

En stor del av inkurensreserven avser varor med låg omsättning gällande avvecklade produkter där Ericsson fortfarande har kontraktssenliga åtaganden när det gäller att leverera reservdelar under ett antal år. För att tillmötesgå dessa åtaganden reserveras en del av varulagret när produkter med lång livscykel avvecklas.

Värdet av varulager redovisat till nettoförsäljningsvärde uppgår till SEK 760 miljoner och ingår i varulager, netto.

Pågående arbete för annans räkning inkluderar både entreprenadkontrakt och annan typ av kontrakt med pågående arbete.

**14 KUNDFORDRINGAR**

	Koncernen		Moderbolaget	
	2004	2003	2004	2003
Kommersiella fordringar	33 906	33 725	444	347
Reserv för osäkra fordringar	-1 782	-2 051	-275	-275
Kommersiella fordringar, netto	32 124	31 674	169	72
Fordringar hos intresseföretag och joint ventures	520	212	25	12
<b>Totalt</b>	<b>32 644</b>	<b>31 886</b>	<b>194</b>	<b>84</b>

Innehållna fordringar som redovisats som intäkt uppgick till SEK 3 749 miljoner per 31 december 2004 (SEK 2 172 miljoner 2003). Kundkreditid är 75 dagar i december 2004 (79 dagar i december 2003).

Reserv för osäkra kundfordringar i moderbolaget innefattar beräknade förlustrisker baserade på kommersiella grunder.

**15 FORDRINGAR OCH SKULDER KONCERNFÖRETAG**

Moderbolaget	2004	2003
<b>Långfristiga fordringar <sup>1)</sup></b>		
Finansiella fordringar	48 535	34 046
<b>Kortfristiga fordringar</b>		
Kommersiella fordringar	874	1 478
Finansiella fordringar	14 793	21 357
<b>Totalt</b>	<b>15 667</b>	<b>22 835</b>
<b>Långfristiga skulder <sup>1)</sup></b>		
Finansiella skulder	33 840	31 911
<b>Kortfristiga skulder</b>		
Kommersiella skulder	85	89
Finansiella skulder	77 515	57 517
<b>Totalt</b>	<b>77 600</b>	<b>57 606</b>

<sup>1)</sup> Icke räntebärande fordringar och skulder, netto, ingår med SEK -21 940 miljoner (SEK 15 317 miljoner 2003). Även i kortfristiga finansiella fordringar och skulder kan det periodvis förekomma räntefria mellanhavanden.

**16 ÖVRIGA FORDRINGAR**

	Koncernen		Moderbolaget	
	2004	2003	2004	2003
Fordringar hos intresseföretag och joint ventures	115	239	24	–
Förutbetalda kostnader	1 072	1 639	543	623
Upplupna intäkter	1 349	1 782	893	683
Förskott till leverantörer	393	399	–	–
Övrigt	9 310	8 659	6 743	5 217
<b>Totalt</b>	<b>12 239</b>	<b>12 718</b>	<b>8 203</b>	<b>6 523</b>

**17 EGET KAPITAL****Aktiekapital 2004**

Den 31 december 2004 hade aktiekapitalet följande sammansättning:

Moderbolaget	Antal utestående aktier	Aktiekapital
A-aktier (nom. SEK 1,00)	1 308 779 918	1 309
B-aktier (nom. SEK 1,00)	14 823 478 760	14 823
	<b>16 132 258 678</b>	<b>16 132</b>

Bolagets aktiekapital är indelat i två serier: A-aktier (nominellt värde SEK 1,00 per aktie) och B-aktier (nominellt värde SEK 1,00 per aktie). A- och B-aktier medför samma rätt till andel i bolagets tillgångar och vinst, men vid omröstning på bolagsstämma medför A-aktier en röst per aktie och B-aktier en tiondels röst per aktie.

I enlighet med beslut på den extra bolagsstämman den 31 augusti 2004 har omvandlingen av rösträttskillnaden mellan A- och B-aktier avslutats. Förändringen har medfört en ökning av antal A-aktier och en minskning av antal B-aktier med 652 561 278 under 2004.

Totalt antal aktier i eget förvar per 31 december 2004 uppgick till 299 715 117 (306 139 953 2003) B-aktier, vilket motsvaras av en negativ post i Fritt eget kapital om SEK -592 miljoner (SEK -648 miljoner 2003).

Minskningen i antal aktier i eget förvar är hänförlig till leverans och försäljning av aktier avseende Aktiespar- och Optionsplaner.

**Förslag till utdelning**

Styrelsen kommer att föreslå stämman en utdelning om SEK 0,25 per aktie.

**Akkumulerade omräkningsdifferenser**

Ingående balans	-5 395
Förändringar i ackumulerade omräkningsdifferenser	-1 107
<b>Utgående balans</b>	<b>-6 502</b>

I förändringar i ackumulerade omräkningsdifferenser ingår förändring avseende omräkning av goodwill i lokal valuta med SEK -333 miljoner (SEK -917 miljoner 2003), vinst/förlust (-) netto avseende säkring av investeringar i utländska koncernföretag med SEK -167 miljoner (SEK 1 081 miljoner 2003) samt SEK 47,2 miljoner (SEK 0,1 miljoner 2003) i realiserad vinst/förlust, netto avseende sålda/likviderade bolag.

Kursdifferenser vid omräkning av bokslut från integrerade företag ingår i följande poster i koncernens resultaträkning:

	2004	2003	2002
Kostnader för fakturerade varor och tjänster	-24	-68	-45
Finansiella intäkter	-11	-139	-198
Skatt på årets resultat	-	-4	3
<b>Totalt</b>	<b>-35</b>	<b>-211</b>	<b>-240</b>
Varav säkrade	35	211	240

**Förändringar i eget kapital**

Koncernen 2004	Aktiekapital	Kapitalandelsfonder	Övriga bundna reserver	Bundet eget kapital	Fritt eget kapital	Totalt
1 januari, 2004	16 132	658	39 640	56 430	4 051	60 481
Effekt av byte av redovisningsprincip <sup>1)</sup>	-	-	-	-	-1 275	-1 275
Ingående balans i enlighet med ny redovisningsprincip	16 132	658	39 640	56 430	2 776	59 206
Försäljning av egna aktier	-	-	-	-	15	15
Aktiespar- och optionsplaner	-	-	-	-	159	159
Förskjutning mellan fritt och bundet kapital	-	-51	1 030	979	-979	-
Förändring i ackumulerade omräkningsdifferenser	-	-	-1 107	-1 107	-	-1 107
Justering av kostnad nyemission 2002	-	-	-	-	2	2
Årets resultat, 2004	-	-	-	-	19 024	19 024
<b>31 december, 2004</b>	<b>16 132</b>	<b>607</b>	<b>39 563</b>	<b>56 302</b>	<b>20 997 <sup>2)</sup></b>	<b>77 299</b>

<sup>1)</sup> Omarbetad på grund av ändring i redovisningsprincip RR 29/IAS 19.

<sup>2)</sup> Av koncernens vinstmedel kommer SEK 7 miljoner att överföras till bundna reserver enligt förslag av respektive bolags styrelse. Vid bedömning av koncerns ställning bör beaktas att vinstmedel hos de utländska koncernföretagen vid hemtagning till Sverige i vissa fall blir föremål för beskattning, samt i en del fall begränsas av valutarestriktioner. Koncernens fria vinstmedel har omräknats till balansdagskurs. Ackumulerade omräkningsdifferenser har fördelats på fritt respektive bundet kapital.

<b>Koncernen 2003</b>	Aktie- kapital	Kapital- andels- fonder	Övriga bundna reserver	<b>Bundet  eget  kapital</b>	<b>Fritt  eget  kapital</b>	<b>Totalt</b>
1 januari, 2003	15 974	672	39 278	<b>55 924</b>	17 683	<b>73 607</b>
Nyemission	158	–	–	<b>158</b>	–	<b>158</b>
Återköp av egna aktier	–	–	–	–	–158	<b>–158</b>
Försäljning av egna aktier	–	–	–	–	8	<b>8</b>
Aktiespar- och optionsplaner	–	–	–	–	151	<b>151</b>
Förskjutning mellan fritt och bundet kapital	–	–14	2 806	<b>2 792</b>	–2 792	<b>–</b>
Justering av upplupna kostnader för nyemission 2002	–	–	–	–	3	<b>3</b>
Förändring i ackumulerade omräkningsdifferenser	–	–	–2 444	<b>–2 444</b>	–	<b>–2 444</b>
Årets resultat, 2003	–	–	–	–	–10 844	<b>–10 844</b>
<b>31 december, 2003</b>	<b>16 132</b>	<b>658</b>	<b>39 640</b>	<b>56 430</b>	<b>4 051</b>	<b>60 481</b>

<b>Koncernen 2002</b>	Aktie- kapital	Kapital- andels- fonder	Övriga bundna reserver	<b>Bundet  eget  kapital</b>	<b>Fritt  eget  kapital</b>	<b>Totalt</b>
1 januari, 2002	8 066	491	29 102	<b>37 659</b>	30 928	<b>68 587</b>
Nyemission	7 908	–	21 032	<b>28 940</b>	–	<b>28 940</b>
Aktiesparplan	–	–	–	–	12	<b>12</b>
Försäljning av egna aktier	–	–	–	–	2	<b>2</b>
Förskjutning mellan fritt och bundet kapital	–	181	–5 935	<b>–5 754</b>	5 754	<b>–</b>
Förändringar i ackumulerade omräkningsdifferenser	–	–	–4 921	<b>–4 921</b>	–	<b>–4 921</b>
Årets resultat, 2002	–	–	–	–	–19 013	<b>–19 013</b>
<b>31 december, 2002</b>	<b>15 974</b>	<b>672</b>	<b>39 278</b>	<b>55 924</b>	<b>17 683</b>	<b>73 607</b>

<b>Moderbolaget</b>	Aktie- kapital	Överkurs- fond <sup>1)</sup>	Upp- skrivnings- fond	Reserv- fond	Totalt bundet eget kapital	Disposi- tionsfond	Fria vinstmedel	Totalt fritt eget kapital	<b>Totalt</b>
1 januari, 2004	16 132	24 729	20	6 741	47 622	100	13 535	13 635	<b>61 257</b>
Försäljning av egna aktier	–	–	–	–	–	–	15	15	<b>15</b>
Aktiespar- och optionsplaner	–	–	–	–	–	–	27	27	<b>27</b>
Justering av upplupna kostnader för nyemission 2002	–	2	–	–	2	–	–	–	<b>2</b>
Koncernbidrag	–	–	–	–	–	–	–6 525	–6 525	<b>–6 525</b>
Skatt på koncernbidrag	–	–	–	–	–	–	1 827	1 827	<b>1 827</b>
Årets resultat, 2004	–	–	–	–	–	–	7 160	7 160	<b>7 160</b>
<b>31 december, 2004</b>	<b>16 132</b>	<b>24 731</b>	<b>20</b>	<b>6 741</b>	<b>47 624</b>	<b>100</b>	<b>16 039</b>	<b>16 139</b>	<b>63 763</b>

<sup>1)</sup> Överkurs hänförlig till 1996 och tidigare år har redovisats under Reservfond.

## 18 OBESKATTADE RESERVER

<b>Moderbolaget</b>	<b>Vid årets början</b>	<b>Upplösning</b>	<b>Vid årets slut</b>
<b>Ackumulerade avskrivningar utöver plan</b>			
Immateriella anläggningstillgångar	17	–1	<b>16</b>
Materiella anläggningstillgångar	48	–52	<b>–4</b>
<b>Summa ackumulerade avskrivningar utöver plan</b>	<b>65</b>	<b>–53</b>	<b>12</b>
<b>Andra obeskattade reserver</b>			
Reserv för osäkra fordringar	1 290	–363	<b>927</b>
Periodiseringsfond	774	–774	<b>–</b>
<b>Summa andra obeskattade reserver</b>	<b>2 064</b>	<b>–1 137</b>	<b>927</b>
<b>Summa obeskattade reserver</b>	<b>2 129</b>	<b>–1 190</b>	<b>939</b>

God redovisningssed i Sverige och skattelagstiftning kräver att bolag redovisar vissa skillnader mellan beskattningsunderlaget och bokfört värde av skatt som en obeskattad reserv i balansräkningen i räkenskaper för enskilda bolag. Förändringar i dessa reserver redovisas i resultaträkningen som en avsättning till eller upplösning av obeskattade reserver.

Förändringar i andra obeskattade reserver i moderbolaget innehåller följande för 2003: upplösning av reserv för osäkra fordringar SEK 0 miljoner (SEK 1 977 miljoner 2002). Uppskjuten, ej bokförd, skatteskuld hänförlig till obeskattade reserver uppgår till SEK 263 miljoner för 2004, SEK 596 miljoner för 2003 och SEK 585 miljoner för 2002.

**19 PENSIONER**

Ericssons koncernföretag deltar i lokala pensionsplaner i respektive land. Det finns i princip två olika typer av pensionsplaner:

- Avgiftsbaserade planer, där bolagets skyldighet endast är att betala en avgift till en fond eller ett försäkringsbolag för den anställdes räkning. Ingen skuld redovisas i balansräkningen.
- Förmånsbaserade planer, där bolagets skyldighet är att, utbetala en pensionserättning baserad på lönenivå och intjäningstid. Dessa planer är utformade på två sätt:
  - genom att sätta upp en stiftelse, vilken hanterar bolagets insättningar till pensionsplanen, i dessa fall är avsättningsbeloppet i balansräkningen nettot av ackumulerade intjänade pensionsförmåner och stiftelsens tillgångar.
  - genom att boka ackumulerade intjänade pensionsförmåner som en avsättning i balansräkningen utan avdrag för tillgångar. Denna metod tillåts i Sverige om åtagandena försäkras genom Försäkringsbolaget Penionsgaranti (FPG), vilket regleras genom svensk lag om säkerställande av pensionsåtaganden.

Från och med 2004 tillämpar Ericsson RR 29. Det innebär att pensionskostnader och pensionsskulder för alla koncernföretag inom koncernen beräknas utifrån samma aktuariella metod. Projected Unit Method kräver att koncernen fördelar ersättningar på innevarande perioder (för att fastställa kostnaden avseende tjänstgöring under innevarande period) och innevarande och tidigare perioder (för att fastställa nuvärdet av förmånsbestämda förpliktelser). Redovisning av förmånsbestämda planer kräver aktuariella antaganden och beräkningarna görs minst en gång per år.

Redovisningen av avgiftsbaserade planer har inte påverkats av införandet av RR 29 under 2004. Inom Ericsson har de flesta bolag avgiftsbaserade planer och redovisar därmed ingen avsättning för pensioner i balansräkningen. I ett dussintal länder utanför Sverige används förmånsbaserade planer med stiftelseer, där nettot av ackumulerade förmåner och stiftelsens tillgångar bokförs som pensionsavsättningar.

I Sverige används båda lösningarna, till viss del används avgiftsbaserade planer och till viss del förmånsbaserade planer. Alla planer för kollektivanställda och vissa delar av planer för tjänstemän, såsom dödsfall och invaliditet, är avgiftsbaserade planer. Vissa förtidspensioneringsåtaganden är också definierade som avgiftsbaserade planer. Ålderspensionsplaner för tjänstemän är förmånsbaserade planer. Redovisningsrådets akutgrupp definierar ITP-planen (Industrin och handelns tilläggs pension) som genom en försäkring hos försäkringbolaget Alecta som en förmånsbestämd plan som omfattar flera arbetsgivare. Ericsson har inte haft tillgång till information från Alecta som gjort det möjligt att redovisa denna plan som en förmånsbestämd plan utan har därför för räkenskapsåret 2004 redovisat denna plan som en avgiftsbestämd plan. Enligt de nya redovisningsreglerna,

tillämpar Ericsson RR 29 från den 1 januari 2004. Ericsson har bildat en svensk pensionsstiftelse i syfte att förvalta den svenska pensionskulden. Från kassa transfererades SEK 8 338 miljoner till stiftelsen under januari 2005.

Av de totala avsättningarna till förmånsbaserade pensioner och liknande förmåner på SEK 10 087 miljoner, är största delen hänförlig till Sverige, varav SEK 6 566 miljoner (SEK 6 175 miljoner 2003) utgörs av skuld till Pensionsregistreringsinstitutet (PRI). Moderbolagets pensionsskuld inkluderar ett åtagande om SEK 419 miljoner (SEK 386 miljoner 2003) i enlighet med överenskommelse med PRI.

Tabellen nedan summerar den totala pensionskostnaden för koncernen:

Årets pensionskostnader	Storbri-				Totalt
	Sverige	tannien	USA	Övriga	
Kostnader avseende förmånsbestämda pensionsplaner	686	71	-93	153	817
Kostnader avseende hälsovård efter avslutad anställning	-	-	46	-	46
Kostnader avseende avgiftsbestämda pensionsplaner	1 014	-	-97	183	1 100
<b>Totalt</b>	<b>1 700</b>	<b>71</b>	<b>-144</b>	<b>336</b>	<b>1 963</b>

Tabellerna nedan summerar förändringar i förpliktelser i förmånsbestämda planer, förvaltningstillgångarnas verkliga värde, avsättningar netto för pensioner avseende förmånsbestämda planer och hälsovård efter avslutad anställning samt upplysningar avseende tillämpade antaganden i aktuariella beräkningar.

Årets pensionskostnader avseende förmånsbestämda planer	Storbri-				Totalt
	Sverige	tannien	USA	Övriga	
Förmåner intjänade under året	306	53	82	170	611
Räntekostnader	380	152	153	118	803
Förväntad avkastning på förvaltningstillgångar	-	-134	-108	-128	-370
Kostnader avseende tjänstgöring under tidigare perioder	-	-	-	6	6
Reduceringar	-	-	-173	-14	-187
<b>Årets pensionskostnader avseende förmånsbestämda planer</b>	<b>686</b>	<b>71</b>	<b>-46</b>	<b>152</b>	<b>863</b>

Förändring i förpliktelse, DBO	Storbri-				Totalt
	Sverige	tannien	USA	Övriga	
DBO, förpliktelser ingående balans	6 921	2 794	2 511	2 256	14 482
Förmåner intjänade under året	306	53	82	170	611
Räntekostnader	380	152	153	118	803
Tillskjutna medel från arbetstagare	–	28	–	10	38
Utbetalda ersättningar	–71	–45	–189	–60	–365
Aktuariella vinster och förluster (-/+) <sup>1)</sup>	654	87	186	157	1 084
Regleringar	–	–	–	–35	–35
Reduceringar	–	–	–173	–14	–187
Övrigt	–	–	22	23	45
Årets omräkningsdifferens	–	–51	–230	–87	–368
<b>DBO, förpliktelser utgående balans</b>	<b>8 190</b>	<b>3 018</b>	<b>2 362</b>	<b>2 538</b>	<b>16 108</b>

<sup>1)</sup> Aktuariella vinster och förluster för varje plan redovisas när en viss angiven andel av de aktuariella vinster och förluster som faller utanför korridoren. Intäkten eller kostnaden redovisas under den förväntade genomsnittliga återstående tjänstgöringstiden för de anställda som omfattas av planen.

Koncernen deltar i ett antal planer för hälsovård efter avslutad anställning, främst i USA. Redovisningsmetoden, antaganden samt frekvensen för utvärdering är likadan som för förmånsbestämda planer. Planer för hälsovård efter avslutad anställning är därför inkluderade i siffrorna ovan.

Förändring i verkligt värde av förvaltnings-tillgångar	Storbri-				Totalt
	Sverige	tannien	USA	Övriga	
Verkligt värde av förvaltnings-tillgångar, ingående balans	–	1 846	1 361	2,059	5 266
Verklig avkastning på förvaltningstillgångar	–	164	125	227	516
Tillskjutna medel från arbetsgivare	–	57	203	158	418
Tillskjutna medel från arbetstagare	–	28	–	10	38
Utbetalda ersättningar av fond/försäkringsbolag	–	–45	–132	–53	–230
Regleringar	–	–	–	–32	–32
Övriga	–	–	–	50	50
Årets omräkningsdifferens	–	–36	–140	–86	–262
<b>Verkligt värde av förvaltnings-tillgångar, utgående balans</b>	<b>–</b>	<b>2 014</b>	<b>1 417</b>	<b>2 333</b>	<b>5 764</b>

Avsättningar netto för pensioner och liknande förpliktelser	Storbri-				Totalt
	Sverige	tannien	USA	Övriga	
Förvaltningstillgångar i förhållande till förpliktelser, ingående balans	–8 190	–1 004	–945	–205	–10 344
Oredovisade aktuariella vinster och förluster (-/+)	654	55	174	16	899
Oredovisade kostnader avseende tjänstgöring under tidigare perioder	–	–	–	70	70
<b>Avsättningar netto för pensioner och liknande förpliktelser, utgående balans (-/+)</b>	<b>–7 536</b>	<b>–949</b>	<b>–771</b>	<b>–119</b>	<b>–9 375</b>

Belopp i balans-räkningen	Storbri-				Totalt
	Sverige	tannien	USA	Övriga	
Avsättningar netto för pensioner och liknande förpliktelser, ingående balans (-/+)	–6,921	–949	–1,151	–115	–9,136
Årets pensionskostnader	–686	–71	47	–153	–863
Utbetalda ersättningar direkt av företaget	71	–	78	7	156
Tillskjutna medel från arbetsgivare	–	57	203	158	418
Övrigt	–	–	–22	–9	–31
Årets omräkningsdifferens	–	14	74	–7	81
<b>Avsättningar netto för pensioner och liknande förpliktelser, utgående balans (-/+)</b>	<b>–7,536</b>	<b>–949</b>	<b>–771</b>	<b>–119</b>	<b>–9,375</b>

Tabellen nedan summerar totala pensionsavsättningar för Ericsson. Avsättningar för pensioner inkluderar också liknande förmåner.

Avsättningar för pensioner och liknande förmåner	Storbri-				Totalt
	Sverige	tannien	USA	Övriga	
Avsättningar avseende förmånsbestämda pensionsplaner	7 536	949	771	119	9 375
Övriga liknande förmåner	94	–	–	618	712
<b>Totalt</b>	<b>7 630</b>	<b>949</b>	<b>771</b>	<b>737</b>	<b>10 087</b>

Tillämpade antaganden i aktuariella beräkningar:

(procent)	Sverige	Storbri-tannien	USA	Övriga
Diskonteringsränta	5,0%	5,3%	6,0%	5,0%–6,5%
Förväntad avkastning på förvaltningstillgångar	n/a	7,0%	8,0%	4,7%–7,0%
Förväntad löneökningstakt	3,0%	4,0%	4,5%	3,0%–4,0%



**20 ÖVRIGA AVSÄTTNINGAR**

Koncernen 2004	Kommersiella garantier	Omstrukturering	Kundfinansiering	Övriga	Totalt övriga avsättningar
Ingående balans	4 736	9 115	296	13 454	27 601
Årets avsättningar	4 202	661	228	7 971	13 062
lansspråktagande under perioden	-2 656	-5 651	-62	-5 012	-13 381
Periodens återföringar av outnyttjade belopp	-	-274	-191	-1 867	-2 332
Omklassificeringar	172	-238	-	341	275
Årets omräkningsdifferens	-30	-15	-	-402	-447
<b>Utgående balans</b>	<b>6 424</b>	<b>3 598</b>	<b>271</b>	<b>14 485</b>	<b>24 778</b>

Koncernen 2003	Kommersiella garantier	Omstrukturering	Kundfinansiering	Övriga	Totalt övriga avsättningar
Ingående balans	3 554	7 535	178	8 579	19 846
Årets avsättningar	4 706	10 835	198	13 030	28 769
lansspråktagande under perioden	-3 105	-9 146	-47	-7 028	-19 326
Periodens återföringar av outnyttjade belopp	-329	-66	-21	-884	-1 300
Poster avseende förvärvade samt avyttrade bolag	-3	5	-	-3	-1
Omklassificeringar	40	178	-8	424	-634
Årets omräkningsdifferens	-127	-226	-4	-664	-1 021
<b>Utgående balans</b>	<b>4 736</b>	<b>9 115</b>	<b>296</b>	<b>13 454</b>	<b>27 601</b>

Moderbolaget 2004	Kommersiella garantier	Omstrukturering	Kundfinansiering	Övriga	Totalt övriga avsättningar
Ingående balans	-	1 465	1 431	287	3 183
Årets avsättningar	1	357	103	477	938
lansspråktagande under perioden	-	-588	-593	-155	-1 336
Periodens återföring av outnyttjade belopp	-	-127	-463	-	-590
<b>Utgående balans</b>	<b>1</b>	<b>1 107</b>	<b>478</b>	<b>609</b>	<b>2 195</b>

Moderbolaget 2003	Kommersiella garantier	Omstrukturering	Kundfinansiering	Övriga	Totalt övriga avsättningar
Ingående balans	-	63	2 228	139	2 430
Årets avsättningar	-	1 748	660	287	2 695
lansspråktagande under perioden	-	-346	-1 457	-139	-1 942
<b>Utgående balans</b>	<b>-</b>	<b>1 465</b>	<b>1 431</b>	<b>287</b>	<b>3 183</b>

**Produktgarantier**

Kommersiella garantier avser både epidemiska fel och statistiska fel. Uppskattningen baseras på försäljning, kontraktsevenliga garantitider och historisk felstatistik på sålda produkter. Utfallet för 2004 var SEK 2,7 miljarder, jämfört med det uppskattade utfallet om SEK 3,3 miljarder. Det förväntade utnyttjandet av kommersiella garantier för 2005 uppgår till SEK 2,5 miljarder.

**Omstrukturering**

Under 2004 utnyttjades avsättningar för omstrukturering om SEK 5,7 miljarder, jämfört med det uppskattade utfallet om SEK 5,8 miljarder. Inga ytterligare omstruktureringsprogram initierades under 2004. Däremot avsattes ytterligare SEK 0,7 miljarder avseende 2003 års omstruktureringsprogram.

Kvarstående avsättningar avser huvudsakligen outnyttjade leasade lokaler. Dessa kontrakt löper huvudsakligen ut om ett till fem år. Det sista löper ut år 2028. Avsättningarna för lokalåtaganden baseras på nuvärdet av framtida leaseåtaganden minus förväntade hyresintäkter.

Under 2005 förväntas omstrukturingsavsättningar om SEK 2 miljarder utnyttjas.

**Kundfinansiering**

Totala avsättningar avseende kundfinansiering utanför balansräkningen utgörs av summan av individuella avsättningar för olika krediter. Dessa individuella avsättningar är baserade på specifik riskbedömning av varje enskild exponering.

**Övrigt**

Övriga avsättningar inkluderar belopp för risker avseende patenttvister och andra juridiska tvister, beräknade förluster på kontraktssenliga åtaganden och risker för böter, reserver för potentiella krav från, eller tvister med, leverantörer eller underleverantörer samt eventuella moms- och skatterelaterade åtaganden och beräknade förluster på entreprenadkontrakt. Utnyttjade övriga avsättningar för 2004 var SEK 5 miljarder, vilket avvek från förväntade SEK 11 miljarder. Detta beror på att SEK 4 miljarder senarelagts och att SEK 2 miljarder är återföringar av outnyttjade reserver. Emellertid uppvägs detta av ytterligare avsättningar för reserver som också fanns med i den ingående balansen.

Under 2005 förväntas övriga avsättningar om SEK 8 miljarder utnyttjas.

**21 RÄNTEBÄRANDE AVSÄTTNINGAR OCH SKULDER**

Ericssons utestående räntebärande avsättningar och skulder uppgick till SEK 33,6 miljarder per den 31 december 2004.

**Räntebärande avsättningar och skulder**

	<b>Koncernen</b>		<b>Moderbolaget</b>	
	<b>2004</b>	2003	<b>2004</b>	2003
Kortfristiga skulder till kreditinstitut	<b>938</b>	2 247	<b>322</b>	1 746
Kortfristig del av långfristiga skulder <sup>1)</sup>	<b>781</b>	7 262	<b>699</b>	5 905
<b>Totala kortfristiga räntebärande avsättningar och skulder</b>	<b>1 719</b>	9 509	<b>1 021</b>	7 651
Certifikat och obligationslån	<b>19 844</b>	26 312	<b>19 844</b>	26 312
Skulder till kreditinstitut (långfristiga)	<b>1 993</b>	2 383	<b>116</b>	290
Pensioner <sup>2)</sup>	<b>10 087</b>	8 005	<b>861</b>	848
<b>Totala långfristiga räntebärande avsättningar och skulder</b>	<b>31 924</b>	36 700	<b>20 821</b>	27 450
<b>Totala räntebärande avsättningar och skulder</b>	<b>33 643</b>	46 209	<b>21 842</b>	35 101

<sup>1)</sup> Redovisade värden inkluderar certifikat och obligationslån om SEK 651 miljoner 2004 och SEK 5,856 miljoner 2003.

<sup>2)</sup> Konsoliderade pensioner och liknande avsättningar redovisas enligt IAS 19/RR 29

**Certifikat och obligationslån**

Emitterat-förfall	Nominellt	Kupong	Valuta	Bokfört	Förfalldag
				värde (SEK m.)	(ÅÅ-MM-DD)
1999-2009	483	6,500%	USD	3 193	09-05-20
2001-2006	15	FRN	USD	99	06-03-15
2001-2006	1 000 <sup>1)</sup>	6,375%	EUR	8 996	06-05-31
2001-2008	226 <sup>1)</sup>	7,375%	GBP	2 869	08-06-05
2001-2005	150	FRN	SEK	150	05-07-12
2001-2005	215	6,500%	SEK	215	05-08-08
2001-2005	50	6,400%	SEK	50	05-08-22
2001-2005	236	6,300%	SEK	236	05-08-24
2003-2010	471 <sup>2)</sup>	6,750%	EUR	4 237	10-11-28
2004-2012	450	FRN	SEK	450	12-12-07
<b>Totalt</b>				<b>20 495</b>	

<sup>1)</sup> Obligationerna om EUR 1 000 miljoner och GBP 226 miljoner har en ränta kopplad till bolagets kreditvärdering. Räntan kommer att öka/minska med 0,25 procent per år för varje betygsnivå per ratinginstitut (Moody's och Standard & Poor's). Räntan kopplad till obligationslånen kan inte understiga den ursprungliga räntan i låneavtalet.

<sup>2)</sup> Obligationslånet om EUR 471 miljoner har Ericsson möjlighet att återköpa efter år 2007.

Alla utestående certifikat och obligationslån är emitterade av moderbolaget under dess obligationsprogram (Euro Medium Term Note program). Obligationer emitteras i huvudsak till fast ränta, för att betala rörlig ränta använder sig Ericsson av ränteswappar, vilket ger en vägd genomsnittlig ränta på ca 5,5 procent per den 31 december 2004.

Under 2004 köpte Ericsson tillbaka och annullerade utestående obligationer till ett nominellt värde av SEK 5,9 miljarder, vilket genererade finansiella kostnader om SEK 285 miljoner.

