

# Årsredovisning 2003

# Innehåll

Framtidsinriktad information	1
Brev från verkställande direktör och koncernchef	2
Förvaltningsberättelse	6
Finansiella rapporter	19
Noter till boksluten	27
Revisionsberättelse	72
Verksamhet	73
Styrelse, koncernledning och revisorer	81
Femårsöversikt	86
Riskfaktorer	88
Aktieinformation	94
Aktieägarinformation	98

# Framtidsinriktad information

Denna årsredovisning innehåller framtidsinriktad information om framtida marknadsförhållanden, verksamhet och resultat.

Ord som "anse", "förvänta", "förutse", "avse", "kan", "planera" och liknande uttryck är avsedda för att identifiera dessa uttalanden. Framtidsinriktad information återfinns på ett antal ställen, inklusive men inte begränsat till, informationen i avsnitten "VD-brev", "Förvaltningsberättelse", "Riskfaktorer", "Verksamhet" samt uttalanden rörande:

- strategier, mål och tillväxtpotentialer;
- tillväxten i marknaden för mobilkommunikationer;
- likviditet, finansiella resurser och investeringar samt vår kreditvärdering;
- tillväxt i efterfrågan av våra system och tjänster;
- våra aktiviteter rörande joint ventures;
- ekonomiska utsikter och branschens utveckling;
- utveckling av våra marknader och vår konkurrenssituation;
- påverkan av förändrad myndighetstillsyn;
- kostnader för forskning och utveckling;
- planer rörande lansering av nya produkter, system och tjänster; och
- förväntade besparingar från våra olika kostnadsbesparingsprogram.

Även om vi är av den uppfattningen att de förväntningar som återges i dessa och andra framtidsinriktade uttalanden är rimliga, kan vi inte lämna någon garanti för att dessa förväntningar kommer att infrias. Då dessa uttalanden, antaganden och förväntningar är förenade med risk och osäkerhet kan resultaten komma att avvika i väsentlig grad från de resultat som redovisats i den framtidsinriktade informationen även till följd av:

- förhållanden inom telekommunikationsmarknaden samt generella ekonomiska villkor på de marknader vi verkar och på vår förmåga att anpassa oss till snabba förändringar av marknadsvillkor;
- politisk och ekonomisk utveckling på de marknader vi verkar, inklusive påståenden om befarade hälsorisker i samband med elektromagnetiska fält och ökade licenskostnader för radiofrekvenser;
- företagsledningens förmåga att utveckla och realisera en framgångsrik strategi inklusive samarbeten, förvärv, avyttringar samt förmåga att hantera tillväxt/nedgång och att genomföra kostnadsminskningar;

- finansiella risker inklusive valutakursförändringar, ränteändringar, kreditrisker i affärsrelationer och risk för konfiskering av tillgångar utomlands samt risk för otillräcklig likviditet att utföra betalningar;
- verkningar av ändrad efterfrågan på produkter, prissättning och konkurrens inklusive prispress, ökad konkurrens från existerande eller nya konkurrenter eller ny teknik och risk för att nya system och tjänster inte accepteras till de priser eller volymer vi antagit;
- kundstruktur, där antalet kunder kan minska till följd av konsolideringen inom branschen, den ökade negativa risken som där igenom uppstår för bortfall eller nedgång av försäljningen gentemot en sådan stor kund;
- påverkan av nedgradering av vår kreditvärdering;
- betalningsinställelse av våra kunder i mer betydande kundfinansieringsarrangemang;
- risk i samband med produktutveckling inklusive vår förmåga att tillämpa nya tekniker och att utveckla kommersiellt gångbara system och tjänster, vår förmåga att förvärva licenser till nödvändiga tekniker, vår förmåga att skydda våra immaterialrätter genom patent och varumärken och att skydda dessa från intrång, samt risker till följd av patenntvister;
- leveranssvårigheter inklusive brist på komponenter eller produktionskapacitet, leverantörens förmåga att leverera i tid och med god kvalitet och risker till följd av koncentration av köp från en enda leverantör eller av egen eller outsourcad produktion i en enda fabrik; och
- vår förmåga att rekrytera och behålla personal och högt kvalificerad personal i vår ledning.

Vissa av dessa faktorer är beskrivna i mer detaljerad utsträckning på andra ställen i denna årsredovisning, däribland i avsnitten benämnda "VD-brev", "Förvaltningsberättelse", "Riskfaktorer" och "Verksamhet". Vi påtar oss inte någon förpliktelse att offentligt uppdatera eller omformulera någon framtidsinriktad information till följd av ny information, framtida händelser eller annat, förutom vad som krävs av lagstiftning eller börsregler.

# Brev från verkställande direktör och koncernchef

## Kära aktieägarkollega

Vi har vänt blad.

Många spännande saker börjar med ett telefonsamtal. Så var det för mig när jag i januari 2003 blev uppringd och erbjuden att bli verkställande direktör för Ericsson.

Ericsson är ett enastående företag. Så har jag alltid tyckt, och jag gör det så mycket mer nu när jag är här. Under mitt första år som VD har jag insett att Ericsson har utomordentligt bra folk – engagerade, välutbildade och alltigenom ansvarstagande människor. Deras optimism har imponerat enormt på mig. Jag kan försäkra er att den pionjärande som bidragit till att Ericsson blivit ledande i den revolution som pågår inom telekommunikation i högsta grad är levande än idag.

De senaste åren har förstås varit tuffa och marknaden är fortfarande kärv. Vi har tvingats anpassa oss efter detta och bli mer effektiva, flexibla och lyhörda för våra kunders behov. Så när jag började i april, var en av mina första åtgärder att bilda en ledningsgrupp som är kapabel att styra Ericsson igenom denna övergångsperiod och ta oss vidare till nästa nivå.

Fjollårets verksamhetsberättelse slog fast att 2002 var ett år av klarhet, beslutsamhet och handling. Det gällde då, det gällde 2003 och det kommer fortsatt att gälla under det år vi har framför oss. Vi vet vart vi vill komma och vi agerar beslutsamt för att bli effektivare, sänka våra kostnader, öka våra intäkter och förbättra våra marginaler. Dessa är våra prioriterade mål.

I detta brev beskriver jag vad vi har gjort och vilka möjligheter vi ser för framtiden på en marknad som har potential att växa. Jag kommer särskilt att beröra tre fundamentalt viktiga slutsatser om Ericsson idag:

- Vi höll vårt löfte att åter redovisa vinst
- Vi har en klar strategi för uthållig tillväxt och fortsatt förbättring av våra marginaler
- Vi stärker vår ledande position

## **VI HÖLL VÅRT LÖFTE OM ATT ÅTER REDOVISA VINST**

Ericssons program för att sänka kostnaderna hade gett positiva resultat redan innan jag tillträdde. Detta utmanande arbete initierades av min företrädare Kurt Hellström och leddes av vice VD Per-Arne Sandström.

I april utökade och accelererade vi dessa program för att ytterligare minska omkostnader och kostnader för sålda varor. Vi har därigenom skapat en lönsam kostnadsnivå att arbeta vidare från.

Vi fick lön för mödan när vi, tidigare än planerat, åter visade vinst, före omstruktureringskostnader, under tredje kvartalet 2003. Vi avslutade året med att uppnå ett av branschens starkaste resultat för det fjärde kvartalet.

Vi åstadkom detta tack vare den utomordentliga motivationen och lojaliteten hos samtliga våra anställda. De insåg att djupgående förändringar var nödvändiga och svarade med otrolig energi. Ledningsgruppen och jag är verkligen imponerade av deras hängivenhet. Vi har minskat personalstyrkan från 107 000 till 51 600 på bara tre år. Det har givetvis inneburit att många duktiga människor fått lämna oss, men dessa hårda åtgärder var nödvändiga. Vår beslutsamhet har lett till att Ericsson nu har en bra position inför framtiden.

Vi har satsat mer tid, kraft och pengar på våra mest värdefulla produkter och tjänster och det har givit resultat. Vi har koncentrerat vår forskning och utveckling (FoU) från 85 utvecklingscentra till 25 och samtidigt minskat antalet teknikplattformar som vi använder. Tillsammans med ett effektivare utnyttjande av vårt arbetande kapital har dessa åtgärder avsevärt förbättrat vårt kassaflöde.

Vi är nu väl finansierade med en nettokassa på 27 miljarder kronor. Vårt fokus på att minska det sysselsatta kapitalet har varit mer framgångsrikt än vad vi först räknade med. Resultatet är att vi bevarat det mesta av intäkterna från 2002 års nyemission, vilket har gett oss avsevärt större finansiell flexibilitet. Jag är övertygad om att detta är en viktig styrka med tanke på de framtida utmaningar och möjligheter som väntar oss.

Samtidigt som vi omstrukturerat och dragit ner har vi klarat av att nå våra verksamhetsmål. Vi har utvecklat och levererat nya produkter och tjänster enligt plan. Dessutom har vi stärkt vår ledarposition inom mobilsystem och framgångsrikt försvarat våra marknadsandelar. Vi har fortfarande den största marknadsandelen inom både GSM (2G) och WCDMA (3G), liksom på vissa strategiskt viktiga områden inom fasta nät.

Det känns roligt att kunna berätta att även Sony Ericsson, vårt samriskföretag med Sony, vände förlust till vinst under 2003. Sony Ericssons ökade fokus på GSM och de japanska marknaderna förbättrade försäljningen och minskade kostnaderna. Företaget uppnådde ett av branschens högsta genomsnittliga försäljningspris, vilket visar hur attraktiva Sony Ericssons avancerade mobiltelefoner är.

Sony Ericssons framgångar är goda nyheter för oss som delägare. Genom hårt arbete och kostnadsjusteringar har företaget inte bara kunnat visa vinst igen. Sony Ericsson har också förbättrat sin produktportfölj och bygger nu stegvis upp en ledande position när det gäller avancerade produkter. Tillsammans skapar vi en unik upplevelse för kunden, genom att kombinera telekomteknik, attraktiva telefoner och spännande innehåll.

När teletjänster blir alltmer sofistikerade och systemen tekniskt mer komplexa, ökar det ömsesidiga beroendet mellan nät, tillämpningar, tjänster och mobiltelefoner. Tillsammans med Sony Ericsson, och genom vår utlicensiering av teknik för mobiltelefoner (Ericsson Mobile Platforms), är vi aktiva inom alla dessa fyra områden. Det betyder att vi kan säkerställa att operatörernas hela nätmiljö kommer att fungera effektivt, från konsument till supportcenter.

Ericsson har utsatts för hårda prövningar under de senaste åren och som vi lovat har vi gjort vad som krävdes för att åter visa vinst. Vi är fast beslutna att skapa ett än mer konkurrenskraftigt företag, genom att fokusera på verksamhetsförbättringar, med enkelhet och klarhet som kännetecken för allt vi gör.

### **VI HAR EN KLAR STRATEGI FÖR UTHÅLLIG TILLVÄXT OCH FORTSATT FÖRBÄTTRING AV VÅRA MARGINALER**

Vårt mål är att skapa uthållig tillväxt och ge våra investerare en konkurrenskraftig avkastning, oavsett hur marknaden utvecklas.

Genom att skära i kostnaderna kunde vi åter uppnå lönsamhet under 2003, men det var helt enkelt inte tillräckligt. För att säkerställa uthållig lönsamhet och tillväxt satte vi målet högt – att bli världsbäst på effektivitet och på hur vi driver vår verksamhet.

Som marknadsledare inom mobilsystem borde vi exempelvis kunna dra större nytta av våra skal fördelar. Vi levererar till 18 av världens 20 största teleoperatörer. Dessa tillhandahåller tjänster till ungefär 65 procent av alla mobilabonnenter. Vi utvecklar nya sätt att dra nytta av vår storlek genom att separera standardiserade högvolumprodukter från mer komplexa skräddarsydda produkter. Detta möjliggör besparingar i hela kedjan från inköp och produktion till installation.

Vi arbetar också på att få ut mer av våra gemensamma produktplattformar. Så var till exempel våra GSM/WCDMA- och CDMA2000-produkter tidigare helt olika, medan vi idag använder samma program- och maskinvara på många områden inom kärnnätet och tjänstelagret.

Vi utvecklar också accessprodukter, bland annat radiobasstationer, som fungerar med både CDMA2000 och WCDMA – de två huvudteknikerna för 3G. I grund och botten kommer den huvudsakliga skillnaden mellan basstationer för CDMA2000 och WCDMA att vara den programvara som styr dem.

Jag har blivit djupt imponerad av de tekniska innovationer Ericsson presterat genom åren. Gårdagens framgångar betyder dock inte mycket om vi inte också klarar av att skapa den bästa tekniken idag och imorgon. FoU är oerhört viktigt för vår konkurrensförmåga. Omkring en tredjedel av våra anställda arbetar inom området FoU, vilket gör vår utvecklingsverksamhet till en av branschens största. Vi lägger nu större vikt vid kommersialiseringen av våra innovationer och har skapat ett mer disciplinerat och kunddrivet synsätt på våra FoU-investeringar.

Vid sidan av förbättringar i verksamhet och teknik, har vi analyserat våra säljprocesser och hittat sätt att höja prestationerna även där. Så har till exempel vår regionala marknadsorganisation förenklats så att våra sälj- och teknikfunktioner arbetar närmare varandra. Vi engagerar också kunderna mer i vår utvecklingsprocess och det hjälper oss att svara snabbare och prioritera vårt erbjudande.

Som marknaden ter sig idag kan vi bekräfta att den har stabiliserats och vi börjar se tecken på en återgång till tillväxt. Trots det förblir finansiell stabilitet det viktigaste för många operatörer. Vi väntar oss en fortsatt tonvikt bland operatörerna på sänkta verksamhetsomkostnader, liksom ett starkt fokus på ekonomisk avkastning.

Marknadsförhållandena har inte varit lätta och många operatörer försöker få grepp om de nya tjänster och affärsmodeller som 3G möjliggör. Det är ett absolut måste för operatörerna, och för oss som deras affärspartner, att förstå vad konsumenterna vill ha, vad de är beredda att betala och hur vi ska anpassa våra affärsmodeller efter detta. Vi måste bli lika bra på att leverera det konsumenterna efterfrågar, som vi är på att utveckla teknik.

När vi blickar framåt, tror vi att telekommunikation förblir en tillväxtbransch. Bara omkring 20 procent av världens befolkning har mobiltelefon och varje dag tecknar sig ungefär 500 000 konsumenter för mobilabonnemang.

Att tala om en enda mobilmarknad tycker jag dock är att förenkla för mycket. Operatörer på tillväxtmarknader har helt annorlunda krav än de som verkar på mer mogna marknader.

För att möta kraven från kunder på tillväxtmarknader har vi lanserat vårt Ericsson Expander-program, vars syfte är att sänka kostnaderna för att introducera mobiltelefoni. Prognoser för branschen visar att vi till år 2008 sannolikt når upp till två miljarder mobilanvändare, som följd av att tjänsterna blir allt billigare. Med fler nya mobilabonnenter och eftersom befintliga abonnenter ringer alltmer, ligger det stora möjligheter för oss i att skapa lösningar för både täckning och kapacitet.

Mer mogna marknader har en betydligt högre mobiltäthet, men mobilsamtal svarar ändå för mindre än 20 procent av den totala rösttrafiken på dessa marknader. Det är tydligt att det finns en enorm potential för mobiloperatörerna i att ta över en större andel av rösttrafiken.

Mobila datatjänster erbjuder också operatörerna betydande möjligheter. Tillväxtpotentialen på detta område är anmärkningsvärd. Mer än en miljard textmeddelanden skickas varje dag och försäljningen av kameraförsedda telefoner har överträffat både traditionella och digitala kameror. I Japan och Sydkorea finns exempel på operatörer som redan hämtar upp emot 20 procent av sina intäkter från datatjänster som textmeddelanden och bilder. Denna trend tror vi kommer att upprepas i andra delar av världen efterhand som mobila multimediatjänster introduceras.

Vi ser goda utsikter för tillväxt inom våra marknader. När operatörerna känner sig säkrare finansiellt börjar de investera mer i kapacitet och nya tjänster, i så väl 2G som 3G.

Med detta sagt är vårt mål att försäkra oss om att vi kan utvecklas väl oberoende av kortsiktiga svängningar i marknaden. Våra ansträngningar vad gäller effektivitet, flexibilitet och kundfokus gör att vi rör oss mot uthållig lönsamhet och tillväxt.

## VI STÄRKER VÅR LEDANDE POSITION

Vi är övertygade om att människor kommer att använda mobil utrustning alltmer för att lyssna på musik, ta bilder och exempelvis läsa sin e-post under bussfärden till jobbet. Vi kommer att surfa på Internet, handla saker och få senaste börsrapporten, väderprognosen eller nyheterna. Vi kommer att ladda ner en karta för att hitta närmaste apotek eller en bra mötesplats. För att tillhandahålla dessa nya tjänster på ett kostnadseffektivt sätt krävs alltmer sofistikerade nät. Det är här Ericssons starkaste konkurrensfördelar kommer till sin rätt.

Så har Ericsson exempelvis beprövat expertis inom alla dominerande teknikstandarder för både fast och mobil telekommunikation. Det är en av våra verkliga styrkor och en av orsakerna till att världens största operatörer väljer att arbeta med oss.

Sedan jag började på Ericsson har jag faktiskt blivit mycket imponerad av de utomordentligt långvariga och mycket starka relationer vi har med våra kunder. De lägger vitala funktioner i sin verksamhet i våra händer och vänder sig till oss för att få vägledning i den utpräglad föränderliga och tekniskt komplicerade omgivning som telekommunikation erbjuder.

Dagens lösningar är beroende av många olika aspekter i en operatörs hela verksamhet. Gamla system måste fungera med nya, och även tillsammans med produkter från andra leverantörer. Därför är expertis inom nätplanering, systemintegration och lösningar för modernisering av nät oundgängliga delar av det vi erbjuder. Den typen av tjänster gör det möjligt för oss att ytterligare stärka våra kundrelationer.

Vi är ledande när det gäller införandet av lagerindeldad arkitektur för mobilnät. Det handlar om att bygga nät på ett smartare sätt och förenkla för operatörerna. Vår modell delar in de inbördes oberoende funktionsområdena access, kärnnät och tjänster i tre lager. Detta gör det möjligt för operatören att införa nya tjänster eller utrustning i ett lager, utan att tvingas bygga om hela nätverket eller helt byta ut maskinvaran. Operatören får mycket större flexibilitet än med konventionella nät som är byggda som stora sammanhängande monoliter, uppifrån och ner.

Det så kallade tjänstelagret fungerar som en öppen marknadsplats.

Här hjälper vi operatörerna att fånga upp intäkter från en brett utbud av datatjänster. Vi är världsledande leverantör av lösningar inom tjänstelagret. Mer än 50 procent av alla MMS-abonnenter använder våra lösningar när de skickar och tar emot multimediameddelanden. Över 270 operatörer använder våra betalningslösningar för att ta betalt för de tjänster de levererar.

Denna position bygger på vår breda kompetens inom nät och

integration samt vårt stora utbud av egenutvecklade lösningar, inklusive kompetens inom integration och egen-utvecklade produkter. Vi stödjer också oberoende tjänsteutvecklare och innehållsleverantörer genom våra Mobility World centra. Vi väljer ut värdefulla nya innovationer och omvandlar dem till fungerande lösningar åt våra kunder.

Den ökande tekniska komplexiteten gör att efterfrågan på våra experttjänster inom Global Services växer. Sedan många år har vi tillhandahållit tjänster som design, byggande, integration, optimering och support av nät. Detta är på väg att bli en ännu viktigare del av vår totala verksamhet. Vi är redan en av de största leverantörerna av tjänster till nätoperatörer, något som sysselsätter mer än en fjärdedel av vår personal. Dessa experter är verksamma i 140 länder världen över och stödjer nät med mer än 500 miljoner abonnenter.

Under 2003 stärkte vi vår ställning inom driftstjänster – managed services – med ytterligare åtta kontrakt, vilket gör oss till marknadsledare. Operatörerna lägger ut hela eller delar av sin nät drift på oss, vilket gör att de kan sänka sina driftskostnader och ägna mer av egen tid och resurser åt att lansera nya tjänster och värva fler abonnenter.

Och hur utvecklas 3G? Vilken roll kommer nästa generations mobilteknik spela i framtiden? För mig är affärsmodellen enkel och slagkraftig – 3G är kostnadseffektivare och snabbare än 2G. Behovet av mer kapacitet till lägre kostnad är uppenbart, eftersom operatörerna måste hantera den växande trafiken och utvidga sina marknader.