**Certifikat och obligationslån vilka köpts tillbaka och annullerats under 2004**

Obligation	Valuta	Återköpt och annullerats		Utestående (nominellt)
		(nominellt)	(nominellt)	
6,375% EMTN 31 maj 2006	EUR m.	566	<b>1 000</b>	
6,900% EMTN 18 juli 2005	SEK m.	300		-
6,400% EMTN 22 augusti 2005	SEK m.	300		<b>50</b>
6,300% EMTN 24 augusti 2005	SEK m.	64		<b>236</b>

**Skulder till kreditinstitut (långfristiga), ränta per valuta**

	Förfall >1<5 år		Förfall >5 år	
	Nominellt	Ränta (%)	Nominellt	Ränta (%)
EUR	54	1,1%	122	0,8%
SEK	398	2,7%	111	2,4%
USD	327	8,4%	930	7,8%
Övriga valutor	46	0,0%	5	0,0%
<b>Totalt</b>	<b>825</b>	-	<b>1 168</b>	-

Skulder till kreditinstitut (kortfristiga) är i huvudsak denominerade i EUR, RMB och SEK och har en vägd genomsnittlig löptid på ca 0,2 år. Kortfristig del av långfristiga skulder (exkl. kortfristig del av certifikat och obligationslån) är i huvudsak denominerade i CAD och EUR och har en vägd genomsnittlig löptid på ca 1,0 år.

## 22 FINANSIELL RISKHANTERING OCH FINANSIELLA INSTRUMENT

### Finansiell riskhantering

Ericssons hantering av finansiella risker regleras i en policy fastställd av styrelsen. Styrelsens finanskommitté ansvarar för löpande uppföljning av den finansiella riskexponeringen och för godkännande av vissa investeringar, lån, utställande av garantier och kundfinansieringsåtaganden.

Styrelsen har givit ett riskmandat för exponeringar mot förändringar i valutakurser samt förändring i marknadsräntor. Detta riskmandat är på SEK 500 miljoner och mäts utifrån en femprocentig förändring av valutakurserna samt en procentenhets förändring av aktuella marknadsräntor i förhållande till den totala exponeringen.

Ericsson har en koncernfunktion för finansförvaltning vars huvudsakliga uppgift är att säkerställa att koncernen har en tryggad finansiering genom lån och kreditlöften, att aktivt förvalta koncernens kassalikviditet, finansiella tillgångar och skulder, samt att hantera och kontrollera att den finansiella exponeringen är förenlig med underliggande affärsrisker och koncernens finanspolicy.

Säkring av valuta- och ränteeponering samt cash management är i hög grad centraliserat till internbanken i Stockholm.

Ericsson har även en koncernfunktion för kundfinansiering vars huvudmål är att söka lämplig extern finansiering för Ericssons kunder och att minimera regressrätt till Ericsson. För de fall kundlån inte direkt erbjuds av banker garanterar eller erbjuder det konsoliderade dotterföretaget Ericsson Credit AB lån till Ericssons kunder. Exponeringen kopplad till utestående kundfinansiering och kreditlöften hanteras centralt av koncernfunktionen för kundfinansiering.

Ericsson klassificerar finansiella risker som:

- valutarisk
- ränterisk
- kreditrisk
- likviditetsrisk och re-finansieringsrisk
- marknadsrisk kopplad till kursrisk i Ericssonaktien samt övriga noterade aktieinstrument

### Valutarisk

Ericsson har betydande intäkter, kostnader, tillgångar och skulder i andra valutor än SEK, vilket resulterar i en väsentlig valutaexponering i resultaträkningen, balansräkningen och kassaflödet. I hanteringen av valutarisker skiljer Ericsson på två typer av exponering: transaktionsexponering och omräkningsexponering.

### Transaktionsexponering

En analys avseende koncernens transaktionsexponering för 2004 visar följande exponering, netto, per valuta:

### Beräknad transaktionsexponering, netto, per valuta (SEK miljarder)

	2004
USD och relaterade valutor	38
EUR	9
GBP	2
JPY	1

En 10-procentig förändring (+/-) av USD och USD-relaterade valutor mot SEK skulle ge en effekt motsvarande SEK 3,8 miljarder på Ericssons resultat före skatt och eventuella kursräkningar.

I den mån det är möjligt koncentreras valutarisken till svenska koncernbolag. Försäljning till utländska koncernföretag sker vanligtvis i dess funktionella valuta. I syfte att begränsa exponeringen för valutaförändringar avseende framtida intäkter och kostnader, säkrades under 2004, kontrakterad och prognostiserad försäljning samt inköp i de större valutorna i genomsnitt för en 9-månaders period. Kundfordringar och leverantörsskulder i utländsk valuta säkras generellt fullt ut.

För att säkra framtida intäkter och kostnader används i huvudsak valutaterminer, vilka designeras såsom kassaflödessäkringar.

Andra valutakursexponeringar som uppstår t ex vid kundfinansiering eller från räntebärande tillgångar och skulder i utländsk valuta, säkras med hjälp av utjämnande balansposter eller derivatinstrument.

Under 2004 redovisades valutakursförluster netto på SEK 1,1 miljarder efter hänsyn taget till effekter från kursräkningar. Dessa valutakursförluster uppstod huvudsakligen p g a att USD, och relaterade valutor såsom RMB och SAR, försvagades mot SEK.

Per den 31 december 2004 var transaktionsexponeringen kurssäkrad och motvärdet avseende innehavda derivat hade ett positivt marknadsvärde om cirka SEK 1,6 (2,6) miljarder. Det positiva marknadsvärdet motsvaras av förluster på underliggande betalningsflöden kopplade till framtida försäljning och inköp, beräknat till valutakurser vid årsskiftet, jämfört med kurser vid kontrakts- och prognostillfället. Marknadsvärdet på dessa derivat kommer att ändras vid valutakursförändringar och kommer att påverka resultaträkningen under 2005 vid den tidpunkt då den underliggande säkrade transaktionen äger rum.

### Omräkningsexponering

Ericsson har ett stort antal koncernföretag med verksamhet utomlands. Nettoresultatet från utländska koncernföretag och värdet på dessa investeringar påverkas av valutakursförändringar, vilket i sig påverkar koncernens balans- och resultaträkning vid omräkning till SEK.

Omräkningsexponeringen säkras i enlighet med följande policy fastställd av styrelsen:

- Det monetära nettot i koncernföretag omräknat enligt "monetära/icke monetära metoden", d v s där omräkningseffekten påverkar resultaträkningen,

kurssäkrades till 100 procent. Omräkningsförluster uppgick till SEK 35 miljoner, netto, vilket motverkades av motsvarande vinster på gjorda kurssäkringar.

- Eget kapital i koncernföretag omräknat enligt "dagskursmetoden", d v s där omräkningseffekten rapporteras direkt i eget kapital i balansräkningen, kurssäkras upp till 20 procent i utvalda bolag. Omräkningsdifferenserna rapporterade i eget kapital under 2004 uppgick till SEK -1,1 miljarder, inklusive förluster avseende gjorda kurssäkringar om SEK 167 miljoner.

### Ränterisk

Ericsson är exponerat för ränterisk, då marknadsvärdet på vissa balansposter påverkas av förändringar i underliggande ränta samt genom påverkan från ränteförändringar avseende ränteintäkter och räntekostnader. Nettokassan uppgick till SEK 42,9 (27,0) miljarder vid årsskiftet 2004, bestående av likvida medel uppgående till SEK 76,6 (73,2) miljarder och räntebärande skulder om SEK 33,6 (46,2) miljarder. Utestående kundkrediter uppgick efter reserveringar till SEK 3,6 (4,0) miljarder.

Ericsson's mål är att undvika ränterisk i form av (i) obalans mellan räntebärande poster i balansräkningen med rörlig respektive fast ränta och (ii) fasta räntesatser avseende en betydande del av nettokassan. Per den 31 december 2004 hade 99 (99) procent av de räntebärande skulderna och 94 (98) procent av de räntebärande tillgångarna rörlig ränta, d v s en ränteperiod kortare än 12 månader.

För att hantera räntexponeringen använder Ericsson derivatinstrument såsom ränteswappar.

Ericssons räntenetto och kassaflöde är exponerat för ränteförändringar. En varaktig ränteförändring om +/- 0,25 procent skulle vid nuvarande nettokassaposition ha en påverkan på räntenettet om SEK 124 miljoner.

### Kreditrisk

Kreditrisk är uppdelad i tre kategorier; kreditrisk i kundfordringar, risk kopplad till kundfinansiering samt finansiell kreditrisk.

#### Kreditrisk i kundfordringar

Värdet av utestående kommersiella kundfordringar uppgick till SEK 32,6 (31,9) miljarder per årsskiftet. Reserveringar avseende förväntade förluster görs löpande och uppgick per den 31 december 2004 till SEK 1,8 (2,1) miljarder. Ericssons kreditförluster har emellertid historiskt sett varit låga. Värdet av utestående kommersiella kundfordringar är nära kopplat till försäljningsfördelningen och innefattar inga större kreditrisker koncentrerade till vare sig vissa kunder eller geografiska regioner.

#### Risk kopplad till kundfinansiering

Per den 31 december 2004 uppgick Ericssons totala utestående exponering avseende kundfinansiering till SEK 8,9 (12,3) miljarder i enlighet med nedanstående tabell. Vidare hade Ericsson vid årsskiftet utnyttjade kreditlöften uppgående till SEK 2,2 (6,1) miljarder. Utestående kundkrediter och finansiella garantier hänför sig till infrastrukturella projekt på olika geografiska marknader och till ett stort antal kunder. Per den 31 december 2004 hade Ericsson totalt 102 utestående kundlån som arrangerats eller garanterats av bolaget. Ericssons sex största kundkreditåtaganden utgör 75 procent av den totala kreditexponeringen.

Säkerheter för kundkrediter består vanligtvis av pantsatt utrustning, pantsättningar avseende vissa av låntagarens tillgångar och i förekommande fall pantsättning av aktier i operatörsbolaget. Omstrukturering av nödlidande krediter kan leda till tillfälliga innehav av sådana aktieposter.

Nedanstående tabell visar utestående kundkrediter per den 31 december 2002–2004.

#### Utestående kundfinansiering

(SEK miljarder)	Per 31 december,		
	2004	2003	2002
Kundfinansiering i egen balansräkning	8,4	10,6	21,1
Kundfinansiering utanför balansräkningen	0,6	2,0	1,5
Total kundfinansiering	9,0	12,6	22,6
Upplupen ränta	0,2	0,1	0,2
Avgår risktäckning från tredje part	-0,3	-0,4	-1,0
Ericssons exponering	8,9	12,3	21,8
Nettovärde i egen balansräkning	3,7	4,0	14,0
Omklassificeringar <sup>1)</sup>	-0,1	-	-
Kundfinansiering, netto bokfört värde	3,6	4,0	14,0
Finansieringslöften	2,2	6,1	14,0

<sup>1)</sup> Omklassificering på grund av konsolidering i enlighet med URA 20.

Av Ericssons totala kreditexponering kopplad till kundkrediter per den 31 December 2004 hänförde sig 60 procent till Latinamerika. Västeuropas andel var 20 procent, Östeuropa, Mellanöstern och Afrika svarade för 16 procent och Nordamerika uppgick till 1 procent medan Asien och Oceanien svarade för 3 procent.

Per den 31 december 2004 härrörde sig 19 procent av total utestående kundfinansiering till kundlån avseende 3G-nätverk och resterande del till 2,5G- och 2G-nätverk.

Nettoeffekten av gjorda reserveringar för kreditförluster, vilka belastar årets rörelsekostnader uppgick till SEK 0,2 miljarder under 2004, SEK 1,1 miljarder under 2003 och SEK 3,1 miljarder under 2002. Under åren 2004, 2003 och 2002 redovisade Ericsson kreditförluster på respektive SEK 1,8 miljarder, SEK 1,8 miljarder och SEK 1,7 miljarder.

### Finansiell kreditrisk

Placeringar i finansiella instrument innebär en risk att motparten inte fullgör sina förpliktelser. Denna exponering uppkommer vid investeringar av likvida medel och i derivat med positiva realiserade resultat mot banker och andra motparter.

Ericsson begränsar dessa risker genom att placera överskottslikviditet främst i företagscertifikat, statsskuldväxlar och Floating Rate Notes (FRN) med kreditbetyg A-2/P-2 eller högre på kort sikt och kreditbetyg A-/A3 eller högre på lång sikt, samt i likviditetsfonder med som lägst kreditbetyg A. För att minska risk koncentrationen fastställs separata kreditlimiter för olika motparter. Alla derivattransaktioner täcks av nettingavtal, så kallade ISDA-avtal, i syfte att minska kreditrisken. Inga kreditförluster avseende externa placeringar eller derivattransaktioner rapporterades under 2004.

### Likviditetsrisk

Likviditetsrisken är att Ericsson inte kan möta sina kortfristiga betalningsåtaganden på grund av likviditetsbrist eller illikvid kassareserv.

Ericsson täcker sitt likviditetsbehov genom centraliserad likviditetshantering, investeringar i likvida räntebärande instrument samt genom att ha långfristiga bekräftade kreditlöften på plats för eventuella framtida finansieringsbehov. Nuvarande kassaposition bedöms täcka alla likviditets behov på kort sikt.

Under 2004, ökade likvida medel med SEK 3,3 miljarder till SEK 76,6 miljarder huvudsakligen via ett positivt kassaflöde vilket delvis motverkades av återbetalning av långfristiga lån samt återköp av utestående obligationer.

### Likvida medel

(SEK miljarder)	Återstående löptid				2004	2003
	< 3 månader	< 1 år	1-5 år	> 5 år		
<b>Moderbolaget</b>						
Kassa och bank	4,0	4,0	-	-	4,0	4,1
<b>Typ av emittent/motpart</b>						
Stater	3,5	9,5	0,1	-	9,6	12,2
Banker	1,4	4,7	4,1	-	8,8	7,6
Företag	29,8	35,8	1,4	-	37,2	28,7
Bostadsinstitut	1,0	4,7	3,7	-	8,4	7,4
Likviditetsfonder	3,7	3,7	-	-	3,7	8,4
<b>Totalt Moderbolaget</b>	43,4	62,4	9,3	-	71,7	68,4
<b>Övriga koncernföretag</b> (i huvudsak placeringar i kassa och bank)	4,7	4,9	-	-	4,9	4,8
<b>Total Group</b>	48,1	67,3	9,3	-	76,6	73,2

### Re-finansieringsrisk

Re-finansieringsrisken är risken att Ericsson inte kan re-finansiera sina utestående skulder till acceptabla villkor, eller överhuvudtaget, vid en given tidpunkt.

### Förfallostruktur av långfristiga skulder

(SEK miljarder)	Kortfristig del av långfristiga skulder	Certifikat och obligationslån (långfristiga)	Skulder till kreditinstitut (långfristiga)	Totalt
2005	0,8	-	-	0,8
2006	-	9,1	0,3	9,4
2007	-	-	0,2	0,2
2008	-	2,8	0,1	2,9
2009	-	3,2	0,2	3,4
2010+	-	4,7	1,2	5,9
<b>Totalt</b>	<b>0,8</b>	<b>19,8</b>	<b>2,0</b>	<b>22,6</b>

Lånefinansiering sker i huvudsak genom upplåning på de svenska och internationella kapitalmarknaderna.

Bankfinansiering används för viss finansiering av dotterföretag samt för att erhålla långfristiga kreditlöften.

### Finansieringsprogram

	Belopp	Utnyttjat	Outnyttjat
<b>Moderbolaget</b>			
Obligationsprogram (USD m.)	5 000	2 366	2 634
Europeiskt företagscertifikatprogram (USD m.) <sup>1)</sup>	1 500	-	1 500
Svenskt företagscertifikatprogram (SEK m.) <sup>1)</sup>	5 000	-	5 000
Långfristigt kreditlöfte (USD m.)	1 000	-	1 000
Kortfristiga kreditlöften (SEK m.)	170	-	170
<b>Övriga koncernföretag</b>			
Kortfristiga kreditlöften (SEK m.)	-	-	-

<sup>1)</sup> Ericsson kan för närvarande inte utnyttja dessa program som en följd av Ericssons kortsiktiga kreditbetyg.

Det långfristiga kreditlöftet om USD 1 miljard har en räntesats kopplad till Ericssons kreditbetyg och andra finansiella villkor, vilka måste vara uppfyllda för att faciliteten skall kunna utnyttjas. Per 31 december, 2004, uppfyllde Ericsson dessa villkor.

Ett långfristigt kreditlöfte om USD 0,6 miljarder annullerades på Ericssons begäran i december 2004.

I augusti 2004 uppgraderade Moody's Ericssons långsiktiga kreditbetyg till Ba2 med positiva utsikter. Standard & Poor's uppgraderade Ericssons långsiktiga kreditbetyg till BB+ med positiva utsikter i november 2004. Kreditbetygen är under "investment grade".

### Finansiella instrument redovisade till annat värde än verkligt värde

I tabellerna nedan visas redovisat respektive verkligt värde av finansiella instrument, vilka i bokslutet tagits upp till annat än verkligt värde. För värderingsprinciper vänligen se Not 1 – Redovisningsprinciper.

#### Finansiella instrument redovisade till annat värde än verkligt värde

Koncernen (SEK miljarder)	Redovisat värde		Verkligt värde	
	2004	2003	2004	2003
Likvida medel	76,6	73,2	76,6	73,5
	76,6	73,2	76,6	73,5
Kortfristig del av långfristiga skulder	0,8	7,3	0,8	7,3
Certifikat och obligationslån	19,8	26,3	21,6	27,6
	20,6	33,6	22,4	34,9

Moderbolaget (SEK miljarder)	Redovisat värde		Verkligt värde	
	2004	2003	2004	2003
Likvida medel	71,7	68,4	71,7	68,8
	71,7	68,4	71,7	68,8
Kortfristig del av långfristiga skulder	0,7	7,2	0,7	7,3
Certifikat och obligationslån	19,8	26,3	21,6	27,6
	20,5	33,5	22,3	34,9

#### Redovisat värde och verkligt värde för derivatinstrument

Koncernen (SEK miljarder)	Redovisat värde	Verkligt värde		Netto
		Positivt	Negativt	
Valutaterminer	2,3	6,3	2,4	3,9
Övriga finansiella valutaderivat	0,1	0,1	0,0	0,1
Ränteswappar	0,6	1,5	0,0	1,5
Övriga finansiella räntederivat	0,0	0,0	0,0	0,0
<b>Totalt</b>	<b>3,0</b>	<b>7,9</b>	<b>2,4</b>	<b>5,5</b>

Moderbolaget (SEK miljarder)	Redovisat värde	Verkligt värde		Netto
		Positivt	Negativt	
Valutaterminer	3,9	6,3	2,4	3,9
Övriga finansiella valutaderivat	0,1	0,1	0,0	0,1
Ränteswappar	0,6	1,5	0,0	1,5
Övriga finansiella räntederivat	0,0	0,0	0,0	0,0
<b>Totalt</b>	<b>4,6</b>	<b>7,9</b>	<b>2,4</b>	<b>5,5</b>

Tabellerna inkluderar endast externa derivat. Interna derivat rapporteras som kortfristiga finansiella fordringar respektive skulder i Not 15, Fordringar och skulder koncernföretag.

Finansiella instrument exkluderade från tabellen, såsom kommersiella kundfordringar och leverantörsskulder är bokförda till verkligt värde. I de fall ett marknadsvärde inte är direkt tillgängligt och värdepåverkan till följd av underliggande räntexponering inte är materiell har det bokförda värdet ansetts representera en rimlig uppskattning av marknadsvärdet.

### Marknadsrisk kopplad till kursrisk i Ericssonaktien samt övriga noterade aktieinstrument

#### Kursrisk i Ericssonaktien

Genom personaloptions- och aktiesparprogram är Ericsson exponerat mot utvecklingen av Ericssons aktiekurs. Åtagandet för Ericsson att leverera aktier i enlighet med dessa program är säkrat genom eget innehav av B-aktier och teckningsrätter för emission av nya B-aktier. Om aktiekursen stiger medför detta sociala kostnader, vilket utgör en risk både för resultat och kassaflöde. Resultaträkningsexponeringen kopplad till ett av optionsprogrammen är säkrad genom innehav av köpoptioner. Kassaflödesexponeringen är fullt säkrad genom eget innehav av B-aktier, vilka ska kunna avyttras för att täcka sociala kostnader, samt via innehav av köpoptioner avseende B-aktier.

#### Prisrisk relaterad till noterade aktieinstrument

Genom investeringar i aktieinstrument i noterade bolag är Ericsson exponerat för marknadsvärdeförändringar i dessa instrument. Sådana investeringar utgör dock en mycket begränsad del av Ericssons finansiella tillgångar och exponeringen är därför inte säkrad.

**23 ÖVRIGA KORTFRISTIGA SKULDER**

	Koncernen		Moderbolaget	
	2004	2003	2004	2003 <sup>1)</sup>
Skulder till intresseföretag	7	5	7	6
Upplupen ränta	846	1 302	798	1 198
Upplupna kostnader	18 292	20 336 <sup>2)</sup>	410	470
varav personalrelaterade	6 224	–	203	197
varav leverantörsfakturer	7 834	–	–	–
övriga upplupna kostnader	4 234	–	207	273
Förutbetalda intäkter	2 929	1 377	254	290
Övriga kortfristiga skulder	5 848	7 088	1 761	8 084
<b>Totalt</b>	<b>27 922</b>	<b>30 108</b>	<b>3 230</b>	<b>10 048</b>

<sup>1)</sup> Av moderbolagets övriga kortfristiga skulder är SEK 7 071 miljoner 2003 skulder till koncernföretag.

<sup>2)</sup> Uppgifter för 2003 är ej tillgängliga, men en stor del av upplupna kostnader är personalrelaterade.

**24 LEVERANTÖRSSKULDER**

	Koncernen		Moderbolaget	
	2004	2003	2004	2003
Leverantörsskulder, exkluderande intresseföretag och joint ventures	10 935	8 420	175	230
Leverantörsskulder till intresseföretag och joint ventures	53	475	–	–
<b>Totalt</b>	<b>10 988</b>	<b>8 895</b>	<b>175</b>	<b>230</b>

**25 STÄLLDA SÄKERHETER**

	Koncernen		Moderbolaget	
	2004	2003	2004	2003
Fastighetsinteckningar	–	49	–	–
Företagsinteckningar	7 209	6 960	460	460
Banktillgodohavanden	776	1 014	347	238
<b>Totalt</b>	<b>7 985</b>	<b>8 023</b>	<b>807</b>	<b>698</b>

Företagsinteckningar avser ställda säkerheter för de svenska Ericssonbolagens pensionsåtaganden. Banktillgodohavanden är ställda säkerheter i samband med juridiska tvister om SEK 373 miljoner 2004 (SEK 400 miljoner 2003) och finansiering av koncernföretag SEK 180 miljoner 2004 (SEK 300 miljoner 2003).

Av moderbolagets ställda säkerheter är Företagsinteckningen säkerhet för moderbolagets egna pensionsåtaganden. De största posterna som ingår i moderbolaget Banktillgodohavanden är säkerheter uppgående till SEK 149 miljoner 2004 (SEK 213 miljoner 2003) för Ericssons internbanks (Ericsson Treasury Services Aktiebolag) åtaganden mot clearinginstitut.

**26 ANSVARSFÖRBINDELSER**

	Koncernen		Moderbolaget	
	2004	2003	2004	2003
Borgensförbindelser avseende kundfinansiering	348	1 667	64	1 524
Andra ansvarsförbindelser	666	1 024	6 961	8 993
<b>Totalt</b>	<b>1 014</b>	<b>2 691</b>	<b>7 025</b>	<b>10 517</b>

Borgensförbindelser avseende kundfinansiering är hänförliga till engagemang där Ericsson garanterar kunders betalningsåtaganden under kreditfaciliteter. Långivare under dessa kreditfaciliteter är normalt banker, som således är förmåntagare av Ericssons garantier. Garantierna täcker hela eller del av kapitalbeloppet samt upplupen ränta. Beloppen ovan är nettovärden av garanterade kundfinansieringar, det vill säga efter reserveringar för osäkra fordringar.

Av koncernens andra ansvarsförbindelser är SEK 176 miljoner (SEK 212 miljoner 2003) för lån som tagits upp av andra bolag.

Av andra ansvarsförbindelser i moderbolaget är garantier för pensionsåtaganden SEK 6 282 miljoner (SEK 5 840 miljoner 2003), samt för koncernföretags lån från banker och andra finansiella institutioner SEK 73 miljoner (SEK 1 372 miljoner 2003).

I enlighet med branschpraxis har Ericsson kommersiella kontraktsgarantiåtaganden i samband med kontrakt för leverans av telekommunikationsutrustning och relaterade tjänster. Utestående garantiåtaganden uppgick 2004 till SEK 17 702 miljoner (SEK 22 230 miljoner 2003). Betalning av dessa garantier utfaller endast i den mån Ericsson inte har fullgjort sina åtaganden under det kommersiella kontraktet. Av det totala beloppet avser SEK 844 miljoner kommersiella garantier för fullgörande av tredje parts åtagande under kommersiella kontrakt.

**27 KASSAFLÖDEANALYS****Koncernen**

Under 2004 uppgick betalda räntor till SEK 3 492 miljoner (SEK 3 301 miljoner 2003, SEK 3 342 miljoner 2002) och erhållna räntor till SEK 3 662 miljoner (SEK 4 069 miljoner 2003, SEK 1 833 miljoner 2002). Betald inkomstskatt uppgick till SEK 2 944 miljoner (SEK 338 miljoner 2003, SEK 2 892 miljoner 2002).

I övriga ej kassapåverkande poster ingår icke utdelade andelar i intresseföretags och joint ventures resultat samt minoritetens andel av årets resultat.

Ej kassapåverkande transaktioner under "Rörelsen" är nettoförändring av pensionsskulden som uppgår till SEK 260 miljoner (SEK 517 miljoner 2003, SEK 893 miljoner 2002). Se Not 22, Finansiell riskhantering och finansiella instrument för mer information om disposition av likvida medel och ej nyttjade kreditåtaganden.

Likvida medel ej tillgängliga på grund av valutarestriktioner eller andra legala restriktioner i vissa länder uppgår till SEK 2 156 miljoner (SEK 2 600 miljoner 2003).

**Förvärv/försäljning av aktier och andelar**

Koncernen	2004	2003
Köpeskilling för förvärvade koncernföretag	-39	-
Övriga förvärv/aktieägartillskott	-1 739	-1 432
Försäljningar	229	614
<b>Förvärv/försäljning netto</b>	<b>-1 549</b>	<b>-818</b>

Erlagd köpeskilling/aktieägartillskott i likvida medel uppgick till SEK -1 739 miljoner (SEK 1 432 miljoner 2003). Erhållen köpeskilling i likvida medel uppgick till SEK 229 miljoner (SEK 594 miljoner 2003). Likvida medel i avyttrade koncernföretag uppgick till SEK 10 miljoner (SEK 4 miljoner 2003). Likvida medel i förvärvade koncernföretag uppgick till SEK 33 miljoner (inga koncernföretag där likvida medel ingick förvärvades 2003).

Raden "Avskrivningar och nedskrivningar på materiella och immateriella anläggningstillgångar samt nedskrivningar på andra operationella långfristiga fordringar" i Kassaflödesanalysen för koncernen innehåller en nedskrivning om SEK 600 miljoner 2003 relaterad till operationella långfristiga fordringar.

Inga nedskrivningar rapporterades relaterade till Operationella långfristiga fordringar under 2004.

Koncernen	Förvärvade koncernföretag	Avytttrade koncernföretag
Materiella anläggningstillgångar	149	-
Övriga anläggningstillgångar	167	166
Omsättningstillgångar	625	10
Likvida medel	33	10
<b>Totala tillgångar</b>	<b>974</b>	<b>186</b>
Pensioner och övriga avsättningar	-	-
Långfristiga skulder	279	128
Kortfristiga skulder	600	3
<b>Totala skulder</b>	<b>879</b>	<b>131</b>

Ericsson förvärvade Audiolog, ett litet franskt bolag specialiserat på systemintegration inom nätverksdrift. Vi köpte också Enditel, en stor tjänsteleverantör till spanska nätoperatörer och företag, som stöd för ett kontrakt för nät driftstjänster i Spanien. Förvärvsbalansräkningarna från dessa förvärv utgör största delen i tabellen ovan.

Ericsson har under året genom ett offentligt uppköps-erbjudande ökat sitt innehav i det på Milano-börsen noterade Ericsson s.p.a. med 21,05 procent. Den totala ägarandelen uppgick den 31 december 2004 till 92,6 procent.

**Moderbolaget**

Under 2004 uppgick betalda räntor till SEK 4 302 miljoner (SEK 4 306 miljoner 2003, SEK 4 286 miljoner 2002) och erhållna räntor till SEK 4 363 miljoner (SEK 5 802 miljoner 2003, SEK 4 868 miljoner 2002). Betald inkomstskatt uppgick till SEK 259 miljoner (SEK 19 miljoner 2003, SEK 44 miljoner 2002).

Större icke kassapåverkande poster under Investeringar är:

Förvärv/försäljning av aktier och andelar, netto, SEK 8 977 miljoner 2003, SEK 8 104 miljoner 2002.

**28 LEASING****Leasingåtaganden**

Tillgångar som koncernen hyr genom finansiell leasing och som redovisas som materiella anläggningstillgångar utgörs av:

Finansiell leasing	2004	2003
<b>Anskaffningsvärde</b>		
Byggnader och mark	1 459	1 687
Maskiner	-	-
Inventarier	3	1
	<b>1 462</b>	<b>1 688</b>
<b>Akkumulerade avskrivningar/nedskrivningar</b>		
Byggnader och mark	-269	-500
Maskiner	-	-
Inventarier	-1	-
	<b>-270</b>	<b>-500</b>
<b>Netto bokfört värde</b>	<b>1 192</b>	<b>1 188</b>

Framtida minimileaseavgifter i koncernen per 31 december 2004 för leasingkontrakt fördelar sig enligt följande:

Koncernen	Finansiell leasing	Operationell leasing
2005	272	2 337
2006	244	1 976
2007	210	1 607
2008	193	1 394
2009	147	1 213
2010 och senare	1 661	3 819
	<b>2 727</b>	<b>12 346</b>
Framtida finansomkostnader <sup>1)</sup>	-1 056	-
<b>Nuvarande värde för leasingförpliktelser</b>	<b>1 671</b>	<b>12 346</b>

<sup>1)</sup> Effektiv räntesats för leaseingskulder är 7,36 procent.

2004 års kostnader för leasing av tillgångar uppgick till SEK 2 961 miljoner (SEK 3 454 miljoner 2003 och SEK 3 986 miljoner 2002) varav SEK 6 miljoner avser variabel del (SEK 3 miljoner 2003 och SEK 6 miljoner 2002).

De flesta av koncernens leasingavtal innehåller inga variabla avgifter. I de fall de finns, gäller det värmetillägg kopplade till oljeprisindex. De flesta leasarna avseende lokaler innehåller villkor som ger rätt att förlänga avtalet ifråga under en förutbestämd tidsperiod. Alla koncernens finansiella leasingavtal avseende fastigheter ger rättighet att förvärva leasad fastighet. Endast ett fåtal av koncernens leasingavtal innehåller restriktioner avseende eget kapital eller finansieringsmöjligheter, varav ett materiellt avtal innehåller en klausul som stadgar att moderbolaget måste bibehålla ett eget kapital om minst SEK 25 miljarder.



Framtida minimileaseavgifter i moderbolaget per 31 december 2004 fördelar sig enligt följande:

Moderbolaget	Finansiell leasing	Operationell leasing
2005	–	1 499
2006	–	1 362
2007	–	1 123
2008	–	960
2009	–	809
2010 och senare	–	2 213
	–	<b>7 966</b>

### Leasingintäkter

Leasingintäkterna består främst av hyresintäkter för andrahandsuthyrning av lokaler. Vissa koncernföretag hyr även ut utrustning, huvudsakligen telefonväxlar, till kunder. Dessa hyresavtal varierar i längd från ett till tio år.

Framtida minimileasingsättningar per den 31 december 2004 fördelar sig enligt följande:

Koncernen	"Sales-type lease" och Finansiell leasing	Operationell leasing
2005	2	163
2006	2	136
2007	2	75
2008	2	63
2009	–	47
2010 och senare	–	73
	<b>8</b>	<b>557</b>
Ej intjänade finansiella intäkter <sup>1)</sup>	–1	N/A
Avsättning	–7 <sup>2)</sup>	N/A
<b>Netto investeringar i finansiell leasing</b>	<b>–</b>	<b>N/A</b>

<sup>1)</sup> Effektiv räntesats för leasingintäkter är 5,00 procent.

<sup>2)</sup> Utrustning leasad till kunder, upptagen som kundfinansiering i balansräkningen.

2004 års intäkter för leasing uppgick till SEK 237 miljoner (SEK 214 miljoner 2003 och SEK 50 miljoner 2002).

Moderbolaget	"Sales-type lease" och Finansiell leasing	Operationell leasing
2005	–	82
2006	–	68
2007	–	42
2008	–	38
2009	–	27
2010 och senare	–	55
	–	<b>312</b>

Moderbolagets operationella leasingintäkter avser främst andrahandsuthyrning av lokaler.

## 29 TAXERINGSVÄRDEN I SVERIGE

	Koncernen 2004	2003	Moderbolaget 2004	2003
Mark och markanläggningar	60	70	11	7
Byggnader	235	247	–	–
<b>Totalt</b>	<b>295</b>	<b>317</b>	<b>11</b>	<b>7</b>

## 30 VISSA UPPGIFTER OM MODERBOLAGET

Moderbolagets fakturering 2004 uppgick till SEK 2 598 miljoner (SEK 1 645 miljoner 2003), varav 98 procent avsåg export 2004 (100 procent 2002). Inga koncernföretag ingick som kunder i moderbolagets försäljning 2004 eller 2003. Av moderbolagets totala inköp av varor och tjänster kom 21 procent (54 procent 2003) från koncernföretag.

Moderbolaget har gått i borgen med SEK 0,1 miljoner till säkerhet för lån upptagna av anställda.

## 31 INFORMATION ANGÅENDE ANSTÄLLDA, STYRELSEMEDLEMMAR OCH LEDANDE BEFATTNINGSHAVARE

### Medelantal anställda

Koncernen	2004		2003		Totalt
	Män	Kvinnor	Män	Kvinnor	
Västeuropa <sup>1) 2)</sup>	24 764	7 978	29 300	9 851	39 151
Östeuropa, Mellan-östern och Afrika <sup>2)</sup>	2 291	733	2 482	844	3 326
Nordamerika	3 406	1 116	3 855	1 370	5 225
Latinamerika	2 015	469	2 128	522	2 650
Asien och Oceanien	6 624	2 346	4 514	2 316	6 830
<b>Totalt</b>	<b>39 100</b>	<b>12 642</b>	<b>51 742</b>	<b>14 903</b>	<b>57 182</b>

<sup>1)</sup> Varav Sverige 15 048 5 384 20 432 19 182 7 057 26 239

<sup>2)</sup> Varav EU 25 039 8 118 33 157 29 517 10 054 39 571

Inom gruppen av de 150 högsta cheferna är fördelningen mellan kvinnor och män 13 respektive 87 procent.

Moderbolaget	2004		2003		Totalt
	Män	Kvinnor	Män	Kvinnor	
Västeuropa <sup>1) 2)</sup>	196	170	259	251	510
Östeuropa, Mellan-östern och Afrika	492	21	697	33	730
Latinamerika	–	–	18	6	24
<b>Totalt</b>	<b>688</b>	<b>191</b>	<b>974</b>	<b>290</b>	<b>1 264</b>

<sup>1)</sup> Varav Sverige 196 170 366 259 251 510

<sup>2)</sup> Varav EU 196 170 366 259 251 510

**Antal anställda, koncernen**

Anställda per region	Per 31 december,		
	2004	2003	2002
Västeuropa <sup>1) 2)</sup>	32 930	36 227	45 251
Östeuropa, Mellanöstern och Afrika <sup>2)</sup>	3 423	2 152	2 449
Nordamerika	4 139	4 460	6 328
Latinamerika	2 549	2 276	2 822
Asien och Oceanien	7 493	6 468	7 771
<b>Totalt</b>	<b>50 534</b>	<b>51 583</b>	<b>64 621</b>
<sup>1)</sup> Varav Sverige	21 296	24 408	30 241
<sup>2)</sup> Varav EU	33 625	36 608	45 590

Anställda per segment	Per 31 december,		
	2004	2003	2002
System	45 500	45 176	51 390
Övriga verksamheter	5 034	6 110	12 846
Ej allokerade	–	297	385
<b>Total</b>	<b>50 534</b>	<b>51 583</b>	<b>64 621</b>

Majoriteten av det totala antalet anställda i Sverige tillhör följande fackliga organisationer: Sif (Svenska Industritjänstemannaförbundet), Sveriges Civilingenjörskörbundet, Ledarna och Svenska Metallindustriarbetareförbundet. Även många anställda utanför Sverige, speciellt anställda i andra europeiska länder, tillhör en facklig organisation. De centrala löneavtalen i Sverige omförhandlades i mars 2004 och gäller för en treårsperiod. Relationerna med de fackliga förbunden och de anställda anses av företaget som goda.

**Sjukfrånvaro**

Moderbolaget (procent av arbetstiden)	2004	2003
Sjukfrånvaro för män	1%	1%
Sjukfrånvaro för kvinnor	2%	2%
Anställda, under 30 år	–%	–%
Anställda, 30–49 år	1%	1%
Anställda, 50 år eller äldre	1%	3%
Långtidssjukfrånvaro <sup>1)</sup>	0,4%	0,3%

<sup>1)</sup> Sjukfrånvaro som avser frånvaro under en sammanhängande tid av 60 dagar eller mer.

**Ersättningar****Löner och andra ersättningar och sociala kostnader**

	Koncernen		Moderbolaget	
	2004	2003	2004	2003
Löner och andra ersättningar	23 858	24 829	453	769
Sociala kostnader	8 498	11 435	311	656
Varav pensionskostnader	1 181	967	214	521

**Löner och andra ersättningar per marknadsområde**

	Koncernen		Moderbolaget	
	2004	2003	2004	2003
Västeuropa <sup>1) 2)</sup>	16 231	17 297	314	533
Östeuropa, Mellanöstern och Afrika <sup>2)</sup>	854	879	139	224
Nordamerika <sup>3)</sup>	3 158	3 718	–	–
Latinamerika	784	861	–	12
Asien och Oceanien	2 831	2 074	–	–
<b>Totalt</b>	<b>23 858</b>	<b>24 829</b>	<b>453</b>	<b>769</b>
<sup>1)</sup> Varav Sverige	9 923	11 206	314	533
<sup>2)</sup> Varav EU	16 095	17 140	314	533
<sup>3)</sup> Varav USA	1 926	2 702	–	–

Löner och ersättningar betalda i utländsk valuta har omräknats till SEK enligt genomsnittlig växelkurs för året.

### Kompensationspolicies samt ersättningar till styrelsemedlemmar, verkställande direktören och andra ledande befattningshavare

Denna not innehåller information om ersättningar till styrelsemedlemmar, verkställande direktören och andra ledande befattningshavare och är upprättad i enlighet med tillämpliga lagar, regelverk och rekommendationer.

#### Styrelsemedlemmar

(SEK)	Kön	Styrelse- arvode	Kom- mitté- arvode	Arbets- tagar- repre- sentan- ter	Totalt
Styrelsemedlem					
Michael Treschow	man	2 500 000	200 000	–	2 700 000
Arne Mårtensson	man	500 000	100 000	–	600 000
Marcus Wallenberg	man	500 000	100 000	–	600 000
Lena Torell	kvinn	500 000	100 000	–	600 000
Nancy McKinstry	kvinn	500 000	100 000	–	600 000
Peter L. Bonfield	man	500 000	200 000	–	700 000
Sverker Martin-Löf	man	500 000	300 000	–	800 000
Eckhard Pfeiffer	man	500 000	200 000	–	700 000
Carl-Henric Svanberg	man	–	–	–	–
Monica Bergström	kvinn	–	–	9 000	9 000
Göran Engström	man	–	–	3 000	3 000
Anna Guldstrand	kvinn	–	–	6 000	6 000
Jan Hedlund	man	–	700	9 000	9 700
Per Lindh	man	–	700	9 000	9 700
Arne Löfving	man	–	–	9 000	9 000
Torbjörn Nyman	man	–	500	6 000	6 500
Åke Svenmarck	man	–	200	4 000	4 200
<b>Totalt</b>		<b>6 000 000</b>	<b>1 302 100</b>	<b>55 000</b>	<b>7 357 100</b>
Sociala avgifter					2 405 772
<b>Totalt</b>					<b>9 762 872</b>

#### Kommentarer till tabellen

- Styrelsens ordförande erhöll ett styrelsearvode av SEK 2 500 000. Styrelsens ordförande erhöll även ett arvode av SEK 100 000 för varje styrelsekommitté han ingick i.
- Övriga styrelseledamöter valda av stämman erhöll ett arvode av SEK 500 000 vardera. Därutöver har varje ledamot som ingår i en styrelsekommitté erhållit SEK 100 000. Ordförande i Revisionskommittén erhöll dock ett arvode av SEK 300 000 och de två övriga medlemmarna i Revisionskommittén SEK 200 000 vardera.
- Styrelseledamöter, som ej är anställda i koncernen, har inte erhållit någon annan särskild ersättning än styrelsearvode.

- Styrelseledamöter och suppleanter som är anställda i koncernen har inte erhållit ersättningar eller förmåner utöver dem som är förenade med anställningen, dock har ersättning utgått till var och en av arbetstagarrepresentanterna med SEK 1 000 för varje sammanträde. Arbetstagarrepresentanter som även är medlemmar i en styrelsekommitté har därutöver erhållit en ersättning av SEK 100 för varje kommitté-sammanträde.

#### Verkställande direktören och andra ledande befattningshavare

Lön och förmåner (SEK)	Verkställande direktören	Andra ledande befattnings- havare	Totalt
Lön	12 683 945	42 381 231	55 065 176
Rörlig lön intjänad 2003 och utbetald 2004	9 600 000	22 540 897	32 140 897
Övriga förmåner	43 818	14 846 614	14 890 432
<b>Totalt utbetalt</b>	<b>22 327 763</b>	<b>79 768 742</b>	<b>102 096 505</b>

Avsättningar för rörlig lön intjänad 2004 att utbetalas 2005	7 560 000	19 038 156	26 598 156
--	-----------	------------	------------

Pension och sociala avgifter (SEK)	Verkställande direktören	Andra ledande befattnings- havare	Totalt
Pensionspremier	5 850 000	20 491 000	26 341 000
Sociala avgifter	8 034 955	29 238 248	37 273 202
<b>Totalt pension och sociala avgifter</b>	<b>13 884 955</b>	<b>49 729 248</b>	<b>63 614 202</b>

#### Kommentarer till tabellerna

- I gruppen "andra ledande befattningshavare" ingick följande personer: Karl-Henrik Sundström, Carl Olof Blomqvist, Marita Hellberg, Torbjörn Nilsson, Bert Nordberg, Henry Sténson, Joakim Westh (fr o m 1 december 2004), Håkan Eriksson, Mats Granryd, Kurt Jofs, Björn Olsson och Hans Vestberg. Under året ingick Per-Arne Sandström (t o m 31 juli 2004) och Per Tjernberg (t o m 31 oktober 2004) i gruppen "andra ledande befattningshavare" och har inkluderats i tabellen.
- För Per-Arne Sandström och Per Tjernberg ingår i Övriga förmåner avgångsvederlag med totalt SEK 11 808 500. Eftersom ingen annan del av förmånerna var av väsentlig betydelse, har dessa inte redovisats separat.
- För den verkställande direktören ingår i ovanstående pensionspremie en avgift av SEK 5 532 450, motsvarande 35 procent av hans pensionsgrundande lön överstigande 20 basbelopp, för en premiebestämd ålderspension.
- I Pensionspremier ingår förändringar i åtagandena beträffande förmånsbestämda temporära sjuk- och efterlevandepensioner till uppnådd pensionsålder för den verkställande direktören och andra ledande befattningshavare. Företagets åtaganden per den 31

december 2004 enligt IAS 19/RR 29 uppgick till SEK 3 968 300 för den verkställande direktören och SEK 15 821 800 för andra ledande befattningshavare.

### Uppsägning och avgångsvederlag

För verkställande direktören och andra nuvarande ledande befattningshavare gäller följande regler:

Den ömsesidiga uppsägningstiden är 6 månader. Vid uppsägning från företagets sida utbetalas ett avgångsvederlag uppgående till maximalt 18 månadslöner. Med uppsägning från företagets sida jämställs uppsägning från den anställde vid sådana väsentliga strukturella förändringar eller andra händelser som på ett avgörande sätt påverkar arbetsinnehållet eller förutsättningarna för dennes befattning.

Avgångsvederlaget reduceras med 50 procent av den lön eller motsvarande ersättning som den anställde erhåller eller blir berättigad till från annan arbetsgivare eller från egen eller annan verksamhet under den tid avgångsvederlag utbetalas från Ericsson.

### Ericssons syn på kompensation

Under 2004 skedde inga övergripande förändringar av vår kompensationspolicy. Samtidigt som Kompensationskommittén är medveten om debatten om löner och andra förmåner för högre chefer, är kommittén av uppfattningen att nuvarande policier och tillämpningar anses som rimliga av alla intressenter och att de efterföljs på ett korrekt sätt. I takt med att Ericssons resultat förbättras och telekommunikationsindustrins återhämtning, kommer Kompensationskommittén att följa Ericssons förmåga att rekrytera och behålla personal för att säkerställa att våra ersättningsnivåer är konkurrenskraftiga.

### Fast lön

Ericssons fortsätter att utgå från median av lokal marknadslön för ledande befattningshavare samtidigt som vi följer internationella ersättningsnivåer inom vår bransch. Den tillämpade lönenivån definieras med utgångspunkt från marknadslönedata från flera erkända och oberoende konsultföretag, såväl lokalt i varje land som internationellt. Löneökningar för högre befattningshavare är relaterade till förändringar av marknadslönedata, individuell prestation och potential.

### Rörlig lön

Från 2004 reducerades den rörliga lönedelen för ledande befattningshavare i Sverige från maximalt 80 procent till maximalt 60 procent av den fasta lönen. Detta gjordes med utgångspunkt från nivån för rörliga lönedelar i Sverige. Oavsett detta är Ericsson uppfattning fortfarande att ersättning skall vara prestationsbaserad vid uppnående av fastställda mål. För ledande befattningshavare skall målnivån av den rörliga lönedelen tillsammans med den fasta lönen ligga omkring den övre kvartilen av total kontant lön jämfört med marknadslönedata.

Under 2004 var målnivån för den rörliga lönedelen för den verkställande direktören och andra ledande befattningshavare 30 procent av den fasta lönen och den maximala nivån 60 procent.

Målen för den rörliga lönedelen var olika för respektive person men bestod av finansiella och operationella mål. Alla mål var mätbara och direkt relaterade till den övergripande affärsplanen som godkänts av Ericssons styrelse. Eftersom 2004 var ett år med hög tillväxt har de flesta målen, speciellt de finansiella, överträffats.

### Långsiktiga incitamentsprogram

Vid bolagsstämman 2004 godkändes ett nytt långsiktigt incitamentsprogram, vilket baserades på den löpande aktiesparplanen för alla anställda. Enligt det nya programmet kan deltagare investera upp till maximalt 7,5 procent av sin bruttolön i Ericssonaktier och förutsätter att aktierna behålls under tre år samt att anställningen vid Ericsson kvarstår under denna tid. Efter tre år kan matchning ske med upp till 6 aktier för varje inköpt aktie för 50 av de högsta cheferna. Den verkställande direktören och andra ledande befattningshavare är inkluderade i denna grupp. För ytterligare 150 högre chefer kan matchning ske med upp till 4 aktier per inköpt aktie. Dessa aktier är inte garanterade utan den slutliga tilldelningen bestäms efter 3 år med utgångspunkt från definierade vinstökningsmål. Ericssons styrelse förbehåller sig rätten att agera om ersättningen från programmet inte kan anses som rimligt i relation till det underliggande affärsresultatet.

Programmet implementerades i mitten av året och anslutningen har varit hög. Genom att investera egna medel visar de högre cheferna sitt förtroende för Ericssons framtidsutsikter.

### Pension

Ericssons policy beträffande pension är att följa den praxis som tillämpas på den lokala marknaden i varje land.

För verkställande direktören och andra ledande befattningshavare tillämpas en premiebestämd ålderspensionsplan. Den pensionsgrundande lönen utgörs av fast lön samt målnivån för den rörliga lönedelen.

För ålderspension betalar Ericsson på lönedelar överstigande 20 basbelopp en viss procent av den pensionsgrundande lönen, mellan 10 och 35 procent per år. För andra ledande befattningshavare är pensionsåldern normalt 60 år och premier betalas till uppnådd pensionsålder. Från 65 års ålder tillkommer pension från den så kallade ITP-planen.

Verkställande direktören är inkluderad i ITP-planen. I enlighet med den premiebestämda planen betalar Ericsson för den verkställande direktören en årlig premie motsvarande 35 procent av den pensionsgrundade lönen på lönedelar över 20 basbelopp. Verkställande direktören har rätt till pension från 60 års ålder.

### Andra förmåner

Liksom för pension är Ericssons policy beträffande andra förmåner att följa den praxis som tillämpas på den lokala marknaden i varje land. Utformningen varierar betydligt mellan olika länder med hänsyn till skillnader i skatte- och annan lagstiftning.

### Anställdas aktieäggande Aktieincitamentsprogram

#### Aktiesparplanen

Anställda kan spara upp till 7,5 procent av bruttolönen för köp av B-aktier på Stockholmsbörsen eller ADR på NASDAQ (sparaktier). Om de köpta sparaktierna behålls av den anställda under tre år efter investeringen och anställningen inom Ericssonkoncernen fortsätter under den tiden, kommer den anställda att tilldelas ett motsvarande antal B-aktier eller ADR vederlagsfritt. Anställda i 77 länder deltar i planen.

I nedanstående tabell redovisas perioderna för anställdas inköp av aktier (sparperioder) och uppgifter om deltagande.

Plan	Sparperiod	Antal deltagare vid start	Procent av samtliga anställda
Aktiesparplan 2001	Februari 2002 – oktober 2002	27 000	36 %
Aktiesparplan 2003 första året	Augusti 2003 – juli 2004	11 000	22 %
Aktiesparplan 2003 andra året	Augusti 2004 – juli 2005	15 000	30 %

#### Utökad Aktiesparplan – LTI 2004

I augusti 2004 infördes två utökade program inom ramen för Aktiesparplanen, nämligen Programmet för nyckelpersoner och Resultatmatchningsprogrammet, att gälla under den andra 12-

månaders sparperioden av Aktiesparplan 2003.

Programmet för nyckelpersoner riktades till 4 500 anställda, vilka erbjöds en extra matchningsaktie, i tillägg till den ordinarie matchningsaktien, för varje inköpt aktie under perioden.

Resultatmatchningsprogrammet riktades till 200 (150 + 50) ledande befattningshavare, vilka erbjöds möjligheten att erhålla upp till fyra eller sex extra matchningsaktier, i tillägg till den ordinarie matchningsaktien, för varje inköpt aktie under perioden. Resultatmatchningen är villkorad av ett resultatmål. Resultatmålet är den genomsnittliga årliga ökningen av vinst per aktie under perioden juli 2004 till och med juni 2007. Om den genomsnittliga årliga tillväxten av vinst per aktie är lägre eller lika med 5 procent sker ingen tilldelning (0) av resultatmatchningsaktier och om den genomsnittliga årliga ökningen av vinst per aktie är lika med eller över 25 procent sker maximal resultatmatchning (4 eller 6 aktier). Vid utfall mellan dessa värden sker tilldelningen linjärt.

### Aktieoptionsplaner

Plan	Tilldelnings-/ förfallodatum	Inlösenpris (SEK)	Utnyttjandeperiod (giltighetsperiod) fr o m tilldelningsdatum	Antal deltagare vid tilldelning	Antal deltagare vid slutet av 2004
1999 års optionsplan	1 mar 00/28 feb 07	128,00	30% efter 3 år, 40% efter 4 år, 30% efter 5 år	1 800	1 126
Millenniumplanen	17 jan 00/18 jan 07	93,80	1/3 efter 1 år, 1/3 efter 2 år, 1/3 efter 3 år	8 000	3 120
Optionsplanen 2001 – majtilldelningen	14 maj 01/14 maj 08	30,50	1/3 efter 1 år, 1/3 efter 2 år, 1/3 efter 3 år	15 000	9 013
Optionsplanen 2001 – novembertilldelningen	19 nov 01/19 nov 08	25,70	1/3 efter 1 år, 1/3 efter 2 år, 1/3 efter 3 år	900	674
Optionsplanen 2002	11 nov 02/11 nov 09	7,80	1/3 efter 1 år, 1/3 efter 2 år, 1/3 efter 3 år	12 800	10 561

**Aktier till samtliga aktieincitamentsplaner**

Med undantag för Millenniumplanen, baseras alla planer på innehav av egna aktier. Millenniumplanen är baserad på teckningsoptioner, det vill säga optioner som berättigar innehavarna att teckna B-aktier. Teckningsoptionerna innehas av dotterföretag till Telefonaktiebolaget LM Ericsson, som utgivit personaloptioner till sina anställda. Egna aktier för 1999 års optionsplan återköptes år 2000 på Stockholmsbörsen. Egna aktier för alla resterande planer har utgivits i en riktad nyemission av C-aktier till ett nominellt belopp om SEK 1, återköpts genom ett offentligt erbjudande till ett pris av SEK 1 med ett tillägg av tecknarnas finansieringskostnad, samt därefter omvandlats till B-aktier.

För samtliga planer har aktier och teckningsoptioner avsatts för att täcka sociala avgifter. För Millenniumplanen har teckningsoptioner, avsedda för detta syfte, bytts ut mot OTC

optioner i syfte att säkra kostnaden för potentiella sociala avgifter. För alla övriga planer säljs egna aktier på Stockholmsbörsen för att täcka utgifter för sociala kostnader som uppkommer på grund av inlösen av optioner eller matchning av aktier. Under 2004 såldes 716 393 aktier till ett genomsnittligt pris om SEK 20,65.

Om samtliga per den 31 december 2004 utestående optioner utnyttjades, och samtliga aktier avsatta för framtida matchning under aktiesparplanen överfördes samt samtliga aktier avsedda för att täcka sociala avgifter utnyttjades, skulle cirka 43 miljoner B-aktier emitteras och cirka 230 miljoner B-aktier ur det egna innehavet överföras. Det totala antalet B-aktier, cirka 273 miljoner, motsvarar 1,72 procent av det totala antalet utestående aktier, 15 833 miljoner.

Tabellen nedan visar antal aktier avsatta för varje plan (optioner och matchningsrätter) och förändringar under 2004.

Plan (miljoner aktier)	Ursprung- ligen avsatta <sup>1)</sup>	Ute- stående vid början av 2004	Tilldelade under 2004	Inlösta/ matchade under 2004	För- verkade under 2004	Förfallna under 2004	Ute- stående vid slutet av 2004	Antal inlösen- bara optioner
1999 års optionsplan	1,4	0,9	–	–	0,0	–	0,9	0,6
Millenniumplanen	71,6	37,2	–	–	3,0	–	34,2	34,2
Optionsplanen 2001 – majtilldelningen	44,9	30,1	–	–	2,2	–	27,9	27,9
Optionsplanen 2001 – novembertilldelningen	2,6	1,8	–	–	0,2	–	1,6	1,6
Optionsplanen 2002	53,9	47,0	–	3,3	2,3	–	41,4	27,6
Aktiesparplan 2001	28,0	21,9	–	1,8	0,4	–	19,7	–
Aktiesparplan 2003 och LTI 2004	151,7	3,8	13,5	0,5	0,3	–	16,5 <sup>2)</sup>	–

<sup>1)</sup> I förkommande fall justerat för fondemission, split och nyemission.

<sup>2)</sup> Förutsätter maximal resultatmatchning under LTI 2004.

**32 TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE**

Transaktionerna under 2004 var baserade på normala kommersiella villkor i branschen.

**Sony Ericsson Mobile Communications AB (SEMC)**

SEMC etablerades den 1 oktober 2001 som ett joint venture mellan Sony Corporation och Ericsson. Merparten av Ericssons mobiltelefonverksamhet överläts till SEMC. Som en följd av detta joint venture har Ericsson och SEMC slutit ett antal avtal.

De huvudsakliga transaktionerna utgörs av:

- *Försäljning.* Ericsson säljer licenser för plattformar för mobiltelefoner samt Shared Services till SEMC. Shared Services tjänster levererades huvudsakligen under 2003.
- *Royalty.* Båda ägarna till SEMC, Sony Corporation och Ericsson, erhåller royalty för SEMC nyttjande av varumärken och immateriella tillgångar.
- *Inköp.* Ericsson köper mobiltelefoner avsedda för kontrakt med ett antal kunder för mobilsystem som även omfattar begränsade kvantiteter mobiltelefoner.
- Ericsson och Sony Corporation gav aktieägartillskott till SEMC under 2003.
- Andra kvartalet 2004 ökade SEMC sin kapitalandel i Beijing Ericsson Putian Communications Company Ltd. till 51 procent. Namnet på anläggningen har ändrats till Beijing SE Putian Mobile Communications Co. Ltd. (BMC). Verksamheten på BMC är sedan andra kvartalet integrerad i SEMC, vilket har haft en relativt liten positiv inverkan på resultatet.

	2004	2003
<b>Transaktioner med närstående</b>		
Försäljning	1 532	2 494
Royalty	611	501
Inköp	547	1 390
Aktieägartillskott	-	1 384
<b>Balanser avseende närstående</b>		
Fordringar	142	192
Skulder	16	447
Ansvarförbindelser	-	-

**Ericsson Nikola Tesla d.d.**

Ericsson Nikola Tesla d.d. är ett aktiebolag som tillverkar telekommunikationssystem och utrustning och är ett intresseföretag inom Ericsson. Ericsson äger 49,07 procent av aktierna i bolaget.

De huvudsakliga transaktionerna utgörs av:

- *Försäljning.* Ericsson Nikola Tesla d.d. köper telekommunikationsprodukter från Ericsson.
- *Royalty.* Ericsson får royalty från Ericsson Nikola Tesla d.d. för användning av varumärken och patent.
- *Inköp.* Ericsson köper utvecklingsresurser från Ericsson Nikola Tesla d.d.

	2004	2003
<b>Transaktioner med närstående</b>		
Försäljning	725	756
Royalty	7	56
Inköp	254	340
<b>Balanser avseende närstående</b>		
Fordringar	130	100
Skulder	29	28

**Övriga närstående transaktioner**

Ericsson fortsatte samarbetet med sina ägare, Investor AB och AB Industrivärden, i riskkapitalbolaget Ericsson Venture Partners.

**33 ERSÄTTNING TILL BOLAGETS REVISORER**

Koncernen	Price-waterhouse-Coopers	KPMG	Övriga	Totalt
<b>2004</b>				
Arvoden för revision	57	6	1	64
Arvoden, revisionsrelaterade	10	6	-	16
Arvoden för skattefrågor	31	2	-	33
Övriga arvoden	-	-	-	-
	<b>98</b>	<b>14</b>	<b>1</b>	<b>113</b>
<b>2003</b>				
Arvoden för revision	50	6	1	57
Arvoden, revisionsrelaterade	1	4	-	5
Arvoden för skattefrågor	46	2	-	48
Övriga arvoden	4	-	1	5
	<b>101</b>	<b>12</b>	<b>2</b>	<b>115</b>

2004 års revisionsrelaterade arvoden består av konsultation i redovisningsfrågor angående övergången till International Financial Reporting Standards (IFRS), samt tjänster i samband med upprättandet av rapporter i samband med Ericssons officiella bud avseende det börsnoterade italienska dotterbolaget, samt konsultation i samband med förvärvsgenomgång.

Arvoden för skattefrågor består av: allmänna skattefrågor angående utlandsanställda, momsåtervinning och bolagsskattekonkultationer.

Revisionsarvoden till övriga revisorer avser legal revision för mindre bolag.

Moderbolaget	Price-waterhouse-Coopers	KPMG	Övriga	Totalt
<b>2004</b>				
Arvoden för revision	24	1	-	25
Arvoden, revisionsrelaterade	5	-	-	5
Arvoden för skattefrågor	2	-	-	2
Övriga arvoden	-	-	-	-
	<b>31</b>	<b>1</b>	<b>-</b>	<b>32</b>
<b>2003</b>				
Arvoden för revision	11	1	-	12
Arvoden, revisionsrelaterade	-	1	-	1
Arvoden för skattefrågor	13	-	-	13
Övriga arvoden	-	-	-	-
	<b>24</b>	<b>2</b>	<b>-</b>	<b>26</b>

### 34 AVSTÄMNING MOT ALLMÄNT VEDERTAGNA REDOVISNINGSPRINCIPER I USA

Som ett rapporterande bolag till US Securities and Exchange Commission är Ericsson skyldigt att redovisa även en omräkning av resultatet i enlighet med US GAAP. För ytterligare information som krävs av utländska noterade bolag, se vår rapport 20-F.

De huvudsakliga skillnaderna mellan svenska redovisningsprinciper och US GAAP som påverkar koncernens resultat och eget kapital hänför sig till aktivering av utvecklingskostnader, reserver för omstruktureringskostnader, pensionskostnader, säkringsredovisning och goodwill.

#### Nya redovisningsprinciper i USA

Under 2004 har följande nya, av FASB utgivna rekommendationer och tolkningar, relevanta för Ericsson införts:

- FIN 46R, Consolidation of Variable Interest Entities, en tolkning av ARB 51. (Den ursprungliga FIN 46 tillämpades delvis 2003 i enlighet med den reviderade övergångsregeln.)

Under 2005 kommer följande nya principer att införas:

- SFAS 123R, Share Based Payments
- SFAS 151, Inventory Costs

#### Väsentliga skillnader mellan svenska redovisningsprinciper och US GAAP

##### Aktivering av utvecklingskostnader

Före 2002 och i enlighet med svenska redovisningsprinciper resultatfördes kostnader för utveckling av programvaruprodukter när de uppkom. Under 2002 började koncernen tillämpa RR 15 om immateriella tillgångar. En följd av detta är att immateriella tillgångar som härrör från intern utveckling redovisas när den immateriella tillgången kan visas vara tekniskt genomförbar och få framtida ekonomiska fördelar.

Koncernen tillämpar US GAAP SFAS 86 "Accounting for the Cost of Computer Software to be Sold, Leased or Otherwise Marketed" och även SOP 98-1, "Accounting for the costs of Computer Software Developed or Obtained for Internal use". Enligt SFAS 86 ska utvecklingskostnader aktiveras när produkten har nått en viss grad av tekniskt färdigställande. Aktiveringen avslutas och avskrivning påbörjas när produkten finns tillgänglig för avsedd användning. Koncernen tillämpar en avskrivningstid på tre till fem år för aktiverade utvecklingskostnader.