Operatörerna får också möjlighet att erbjuda sina kunder nya former av värdefulla multimediatjänster. Ericsson är verksamt i branschens mittpunkt och vi ser att 3G-utvecklingen tar fart. 3G svarar nu för mer än 15 procent av vår försäljning av mobilsystem.

3G är ett stort steg i teknikutvecklingen, men det är ingen revolution. Både GSM (2G) och WCDMA (3G) utnyttjar samma kärnnät. Det betyder att 2G-tjänster kan fungera obehindrat tillsammans med WCDMA-teknik. På liknande sätt fungerar tjänster byggda på 3G-versioner av CDMA2000 tillsammans med föregångaren cdmaOne. Det betyder att operatörerna kan testa marknaden med nya tjänster som multimediameddelanden (MMS) utan att behöva investera för mycket eller för snabbt i sina radionät.

GSM utvecklas fortfarande och vår ledarposition har stärkts, inte minst genom våra bidrag till utvecklingen av EDGE. Denna 3G-radioteknik kompletterar WCDMA och gör det möjligt för operatörer att med relativt blygsamma investeringar avsevärt öka kapacitet och datahastighet i sina befintliga GSM-nät.

Jag har beskrivit hur sofistikerade dagens tjänster, tekniker och nätverk är. Det är oundvikligt att framtidens telekommunikation blir ännu mer komplex. Förklaringen är enkel och bottenar i konsumenternas beteende. Människor rör sig mer och mer, men har ändå behov av att ständigt kunna kommunicera med varandra. Som konsument vill vi bli uppkopplade på bästa möjliga sätt, oavsett var vi befinner oss.

Vi vill slippa bekymra oss över om det är tekniskt möjligt, eller om vår anslutning kallas för 2G, 3G, trådlöst LAN, trådlös lokalaccess eller något annat. Så den naturliga utvecklingen av telekommunikation går mot ett enda sammanhängande nät där vi kan nå vem som helst, på det sätt vi själva väljer.

Tekniken må vara sofistikerad och komplex, men för att den ska nå framgång på marknaden krävs att den är enkel för konsumenten att använda. Det är bara tjänster som är lätta att förstå och tillämpa som kommer att bli accepterade och använda. Detta ställer krav på att alla de olika metoderna att koppla upp sig fungerar obehindrat med varandra. Konsumenterna måste kunna få kontakt och bli nådda var som helst och när som helst – snabbt och enkelt.

Vi utvecklar mobilnät som kan hantera den enorma mängd trafik som dessa krav för med sig. Vid sidan av 3G och mobilnät, spelar också fasta flertjänstnät en viktig roll i en allt mer integrerad värld. Det skapar goda affärsmöjligheter för leverantörer som i likhet med Ericsson klarar att kombinera telefoni och mobilitet med IP/Ethernet för att skapa kraftfulla flertjänstlösningar.

En enda sammanhängande och global telekommunikationstjänst låter som en enkel och underbar idé. Det är också en stor teknisk utmaning, men samtidigt något som passar ett starkt företag som vårt.

Vår vidsträckt erfarenhet av alla relevanta tekniker, våra kunskaper om konsumenternas behov, vårt engagemang i att utveckla öppna standarder och sådana initiativ som nätarkitektur med skilda lager gör det möjligt för oss att vara våra kunders bästa affärspartner. Vi kan hjälpa dem att utvecklas väl. Och om våra kunder utvecklas väl, gör vi det också.

Jag skulle vilja avsluta mitt brev med att understryka hur viktigt stödet från våra aktieägare varit under de senaste åren. Som jag tidigare påpekade har omständigheterna varit svåra, men vi är väg åt rätt håll.

Min övertygelse är att det effektiva, robusta och högst konkurrenskraftiga Ericsson vi bygger, motsvarar det förtroende ni visat oss. Jag hoppas ni delar min entusiasm för vår framtid.

Vänliga hälsningar,

Carl-Henric Svanberg,  
VD och koncernchef

# Förvaltningsberättelse

I följande kommentarer refererar vi till mått som: "justerad bruttomarginal", "justerade omkostnader", "justerat rörelseresultat" och "justerat resultat efter finansiella poster". Justeringarna hänför sig till omstruktureringskostnader, aktivering av utvecklingskostnader samt icke-operationellt realisationsresultat. Vi anser att de justerade måtten ger en bättre bild av verksamheten och att de hjälper läsaren förstå företagets resultat under de perioder rapporten omfattar.

Under perioden 2001–2003 genomfördes två större omstruktureringsprogram: i telefonsegmentet under 2001 för att stoppa avsevärda förluster och för att förbereda bildandet av ett samriskföretag med Sony, samt inom segmenten System och Övriga verksamheter under 2001–2003 för anpassning till den förändrade marknaden. På grund av förhållandena på telekommarknaden under de senaste åren, som beskrivs nedan i Marknad och trender, var vi tvungna att genomföra dessa

omfattande omstruktureringar, vilket medförde så betydande kostnader i relation till den normala verksamheten att en uppdelning är nödvändig för förståelsen av våra redovisade resultat. För att illustrera storleken på förändringarna kan nämnas att vi minskade antalet anställda från 107 000 till 52 000. Omstruktureringsprogrammen är i allt väsentligt avslutade vid utgången av år 2003. Under 2001 redovisade vi också stora realisationsvinster av engångskaraktär, och resultaten för 2002 och 2003 påverkades positivt av förändrad svensk redovisningsprincip gällande immateriella anläggningstillgångar. För att inte vilseleda läsaren redovisar vi dock både justerade och ojusterade mått.

Följande text innehåller framåtblickande uttalanden. Se "Framtidsinriktad information" på sidan 1. Siffror inom parentes avser föregående år.

	Redovisat			Justeringar			Justerat		
	2003	2002 <sup>1)</sup>	2001 <sup>1)</sup>	2003	2002	2001	2003	2002	2001
Fakturering	117 738	145 773	231 839	–	–	–	117 738	145 773	231 839
Bruttomarginal	38 837	41 549	57 939	4 790	5 589	8 345	43 627	47 138	66 284
– procent	33%	29%	25%	–	–	–	37%	32%	29%
Totala omkostnader	–51 013	–62 401	–93 002	9 392	3 092	6 665	–41 621	–59 309	–86 347
– procent	43%	43%	40%	–	–	–	35%	41%	37%
Resultat från andelar i JV och intresseföretag	–604	–1 220	–715	352	–230	–	–252	–1 450	–715
Övriga rörelseintäkter och kostnader	1 541	773	8 398	358	353	–5 800	1 899	1 126	2 598
Rörelseresultat	–11 239	–21 299	–27 380	14 892	8 804	9 200	3 653	–12 495	–18 180
– procent	–10%	–15%	–12%	–	–	–	3%	–9%	–8%
Resultat efter finansiella poster	–12 103	–22 835	–29 154	14 892	8 804	9 200	2 789	–14 031	–19 954
<b>Jämförelsestörande poster</b>									
Icke operationellt realisationsresultat, netto (inkluderat i Övriga rörelseintäkter och kostnader)				13	42	–5 800			
Aktivering av utvecklingskostnader, netto (inkluderade i totala omkostnader)				–1 584	–3 200	–			
Omstruktureringskostnader, netto,				16 463	11 962	15 000			
<b>Totalt</b>				<b>14 892</b>	<b>8 804</b>	<b>9 200</b>			
Omstruktureringskostnader, varav:									
– Kostnader för fakturerade varor och tjänster				4 790	5 589	8 345			
– Omkostnader				10 976	6 292	6 655			
– Övriga rörelseintäkter och kostnader				345	311	–			
– Resultat från andelar i JV och intresseföretag				352	–230	–			
<b>Totalt</b>				<b>16 463</b>	<b>11 962</b>	<b>15 000</b>			

<sup>1)</sup> Omarbetad för ändring av redovisningsprinciper.



**Viktiga händelser 2003:**

- Ericsson redovisar vinst före omstruktureringskostnader, med ett positivt justerat resultat efter finansiella poster för helåret
- Positivt kassaflöde
- Kostnadsänkningar är genomförda, nu ligger fokus på effektivisering av verksamheten
- Stärkt marknadsposition.

**STRATEGI OCH MÅL**

Ericsson är en ledande leverantör av utrustning för mobila och fasta nät med tillhörande produkter och tjänster, liksom av produkter för speciella tillämpningar som radar, kabel och teknikplattformar för mobiltelefoner. Vårt mål är att vara den främsta affärspartnern till ledande nätoperatörer och även till kunder på vissa specialiserade marknader, som mikrovågssystem. För att nå detta är vår strävan att vara marknads- och teknikledande. Vi erbjuder operatörer helhetslösningar för deras investeringar i infrastruktur samt drift av nät och andra tjänster. Våra produkter och tjänster passar in i kärn- och accessdelarna av nät, liksom i det allt viktigare servicelagret. Genom våra produkter för mobila plattformar och vårt samriskföretag för mobiltelefoner, Sony Ericsson, utvidgar vi omfattningen av vår verksamhet ända ut till användarna.

Som marknadsledare är vår strategi att utnyttja våra skal fördelar för att utveckla överlägsna produkter och tjänster och därigenom ge våra kunder konkurrensfördelar.

Under senare år har vi vidtagit åtgärder för att skära ner kostnaderna och anpassa Ericsson till det nya marknadsläget. Vi kan nu konstatera att våra åtgärder så här långt givit avsedd effekt. Trots dessa snabba interna förändringar har vi lyckats upprätthålla leveranser och service till våra kunder, inklusive utrullning av avancerad 3G-teknik, och vi har genomfört våra viktigaste utvecklingsprojekt utan större förseningar.

Den förbättrade finansiella ställningen är delvis ett resultat av den framgångsrika nyemissionen 2002, som tillförsäkrade oss resurser att finansiera vår verksamhet under fasen av marknadsnedgång och omstrukturering. Detta gjorde det möjligt för ledningen att koncentrera sig på affärsverksamheten och omstruktureringen. Det viktiga resultatet av detta är att Ericsson har levt upp till löftet att åter visa vinst någon gång under 2003, exklusive omstruktureringskostnader, och göra det med ett positivt kassaflöde före finansieringsverksamheter. Som vi påpekade när vi gjorde nyemissionen 2002 har vissa lån som förfallit betalats tillbaka, men vi har inte använt något av den kassa som nyemissionen genererade för rörelseändamål. Den är alltjämt en del av den mycket starka betalningsberedskapen.

I fokus ligger nu förbättringar av verksamheten så att den blir ännu effektivare. Målet är nu att nå en uthållig och konkurrenskraftig lönsamhet.

**MARKNAD OCH TRENDER**

Marknaden för mobil och fast infrastruktur genomgick ett antal betydande förändringar under de senaste fem åren. Från mitten av 1990-talet till 2000 gjorde operatörerna tunga investeringar i mobil infrastruktur, drivna av en stark tillväxt av abonnentstocken och ökande användning. På motsvarande vis byggdes fasta nät ut för att hantera internettrafik. Denna enastående tillväxt nådde sin kulmen år 2000 och sedan början av 2001 har marknaden för nätutrustning krympt avsevärt.

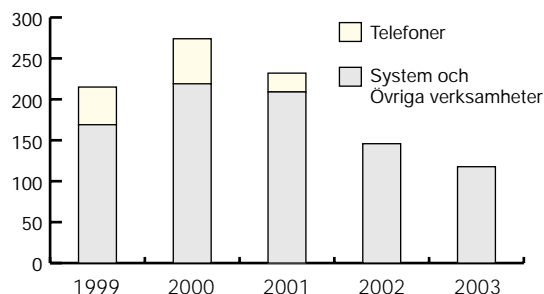
De tre nedgångsåren karaktäriserades av:

- Auktioner av 3G-licenser, som ledde till att operatörerna spenderade belopp motsvarande 7 års investeringar i infrastruktur på licenserna. Detta skapade ett investeringsuppehåll i nätutrustning för 2G, särskilt på många marknader i Västeuropa
- Betydande nätkapacitet installerades under slutet av 1990-talet och många operatörer minskade sina investeringar för att justera för överskottskapacitet
- Sektorns överinvesteringar förorsakade åtstramningar på kreditmarknaden med en serie nedgraderingar av kreditvärdigheten för operatörer och leverantörer som följde. Många operatörer prioriterade kassaflöde framför försäljningstillväxt och drog ned ytterligare på sina investeringar för att därmed stärka sina balansräkningar och bibehålla sina kreditbetyg
- Den snabba och dramatiska försvagningen av efterfrågan, som detta medförde, tvingade leverantörerna att dra ned på kostnaderna och anpassa sig till den mycket lägre nivån
- Makroekonomiska problem på vissa marknader, exempelvis Latinamerika, pressade ytterligare ned efterfrågan på utrustning
- Teknikförändringar ledde till dramatiskt ändrade marknadsförutsättningar, till exempel:
  - Det tidiga införandet av 3G-teknik i Japan orsakade en kraftig minskning av investeringar i PDC
  - Övergången i USA och Latinamerika från TDMA till GSM eller CDMA som en förberedelse inför övergången till 3G-baserade nät. Detta ledde till en betydande nedgång i vår TDMA-försäljning, men ökade samtidigt GSM-försäljningen
  - Ökad efterfrågan på CDMA-utrustning. Ericsson adresserade denna marknad och fokuserade på nya CDMA-marknader som Kina och Indien
  - Utbyggnad av 3G-nät, men i flesta fall enbart för att uppfylla grundläggande licenskrav. Hittills har den begränsade tillgången på mobiltelefoner hållit tillbaka kommersiella lanseringar

- Mer komplicerade nät, med ytterligare tjänster och en större blandning av utrustning och programvara från flera leverantörer öppnar nya möjligheter för Ericsson att erbjuda professionella tjänster för att stödja integrationen av sådana nät. Operatörerna blir alltmer villiga att outsourca driften av sina nät för att kunna koncentrera sig på de tjänster de erbjuder sin kundbas i den nya teknikmiljön
- Inom fasta nät går operatörerna över från kretskopplade till paketkopplade nät – vilket återspeglar behovet av att hantera röst- och datatrafik på ett effektivare sätt. Detta medförde en mycket kraftig nedgång i efterfrågan på våra produkter för kretskopplade nät.

På grund av den minskade försäljningen föll justerat resultat efter finansiella poster kraftigt under 2001 och 2002, men med en återhämtning under 2003. Antalet anställda minskade med drygt 50 procent under dessa år.

Fakturering 1999–2003



Under de tre senaste åren har vi lyckats stärka vår ledande ställning på mobilsystemmarknaden. Vi har också etablerat en ledande ställning på marknaden för fasta nät med våra lösningar för paketkopplade nät. Trots att operatörerna minskat sina investeringar drastiskt under senare år, fortsatte den underliggande abonnent- och trafik tillväxten. Vi är fast övertygade om att vår bransch är en tillväxtbransch, men vi tror att tillväxten under den senare delen av 1990-talet och år 2000 var unik och sannolikt inte kommer att upprepas.

Trots att vi ännu inte ser några tydliga bevis på en snabb upphämtning i operatörernas investeringar, ser vi tecken på en gradvis återgång till tillväxt. Operatörerna börjar se över sina driftskostnader och försöker generera intäkter från nya tjänster. Genom ökade aktiviteter inom professionella tjänster och tillämpningar inom servicelagret, strävar vi efter ökad försäljning i dessa snabbväxande segment. Vi är redan en marknadsledare inom systemintegration och nät drift, och har skaffat oss en stark position inom servicelagret.

Orderingången på SEK 113,0 miljarder var 12 procent lägre än föregående år, varav ungefär 11 procentenheter beror på negativ inverkan av valutakursförändringar, framförallt på grund av en svagare USD.

## Orderingång per marknad för System och Övriga verksamheter

(SEK miljarder)	2003	2002	Förändring	2001	Förändring
Europa, Mellanöstern och Afrika (EMEA)	54,2	65,4	-17%	92,7	-29%
Nordamerika	20,2	22,9	-12%	24,6	-7%
Latinamerika	9,1	9,6	-5%	31,1	-69%
Asien och Oceanien	29,5	30,5	-3%	53,4	-43%
<b>Totalt</b>	<b>113,0</b>	<b>128,4</b>	<b>-12%</b>	<b>201,8</b>	<b>-36%</b>

Ericssons två största marknader, USA och Kina var också bland de marknader som gick bäst, med en ökning i Kina på 17 procent, trots en negativ valutaeffekt, och en 12-procentig nedgång i USA som nästan helt var valutarelaterad. Under de två senaste åren har operatörer i USA investerat i GSM-nät som en förberedelse inför nästa generations IP-baserade teknik. Detta har gagnat Ericsson som största GSM-leverantör. Förbättrad utveckling i Kina följde ett svagt 2002. Ericsson är den största GSM-leverantören i Kina och Kina är Ericssons största CDMA-marknad. Vi ser fram emot slutet av 2004/början av 2005 när det väntas att ett systemval görs rörande 3G-teknik; marknadssituationen kommer då att klarna och ge förutsättningar för nya investeringsprogram. Bland övriga marknader i Asien och Oceanien utvecklades också Indien, Sri Lanka, Taiwan och Australien väl, medan Japan minskade betydligt. Inom EMEA är nedgången främst hänförlig till dels låg orderingång i Saudiarabien jämfört med en mycket kraftig orderingång under 2002, dels låg orderingång i Sverige och andra länder där 3G för närvarande byggs ut för att ge initial täckning och där ytterligare kapacitetsorder ännu inte börjat komma in.

## Orderingång per segment för System och Övriga verksamheter

(SEK miljarder)	2003	2002	Förändring	2001	Förändring
System	105,4	115,3	-9%	183,3	-37%
Mobilnät	79,5	85,5	-7%	143,3	-40%
Fasta nät	6,4	9,3	-32%	21,8	-57%
Professionella tjänster	19,6	20,5	-4%	18,4	11%
Övriga verksamheter	9,2	15,4	-40%	27,4	-44%
Avgår: intern orderingång	-1,6	-2,4	-	-8,9	-
<b>Totalt</b>	<b>113,0</b>	<b>128,4</b>	<b>-12%</b>	<b>201,8</b>	<b>-37%</b>

Relationen orderingång/fakturering var >1 för vart och ett av de tre första kvartalen 2003. På grund av stark försäljning under fjärde kvartalet föll relationen under ett, trots en något högre orderingång än under föregående kvartal. Orderstocken motsvarar 5–6 månaders försäljning, vilket vi anser vara en normal nivå. För driftskontrakt med en löptid på mer än ett år har bara belopp avseende de kommande 12 månaderna redovisats.

Inom Mobilnät minskade orderingsgången avseende GSM med 7 procent, under det att ökningarna i 3G (WCDMA) och CDMA uppvägs kraftiga minskningar för PDC och TDMA. Det kombinerade GSM/WCDMA-spåret minskade bara med 2 procent. Det var också uppmuntrande att Ericssons CDMA-verksamhet fick ytterligare order från Kina, USA och Nigeria samt från flera nya marknader, inklusive Indien, Ecuador och Kazakstan.

Ericsson vann ett antal order för bredbandsaccess och växelprodukter, men inte tillräckligt för att väga upp nedgången för kretskopplad utrustning.

Serviceverksamheten fortsatte att utvecklas väl. Justerat för valutaeffekter ökade orderingsgången något jämfört med föregående år. Ett antal nya kunder tecknade kontrakt på driftstjänster och vi har nu 35 sådana kunder.

Nedgången i Övriga verksamheter på 40 procent är delvis hänförlig till avyttringen av Microelectronics under fjärde kvartalet 2002 och avkonsolideringen av telefonproduktionen för Sony Ericsson i Kina. Orderingsgången för jämförbara enheter minskade med 23 procent, främst beroende på låg orderingsgång för verksamheterna Microwave och Mobile Platforms.

## PRODUKTER, FORSKNING OCH UTVECKLING

Trots det allmänna läget i branschen fortsatte Ericsson under de tre senaste åren att investera kraftigt i forskning och utveckling för att bibehålla vår konkurrensförmåga. Kostnadernas andel av försäljningen har varit stabil. Minskningarna i absoluta tal har uppnåtts genom koncentration på en smalare portfölj av kärnprodukter samt genom ökad effektivitet som resultat av omstruktureringsprogrammen och har inte haft någon större negativ effekt på de viktigaste FoU-programmen.