Koncernens aktivering av utvecklingskostnader omfattar enligt svensk redovisning all utveckling som uppfyller kraven för aktivering. Enligt US GAAP aktiveras endast kostnader för mjukvara. Avskrivningsbeloppen är högre i US GAAP eftersom omräkning av tidigare år än 2002 enligt RR 15 inte var tillåten enligt svenska redovisningsregler.

Balanserade utvecklingskostnader för produkter avsedda för försäljning, före skatt

	Svensk GAAP	US GAAP	2004 Nettojustering	Svensk GAAP	US GAAP	2003 Nettojustering
Ingående balans	4 269	10 547	6 278	2 851	13 927	11 076
Aktiveringar	1 138	1 061	-77	2 049	2 049	-
Avskrivningar	-1 311	-3 779	-2 468	-600	-4 723	-4 123
Nedskrivningar <sup>1)</sup>	-47	-108	-61	-31	-706	-675
<b>Utgående balans</b>	<b>4 049</b>	<b>7 721</b>	<b>3 672</b>	<b>4 269</b>	<b>10 547</b>	<b>6 278</b>

<sup>1)</sup> Nedskrivningar är gjorda med anledning av utförda prövningar av nedskrivningsbehov baserat på framtida intäkter för aktiverade produkter.

Balanserade utvecklingskostnader för produkter avsedda för internt bruk, före skatt

	Svensk GAAP	US GAAP	2004 Nettojustering	Svensk GAAP	US GAAP	2003 Nettojustering
Ingående balans	515	646	131	349	835	486
Aktiveringar	8	8	-	310	310	-
Avskrivningar	-229	-360	-131	-144	-433	-289
Nedskrivningar <sup>1)</sup>	-	-	-	-	-66	-66
<b>Utgående balans</b>	<b>294</b>	<b>294</b>	<b>-</b>	<b>515</b>	<b>646</b>	<b>131</b>

<sup>1)</sup> Nedskrivningar är gjorda med anledning av utförda prövningar av nedskrivningsbehov baserat på framtida intäkter för aktiverade produkter.

#### Kapitalrabatt på konvertibelt förlagslån

Enligt svenska redovisningsprinciper redovisades det konvertibla förlagslånet 1997/2003 och dess nominella räntebetalningar till nuvärde, baserat på marknadsräntan. Skillnaden mot det nominella beloppet, kapitalrabatten, redovisades direkt mot eget kapital. Enligt US GAAP ska konvertibla förlagslån redovisas som skuld till nominellt värde. Vid beräkning av resultat och eget kapital enligt US GAAP har effekterna av kapitalrabatten återförts. Det konvertibla förlagslånet förföll den 30 juni 2003 och har inte någon påverkan på US GAAP-avstämningen från och med 2004.

#### Omstruktureringskostnader

Reglerna för avsättningar gällande omstrukturering och förlustkontrakt skiljer sig mellan US GAAP och svenska redovisningsprinciper. Som effekt av detta har omstruktureringskostnader som år 2003 ej uppfyllde US GAAP-kraven kostnadsförts under 2004, vilket minskar vinsten enligt US GAAP.



### Pensioner

Ericsson tillämpar från och med 2004 RR 29, "Ersättningar till anställda" som överensstämmer med IAS 19. Vid införandet av RR 29 nollställdes aktuariella vinster och förluster och redovisades fullt ut i öppningsbalansen. Efter hänsyn till skatteeffekten, minskade eget kapital med SEK -1 275 miljoner. För US GAAP tillämpar koncernen sedan 1989 SFAS 87 "Employees' accounting for pensions". Olika övergångsdatum för förmånsbaserade pensionsplaner mellan svensk och amerikansk redovisning påverkar storleken av uppbokade orealiserade aktuariella vinster och förluster, vilket påverkar redovisad pensionssskuld och -kostnad.

De olika övergångsdatumen samt justering för minimiavsättning utgör för Ericsson de huvudsakliga skillnaderna mellan svensk och amerikansk redovisning av förmånsbaserade pensionsplaner.

### Återbetalning av pensionsmedel

Under 2000 informerade det svenska försäkringsbolaget Alecta (tidigare SPP) om att återbetalning av pensionsmedel skulle ske. En delåterbetalning gjordes under 2000. Enligt svenska redovisningsprinciper intäktsfördes hela återbetalningen. Enligt US GAAP intäktsfördes endast det belopp som faktiskt utbetalades av Alecta.

Under 2002 erhöll koncernen den resterande del som inte återbetalades under 2000 och 2001.

### Sale-leaseback av fastigheter

Under 2000 och 2001 sålde koncernen fastigheter som sedan hyrts av koncernföretag och behandlats som operationell leasing. I Sverige intäktsförs realisationsvinsten från försäljning av fastigheter, om den hyra som ska betalas är marknadsmässig. Enligt US GAAP intäktsförs endast den del av vinsten som överstiger nuvärdet av framtida leasingbetalningar när den uppstår. Resterande del fördelas över leaseperioden.

### Säkringsredovisning

Den 1 januari 2001 införde koncernen SFAS 133, "Accounting for Derivative Instruments and Hedging Activities", inklusive tillägg, för beräkning av resultat och eget kapital enligt US GAAP. Enligt SFAS 133 ska marknadsvärdet av alla derivatinstrument tas upp, antingen som en tillgång eller som en skuld.

### Kassaflödessäkring

Enligt SFAS 133 rapporteras vinst eller förlust på derivatinstrument avsedda och kvalificerade för kassaflödessäkring i "Other comprehensive income" och är resultatpåverkande först då den säkrade exponeringen även påverkar resultatet. Den ineffektiva delen av säkringen som resulterat i vinst eller förlust är omedelbart resultatpåverkande.

Enligt svensk redovisningspraxis upptas valutaderivat som säkringar då de avser budgeterade kassaflöden rörande köp och

### Avsättningar till pensioner i enlighet med US GAAP

Vägt medelvärde av aktuariella antaganden per 31 december

I procent	2004		2003	
	Sverige	Övriga länder	Sverige	Övriga länder
Diskonteringsränta	5,0%	5,4%	5,5%	5,6%
Förväntade framtida löneökningar	3,0%	3,8%	3,0%	3,5%
Förväntad avkastning på förvaltningstillgångar	-	6,8%	-	7,0%

I SEK miljoner	2004			2003		
	Sverige	Övriga länder	Totalt	Sverige <sup>1)</sup>	Övriga länder	Totalt
Upplupna pensionsförpliktelser	6 402	6 830	13 232	5 372	6 232	11 604
Förväntade framtida löneökningar	1 788	1 088	2 876	1 549	1 329	2 878
<b>Prognostiserade pensionsförpliktelser</b>	<b>8 190</b>	<b>7 918</b>	<b>16 108</b>	<b>6 921</b>	<b>7 561</b>	<b>14 482</b>
Förvaltningstillgångarnas verkliga värde	-	5 764	5 764	-	5 266	5 266
<b>Prognostiserade pensionsförpliktelser minus förvaltningstillgångar</b>	<b>-8 190</b>	<b>-2 154</b>	<b>-10 344</b>	<b>-6 921</b>	<b>-2 295</b>	<b>-9 216</b>
Balanserade kostnader avseende tjänstgöring under tidigare perioder	-599	166	-433	-649	64	-585
Balanserade försäkringstekniska förluster, netto	1 764	1 278	3 042	1 149	1 215	2 364
Balanserade intäkter vid övergången till SFAS 87, netto	-	-44	-44	-	-48	-48
<b>Pensionsavsättningar enligt US GAAP</b>	<b>-7 025</b>	<b>-754</b>	<b>-7 779</b>	<b>-6 421</b>	<b>-1 064</b>	<b>-7 485</b>
Justering för minimiavsättning	-	-648	-648	-	-268	-268
<b>Totala pensionsavsättningar i balansräkningen enligt US GAAP</b>	<b>-7 025</b>	<b>-1 402</b>	<b>-8 427</b>	<b>-6 421</b>	<b>-1 332</b>	<b>-7 753</b>

<sup>1)</sup> Under 2003 har SEK 3,5 miljarder av de svenska pensionsförpliktelserna lösts in. Som en effekt av detta har SEK 0,6 miljarder av den orealiserade aktuariella förlusten realiserats under US GAAP.

försäljning. Följaktligen upptas dessa på ett sätt som återspeglar redovisningen av den säkrade positionen och inte till marknadsvärde.

#### *Säkring av verkligt värde*

Ericsson använder räntederivatinstrument för att säkra ränterisken i koncernens upplåning. Ericssons upplåning är antingen ursprungligen till rörlig ränta eller har genom ränteswapavtal omvandlats till lån med rörlig ränta, varigenom ränterisken för lånebeloppet eliminerats och upplåningen värderas enligt svensk redovisningssed till ursprungligt värde med avdrag för gjorda amorteringar. Räntederivaten påverkar resultat- och balansräkningen när räntekostnaderna för de säkrade lånen redovisas.

Enligt US GAAP värderas alla utestående derivatinstrument till verkligt värde och vinster och förluster påverkar periodens resultat. Koncernens säkringar av upplåning kvalificerar för säkringsredovisning enligt US GAAP och säkrade lån redovisas till marknadsvärde med beaktande av räntevillkor och löptid. Resultatet av omvärderingar påverkar resultatet.

#### **Avskrivning av goodwill**

Enligt svenska redovisningsprinciper avskrivs goodwill efter bedömning av livslängden.

Enligt SFAS 142 avskrivs inte goodwill efter datumet när tillämpning påbörjas. Värdet av goodwill prövas åtminstone årligen med avseende på nedskrivningsbehov. Prövningen av goodwill 2004 föranledde ingen nedskrivning.

Den avskrivning av goodwill som har gjorts enligt svenska redovisningsprinciper har återförts vid jämförelse med US GAAP.

#### **Orealiserade vinster och förluster på värdepapper tillgängliga för försäljning**

Enligt svenska redovisningsprinciper värderas investeringar enligt lägsta värdets princip. Enligt US GAAP ska värdepapper för vilka verkligt värde kan fastställas marknadsvärderas i enlighet med SFAS 115 "Accounting for Certain Investments in Debt and Equity Securities". Orealiserade vinster samt orealiserade temporära förluster skall inkluderas i "Other comprehensive income". Orealiserade förluster som ej är temporära belastar resultatet.

#### **Övrigt**

##### *Uppskrivning av tillgångar*

Vissa materiella anläggningstillgångar har skrivits upp till belopp som överstiger anskaffningskostnaden. Under vissa förhållanden är detta tillåtet enligt svenska redovisningsprinciper. US GAAP medger inte uppskrivning av tillgångar i redovisningen. Avskrivning på sådana återförs därför till resultatet.

#### *Aktivisering av räntekostnader*

Enligt svenska redovisningsprinciper kostnadsför koncernen räntekostnader som uppstått i samband med finansiering av uppförandet av nya materiella anläggningstillgångar. Sådana kostnader ska enligt US GAAP aktiveras och skrivas av i samma takt som de aktuella tillgångarna.

#### *Avsättningar för lönerelaterade skatter på program för option- och aktiesparplan*

I enlighet med svenska redovisningsprinciper reserveras lönerelaterade skatter på program för aktierelaterad ersättning under intjänandeperioden. Enligt US GAAP görs ingen sådan avsättning förrän optioner utnyttjas eller matchning sker.

#### *FIN 45*

Enligt FIN 45 redovisas en skuld till verkligt värde när ett bolag ställer ut en garanti baserad på garantiåtaganden. Reglerna för när en garanti skall redovisas samt värdering av garantiåtaganden skall tillämpas framåttriktat för garantier som ställts ut eller förändrats efter den 31 december 2002.

Enligt svenska redovisningsprinciper ska en skuld redovisas i den utsträckning ett bolag förväntar sig en kostnad och ekonomiskt utflöde av resurser baserat på garantiåtagandet. Inga justeringar är gjorda 2004 avseende FIN 45.

Tre huvudområden har identifierats inom Ericsson:

- Produktgarantier – se Not 20, Övriga avsättningar.
- Kommersiella garantier för fullgörande av tredje parts åtagande avser till stor del underleverantörer, och sträcker sig mellan ett och tre år. Det högsta värdet av eventuella framtida garantiåtagande per den 31 december 2004 är SEK 844 miljoner. Ericsson har hittills inte behövt göra några betydande utbetalningar under dessa villkor och förutser inte dylika betalningar framöver. En skuld som uppkommer på grund av garantiåtaganden anses därför vara immateriell och ingen reservering har gjorts.
- Leverantörsgarantier – Ericsson garanterar betalning till leverantörer för kostnader relaterade till utnyttjat eller inkurant lager. För dessa garantier har full reservering gjorts.

#### *FIN 46R*

FIN 46R omfattar konsolidering av bolag där kontroll har uppnåtts på annat sätt än genom direkt ägande eller avtal (så kallade "variable interest entities" eller "VIE") genom ett förtydligande av tillämpningen av ARB 51, "Consolidated Financial Statements" för vissa bolag där ägarna inte har kontroll eller inte har tillräckligt eget kapital för att finansiera sin verksamhet utan ytterligare efterställt finansiellt stöd från andra partners.

FIN 46R ger vägledning vid bestämmande om när och vilka bolag (primär förmånstagare) som skall konsolidera ett VIE. FIN 46R kräver att både den primära förmånstagaren och alla andra bolag med väsentligt intresse i ett VIE ger ytterligare

upplysningar. Övergångsreglerna krävde att VIE:s bildade efter 31 januari 2003 för vilka Ericsson var den primära förmånstagaren, konsoliderades 2003. Inga sådana bolag identifierades.

Införandet av FIN 46R har haft en balanspåverkan på SEK 1,4 miljarder och ingen effekt på eget kapital. Då detta redan är konsoliderat enligt svenska redovisningsprinciper föreligger ingen redovisningsmässig skillnad.

#### Uppskjutna skatter

Uppskjuten skatt beräknas på US GAAP-justeringar, och balansräkningen återspeglar enligt US GAAP brutto-avräkningen av uppskjutna skattefordringar och skulder.

#### Justering av årets resultat, Comprehensive income, eget kapital och balansposter

Tillämpning av US GAAP enligt ovanstående beskrivning skulle ha haft följande inverkan på årets resultat i koncernen. Beräkningen av de olika posterna som ökar eller minskar det rapporterade resultatet har gjorts med beaktande av minoritetsintressen.

	2004	2003	2002
Årets resultat enligt svenska redovisningsprinciper	19 024	-10 844	-19 013
<b>US GAAP justeringar före skatt</b>			
Pensioner	-245	-840	412
Återbetalning av pensionsmedel	-	-	47
Kapitalrabatt på konvertibelt förlagslån	-	179	124
Goodwillavskrivning	475	1 636	1 064
Sale-leaseback	352	682	113
Säkringar	-2 915	1 603	2 884
Aktivering av utvecklingskostnader för produkter avsedda för försäljning	-2 606	-4 798	-4 018
avsedda för internt bruk	-131	-355	-922
Omstruktureringskostnader	-1 354	1 225	-1 240
Orealiserade vinster och förluster på värdepapper tillgängliga för försäljning	-82	370	-370
Övrigt	37	12	35
Skatt på US GAAP justeringar	1 831	533	966
<b>Årets resultat enligt US GAAP</b>	<b>14 386</b>	<b>-10 597</b>	<b>-19 918</b>

#### Vinst per aktie enligt US GAAP

Vinst per aktie enligt US GAAP före utspädning	0,91	-0,68	-1,58
Vinst per aktie enligt US GAAP efter utspädning	0,91	-0,68 <sup>1)</sup>	-1,58 <sup>1)</sup>
Medelantal aktier före utspädning enligt US GAAP (miljoner)	15 829	15 823	12 573
Medelantal aktier efter utspädning enligt US GAAP (miljoner)	15 855	15 831	12 684

<sup>1)</sup> Hänsyn tas inte till potentiella stamaktier när en konvertering av dem till stamaktier skulle medföra en ökning av vinst per aktie.

#### Comprehensive income

Comprehensive income omfattar årets resultat och andra förändringar i eget kapital som ej avser kapitaltransaktioner med ägarna.

	2004	2003	2002
Årets resultat enligt US GAAP	14 386	-10 597	-19 918
<b>Övrig comprehensive income</b>			
Omräkningsdifferenser	-1 015	-3 525	-6 160
Omräkningsdifferenser för sålda/likviderade bolag	47	-	-107
Nettoresultat på kassaflödessäkringar	1 010	-838	2 057
Säkringar av investeringar	-232	1 501	1 869
Orealiserade vinster och förluster på värdepapper tillgängliga för försäljning	202	234	-199
Pensioner	-329	101	-71
Uppskjuten skatt	160	-279	-1 024
<b>Total övrig comprehensive income</b>	<b>-157</b>	<b>-2 806</b>	<b>-3 635</b>
<b>Comprehensive income enligt US GAAP</b>	<b>14 229</b>	<b>-13 403</b>	<b>-23 553</b>

#### Justering av eget kapital

	2004	2003	2002
Eget kapital enligt svenska redovisningsprinciper	77 299	60 481	73 607
<b>US GAAP justeringar före skatt</b>			
Pensioner	949	-299	440
Återbetalning av pensionsmedel	-	-	-
Kapitalrabatt på konvertibelt förlagslån	-	-	-179
Goodwill	3 147	2 700	1 064
Sale-leaseback	-1 028	-1 381	-2 063
Säkringar	1 604	3 509	2 744
Aktivering av utvecklingskostnader för produkter avsedda för försäljning	3 672	6 278	11 076
avsedda för internt bruk	-	131	486
Omstruktureringskostnader	88	1 442	217
Orealiserade vinster och förluster på värdepapper tillgängliga för försäljning	411	291	-314
Övrigt	195	158	146
Uppskjuten skatt på US GAAP justeringar	-1 968	-3 347	-4 021
<b>Eget kapital enligt US GAAP</b>	<b>84 369</b>	<b>69 963</b>	<b>83 203</b>

*Balansräkning*

Balansposter enligt svensk redovisning och US GAAP:

	Svensk GAAP		US GAAP	
	31 dec 2004	31 dec 2003	31 dec 2004	31 dec 2003
Immateriella anläggningstillgångar	10 415	11 210	17 234	20 319
Materiella anläggningstillgångar	5 845	6 505	5 896	5 426
Finansiella tillgångar	29 894	34 902	30 305	35 193
Omsättningstillgångar	136 886	129 755	139 428	134 672
<b>Totala tillgångar</b>	<b>183 040</b>	<b>182 372</b>	<b>192 863</b>	<b>195 609</b>
Eget kapital	77 299	60 481	84 369	69 963
Minoritetsintressen	1 057	2 299	1 057	2 299
Avsättningar	35 286	36 068	36 304	39 731
Långfristiga skulder	23 693	29 772	24 629	29 493
Kortfristiga skulder	45 705	53 752	46 504	54 124
Summa eget kapital, avsättningar och skulder	<b>183 040</b>	<b>182 372</b>	<b>192 863</b>	<b>195 609</b>

*Kassaflödesanalys*

Koncernen tillämpar SFAS 95 vid upprättandet av kassaflödesanalys, förutom att kassa, bank och kortfristiga placeringar definieras som likvida tillgångar vilka med enkelhet kan omsättas till kassa och endast i obetydlig utsträckning är utsatta för värdeförändring. Likvida medel enligt SFAS 95 har, vid förvärv, en återstående förfallotid om tre månader eller mindre. Tillämpning av denna definition skulle innebära följande justeringar av redovisade likvida medel, med kvittningsdifferensen återspeglad i kassaflödet från investeringsverksamheter i kassaflödesanalysen:

Koncernen	2004	2003	2002
Kortfristiga placeringar, kassa och bank i balansräkningen	76 554	73 207	66 214
Justering för poster med förfallodag inom 4–12 månader	-46 142	-20 092	-28 069
Likvida medel enligt US GAAP	<b>30 412</b>	<b>53 115</b>	<b>38 145</b>

*Program för aktieoptioner*

Fram till 2003 har koncernen, som tillåtet enligt SFAS 123, "Accounting for Stock Based Compensation", tillämpat Accounting Principles Board Opinion 25 (APB25) med tillhörande tolkningar för redovisningen för aktieoptioner enligt US GAAP. Ingen kostnad för detta har redovisats i den konsoliderade resultaträkningen, eftersom ingen kostnad uppstår då teckningskursen för den anställdes optioner motsvarar marknadsvärdet på underliggande aktie vid tilldelningstillfället, vilket gäller för alla optioner de anställda tilldelats.

Koncernen har under 2003 infört SFAS 148 "Accounting for Stock-Based Compensation-Transaction and Disclosure amendment of FASB Statement No.123". Den valda övergångsregeln, enligt SFAS 148, är "Prospective Method". Metoden innebär att redovisningsreglerna skall införas på alla

optionsprogram för anställda införda, modifierade eller avgjorda efter början av det räkenskapsår under vilket redovisningsreglerna införts. Då Ericsson inte har haft några förändringar i nuvarande optionsplaner och inte heller infört några nya optionsplaner under 2003 påverkas inte årets resultat ej heller har någon skillnad identifierats för aktiesparplanerna förutom redovisningen tillhörande sociala avgifter.

Då koncernen tidigare har tillämpat en APB 25-modell för redovisning av både aktieoptions- och aktiesparplan, har aktiesparplanen kostnadsförts både enligt svensk redovisning och enligt US GAAP. I enlighet med APB 25 baserades kostnaden för aktiesparplanen på aktiernas marknadspris vid investeringstillfället och reserverades för under intjänandeperioden.

Om koncernen valt att tillämpa de frivilliga förmånsberäkningsbestämmelserna i SFAS 123 för sina aktieoptionsplaner, skulle resultatet enligt US GAAP ha ändrats enligt nedan:

Koncernen	2004	2003	2002
<b>Årets resultat</b>			
Resultat enligt US GAAP	14 386	-10 597	-19 918
Justering för optionsvärdering enligt SFAS 123	-80	-233	-401 <sup>1)</sup>
Justerat resultat enligt US GAAP	<b>14 306</b>	<b>-10 830</b>	<b>-20 319</b>
<b>Resultat per aktie efter utspädning</b>			
Resultat per aktie enligt US GAAP	0,91	-0,68 <sup>2)</sup>	-1,58 <sup>2)</sup>
Justerat resultat per aktie enligt US GAAP	<b>0,90</b>	<b>-0,69<sup>2)</sup></b>	<b>-1,62<sup>2)</sup></b>

<sup>1)</sup> Siffran för 2002 har korrigeras på grund av ett skrivfel.

<sup>2)</sup> Hänsyn tas inte till potentiella stamaktier när en konvertering av dem till stamaktier skulle medföra en ökning av vinst per aktie.

Verkligt värde för varje utställd option är beräknad på tilldelningsdagen enligt Black & Scholes modell för värdering av optioner med följande vägda genomsnittliga förutsättningar:

	2004 <sup>1)</sup>	2003 <sup>1)</sup>	2002
Förväntad direktavkastning	N/A	N/A	0,6%
Förväntad volatilitet	N/A	N/A	43,1%
Risikfri ränta	N/A	N/A	5,4%
Optionens förväntade livslängd (år)	N/A	N/A	5,4

1) Inga nya optionsplaner introducerades under 2003 och 2004.

# Revisionsberättelse

*Till bolagsstämman i Telefonaktiebolaget LM Ericsson (publ), org nr 556016-0680*

Vi har granskat årsredovisningen, koncernredovisningen och bokföringen samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning i Telefonaktiebolaget LM Ericsson (publ) för år 2004. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för räkenskapshandlingarna och förvaltningen och för att årsredovisningslagen tillämpas vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen. Vårt ansvar är att uttala oss om årsredovisningen, koncernredovisningen och förvaltningen på grundval av vår revision.

Revisionen har utförts i enlighet med god revisionssed i Sverige. Det innebär att vi planerat och genomfört revisionen för att i rimlig grad försäkra oss om att årsredovisningen och koncernredovisningen inte innehåller väsentliga felaktigheter. En revision innefattar att granska ett urval av underlagen för belopp och annan information i räkenskapshandlingarna. I en revision ingår också att pröva redovisningsprinciperna och styrelsens och verkställande direktörens tillämpning av dem samt att bedöma de betydelsefulla uppskattningar som styrelsen och verkställande direktören gjort när de upprättat årsredovisningen och koncernredovisningen samt att utvärdera

den samlade informationen i årsredovisningen och koncernredovisningen. Som underlag för vårt uttalande om ansvarsfrihet har vi granskat väsentliga beslut, åtgärder och förhållanden i bolaget för att kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören är ersättningsskyldig mot bolaget. Vi har även granskat om någon styrelseledamot eller verkställande direktören på annat sätt har handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen. Vi anser att vår revision ger oss rimlig grund för våra uttalanden nedan.

Årsredovisningen och koncernredovisningen har upprättats enligt årsredovisningslagen och ger därmed en rättvisande bild av bolagets och koncernens resultat och ställning i enlighet med god redovisningssed i Sverige. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och för koncernen, disponerar vinsten i moderbolaget enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Stockholm 10 februari 2005

Bo Hjalmarsson  
*Auktoriserad revisor*  
PricewaterhouseCoopers AB

Peter Clemedtson  
*Auktoriserad revisor*  
PricewaterhouseCoopers AB

Thomas Thiel  
*Auktoriserad revisor*

# Bolagsinformation

## ALLMÄNT

Telefonaktiebolaget LM Ericsson (publ) är ett aktiebolag organiserat i enlighet med den svenska aktiebolagslagen. Ord som "Ericsson", "företaget", "koncernen", "vi", "vår" och liknande uttryck refererar alla till Telefonaktiebolaget LM Ericsson, moderbolaget och dess koncernföretag. Bolaget bildades den 18 augusti 1918 genom sammanslagning av AB LM Ericsson & Co. och Stockholms Allmänna Telefon AB. Våra A- och B-aktier är noterade på Stockholmsbörsen. Våra B-aktier är även noterade på Londonbörsen. I USA är våra ADS (American Depository Shares), som var och en motsvarar 10 B-aktier, noterade på NASDAQ.

Vår officiella adress är: Telefonaktiebolaget LM Ericsson, 164 83 Stockholm. Vårt huvudkontor finns på Torshamnsgatan 23, Kista. Vårt telefonnummer är 08-719 00 00.

Vår representant i USA är Ericsson Inc., Vice President, Legal Affairs, 6300 Legacy Drive, Plano, Texas 75024. Vårt telefonnummer i USA är +1 972 583 0000.

Vår webbplats finns på adressen [www.ericsson.com](http://www.ericsson.com). Informationen på vår webbplats utgör inte en del av denna årsredovisning.

## FÖREVISADE DOKUMENT

Årsredovisningar och annan information (normalt endast på svenska) för vissa inhemska juridiska personer lämnas till Bolagsverket i enlighet med svenska regler och förordningar. Dessa handlingar kan även beställas via Bolagsverkets webbplats ([www.bolagsverket.se](http://www.bolagsverket.se)). Observera att det inte är säkert att informationen i handlingarna ger någon indikation om våra publicerade resultat i alla avseenden. Enbart konsoliderade belopp för koncerntotaler är inkluderade.

Vi lämnar även årsredovisningar och annan information till den amerikanska finansinspektionen Securities Exchange Commission (SEC) i enlighet med regler och förordningar för utländska privata emittenter. Handlingarna finns även tillgängliga i elektronisk form på SEC:s webbplats [www.sec.gov/edgar/searchedgar/webuser.htm](http://www.sec.gov/edgar/searchedgar/webuser.htm) där de lagras i databasen EDGAR. Dessa handlingar kan även läsas eller kopieras vid SEC:s Public Reference Section (450 Fifth Street, N.W., Washington, D.C. 20549) eller beställas per post mot angiven betalning. Kontakta SEC för mer information (telefon: +1 800 732 0330).

## HISTORIA OCH UTVECKLING

Vår historia går tillbaka till år 1876, då Lars Magnus Ericsson öppnade en liten verkstad i Stockholm i syfte att reparera telegrafutrustning. Samma år sökte Alexander Graham Bell patent på telefonen i USA. Lars Magnus Ericsson insåg snabbt att talbaserad telekommunikation hade en enorm potential och att tekniken kunde förbättras. Han började utveckla och sälja sin egen telefonutrustning och fick inom loppet av några år i uppdrag att leverera telefoner och växlar till Sveriges första teleoperatör. Det dröjde inte länge förrän Stockholm var den telefontätaste staden i världen.

I dag är Ericsson en ledande leverantör av telekomutrustning och närliggande tjänster till mobil- och fastnätoperatörer över hela världen. Mer än 1 000 nät i 140 länder använder vår nätutrustning och vi är ett av få företag i världen som kan erbjuda helhetslösningar för alla större mobilkommunikationsstandarder. Vårt anspråk på att vara marknadsledande inom mobilsystem grundas på vår redovisade försäljning och hur den står sig i jämförelse med våra konkurrenters publicerade och uppskattade försäljning av mobilsystem. Våra uppskattningar bekräftas dessutom av de bedömningar som görs av bransch- och finansanalytiker.

Vi gör stora investeringar inom forskning och utveckling (FoU) och verkar aktivt för standardisering och öppna system. Vi har därför lång tradition när det gäller innovation och att vara först med nästa generations teknik för effektivare och bättre telekommunikation.

## Milstolpar

- 1878 Från telegraf till telefon
- 1923 Från manuell koppling till automatisk koppling
- 1968 Från elektromekanisk till datoriserad styrning
- 1978 Från analog till digital koppling
- 1981 Från fast kommunikation till mobil kommunikation
- 1991 Från 1G analog till 2G digital mobilteknik
- 1998 Integrering av tal- och datatjänster i mobilnät
- 1999 Från kretskopplade smalbandsnät till paketkopplade bredbandsnät
- 2001 Från 2G smalband till 3G mobil bredbandsteknik
- 2002 Kommersialisering av CDMA2000
- 2004 Storskalig kommersiell lansering av WCDMA 3G-nät i Västeuropa

Vår ständiga ambition att vara teknikledande bekräftas också av att vi har en av branschens mest omfattande portföljer av immateriella rättigheter, med mer än 16 000 patent och ytterligare 15 000 patentansökningar under handläggning hos olika patentmyndigheter.

**Vår vision – hur vi ser på världen**

Vi tror på en värld där alla kommunicerar med alla och där tal, data och bilder enkelt kan skickas vart som helst när som helst, för att höja livskvalitet och produktivitet men även skapa en värld där resurser används på ett effektivare sätt.

**Vår affärsidé – vad vi vill uppnå**

Vi formar framtiden för mobil bredbandskommunikation genom kontinuerligt tekniskt ledarskap. Vi strävar efter att vara innovationsledande inom branschen, driva på utvecklingen av avancerad kommunikation och hjälpa till att skapa världens starkaste kommunikationsföretag.

**Grundvärderingar – hur vi agerar**

Professionalism, respekt och uthållighet är grunden för Ericssonkulturen och ledstjärnan i vårt dagliga arbete, i vårt förhållande till andra människor och i hur vi bedriver vår verksamhet.

**Resultat – hur vi mäter vårt resultat**

På övergripande nivå mäter vi tre grundläggande parametrar: kundtillfredsställelse, personaltillfredsställelse och ekonomisk avkastning. Vi tror att nöjda kunder, en stark och delaktig personal och branschledande rörelsemarginaler säkerställer en varaktig förmåga att skapa mervärde och konkurrensfördelar.