### FoU-kostnader, exklusive omstruktureringskostnader och aktiverade utvecklingskostnader

	2003	2002	2001
FoU, miljarder SEK	23,2	29,3	43,1
I procent av fakturering	20%	20%	19%
Antal utvecklingscenter	25	30	70
Anställda inom FoU	16 500	20 500	25 200

Vår produktportfölj stärktes under året med konkurrenskraftiga lösningar och mer kostnadseffektiva produkter för en rad tillämpningar. Bland de viktigaste var:

- Industrialiserade versioner av volymprodukter för 3G
- Utrullning av 3G i kommersiella nät
- Gemensam plattform för CDMA2000 och WCDMA för att uppnå volymfördelar i kostnadshänseende och stärka vår marknadsposition inom CDMA
- Första kommersiellt lanserade EDGE-nätet
- Expander, en 2G-lösning för att bygga kostnadseffektiva mobilnät i utvecklingsländer
- Massiv utrullning av MMS-lösningar – visar även vår styrka inom systemintegration, vilket utgör en stor del av MMS-kontrakt

- Införande av lösningar för WLAN-integration i mobila nät.
- Softswitch-produkter för IP och multi-mediatjänster i fasta nät
- En ny generation av Ethernet-baserade produkter för bredbandsaccess
- Teknik från Ericsson Mobile Platforms valdes av 6 av de 10 största tillverkarna av mobiltelefoner för WCDMA.

## SAMARBETSAVTAL, SAMRISKFÖRETAG OCH FÖRVARV/FÖRSÄLJNINGAR

Under 2003 lanserade samriskföretaget Sony Ericsson Mobile Communications framgångsrikt ett antal nya mobiltelefoner. Detta gjorde det möjligt för Sony Ericsson att åter visa vinst under årets andra hälft. Ett antal åtgärder, för att minska kostnaderna, vidtogs och väntas bidra till ett uthålligt positivt resultat. Mobilnät blir alltmer komplexa och många nya typer av tjänster kommer att lanseras. Eftersom mobiltelefonerna är en viktig del i att realisera de nya tjänsterna, är det till fördel för Ericsson som systemleverantör och leverantör av plattformsteknik att genom samriskföretaget delta i arbetet även på detta område inom ”end-to-end”-lösningen.

Under första kvartalet 2003 gav Sony och Ericsson vardera ett kapitaltillskott på EUR 150 miljoner till Sony Ericsson. Vi anser att bolaget nu är självförsörjande och det finns för närvarande inga planer på ytterligare investeringar från ägarföretagens sida.

I januari 2003 sålde Ericsson sin optoelektroniska verksamhet till Northlight Optronics AB.

Under året outsourcades IS/IT-aktiviteter till Hewlett-Packard (HP) och IBM. Femåriga serviceavtal slöts, vilket kommer att minska driftkostnaderna avsevärt för dessa aktiviteter. HP kommer att tillhandahålla Ericsson tjänster i över 100 länder, inklusive drift av datacentraler, help desk-support och service för PC-miljö. I HP-avtalet ingår övertagande av tillgångar och omkring 1 000 anställda. IBM kommer att tillhandahålla tjänster för utveckling, införande och underhåll av dataapplikationer för internt bruk. 1 000 anställda överfördes till IBM.

Inga andra betydande förvärv eller försäljningar gjordes under 2003.

Se även kapitlet ”Verksamhet – Samriskföretag, samarbetsavtal och venture capital-aktiviteter”.

## OMSTRUKTURERINGSPROGRAM

Omstruktureringsprogrammet som initierades 2001, slutfördes före planerad tidpunkt. Målen för bruttomarginal och för nivån på omkostnaderna överträffades för året. Antalet anställda vid årets slut var 51 600, vilket är i linje med vår plan på 52 000. Under första kvartalet 2003 utökades kostnadsbesparingsprogrammet till att omfatta ytterligare åtgärder. Syftet var att minska omkostnaderna utöver den ursprungligen planerade nivån på SEK 38 miljarder, ner till SEK 33 miljarder på årsbasis under tredje kvartalet 2004 och sänka kostnaderna för fakturerade varor och tjänster med SEK 8 miljarder på årsbasis. Antalet anställda väntas nå 47 000 under 2004. Utökningen av

programmet gjordes för att säkerställa inte bara ett positivt resultat, utan för att även kunna ge aktieägarna en konkurrenskraftig avkastning på investerat kapital.

Totalt uppgick omstruktureringskostnaderna under året till SEK 16,5 (12,0) miljarder, inklusive SEK 0,4 miljarder för omstruktureringskostnader i Sony Ericsson. Kassaflödes-effekten under 2003 relaterad till omstruktureringen var SEK -10,5 (-10,3) miljarder. För mer detaljerad information om omstruktureringskostnader, se Noter till boksluten – Not 3, Resultat från rörelsen.

## FINANSIELLT RESULTAT

### Fakturerings och bruttomarginal

Fakturerings för System och Övriga verksamheter

(SEK miljarder)	2003	2002	Förändring	2001	Förändring
System	108,7	132,0	-18%	188,7	-30%
Mobilnät	82,1	101,1	-19%	143,8	-30%
Fasta nät	8,0	11,7	-32%	27,1	-57%
Professionella tjänster	18,6	19,2	-3%	17,8	8%
Övriga verksamheter	10,6	16,2	-35%	31,8	-49%
Avgår: intern ordergång	-1,6	-2,4	-	-9,7	-
<b>Totalt</b>	<b>117,7</b>	<b>145,8</b>	<b>-19%</b>	<b>210,8</b>	<b>-30%</b>

Under 2001 bildades samriskföretaget för telefonverksamheten, Sony Ericsson. Denna verksamhet är inkluderad i vårt telefonsegment och redovisas enligt kapitalandelsmetoden, vilket medför att ingen försäljning inkluderas i Ericssons redovisning.

Med stark försäljning under fjärde kvartalet, på samma nivå som fjärde kvartalet förra året, stannade försäljningsminskningen för helåret på 19 procent. Omkring 9 procentenheten av nedgången beror på valutakurseffekter. Försäljningsminskningen gällde nästan alla marknader. Försäljningen i USA minskade med 26 procent, på grund av lägre TDMA-volymer. Försäljningen i Kina var oförändrad jämfört med föregående år, för jämförbara enheter, när försäljningen av telefoner till Sony Ericsson undantas. Prispressen fortsatte att vara hög, framförallt avseende kontrakt med kunder som investerade i för dem ny teknik.

Försäljningen av mobilnät sjönk med 19 procent jämfört med 2002. Kraftigt minskad försäljning av de mogna TDMA/PDC-systemen svarade för nästan halva nedgången och minskad GSM-försäljning för den andra hälften. Utrullningen av 3G-system fortsatte i en måttlig takt eftersom tillgången på mobiltelefoner fortfarande var relativt begränsad. Försäljningen av 3G (WCDMA) system ökade med 11 procent från 2002 till SEK 9,1 miljarder eller till 11 (8) procent av den totala försäljningen av mobilnät. Vi förväntar oss en ökning av utrullningsaktiviteterna under 2004.

Försäljningen av produkter relaterade till servicelagret ökade. Servicelagret ökar i betydelse i nät som baseras på ny teknik som erbjuder data- och bildöverföring samt liknande tjänster.

Försäljningen av fasta nät minskade avsevärt på grund av en mycket svag marknadsefterfrågan på kretskopplingsprodukter.

Försäljningen av professionella tjänster minskade med 3 procent jämfört med föregående år och svarar nu för 17 (15) procent av försäljningen inom System. Justerat för valutakurseffekter ökade försäljningen med omkring 6 procent.

Försäljningen inom Övriga verksamheter minskade med 35 procent eller SEK 5,6 miljarder, varav SEK 3,4 miljarder är hänförliga till den nu avkonsoliderade telefonproduktionen i Kina och komponentverksamheten inom Microelectronics som avyttrades under 2002. Den återstående minskningen på 14 procent är till stor del hänförlig till verksamheterna Mobile Platforms och Enterprise.

Intäkterna för Mobile Platforms är beroende av produktionsvolymer av 3G-telefoner eller komponenter hos våra licenstagare, dock har volymproduktion av 3G-telefoner ännu inte tagit fart.

Den justerade bruttomarginalen, som minskade kraftigt från 46 procent år 2000 till 29 procent år 2001 och 32 procent år 2002 på grund av kostnader för överkapacitet och priskonkurrens, förbättrades till 37 procent på grund av kapacitetsjusteringar och andra omstruktureringsåtgärder, fortsatt outsourcing och lägre kostnader på grund av ändrad produktdesign. Den justerade bruttomarginalen förbättrades gradvis under året, särskilt under det sista kvartalet, och nådde 42 procent på grund av volymeffekten av den starka försäljningen. Detta är väl i linje med vårt uppsatta mål.

### Rörelseomkostnader

Rörelseomkostnader exklusive omstruktureringskostnader minskades med nästan 30 procent och uttryckt i procent av försäljningen från 38 till 34 procent. Årstakten i omkostnaderna för det fjärde kvartalet var SEK 37 miljarder, vilket är bättre än det uppsatta målet på SEK 38 miljarder och klart på väg att nå nästa års mål på SEK 33 miljarder. Nettoeffekten av riskavsättningar och kreditförluster för kundfinansiering som påverkat årets omkostnader uppgick till SEK 1,1 (1,3) miljarder, se Noter till boksluten – Not 21.

### Övriga resultatposter

Justerade andelar i samriskföretags och intresseföretags resultat förbättrades med SEK 1,2 miljarder på grund av ett förbättrat resultat i Sony Ericsson, som gick från ett resultat på SEK -1,3 miljarder förra året till SEK -0,2 miljarder det här året, exklusive omstruktureringskostnader. Sony Ericsson lanserade framgångsrikt ett antal nya mobiltelefoner. Detta och vissa omstruktureringsåtgärder gjorde det möjligt för Sony Ericsson att visa vinst, före omstruktureringskostnader, för andra halvåret 2003. Sony Ericsson sålde 27 miljoner mobiltelefoner, med en produktmix inriktad på avancerade modeller med hög funktionalitet, många med kamera och färgskärm. Den totala marknadsandelen är omkring 5 procent, men högre i de marknadssegment som Sony Ericsson inriktar sig på.

Övriga rörelseintäkter steg från SEK 1,3 miljarder till SEK 1,9 miljarder, huvudsakligen beroende på ökat fokus på generering av licensintäkter från vår patentportfölj.

Finansnettot förbättrades från SEK -1,5 miljarder under 2002 till SEK -0,9 miljarder på grund av ökad kassa, som en följd av förra årets nyemission, återbetalning av skulder och det positiva kassaflödet under året.

Från 2002 till 2003 sjönk den genomsnittliga avistakursen för USD och andra nära relaterade valutor såsom Saudiarabiska riyaler (SAR), med omkring 17 procent mot SEK. Andra valutor som Ericsson har större exponering mot, såsom EUR, GBP och JPY, hade inte lika påtagliga valutakursrörelser. Nedgången i genomsnittliga säkrade valutakurser jämfört med föregående år var lägre för USD och relaterade valutor, omkring 12 procent, och obetydlig för övriga valutor. Effekten av denna nedgång var SEK -3,1 miljarder på rörelseresultatet och SEK -3,5 miljarder på resultat efter finansiella poster. Om effekten istället baseras på förändringen i genomsnittliga avistakurser mellan åren, skulle effekten på rörelseresultatet ha varit SEK -4,0 miljarder.

Valutakursdifferenser i rörelseresultatet för år 2003 var SEK -0,1 miljarder netto, då SEK -3,1 miljarder i negativa valutakursdifferenser nästan i sin helhet uppvägdes av positiva effekter av valutasäkring.

Resultatet efter finansiella poster var SEK -12,1 (-22,8) miljarder. Justerat för jämförelsestörande poster, var resultatet efter finansiella poster för helåret positivt och uppgick till SEK 2,8 (-14,0) miljarder, trots en lägre försäljning på SEK 28 miljarder. Detta är en bekräftelse på att de åtgärder som vidtagits för att minska kostnaderna har haft inverkan.

Skatt på årets resultat var positivt och uppgick till SEK 1,5 (4,2) miljarder för året. Den låga effektiva skattesatsen på 12 (18) procent beror på nedskrivningar av uppskjutna skattefordringar i några jurisdiktioner samt avsättningar och nedskrivningar av investeringar, vilka inte är skattemässigt avdragsgilla.

Nettoresultatet var SEK -10,8 (19,0) miljarder och vinst per aktie efter utspädning var SEK -0,69 (-1,51). Vinst per aktie efter utspädning enligt US GAAP var SEK -0,68 (-1,58).

*Balansräkning, kassaflöde, likviditet och tillgång till finansiering*  
Kapitalutnyttjandet och kassapositionen förbättrades avsevärt under 2003. Totala tillgångar minskade med SEK 27 miljarder från SEK 209 miljarder till SEK 182 miljarder. Exklusive en ökad kassa på SEK 7 miljarder var minskningen SEK 34 miljarder, där de största posterna var kundfinansiering, anläggningstillgångar samt kundfordringar och övriga fordringar. Kundfinansieringen minskade avsevärt genom försäljning av krediter.

Långfristiga lån och konvertibellån återbetalades med SEK 10,9 miljarder. Leverantörsskulder och övriga rörelseskulder minskade med SEK 5 miljarder. Även om sysselsatt kapital är tillräckligt för rörelsens behov är det fortfarande högre än nödvändigt för en riktigt effektiv verksamhet och våra ansträngningar att förbättra detta fortsätter.

Som en följd av den omprövning av leasingavtal som skett enligt nuvarande tolkning av svensk redovisningsstandard/IFRS, har finansiella leasingavtal om SEK 1,7 miljarder upptagits på balansräkningen som materiella anläggningstillgångar respektive räntebärande skulder.

Netto likvida medel utvecklades positivt, likvida medel översteg vid årets slut skulder med SEK 27 (5) miljarder. På grund av årets förlust och effekten av ackumulerade omräkningsdifferenser minskade eget kapital från SEK 73,6 miljarder till SEK 60,5 miljarder och soliditeten minskade till 34,4 (36,4) procent.

Kassaflödet före finansieringsverksamheter var positivt med SEK 19,5 miljarder, avsevärt över vårt mål. De främsta orsakerna var det förbättrade resultatet, minskad kundfinansiering och minskade övriga rörelsetillgångar. Svenska pensionskulder om SEK 3,5 miljarder löstes genom inbetalning till pensionsförvaltaren Alecta.

Investeringen i Sony Ericsson ökades med EUR 150 miljoner eller SEK 1,4 miljarder. Investeringar i och intäkter från försäljning av materiella anläggningstillgångar var ungefär lika stora.

Minskad skuldsättning och det återbetalade konvertibellånet var de största posterna i det negativa kassaflödet från finansieringsverksamheter om SEK 11,9 miljarder. Betalningsberedskapen vid årets slut var SEK 75,3 miljarder, eller 64 procent av faktureringen. Kassapositionen har förbättrats sedan nyemissionen och ingen del av emissionslikviden har använts i rörelsen, utan endast till återbetalning av lån.

Vi refinansierade skulder på EUR 0,4 miljarder, SEK 3,9 miljarder, genom att flytta fram förfallotiden från 2006 till 2010 med möjlighet till återbetalning efter fyra år. Ett nytt kreditlöfte på USD 1,0 miljarder som förfaller 2007 arrangerades, vilket kommer att bli tillgängligt när en nuvarande facilitet på samma belopp förfaller under 2004. Därigenom stärktes den finansiella flexibiliteten och förfallostrukturen förbättrades väsentligt. Ericsson beräknar att nuvarande kassa täcker likviditetsbehovet, för närvarande och i en nära framtid.

Ericssons kreditbetyg är fortfarande lägre än vad som anses vara "investment grade". Kreditvärderingen sänktes av S&P i det första kvartalet 2003 till BB. Vi förväntar oss att de förbättringar som därefter skett i resultat, kassa och finansiering kommer att leda till förbättrade kreditbetyg och därigenom också sänka räntekostnaden för de av våra obligationslån som har räntevillkor kopplade till vårt kreditbetyg.

*Poster utanför balansräkningen*

SEK 2,0 (1,5) miljarder av krediter för kundfinansiering från tredje part, garanterade av Ericsson, var utestående vid årets slut. Se även Noter till boksluten – Not 21 och 32.

*Kontraktsevenliga åtaganden*

	Totalt	Förfallostruktur			
		< 1 år	1–3 år	3–5 år	>5 år
Långfristiga finansiella skulder	34,3	7,3	16,0	3,2	7,8
Leasingåtaganden					
– Finansiella	2,7	0,2	0,4	0,3	1,8
– Operationella	14,5	2,7	3,9	3,0	4,9
Övriga långfristiga skulder	1,1	–	0,2	0,6	0,3
Kreditåtaganden för kundfinansiering	6,1	1,7	4,4	–	–
<b>Totalt</b>	<b>58,7</b>	<b>11,9</b>	<b>24,9</b>	<b>7,1</b>	<b>14,8</b>

Ericsson har åtaganden gällande inköp, framförallt avseende outsourcad tillverkning och IS/IT-verksamhet, avyttrade FOU-verksamheter och komponenter för egen tillverkning. Tillverkning utlagd på entreprenad motsvarar behoven enligt Ericssons orderstock med en tidsperiod på 5–6 månader.

**FINANSIELL RISKHANTERING**

En mer omfattande beskrivning av vår hantering av finansiell risk och finansiella instrument återfinns i Noter till boksluten – Not 21.

Ericssons hantering av finansiella risker regleras i en av styrelsen godkänd policy. Styrelsens finanskommitté ansvarar för löpande uppföljning av den finansiella exponeringen och för godkännande av vissa investeringar och lån samt utställande av garantier och kundfinansieringsåtaganden. Finansiella risker definieras som marknadsrisk, kreditrisk, landrisk samt finansierings- och likviditetsrisk. Marknadsrisk är i sin tur uppdelad i tre typer: valutarisk, ränterisk och kursrisk kopplad till Ericssonaktien och andra noterade eget kapital-instrument.

Styrelsen har fastställt ett riskmandat för exponering mot valuta- och ränterisk. Mandatet för marknadsrisk på SEK 500 miljoner baseras på en ogynnsam valutakursändring om fem procent på hela positionen och en förändring av räntenivåer på en procentenhet. Riskmätningen kompletteras med en Value-at-Risk-beräkning baserad på ett konfidensintervall på 99 procent och en avvecklingsperiod om fem dagar.

Ericsson har en finansförvaltning vars främsta uppgift är att säkerställa att koncernen har tryggad finansiering genom lån och kreditlöften, att aktivt förvalta koncernens likvida medel och finansiella tillgångar och skulder samt kontrollera att den finansiella exponeringen är förenlig med underliggande affärsrisker och finansiella policys.

Likviditetshantering och säkringsaktiviteter är centraliserade till koncernföretaget Ericsson Treasury Services Aktiebolag i Stockholm.

Ericsson har även en kundfinansieringsfunktion vars huvudmål är att hitta lämplig extern finansiering för Ericssons kunder och minimera exponeringen för Ericsson. För de fall kundkrediter inte erbjuds direkt av banker tillhandahåller och/eller garanterar Ericsson kundkrediter genom koncernföretaget Ericsson Credit AB. Kundfinansieringsfunktionen övervakar även exponeringen i form av utestående kundkrediter och kreditlöften.

Genom vår affärsverksamhet uppstår finansiella instrument och framtida åtagande som ger upphov till exponering.

Primära finansiella instrument är strukturerade och utformade i syfte att reducera exponeringen så långt det är möjligt. Som ett komplement till de primära instrumenten används även derivatinstrument för kurssäkring, främst valuta- och ränteswappar. Med undantag för ovan nämnda riskmandat motsvarar risker relaterade till användandet av finansiella instrument underliggande kontrakterade och prognostiserande valutaflöden samt ränteåtaganden.

**Valutarisk**

Med en betydande andel av faktureringen i andra valutor än SEK har Ericsson nettoexponering av intäkter i ett antal valutor, främst USD. Med anledning av att många kontrakt har lång ledtid mellan order och leverans har vi valutaexponering under avsevärd tid. Valutakursförändringar kan ge ett stort genomslag i vårt resultat. Vår policy är att, så långt det är möjligt, reducera denna påverkan genom olika former av kurssäkringar.

Transaktionsexponeringen är koncentrerad till Sverige. All prognostiserad försäljning och inköp med hög sannolikhet är kurssäkrad för de kommande 6–9 månaderna.

Utlåning till kunder och egen upplåning balanserar varandra och skapar därmed en naturlig kurssäkring. Den egna upplåningen överstiger utlåningen och nettot kurssäkras genom kassaplaceringar eller med hjälp av derivatinstrument.

Ericsson har ett stort antal koncernföretag med verksamhet utanför Sverige. Värdet på dessa investeringar påverkas av valutakursförändringar, vilket i sig påverkar koncernens balans- och resultaträkning vid omräkning till SEK. Denna omräkningsexponering valutakurssäkras i enlighet med följande policy godkänd av styrelsen:

- Det monetära nettot i koncernföretag omräknade enligt monetära/icke-monetära metoden, där omräkningseffekten påverkar resultatet, kurssäkras till 100 procent.
- Eget kapital i koncernföretag omräknade enligt dagskursmetoden, där omräkningseffekten redovisas direkt i eget kapital i balansräkningen, kurssäkras upp till 20 procent i utvalda bolag.

Övriga omräkningseffekter relaterade till vår resultat- och balansräkning är inte kurssäkrade.

**Ränterisk**

Ericsson är exponerat för ränterisk genom att ränteförändringar påverkar marknadsvärdet av vissa balansposter samt ränteintäkter och räntekostnader. För att hantera vår räntexponering använder vi derivatinstrument, som exempelvis forward rate agreements, ränteswappar och cross currency-swappar.

Med betydande ränteintäkter och -kostnader är vår målsättning att undvika risk kopplad till skillnaden mellan räntebärande balansposter med rörlig respektive fast ränta. För att uppnå detta eftersträvar vi en position där samtliga räntor är rörliga.

**Kursrisk i Ericssonaktien**

Genom personaloptions- och aktiesparprogram är Ericsson exponerat mot förändringar i aktiekursen.

Åtagandet för Ericsson att leverera aktier i enlighet med dessa program är säkrat genom innehav av egna B-aktier samt teckningsrätter för emission av nya B-aktier. Om aktiekursen stiger medför detta kostnader för sociala avgifter, vilket utgör en risk för både Ericssons resultat och kassaflöde. Resultatexponeringen kopplad till ett av optionsprogrammen är säkrad i ett av optionsprogrammen genom förvärv av köpoptioner. Kassaflödesexponeringen är fullt säkrad genom B-aktier i eget förvar, vilka ska kunna avyttras för att täcka sociala kostnader, samt genom innehav av köpoptioner avseende egna B-aktier.

**Risker relaterade till förändringar i marknadsvärdet av noterade eget kapital-instrument**

Genom aktieinvesteringar i noterade bolag är vi exponerade mot förändringar i marknadsvärdet av dessa instrument. Sådana investeringar utgör dock bara en mycket begränsad del av våra tillgångar och är därför ej säkrade.

**Kreditrisk**

Kreditrisk delas in i tre kategorier: kreditrisk kopplad till kommersiella kundfordringar, kundfinansieringsrisk samt finansiella kreditrisker.

**Kreditrisk kopplad till kommersiella kundfordringar**

Förlängda betalningsvillkor för kundfordringar skall godkännas av finansdirektören. Reserveringar för befarade kreditförluster görs löpande. Kreditförluster har historiskt sett varit låga, mycket på grund av kundstrukturen, där majoriteten av försäljningen är till stora och framgångsrika operatörer.

**Kundfinansieringsrisk**

Styrelsens finanskommitté skall godkänna alla kundfinansieringsåtaganden som överstiger USD 25 miljoner (från 2004 USD 15 miljoner). För de flesta kundkrediterna har vi säkerheter, oftast i form av pantförskrivningar av utrustning och/eller aktier.

**Finansiella kreditrisker**

Finansiella instrument medför en risk att motparten inte har möjlighet att fullgöra sina förpliktelser. Dessa risker begränsas genom att överskottslikviditet placeras i företagscertifikat, statsskuldsväxlar och FRN med kreditbetyg A2/P2 eller högre på kort sikt, och kreditbetyg A/A2 eller högre på lång sikt samt i likviditetsfonder med kreditbetyg "singel A" som lägst.

**Landrisk**

Skatte-, valuta- och andra legala och ekonomiska restriktioner kan i vissa länder påverka vår möjlighet att överföra medel mellan bolag i koncernen och att erbjuda lån mellan koncernföretag. För närvarande är inverkan av dessa typer av restriktioner högst begränsad.

**Finansiering och likviditetsrisk**

Ericsson täcker sitt likviditetsbehov genom centraliserad likviditetshantering, investeringar i likvida räntebärande instrument samt genom att ha långfristiga bekräftade och obekräftade kreditlöften på plats för eventuella framtida finansieringsbehov. Ericssons finansieringspolicy stipulerar att merparten av upplåningen skall vara långfristig.

**VIKTIGA REDOVISNINGSPRINCIPER**

Se även Noter till boksluten – Not 1, och Not 32.

Upprättande av bokslut och tillämpning av redovisningsprinciper förutsätter i många fall att ledningen gör bedömningar eller uppskattningar grundade på tidigare erfarenheter och andra antaganden som bedöms vara rimliga och försiktiga.

Det faktiska resultatet kan avvika från dessa uppskattningar på grund av förändrade omständigheter. Nedan återges de redovisningsprinciper som vi anser kan få störst genomslag i vårt redovisade resultat och finansiella ställning.

**Intäktsredovisning**

En stor del av Ericssons försäljning är i form av entreprenadkontrakt där vi levererar system som är konfigurerade i enlighet med kundens specifikation. Ledningens bedömning tillämpas vid fastställande av hur mycket av ett kontrakt som skall intäktsredovisas. Uppskattning av kontraktets kostnader, färdigställandegrad, uppfyllelse av acceptanskriterier och möjlighet att få betalt ingår i denna bedömning. Givet den stora mängd försäljningskontrakt som behandlas samtidigt, är dock påverkan på konsoliderad nivå begränsad.

### Värdering av fordringar och kundfinansieringsexponering

Ericsson utvärderar regelbundet kundernas finansiella stabilitet och den miljö i vilken de verkar. Utifrån denna utvärdering görs en bedömning av möjligheten att realisera dessa fordringar och garantier. Totalt uppgår avsättningar för osäkra fordringar till SEK 2,1 miljarder eller 6 procent av totala fordringar. Majoriteten av vår kundbas har god kreditvärdighet och effekten av bedömningar av individuella fordringar på vårt resultat är därför begränsat. Kundfinansieringskrediter har högre risk, eftersom sådana kunder inte har lika starka balansräkningar och likviditet. Som en konsekvens av detta är de procentuella totala riskavsättningarna högre än för kundfordringar. Vi genomför regelbundet utvärderingar av våra kundkreditrisker och gör nödvändiga justeringar i riskavsättningarna både för egna kundkrediter och för krediter givna av tredje part där vi har ett garantiåtagande.

### Varulager och åtaganden i relation till outsourcing

Varulagret redovisas till det lägsta av anskaffningskostnad och verkligt värde samt är justerat för inkuransrisk.

Denna lagervärdering innefattar uppskattningar av verkligt värde, framtida efterfrågan, förändringar i teknik och kunders acceptans av nya produkter.

Mer än hälften av vår tillverkning är outsourcad. Utöver en värdering av reserver avseende vårt eget varulager, bedömer vi regelbundet behovet av avsättningar för risken att vi inte når upp till kontrakterade inköpsvolymerna från leverantörer.

### Kommersiella garantier

Avsättningar för produktgarantier är baserade på bland annat historisk felfrekvens, uppskattning av felfrekvens för nya produkter och uppskattning av kostnaden för att åtgärda olika typer av fel.

### Uppskjuten skatt

Uppskjutna skattefordringar är hänförliga till temporära skillnader mellan redovisad och beskattningsbar inkomst samt outnyttjade förlustavdrag. Detta inkluderar antaganden om huruvida kostnader som ännu inte varit föremål för beskattning är avdragsgilla samt storleken på framtida beskattningsbara inkomster som skall möjliggöra utnyttjandet av förlustavdrag inom olika jurisdiktioner.

Förlustavdragen är till största del hänförliga till Sverige som har obegränsad utnyttandeperiod.

### Nya redovisningsprinciper

#### *Svenska redovisningsprinciper 2004*

##### *Pensioner*

Från och med 2004 kommer Ericsson att tillämpa en ny svensk obligatorisk IAS-baserad redovisningsstandard för pensioner.

I enlighet med denna standard kommer framtida löneökningar att beaktas vid beräkning av pensionsskulden. Till och med 2003 togs endast faktisk lön med i beräkningen.

Denna förändring kommer öka den nuvarande pensionsavsättningen med uppskattningsvis SEK 1,9 miljarder. Effekten av denna principförändring kommer att redovisas som en engångspost i eget kapital om SEK -1,4 miljarder, netto efter skatt.

Pensionsskulden påverkas också av antaganden beträffande fler faktorer än framtida löner, till exempel inflationstakt, avkastning på förvaltningstillgångar, diskonteringsränta, personalomsättning och dödlighetstal.

Annorlunda antaganden kan signifikant ändra pensionskulden. Ericsson gör dessa antaganden i samråd med aktuarier och tillämpar dessa antaganden på ett konsistent sätt för att undvika stora svängningar i skulden.

#### *US GAAP 2004*

##### *FIN46R, Consolidation of Variable Interest Entities (VIE)*

Under 2004 skall alla VIE där Ericsson är den primära förmånstagaren konsolideras. I nuläget har vissa fastighetsbolag identifierats, vilka endast kommer att få begränsad påverkan på balansräkningen.

#### *Svenska redovisningsprinciper 2005*

##### *International Financial Reporting Standards (IFRS)*

Från år 2005 kommer Ericsson att rapportera i enlighet med IFRS.

Ett internt projekt pågår för att identifiera skillnader som föreligger gentemot nuvarande redovisningsregler samt vilka ändringar som måste göras. Företaget utvärderar nu vilka effekter detta kommer att medföra.

IAS39, avseende finansiella instrument, och nya standarder för redovisning av aktiebaserade ersättningar och koncernredovisning är de standarder som förväntas ha störst påverkan.



## LEGALA OCH SKATTERELATERADE TVISTER

Den sedan länge pågående patenttvisten mellan Ericsson och InterDigital Communications Corporation (InterDigital), tillsammans med sitt koncernföretag InterDigital Technology Corporation (ITC), avgjordes under året.

I enlighet med denna överenskommelse har de båda företagen ingått ett licensavtal som omfattar alla ITC:s patent för GSM, TDMA (D-AMPS), GPRS, EDGE och PDC. I gengäld kommer Ericsson att fram till slutet av 2006 årligen betala ett fastställt belopp för försäljning av sådan utrustning som berörs.

Vid samma tidpunkt skrev även Sony Ericsson och ITC ett liknande licensavtal för mobiltelefoner. Enligt avtalet kommer Sony Ericsson att betala royaltys till ITC fram till slutet av 2006.

Vi är fortfarande involverade i en rättsvist med Harris Corporation i USA gällande påstådda patentintrång. Vi har bestridit motpartens yrkanden.

Industrin, däribland Ericsson, är utpekad som svarande i ett antal gruppåtal i USA där de målsägande anser att sämre hälsa kan ha orsakats av användning av mobiltelefoner. Tillsammans med resten av industrin har Ericsson utpekats som svarande i sex sådana mål. Rätten har avfärdat fem av dessa mål. Kärandena har överklagat beslutet.

Under 2001–2003, underkände den svenska skattemyndigheten avdrag som moderbolaget och dess dotterbolag Ericsson Telecom AB och Ericsson Radio Systems AB (namnändrat till Ericsson AB) hade gjort med avseende på kommissionsutbetalningar till agenter i vissa länder via externa serviceföretag. Totalt för alla företagen är ökningen av bolagsskatten SEK 661 miljoner, varav SEK 308 miljoner hade betalats vid utgången av 2003. Samtliga beslut har eller kommer att överklagas.

## ORGANISATION OCH ANSTÄLLDA

### Organisation och ledning

Den 8 april utsågs Carl-Henrik Svanberg, tidigare koncernchef för Assa Abloy, till VD och koncernchef för Ericsson. Han efterträdde Kurt Hellström, som kvarstod som anställd till slutet av 2003, då han gick i pension.

Per-Arne Sandström, Chief Operating Officer, utsågs till ställföreträdande koncernchef.

Karl-Henrik Sundström, tidigare chef för affärsenheten Global Services, utsågs till finansdirektör. Han efterträdde Sten Fornell, som kvarstod som rådgivare till ledningen till slutet av 2003.

En verkställande ledning etablerades, bestående av koncernchefen, ställföreträdande koncernchef och finansdirektören.

Organisationen genomgick under 2003 en rad förändringar för att avspegla att koncernen nu är mindre och för att stimulera till en mer effektiv verksamhet med tydliga ansvarsområden och med en enklare struktur än tidigare med färre organisationsnivåer. Den nya organisationen gäller från den 1 januari 2004.

Förändringarna innefattar:

- Market Area-organisationen har upphört. Antalet marknadsenheter har reducerats från 31 till 25 och rapporterar nu till den verkställande ledningen.
- Inom segmentet System, delades affärsenheten Mobilsystem i två delar: System, som leds av Björn Olsson, och Access, som leds av Kurt Jofs. Systemsegmentets tre övriga affärsenheter CDMA-system, Transmission & Transportnät och Global Services förändrades ej.
- En ny koncernfunktion, Försäljning och Marknadsföring, inrättades. Bert Nordberg, tidigare chef för affärsenheten Mobilsystem, utsågs till ansvarig för denna funktion.

Som ett resultat av omstrukturerings- och outhyringsaktiviteter minskade antalet anställda med 20 procent under 2003, från 64 600 till 51 600.

Se "Styrelse, koncernledning och revisorer" för mer information angående anställda och ledning.

### Personalförmåner

2003 års bolagsstämma godkände en aktiesparplan för anställda omfattande 158 miljoner B-aktier, inklusive aktier som reserverats för betalning av sociala avgifter.

Anställda har under 24 månader möjlighet att köpa aktier för upp till 75 procent av sin lön, dock max SEK 50 000 per 12-månadsperiod. Under förutsättning att aktierna innehas under tre år och att anställningen inte upphör, ges en matchningsaktie för varje aktie den anställde själv har köpt inom programmet.

Från 2004 är den rörliga lönen för VD och koncernchef samt bolagets ledningsgrupp, reducerad från 80 procent till 60 procent av baslönen. Denna förändring kommer att kompenseras genom en ökning av baslönen om 5 procent.

Den nuvarande aktiesparplanen kan komma att bli kompletterad med accelerationsmöjligheter, innebärande att fler aktier kan matchas varje köpt aktie, förutsatt att vissa resultatmål uppnås. Förslag om denna förändring kommer att läggas fram för beslut på bolagsstämman 2004.

Se Noter till boksluten – Not 29 för mer information om personalförmåner.

### BOLAGETS SOCIALA ANSVAR

Vi anser att företag skall agera på ett ansvarsfullt sätt och hålla en hög standard vad gäller företagsstyrning. Detta gäller även våra medarbetare och leverantörer.

Företag skall även ha en långsiktighet i sitt miljöarbete och arbetet med humanitära hjälpinsatser. Ericsson har skrivit under FN:s "Global Compact's" nio principer för mänskliga rättigheter. Vi anser att dessa principer är en förutsättning för en sund och långsiktig verksamhet. Dessa är även vägledande principer i vårt dagliga arbete och inspirerar oss att hitta nya sätt att installera vår utrustning och utföra våra tjänster i utvecklingsländer.

## Hållbar utveckling och miljö

Vi har föresatt oss att arbeta med ständiga förbättringar när det gäller miljöanpassningar av våra produkter, tjänster och verksamheter.

Under 2003 har vi:

- Använt resultatet från vår unika produktlivscykel inom 3G vid utformningen av våra miljömål, där vi har lagt mer vikt vid att minska material- och energiåtgång utan att äventyra kvaliteten
- Agerat för att ytterligare minska våra produkters energikonsumtion när de är i bruk
- Fortsatt att fasa ut material som är otillåtna eller vars användning bör begränsas, såsom bly i lödprocessen och flamskyddsmedel
- Infört en global process för återvinning, i vilken vi återtar och återvinner våra kunders gamla utrustning.

Under 2004 kommer vi att utvärdera effekten av EU-direktivet gällande återvinning av elektrisk och elektronisk utrustning (WEEE).

## Uppförandekod

Ericssons normer för grundläggande arbetsmiljö tillgodoser rättigheterna för de personer som arbetar med våra produkter och tjänster, men också de som arbetar för våra leverantörer. Vi kommer att avbryta, så långt det är försvarbart, samarbetet med de som vid upprepade tillfällen bryter mot dessa. Våra normer inkluderar direktiv för:

- Anställdas rättigheter, så som humanitära rättigheter, regler mot diskriminering, samt regler för lön och arbetstid
- Trygghetsfrågor, bland annat vad gäller arbetsmiljö
- Miljö, med krav på leverantörer att följa miljölagar och våra egna miljökrav
- Barnarbete, där vi utgår ifrån artikel 32:1 i FN:s konvention om barns rättigheter
- Övervakning, där alla leverantörer är skyldiga att informera oss om sin verksamhet.

Ericssons interna etikregler och andra viktiga regler för samtliga medarbetare har sedan länge varit etablerade via företagets policys och direktiv.

Under 2004 kommer en övergripande sammanfattning av dessa regler (Code of Business Ethics and Conduct) att distribueras, vilken innehåller de viktigaste reglerna för affärsetik och beteende för samtliga medarbetare.

Se Ericssons hemsida för ytterligare information: [www.ericsson.com](http://www.ericsson.com).

## Ericsson Response

Ericsson Response är ett globalt initiativ med syfte att minska mänskligt lidande orsakat av katastrofer. Ericsson Response stöder hjälpinsatser vid katastrofer genom att tillhandahålla specialiserade volontärer och kommunikationsutrustning.

Några exempel på insatser under 2003 är:

- Hjälparbete i Bam, Iran  
Installation av ett GSM-nät som försåg hjälparbetare med mobilkommunikation i Bam efter den kraftiga jordbävningen den 26 december. Nätet var i drift inom 24 timmar efter det att utrustningen var på plats
- FN:s World Food Program  
Ericsson Response har undertecknat ett samarbetsavtal med FN:s World Food Program (WFP) för användandet av våra volontärer i WFP:s humanitära hjälpinsatser
- Humanitär hjälp till Liberia  
På grund av inre oroligheter i Liberia flydde hundratusentals människor från sina hem och blev lämnade utan tillgång till förnödenheter. Två volontärer hjälpte FN:s World Food Program att återupprätta IT- och telekommunikationssystem i deras plundrade kontor i och utanför Monrovia
- Humanitär hjälp till Irak  
Ericsson Response arbetade tillsammans med FN:s World Food Program vid hjälporganisationen Fast ICT Response Teams (FITTEST) bas i Dubai med förberedelser till hjälpinsatser i Irak
- Humanitär hjälp till Algeriet  
Ericsson bistod Svenska Räddningsverket och Internationella Röda kors- och Röda halvmånefederationen genom att bland annat förstärka telenätet för att underlätta hjälporganisationernas arbete utanför Alger efter den svåra jordbävningen i maj.

## FÖRETAGSSTYRNING

### Förändringar i styrelsen 2003

På bolagsstämman den 31 mars 2003 efterträddes Tom Hedelius av Arne Mårtensson som styrelsemedlem och vice ordförande.

På senare år har flera kommittéer bildats för att stärka företagsstyrningen inom Ericsson:

- Revisionskommittén, utsedd av styrelsen bland dess medlemmar, granskar räkenskaperna, revisionsprocesser och revisionsarvoden
- Finanskommittén, utsedd av styrelsen bland dess medlemmar, granskar stora finansiella transaktioner och vår finansiella riskexponering
- Kompensationskommittén, utsedd av styrelsen bland dess medlemmar, granskar lönenivåer, pensionsförmåner samt incitamentsprogram för anställda
- Nomineringskommittén, bestående av aktieägare som utsetts av aktieägarna på bolagsstämman, ansvarar för att nominera styrelsemedlemmar och föreslå styrelsearvoden

- Kommittén för finansiell informationsgivning, utsedd av koncernchefen och finansdirektören, som skall bistå dem när det gäller uppfyllandet av krav på företagets interna kontroll och processer för finansiell rapportering.