**VERKSAMHETSÖVERSIKT**

Vi levererar nätutrustning och tjänster som möjliggör telekommunikation. Vi tillhandahåller också tjänster för nät drift och intäktsgenerering. Genom vårt samriskföretag Sony Ericsson Mobile Communications erbjuder vi ett brett sortiment av mobiltelefoner och diverse utrustning, bl a mobiltelefoner som stödjer multimedieapplikationer och andra personkommunikationstjänster. Koncernen har även produkter för särskilda tillämpningsområden, inom t ex försvarssystem, företagslösningar, kabel, mobilplattformar och kraftmoduler.

**PRIMÄRA AFFÄRSERBJUDANDEN****Mobilsystem**

Baserat på vår rapporterade försäljning och våra huvudkonkurrenters publicerade och uppskattade försäljning har vi en global marknadsandel på omkring 30 procent för system med öppen standard, vilket ger oss en marknadsledande position. Inom GSM/WCDMA är vår marknadsandel till och med ännu större. Vi tillhandahåller alla 2G-mobilstandarder och de tre främsta 3G-standarderna – WCDMA, EDGE och CDMA2000 för nästa generations mobilnät. Våra helhetslösningar möjliggör en smidig övergång till 3G för operatörerna. Produktsortimentet omfattar radiobasstationer, infrastruktur för kärnnät och det allt viktigare tjänstelagret. Utrustning för mobilnät och därmed förbundna nätinstitutionstjänster svarar för mer än två tredjedelar av vår försäljning.

**Fasta system**

Vi levererar bredbandsutrustning för flertjänstnät till främst fastnätoperatörer i Latinamerika och Europa. Genom att lösa tre av de viktigaste frågorna för operatörer – d v s modernisering och utbyggnad av fasta telefontät; införande av IP-baserade intäktsgenererande tjänster; samt kostnadseffektiv installation av bredbandsnät med hög kapacitet och tjänstedifferentiering – har vi kunnat säkra en stark position inom paketkopplad telefoni, ”soft switching” och publik Ethernet-access.

**Transmission och transport**

Ett välplanerat och effektivt transportnät är av avgörande betydelse för att snabbt och kostnadseffektivt få ut tjänster på marknaden. Vi erbjuder en komplett helhetslösning bestående av transmissions- och transportutrustning för mobila, fasta och andra typer av nät. Mikrovågslösningar och optiska lösningar är en viktig del av vårt utbud för 2G-, 3G- och flertjänstnät. Vi är världens största leverantör av mikrovågslänkar. Försäljningen av transmissions- och transportprodukter redovisas inom affärsområdet Mobilnät eller affärsområdet Fasta nät, beroende på typ av operatör.

**Tjänstelagret**

Tjänstelagret kallas det affärsområde där applikationer och slutanvändartjänster möjliggörs och hanteras. Nya tjänster som kombinerar tal, data och bilder har gjort att tjänstelagret har fått en allt större betydelse. Ericsson har en ledande och heltäckande tjänstelagerportfölj av produkter, lösningar och tjänster för både fastnät- och mobiloperatörer. Vi har en särskilt stark position inom förbetalda tjänster, debitering, intelligenta nät och multimediatjänster (MMS). Ericsson Mobility World är vår satsning för att utveckla innehåll och applikationer tillsammans med olika partners inom hela branschen. Försäljningen av produkter inom tjänstelagret redovisas inom affärsområdet Mobilnät eller affärsområdet Fasta nät, beroende på typ av operatör.

### Tjänster

Vårt tjänsteutbud omfattar expertis inom rådgivning, systemintegration, drifttjänster, utbyggnad och optimering av nät, utbildning och tekniskt stöd. Affärsenheten Global Services har mer än 15 000 medarbetare ute på fältet i 140 länder och dess försäljning av tjänster (inklusive nätinstallationer) svarar för cirka en fjärdedel av vår systemförsäljning. Vårt utbud av drifttjänster är ett av de mest heltäckande inom telekomindustrin och omfattar allt ifrån den löpande driften av en kunds nät, vilket ibland inbegriper kapacitetstjänster som säkrar en effektiv nätutbyggnad och tillgänglighet till rätt kapacitet, till så kallad hosting av applikationer och innehållshantering. Kombinationen av Ericssons lokala expertis, globala teknikledande position, affärskännedom, starka leveransförmåga och omfattande erfarenhet av drift av nät med flera leverantörer, gör Ericsson till en ledande leverantör av tjänster till nätoperatörer.

Vår affärsenhet Global Services omfattar både nätinstallationstjänster och professionella tjänster. Försäljningen av nätinstallationstjänster svarar för cirka 8 procent av faktureringen och konsolideras med antingen affärsområdet Mobilnät eller affärsområdet Fasta nät, beroende på typ av operatör. Professionella tjänster svarar för 15 procent av faktureringen och redovisas separat.

### Mobiltelefoner

Sony Ericsson Mobile Communications (Sony Ericsson) levererar högteknologiska mobiltelefoner och annan mobilkommunikationsutrustning. Detta 50:50-ägda samriskföretag kombinerar Ericssons kunskaper inom mobilkommunikation med SONY:s kunnande inom konsumentelektronik och innehåll och är en viktig del av våra helhetslösningar inom mobila multimediatjänster. Sony Ericssons fakturering räknas inte in i vår redovisade fakturering utan verksamhetsresultatet redovisas enligt kapitalandelsmetoden under posten "Andelar i JV och intresseföretags resultat" i resultaträkningen.

### Kunder

Vi levererar utrustning och tjänster till nästan alla stora nätoperatörer i världen. Merparten av vår försäljning omfattas dock av stora fleråriga nätutbyggnadsavtal med ett begränsat antal viktiga kunder. Av en kundbas på mer än 425 nätoperatörer svarar de tio största kunderna för ungefär 49 procent av vår fakturering och de 20 största kunderna svarar för omkring 64 procent. Vår största kund svarade för omkring 10 procent av försäljningen 2004.

För mer information se "Riskfaktorer – Risker förenade med branschen och marknaden".

### Konkurrenter

Inom segmentet System är våra största konkurrenter främst stora och sedan länge etablerade leverantörer av kommunikationsutrustning. Även om konkurrensen varierar för olika produkter, tjänster och geografiska regioner så är våra huvudkonkurrenter inom mobilkommunikation Alcatel, Lucent, Motorola, Nokia, Nortel och Siemens. Även inom utrustning för fasta nät är konkurrensen mycket koncentrerad och utgörs bland andra av Alcatel, Cisco, Lucent, Nortel och Siemens. Vi konkurrerar också med många lokala och regionala företag som tillverkar och levererar kommunikationsutrustning och tjänster. Vi tror att några av de viktigaste konkurrensfaktorerna inom denna industri är befintliga kundrelationer, möjlighet till kostnadseffektiv uppgradering eller migrering av en installerad bas, teknisk innovation, produktdesign, produkternas överensstämmelse med industristandarder samt möjligheter att hantera systemintegration av helhetslösningar.

Konkurrensen inom Professionella tjänster utgörs inte bara av många av våra traditionella konkurrenter inom segmentet System, utan även av flera stora företag inom t ex IS/IT, såsom IBM, EDS och Accenture samt kontraktstillverkare av elektronik som Flextronics och en del mindre, specialiserade företag som är verksamma på lokal eller regional nivå. Allt eftersom detta segment växer tror vi att nya konkurrenter kommer att träda fram, bl.a nätoperatörer som försöker expandera till nya segment.

Inom segmentet Övriga verksamheter varierar våra konkurrenter avsevärt beroende på vilken produkt eller tjänst det är fråga om. För så gott som alla dessa produkter och tjänster är dock konkurrensen betydande.



Våra huvudkonkurrenter inom mobiltelefonsegmentet är Nokia, Motorola, Samsung och Siemens, samt ytterligare ett antal andra företag som LG Electronics, Sharp och NEC. Konkurrensen blir allt hårdare med konsumentelektronikföretag, särskilt de som är baserade i Asien och som ökar sina marknadsandelar väsentligt. Vi tror att vårt samarbete med japanska SONY Corporation i detta sammanhang ger oss en särskild konkurrensfördel.

För mer information se ”Riskfaktorer – Risker förenade med branschen och marknaden”.

### Leverantörer

Även om vi tillverkar och monterar en stor del av våra produkter internt, så är mer än hälften av vår modulproduktion utlagd på en grupp kontraktstillverkare, däribland Elcoteq, Flextronics, Sanmina-SCI och Solectron. Vi köper också specialtillverkad och standardiserad utrustning, komponenter och tjänster från flera globala leverantörer och från många lokala och regionala leverantörer. En del av våra leverantörer konstruerar och tillverkar mycket specialiserade och skräddarsydda komponenter till våra helhetslösningar såväl som till enskilda noder. Vi förhandlar normalt fram globala leveransavtal med våra huvudleverantörer, men vi är inte beroende av någon enskild leverantör för leverans av standardiserad utrustning eller komponenter. Eftersom vi försöker undvika att hamna i en situation där vi är beroende av en enda leverantör anser vi inte att någon enskild leverantör är av avgörande betydelse för vår totala verksamhet.

Sony Ericsson lägger också ut en betydande del av sin tillverkning av mobiltelefoner på Flextronics och andra kontraktstillverkare.

Se även ”Riskfaktorer – Risker förenade med branschen och marknaden”.

### AFFÄRSSTRATEGI OCH LÅNGSIKTIGA MÅL

Vårt främsta mål är att vara förstahandsvalet för våra kunder och i synnerhet världens ledande nätoperatörer. Det innebär att vi strävar efter att vara marknads- och teknikledande genom att erbjuda helhetslösningar inom i första hand nätinfrastruktur, nät drift och andra tjänster.

Vi är en stor leverantör till de flesta av världens ledande mobilnätoperatörer och till många av världens ledande fastnätoperatörer. Vi tror att vår förmåga att erbjuda helhetslösningar – system, applikationer, tjänster och mobiltelefon teknik – i kombination med våra ingående kunskaper om kundernas behov ger oss goda möjligheter att hjälpa nätoperatörer med nätutveckling och nät drift. Vi är redan marknadsledande inom systemintegration och drifttjänster. Genom att utöka verksamheten inom professionella tjänster och produkter i tjänstelagret siktar vi på att öka försäljningen inom dessa växande segment.

Vår strategi är att:

- leda marknadsutvecklingen genom innovation och tekniskt ledarskap,
- dra nytta av skalekonomiska fördelar för att ta fram förstklassiga produkter och tjänster och därmed erbjuda våra kunder konkurrensfördelar, och
- etablera ”operational excellence” för att uppnå hållbara och branschledande rörelsemarginaler.

Innovation är ett viktigt inslag i vår företagskultur och avgörande för vår konkurrensförmåga och framtida framgång. Vi har en lång tradition när det gäller att ta fram innovativ kommunikationsteknik, bl a teknik som bidrar till att etablera industristandarder. Vi medverkade till exempel till utvecklingen av industristandarder för trådlös teknik som GSM, GPRS, EDGE, CDMA, WCDMA, HSDPA och Bluetooth.

Vi arbetar nära våra kunder för att lära känna deras verksamhet och tekniska behov och tillhandahåller skräddarsydda lösningar för att hjälpa dem att uppnå sina verksamhetsmål. Vi tror att vår förmåga att tillgodose våra kunders skiftande tekniska behov genom lösningar med ett högt mervärde är ett viktigt skäl till varför världens tio största mobilnätoperatörer har valt oss som leverantör av utrustning för trådlös kommunikation.

Vi kommer även i fortsättningen att avsätta betydande resurser för utveckling av helhetslösningar som kan stimulera nätutbyggnad för ökad geografisk täckning och trafikkapacitet och därmed öka efterfrågan på våra produkter och tjänster.

Vår expertis inom och erfarenhet av alla större telekom-standarder har, tillsammans med vårt erkända rykte beträffande kvalitet och innovation, gjort det möjligt för oss att utveckla vår affärsverksamhet globalt. Vi har en betydande fakturering på alla de största geografiska telekom-marknaderna. Inget enskilt land svarar för mer än 11 procent av vår försäljning.

Vi tror att vår globala närvaro och de skalekonomiska fördelar som följer av en ledande marknadsandel ger oss konkurrensfördelar. Vi tillvaratar vår starka internationella närvaro och kärnkompetens inom mobil och fast kommunikation för att utöka till tillväxtområden som tjänsteapplikationer och nät drift. Vi drar också nytta av vår globala närvaro för att bilda allianser med leverantörer och tillverkare och därmed öka vår samlade effektivitet.

Vi kommer att fortsätta att förbättra våra interna processer och stödsystem för att etablera "operational excellence" och därmed vinna konkurrensfördelar. Dessutom fortsätter vi att vidareutveckla och bibehålla den höga kompetensen hos våra medarbetare för att säkra vår marknadsledande position och även i fortsättningen gå i täten för den tekniska utvecklingen.

## AFFÄRSSEGMENT

För att spegla vår affärsinriktning och underlätta jämförelser med våra konkurrenter konsoliderar vi resultaten av verksamheterna i tre affärssegment:

1. System, som har tre huvudområden: Mobilnät, Fasta nät och Professionella tjänster.
2. Telefoner, genom vårt 50:50-ägda samriskföretag med SONY.
3. Övriga verksamheter, som omfattar ett antal mindre verksamheter bland andra: försvarssystem, företagslösningar, kabel, mobilplattformar och kraftmoduler.

Även om vi har 24 marknadsenheter grupperas order och fakturering in i fem huvudregioner: Västeuropa; Central- och Östeuropa; Mellanöstern och Afrika (CEMA); Asien/Oceanien; Nordamerika samt Latinamerika.

### Omsättning per region och segment 2004

SEK miljarder	Väst-europa	CEMA <sup>1)</sup>	Asien/ Ocea-nien	Nord-Amerika	Latin-Amerika	Totalt
System	34,0	31,5	27,1	14,8	14,1	121,5
andel i procent	28%	26%	22%	12%	12%	
Övriga verksamheter	6,5	1,4	1,4	0,7	0,4	10,4
andel i procent	63%	14%	13%	7%	3%	
<b>Totalt</b>	<b>40,5</b>	<b>32,9</b>	<b>28,6</b>	<b>15,5</b>	<b>14,5</b>	<b>132,0</b>
andel i procent	31%	25%	21%	12%	11%	

<sup>1)</sup> Central- och Östeuropa, Mellanöstern och Afrika.

Anm. På grund av avrundning kan summan av rader och kolumner avvika från totalsumman.

Se även Noter till bokslutet – Not 2, Segmentsinformation

## Säsongsvariationer

Omsättning, intäkter och kassaflöde från rörelsen är säsongsbetingade och normalt lägst första kvartalet och högst i fjärde kvartalet. Detta beror främst på att nätoperatorens inköpsmönster varierar över året. Även om vår omsättning historiskt sett har varit mycket säsongsbunden, så har säsongsvariationerna inte följt det historiska säsongsmönstret under marknadsnedgången som inleddes 2001 eller den efterföljande återhämtningen 2004. Tabellen nedan visar den långsiktiga genomsnittliga säsongseffekten på försäljningen under perioden 1990–2004.

### Genomsnittlig säsongsvariation över 15 år

	Första kvartalet	Andra kvartalet	Tredje kvartalet	Fjärde kvartalet
Sekventiell förändring	-27%	17%	-6%	39%
Procent av årlig omsättning	21%	24%	23%	31%

Jämfört med det historiska mönstret de senaste 15 åren har säsongsvariationerna de senaste tre åren i allmänhet varit mindre markanta och omsättningen mer jämnt fördelad över kvartalen. Tabellen nedan visar den genomsnittliga säsongseffekten på försäljningen under 2002, 2003 och 2004.

### Genomsnittlig säsongsvariation de senaste 3 åren

	Första kvartalet	Andra kvartalet	Tredje kvartalet	Fjärde kvartalet
Sekventiell förändring	-30%	9%	-5%	20%
Procent av årlig omsättning	23%	25%	24%	28%

## Segmentet Systems

### Mobilnät

Vi tillhandahåller mobilsystemlösningar till operatörer som möjliggör driftsäkra, effektiva och kostnadseffektiva trådlösa nät. Vårt systemutbud omfattar radiobasstationer, kontrollenheter för basstationer och radionät, mobilsystemväxlar, tjänstenoder samt andra noder för debitering och driftstöd.

Varje generation trådlös teknik bygger på en samling internationella standarder för trådlösa kommunikationsnät. För att övergå från en generation till nästa, till exempel från 2G till 3G, måste nätoperatörer, leverantörer av utrustning och mobiltelefon tillverkare anta standarder som är nya eller under utveckling. Vi tror att övergången från taltjänster och enkla mobila multimediatjänster till mobilt bredband är den viktigaste tekniska förändring som dagens mobiloperatörer står inför.

Vår expertis inom alla 2G-standarder och vår roll i utvecklingen av 3G-standarder gör att vi kan tillhandahålla system som införlivar alla viktiga mobilteknikstandarder för 2G, 2,5G och 3G. Vi kan därför erbjuda nätoperatörer skräddarsydda lösningar oavsett vilken standard de använder i sina nät.

Vi har ett komplett utbud av radiobasstationer, allt ifrån små pico-celler (d v s små celler i ett mobilt nät som ökar kapaciteten och täckningen inom byggnader) till makrocellapplikationer med hög kapacitet. Radiobasstationer hanterar access och koppling mellan mobiltelefoner och mobilnät. Vår installerade bas av GSM-radiobasstationer utgör mer än en tredjedel av alla radiobasstationer för GSM som är i bruk världen över. En central egenskap hos våra 2G GSM-radiobasstationer och kontrollenheter för basstationer är att de på ett kostnadseffektivt sätt kan uppgraderas för att möjliggöra 2,5G GPRS och 3G EDGE-trafik. På liknande sätt kan våra WCDMA basstationer uppgraderas till HSDPA.

En annan viktig del av radioaccessnät är kontrollenheterna för basstationer och radionät som styr trafiken mellan radiobasstationerna och kärnnäten. När det gäller 2G är det dessa kontrollenheter som tillsammans med mobilväxlarna skickar över samtal mellan radiobasstationerna allteftersom abonnenten förflyttar sig mellan olika celler under ett samtal eller en dataöverföring. På ett liknande sätt skickar i 3G-nät kontrollenheten över samtal med hjälp av en server inom tjänstelagret.

Noder i kärnnätet kopplar samman radioaccessnätet med andra delar av nätet. Många av våra växelsystem för kärnnät och kontrollenheter för radiobasstationer och radionät byggs utifrån gemensamma plattformar. Våra mobila växlar är precis som våra radiobasstationsprodukter branschledande vad gäller utbyggbarhet och kapacitet.

Vi är också en ledande leverantör av mikrovågslänkar som kan användas för att transportera trafik mellan radiobasstationer och kontrollenheter och mellan kontrollenheten och mobila växlingscentra. Trådlösa transporter av data och tal från en accesspunkt i nätet till en mobilväxel genom mikrovågslänkar minskar mobiloperatörens behov av att hyra transmissionskapacitet från fastnätoperatörer, vilket leder till betydande kostnadsbesparingar för mobiloperatören. En ny generation system för mikrovågsöverföring håller nu på att införas som har utökad kapacitet för att dels kunna hantera de växande kraven från mobilt Internet och 3G, och för att försörja marknaden för trådlös bredbandsaccess till fasta nät.

Vårt utbud inom mobilsystem handlar inte bara om att hjälpa nätoperatörer att uppgradera sina nätfunktioner. Vi erbjuder även en rad tjänster och applikationer för Mobilt Internet som gör det möjligt för nätoperatörer och innehållsleverantörer att erbjuda konsumenterna tjänster som multimediameddelanden, personanpassning, informations- och underhållningstjänster, positioneringstjänster och m-handelstjänster till konsumenterna. Vi har även skapat Ericsson Mobility World, som är ett globalt nätverk av regionala centra och lokala internetbaserade resurser. Detta öppna initiativ, som omfattar hela branschen, är ett växande nätverk som består av mer än 100 000 registrerade tekniska experter från mycket skiftande företag som alla arbetar tillsammans för att implementera Mobilt Internet.

### Fasta nät

Vi har lång tradition när det gäller fasta nät, med en installerad bas av access- och transitlinjer som motsvarar 160 miljoner linjer eller cirka 10 procent av den globala marknaden. Vi erbjuder fastnätoperatörer systemlösningar som gör det möjligt för dem att uppgradera sina gamla nät så att de kan hantera en blandning av tal-, data-, video- och Internettrafik.

Fastnätoperatörer övergår från entjänstnät till paketkopplade bredbandsbaserade flertjänstnät som samtidigt kan hantera olika typer av tjänster, t ex tal, text och bilder. Övergången till ett all-IP-baserat paketkopplat nät är ett nödvändigt steg för att kunna kombinera bredbandsinternet, tal- och bildtrafik i ett enda flertjänstnät.

Vår lösning för sådana flertjänstnät utnyttjar en lager-indelad softswitch-tjänst och kontrollarkitektur kombinerad med bredbandsaccess, routing i kärnnätet och transmissions-element. Genom att nätet organiseras i lager isoleras de olika funktionerna, dvs. access, kärnnät och tjänster, vilket underlättar övergången till en "all-IP"-miljö. Tack vare vår ledande position inom nästa generations mobilnät kan vi dra fördel av vårt IMS-system som utvecklades för 3G-nät för applikationer i nästa generations fasta nät. IMS är en plattform med öppen arkitektur i tjänstelagret som stödjer IP-baserade tjänster, till exempel IP-telefoni, "push-to-talk", etc. Eftersom vår IMS-lösning är gemensam för både fasta nät och mobilnät kan konvergerade tjänster tillhandahållas transparent, oberoende av accesstyp.

I likhet med vårt utbud inom mobilnät erbjuder vi en rad nättjänster och applikationer som gör det möjligt för nätoperatörer att tillhandahålla tjänster som gratissamtal, virtuellt privat nät samt andra tillämpningar och debitering.

### **Professionella tjänster**

Tjänster spelar en allt viktigare roll i vår verksamhet. Som en del av vår Global Services-verksamhet erbjuder vi en mängd professionella tjänster som hjälper operatörer att planera, implementera och driva sina nät. Dessa tjänster svarade för 15 procent av vår fakturering 2004 och omfattar stöd-, rådgivnings-, integrations- och drifttjänster. Vår serviceorganisation har de tekniska kunskaper som krävs för att stödja fasta och mobila nät med flera leverantörer och alla större mobilnätstandarder. Vi tillhandahåller även nätinstallationstjänster inom ramen för vårt utbud av nätutrustning.

Genom att optimera driften och underhållet av sina nät kan nätoperatörer sänka sina driftkostnader. Många nätoperatörer lägger därför i allt större utsträckning ut nätdesign, drift och underhåll på underleverantörer. Denna trend ger också upphov till nya affärsmodeller, till exempel nätkapacitetstjänster, som innebär att operatörer köper tjänster som avser nätets täckning, kapacitet och prestanda, eller så kallade hosting-tjänster, där företag som Ericsson tillhandahåller nät- eller tjänstekapacitet till en överenskommen servicenivå. Sådana affärsmodeller skapar flexibilitet för operatörerna när det gäller kapitalbindning, resurser och den tid det tar att få ut tjänsterna på marknaden, samtidigt som de är garanterade tjänster av högsta kvalitet.

### **Övriga verksamheter**

Utöver tidigare nämnda affärsområden omfattar Ericssons verksamhet även försvarssystem, företagssystem, kabel, mobilplattformar och kraftmoduler. Även om dessa områden också är betydelsefulla är de i de flesta fall relativt små jämfört med segmentet Systems. Försäljningen inom dessa enheter ingår i affärsområdet Övriga verksamheter och uppgår totalt till 9 procent av vår fakturering, där ingen enhet svarar för mer än 2 procent.

## **ORGANISATION**

Vår operativa organisation är uppbyggd kring ett antal centraliserade affärsenheter som försörjer decentraliserade marknadsenheter med produkter och tjänster. Marknadsenheterna ansvarar för lokal försäljning och kundsupport. Vissa koncernövergripande frågor, som inte naturligt kan hänföras till en bestämd operativ enhet, hanteras av ett antal koncernfunktioner.

### **Bolagsstyrning**

Ledningen för våra operativa enheter har en betydande beslutanderätt och ett betydande ansvar när det gäller uppgifter som rör den dagliga verksamheten. Våra operativa enheter styrs via styrkommittéer med medlemmar från koncernledningen, den utökade koncernledningsgruppen och cheferna för respektive operativ enhet.

För mer information om vår bolagsstyrning, se "Bolagsstyrning" eller besök vår webbplats på [www.ericsson.com/investors/governance](http://www.ericsson.com/investors/governance).

### **Förändringar i organisationen och ledningen**

Flera förändringar genomfördes inom organisationen under 2004 för att skapa en enklare struktur med en effektivare verksamhet och färre organisationsnivåer. Förändringarna omfattar:

- Organisationen med marknadsområden ersattes av 24 regionala marknadsenheter som rapporterar direkt till koncernledningen. I vår externrapportering fortsätter vi att gruppera in marknadsenheternas fakturering och försäljning i fem huvudregioner.
- Inom segmentet System delades affärsenheten Systems i två affärsenheter: Systems och Access. Övriga tre affärsenheter inom System (Mobile Systems CDMA, Transmission & Transport och Global Services) är oförändrade.
- En ny koncernfunktion, Sales & Marketing, inrättades för att maximera lönsam tillväxt och vidareutveckla en professionell säljkultur inom bolaget. I samband med detta ändrades koncernfunktion Marketing & Strategic Business Development till koncernfunktion Strategy & Product Management.
- Den befintliga Customer Account-strukturen utvidgades med Multi-Country Accounts (MCA), som ska arbeta för större operatörer med mindre geografisk spridning än Global Customer Accounts (GCA).
- En ny koncernfunktion, Operational Excellence, håller på att inrättas som kommer att omfatta koncernfunktionerna Sourcing & Supply, för närvarande del av affärsenhet Access, och funktionen med ansvar för Operational Development, som för närvarande ingår i koncernfunktion Finance. I samband med denna förändring kommer ansvaret för IT att överföras till koncernfunktion Finance. Den separata koncernfunktionen IT & Sourcing har upphört.

- Den 1 januari 2005 delas den enhet som ansvarar för utveckling av radionät inom FoU och flyttas till två affärsenheter. Den del som arbetar med GSM/WCDMA integreras i affärsenheten Access, medan den del som arbetar med CDMA integreras i affärsenheten Mobile Systems CDMA.
- Från och med den 1 januari 2005 inrättas en ny marknadsenhet kallad "Stor-Kina". Taiwan, som för närvarande ingår i marknadsenheten Nordostasien, kommer att grupperas tillsammans med Folkrepubliken Kina, Hongkong och Macau, som för närvarande utgör marknadsenheten Kina.

Under 2004 gjordes följande ändringar i koncernledningen:

- Per-Arne Sandström, förste vice verkställande direktör och vice koncernchef, gick i pension efter det framgångsrika genomförandet av omstruktureringsprogrammen.
- Kurt Jofs, chef för affärsenheten Access, Björn Olsson, chef för affärsenheten Systems och Bert Nordberg, chef för sales & Marketing, utsågs alla till vice verkställande direktörer.
- Per Tjernberg, ansvarig för koncernfunktion IT & Sourcing, beslutade lämna bolaget sedan hans koncernfunktion upphört (se ovan).
- Joakim Westh tog plats i koncernledningen som chef för den nya koncernfunktionen Operational Excellence (se ovan).
- Mats Olsson, för närvarande chef för marknadsenheten Kina, har utsetts till chef för den nya marknadsenheten Stor-Kina.

För mer information om ledningen, se Noter till boksluten – Not 31, "Information om styrelse, anställda och ledande befattningshavare".

## **Affärsenheter inom segmentet System**

### **Affärsenhet Access**

Affärsenhetens främsta uppgift är att stärka vår globala ledande position inom radioaccessnät för 2G och 3G genom att erbjuda innovativa och kostnadseffektiva lösningar med branschledande prestanda. Dess ansvarsområde omfattar en mängd olika aktiviteter, allt ifrån produktutveckling och produktion till kundleveranser. Den är vår största affärsenhet och bedriver verksamhet i Sverige (Stockholm, Nynäshamn, Kumla och Gävle), Brasilien, Kina och Indien.

### **Affärsenhet Systems**

Affärsenheten Systems är en ledande leverantör av helhetslösningar bestående av nätverkssystem och multimediatjänster med högsta tekniska telekomstandard.

Vårt erbjudande inkluderar kärnnät för mobiltillämpningar, nätverkslösningar för fasta nät samt tjänstelagerprodukter.

Vi arbetar som affärspartner till våra kunder för att bättre förstå deras affärs mål och kunna leverera skräddarsydda lösningar för att uppfylla deras affärskrav.

Som en nyckelspelare i utvecklingen mot en "all-IP" telekommunikationsvärld leder vi konvergensen av mobilnät och fasta nät och tjänster.

### **Affärsenhet Mobile Systems CDMA**

Den främsta uppgiften för vår CDMA-verksamhet är att skapa helhetslösningar bestående av radioaccess, kärnnät och produkter i tjänstelagret med branschledande prestanda för CDMA-operatörer. Ansvarsområdet omfattar en mängd olika aktiviteter, allt ifrån produktutveckling till marknadsföring och kundleveranser. Enheten bedriver verksamhet i USA (San Diego, Kalifornien och Boulder, Colorado), Kanada, Kina och Brasilien.

### **Affärsenhet Transmission & Transport Networks**

Denna affärsenhet tillhandahåller system för mikrovågsoverföring och DSL bredbandsaccess, som är grundläggande beståndsdelar i Ericssons helhetslösningar. Produkterna baseras på öppna standarder och väljs ofta av operatörer som även använder andra leverantörers nätutrustning. I Borås driver affärsenheten den största produktionsanläggningen för mikrovågspanprodukter i världen och en kunddistributionscentral för alla transmissions- och transportprodukter. Enheten bedriver verksamhet i Sverige, Norge och Italien.

### **Affärsenhet Global Services**

Denna affärsenhet hjälper operatörer att bli konkurrenskraftigare genom att erbjuda ett komplett utbud av konsult-, integrations-, drift- och kundstödtjänster för en stor del av deras nätverksamhet. Ofta ingår dessutom nätinstallations-tjänster i vårt utbud av nätutrustning. Global Services finns i 140 länder och har 15 000 anställda, de flesta inom de lokala marknadsenheterna.

### **Affärsenheter inom segmentet Övriga Verksamheter**

Det här segmentet består huvudsakligen av ett antal mindre verksamheter som anses vara för små för att rapporteras separat. Övriga verksamheter omfattar Microwave Systems (försvarssystem), Enterprise Systems, Network Technologies (kabel), Mobile Platforms, Power Modules och ett fåtal andra mycket små enheter.

### **Ericsson Microwave Systems (försvarssystem)**

Denna enhet tillhandahåller avancerade luftburna, landbaserade och marina radarsystem. Olika versioner av Ericssons försvarssystem är i bruk i Sverige och i mer än 20 andra länder.

### **Ericsson Enterprise Systems**

Denna enhet tillhandahåller system och tjänster för kommunikation som gör det möjligt för företag, organisationer inom den offentliga sektorn och utbildningsinstitutioner att ge sina anställda tillgång till applikationer och tjänster oavsett var de befinner sig. Vi fokuserar på att leverera lösningar för tal över IP-baserade (VoIP) företagsväxlar (PBX), trådlös bredbandsaccess (WLAN) och lösningar inom mobilt intranät.