### Styrelsearbetet under 2003

Styrelsearbetet bedrivs enligt en etablerad process som definierar fördelningen av arbete mellan styrelsen och dess tre kommittéer (revision, finans och kompensation) samt mellan styrelse och koncernchef. Arbetsprocessen utvärderas varje år och uppdateras om det anses nödvändigt. Styrelseordföranden har haft individuella diskussioner med varje medlem angående arbetsprocessen och utvärderingen av styrelsearbetet. Övriga styrelsemedlemmar utvärderar styrelseordförandens arbete årligen. Styrelsen utvärderar även koncernchefens arbete årligen.

Huvuduppgiften för kommittéerna är att arbeta för styrelsens räkning inom sina respektive ansvarsområden. I särskilda frågor har styrelsen gett kommittéerna mandat att själva fatta beslut. Till exempel har Finanskommittén rätt att fatta beslut i ärenden rörande kundfinansiering och finansiering av koncernens bolag. Även om en kommitté har mandat att fatta beslut i ett visst ärende, så hänskjuter den ofta beslutet till styrelsen. För mer information om styrelsen och kommittéernas aktiviteter se "Styrelse, koncernledning och revisorer".

Genom kommittéernas arbete har ett flertal ärenden varit möjliga att hantera mer djupgående, med bättre analys och förberedelse inför styrelsens beslut. I varje kommitté ingår en av styrelsens arbetstagarledamöter, vilket har underlättat arbetet. Före varje styrelsemöte lämnar kommittéerna rapport till styrelsen om frågor som har hanterats, lösts eller hänskjutits till styrelsen. Varje kommitté lämnar även en årsrapport till styrelsen.

Styrelsen anpassade sin arbetsprocess i enlighet med utvecklingen i Sverige och USA gällande rapportering, finansiell informationsgivning och andra krav på noterade bolag från Stockholmsbörsen, Securities and Exchange Commission och NASDAQ, samt förändringar i lagkrav såsom Sarbanes-Oxley Act i USA. Styrelsen har haft 11 möten under 2003. Styrelsen har även deltagit i företagsspecifika utbildningsaktiviteter och besök för att fördjupa medlemmarnas kunskap om Ericsson.

Företagets revisorer har till styrelsen framlagt sina observationer från revideringen av årsredovisningen, granskningsrapporter avseende bokslutskommunikéer samt utvärdering av interna kontrollrutiner.

Revisionskommittén har under 2003 haft 9 möten och granskat den finansiella rapporteringen, omfattningen och utförandet av gjord revision, externa revisorers oberoende, den interna revisionsfunktionen och revisionsarvodet. Kommittén har tillsammans med revisorerna granskat revisionsrapporten före publiceringen av varje bokslutskommuniké. Kommittén har implementerat en process för godkännande i förväg av andra tjänster än revision utförda av våra revisorer. Kommittén

har ägnat betydande tid åt att granska synpunkter från utförda revisioner. Revisionskommittén har även granskat och initierat en förstärkning av interna kontroller och rutiner i syfte att förbättra dem och säkerställa erforderlig finansiell informationsgivning. Andra ärenden som kommittén har behandlat inkluderar hantering av outnyttjade lokaler, pensionsskulder, avsättningar, utvärderingar av risker för bedrägerier, aktivering av utvecklingskostnader och uppskjutna skattefordringar. En rutin för hantering av anonyma tips från anställda rörande tveksamma redovisnings- eller revisionsförfaranden är under färdigställande och kommer att implementeras under 2004. Kommittén etablerade en rutin för upphandling av revisionstjänster som grund för ett förslag för hur revisorer ska utses av bolagsstämman och beslutade att till bolagsstämman föreslå att revisionsarvodet ska baseras på utfört arbete (det vill säga på löpande räkning).

Finanskommittén beslutade primärt i frågor rörande omstrukturering av kundkrediter och kundfordringar, garantier, kreditfaciliteter, refinansiering av existerande kreditåtaganden, finansstrategin (inklusive strategier för riskhantering, försäkringar och kundfinansiering) samt pensionsskulden. Kommittén har till styrelsen förberett och hänskjutit beslut i fråga om att överföra delar av den svenska pensionsskulden till Alecta, i syfte att öka säkerheten för det försäkringsbolag som försäkrar svenska tjänstemannapensionen (FGP) för denna typ av pensionsskuld, samt aktieägartillskott till företag inom och utanför Ericssonkoncernen, inklusive tillskottet på EUR 150 miljoner till Sony Ericsson. Finanskommittén granskade även den finansiella riskexponeringen och risklimiter samt rapporteringen till kommittén i detta ärende. Kommittén hade 8 möten under 2003.

Kompensationskommittén granskade, förberedde och hänsköt till styrelsen för beslut, med stöd av de större svenska aktieägarna, ett förslag till fortsatt aktiesparprogram för 2003, vilket godkändes av bolagsstämman 2003.

Kommittén förberedde även en utökad aktiesparplan för de anställda, som innefattar ytterligare matchning för 4 500 nyckelpersoner samt accelerationsmöjligheter för matchning av fler aktier för 200 för bolaget kritiska personer, under förutsättning att prestationsmålen uppnås. Kommittén godkände vissa kompensationspaket för nyanställda medlemmar av den nya ledningsgruppen. Kommittén granskade även förslag till löner och incitamentsutbetalningar för 2004, inklusive det generella kompensationspaketet för ledningsgruppen. Kommittén hade 8 möten 2003.

En etiknorm för koncernchefen och högre finanschefer implementerades 2003. Bolagets policys har uppdaterats och viktiga policys rörande etik och beteende har sammanfattats i policyn "Norm för affärsetik och beteende".

En informationspolicy i enlighet med noteringskrav från Stockholmsbörsen har antagits. Ledningen etablerade en kommitté för finansiell informationsgivning för att säkerställa att informationen som går ut från företaget är korrekt,

komplett och publiceras vid rätt tidpunkt. Kommittén övervakar även andra relaterade frågor.

Se ”Styrelse, koncernledning och revisorer”.

### HÄNDELSER EFTER BOKSLUTET

I början av 2004 blev Ericsson part i en patenttvist i Europa hänförlig till ATM-teknik. Vi har bestridit motpartens yrkanden.

### MODERBOLAGET TELEFONAKTIEBOLAGET LM ERICSSON

Moderbolagets verksamhet består huvudsakligen av koncernlednings- och holdingbolagsfunktioner. Detta inkluderar även aktiviteter som utförs på kommissionsbasis av Ericsson Treasury Services Aktiebolag och Ericsson Credit AB inom internbanksverksamhet och kundkredithantering. Moderbolaget äger och förvaltar patentportföljen, inklusive patentansökningar, licensiering och kors-licensiering av patent samt försvarande av patent vid tvister.

Moderbolaget har region- och representationskontor i 15 (16) länder. Nettoförsäljningen för året uppgick till SEK 1,6 (2,0) miljarder och resultat efter finansiella poster justerat för omstruktureringskostnader blev SEK 3,2 (2,5) miljarder.

Bokslutet för 2002 har ändrats till följd av förändringar i redovisningsprinciper. Dessa förändringar har inte påverkat det konsoliderade bokslutet. Till de större förändringarna vad

gäller moderbolagets finansiella ställning under året hör en minskning av kort- och långfristiga kommersiella och finansiella fordringar på koncernföretag med SEK 25,2 miljarder samt en ökad kassa med SEK 9,1 miljarder. Kort- och långfristiga interna lån minskade med SEK 11,8 miljarder. Vid årets slut uppgick kassa och bank samt kortfristiga placeringar till SEK 68,4 (59,3) miljarder.

Under andra kvartalet genomfördes, enligt beslut på bolagsstämman 2003, en nyemission samt återköp av aktier för 2003 års aktiesparplan. 158 miljoner C-aktier emitterades och återköptes som aktier i eget lager. Dessa aktier konverterades till B-aktier. Emissionen ökade aktiekapitalet i bundet eget kapital med SEK 158 miljoner och återköpet reducerade fritt eget kapital med SEK 158 miljoner.

I enlighet med villkoren för aktiespar- och optionsplanerna för Ericssonanställda såldes eller distribuerades under året 6 220 352 aktier från aktier i eget förvar.

Innehavet av aktier i eget förvar var per den 31 december 2003, 306 139 953 B-aktier.

### FÖRSLAG TILL VINSTDISPOSITION

Fritt eget kapital i moderbolaget uppgick till SEK 13 635 112 153 per den 31 december 2003.

Styrelsen föreslår att ingen utdelning sker och att hela beloppet överförs i ny räkning.

Stockholm 6 februari 2004  
Telefonaktiebolaget LM Ericsson (publ)  
Org. no. 556016-0680

Arne Mårtensson <i>Vice ordförande</i>	Michael Treschow <i>Ordförande</i>	Marcus Wallenberg <i>Vice ordförande</i>
Peter Sutherland	Peter L. Bonfield	Eckhard Pfeiffer
Sverker Martin-Löf	Lena Torell	Per Lindh
Åke Svenmarck	Carl-Henric Svanberg <i>Verkställande direktör och koncernchef</i>	Jan Hedlund

**KONCERNENS RESULTATRÄKNING**

<b>Januari–december (MSEK)</b>	<i>Not</i>	<b>2003</b>	2002 <sup>1)</sup>	2001 <sup>1)</sup>
Fakturering	2	117 738	145 773	231 839
Kostnader för fakturerade varor och tjänster		<b>-78 901</b>	-104 224	-173 900
<b>Bruttomarginal</b>		<b>38 837</b>	41 549	57 939
Forskning och utveckling samt övriga tekniska kostnader		<b>-27 136</b>	-30 510	-46 640
Försäljningskostnader		<b>-15 115</b>	-21 896	-32 352
Administrationskostnader		<b>-8 762</b>	-9 995	-14 010
Totala omkostnader		<b>-51 013</b>	-62 401	-93 002
Andelar i JV och intresseföretags resultat	11	<b>-604</b>	-1 220	-715
Övriga rörelseintäkter och kostnader	5	<b>1 541</b>	773	8 398
<b>Rörelseresultat</b>		<b>-11 239</b>	-21 299	-27 380
Finansiella intäkter	6	<b>3 995</b>	4 253	4 815
Finansiella kostnader	6	<b>-4 859</b>	-5 789	-6 589
<b>Resultat efter finansiella poster</b>		<b>-12 103</b>	-22 835	-29 154
Skatt på årets resultat	7	<b>1 460</b>	4 165	8 813
Minoritetsintresse		<b>-201</b>	-343	-923
<b>Årets resultat</b>		<b>-10 844</b>	-19 013	-21 264
Medelantal aktier före utspädning (miljoner)		<b>15 823</b>	12 573	10 950
Medelantal aktier efter utspädning (miljoner)		<b>15 841</b>	12 684	11 072
Vinst per aktie före utspädning (SEK)	8	<b>-0,69</b>	-1,51	-1,94
Vinst per aktie efter utspädning (SEK)	8	<b>-0,69</b>	-1,51	-1,94
<b>Dessa mått är rapporterade med justeringar, vilka specificeras i not 3 "Resultat från rörelsen"</b>				
Justerad bruttomarginal		<b>43 627</b>	47 138	66 284
– i procent av fakturering		<b>37,1%</b>	32,3%	28,6%
Justerade omkostnader		<b>-41 621</b>	-59 309	-86 347
Justerad rörelsemarginal		<b>3,1%</b>	-8,6%	-7,8%
Justerat resultat efter finansiella poster		<b>2 789</b>	-14 031	-19 954

<sup>1)</sup> Omarbetad för ändring av redovisningsprinciper.

**KONCERNENS BALANSRÄKNING**

<b>31 december MSEK</b>	<i>Not</i>	<b>2003</b>	2002 <sup>2)</sup>
<b>Tillgångar</b>			
<b>Anläggningstillgångar</b>			
Immateriella anläggningstillgångar	9		
Balanserade utvecklingskostnader		4 784	3 200
Goodwill		5 739	8 603
Övriga immateriella tillgångar		687	806
Materiella anläggningstillgångar	10, 26, 27	6 505	9 964
Finansiella anläggningstillgångar	11		
Kapitalandelar i joint ventures och intresseföretag		2 970	1 835
Aktier och andelar		433	2 243
Långfristig kundfinansiering		3 027	12 283
Uppskjutna skattefordringar		27 130	26 047
Övriga långfristiga fordringar		1 342	2 132
		<b>52 617</b>	<b>67 113</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>			
Varulager	13	10 965	13 419
Fordringar			
Kundfordringar	14	31 886	37 384
Kortfristig kundfinansiering		979	1 680
Övriga fordringar	16	12 718	23 303
Kortfristiga placeringar		56 622	48 252
Kassa och bank		16 585	17 962
		<b>129 755</b>	<b>142 000</b>
<b>Summa tillgångar</b>		<b>182 372</b>	<b>209 113</b>
<b>Eget kapital, avsättningar och skulder</b>			
Eget kapital	17		
Aktiekapital		16 132	15 974
Bundna reserver		40 298	39 950
Bundet eget kapital		<b>56 430</b>	<b>55 924</b>
Balanserad vinst		14 895	36 696
Årets resultat		-10 844	-19 013
Fritt eget kapital		<b>4 051</b>	<b>17 683</b>
		<b>60 481</b>	<b>73 607</b>
<b>Minoritetsintressen i koncernföretag</b>		<b>2 299</b>	<b>2 469</b>
<b>Avsättningar</b>			
Pensioner	19	8 005	10 997
Övriga avsättningar	19	28 063	21 357
		<b>36 068</b>	<b>32 354</b>
<b>Långfristiga skulder</b>			
Certifikat och obligationslån	20	26 312	33 074
Skulder till kreditinstitut		689	3 043
Övriga långfristiga skulder		2 771	949
		<b>29 772</b>	<b>37 066</b>
<b>Kortfristiga skulder</b>			
Kortfristig del av långfristiga skulder		7 262	11 083
Kortfristiga skulder till kreditinstitut	21	2 247	3 238
Förskott från kunder		3 297	2 672
Leverantörsskulder		8 895	12 469
Skatteskulder		1 943	619
Övriga kortfristiga skulder	22	30 108	33 536
		<b>53 752</b>	<b>63 617</b>
<b>Summa eget kapital, avsättningar och skulder<sup>1)</sup></b>		<b>182 372</b>	<b>209 113</b>
Ställda säkerheter	23	8 023	2 800
Ansvarsförbindelser	24	2 691	3 116

<sup>1)</sup> Totala räntebärande avsättningar och skulder 46 209 (61 463), varav långfristig del 36 700 (47 142)

<sup>2)</sup> Omarbetad på grund av förändrad redovisningsprincip i Sverige 2003 avseende finansiella instrument (RR27) och med samtliga uppskjutna skattefordringar rapporterade som långfristiga.

**KASSAFLÖDESANALYS FÖR KONCERNEN**

<b>Januari–december MSEK</b>	<i>Not</i>	<b>2003</b>	2002	2001 <sup>1)</sup>
<b>RÖRELSEN</b>	25			
Årets resultat		-10 844	-19 013	-21 264
<b>Icke likviditetspåverkande poster</b>				
Avskrivningar på materiella och immateriella anläggningstillgångar		8 395	6 537	7 828
Skatter		-2 352	-9 171	-16 983
Nedskrivningar och realisationsvinst(-)/förlust på sålda anläggningstillgångar, netto		924	721	-6 126
Övriga ej kassapåverkande poster		-580	81	1 724
<b>Förändringar i rörelsens nettotillgångar</b>				
Varulager		2 286	8 599	20 103
Kort- och långfristig kundfinansiering		7 999	-2 140	3 903
Kundfordringar		4 131	9 839	19 653
Avsättningar och pensioner		5 810	3 576	5 728
Övriga rörelsetillgångar och -skulder, netto		7 098	-9 117	-13 148
<b>Kassaflöde från rörelsen</b>		<b>22 867</b>	<b>-10 088</b>	<b>1 418</b>
<b>INVESTERINGAR</b>				
Investeringar i materiella anläggningstillgångar		-1 806	-2 738	-8 726
Försäljning av materiella anläggningstillgångar		1 510	2 977	10 155
Förvärv/försäljning av aktier och andelar, netto	25	-818	2 703	5 393
Balanserade utvecklingskostnader		-2 359	-3 442	-
Nettotillskott från minoriteter		1	503	-83
Övrigt		60	2 981	-1 488
<b>Kassaflöde från investeringsaktiviteter</b>		<b>-3 412</b>	<b>2 984</b>	<b>5 251</b>
<b>Kassaflöde före finansieringsverksamheter</b>		<b>19 455</b>	<b>-7 104</b>	<b>6 669</b>
<b>FINANSIERING</b>	25			
Förändring av kortfristiga skulder till kreditinstitut, netto		-854	-17 168	3 343
Upptagande av andra långfristiga lån		32	540	35 169
Amortering av långfristiga lån		-10 904	-6 072	-8 470
Nyemission		158	28 940	155
Försäljning/återköp av egna aktier		-150	2	-156
Betald utdelning		-206	-645	-4 295
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheter</b>		<b>-11 924</b>	<b>5 597</b>	<b>25 746</b>
Omräkningsdifferenser i likvida medel		-538	-1 203	738
<b>Förändring av likvida medel</b>		<b>6 993</b>	<b>-2 710</b>	<b>33 153</b>
<b>Likvida medel vid årets början</b>		<b>66 214</b>	<b>68 924</b>	<b>35 771</b>
<b>Likvida medel vid årets slut</b>		<b>73 207</b>	<b>66 214</b>	<b>68 924</b>

<sup>1)</sup> Omarbetad för ändring av redovisningsprinciper i Sverige 2002 gällande konsolidering av bolag enligt RR1:00.

**EGET KAPITAL FÖR KONCERNEN**

<b>31 december MSEK</b>	<b>2003</b>	2002	2001
Ingående balans	73 607	68 587	91 686
Nyemission, netto	158	28 940	155
Försäljning av egna aktier	8	2	-
Aktiespar- och optionsplaner	151	12	-
Konvertering av förlagsbevis	-	-	11
Återköp av egna aktier	-158	-	-156
Betald utdelning	-	-	-3 954
Förändring i ackumulerade omräkningsdifferenser av valutakursförändringar	-2 444	-4 921	2 110
Justering av upplupen kostnad för nyemission 2002	3	-	-
Periodens resultat	-10 844	-19 013	-21 264
Övriga förändringar	-	-	-1
<b>Utgående balans</b>	<b>60 481</b>	<b>73 607</b>	<b>68 587</b>



**MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING**

<b>Januari–december MSEK</b>	Not	<b>2003</b>	2002 <sup>1)</sup>	2001 <sup>1)</sup>
Fakturering	2	1 645	2 017	1 374
Kostnader för fakturerade varor och tjänster		-1 278	-2 358	-1 547
<b>Bruttomarginal</b>		<b>367</b>	-341	-173
Forskning och utveckling samt övriga tekniska kostnader		-15	-37	-70
Försäljningskostnader		-1 539	-3 099	-3 446
Administrationskostnader		-2 920	-1 345	-1 386
Totala omkostnader		-4 474	-4 481	-4 902
Övriga rörelseintäkter	5	2 408	2 769	3 066
<b>Rörelseresultat</b>		<b>-1 699</b>	-2 053	-2 009
Finansiella intäkter	6	9 177	12 997	19 224
Finansiella kostnader	6	-6 019	-8 620	-23 645
<b>Resultat efter finansiella poster</b>		<b>1 459</b>	2 324	-6 430
Bokslutsdispositioner				
Förändring i avskrivningar utöver plan	18	-40	20	4
Förändring i andra obeskattade reserver	18	-	1 977	1 172
		-40	1 997	1 176
Skatt på årets resultat	7	-169	-1 639	425
<b>Årets resultat</b>		<b>1 250</b>	2 682	-4 829

<sup>1)</sup> Resultaträkningen för 2001 och 2002 är omarbetad i enlighet med URA7 Koncernbidrag och aktieägartillskott.

**MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING**

<b>31 december MSEK</b>	Not	<b>2003</b>	2002 <sup>1)</sup>
<b>Tillgångar</b>			
<b>Anläggningstillgångar</b>			
Immateriella anläggningstillgångar	9	62	79
Materiella anläggningstillgångar	10, 27	505	38
Finansiella anläggningstillgångar			
Aktier och andelar			
Koncernföretag	11, 12	58 991	50 600
Joint ventures och intresseföretag	11, 12	4 507	3 210
Andra aktier och andelar	11	17	39
Fordringar koncernföretag	15	34 046	22 595
Långfristig kundfinansiering	11	2 023	9 099
Övriga långfristiga fordringar	11	2 122	1 496
		<b>102 273</b>	<b>87 156</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>			
Varulager	13	3	2
Fordringar			
Kundfordringar	14	84	98
Kortfristig kundfinansiering		1 568	1 156
Fordringar koncernföretag	15	22 835	59 459
Övriga fordringar	16	6 523	12 542
Kortfristiga placeringar		55 820	47 752
Kassa och bank		12 573	11 563
		<b>99 406</b>	<b>132 572</b>
<b>Summa tillgångar</b>		<b>201 679</b>	<b>219 728</b>
<b>Eget kapital, avsättningar och skulder</b>			
<b>Eget kapital</b>	17		
Aktiekapital		16 132	15 974
Överkursfond		24 729	24 726
Uppskrivningsfond		20	20
Reservfond		6 741	6 741
Bundet eget kapital		<b>47 622</b>	<b>47 461</b>
Balanserad vinst		12 385	11 719
Årets resultat		1 250	2 682
Fritt eget kapital		<b>13 635</b>	<b>14 401</b>
		<b>61 257</b>	<b>61 862</b>
<b>Obeskattade reserver</b>	18	<b>2 129</b>	<b>2 089</b>
<b>Avsättningar</b>			
Pensioner	19	848	1 156
Övriga avsättningar	19	3 183	2 430
		<b>4 031</b>	<b>3 586</b>
<b>Långfristiga skulder</b>			
Certifikat och obligationslån	20	26 312	33 074
Skulder till kreditinstitut	20	290	411
Skulder till koncernföretag	15, 20	31 911	20 395
Övriga långfristiga skulder	20	63	102
		<b>58 576</b>	<b>53 982</b>
<b>Kortfristiga skulder</b>			
Kortfristig del av långfristiga skulder		5 905	10 931
Kortfristiga skulder till kreditinstitut		1 746	21
Förskott från kunder		2	14
Leverantörsskulder		230	264
Skulder till koncernföretag	15	57 606	78 746
Skatteskulder		149	306
Övriga kortfristiga skulder	22	10 048	7 927
		<b>75 686</b>	<b>98 209</b>
<b>Summa eget kapital, avsättningar och skulder</b>		<b>201 679</b>	<b>219 728</b>
Ställda säkerheter	23	698	1 918
Ansvarförbindelser	24	10 517	16 587

<sup>1)</sup> Omarbetad i enlighet med URA7 Koncernbidrag och aktieägartillskott, omarbetad för ändring av redovisningsprinciper i Sverige 2003 gällande finansiella instrument (RR27) samt med alla uppskjutna skatter rapporterade som långfristiga.

**KASSAFLÖDESANALYS FÖR MODERBOLAGET**

<b>Januari–december MSEK</b>	Not	<b>2003</b>	2002 <sup>1)</sup>	2001 <sup>1)</sup>
<b>RÖRELSEN</b>	25			
Årets resultat		1 250	2 682	-4 829
<b>Icke likviditetspåverkande poster</b>				
Avskrivningar på materiella och immateriella anläggningstillgångar		152	49	56
Skatter		150	1 595	-518
Nedskrivningar och realisationsvinster (-)/förluster på sålda anläggningstillgångar, netto		1 479	3 792	18 983
Bokslutsdispositioner		40	-1 997	-1 176
Oreglerade utdelningar		-196	-3 108	-3 700
<b>Förändringar i rörelsens nettotillgångar</b>				
Varulager		-1	-	1
Kort- och långfristig kundfinansiering		6 335	-6 164	2 858
Kundfordringar		61	1 399	-1 373
Avsättningar och pensioner		445	-1 469	2 222
Övriga rörelsetillgångar och -skulder, netto		5 010	2 749	7 748
<b>Kassaflöde från rörelsen</b>		<b>14 725</b>	<b>-472</b>	<b>20 272</b>
<b>INVESTERINGAR</b>				
Investeringar i materiella anläggningstillgångar		-653	-2	-20
Försäljning av materiella anläggningstillgångar		23	7	23
Förvärv/försäljning av aktier och andelar, netto	25	-2 135	-1 275	-9 196
Utlåning, netto		9 726	-6 503	-14 037
Övrigt		1 809	-2 219	-1 343
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheter</b>		<b>8 770</b>	<b>-9 992</b>	<b>-24 573</b>
<b>Kassaflöde före finansieringsverksamheter</b>		<b>23 495</b>	<b>-10 464</b>	<b>-4 301</b>
<b>FINANSIERING</b>				
Förändring av kortfristiga skulder till kreditinstitut, netto		1 930	-293	-4 400
Förändring av kortfristiga skulder till koncernföretag		-1 420	-3 666	8 980
Uptagande av andra långfristiga lån		342	232	28 244
Amortering av långfristiga lån		-15 083	-4 641	-3 582
Nyemission		158	28 940	155
Försäljning/återköp av egna aktier		-150	2	-156
Betald utdelning		-	-	-3 953
Reglerad del av erhållna/lämnade (-) koncernbidrag		-163	477	2 072
Övrigt		-31	-287	94
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheter</b>		<b>-14 417</b>	<b>20 764</b>	<b>27 454</b>
<b>Förändring av likvida medel</b>		<b>9 078</b>	<b>10 300</b>	<b>23 153</b>
<b>Likvida medel vid årets början</b>		<b>59 315</b>	<b>49 015</b>	<b>25 862</b>
<b>Likvida medel vid årets slut</b>		<b>68 393</b>	<b>59 315</b>	<b>49 015</b>

<sup>1)</sup> 2001 och 2002 är omarbetad i enlighet med URA7 Koncernbidrag och aktieägartillskott och inkluderar alla skatter under icke likviditetspåverkande poster.

**EGET KAPITAL FÖR MODERBOLAGET**

<b>31 december MSEK</b>	<b>2003</b>	2002 <sup>1)</sup>	2001 <sup>1)</sup>
Ingående balans	61 862	31 810	40 501
Nyemission, netto	158	28 940	155
Försäljning av egna aktier	8	2	-
Aktiespar- och optionsplaner	3	-	-
Konvertering av förlagsbevis	-	-	11
Återköp av egna aktier	-158	-	-156
Betald utdelning	-	-	-3 954
Justering av upplupen kostnad för nyemission 2002	3	-	-
Erhållna (-)/lämnade koncernbidrag, netto efter skatt	-1 869	-1 572	83
Kapitalrabatt konvertibellån	-	-	-1
Årets resultat	1 250	2 682	-4 829
<b>Utgående balans</b>	<b>61 257</b>	<b>61 862</b>	<b>31 810</b>

<sup>1)</sup> 2001 och 2002 är omarbetade i enlighet med URA27 koncernbidrag och aktieägartillskott.

# Noter till boksluten

## INNEHÅLLSFÖRTECKNING

1. Redovisningsprinciper	28
2. Segmentsinformation	34
3. Resultat från rörelsen	36
4. Intäkter	37
5. Övriga rörelseintäkter och kostnader	37
6. Finansiella intäkter och kostnader	38
7. Skatt på årets resultat	39
8. Vinst per aktie	41
9. Immateriella anläggningstillgångar	41
10. Materiella anläggningstillgångar	42
11. Finansiella anläggningstillgångar	43
12. Aktier och andelar	44
13. Varulager	46
14. Kundfordringar	46
15. Fordringar och skulder koncernföretag	46
16. Övriga fordringar	46
17. Eget kapital	47
18. Obeskattade reserver	48
19. Avsättningar	49
20. Långfristiga skulder	50
21. Finansiella instrument	51
22. Övriga kortfristiga skulder	56
23. Ställda säkerheter	56
24. Ansvarförbindelser	56
25. Kassaflödesanalys	57
26. Leasing	57
27. Taxeringsvärden i Sverige	58
28. Vissa uppgifter om moderbolaget	58
29. Information angående anställda, styrelsemedlemmar och ledande befattningshavare	59
30. Transaktioner med närstående	65
31. Ersättning till bolagets revisorer	65
32. Avstämning mot allmänt vedertagna redovisningsprinciper i USA	66

## 1 REDOVISNINGSPRINCIPER

Det konsoliderade bokslutet för Telefonaktiebolaget LM Ericsson, moderbolaget och dess koncernföretag ("koncernen") är upprättade enligt god redovisningssed i Sverige med tillämpning av Redovisningsrådets Rekommendationer (RR) och uttalanden från Redovisningsrådets akutgrupp (URA) samt i enlighet med Årsredovisningslagen. Dessa redovisningsprinciper skiljer sig i vissa avseenden från de redovisningsprinciper som är allmänt vedertagna i USA (US GAAP). En beskrivning av de väsentligaste skillnaderna avseende Ericssons bokslut lämnas i Not 32.

Upprättandet av bokslut och tillämpningen av redovisningsprinciper förutsätter i många fall att ledningen gör bedömningar eller uppskattningar baserade på tidigare erfarenheter och andra antaganden som bedöms vara rimliga och försiktiga. Det faktiska resultatet kan avvika från dessa uppskattningar under andra antaganden eller förutsättningar. Nedan återges de redovisningsprinciper där vi anser att dylika uppskattningar och antaganden kan tänkas få störst betydelse för det redovisade resultatet och koncernens finansiella ställning:

- Intäktsredovisning
- Värdering av fordringar och exponering i samband med kundfinansiering
- Värdering av varulager och åtaganden i samband med kontraktstillverkning
- Garantiåtaganden
- Pensioner
- Uppskjuten skatt

År 2003 infördes följande rekommendationer:

### *RR22 – Utformning av finansiella rapporter*

RR22 kräver att inga avsteg sker från Redovisningsrådets rekommendationer. Före 2003 gjorde Ericsson avsteg från rådets rekommendationer i två avseenden:

- Med avvikelse från RR1:00, Koncernredovisning, redovisades minoritetsintressen uppdelade i två poster: "Minoritetsintressen" före skatt respektive "Minoritetens andel av skatter". Från den 1 januari 2003 redovisas minoritetsintressen netto efter skatt i överensstämmelse med RR1:00.
- Med avvikelse från RR9, Inkomstskatter, redovisades uppskjutna skattefordringar uppdelade i kortfristiga respektive långfristiga. Från den 1 januari 2003 redovisas uppskjutna skattefordringar i överensstämmelse med RR9 som enbart långfristiga.
- Föregående års siffror är omarbetade.

### *RR25 – Rapportering för segment – rörelsegränar och geografiska områden*

RR25 tillämpas från den 1 januari 2003. I samband därmed har vi gjort en översyn av våra segment och beslutat överföra interna servicefunktioner från Övriga verksamheter till segmentet System, eftersom den absoluta merparten av tjänsterna utförs för detta segment. Detta minskade rapporterad orderingång och försäljning för Övriga verksamheter och minskade de belopp som elimineras för försäljning mellan segment. Antal anställda i dessa serviceenheter överfördes från Övriga verksamheter till System.

### *RR26 – Händelser efter balansdagen*

Denna rekommendation föreskriver när ett bolag i bokslutet skall beakta sina räkenskaper för händelser som inträffat efter balansdagen och vilken information som skall lämnas angående när bokslutet var godkänt och om händelser efter balansdagen. Inga händelser efter balansdagen har haft inverkan på Ericssons bokslut.

### *RR27 – Finansiella instrument: upplysningar och klassificering*

Med RR27 införs ändrade regler för när med kvittning och redovisning med nettobelopp av fordringar och skulder av likartad natur kan ske. I koncernbokslutet medför detta att vissa fordringar för vilka kreditrisken överförts till utomstående ej kan nettoredovisas om inte ett formellt trepartsavtal föreligger. Redovisade belopp för kundfordringar och kortfristiga lån påverkades. Tillämpningen av RR27 i moderbolaget innebar ökade finansiella fordringar och skulder till koncernföretag. År 2002 har omarbetats.

### *RR28 – Statliga stöd*

Denna rekommendation reglerar redovisning av statliga bidrag och andra former av statliga stöd. Tillämpningen av RR28 hade ingen inverkan på koncernens resultat eller finansiella ställning.

### *URA7*

Från år 2003 har moderbolaget tillämpat URA7. Koncernbidrag och aktieägartillskott, och koncernbidrag till/från koncernföretag har redovisats direkt mot balanserad vinst. Föregående års siffror är omarbetade netto efter skatt.

## Intäktsredovisning

Försäljningsintäkter redovisas netto efter avdrag för intäktsrelaterade reserveringar, mervärdeskatt, varor, retur och rabatter. Intäkter från försäljning redovisas med hänsyn tagen till alla väsentliga kontraktsvillkor, när produkten eller tjänsten har levererats, när försäljningspriset är bestämt och kan beräknas, samt betalning med rimlig säkerhet kan förväntas.

Generellt tillhandahålls inte förlängda betalningsvillkor, men Ericsson tillhandahåller ibland kundfinansiering för entreprenadkontrakt.

Vid försäljning mellan koncernföretag tillämpas prissättning baserad på normala kommersiella villkor i branschen.

Ericsson erbjuder ett globalt omfattande utbud av tele- och datakommunikationssystem och tjänster som täcker en rad olika teknologier.

Merparten av våra produkter och tjänster säljs som delar i kontrakt innehållande flera typer av produkter och tjänster. Den totala sammansättningen av dessa och kontraktsvillkoren som helhet, bestämmer val av metod för intäktsredovisning.

Den största delen av koncernens produkter och tjänster säljs som en del av kontrakt som innehåller ett antal olika villkor. Vilken princip för intäktsredovisning som tillämpas avgörs av vilken typ av produkt eller tjänst som säljs och vilka villkor som finns i försäljningskontraktet.

Koncernens kontrakt är huvudsakligen av tre slag:

- Entreprenadkontrakt
- Leveranskontrakt
- Olika typer av tjänstekontrakt, till exempel fleråriga kontrakt avseende driftstjänster – "Managed Services".

En stor del av koncernens försäljning sker genom entreprenadkontrakt för system för mobila eller fasta nät som utformats efter kundens specifikationer.

Större ramavtal med kunder kan innefatta olika typer av åtaganden och resultera i en blandning av entreprenadkontrakt, leveranskontrakt och servicekontrakt.

Olika metoder för intäktsredovisning tillämpas baserat på de lösningar vi tillhandahåller våra kunder, karaktären av och graden av sofistikerad i den involverade teknologin samt villkoren i enskilda kontrakt. Färdigställandegrad och villkor för kundgodkännande i de enskilda kontrakten bestämmer de tidpunkter och belopp som intäktsförs. Intäktsföring från entreprenadkontrakt är till största delen baserad på metoden för successiv vinstavräkning. Grad av färdigställande bestäms antingen baserad på när olika delmål i kontraktet har uppfyllts eller, i sällsynt omfattning, baserat på nedlagda kostnader i förhållande till uppskattade totala kostnader. Villkoren i entreprenadkontrakt definierar i allmänhet villkoren i delfakturerings, vilket också väl avspeglar färdigställandegraden.

Intäkter från kontrakt innehållande ny teknik redovisas inte förrän viss funktionalitet har uppnåtts, kundens godkännande har erhållits och andra kontraktsvillkor uppfyllts. Lönsamheten i kontrakt som löper över en längre period granskas

regelbundet och revideras om nödvändigt baserat på förändrade omständigheter. Avsättningar för befarade förluster sker så snart de blir kända.

För leveranskontrakt som innehåller flera delar fördelas intäkten till varje del enligt baserat på verkligt värde. När delar som är väsentliga för funktionaliteten ej levererats, eller verkligt värde saknas för någon del, uppskjuts intäktsredovisningen till dess alla delar som är väsentliga för funktionaliteten levererats eller verkligt värde fastställts på de ej levererade delarna.

Intäkter för underhållstjänster redovisas proportionellt över kontraktstiden. Intäkter för utbildning, rådgivning, konstruktion, installation och andra tjänster redovisas i allmänhet när tjänsterna har utförts.

## Kostnader för forskning och utveckling

Kostnader för utveckling av programvara för försäljning, uthyrning eller annat kommersiellt bruk eller för intern användning aktiveras från den tidpunkt när det finns tekniska och ekonomiska förutsättningar till dess den är färdig för försäljning eller användning för företaget att färdigställa programvaran. Aktiveringen av kostnader sker enligt en försiktig bedömning med hänsyn till den inneboende osäkerhet som föreligger vid utvecklingsarbete.

De kostnader som aktiveras inkluderar direkta kostnader för nedlagd tid samt hänförliga andelar av indirekta kostnader. Avskrivningar påbörjas då programvaran är tillgänglig för allmän lansering. Avskrivningen baseras på kostnaden för den enskilda programvaran, eller den plattform som den tillhör, och sker antingen linjärt över en period om maximalt fem år eller i relation till den berörda programvarans försäljning.

Kundorderrelaterade kostnader ingår i "Kostnader för fakturerade varor och tjänster". Övriga kostnader för forskning och utveckling belastar resultatet allteftersom de uppstår.

Aktiverade kostnader utvärderas löpande med avseende på framtida intäkter och förändringar i teknikstandarder. Icke avskrivna aktiverade utvecklingskostnader som överstiger värdet av det diskonterade nuvärdet av förväntat kassaflöde från berörd programvara kostnadsförs omgående.

## Aktiebaserade ersättningar till anställda

### *Personaloptioner*

Personalkostnader redovisas inte för några av våra personaloptionsplaner, då den anställdes lösenpris är detsamma som aktiekursen på tilldelningsdagen. När optionerna utnyttjas uppstår dock i vissa länder skyldighet att betala sociala avgifter på förmånsvärdet för den anställda. Förmånen utgörs av skillnaden mellan marknadspris och det pris den anställde betalar. Under intjänandeperioden görs avsättningar för beräknade sociala kostnader. För vissa planer reduceras dessa kostnader genom intäkter från säkringsarrangemang.

### Aktiesparplan

För aktiesparplaner redovisas lönekostnader baserade på aktiernas marknadspris vid tidpunkten för de anställdas köp av aktier. Avsättningar sker under den tid som den anställda enligt villkoren skall arbeta för att erhålla aktierna. När matchning av köpta och intjänade aktier sker, skall i vissa länder sociala avgifter betalas för värdet av den anställdes förmån. Den anställdes förmån baseras på marknadsvärdet vid matchningsdagen. Under intjänandeperioden görs avsättningar för beräknade sociala avgifter.

### Statliga stöd

Statliga stöd intäktsförs när det föreligger rimlig säkerhet att företaget kommer att uppfylla de villkor som uppställs för stödet och att stödet kommer att erhållas.

Erhållna statliga stöd för Ericsson avser i regel forskning- och utvecklingsarbete eller subventioner av investeringar för att stimulera anställningar eller investeringar i ett land eller speciell region. De statliga stöden är inte materiella. Statliga stöd redovisas som avdrag från utvecklingskostnader eller från kostnader sålda varor beroende på vilken typ av statligt stöd som avses.

### Lånekostnader

Koncernen aktiverar inga räntekostnader, ej heller räntekostnade hänförliga till finansiering av tillverkning av materiella tillgångar.

### Vinst per aktie

Vinst per aktie före utspädning beräknas genom att nettovinsten divideras med medelantalet aktier utestående under året.

Vinst per aktie efter utspädning beräknas genom att justerad nettovinst divideras med summan av medelantalet aktier och potentiella aktier som skulle ha varit utestående om alla konvertibler och optioner utnyttjas (potentiella aktier). Nettovinsten justeras med återläggning av ränta på utestående konvertibler netto efter skatt.

Utspädning avseende potentiella aktier beaktas endast om en konvertering till aktier skulle minska nettovinsten per aktie efter skatt.

### Konsolideringsprinciper

I koncernbokslutet ingår bokslutet från moderbolaget och samtliga koncernföretag. Som koncernföretag räknas alla bolag i vilka koncernen äger andelar och direkt eller indirekt har röstmajoritet eller genom ett avtal har kontroll eller står för en majoritet av ägarriskerna och övriga till bolagen hänförliga risker. Koncerninterna transaktioner har eliminerats. Orealiserade internvinster elimineras fullt ut utan hänsyn till minoritetsintressen. Koncernbokslutet har upprättats enligt förvärvsmetoden och i koncernens egna kapital ingår endast koncernens andel av efter förvärvet intjänat eget kapital i koncernföretag och intresseföretag.

Investeringar i koncernföretag och intresseföretag redovisas till lägsta värdet av anskaffningsvärdet och verkligt värde. Moderbolagets intäkter inkluderar mottagna utdelningar från koncernföretag och andra interna mellanhavanden som elimineras i koncernens räkenskaper.