### **Ericsson Network Technologies (kabel)**

Denna enhet har ett komplett utbud av lösningar som integrerar koptarkablar och optiska kablar med kraftnät. En stor del av försäljningen från denna enhet utgörs av intern försäljning mellan segment.

### **Ericsson Mobile Platforms**

Denna verksamhet erbjuder plattformar som är interoperabilitetstestade för GSM/GPRS-, EDGE- och WCDMA. Detta möjliggör applikationsportabilitet, stabilitet, säkerhet och minsta tänkbara elförbrukning och fysiska storlek. Produktutbudet är baserat på vårt omfattande innehav av immateriella rättigheter och inbegriper: referensdesign, programvara, ASIC-ritningar och utvecklingsverktyg, utbildning, support och dokumentation. Genom att licensiera vår teknik och våra plattformar gör vi det möjligt för tillverkare av mobiltelefoner och trådlös utrustning att lansera nya produkter snabbare utan stora investeringar i forskning och utveckling. De kan i stället inrikta sig på produktdifferentiering såsom applikationer, industridesign, distribution och varumärkesprofilering.

### **Ericsson Power Modules**

Denna enhet är en ledande leverantör av DC/DC-omvandlare och DC/DC-regulatorer till främst kommunikationsindustrin för avancerade applikationer som till exempel multiplexorer, växlar, routers och radiobasstationer. Produkternas höga kvalitet när det gäller teknik, robusthet och tillförlitlighet gör dessutom att de ofta lämpar sig för krävande tillämpningsområden inom medicin, flygelektronik, datorer, försvar, rymdteknik och andra industrier. Tillverkningen sker i våra anläggningar i Kalmar, Sverige, och Shanghai, Kina.

### **Forskning och utveckling (FoU)**

Ett starkt FoU-program är avgörande för att upprätthålla vår konkurrensförmåga och säkra framtida framgångar. Vi satsade SEK 20,4 miljarder i FoU år 2004, vilket utgör mer än 15 procent av omsättningen. Majoriteten av vår forskning och utveckling satsas på infrastruktur för mobilnät. Även om de totala FoU-utgifterna har sjunkit betydligt de senaste åren har vi upprätthållit en hög investeringsnivå inom strategiskt viktiga områden som bredbandsaccess, kärnnät och tjänstelagret.

Vår FoU-organisation utvecklar produkter i världsklass och bedriver världsledande forskning för affärsenheternas räkning. Omkring 16 000 anställda i 16 länder världen över arbetar med FoU i en organisation bestående av koncernfunktioner, utvecklingsenheter och Ericsson Research.

Ericsson Research bedriver tillämpad forskning inom flera strategiska områden för att förse Ericsson med systemkoncept, teknik och metodik som kan säkra vår strategiska position på sikt. Innovationer i världsklass uppnås genom samarbete inom Ericssonkoncernen och med olika partners, däribland kunder, universitet och forskningsinstitut. Ericsson Research bedriver verksamhet i Sverige, Finland, Japan, Kanada, Kina, Tyskland, Ungern och USA.

För mer information om produkt- och teknikutveckling, se "Riskfaktorer – Strategiska och operativa risker" och "Förvaltningsberättelse – Forskning och utveckling".

### **Försäljning och marknadsföring**

Vi använder vår egen säljorganisation för att marknadsföra och sälja våra system och tjänster till kunder i mer än 140 länder via ett världsomspännande sälj- och supportnät som består av 24 marknadsenheter. Varje marknadsenhet representerar antingen ett land eller en grupp länder, beroende på hur omfattande vår verksamhet är i regionen. Majoriteten av dessa marknadsenheter verkar via lokala dotterföretag i varje land. Vi utnyttjar vår lokala närvaro för att hjälpa våra kunder att uppnå större effektivitet och få tillgång till resurser av erkänd världsklass oavsett var de befinner sig.

Marknadsenheterna drar nytta av produktexpertisen hos de centrala affärsenheterna inom segmentet Systems för att skraddarsy och integrera de produkter som levereras till kunderna. Marknadsenheterna ansvarar även för support efter försäljning, en uppgift som de utför med hjälp av framför allt affärsenheten Global Services.

Enheterna inom segmentet Övriga verksamheter marknadsför sina produkter och tjänster via egna specialiserade direkta och indirekta säljkanaler. Dessa specialiserade sälj- och marknadsgrupper samarbetar ibland med våra marknadsenheter när det är fråga om vissa marknader eller stora kunder.

### **Ericssons koncernfunktioner**

Koncernfunktionerna ansvarar bl a för utformningen av koncernstrategi, affärsstyrning, resursfördelning och riskhantering. Koncernfunktionerna ansvarar också för konsolidering och rapportering av finansiella resultat, kontakter med intressenter, däribland anställda, investerare, press och andra massmedier, samt för administration av ett antal koncernövergripande frågor. Andra viktiga koncernövergripande frågor, såsom personalfrågor, legala frågor och bolagets sociala ansvar (corporate social responsibility), hanteras av koncernfunktionerna och ett nätverk av experter från olika delar av företaget.

### Telefoner – Sony Ericsson Mobile Communications

I oktober 2001 bildade vi tillsammans med SONY Corporation det 50:50-ägda samriskföretaget Sony Ericsson Mobile Communications. Samarbetet med SONY drar nytta av Ericssons kunskaper inom mobil telekommunikation och Sonys expertis inom konsumentelektronik och multimedia-teknik. Sony Ericsson tillhandahåller ett komplett utbud av mobiltelefoner och ger oss också möjlighet att erbjuda våra kunder helhetslösningar. Sony Ericsson ansvarar för produkt-design och produktutveckling, liksom för marknadsföring, försäljning, distribution och kundtjänster. Ungefär en tredjedel av Sony Ericssons telefoner tillverkas vid företagets fabrik i Kina. Övriga två tredjedelar av tillverkningen är mer eller mindre jämnt fördelad mellan EMS-kontraktstillverkare och ODM-kontraktstillverkare i flera länder i Asien, Latinamerika och Europa. Företagsledningen är baserad i London. FoU-verksamheten är belägen i Sverige, Japan, Kina, USA och Storbritannien.

### IMMATERIELLA RÄTTIGHETER OCH LICENSIERING

Efter att i många år ha drivit utvecklingen av ny teknik har vi byggt upp en betydande portfölj av immateriella rättigheter inom telekomteknik och inte minst mobilkommunikation. Den 31 december 2004 hade vi mer än 16 000 (15 000 den 31 december 2003) patent över hela världen, varav ett betydande antal standardtäckande patent för 2G- och 2,5G-standarder som GSM, TDMA och CDMA, samt ett antal standardtäckande patent för 3G-standarderna WCDMA, HSDPA, CDMA2000 och EDGE. Vi har också standardtäckande patent för andra områden som IP-telefoni, ATM, WAP, WLAN, mobilplattformar och Bluetooth och ytterligare 15 000 patentansökningar är under handläggning. Vi är också innehavare av flera varumärken runt om i världen.

Våra immateriella rättigheter är värdefulla affärstillgångar och vi licensierar dessa rättigheter till många andra företag, bland annat leverantörer av utrustning, tillverkare av mobiltelefoner och utvecklare av trådlösa tjänster. I gengäld betalar dessa royalties eller ger oss tillgång till ytterligare immateriella rättigheter. Ibland förvärvar vi, genom licenser, rätten att utnyttja tredje parts immateriella rättigheter. Vi anser att vi har tillgång till alla de patent som är nödvändiga för vår verksamhet, eller delar av vår verksamhet.

För mer information om immateriella rättigheter, se ”Riskfaktorer – Strategiska och operativa risker”.

### Anläggningar och utrustning

Merparten av våra fastigheter såldes under 2000 och 2001. Vi anser att de fastigheter som vi nu nyttjar passar våra nuvarande behov på de flesta platser, men på grund av omstrukturering och minskad personalstyrka finns en viss outnyttjad lokalyta som vi försöker minska. Den 31 december 2004 hade inga fastigheter, byggnader, maskiner eller utrustning ställts som säkerhet för utestående skulder.

### Tillverkning och montering

Systems tillverkning består av två huvudsakliga produktionsområden: moduler och noder. Vi har 14 större tillverknings- och monteringsanläggningar världen över, med totalt cirka 310 000 kvadratmeters golvyta. Alla dessa anläggningar hyrs, utom en i Kina och en i Brasilien.

Segmentet Systems tar i anspråk mer än två tredjedelar av den totala golvytan, medan kabel och kraftmoduler svarar för merparten av återstoden. Därutöver lägger vi ut en betydande del av modulproduktionen på kontraktstillverkare av elektronik med större anläggningar i Sverige, Polen, Estland, Ungern samt flera platser i Kina. I våra anläggningar i Sverige används merparten av golvytan för modulproduktion och resten främst för montering och provning av systemnoder. Inräknat kontraktstillverkningen sker 45–50 procent av modultillverkningen inom System och 75–80 procent av nodtillverkningen inom System i Sverige.

Vi har för avsikt att fortsätta att lägga ut modultillverkningen på underleverantörer när det finns tillräcklig tillverkningskapacitet och kunnande tillgänglig till förmånliga villkor. Genom att lägga ut större delen av modultillverkningen på underleverantörer får vi större manöverutrymme att anpassa oss till ekonomiska och marknadsrelaterade förändringar. Vid vilken tidpunkt tillverkning ska läggas ut på underleverantörer och i vilken omfattning är dock en avvägning mellan efterfrågan på kort sikt och manöverutrymmet på längre sikt. Vi planerar därför att i normala fall använda vår egen tillverkningskapacitet för att kunna hantera tillfälliga förändringar i tillverkningsvolymen.

Vi styr vår tillverkningskapacitet globalt genom att lokalisera tillverkningen till anläggningar som har tillgänglig kapacitet till konkurrenskraftiga priser. Vid årsskiftet 2004 uppgick det totala kapacitetsutnyttjandet till nära 100 procent eftersom vi ständigt anpassade vår tillverkningskapacitet till den förväntade efterfrågan.

Tabellen nedan sammanfattar våra tillverknings- och monteringsanläggningar och det totala antalet kvadratmeter golvyta vid årets slut.

Land	2004		2003		2002	
	Anläggningar	Kvadratmeter	Anläggningar	Kvadratmeter	Anläggningar	Kvadratmeter
Sverige	10	277 415	10	310 000	11	327 000
Brasilien	1	15 840	1	22 100	1	22 100
Kina	3	15 200	3	9 500	3	9 500
USA	0	0	0	0	3	14 400
Övriga	0	0	0	0	1	6 600
<b>Totalt</b>	<b>14</b>	<b>308 455</b>	<b>14</b>	<b>341 600</b>	<b>19</b>	<b>379 600</b>

Under 2005 startas en ny anläggning på 6 800 kvadratmeter i Jaipur i Indien för montering av systemnoder.

Under 2005 kommer vår cirka 20 000 kvadratmeter stora produktionsenhet i Nynärs hamn att läggas ned. Verksamheten koncentreras till andra orter i Sverige.

### Tillgång till material och komponenter

Vi köper in råmaterial, elektroniska komponenter, färdiga produkter och tjänster från ett stort antal inhemska och utländska leverantörer. Variationer i marknadspriset för koppar, aluminium, stål, kisel, ädla metaller, plast och annat råmaterial har en mycket liten effekt på varornas totala kostnad. Våra inköp består till största delen av elektroniska komponenter och kompletta produkter och tjänster. Vi är delaktiga i produktion – i begränsad omfattning – av vissa komponenter såsom kraftmoduler och kablar, som används i våra systemprodukter och även säljs externt till andra tillverkare av utrustning.

Baserat på våra inköpsavtal har de ökade oljepriserna under 2004 inte påverkat våra kostnader för eller tillgången till de elektroniska komponenter, kompletta produkter och tjänster som vi använder. I största möjliga utsträckning fortsätter vi att anlita flera olika leverantörer för de inköpta delarna i våra produkter. Detta för att säkerställa tillräcklig tillgång och konkurrenskraftiga priser. Under förutsättning att det endast blir en liten ökning i efterfrågan, förutser vi inga tillgångsbegränsningar som hindrar oss att uppfylla våra förväntade produktionskrav under 2005.

### PERSONAL

Vi anser att alla medarbetare ska behandlas med respekt och värdighet. Vi uppskattar den rika mångfalden och kreativa potentialen hos människor med olika bakgrund och förmågor. En företagskultur baserad på lika möjligheter, där personlig framgång är resultatet av personliga förtjänster och prestationer, uppmuntras i hela vår verksamhet.

Vi har tre grundläggande värderingar – professionalism, respekt och uthållighet – som utgör grunden för vår verksamhet. Våra grundläggande värderingar anger hur anställda ska behandla varandra, våra kunder och våra affärspartner och formar därför vår företagskultur. Vår företagskultur kännetecknas av en vilja att vinna; personalens mångfald, ärlighet, tillit och ömsesidigt stöd bland medarbetarna; integritet och höga etiska normer; samt att leda

genom att på alla nivåer föregå med gott exempel. Vi tror att det bästa sättet att vidareutveckla vår verksamhet är att vara ansvariga inför oss själva och inför våra kunder.

Vi har en öppen ledarstil där medarbetarna är delaktiga i både dagliga beslut som påverkar dem och i långsiktiga frågor. Vi håller alla medarbetare informerade om effekterna av större verksamhetsförändringar och andra relevanta frågor. Information om viktiga verksamhetsprioriteringar sprids i hela organisationen och ligger till grund för ersättnings- och belöningsplaner. Mer information om dessa planer finns i Noter till boksluten – Not 31, Information om styrelsemedlemmar, anställda och ledande befattningshavare. Vi har dessutom ett konstruktivt förhållande till ett flertal fackföreningar, innefattande formella förhandlingar och aktiv dialog.

### Antal anställda fördelade på kön och ålder i slutet av 2004

	Antal anställda		Andel av totalen
	Kvinnor	Män	
Under 25 år	369	1 120	3%
26–40 år	8 141	23 936	64%
41–55 år	3 421	11 412	29%
Över 55 år	522	1 613	4%
Andel av totalen	25%	75%	100%

### Antal anställda per region vid årsslutet

	2004	2003	2002
Västeuropa	32 930	36 227	45 251
varav i Sverige	21 296	24 408	30 241
Asien/Oceanien	7 493	6 468	7 771
Nordamerika	4 139	4 460	6 328
Latinamerika	2 549	2 276	2 822
Central- och Östeuropa, Mellanöstern och Afrika	3 423	2 152	2 449
<b>Totalt</b>	<b>50 534</b>	<b>51 583</b>	<b>64 621</b>

### Anställda fördelade på kostnad för sålda varor och rörelseomkostnader

	2004	2003	2002
Kostnad för sålda varor	19 234	15 414	18 606
Rörelseomkostnader	31 300	36 169	46 015
<b>Totalt</b>	<b>50 534</b>	<b>51 583</b>	<b>64 621</b>



## **BOLAGETS SOCIALA ANSVAR**

Vi har som mål att fastställa och upprätthålla en hög standard beträffande socialt ansvarsfullt företagande överallt där vi är verksamma. En kommitté med medlemmar från flera funktioner övervakar våra aktiviteter på detta område.

Information om bolagets policy och direktiv beträffande dess sociala ansvar upprätthålls och sprids inom hela organisationen. År 2004 inkluderades Ericsson än en gång i indexen FTSE4Good och Dow Jones Sustainability.

En "Sustainability"-rapport om bolagets sociala ansvar publiceras andra kvartalet varje år. Se även vår webbplats ([www.ericsson.com/about/responsibility.shtml](http://www.ericsson.com/about/responsibility.shtml)) för mer information om ekonomiska, sociala och miljörelaterade aspekter av vår strategi och affärsverksamhet. Informationen på vår webbplats utgör inte en del av detta dokument.

Vi lyder under vissa lagar och föreskrifter om miljö, hälsa och säkerhet som påverkar vår verksamhet, våra anläggningar och produkter i alla länder där vi har verksamhet. Vi strävar efter att uppfylla miljökrav och skapa arbetsplatser för våra medarbetare som är säkra, miljövänliga och inte orsakar negativa hälso- och miljöeffekter i de samhällen där vi är verksamma. Vi anser att vi följer alla lagar och föreskrifter om miljö, hälsa och säkerhet som krävs för vår verksamhet och våra affärsaktiviteter.

## **MODERBOLAGETS VERKSAMHET**

Telefonaktiebolaget LM Ericssons affärsverksamhet utgörs huvudsakligen av koncernlednings- och holdingbolagsfunktioner. Detta inkluderar även aktiviteter som utförs på kommissionsbasis av Ericsson Treasury Services AB och Ericsson Credit AB inom internbankverksamhet och kundkredithantering. Den 31 december 2004 hade moderbolaget filialer och representationskontor i 11 länder och omkring 650 anställda.

## **DOTTERFÖRETAG OCH INTRESSEFÖRETAG**

För en förteckning över våra större dotterföretag, se Noter till bokslutet – Not 12, "Investeringar".

Utöver vårt joint venture med Sony är vi engagerade i ett antal andra joint ventures, samarbeten och riskkapitalaktiviteter. För mer information om risker förenade med joint ventures, strategiska allianser och tredjepartsavtal, se Riskfaktorer – Strategiska och operativa risker.

# Bolagsstyrning

## INLEDNING

Vi strävar efter att vår bolagsstyrning (eng. corporate governance) alltid ska hålla högsta standard. Regler avseende etiskt uppförande och andra viktiga regler för att bedriva affärsverksamhet återfinns sedan länge i våra policy och våra direktiv och omfattar företagsledningen och samtliga anställda. Vi anser att våra ledningsprocesser och rutiner i stort överensstämmer med bästa internationella praxis, men vi försöker ständigt hitta vägar att göra vår bolagsstyrning än mer effektiv och tillförlitlig.

För att vi även framöver ska kunna uppfylla höga internationella krav på bolagsstyrning och upprätthålla vårt anseende som ett ansvarsfullt företag och vår integritet behöver vi alla våra medarbetares fortsatta stöd och engagemang. Den policy och de direktiv som alla chefer och medarbetare inom Ericssonkoncernen förväntas följa sammanfattas i vår Affärsetik och uppförandekod. Kodens viktigaste syfte är att bekräfta vårt engagemang att vara ett ansvarsfullt företag och vår integritet. Koden för affärsetik och uppförande, som har översatts till mer än tjugo språk och delgivitvis alla medarbetare världen över, har bidragit till en ökad medvetenhet om vikten av att hålla en hög etisk nivå.

Chefer och medarbetare är skyldiga att regelbundet gå igenom koden och bekräfta att de har förstått och kommer att följa dess principer. Koden för affärsetik och uppförande uppfyller de krav som tillämpas av NASDAQ och den amerikanska finansinspektionen (US Securities and Exchange Commission, "SEC") enligt Sarbanes-Oxley Act från 2002. "Affärsetik och uppförandekod" finns på Ericssons webbplats:

[http://www.ericsson.com/about/doc/code\\_business\\_ethics\\_se.pdf](http://www.ericsson.com/about/doc/code_business_ethics_se.pdf)

Vi uppfyller noteringskraven på de börser där vi är noterade, dvs Stockholmsbörsen, Londonbörsen och NASDAQ. Med några få undantag, som främst beror på svenska lagregler, uppfyller vi också NASDAQs krav på bolagsstyrning. Dessa undantag har godtagits av NASDAQ och beskrivs mer ingående under avsnittet "Undantag från NASDAQ:s bolagsstyrningsregler". Vi uppfyller vidare tillämpliga krav i Sarbanes-Oxley Act, däribland kravet på det intyg koncernchefen och finanschefen ska lämna i årsredovisningens amerikanska variant, det s k formulär 20-F.

Den 16 december 2004 lade Kodgruppen fram sitt slutbetänkande till en svensk kod för bolagsstyrning. Koden förväntas träda i kraft den 1 juli 2005 åtminstone för större börsnoterade bolag.

Ericssons styrelse har beslutat att företaget ska tillämpa koden från och med den dag då den träder i kraft.

## BOLAGSSTÄMMA

I enlighet med den svenska aktiebolagslagen och Ericssons bolagsordning bestäms styrelsens sammansättning och andra på bolagsstämman förekommande ärenden genom omröstning vid den ordinarie bolagsstämman.

På bolagsstämman representerar varje A-aktie en röst, varje B-aktie en tiondels röst och varje C-aktie en tusendels röst.

Bolagsstämman ska hållas inom sex månader efter räkenskapsårets slut och hålls normalt i slutet av mars eller början av april. Enligt bolagsordningen ska bolagsstämman hållas i Stockholm.

Aktieägare kan delta och rösta på bolagsstämman personligen eller genom fullmakt. Fullmakter gäller i högst ett år från det att de har utfärdats. Vi publicerar kallelser till årliga och extra bolagsstämmor med information om stämmans dagordning och hur man anmäler sitt deltagande.

I enlighet med den svenska aktiebolagslagen fattas beslut vanligtvis med enkel majoritet. I en del fall föreskriver dock lagen en viss närvaro för att uppnå beslutsförmåga eller en särskild röstmajoritet. En aktieägare får utnyttja alla röster som motsvarar aktieägarens aktieinnehav.

På bolagsstämman har aktieägarna möjlighet att ställa frågor om bolaget och resultatet för det berörda året. Styrelsen, bolagsledningen och revisorerna är normalt samtliga närvarande för att kunna besvara sådana frågor.

Aktieägare och andra intressenter kan kommunicera direkt med styrelsen eller bolagsledningen även utanför bolagsstämman. All kommunikation bör ske skriftligen och riktas till styrelsens sekretariat. Avsändaren bör ange om brevet riktas till hela styrelsen, enskild ledamot eller till någon medlem av bolagsledningen.

## NOMINERINGSKOMMITTÉN

Nomineringskommitténs huvuduppgift är att föreslå kandidater för val till styrelsen. Därutöver tar Nomineringskommittén även fram förslag till beslut på bolagsstämman rörande styrelsearvodet och som redovisas i Not 31, Information angående styrelsemedlemmar, anställda och ledande befattningshavare.

## Ledamöter

Nomineringskommitté för 2004, som valts på den ordinarie bolagsstämman, består av Anders Nyrén (kommitténs ordförande), Industrivärden, Bengt Belfrage, Nordea Fonder, Christer Elmehagen, AMF Pension, Björn Svedberg, Investor, och Michael Treschow (Ericssons styrelseordförande).

## Ersättning

Kommittén har inte fått någon ersättning.

## STYRELSEN

### Allmänt

Enligt bolagsordningen ska styrelsen bestå av minst fem och högst tolv ledamöter med högst sex suppleanter. Ledamöterna väljs årligen på ordinarie bolagsstämma för perioden fram till och med slutet av nästa ordinarie bolagsstämma. Det finns ingen gräns för hur många perioder i rad en ledamot kan sitta i styrelsen.

Enligt svensk lag har fackföreningar dessutom rätt att utse tre styrelseledamöter med tre suppleanter till bolagets styrelse.

Styrelsen bär det yttersta ansvaret för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets verksamhet. Den verkställande direktören ansvarar för den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar.

Enligt den svenska aktiebolagslagen får en styrelseledamot eller en verkställande direktör inte delta i beslut gällande ett förhållande mellan denne och bolaget. En styrelseledamot får inte heller delta i beslut som rör bolaget och tredje man, om styrelseledamoten har ett väsentligt intresse som kan strida mot bolagets intresse i frågan. Styrelseledamoten får heller inte delta i beslut om avtal mellan bolaget och en juridisk person som styrelseledamoten ensam eller tillsammans med annan får företräda. Revisionskommittén har vidare infört ett förfarande för förhandsgodkännande av transaktioner med närstående. Förfarandet uppfyller NASDAQ:s bolagsstyrningsregler.

Bolagsstämman fattar beslut om styrelsearvodet.

### Styrelsens arbete

Styrelsen har fastställt en arbetsordning som uppfyller kraven i den svenska aktiebolagslagen. Den har utformats för att uppfylla Stockholmsbörsens, Londonbörsens, NASDAQ:s och den amerikanska finansinspektionens (SEC) krav på rapportering och information samt övriga krav som ställs på börsnoterade bolag.

Styrelsen sammanträder minst sex gånger om året. För att öka styrelseledamöternas kunskaper om bolaget arrangeras utbildningstillfällen och besök på anläggningar.

Styrelsen håller regelbundet möten med revisorerna. Revisorerna lägger fram sina synpunkter efter revision av årsredovisningen och efter granskning av delårsrapporter och interna kontroller.

Närmare information om styrelsens och styrelsens kommittéers arbete under 2004 återfinns i Förvaltningsberättelsen.

## Arbetsordning

I arbetsordningen anger styrelsen hur arbetet ska fördelas inom styrelsen och dess kommittéer, och mellan styrelsen, dess kommittéer och den verkställande direktören. Styrelsen ska när så behövs, och åtminstone en gång om året, se över och anta arbetsordningen. Kommittéernas arbete är främst av förberedande karaktär, d v s genom att de förbereder ärenden för slutliga beslut i styrelsen. Styrelsen har emellertid gett kommittéerna beslutanderätt i vissa frågor inom begränsade områden och kan även ge dem utökad beslutanderätt i särskilda frågor.

### Styrelsens kommittéer

Styrelsen har för närvarande tre kommittéer: Revisionskommittén, Finanskommittén och Kompensationskommittén. Styrelsen utser kommittéernas ledamöter inom sig.

### Revisionskommittén

Revisionskommittén bistår styrelsen med övervakning av redovisningens fullständighet, efterlevnaden av lagar och bestämmelser, våra revisorers kvalifikationer, oberoende ställning och arbete samt effektiviteten i våra interna kontrollsystem för finansiell rapportering.

Revisionskommittén är främst ansvarig för granskning av årsredovisning och delårsrapporter, övervakning av revisionen, vilket inbegriper revisionsarvodet och internrevisionsfunktionen, samt att fatta beslut i frågor som uppstår under revisioner. Revisionskommittén utför emellertid inte själv något revisionsarbete.

I enlighet med styrelsens arbetsordning granskar Revisionskommittén, tillsammans med ledningen och revisorerna, det reviderade bokslutet och dess överensstämmelse med god redovisningssed. Revisionskommittén granskar, tillsammans med ledningen, även rimligheten av viktigare bedömningar som har gjorts vid upprättandet av bokslutet liksom kvaliteten på den information som lämnas i bokslutet. Vidare granskar Revisionskommittén frågeställningar och reservationer i samband med genomförda revisioner. Revisionskommittén har dessutom infört en process för förhandsgodkännande av revisorernas revisionsrelaterade och icke-revisionsrelaterade uppdrag för bolaget i syfte att säkerställa revisorernas oberoende ställning i förhållande till bolagsledningen och bolaget. För mer information om denna process hänvisas till avsnittet "Revisionskommitténs policy och process för förhandsgodkännande".

Kommittén har också infört en rutin för godkännande av s k transaktioner med närstående (eng. related party transactions) och för rapportering av misstänkta överträdelse av t ex lagar, föreskrifter och vår kod för affärsetik och uppförande (en s k whistle blower-procedure).

Revisionskommittén har rätt att anlita oberoende jurister och andra rådgivare samt besluta om deras arvode. År 2004 bestod Revisionskommittén av följande ledamöter: Sverker Martin-Löf, kommittéordförande, Sir Peter L. Bonfield, Jan Hedlund och Eckhard Pfeiffer.

Revisionskommitténs ledamöter måste vara oberoende i förhållande till bolagsledningen, väl insatta i ekonomiska frågor och känna till redovisningspraxis i ett internationellt bolag som Ericsson. Minst en ledamot måste vara sakkunnig inom redovisning eller ekonomisk förvaltning. De ledamöter som av styrelsen ansetts uppfylla dessa kriterier är Sverker Martin-Löf, Sir Peter L. Bonfield och Eckhard Pfeiffer.

### **Finanskommittén**

Finanskommittén ansvarar i första hand för att handlägga frågor som rör förvärv och avyttringar, kapitaltillskott till bolag inom och utanför Ericssonkoncernen, upptagande av lån, utfärdande av garantier och liknande åtaganden, godkännande av finansieringsstöd till kunder, samt löpande övervakning av koncernens finansiella riskexponering. Finanskommittén består av fyra styrelseledamöter. Ledamöter år 2004 var Marcus Wallenberg, kommittéordförande, Arne Mårtensson, Michael Treschow och Torbjörn Nyman.

### **Kompensationskommittén**

Det primära ansvaret för Kompensationskommittén är att granska och utforma förslag till löner och andra ersättningar, inbegripet pensioner, till koncernchefen, vice verkställande direktörer och andra chefer som rapporterar direkt till koncernchefen. Förslagen läggs därefter fram för beslut i styrelsen. Vidare ska Kompensationskommittén fastställa strategier och allmänna riktlinjer för ersättning till anställda, däribland incitamentsprogram och pensionsersättningar.

I början av varje år godkänner Kompensationskommittén utbetalningar av rörlig lön inom ramen för föregående års plan och förbereder, för beslut i styrelsen, eventuella nya långsiktiga incitamentsprogram innan de framläggs för beslut på bolagsstämman.

Under året sammanträder kommittén för att tillsammans med bolagets representanter för att göra en strategisk översyn av ersättningarna. Kommitténs ledamöter tar hänsyn till ersättningstrender, lagändringar, informationskrav och globala trender när det gäller chefslöner. Detta resulterar i en överenskommen handlingslinje för Ericssonkoncernen vilken avser att anpassa ersättningsprogram och lönestrategier till rådande affärsläge.

Kommittén planerar in ett möte i oktober varje år som uteslutande ägnas långsiktiga incitamentsprogram som ska framläggas för aktieägarna följande år.

I slutet av året granskar kommittén löneundersökningar för att ta ställning till eventuella justeringar av chefs baslöner för nästkommande år. Eventuella lönehöjningar träder i kraft från och med januari påföljande år. Kompensationskommittén sätter också upp mål för nästa års rörliga lönedel. Beslut om detta fattas därefter av styrelsen.

Kompensationskommittén består av fyra styrelseledamöter utsedda av styrelsen. År 2004 bestod kommittén av följande personer: Peter Sutherland var kommitténs ordförande fram till och med den ordinarie stämman 2004 då han ersattes av Michael Treschow. Nancy McKinstry har ingått i kommittén sedan bolagsstämman 2004. Därutöver har Lena Torell och Per Lindh ingått i kommittén.

### **Styrelsearvoden**

Den ordinarie bolagsstämman beslutade den 6 april 2004 att styrelsen skulle fördela ett styrelsearvode om sammanlagt högst SEK 8 miljoner mellan de av bolagsstämman utsedda styrelseledamöterna som inte är anställda av bolaget. Av dessa SEK 8 miljoner har SEK 7,3 miljoner använts. Hur dessa fördelats mellan styrelseledamöterna redovisas i Noter till Boksluten – Not 31, Information angående styrelsemedlemmar, anställda och ledande befattningshavare.

### **Utvärdering**

Styrelseordföranden för samtal med alla styrelseledamöter för att utvärdera styrelsens arbete. Ordförandens arbete utvärderas av övriga styrelseledamöter och hela styrelsen utvärderar den verkställande direktörens/koncernchefens arbete.