Ericsson Treasury Services AB och Ericsson Credit AB har bedrivit verksamhet i kommission för moderbolaget.

### Intresseföretag och samriskföretag

Investeringar i intresseföretag, inklusive samriskföretag, där rösttalet inklusive potentiella aktier som kan utnyttjas uppgår till minst 20 procent och högst 50 procent, eller där avtal ger motsvarande inflytande, redovisas enligt kapitalandelsmetoden. Ericssons andel av resultatet före skatt i dessa företag redovisas i "Andelar i joint ventures och intresseföretags resultat" i rörelseresultatet. Skattekostnaden redovisas bland "Skatter". Orealiserade internvinster avseende varulager i intresseföretag som köpts från koncernföretag elimineras med på koncernens andel. Kapitalandelar i intresseföretag upptas till koncernens andel i bolagens egna kapital efter justering för orealiserade internvinster och icke-avskrivna goodwill-värden (se "Goodwill" nedan). Intjänade vinstmedel i intresseföretag ingående i koncernens bundna egna kapital redovisas såsom "Kapitalandelsfond", för detaljer se Not 17. Mindre investeringar i intresseföretag, för vilka räkenskaper inte funnits tillgängliga inom rimlig tid, upptas till lägsta värdet av anskaffningskostnad och verkligt värde.

Alla övriga aktieinnehav redovisas under "Övriga aktieinnehav" och upptas till lägsta värdet av anskaffningskostnad och verkligt värde.

### Goodwill

Goodwill som uppstår vid köp av koncernföretag skrivs av enligt individuell bedömning från fall till fall av den ekonomiska livslängden, vilket innebär avskrivning i upp till 20 år. Goodwill från utländska förvärv omräknas enligt balansdagens kurs för aktuell valuta. Avskrivningar på goodwill redovisas beroende på förvärvets natur under "Forskning och utveckling samt övriga tekniska kostnader", "Försäljningskostnader" eller "Administrationskostnader".



### Omräkning av utländska bolags räkenskaper

För flertalet koncernföretag, samriskföretag och intresseföretag är den lokala valutan den naturliga valutan för bolagens affärstransaktioner och den är därför behandlad som deras funktionella valuta. Dessa bolags räkenskaper samt, i förekommande fall, goodwill omräknas enligt dagskursmetoden till SEK, varvid uppkomna omräkningsdifferenser redovisas direkt mot koncernens eget kapital. När bolag som redovisats enligt denna princip avyttras resultatförs ackumulerad omräkningsdifferens.

Bokslut från bolag med finansverksamhet och andra bolag, med så nära samarbete med den svenska verksamheten att deras funktionella valuta kan anses vara den svenska kronan, omräknas enligt den monetära metoden. De differenser som uppstår vid omräkningen av dessa bolags bokslut redovisas i koncernresultaträkningen (se Not 17).

Bokslut från bolag i bland annat höginflationsländer, vars funktionella valuta har bedömts vara annan än den inhemska valutan eller rapporteringsvalutan, SEK, omräknas i två steg. I det första steget sker omvärdering till den funktionella valutan. Kursvinster/förluster som därvid uppstår redovisas i resultaträkningen. I det andra steget, från funktionell valuta till SEK, omräknas balansräkningsposter till balansdagens kurs och resultaträkningsposter till årets genomsnittskurs. Därvid uppkomna omräkningsdifferenser redovisas direkt mot koncernens eget kapital. Denna omräkning ger en mer rättvisande bild än en omräkning direkt till SEK, eftersom berörda bolag verkar i länder med ekonomier som de facto är USD- eller EUR-baserade.

### Omräkning av redovisningsposter i utländsk valuta i enskilda bolag.

Fordringar och skulder i främmande valutor har upptagits i räkenskaperna till balansdagens kurser.

Kursdifferenser indelas i rörelserelaterade och finansiella kursdifferenser. Netto rörelserelaterade kursdifferenser redovisas bland "Kostnader för fakturerade varor och tjänster". Kursdifferenser som uppstår vid omräkning av finansiella tillgångar ingår i finansiella intäkter, medan kursdifferenser hänförliga till finansiella skulder ingår i finansiella kostnader.

Omräkningsdifferenser hänförliga till bestående finansiering av utländska koncernföretag redovisas med beaktande av skatteeffekt direkt mot koncernens eget kapital.

### Kortsiktiga placeringar och finansiella derivatinstrument

Kortfristiga placeringar värderas till det lägsta av anskaffningskostnad plus upplupen ränta och marknadsvärde. I moderbolaget värderas kortfristiga investeringar, räntor och derivat i utländsk valuta i det lägsta av anskaffningsvärde och marknadsvärde.

Ränterelaterade derivat och derivat i utländsk valuta marknadsvärderas och upptas till det lägsta av sammanlagt anskaffningsvärde och sammanlagt marknadsvärde för portföljen.

Derivatinstrument används för att säkra valutakurs- och ränterisker. Valutarelaterade derivat, som utgör säkring av tillgångar eller skulder, upptas till verkligt värde för att kompensera för förändringen i värdet av den säkrade posten. Valutarelaterade derivat, som utgör säkring av budgeterade transaktioner redovisas inte förrän i samband med redovisning av den säkrade transaktionen. Derivat som inte uppfyller kraven för säkringsredovisning upptas till det lägsta av anskaffningsvärde och verkligt värde. Terminspremie på valutasäkringar skrivs av under kontraktets löptid. Ränterelaterade derivat kopplade till specifika lån eller placeringar, eller som är kopplade till säkrade räntepositioner, värderas på samma sätt som säkrade poster. Vinster och förluster hänförliga till derivatinstrument i moderbolagets rörelse redovisas netto som "Övriga finansiella intäkter/kostnader". I koncernräkenskaperna redovisas vinster och förluster på kommersiella säkringstransaktioner på samma sätt som säkrade poster.

Finansiella tillgångar och skulder av liknande slag redovisas netto när det finns en legal kvittningsrätt och avsikten är att nyttja denna kvittning eller att realisera tillgången och skulden samtidigt.

### Immateriella och materiella anläggningstillgångar

Immateriella och materiella anläggningstillgångar upptas till nettovärdet av anskaffningskostnad och ackumulerade avskrivningar med korrigering för nettovärdet av gjorda uppskrivningar.

Avskrivningar redovisas enligt plan, vanligen linjärt och baserat på tillgångarnas uppskattade nyttjandeperiod, i regel 40 år för byggnader, 20 år för markanläggningar, 3–10 år för maskiner och inventarier och upp till 5 år för uthyrda utrustningar. Immateriella tillgångar förutom goodwill skrivs av enligt plan på maximalt 5 år. Se ”Goodwill” ovan för en beskrivning avskrivning av goodwill. Avskrivningar ingår i ”Kostnader för fakturerade varor och tjänster” samt i respektive funktionell omkostnad.

Kostnader för utvecklad eller köpt programvara, anskaffad antingen för försäljning, uthyrning, för annat kommersiellt bruk eller för intern användning, har aktiverats som immateriella tillgångar när det bedöms finnas tekniska och ekonomiska förutsättningar för företaget att färdigställa programvaran så att den kan säljas eller användas. Eftersom bedömningen om det är tekniskt möjligt att färdigställa programvaran oftast inte kan ske förrän i ett sent stadium i varje projekt så utgör aktiverade kostnader en begränsad andel av de totala utvecklingskostnaderna. Inga andra utvecklingskostnader än kostnader för utveckling av programvara aktiveras. Anledningen till detta är att utveckling av programvara utgör den absolut största delen av vårt utvecklingsarbete och övriga kostnader är relativt små. Eftersom aktivering inte skall ske förrän det har bedömts vara tekniskt/ekonomiskt möjligt att färdigställa projektet, vilket för hårdvara oftast inte kan ske förrän programvaran är tillgänglig för test, skulle de övriga utvecklingskostnader som kunde aktiveras vara obetydliga. Övriga utvecklingskostnader kostnadsförs därför omgående. Se även ”Kostnader för forskning och utveckling”.

Prövningar av behovet av nedskrivning av immateriella och materiella anläggningstillgångar, inklusive goodwill, utförs när det finns omständigheter som indikerar att värdet kan ha minskat. Bokförda värden för anläggningstillgångar, inklusive goodwill hänförliga till sådana tillgångar, anses ha reducerats permanent när det förväntade diskonterade kassaflödet från tillgångarna är mindre än netto bokfört värde. En nedskrivning baseras på det belopp med vilket det bokförda värdet överstiger det verkliga värdet. Förluster vid avyttring av anläggningstillgångar bestäms på motsvarande sätt, med hänsyn tagen till försäljningspriset minskat med försäljningsomkostnader.

Reservering eller nedskrivningar sker för beräknade kostnader för att återställa mark eller byggnader på grund av miljökrav eller villkor i leasingkontrakt.

### Leasing

Finansiella leasingavtal där Ericsson är leasetagare aktiveras och redovisas som materiella anläggningstillgångar samt som skulder.

Leasingkontrakt för vilka bolaget är lease-givare redovisas normalt som leasingkontrakt av försäljningstyp innebärande att försäljningsintäkt redovisas vid leasingperiodens start och ränteintäkter över leasingkontraktets löptid. Endast i undantagsfall redovisas avtal där företaget är leasegivare som finansiella eller operationella leasar.

### Uppskjuten skatt

Uppskjuten skatt hänförlig till temporära skillnader mellan tillgångars och skulders bokförda värden och deras skattemässiga värden samt till uppskjutna skattefordringar hänförliga till utnyttjade förlustavdrag redovisas i den utsträckning det är sannolikt att avdragen kan avräknas mot framtida överskott.

Värderingen av uppskjuten skatt innefattar antaganden om att kostnader som ännu ej uppstått kommer att vara avdragsgilla och om att tillräcklig framtida beskattningsbar inkomst kommer att uppstå för att kunna utnyttja förlustavdrag i olika jurisdiktioner. All uppskjuten skatt är föremål för en årlig genomgång av möjligt utnyttjande. Den största delen av förlustavdragen hänför sig till Sverige där de kan avräknas gentemot framtida överskott utan tidsbegränsning.

Bokslutsdispositioner och obeskattade reserver redovisas inte i koncernbokslutet. Sådana poster i enskilda koncernföretag återförs med tillämpning av i respektive land aktuell skattesats. Den därvid beräknade uppskjutna skatten har i koncernens resultaträkning redovisats som ”Skatt på årets resultat”. Resultateffekten efter skatt redovisas i resultaträkningen som en del av årets vinst och i balansräkningen som bundet eget kapital.

Den ackumulerade uppskjutna skatteskulden omvärderas varje år med tillämpning av i respektive land aktuell skattesats och redovisas i koncernens balansräkning som ”Uppskjuten Skatt”. En omvärdering av uppskjuten skattefordran/skuld hänförlig till förändrad skattesats redovisas i koncernresultaträkningen som en del av ”Skatt på årets resultat”.

## Kundfordringar och kundfinansiering

Fordringar tas upp med det belopp de beräknas inflyta. Försäljning av kundfordringar och kundfinansiering redovisas genom en minskning av fordran i balansräkningen och i kassaflödesanalysen som en betalning vilken ingår i "Kassaflöde från rörelsen".

För försäljningar av fordringar med regressrätt redovisas vid behov en avsättning för den beräknade regressrisken. Skillnaden mellan regressåtagandet och avsättningen ingår bland ansvarsförbindelser.

Vi tillhandahåller finansiering till kunder i samband med betydelsefulla inköp av utrustning för nätinfrastruktur. Finansieringen kan inkludera kapital till köp av våra produkter och tjänster, eller, i undantagsfall, finansiering av rörelsekapital. Vår kreditvärderingsprocess föreskriver att alla väsentliga åtaganden för kundfinansiering skall godkännas av styrelsens Finanskommitté. Fordringar utvärderas avseende den beräknade möjligheten att driva in det utestående beloppet, dels för inledande intäktsredovisning, dels för att redovisa det belopp som förväntas inflyta. I de fall där fordringar har sålts med regressrätt eller där exponering finns i form av garantiåtaganden till tredje part i samband med kundfinansiering redovisas denna exponering bland ansvarsförbindelser. Avsättningar sker baserat på en uppskattning av risken relaterad till dessa ansvarsförbindelser, och ansvarsförbindelser redovisas med avdrag för sådana avsättningar.

## Varulager

Varulagret redovisas till det lägsta av anskaffningskostnad och verkligt värde enligt principen "först-in-först-ut". Inkuransrisker har därvid beaktats.

Mer än hälften av Ericssons produktion sker i form av kontraktstillverkning. Utöver inkuransavdrag för varulager, måste hänsyn tas till behovet av avsättningar för kompensation till leverantörer om inte kontrakterade inköpsvolymerna uppnås. Denna värdering innefattar antaganden om det marknadsvärde som är möjligt att erhålla, framtida efterfrågan från kunder och förändringar i teknologi samt kundernas mottagande av nya produkter.

## Avsättningar

Avsättningar redovisas i balansräkningen när koncernen har ett åtagande som en följd av en inträffad händelse, det är troligt att ett utflöde av resurser krävs för att reglera åtagandet och en tillförlitlig uppskattning av beloppet kan göras.

Avsättningar för produktgarantier är baserade på antaganden, bland annat baserade på historisk felfrekvens, beräkningar av felfrekvens för nya produkter samt uppskattningar av kostnaden för att åtgärda olika typer av fel.

## Kassaflödesanalys

Transaktioner i utländska koncernföretag omräknas till genomsnittlig valutakurs för perioden. Förvärv och/eller försäljning av koncernföretag inkluderas, netto efter köpt/såld kassa, under investeringsverksamhet och påverkar ej redovisat kassaflöde från rörelsen.

Likvida medel utgörs av kassa, bank och kortfristiga placeringar. I "Likvida medel" inkluderas alla likvida instrument som lätt kan omvandlas till kassamedel och i obetydlig utsträckning är utsatta för värdeförändring som används av koncernens finansförvaltningsfunktion för cash management.

## Segmentsrapportering

Koncernens tre operativa segment är baserade på de kunder som betjänas:

- System, riktat mot operatörer av mobilnät och fasta telefonnät
- Telefoner, riktat mot distributörer av mobiltelefoner till slutanvändare
- Övriga verksamheter, består av ett antal olika verksamheter som riktar sig mot olika typer av kunder. Varje enskild verksamhet anses för liten för att rapporteras separat. De verksamheter som innefattas inkluderar: Microwave Systems, Network Technologies, Enterprise Systems, Mobile Platform Technology, Power Modules och övriga enheter.

## Nya redovisningsprinciper 2004–2005

Rekommendationen Ersättningar till anställda (RR 29), som baseras på IAS 19, kommer att tillämpas från den 1 januari 2004. Effekten av denna standard är en tidigareläggning av redovisning av pensionskostnaden jämfört med nuvarande svenska praxis, genom att pensionskostnader hänförliga till framtida löneökningar beräknas och kostnadsförs vid intjäning. Nettoeffekten av bytet av redovisningsprincip kommer att redovisas direkt mot koncernens egna kapital. Effekten av tillämpning av RR 29 beräknas öka pensionsskulderna per den 1 januari 2004 med cirka SEK 1,9 miljarder. Effekten på eget kapital beräknas till cirka SEK -1,4 miljarder efter skatt.

Från 2005 kommer Ericsson att upprätta sina räkenskaper helt i enlighet med IFRS. Ett internt projekt är på gång för att utreda vilka skillnader som finns gentemot nuvarande redovisningsprinciper och vilka förändringar som är nödvändiga. Bolaget har inlett arbetet med att utvärdera effekten på koncernen. Under förutsättning att dessa standards godkänns för tillämpning inom EU, tror vi att IAS 39 angående redovisning av finansiella instrument och de nya standarderna angående aktiebaserade ersättningar och "business combinations" kommer att bli de standarder som får störst effekt.

**2 SEGMENTSINFORMATION**

<b>Affärssegment 2003</b>	System	Telefoner	Övriga verksamheter	Ej allokerade	Elimineringar	Koncernen
Orderingång	104 694	–	8 306	–	–	113 000
Intern orderingång	748	–	886	–	–1 634	–
<b>Total orderingång</b>	<b>105 442</b>	<b>–</b>	<b>9 192</b>	<b>–</b>	<b>–1 634</b>	<b>113 000</b>
Fakturering	107 995	–	9 743	–	–	117 738
Intern fakturering	671	–	836	–	–1 507	–
<b>Total fakturering</b>	<b>108 666</b>	<b>–</b>	<b>10 579</b>	<b>–</b>	<b>–1 507</b>	<b>117 738</b>
Andelar i JV och intresseföretags resultat	125	–521	65	–273	–	–604
<b>Rörelseresultat</b>	<b>–6 163</b>	<b>–521</b>	<b>–3 511</b>	<b>–1 044</b>	<b>–</b>	<b>–11 239</b>
Finansiella intäkter	–	–	–	3 995	–	3 995
Finansiella kostnader	–	–	–	–4 859	–	–4 859
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>–6 163</b>	<b>–521</b>	<b>–3 511</b>	<b>–1 908</b>	<b>–</b>	<b>–12 103</b>
Skatter	–	–	–	1 460	–	1 460
Minoritetsintresse	–	–	–	–201	–	–201
<b>Periodens resultat</b>	<b>–6 163</b>	<b>–521</b>	<b>–3 511</b>	<b>–649</b>	<b>–</b>	<b>–10 844</b>
Segmentstillgångar <sup>1) 2)</sup>	65 478	–	6 649	107 275	–	179 402
Kapitalandelar i JV och intresseföretag	563	1 752	491	164	–	2 970
<b>Summa tillgångar</b>	<b>66 041</b>	<b>1 752</b>	<b>7 140</b>	<b>107 439</b>	<b>–</b>	<b>182 372</b>
Segmentsskulder <sup>3) 4)</sup>	58 536	–	7 610	53 446	–	119 592
<b>Summa skulder</b>	<b>58 536</b>	<b>–</b>	<b>7 610</b>	<b>53 446</b>	<b>–</b>	<b>119 592</b>

<sup>1)</sup> Segmentstillgångar består av materiella/immateriella anläggningstillgångar, kort- och lång kundfinansiering, kundfordringar, varulager, förutbetalda kostnader, upplupna intäkter och övriga kortfristiga tillgångar.

<sup>2)</sup> Ej allokerade tillgångar består av kassa, kortfristiga placeringar och uppskjutna skattefordringar.

<sup>3)</sup> Segmentsskulder består av leverantörsskulder, avsättningar, upplupna kostnader, förutbetalda intäkter, förskott från kunder och övriga kortfristiga skulder.

<sup>4)</sup> Ej allokerade skulder består av upplupna räntor, skatteskulder och räntebärande avsättningar och skulder.