### **STYRELSELEDAMÖTER**

Styrelsen består av nio ledamöter, som väljs av aktieägarna på den ordinarie bolagsstämman för tiden intill slutet av nästa ordinarie bolagsstämma, och av tre arbetstagarledamöter med varsin suppleant, som utnämns av sina respektive fackföreningar. Styrelsen utser ordföranden bland sina ledamöter. Bolagets verkställande direktör och koncernchef kan väljas in i styrelsen, vilket är fallet för närvarande. Enligt svensk aktiebolagslag får dock inte den verkställande direktören i ett bolag utses till styrelseordförande.

Styrelseledamöterna deltar, med mycket få undantag, i samtliga styrelsemöten och närvarar såvitt möjligt även på bolagets bolagsstämmor.

#### **Michael Treschow, ledamot (sedan 2002)**

Styrelseordförande. Ordförande i Kompensationskommittén och ledamot i Finanskommittén. Styrelseordförande i Electrolux och styrelseledamot i ABB och B-Business Partners. Ordförande i Svenskt Näringsliv.

**Arne Mårtensson, ledamot (sedan 2003)**

Ekon. Dr h.c., Vice styrelseordförande och ledamot i Finanskommittén. Styrelseordförande i Handelsbanken. Styrelseledamot i Holmen, Industrivärden, Sandvik, Skanska och V&S Vin & Sprit. Ordförande i Stockholm Handelshögskolas Advisory Board. Ledamot i Näringslivets Börskommitté och International Business Council of the World Economic Forum.

**Marcus Wallenberg, ledamot (sedan 1996)**

Vice styrelseordförande och ordförande i Finanskommittén. Verkställande direktör i Investor. Vice ordförande i Saab och SEB. Styrelseledamot i AstraZeneca, Investor, Scania, Stora Enso och Knut och Alice Wallenbergs Stiftelse.

**Sir Peter L. Bonfield, CBE, FREng, ledamot (sedan 2002)**

Ledamot i Revisionskommittén. Senior Non-Executive Director i AstraZeneca, styrelseledamot i Mentor Graphics och T.S.M.C. Ledamot i Citigroup International Advisory Board och i Sony Corporation Advisory Board. Non-Executive Director i Corporate Board of the Department for Constitutional Affairs, Vice ordförande i British Quality Foundation.

**Sverker Martin-Löf, ledamot (sedan 1993)**

Ordförande i Revisionskommittén. Styrelseordförande i SCA, SSAB och Skanska. Styrelseledamot i Handelsbanken, Industrivärden och Svenskt Näringsliv.

**Eckhard Pfeiffer, ledamot (sedan 2000)**

Ledamot i Revisionskommittén. Styrelseordförande i Intershop Communications. Styrelseledamot i General Motors, IFCO Systems och Syntek Capital. Ledamot i Deutsche Banks Advisory Board.

**Nancy McKinstry, ledamot (sedan 2004)**

Ledamot i Kompensationskommittén. Koncernchef/styrelseordförande i Wolters Kluwer nv. Styrelseledamot i MortgageIT, Inc. Ledamot i University of Rhode Island Advisory Council. Ledamot i ABN AMRO Holding nv. Advisory Council.

**Carl-Henric Svanberg, ledamot (sedan 2003)**

Verkställande direktör och koncernchef i Telefonaktiebolaget LM Ericsson. Styrelseledamot i Assa Abloy och Hexagon.

**Lena Torell, ledamot (sedan 2002)**

Doktor i fysik. Professor. Ledamot i Kompensationskommittén. Verkställande direktör i Kungliga Ingenjörsvetenskapsakademien. Styrelseledamot i Gambro, Micronic Laser Systems, Imego, Ireco Holding, Mistra och European Council of Applied Sciences and Engineering. Lena Torell har avböjt att bli omvald på den ordinarie bolagsstämman 2005.

**Styrelse**

Namn	Utsågs år	Ålder	Befattning	Antal A-aktier	Antal B-aktier	Tilldelade optioner <sup>1)</sup>
Michael Treschow	2002	61	Ordförande	–	770 000	–
Arne Mårtensson <sup>1)</sup>	2003	53	Vice ordförande	–	13 400	–
Marcus Wallenberg <sup>1)</sup>	1996	48	Vice ordförande	–	704 000	–
Peter L. Bonfield	2002	60	Styrelseledamot	–	–	–
Sverker Martin-Löf <sup>1)</sup>	1993	61	Styrelseledamot	–	52 000	–
Eckhard Pfeiffer	2000	63	Styrelseledamot	–	3 040	–
Nancy McKinstry	2004	45	Styrelseledamot	–	–	–
Carl-Henric Svanberg	2003	52	Styrelseledamot & koncernchef	–	15 584 490	–
Lena Torell	2002	58	Styrelseledamot	–	50 000	–
Jan Hedlund	1994	58	Arbetstagarledamot	–	875	–
Per Lindh	1995	47	Arbetstagarledamot	–	249	–
Torbjörn Nyman	2004	43	Arbetstagarledamot	–	3 010	–
Monica Bergström	1998	44	Arbetstagarledamot – suppleant	–	900	–
Anna Guldstrand <sup>2)</sup>	2004	40	Arbetstagarledamot – suppleant	–	2 428	900
Arne Löfving	2003	51	Arbetstagarledamot – suppleant	–	5 326	–

<sup>1)</sup> Arne Mårtensson och Sverker Martin-Löf är även styrelseledamöter i Industrivärden. Marcus Wallenberg är VD och styrelsemedlem i Investor. Industrivärden och Investor är bolagets två röstmässigt största ägare.

<sup>2)</sup> Antalet B-aktier efter antaget fullt utnyttjande av tillämpliga optionsplaner.

**Jan Hedlund, ledamot (sedan 1994)**

Ledamot i Revisionskommittén. Arbetstagarledamot.

**Per Lindh, ledamot (sedan 1995)**

Ledamot i Kompensationskommittén. Arbetstagarledamot.

**Torbjörn Nyman, ledamot (sedan 1994)**

Ledamot i Finanskommittén. Arbetstagarledamot.

**Monica Bergström, suppleant (sedan 1998)**

Arbetstagarledamot.

**Anna Guldstrand, suppleant (sedan 2004)**

Arbetstagarledamot.

**Arne Löfving, suppleant (sedan 2003)**

Arbetstagarledamot.

Carl-Henric Svanberg är den enda styrelseledamoten som också ingår i Ericssons operativa ledning. Ingen styrelseledamot har blivit vald med anledning av avtal eller överenskommelse med någon större aktieägare, kund, leverantör eller annan person.

**KONCERNLEDNING****Verkställande direktör och koncernchef****– den operativa ledningen**

Styrelsen utser verkställande direktör, koncernchef och vice verkställande direktörer. Ansvar för den dagliga verksamheten vilar på koncernchefen och koncernledningen, som förutom koncernchefen består av finanschefen, koncernfunktionscheferna, tekniske direktören tillika FoU-chefen, samt cheferna för affärsenheterna Access, Systems, Mobile Systems CDMA och Global Services.

Information om kompensationspolicyn finns i Noter till Boksluten – Not 31, Information angående styrelsemedlemmar, anställda och ledande befattningshavare.

**Carl-Henric Svanberg**

Civilingenjörsexamen, Linköpings tekniska högskola, och civilekonomexamen, Uppsala universitet. Verkställande direktör och koncernchef samt ledamot av styrelsen (sedan april 2003). Dessförinnan var Carl-Henric Svanberg verkställande direktör och koncernchef i Assa Abloy. Styrelseledamot i Assa Abloy och Hexagon.

**Karl-Henrik Sundström**

Civilekonomexamen, Uppsala universitet, och högre chefsutbildning, Harvard Business School. Vice verkställande direktör och finansdirektör samt chef för koncernfunktion Finance (sedan april 2003). Dessförinnan var Karl-Henrik Sundström chef för affärsenheten Global Services.

**Koncernledning**

Namn	Utsågs år	Ålder	Befattning	Antal A-aktier	Antal B-aktier	Tilldelade optioner <sup>1) 2)</sup>
Carl-Henric Svanberg	2003	52	VD och koncernchef	–	15 584 490	–
Karl-Henrik Sundström	2003	44	Vice VD och finanschef	–	7 581	328 814
Kurt Jofs	2004	46	Vice VD och chef för affärsenhet Access	–	203 446	–
Bert Nordberg	2004	48	Vice VD och chef för koncernfunktion Sales & Marketing	–	14 407	367 248
Björn Olsson	2004	48	Vice VD och chef för affärsenhet Systems	–	12 545	343 835
Carl Olof Blomqvist	1999	53	Chefsjurist	6 080	14 961	322 096
Joakim Westh	2004	43	Chef för koncernfunktion Operational Excellence	–	100 000	–
Marita Hellberg	2003	49	Personaldirektör	–	26 530	–
Mats Granryd	2004	42	Chef för affärsenhet Mobile Systems, CDMA	–	7 534	135 952
Torbjörn Nilsson	1998	51	Chef för koncernfunktion Strategy & Product Management	–	51 364	571 923
Henry Sténson	2002	49	Informationsdirektör	–	11 965	100 000
Håkan Eriksson	2004	43	Teknisk direktör och chef för FoU	–	2 332	283 308
Hans Vestberg	2003	39	Chef för affärsenhet Global Services	–	9 897	143 763

<sup>1)</sup> Antalet B-aktier efter antaget fullt utnyttjande av tillämpliga optionsplaner.

<sup>2)</sup> Inga optioner tilldelades under 2004.

**Kurt Jofs**

Civilingenjörsexamen, Kungliga Tekniska Högskolan i Stockholm. Vice verkställande direktör och chef för affärsenheten Access (sedan januari 2004). Dessförinnan innehade Kurt Jofs ledande befattningar i bl a Linjebuss och ABB Ventilation Products. Styrelseledamot i MIT och styrelseordförande i Peoples Travel Group.

**Bert Nordberg**

Elektroingenjörsexamen, Malmö, och mariningenjörsexamen, Berga, och utbildning i International Management, Marketing and Finance, Insead University, Frankrike. Vice verkställande direktör och chef för koncernfunktion Sales & Marketing (sedan januari 2004). Dessförinnan var Bert Nordberg chef för affärsenheten Systems.

**Björn Olsson**

Civilingenjörsexamen i industriell ekonomi, Linköpings tekniska högskola. Vice verkställande direktör och chef för affärsenheten Systems (sedan januari 2004). Dessförinnan var Björn Olsson Chief Information Officer.

**Carl Olof Blomqvist**

Jur.kand., Uppsala universitet. Direktör, chefsjurist och chef för koncernfunktion Legal Affairs (sedan maj 1999). Dessförinnan var Carl Olof Blomqvist delägare i Mannheimer Swartling Advokatbyrå.

**Håkan Eriksson**

Civilingenjörsexamen i elektroteknik, Linköpings tekniska högskola. Teknisk direktör och FoU-chef (sedan januari 2004). Dessförinnan var Håkan Eriksson direktör och FoU-chef.

**Mats Granryd**

Civilingenjörsexamen, Kungliga tekniska högskolan i Stockholm. Direktör och chef för affärsenheten Mobile Systems CDMA (sedan februari 2004). Dessförinnan var Mats Granryd chef för kärnenheten Supply. Styrelseledamot i Sitel, Algeria (ett icke-konsoliderat samriskföretag i vilket vi äger 35 procent).

**Marita Hellberg**

Fil.kand. Stockholms Universitet. Högre chefsutbildning, Cedep, Frankrike. Personaldirektör och chef för koncernfunktion Human Resources & Organization (sedan september 2003). Dessförinnan var Marita Hellberg personaldirektör i NCC.

**Torbjörn Nilsson**

Civilingenjörsexamen, Lunds universitet, och MBA, Stockholms universitet. Direktör (sedan oktober 1998) och chef för koncernfunktion Strategy & Product Management. Dessförinnan var Torbjörn Nilsson chef för koncernfunktion Marketing & Strategic Business Development.

**Henry Sténson**

Studier i juridik, sociologi och statsvetenskap vid Linköpings universitet och vid Svenska krigsakademin, Karlberg, Stockholm. Informationsdirektör och chef för koncernfunktion Communications (sedan maj 2002). Dessförinnan var Henry Sténson chef för SAS Group Communications inom SAS AB.

**Hans Vestberg**

Civilekonomexamen, Uppsala universitet. Direktör och chef för affärsenheten Global Services (sedan januari 2004). Dessförinnan var Hans Vestberg chef för marknadsenheten Mexico.

**Joakim Westh**

Civilingenjörsexamen, Kungliga tekniska högskolan, Stockholm, och civilingenjörsexamen, Aeronautics & Astronautics, MIT, Boston, USA. Direktör och chef för koncernfunktion Operational Excellence (sedan december 2004). Dessförinnan var Joakim Westh chef för J. Westh Företagsutveckling AB. Styrelseordförande i Absolent AB och styrelseledamot i VKR Holding A/S.

Utöver Group Management Team finns ett Extended Management Team som omfattar medlemmarna i Group Management Team samt följande personer:

- *Cesare Avenia*, direktör och chef för marknadsenheten Italy, samt kundansvarig för Telecom Italia.
- *Sivert Bergman*, direktör och chef för affärsenheten Transmission & Transport Networks.
- *Rory Buckley*, direktör och chef för marknadsenheten North East Asia.
- *Ragnar Bäck*, ordförande för marknadsenheterna inom Centraleuropa, Mellanöstern och Afrika-regionerna (CEMA) och tillförordnad chef för marknadsenheten Central Europe.
- *Jan Campbell*, direktör och chef för marknadsenheten India & Sri Lanka.
- *Sandeep Chennakeshu*, VD Ericsson Mobile Platforms AB.
- *Mats Dablin*, direktör och chef för affärsenheten Enterprise.
- *Jef Keustermans*, direktör och chef för marknadsenheten Northern Europe.
- *Kinson Loo*, direktör och kundansvarig för Hutchison.
- *Ingemar Naeve*, direktör och chef för marknadsenheten Iberia och kundansvarig för Telefónica.
- *Anders Olin*, direktör och kundansvarig för Vodafone.
- *Mats Olsson*, direktör och chef för marknadsenheten China.
- *Torbjörn Possne*, direktör och kundansvarig för Deutsche Telekom.
- *Angel Ruiz*, direktör och chef för marknadsenheten North America.
- *Kristian Teär*, direktör och chef för marknadsenheten South East Asia.
- *Gerhard Weise*, direktör och chef för marknadsenheten Mexico.

Under 2004 var följande personer medlemmar i bolagets koncernledning:

#### **Per-Arne Sandström**

Tidigare förste vice verkställande direktör och vice koncernchef. Per-Arne Sandström lämnade bolaget den 31 juli 2004.

#### **Per Tjernberg**

Tidigare direktör och chef för koncernfunktion IS/IT & Sourcing. Per Tjernberg lämnade bolaget den 31 oktober 2004.

Ingen medlem i den utökade koncernledningen bedriver någon affärsverksamhet som konkurrerar med eller har någon annan negativ inverkan på Ericssons verksamhet. Ingen medlem i den utökade koncernledningen har utnämnts till följd av en överenskommelse med en större aktieägare, kund, leverantör eller annan person.

#### **Operativa enheter**

Vår operativa organisation är uppbyggd kring ett antal utvecklingsenheter som ansvarar för utvecklingen av nya produkter och tjänster. Centraliserade affärsenheter försörjer decentraliserade marknadsenheter med produkter och tjänster och de sistnämnda enheterna ansvarar för försäljning, marknadsföring och kundsupport. Ledningen för våra operativa enheter har en betydande beslutanderätt och ett betydande ansvar när det gäller uppgifter som rör den dagliga verksamheten. Våra operativa enheter styrs via styrgrupper som består av medlemmar ur koncernledningen, den utökade koncernledningen och cheferna för respektive operativa enhet.

#### **Koncernfunktioner**

Vissa koncernövergripande frågor, som inte naturligt kan hänföras till en bestämd operativ enhet, hanteras av ett antal koncernfunktioner. Koncernfunktionerna hanterar bl a utformning av koncernstrategi, affärsstyrning, resursfördelning och riskhantering. Koncernfunktionerna ansvarar också för konsolidering och rapportering av finansiella resultat, juridiska frågor, kontakter med investerare och administration av ett antal koncernövergripande frågor. Andra viktiga frågor för koncernen, som t ex bolagets sociala ansvar, hanteras av koncernfunktionerna tillsammans med ett nätverk av experter från olika delar av koncernen.

Cheferna för koncernfunktionerna Finance, Human Resources & Organization, Operational Excellence, Legal Affairs, Strategy & Product Management, samt Sales & Marketing utgör tillsammans med sin personal bolagets koncernfunktioner.

#### **REVISORER**

I svenska bolag väljs de oberoende revisorerna av aktieägarna på den ordinarie bolagsstämman för en fyraårsperiod. Revisorerna rapporterar till aktieägarna på bolagets bolagsstämmor.

För att säkerställa att de informations- och kontrollkrav som ställs på styrelsen uppfylls rapporterar revisorerna till styrelsen om den årliga revisionens planering, omfattning och innehåll. Revisorerna granskar årsbokslut och redovisar sina slutsatser, vilka inbegriper en bedömning av redovisningens riktighet, fullständighet och överensstämmelse med god redovisningssed och relevanta redovisningsprinciper. Revisorerna ska dessutom minst en gång om året informera styrelsen om icke-revisionsrelaterade uppdrag som har utförts utöver revisionstjänster, ersättningen för sådana uppdrag och andra omständigheter som är av betydelse för att bedöma revisorns oberoende. Alla interrimsrapporter granskas översiktligt av revisorerna.

#### **Ordinarie revisorer**

##### **Peter Clemedtson**

*Auktoriserad revisor, PricewaterhouseCoopers*

Vald 2004 (som efterträdare till Carl-Eric Bohlin för återstående mandattid) fram till 2007.

Utför revisionsuppdrag i andra stora företag, bl a: OMX, SinterCast, Electrolux, Medivir, KMT, SEB, Gambro.

##### **Bo Hjalmarsson**

*Auktoriserad revisor, PricewaterhouseCoopers*

Vald 2003 fram till 2007.

Utför revisionsuppdrag i andra stora företag, såsom: Sony Ericsson, OMX, portföljbolag till EQT.

##### **Thomas Thiel**

*Auktoriserad revisor, KPMG*

Vald 2003 fram till 2007.

Utför revisionsuppdrag i andra stora företag, såsom: Handelsbanken, Holmen, Swedish Match, Folksam, Peab.

#### **Revisorssuppleanter**

##### **Jeanette Skoglund**

*Auktoriserad revisor, PricewaterhouseCoopers*

Vald 2003 fram till 2007.

Utför revisionsuppdrag i ett flertal stora utländska koncernföretag till globala företag.

##### **Robert Barnden**

*Auktoriserad revisor, PricewaterhouseCoopers*

Vald 2004 (som efterträdare till Peter Clemedtson för återstående mandattid) fram till 2007.

Utför revisionsuppdrag i andra stora företag, såsom: SCA, Seco Tools, Nobia, VSM Group, AcandoFrontec.



**Stefan Holmström***Auktoriserad revisor, KPMG*

Vald 2003 fram till 2007.

Utför revisionsuppdrag i andra stora företag, såsom: Atlas Copco, Länsförsäkringar, Swedish Meat, Posten, v&s Vin & Sprit.

**Arvoden till revisorerna**

Ericsson betalade de arvoden (inbegripet omkostnader) som anges i tabellen i Noter till boksluten – Not 33, Arvoden till revisorer för både revisionsrelaterade och icke-revisionsrelaterade uppdrag.

Revisionskommittén granskar och förhandsgodkänner alla icke-revisionsrelaterade uppdrag som utförs av revisorerna, för att säkerställa att dessa uppdrag inte påverkar revisorernas oberoende.

**Revisionskommitténs policy och process för förhandsgodkännande**

Revisionskommittén ansvarar särskilt för att utfärda rekommendationer eller förslag till beslut avseende revisorernas arbete och storleken på deras arvoden. Revisionskommittén granskar de utförda (externa och interna) revisionernas omfattning och utförande och analyserar resultat och kostnader.

Revisionskommittén har fastställt en policy och en process för förhandsgodkännande av icke-revisionsrelaterade uppdrag som utförs av revisorerna. Det innebär att föreslagna icke-revisionsrelaterade uppdrag antingen kan i) förhandsgodkännas av Revisionskommittén utan specifikation av tjänsterna i det enskilda fallet ("allmänt förhandsgodkännande"), eller ii) kräva Revisionskommitténs specifika förhandsgodkännande ("specifikt förhandsgodkännande"). För uppdrag som rör skatter, transaktioner, riskhantering, bolagsfinansiering, attestering och redovisning har Revisionskommittén utfärdat ett allmänt förhandsgodkännande, under förutsättning att det beräknade arvodet inte överskrider SEK 1 miljon. För alla andra revisionsuppdrag, revisionsrelaterade uppdrag, skatteuppdrag och övriga uppdrag krävs ett specifikt förhandsgodkännande. Revisionskommittén har delegerat rätten att bevilja specifika förhandsgodkännanden till Revisionskommitténs ordförande, under förutsättning att det beräknade arvodet inte överstiger SEK 2,5 miljoner. Ordföranden ska rapportera alla beslut om förhandsgodkännande till Revisionskommittén vid nästkommande möte. Rätten att bevilja förhandsgodkännande får inte delegeras till bolagsledningen. Revisionskommitténs policy och procedurer omfattar även en förteckning över förbjudna icke-revisionsrelaterade uppdrag.

Ansökan om att tillhandahålla tjänster som kräver Revisionskommitténs specifika förhandsgodkännande måste lämnas av en revisor. En sådan ansökan ska lämnas till finanschefen, och om denne tillstyrker ska ansökan vidarebefordras till Revisionskommittén för slutligt godkännande.

**Kontroller och processer för informationsgivning**

Ericsson har kontrollprocesser för att se till att den informationsgivning som ska ske i enlighet med Securities Exchange Act från 1934, bolagets noteringsavtal med Stockholmbörsen och enligt Londonbörsens och NASDAQ:s noteringskrav, registreras, bearbetas, sammanfattas och rapporteras inom fastställda tidsfrister, och att sådan information insamlas och vidarebefordras till bolagsledningen, inklusive vår koncernchef och finanschef, så att beslut kan fattas i rätt tid beträffande informationsgivningen. Ledningen utformar och utvärderar processerna för informationsgivningen. Dessa kan dock, oavsett hur väl de utformas och tillämpas, endast ge en skäligen garanti för att de önskvärda kontrollkraven uppfylls, och ledningen är tvungen att använda sitt omdöme för att bedöma kostnads-nyttoförhållandet mellan olika kontroller och förfaranden. Vi har dessutom investeringar i vissa verksamheter som vi inte kontrollerar eller styr. Våra processer för informationsgivning beträffande sådana verksamheter är naturligtvis betydligt mer begränsade än dem som vi tillämpar för våra dotterföretag.

Under ledningens överinseende och med bl a koncernchefens och finanschefens deltagande har bolaget utvärderat processerna för informationsgivningen fram till slutet av den period som omfattas av denna årsredovisning. På grundval av denna utvärdering drog koncernchefen och finanschefen slutsatsen att processerna för informationsgivning är effektiva och på en skäligen säkerhetsnivå.

Våra interna kontroller eller andra faktorer har inte ändrats på ett sätt som i någon betydande utsträckning kan påverka våra interna kontroller efter den tidpunkt då vi avslutade vår utvärdering.

## Informationspolicy

Syftet med vår informationspolicy är att bidra till att ge Ericsson-aktieen ett korrekt marknadsvärde genom en öppen, informativ och enhetlig kommunikation så att investerarna ges möjlighet att handla på lika villkor. Vårt mål är att kommunicera vår strategi och våra resultat på ett sätt som ger aktieägare och potentiella investerare möjlighet att skaffa sig tillräckliga kunskaper om vårt bolags verksamhet, vårt operativa resultat, våra framtidsutsikter och de risker som är förenade därmed.

För att även framöver uppnå dessa mål tillämpar vi följande principer i vår finansiella rapportering och informationsgivning:

- *Transparens*: den information som lämnas ska öka kunskaperna om de ekonomiska drivkrafterna för vår verksamhet och operativa resultat, för att skapa förtroende och trovärdighet.
- *Konsistens*: vårt mål är att se till att den information som lämnas är konsistent och jämförbar inom varje rapporteringsperiod och mellan olika rapporteringsperioder.
- *Enkelhet*: vi strävar efter att informationen ska vara så lättförståelig som möjligt för att ge läsarna möjlighet att skaffa sig tillräckliga kunskaper om vår affärsverksamhet och vårt resultat.
- *Relevans*: vi strävar efter att undvika ett informationsöverflöd genom att se till att informationen inskränker sig till vad som är relevant för Ericssons intressenter eller vad som krävs enligt lag eller noteringsavtal.
- *Aktualitet*: vi använder väl etablerade processer för informationsgivning för att se till att all information som lämnas är fullständig, riktig och aktuell.
- *Lika villkor*: vi offentliggör all väsentlig information via pressmeddelanden för att säkerställa att informationen sprids samtidigt till alla marknadsaktörer.
- *Bästa praxis*: vi strävar efter att se till att den information som lämnas överensstämmer med branschkrav och, om möjligt, går i tåten för en ytterligare standardhöjning.

På vår webbplats (<http://www.ericsson.com/se/investerare/>) finns en mängd information om Ericsson, bl a ett arkiv med våra årsredovisningar och delårsrapporter och möjlighet att få tillgång till senaste nytt samt presentationer som koncernledningen har hållit i branschsammanhang.

## Undantag från NASDAQs bolagsstyrningsregler

Ett nyligen ikraftträtt tillägg till NASDAQ:s noteringskrav ger utländska noterade bolag, såsom Ericsson, rätt att följa hemlandets marknadssed utan att dessförinnan söka formellt undantag från NASDAQ.

Före ikraftträdandet av nämnda tillägg gav NASDAQ:s noteringsregler utländska noterade bolag rätt att begära undantag från NASDAQ:s bolagsstyrningsregler som stod i strid med hemlandets lagar, förordningar eller god marknadssed.

Ericsson har erhållit (och har rätt att även fortsättningsvis förlita sig på) undantag från NASDAQ:s bolagsstyrningsregler enligt följande:

- den regel som föreskriver att en majoritet av styrelsen, Ersättningskommittén och Revisionskommittén skall bestå endast av oberoende styrelseledamöter, för att följa svensk lags krav på att arbetstagarledamöterna skall beredas möjlighet att delta i styrelse- och kommittéarbete.
- den regel som föreskriver att styrelseledamöter skall nomineras, eller rekommenderas till styrelsen, av antingen en majoritet av oberoende styrelseledamöter eller en nomineringskommitté bestående enbart av oberoende styrelseledamöter, eftersom (1) svensk lag stadgar att aktieägarna (och inte styrelsen) föreslår och utser styrelsens ledamöter och (2) att Ericssons Nomineringskommitté, i enlighet med god sed på den svenska aktiemarknaden, väljs av och bland aktieägarna, och
- den regel som föreskriver att särskilda styrelsemöten hålls i vilka endast de oberoende styrelseledamöterna sammanträder (s k "executive sessions") eftersom svensk lag stadgar (1) att arbetstagarrepresentanterna har rätt att delta i samtliga styrelse och kommittémöten, samt (2) att beslut inte får fattas av styrelsen såvida inte samtliga, om möjligt, har givits tillfälle att delta i styrelse- och kommittémöten och erhållit tillfredställande underlag för att kunna fatta beslut.

Därutöver förlitar sig bolaget på det ovan nämnda tillägget till NASDAQ:s noteringsregler avseende beslutsförhet på bolagsstämman. NASDAQ-reglerna kräver att bolagets bolagsordning skall innehålla en bestämmelse om beslutsförhet på bolagsstämman. Vid bolagsstämma måste, enligt dessa regler, minst 33,3 procent av bolagets aktieägare närvara för att uppnå beslutsförhet. Detta strider mot svensk lag enligt vilken: (1) bolagsstämman hålls i enlighet med bestämmelserna i den svenska aktiebolagslagen och bolagets bolagsordning; och (2) krav avseende beslutsförhet varierar beroende på den fråga bolagsstämman har att fatta beslut om.

## Framtidsinriktad information

Denna årsredovisning innehåller framtidsinriktad information om marknadsförhållanden, verksamhet och resultat. Ord som "anse", "förvänta", "förutse", "avse", "kan", "planera" och liknande uttryck är avsedda att identifiera framtidsinriktade uttalanden. Framtidsinriktade uttalanden finns i hela detta dokument, men främst i avsnitten "VD-brev och Verksamhetsöversikt" och "Förvaltningsberättelse" samt "Bolagsinformation" återfinns uttalanden rörande:

- mål, strategier och förväntade resultat
- marknader; befintliga och dem vi avser att bearbeta
- likviditet, finansiella resurser och investeringar samt vår kreditvärdering
- förväntad efterfrågan på existerande såväl som på kommande produkter och tjänster
- våra aktiviteter rörande joint ventures och strategiska samarbeten
- teknik- och industritrender, inbegripet konkurrens och kundstruktur
- planer rörande lansering av nya produkter och tjänster; och kostnader för forskning och utveckling.

Även om vi är av den uppfattningen att de förväntningar som återges i sådana framtidsinriktade uttalanden är rimliga kan vi inte garantera att dessa förväntningar kommer att infrias. Då dessa uttalanden baseras på antaganden och förväntningar och är förenade med risk och osäkerhet kan resultaten komma att avvika i väsentlig grad från de resultat som redovisats eller indikerats i dokumentet. Viktiga faktorer som kan resultera i infriandet av framtidsinriktad information, helt eller delvis, är bland annat:

- vår förmåga att anpassa oss till förändringar inom telekommunikationsmarknaden och generella ekonomiska villkor på de marknader vi verkar på ett kostnadseffektivt och tillräckligt snabbt sätt
- politisk och ekonomisk utveckling samt förändrade myndighetsregler på de marknader vi verkar, påståenden om befarade hälsorisker till följd av elektromagnetiska fält och våra kunders licenskostnader för radiofrekvenser

- effektiviteten i utveckling och implementering av våra strategier inkluderande samarbeten, förvärv och avyttringar
- finansiella risker inklusive valutakursförändringar, ränteändringar, förändrad skattestruktur, kreditrisker i affärsrelationer, uteblivna betalningar från kunder i samband med kundfinansiering och risk för konfiskering av tillgångar utomlands
- minskning av antalet kunder till följd av tex sammanslagningar, risken för bortfall eller nedgång av försäljningen gentemot en stor kund
- inverkan av ändrad efterfrågan på produkter, prispress, ökad konkurrens från existerande eller nya konkurrenter eller ny teknik och risk för att nya produkter och tjänster inte kan säljas till de priser eller i de volymer vi antagit
- vår förmåga att utveckla kommersiellt framgångsrika produkter, system och tjänster, vår förmåga att förvärva licenser till nödvändig teknik, vår förmåga att skydda våra immaterialrätter genom patent och varumärken och att skydda dessa från intrång, samt risker till följd av patenttvister
- leveranssvårigheter inklusive brist på komponenter eller produktionskapacitet, leverantörens förmåga att kostnadseffektivt leverera kvalitetsprodukter i tid och i tillräckliga volymer, och risker till följd av koncentration av egen eller outsourcad tillverkning, i en situation där man är beroende av en enda produktionsanläggning eller en enda leverantör
- vår förmåga att rekrytera och behålla nyckelpersoner och högt kvalificerad personal i ledande befattningar.

Vissa av dessa risker och osäkerheter beskrivs närmare i avsnittet "Riskfaktorer". Vi åtager oss inte att offentligt uppdatera eller omformulera någon framtidsinriktad information i denna årsredovisning till följd av ny information, framtida händelser eller annat, förutom vad som krävs av lagstiftning eller börsregler.

# Risikfaktorer

*Du bör noga överväga all information i denna årsredovisning, särskilt de risker och osäkerhetsfaktorer som beskrivs nedan. Var och en av dessa faktorer, eller någon annan faktor som behandlas i rapporten, kan ha en väsentlig negativ inverkan på vår verksamhet, vårt verksamhetsresultat, vår finansiella ställning, vår likviditet och vår aktiekurs. Vårt verksamhetsresultat kan dessutom uppvisa större variationer än tidigare och det kan vara svårare för oss att exakt förutspå den framtida utvecklingen.*

## Risker förenade med branschen och marknaden

Vi har en världsomspännande verksamhet som är beroende av den allmänna ekonomiska situationen i världen och av omständigheter som är unika för ett visst land eller region. Vi påverkas särskilt av marknadsläget inom telekommunikationsindustrin.

*Vi påverkas av politiska och ekonomiska förändringar och av ändrade bestämmelser i länderna där vi bedriver verksamhet, vilket kan få effekter på vårt verksamhetsresultat.*

Vi bedriver verksamhet i över 140 länder och en betydande andel av vår försäljning går till tillväxtmarknader i Asien/Stillahavsområdet, Latinamerika, Östeuropa, Mellanöstern och Afrika. Försäljningen till tillväxtmarknaderna väntas utgöra en stigande andel av den totala försäljningen när utvecklingsländer och utvecklingsregioner runt om i världen ökar sina investeringar inom telekommunikation och särskilt mobilkommunikation. Vi har redan en omfattande verksamhet i många av dessa länder, där det kan finnas risker till följd av bl.a. en instabil bruttonationalprodukt, sociala oroligheter, ekonomisk och politisk instabilitet, nationalisering av privata tillgångar och valutaregleringar.

Ändringar av regelkrav, tullar och andra handelshinder, pris- och valutaregleringar eller andra statliga åtgärder i de länder där vi är verksamma kan begränsa vår verksamhet och försvåra hemtagning av vinster. Det osäkra rättsliga klimatet i vissa regioner kan dessutom begränsa våra möjligheter att hävda våra rättigheter.

*Vi påverkas av marknadsvillkor som inverkar på våra kunders kostnader för investeringar i, och drift av utrustning och tjänster, vilket gör efterfrågan på våra produkter och tjänster mycket svår att förutspå.*

Negativa ekonomiska förhållanden kan få nätoperatörer att skjuta upp investeringar eller göra andra besparingar för att förbättra sin finansiella ställning, vilket kan leda till kraftigt minskade investeringar i nätinfrastruktur. Trots att den ackumulerade årliga tillväxttakten (CAGR) för investeringar i telenät historiskt sett är 2–3 gånger högre än den globala BNP, sjönk operatörernas utgifter för nätutrustning och därmed förbundna installationstjänster avsevärt från 2001 och till och

med 2003, för att sedan åter börja stiga 2004. Detta drabbade vår verksamhet, vårt verksamhetsresultat och vår aktiekurs. Vi har sänkt kostnaderna och genomfört effektiviseringar för att åter nå lönsamhet och skapa större flexibilitet vad gäller effektiv anpassning till svängningar i efterfrågan. Om efterfrågan skulle sjunka eller bli betydligt svagare än väntat kan vi dock drabbas av ytterligare negativa effekter som kan orsaka framtida verksamhetsförluster.

*Vår verksamhet är i hög grad beroende av fortsatt tillväxt inom mobilkommunikation.*

Större delen av vår verksamhet är beroende av en fortsatt tillväxt inom mobilkommunikation i fråga om såväl antalet abonnemang som en ökad användning, vilket i sin tur kräver att kunder fortsätter att utnyttja våra produkter för att möta denna ökade trafikefterfrågan. Vi är särskilt beroende av att operatörerna på starkt penetrerade marknader lyckas introducera tjänster som leder till en kraftig ökning av användningen av både tal- och datatjänster. På marknader med låg inkomstnivå är vi i viss utsträckning beroende av att det finns billigare telefoner och av att operatörerna erbjuder låga priser så att antalet mobilabonnenter kan fortsätta att öka. Om operatörerna inte lyckas öka antalet abonnenter eller uppmuntra en ökad användning kan detta få en väsentligt negativ inverkan på vår verksamhet och vårt verksamhetsresultat.

*Förändringar av regelkraven för telekommunikationssystem och telekommunikationstjänster kan få en negativ inverkan på vår verksamhet.*

Telekommunikationsindustrin är en reglerad näringsgren och ändrade bestämmelser kan påverka både våra kunder och oss. Ändrade bestämmelser som innebär att det krävs strängare, mer tidskrävande eller kostsam planering, lokalisering eller bygglov för konstruktion av basstationer och annan nätinfrastruktur kan till exempel ha en ogynnsam inverkan på valet av tidpunkt och kostnader för konstruktion av nya nät eller utbyggnad av existerande nät, och på den kommersiella lanseringen och slutliga kommersiella framgången för dessa nät. Likaså kan prisregleringar som påverkar prissättningen på operatörernas nya tjänster även inverka på deras förmåga att investera i nätinfrastruktur, vilket i sin tur kan påverka försäljningen av våra system och tjänster.

Licensavgifter, bestämmelser om miljö, hälsa och säkerhet, integritetsskydd etc. kan leda till ökade kostnader och begränsa verksamheten för operatörer och tjänsteleverantörer. Även ändringar av bestämmelser som inte direkt gäller oss eller våra produkter kan indirekt få negativa konsekvenser för vår verksamhet.

*Sammanläggningen av olika nätoperatörer kan öka vårt beroende av ett begränsat antal nyckelkunder.*

Marknaden för mobilnätutrustning är starkt koncentrerad till ett fåtal aktörer. De tio största operatörerna svarar för över 40 procent av den totala marknaden. Det har skett betydande sammanslagningar av nätoperatörer, inte minst av företag som är verksamma i olika länder. Denna trend förväntas fortsätta samtidigt som ett hårdare konkurrenstryck sannolikt kommer att leda till fler sammanslagningar av företag inom ett och samma land.

Om de sammanslagna företagen är verksamma på samma geografiska marknad kan det komma att behövas mindre nätutrustning och därmed förbundna tjänster. En annan möjlig konsekvens av att kundföretag går samman är att det kan få dem att skjuta upp sina nätinvesteringar medan de förhandlar om villkoren för samgåendet/förvärvet, skaffar nödvändiga tillstånd eller är upptagna med att integrera sina verksamheter. Färre stora kunder kommer dessutom att göra oss mer beroende av nyckelkunder och dessa företags ökade storlek kan försämra vår förhandlingsposition och våra vinstmarginaler.

*Sammanläggningar av utrustnings- och tjänsteleverantörer kan leda till ökad konkurrens och ett nytt konkurrensläge.*

Sammanläggningar av utrustningsleverantörer kan leda till att det uppstår starkare konkurrenter med större möjligheter att konkurrera som leverantörer av helhetslösningar och konkurrenter som är mer specialiserade inom särskilda områden. Sammanläggningar kan också leda till att det uppstår konkurrenter som har större resurser, däribland teknik- och utvecklingsresurser, än vad vi har. Detta kan ha en väsentlig negativ inverkan på vår verksamhet, vårt verksamhetsresultat och vår finansiella ställning.

*Vi är verksamma inom en bransch som präglas av stark konkurrens och som påverkas av prispress och en snabb teknisk utveckling.*

Marknaderna för våra produkter präglas av stark konkurrens när det gäller prissättning, funktionalitet och tjänstekvalitet, tidpunkt för utveckling och introduktion av nya produkter, kundservice och finansieringsvillkor. Vi möter hård konkurrens från stora konkurrentföretag. Våra konkurrenter kan införa ny teknik före oss och därmed kunna erbjuda prismässigt mer attraktiva eller bättre produkter, tjänster och lösningar än dem vi tillhandahåller. En del av våra konkurrenter kan ha större resurser än vi inom specifika affärssegment eller på vissa geografiska marknader. Vi kan också möta ökad konkurrens från nya marknadsaktörer, alternativa tekniker eller alternativa telekommunikationsplattformar. Vårt verksamhetsresultat är i hög grad beroende av vår förmåga att konkurrera i detta marknadsklimat, inte minst vår förmåga att anpassa oss till politiska och ekonomiska förändringar och ändrade bestämmelser, att introducera nya produkter på marknaden och ständigt förbättra funktiona-

liteten samtidigt som vi sänker kostnaderna för nya och befintliga produkter.

*Vi tillhandahåller kundfinansiering, vilket exponerar oss för kreditrisker och andra risker som hänger samman med våra kunders företag och verksamhet.*

Vi förväntar oss att efterfrågan på kundfinansiering kommer att bestå, i synnerhet från operatörer på tillväxtmarknader. Vi anser att kundfinansiering är en konkurrensfaktor när det gäller att vinna kunder och vi tillhandahåller ibland finansiering till våra kunder, eller utfärdar garantier till banker eller andra parter som tillhandahåller sådan finansiering. En del av våra kunder köper dessutom produkter och tjänster från oss på avbetalning. Riskerna med kundfinansiering kan vara betydande, särskilt när det gäller nätoperatörer som ännu inte har etablerade intäktsflöden, som har begränsade erfarenheter eller saknar dokumenterade meriter. Vi gör regelbundna bedömningar av våra kundkrediter och sörjer för lämpliga riskavsättningar, men om en kund, till vilken vi givit finansiering, drabbas av ekonomiska svårigheter kan det leda till uteblivna betalningar och i slutändan till omstrukturering av finansieringsöverenskommelserna och/eller till kreditförluster. En sådan händelse kan få en väsentlig negativ inverkan på vår verksamhet, vårt verksamhetsresultat och vår finansiella ställning.

Mer information om våra kundfinansieringsöverenskommelser finns i Noter till boksluten – Not 22, Finansiell riskhantering och finansiella instrument.

*Skadeståndsanspråk som rör eventuella hälsorisker med elektromagnetiska fält, och allmänhetens uppfattning om sådana risker, kan påverka vår verksamhet negativt.*

Vi påverkas av påståenden om att mobiltelefoner och andra telekommunikationsprodukter som genererar elektromagnetiska fält utsätter användarna för hälsorisker. I dagsläget finns ett stort antal vetenskapliga undersökningar utförda av flera oberoende forskningsinstitutioner som har visat att elektromagnetiska fält inte skadar människors hälsa inom de gränsvärden som fastställs i folkhälsomyndigheters säkerhetskrav och rekommendationer. Men uppfattade risker eller nya vetenskapliga rön om mobiltelefoners och mobiltelefonutrustningars skadliga hälsoeffekter kan påverka oss negativt genom minskad försäljning. Även om vi uppfyller alla nuvarande säkerhetskrav och rekommendationer när det gäller elektromagnetiska fält, kan vi inte garantera att vi inte i framtiden kommer att bli föremål för rättsliga processer om produktansvar, dömas att betala skadestånd eller vara tvungna att följa ändrade föreskrifter i framtiden som kan ha en negativ inverkan på vår verksamhet. Se också Förvaltningsberättelsen – rättsliga och skatterelaterade processer.

### Strategiska och operativa risker

Vår verksamhet är beroende av en mängd olika faktorer som påverkar våra strategier och vårt verksamhetsresultat. Var och en av dessa faktorer kan ha en väsentlig negativ inverkan på vårt verksamhetsresultat. Det är vidare inte säkert att verksamhetsresultatet för en viss period säger något om det resultat som kan väntas i framtiden. Vårt verksamhetsresultat kan följaktligen skifta avsevärt från period till annan och eventuellt mer än det har gjort historiskt sett, vilket kan leda till att vi får revidera våra uppskattningar eller strategier oftare än tidigare.

*Merparten av våra transaktioner sker med ett begränsat antal kunder.*

Merparten av våra transaktioner sker inom ramen för stora fleråriga nätutbyggnadsavtal med ett begränsat antal stora kunder. Även om ingen enskild kund för närvarande svarar för mer än 10 procent av försäljningen, skulle förlusten av, eller en nedgång i försäljningen till, en nyckelkund, oavsett anledning, under lång tid kunna ha en mycket negativ inverkan på försäljning, vinst och marknadsandel.

*En del långtidskontrakt utsätter oss för risker för kostnadsöverskridanden och förlängda betalningsvillkor.*

Vi har för närvarande vissa långtidskontrakt, i vilka priserna sjunker under kontraktets löptid enligt en på förhand överenskommen tidsplan. Dessa långtidskontrakt ingås normalt efter konkurrensutsatt upphandling och vinstmarginalerna kan avvika från den ursprungliga beräkningen till följd av förändringar i beräknade kostnader, produktivitet, specifikationer eller valet av tidpunkt. Dessa kontrakt innehåller dessutom ofta förlängda betalningsvillkor, vilket innebär att vi måste täcka uppkomna kostnader för produkter och tjänster som levereras under kontraktets löptid. I kontrakten fastställs i allmänhet också viten och rätt till uppsägning vid leveransförsening eller produktfel från vår sida. Om något av dessa kontrakt skulle bli olönsamt eller sägas upp med hänvisning till ett eller flera av dessa skäl kommer vårt verksamhetsresultat att påverkas negativt.

*Vi lägger ned stora resurser på forskning och utveckling (FoU) av produkter och teknik som kanske inte blir framgångsrika på marknaden.*

Det krävs stora ekonomiska och andra satsningar på forskning och utveckling för att ta fram nya eller uppdatera befintliga produkter och lösningar, och det är inte säkert att satsningarna lyckas. Vi deltar också aktivt i utvecklingen av tekniska standarder som vi införlivar i våra produkter och lösningar. För att bli slå igenom måste sådana standarder godkännas av relevanta standardiseringsorgan och av branschen som helhet. Vår försäljning och våra intäkter kan försämrans om vi satsar på att utveckla tekniker och tekniska standarder som inte fungerar som väntat, inte godtas inom branschen eller på marknaden inom den tidsram som vi räknat med, eller överhuvudtaget.

Se även "Forskning och utveckling" i Förvaltningsberättelsen, och "Forskning och utveckling, FoU" i Bolagsinformation.

*Vi går in i samriskföretag, strategiska allianser och avtal med tredje man för att kunna erbjuda kompletterande produkter och tjänster.*

Om dessa samarbeten inte leder till väntade resultat, oavsett om det beror på att vi har missbedömt våra behov eller våra strategiska partners kapacitet, vår förmåga att samarbeta med dessa partner eller någon annan anledning, kan detta begränsa vår förmåga att utveckla nya produkter och lösningar. Detta kan i sin tur skada vår konkurrensposition på marknaden. Dessutom kan kostnader för vår andel av förluster i samriskföretagen eller för åtaganden att skjuta till ytterligare kapital ha en negativ inverkan på vår finansiella ställning och vårt verksamhetsresultat.

Om vårt samriskföretag med Sony Corporation av någon anledning skulle misslyckas kan det hända att vi inte kan konkurrera lika framgångsrikt på mobilsystemmarknaden eller på mobiltelefonmarknaden överhuvudtaget.

Våra lösningar kan också kräva att vi får licenser för tredje mans teknik och lyckas integrera sådan teknik i våra produkter. Det kan i framtiden bli nödvändigt att ansöka om eller förnya licenser rörande olika aspekter av dessa produkter. Det finns inga garantier för att de nödvändiga licenserna kommer att finnas tillgängliga på godtagbara villkor, eller överhuvudtaget. Om våra produkter inbegriper programvara eller annan immateriell egendom som omfattas av icke-exklusiva licenser beviljade av tredje man kan detta dessutom begränsa våra möjligheter att skydda vår äganderätt till våra produkter.

*Våra produkter innefattar immateriella rättigheter utvecklade av oss, som kan vara svåra att skydda eller visa sig göra intrång på andras rättigheter.*

Även om vi har beviljats flera patent och andra patentansökningar för närvarande är under handläggning finns det inga garantier för att patenten inte kommer att ifrågasättas, ogiltigförklaras eller kringgås, eller att rättigheter som beviljas enligt dessa patent verkligen kommer att ge oss konkurrensfördelar.

Vi använder en kombination av affärshemligheter, regler om tystnadsplikt, sekretessavtal och andra avtal vid sidan om lagar om patenträtt, upphovsrätt och varumärkesrätt för att skydda våra immateriella rättigheter. Dessa åtgärder kan emellertid vara otillräckliga för att förhindra eller avvärja intrång eller annan förskingring. Dessutom kanske vi inte kan upptäcka otillåten användning eller vidta lämpliga och snabba åtgärder för att hävda våra rättigheter. I en del länder där vi är verksamma kanske lagstiftningen i själva verket bara ger ett begränsat skydd för våra immateriella rättigheter, om ens något.

Många viktiga nättekniska aspekter styrs av branschövergripande standarder som kan användas av alla på marknaden. När antalet aktörer på marknaden ökar och tekniken blir alltmer komplicerad, ökar också risken för överlappande funktioner och oavsiktliga intrång i immateriella rättigheter. Tredje man har hävdad, och kan även i framtiden hävda, att vi gör intrång i deras immateriella rättigheter. Att försvara sig mot sådana påståenden kan bli kostsamt, tidsödande och ta ledningens och den tekniska personalens krafter i anspråk. Rättsvister kan leda till att vi blir tvungna att betala skadestånd eller annan ersättning, utveckla produkter/teknik som inte gör intrång eller ingå royalty- eller licensavtal. Vi kan emellertid inte vara säkra på att sådana licenser kommer att vara tillgängliga för oss på kommersiellt rimliga villkor eller överhuvudtaget.

*Ett negativt utslag i en rättsvist kan skada vårt verksamhetsresultat eller vår finansiella ställning.*

Vi är parter i rättsliga processer som en följd av vår normala affärsverksamhet. Rättsvister kan vara kostsamma, utdragna och störa den normala verksamheten. Det är dessutom svårt att förutspå utgången av komplicerade rättsprocesser. Ett ogynnsamt utslag i ett visst mål kan ha en väsentlig negativ inverkan på vår verksamhet, vårt verksamhetsresultat och vår finansiella ställning.

För mer information om vissa rättsliga processer som vi är part i finns i "Rättsliga och skatterelaterade processer" i Förvaltningsberättelsen.

*Vi är beroende av ett begränsat antal komponentleverantörer och kontraktstillverkare av elektronik för större delen av vår komponentförsörjning och produktion.*

Vår förmåga att leverera i enlighet med marknaden efterfrågan är till stor del beroende av att vi har tillräcklig tillgång till material, komponenter och produktionskapacitet i rätt tid och på konkurrenskraftiga villkor. Om någon av våra leverantörer inte kan leverera innebär det ett avbrott i vår produktförsörjning som kan begränsa vår försäljning och öka våra kostnader avsevärt. Om vi inte lyckas förutspå kundernas efterfrågan korrekt kan det uppstå ett över- eller underskott av komponenter och produktionskapacitet. I många fall använder våra konkurrenter samma kontraktstillverkare och om de har köpt kapacitet före oss kan de blockera våra möjligheter att skaffa nödvändiga komponenter eller öka vår kapacitet. Denna faktor kan begränsa våra möjligheter att leverera till våra kunder eller öka våra kostnader. Samtidigt har vi förbundit oss för vissa kapacitetsnivåer och komponentkvantiteter som, om de inte utnyttjas, leder till avgifter för outnyttjad kapacitet eller skrotningkostnader.

*Vi är beroende av att kunna anställa och behålla högt kvalificerade medarbetare.*

Även om vi har tvingats säga upp flera högt kvalificerade medarbetare de senaste åren tror vi att våra framtida framgångar till stor del är beroende av vår fortsatta förmåga att anställa, utveckla, motivera och behålla ingenjörer och annan kvalificerad personal som behövs för att ta fram nya framgångsrika produkter, underhålla vårt befintliga produktutbud och tillhandahålla tjänster till våra kunder. Det råder fortfarande stark konkurrens om utbildad personal och högt kvalificerade chefer inom telekommunikationsindustrin. Vi utvecklar ständigt vår löne- och förmånspolicy och vidtar även andra åtgärder, men det är inte säkert att vi lyckas locka till oss och behålla sådana högt kvalificerade medarbetare i framtiden, inte minst mot bakgrund av de personalminskningar och omstruktureringar av verksamheten som har ägt rum på senare tid.

*Vår nuvarande och tidigare verksamhet lyder under en rad olika miljö-, hälso- och säkerhetsbestämmelser.*

Vi lyder under lagar och föreskrifter om miljö, hälsa och säkerhet som påverkar vår verksamhet, våra anläggningar och produkter i alla rättsskipningsområden där vi har verksamhet. Vi anser att vi i allt väsentligt följer alla lagar och föreskrifter om miljö, hälsa och säkerhet när det gäller våra produkter, vår verksamhet och våra affärsaktiviteter. Det finns dock en risk att vi tvingas ådra oss utgifter för att täcka miljö- och hälsoansvar, för att även i fortsättningen följa gällande och framtida lagar och föreskrifter om miljö, hälsa och säkerhet eller för att ombesörja eventuell gottgörelse. Det är av flera skäl svårt att göra en bedömning av miljöärendens framtida konsekvenser, inklusive eventuella skadestånd, inte minst för att det ofta tar lång tid att lösa dem.

*Eftersom vi bedriver verksamhet globalt har koncernen en betydande valutaexponering.*

Eftersom merparten av vår kostnadsbas är i svenska kronor och en mycket stor andel av försäljningen sker i andra valutor än kronan, och eftersom vi har många dotterföretag utanför Sverige, är vår valutaexponering betydande. Växelkursrörelser påverkar vår koncernbalansräkning, vårt kassaflöde och vår resultaträkning när omräkning sker till svenska kronor. Våra försök att genom olika kurssäkringsåtgärder minska växelkursrörelsernas effekter kanske inte är tillräckliga eller framgångsrika och detta kan påverka vårt finansiella resultat.

En starkare kronkurs skulle generellt ha en negativ inverkan på Ericssons förmåga att konkurrera med konkurrenter vars kostnader är i andra valutor.

*Tillgången till kortfristig och långfristig kapitalfinansiering påverkas av vårt kreditbetyg, vårt verksamhetsresultat och marknadsläget.*

Vår tillgång till kortfristig finansiering är för närvarande begränsad på grund av att vårt kreditbetyg ligger under s.k. investment grade och kan minska eller bli dyrare till följd av vår operativa och finansiella situation och marknadsläget.

För en genomgång av vår tillgång till kortfristig finansiering, se Noter till Boksluten – Not 22, Finansiell riskhantering och finansiella instrument.

*Vår verksamhet har betydande likviditetsbehov och vi kan behöva fler finansieringskällor om de nuvarande finansieringskällorna inte är tillgängliga eller tillräckliga för att tillgodose dessa behov.*

Om vi inte genererar tillräckligt med kapital för att underhålla verksamheten, betala räntor och amorteringar på lån, fortsätta vår forskning och utveckling och våra kundfinansieringsprogram, eller om vi inte kan anskaffa tillräckligt med kapital när och på de villkor vi behöver det, kommer vår verksamhet troligen att påverkas negativt. Vi kan inte garantera att det kommer att finnas fler finansieringskällor tillgängliga, eller att de kommer att vara tillgängliga på rimliga villkor. Vår tillgång till kortfristig finansiering på skuld kapitalmarknaden är för närvarande begränsad på grund av att vårt kreditbetyg ligger under investment grade.

Se även Noter till boksluten – Not 22, Finansiell riskhantering och finansiella instrument.

*Ett allvarligt fel i vår IS/IT-verksamhet (informationstjänster/ informationsteknik) eller kommunikationsnät kan ha betydande negativa effekter på våra affärer och resultat.*

Vår affärsverksamhet är beroende av komplexa IS/IT-aktiviteter och kommunikationsnät som är känsliga för skada eller störningar från en rad olika källor. En stor del av vår IS/IT-verksamhet är utlagd på entreprenad vilket också medför att vi delvis är beroende av andra företags säkerhets- och tillförlitlighetsåtgärder. Oavsett vilka skyddsåtgärder vi och

dessa externa leverantörer vidtar, är praktiskt taget alla IS/IT-system och kommunikationsnät utsatta för störningar som utrustningsfel, skadegörelse, datorvirus, säkerhetsbrott, naturkatastrofer, elavbrott och andra händelser. Trots att vi tidigare erfarit störningar genom datorvirus, säkerhetsbrott, elavbrott och utrustningsfel, har vår verksamhet och våra resultat hittills inte påverkats på något betydande sätt. Vi fortsätter dock att satsa betydande resurser på att införa åtgärder för att hantera dessa risker och vi kan komma att åsamkas ytterligare kostnader för att avhjälpa skador orsakade av sådana störningar, särskilt vad gäller datorvirus och säkerhetsbrott.

### **Risker förenade med innehav av Ericssonaktier**

*Ericssons aktiekurs har fluktuerat och detta kan komma att fortsätta.*

Vår aktiekurs har fluktuerat, delvis till följd av de stora fluktuationerna på värdepappersmarknaderna i allmänhet och för telekom- och teknikbolagen i synnerhet, samt den kvartalsutveckling som påverkar vårt finansiella resultat. Faktorer som vid sidan om vårt finansiella resultat kan påverka aktiekursen är till exempel, men inte enbart: skillnader mellan vårt faktiska finansiella resultat och finansanalytikerns och investerarens förväntningar, uttalanden av kunder, konkurrenter och oss själva om nätoperatörers investeringsplaner, ekonomiska svårigheter för nätoperatörer som vi har beviljat finansiering eller med vilka vi har ingått större avtal, tilldelning av stora leveranskontrakt eller kontrakt om nätinstallationer. Andra faktorer som kan nämnas är: spekulationer i pressen eller bland investerare om verksamhetens omfattning eller den uppfattade tillväxten på marknaden för tjänster och utrustning för mobilkommunikation, tekniska problem, särskilt problem i samband med införandet av nästa generations nätsystem (t ex 3G) och dess bärkraft, eventuella rättsprocesser som innefattar oss själva eller de marknader där vi verkar. Även om vi inte är direkt inblandade kan tillkännagivanden som rör konkursförfaranden eller liknande rekonstruktionsförfaranden som rör andra telekombolag, eller utredningar av dessa bolags redovisningspraxis få en väsentligt negativ inverkan på vår aktiekurs.

*Växelkursrörelser kan få en negativ inverkan på priset på våra B-aktier och ADS och värdet på eventuella utdelningar.*

Eftersom våra aktier är noterade i kronor på Stockholmsbörsen (vår primära fondbörs), men i lokal valuta på NASDAQ och Londonbörsen, dvs. US-dollar och pund sterling, kan värdet på ditt innehav påverkas av växelkursrörelser mellan den svenska kronan och de valutor som våra B-aktier eller ADS är noterade i. Eftersom utdelningar görs i svenska kronor kan växelkursrörelser även påverka värdet på utdelningar om överenskommelser med din bank, mäklare eller depåhållare, när det gäller ADS, kräver att utdelningen till dig ska göras i annan valuta än svenska kronor.



# Aktieägarinformation

Ordinarie bolagsstämma hålls onsdagen den 6 april 2005 kl 15.00 i Globen, Globentorget, Stockholm.

Endast de aktieägare, som är införda i den utskrift av aktieboken som görs av VPC AB söndagen den 27 mars 2005, har rätt att efter anmälan delta i bolagsstämman. Eftersom nämnda dag är en söndag (påskdagen) måste aktieägare registreras hos VPC AB senast vid bankens stängning torsdagen den 24 mars 2005. Aktieägare, som har sina aktier förvaltarregistrerade, måste tillfälligt införas i aktieboken för att ha rätt att efter anmälan delta i stämman. Aktieägaren måste underrätta förvaltaren härom i god tid före torsdagen den 24 mars 2005, då införingen skall vara gjord. Observera att förfarandet också gäller aktieägare som utnyttjar banks aktieägardepå och/eller handlar via internet. Uppgifterna som lämnas vid anmälan kommer att databehandlas och användas endast för den ordinarie bolagsstämman 2005.

## Anmälan om deltagande i bolagsstämman

Aktieägare, som önskar delta i bolagsstämman, skall senast torsdagen den 31 mars 2005 kl 16:00 anmäla detta till bolaget via Ericssons websida [www.ericsson.com/investors](http://www.ericsson.com/investors), per telefon: 08-775 01 99 mellan kl 9.00 och 16.00, per fax: 08-775 80 18 eller skriftligen till:

Telefonaktiebolaget LM Ericsson  
Group Function Legal Affairs  
Box 47021  
100 74 Stockholm

## Behörighetshandlingar

Aktieägare som företräds genom ombud skall utfärda fullmakt för ombudet. Om fullmakten utfärdats av juridisk person skall bestyrkt kopia av registreringsbevis för den juridiska personen bifogas. Dokumenten får inte vara äldre än ett år. För att underlätta inpasseringen vid stämman bör fullmakt i original samt registreringsbevis och andra behörighetshandlingar vara bolaget tillhanda under ovanstående adress senast tisdagen den 5 april 2005.

## Utdelning

Styrelsen kommer att föreslå bolagsstämman att besluta om en utdelning för 2004 av SEK 0,25 per aktie och att måndagen den 11 april 2005 ska vara avstämningsdag för utdelning.

## Adressändring

Aktieägare som ändrat namn, adress eller kontonummer, bör snarast anmäla förändringen till sin VP-kontoförande bank eller förvaltare. Särskild blankett för anmälan tillhandahålls av bankerna.

## Ekonomisk information från Ericsson

- Delårsrapport januari–mars 2005  
22 april 2005
- Delårsrapport januari–juni 2005  
21 juli 2005
- Delårsrapport januari–september 2005  
21 oktober 2005
- Helårsrapport januari–december 2005  
januari/februari 2006
- Årsredovisning 2005  
mars 2006

Årsredovisningar och rapporter kan laddas ner eller beställas via Internet på adressen: [www.ericsson.com/investor](http://www.ericsson.com/investor), eller beställas via e-post.

För tryckta publikationer, kontakta:

Pressdata AB  
Box 3263  
103 65 Stockholm  
Telefon: 08-799 63 04  
E-post: [annual.report@pressdata.se](mailto:annual.report@pressdata.se)

## Kontaktinformation:

*Investerarrelationer för Europa, Mellanöstern, Afrika, Asien och Oceanien:*

Telefonaktiebolaget LM Ericsson  
SE-164 83 Stockholm  
Sverige  
Telefon: 08-719 0000  
E-post: [investor.relations.se@ericsson.com](mailto:investor.relations.se@ericsson.com)

*Investerarrelationer för Nord- och Sydamerika:*

Ericsson Inc.  
100 Park Avenue, 27th floor  
New York, NY 10017  
USA  
Telefon: +1 212 685 4030  
E-post: [investor.relations@ericsson.com](mailto:investor.relations@ericsson.com)

**Design och produktion:** Paues Media, Stockholm  
**Tryck:** Fagerblads Frank AB, Preetz, Tyskland

SV/LZT 108 7716 R1A © Telefonaktiebolaget LM Ericsson 2005

ISSN 1100 - 8954

**Telefonaktiebolaget LM Ericsson**  
**Koncernfunktion Communications**  
**SE-164 83 Stockholm**

Tryckt på papper som uppfyller internationella miljökrav – Munken Lynx,  
särskilt tillverkat för Ericsson, är helt klorfritt, TCF.