**Övrig segmentsinformation**

Investeringar i materiella och immateriella anläggningstillgångar	6 348	–	373	8	–757	5 972
Avskrivningar på materiella anläggningstillgångar	3 028	–	699	26	–	3 753
Avskrivningar på immateriella anläggningstillgångar	1 807	–	666	107	–	2 579
Nedskrivningar	1 126	–	337	–	–	1 463
Antal anställda	45 176	–	6 110	297	–	51 583
Rörelseresultat	–6 163	–521	–3 511	–1 044	–	–11 239
Resultat efter finansiella poster	–	–	–	–	–	–12 103
Icke-operationellt realisationsresultat, netto	–	–	–13	–	–	–13
Omstruktureringarkostnader, netto	–12 809	–338	–3 064	–252	–	–16 463
Aktivering av utvecklingskostnader, netto	1 412	–	172	–	–	1 584
Justerat rörelseresultat	5 234	–183	–606	–792	–	3 653
Justerad rörelsemarginal (%)	5%	–	–6%	–	–	3%
Justerat resultat efter finansiella poster	–	–	–	–	–	2 789

**Marknadsområden**

<b>2003</b>	Fakturering	Order- ingång	Summa tillgångar	Investeringar i anläggnings- tillgångar	Antal anställda
Europa, Mellanöstern & Afrika	62 843	54 167	145 928	5 264	38 379
– varav EU	35 235	30 228	140 888	5 201	35 671
– varav Sverige	5 868	4 417	119 834	4 849	24 408
Asien och Oceanien	27 343	29 514	16 845	96	6 468
– varav Kina	10 473	12 701	7 625	67	2 850
Nordamerika	17 627	20 237	10 398	505	4 460
– varav USA	16 357	18 971	9 876	301	2 581
Latinamerika	9 925	9 082	9 201	107	2 276
<b>Totalt</b>	<b>117 738</b>	<b>113 000</b>	<b>182 372</b>	<b>5 972</b>	<b>51 583</b>

**Affärssegment  
2002**

	System	Telefoner	Övriga verksamheter	Ej allokerade	Elimineringar	Koncernen
Orderingång	114 177	-	14 174	-	-	128 351
Intern orderingång	1 164	-	1 210	-	-2 374	-
<b>Total orderingång</b>	<b>115 341</b>	<b>-</b>	<b>15 384</b>	<b>-</b>	<b>-2 374</b>	<b>128 351</b>
Fakturering	130 842	-	14 931	-	-	145 773
Intern fakturering	1 113	-	1 270	-	-2 383	-
<b>Total fakturering</b>	<b>131 955</b>	<b>-</b>	<b>16 201</b>	<b>-</b>	<b>-2 383</b>	<b>145 773</b>
Andelar i JV och intresseföretags resultat	161	-1 331	-45	-5	-	-1 220
<b>Rörelseresultat</b>	<b>-12 497</b>	<b>-1 331</b>	<b>-5 846</b>	<b>-1 625</b>	<b>-</b>	<b>-21 299</b>
Finansiella intäkter	-	-	-	4 253	-	4 253
Finansiella kostnader	-	-	-	-5 789	-	-5 789
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>-12 497</b>	<b>-1 331</b>	<b>-5 846</b>	<b>-3 161</b>	<b>-</b>	<b>-22 835</b>
Skatter	-	-	-	4 165	-	4 165
Minoritetsintresse	-	-	-	-343	-	-343
<b>Periodens resultat</b>	<b>-12 497</b>	<b>-1 331</b>	<b>-5 846</b>	<b>661</b>	<b>-</b>	<b>-19 013</b>
Segmentstillgångar <sup>1) 2)</sup>	88 121	-	9 048	110 109	-	207 278
Kapitalandelar i JV och intresseföretag	693	799	531	-188	-	1 835
<b>Summa tillgångar</b>	<b>88 814</b>	<b>799</b>	<b>9 579</b>	<b>109 921</b>	<b>-</b>	<b>209 113</b>
Segmentsskulder <sup>3) 4)</sup>	53 435	-	9 470	70 132	-	133 037
<b>Summa skulder</b>	<b>53 435</b>	<b>-</b>	<b>9 470</b>	<b>70 132</b>	<b>-</b>	<b>133 037</b>

<sup>1)</sup> Segmentstillgångar består av materiella/immateriella anläggningstillgångar, kort- och lång kundfinansiering, kundfordringar, varulager, förutbetalda kostnader, upplupna intäkter och övriga kortfristiga tillgångar.

<sup>2)</sup> Ej allokerade tillgångar består av kassa, kortfristiga placeringar och uppskjutna skattefordringar.

<sup>3)</sup> Segmentsskulder består av leverantörsskulder, avsättningar, upplupna kostnader, förutbetalda intäkter, förskott från kunder och övriga kortfristiga skulder.

<sup>4)</sup> Ej allokerade skulder består av upplupna räntor, skatteskulder och räntebärande avsättningar och skulder.

**Övrig segmentsinformation**

Investeringar i materiella och immateriella anläggningstillgångar	5 896	-	553	32	-30	6 451
Avskrivningar på materiella anläggningstillgångar	4 877	-	597	135	-95	5 514
Avskrivningar på immateriella anläggningstillgångar	1 049	-	221	365	-	1 635
Nedskrivningar	-612	-	-	-	-	-612
Antal anställda	56 590	-	7 646	385	-	64 621
Rörelseresultat	-12 497	-1 331	-5 846	-1 625	-	-21 299
Resultat efter finansiella poster	-	-	-	-	-	-22 835
Icke-operationellt realisationsresultat, netto	-	-	-42	-	-	-42
Omstruktureringskostnader, netto	-10 441	-	-1 438	-83	-	-11 962
Aktivisering av utvecklingskostnader, netto	2 851	-	349	-	-	3 200
Justerat rörelseresultat	-4 907	-1 331	-4 715	-1 542	-	-12 495
Justerad rörelsemarginal (%)	-4%	-	-29%	-	-	-9%
Justerat resultat efter finansiella poster	-	-	-	-	-	-14 031

**Marknadsområden**

<b>2002</b>	Fakturering	Order- ingång	Summa tillgångar	Investeringar i anläggnings- tillgångar	Antal anställda
Europa, Mellanöstern och Afrika	74 124	65 448	165 465	5 693	47 700
- varav EU	43 396	34 003	159 030	5 548	44 467
- varav Sverige	8 303	7 620	129 056	4 908	30 241
Asien och Oceanien	35 905	30 451	17 907	294	7 771
- varav Kina	12 559	10 852	6 189	151	3 034
Nordamerika	23 068	22 877	14 201	392	6 328
- varav USA	22 036	21 673	13 633	357	4 562
Latinamerika	12 676	9 575	11 540	72	2 822
<b>Totalt</b>	<b>145 773</b>	<b>128 351</b>	<b>209 113</b>	<b>6 451</b>	<b>64 621</b>

**2 SEGMENTSINFORMATION (FORTSÄTTNING)***Försäljning*

<b>Moderbolaget</b>	<b>2003</b>	2002	2001
Europa <sup>1)</sup> , Mellanöstern och Afrika	1 404	1 715	1 143
Nordamerika	-	-	-
Latinamerika	241	302	231
Asien och Oceanien	-	-	-
<b>Totalt</b>	<b>1 645</b>	<b>2 017</b>	<b>1 374</b>
<sup>1)</sup> Av vilket Sverige	1	-	-
<sup>1)</sup> Av vilket EU	1	-	-

Moderbolagets försäljning är huvudsakligen relaterad till Affärssegmentet System.

**3 RESULTAT FRÅN RÖRELSEN**

<b>Omstrukturering</b>	<b>2003</b>	2002	2001
<b>Omstruktureringsskostnader</b>			
Nedskrivning av tillgångar	3 966	1 074	4 111
Övertalig personal <sup>1)</sup>	7 728	10 556	7 539
Outnyttjade lokaler	3 883	562	-
Övrigt	886	-230	3 350
<b>Totalt</b>	<b>16 463</b>	<b>11 962</b>	<b>15 000</b>
Varav:			
Kostnader för fakturerade varor och tjänster	4 790	5 589	8 345
Forskning och utveckling	5 361	4 124	3 546
Övriga tekniska kostnader	-	-	-
Försäljningskostnader	3 150	1 474	1 508
Administrationskostnader	2 465	694	1 601
Övriga rörelseintäkter	345	311	-
Andelar i JV och intresseföretags resultat	352	-230	-
<b>Totalt</b>	<b>16 463</b>	<b>11 962</b>	<b>15 000</b>
<b>Omstruktureringssavsättningar</b>			
Ingående balans	7 535	7 075	3 378
Årets avsättningar	10 835	7 195	15 000
lanspråkstagande under perioden	-9 146	-6 593	-11 303
Övrigt	-109	-142	-
Utgående balans	9 115	7 535	7 075
<b>Omstruktureringsskostnader i resultatet</b>			
Årets avsättningar	10 835	7 195	15 000
Tagna kostnader	5 628	4 767	-
<b>Totalt</b>	<b>16 463</b>	<b>11 962</b>	<b>15 000</b>
<b>Omstruktureringssposter i kassaflödesanalysen</b>			
Omstruktureringsskostnader i resultatet, netto	-16 463	-11 962	-15 000
Andelar i JV och intresseföretags resultat	352	-	-
Nedskrivningar	3 966	1 074	-
Årets avsättningar	10 835	7 195	15 000
lanspråkstagande under perioden	-9 146	-6 593	-11 303
<b>Totalt</b>	<b>-10 456</b>	<b>-10 286</b>	<b>-11 303</b>

<sup>1)</sup> Antal anställda den 31 december 2003 var 51 583 (64 621 år 2002 och 85 198 år 2001)

<b>Jämförelsestörande poster</b>	<b>2003</b>	2002	2001
Icke-operationellt realisationsresultat, netto	-13	-42	5 800
Aktivering av utvecklingskostnader, netto	1 584	3 200	-
Omstruktureringsskostnader, netto	16 463	11 962	15 000
<b>Nyckeltal, exklusive jämförelsestörande poster</b>	<b>2003</b>	2002	2001
Fakturering	117 738	145 773	231 839
Justerad bruttomarginal	43 627	47 138	66 284
- i procent av fakturering	37%	32%	29%
Justerade omkostnader	-41 621	-59 309	-86 347
- i procent av fakturering	-35%	-41%	-37%
Justerade andelar i JV och intresseföretags resultat	-252	-1 450	-715
Justerade övriga rörelseintäkter och kostnader	1 899	1 126	2 598
Justerat rörelseresultat	3 653	-12 495	-18 180
Justerad rörelsemarginal (%)	3%	-9%	-8%
Finansnetto	-864	-1 536	-1 774
Justerat resultat efter finansiella poster	2 789	-14 031	-19 954

**4 INTÄKTER**

Majoriteten av Ericssons produkter och tjänster säljs som delar av kontrakt innehållande flertalet delar. De sålda produkternas och tjänsternas beskaffenhet, samt kontraktsvillkoren i sin helhet, bestämmer den tillämpbara metoden för intäktsredovisning. Kontrakten finns i tre huvudtyper:

<b>Koncernen</b>	<b>2003</b>	2002	2001
Försäljning av utrustning	<b>98 726</b>	125 112	214 237
Varav:			
– Entreprenadkontrakt <sup>1)</sup>	73 165	–	–
– Leveranskontrakt <sup>1)</sup>	25 561	–	–
Tjänstekontrakt	<b>18 458</b>	19 493	17 424
Royalties	<b>554</b>	1 168	178
<b>Totalt</b>	<b>117 738</b>	145 773	231 839
Reavinster, licensintäkter och övriga rörelseintäkter	<b>2 645</b>	1 928	10 064
Ränteintäkter	<b>3 913</b>	3 592	2 684
Utdelningar	<b>7</b>	83	473

<sup>1)</sup> Uppgifter för 2001 och 2002 ej tillgängliga.

Se not 1, Redovisningsprinciper, "Intäktsredovisning" för mer information angående olika typer av kontrakt.

**5 ÖVRIGA RÖRELSEINTÄKTER OCH KOSTNADER**

<b>Koncernen</b>	<b>2003</b>	2002 <sup>1)</sup>	2001 <sup>1)</sup>
Vinst vid försäljning av immateriella och materiella anläggningstillgångar	<b>213</b>	166	1 962
Förlust vid försäljning av immateriella och materiella anläggningstillgångar	<b>-28</b>	-251	-1 317
Förlust relaterad till materiella anläggningstillgångar avseende omstrukturering	<b>-345</b>	-311	–
Vinst vid försäljning av aktier, andelar och verksamheter	<b>493</b>	267	5 830
Förlust vid försäljning av aktier, andelar och verksamheter	<b>-731</b>	-593	-349
<b>Deltotal</b>	<b>-398</b>	-722	6 126
Provisioner, licensintäkter och övriga rörelseintäkter	<b>1 939</b>	1 265	2 272
Telefoner, netto	<b>–</b>	230	–
<b>Totalt</b>	<b>1 541</b>	773	8 398

<sup>1)</sup> Omarbetade för ändring av redovisningsprinciper.

<b>Moderbolaget</b>	<b>2003</b>	2002	2001
Provisioner, licensintäkter och övriga rörelseintäkter	<b>2 441</b>	2 770	3 068
Förlust (-) netto vid försäljning av materiella anläggningstillgångar	<b>-33</b>	-1	-2
<b>Totalt</b>	<b>2 408</b>	2 769	3 066

**6 FINANSIELLA INTÄKTER OCH KOSTNADER**

Koncernen	2003	2002	2001
<b>Finansiella intäkter</b>			
Resultat från värdepapper och fordringar som är anläggningstillgångar	470	1 049	2 677
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter	3 525	3 204	2 138
<b>Totalt</b>	<b>3 995</b>	<b>4 253</b>	<b>4 815</b>
<b>Finansiella kostnader</b>			
Räntekostnader och liknande resultatposter	4 859	5 789	6 589
<b>Finansnetto</b>	<b>-864</b>	<b>-1 536</b>	<b>-1 774</b>

Räntor på svenska pensionsskulder ingår i ovanstående redovisade räntekostnader.

Moderbolaget	2003	2002	2001
<b>Finansiella intäkter</b>			
Resultat från andelar i koncernföretag			
Utdelningar	1 565	5 077	14 442
Vinst vid försäljning	36	20	7
Resultat från andelar i intresseföretag			
Utdelningar	93	48	23
Förlust vid försäljning	-	-	-6
Resultat från övriga värdepapper och fordringar som är anläggningstillgångar			
Utdelningar	4	58	-
Vinst vid försäljning	153	24	37
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter			
Koncernföretag	2 629	3 346	3 674
Övriga <sup>1)</sup>	4 697	4 424	1 047
<b>Totalt</b>	<b>9 177</b>	<b>12 997</b>	<b>19 224</b>

<sup>1)</sup> Av detta belopp hänför sig SEK 1 384 miljoner 2003, SEK 2 161 miljoner 2002 och SEK -978 miljoner 2001 till säkring av nettoinvesteringar i utländska koncernföretag.

Moderbolaget	2003	2002	2001
<b>Finansiella kostnader</b>			
Förlust vid försäljning av andelar i koncernföretag	21	-	5
Nedskrivning av investeringar i koncernföretag	1 526	3 800	19 000
Nedskrivning av investeringar i intresseföretag	86	35	12
Nedskrivning av investeringar i övriga bolag	2	2	-
Räntekostnader och liknande resultatposter			
Koncernföretag	1 680	2 399	2 080
Övriga	2 693	2 370	2 536
Övriga finansiella kostnader	11	14	12
<b>Totalt</b>	<b>6 019</b>	<b>8 620</b>	<b>23 645</b>
<b>Finansnetto</b>	<b>3 158</b>	<b>4 377</b>	<b>-4 421</b>

Moderbolagets räntor på pensionsskulder ingår i ovanstående redovisade räntekostnader.



**7 SKATT PÅ ÅRETS RESULTAT****Resultaträkning**

Följande komponenter ingår i skatt på årets resultat:

	Koncernen			Moderbolaget		
	2003	2002	2001	2003	2002	2001
Årets aktuella skattekostnad	-1 613	-2 579	-5 108	-738	-799	-209
Aktuell skatt hänförlig till tidigare år	-240	-1 456	216	205	-493	22
Uppskjutna skatteintäkt/kostnad (-) avseende temporära skillnader	3 138	7 996	13 680	364	-347	612
Andel i joint ventures och intresseföretags skatt	175	204	25	-	-	-
<b>Skatt på årets resultat</b>	<b>1 460</b>	<b>4 165</b>	<b>8 813</b>	<b>-169</b>	<b>-1 639</b>	<b>425</b>

**Uppskjutna skatteintäkter och skattekostnader**

Redovisade uppskjutna skatteintäkter respektive skattekostnader uppgår till:

	Koncernen			Moderbolaget		
	2003	2002	2001	2003	2002	2001
Uppskjutna skatteintäkter	6 414	10 269	17 429	551	29	612
Uppskjutna skattekostnader	-3 276	-2 273	-3 749	-187	-376	-
<b>Netto uppskjutna skatteintäkter/kostnader</b>	<b>3 138</b>	<b>7 996</b>	<b>13 680</b>	<b>364</b>	<b>-347</b>	<b>612</b>

*Koncernen*

Uppskjutna skatteintäkter avser underskottsavdrag med SEK 2 829 miljoner (SEK 5 615 miljoner 2002, SEK 7 986 miljoner 2001) samt främst avsättningar avseende omstrukturering, nedskrivning av lager, garantiåtaganden och befarade kundförluster.

Uppskjutna skattekostnader avser upplösning av ingående temporära skillnader avseende vissa avsättningar för främst omstrukturering och garantiåtaganden.

*Moderbolaget*

Uppskjutna skatteintäkter avser huvudsakligen avsättningar för omstruktureringkostnader, osäkra kundfordringar och vissa pensionsåtaganden. Uppskjutna skattekostnader hänför sig huvudsakligen till återföring av temporära skillnader avseende vissa kundfinansieringsfordringar.

En avstämning mellan årets redovisade skatteintäkt (- kostnad) och den skatteintäkt (- kostnad) som skulle uppstå om svensk skattesats, 28 procent, beräknats på Resultat före skatt visas nedan:

	Koncernen			Moderbolaget		
	2003	2002 <sup>1)</sup>	2001 <sup>1)</sup>	2003	2002	2001
Resultat före skatt	-12 103	-22 835	-29 154	1 419	4 321	-5 254
Skatt enligt svensk skattesats (28%)	3 389	6 393	8 163	-397	-1 210	1 471
Effekter av utländska skattesatser	-438	39	1 078	-	-	-
Skatt hänförlig till tidigare år	-240	-1 456	216	205	-493	22
Skatteeffekt av ej avdragsgilla kostnader	-1 457	-1 091	-864	-659	-584	-220
Skatteeffekt av ej skattepliktiga intäkter	556	365	260	1 143	1 712	4 472
Skatteeffekt av förändrad skattesats	3	-21	83	-	-	-
Skatteeffekt hänförlig till nedskrivning av investering i koncernföretag	-	-	-	-461	-1 064	-5 320
Skatteeffekt av underskottsavdrag, netto	-353	-64	-123	-	-	-
<b>Skatt på årets resultat</b>	<b>1 460</b>	<b>4 165</b>	<b>8 813</b>	<b>-169</b>	<b>-1 639</b>	<b>425</b>

<sup>1)</sup> I överensstämmelse med RR9 har resultaträkningen omarbetats för att redovisa minoritetsintressen netto efter skatt.

*Koncernen*

Skatteeffekt hänförlig till tidigare år utgörs av utländska källskatter som inte kunnat utnyttjas som avdrag på grund av otillräcklig beskattningsbar inkomst samt andra kostnader.

Skatteeffekt av ej avdragsgilla kostnader inkluderar goodwill-avskrivningar, nedskrivningar av investeringar, vissa kostnader relaterade till kundfinansiering samt övriga icke avdragsgilla kostnader.

*Moderbolaget*

Skatteeffekt hänförlig till tidigare år utgörs huvudsakligen av bortskrivna fordringar.

Skatteeffekt av ej avdragsgilla kostnader avser främst kostnader relaterade till kundfinansiering och andra kostnader.

Skatteeffekt av ej skattepliktiga intäkter avser främst utdelning och förändring av permanenta differenser relaterade till avsättningar för kundfinansiering tidigare år.

**Balansräkning****Uppskjutna skattefordringar och skatteskulder**

Skatteeffekt av temporära skillnader inklusive outnyttjade underskottsavdrag har resulterat i uppskjutna skattefordringar och uppskjutna skatteskulder enligt nedan:

	<b>Koncernen</b>		<b>Moderbolaget</b>	
	<b>2003<sup>2)</sup></b>	<b>2002<sup>1)</sup></b>	<b>2003<sup>2)</sup></b>	<b>2002<sup>1)</sup></b>
Långfristiga uppskjutna skattefordringar	27 130	26 047	1 646	1 282
Långfristiga uppskjutna skatteskulder	462	1 511	-	-

<sup>1)</sup> Omarbetad på grund av förändrad redovisningsprincip med samtliga uppskjutna skattefordringar rapporterade som långsiktiga.

<sup>2)</sup> Delar av uppskjutna skattefordringar förväntas utnyttjas under 2004.

**Koncernen**

Uppskjutna skattefordringar avser underskottsavdrag samt avsättningar avseende främst omstrukturering, nedskrivning av lager, garantiåtaganden och befarade kundförluster. Uppskjutna skattefordringar avseende underskottsavdrag uppgår till SEK 15 021 miljoner (SEK 13 567 miljoner 2002).

Uppskjutna skattefordringar är aktiverade i länder och med belopp där vi förväntar oss att kunna generera tillräcklig beskattningsbar inkomst i framtiden för att kunna dra nytta av dessa skatteavdrag. Merparten av de uppskjutna skattefordringarna härrör till länder med lång eller obegränsad nyttjandetid, framför allt Sverige och USA. Av de uppskjutna skattefordringarna, SEK 15 021 miljoner, förfaller SEK 14 753 miljoner 2009 eller senare, varav SEK 12 656 miljoner avser Sverige med obegränsad tid för nyttjande.

De förluster som genererat uppskjutna skattefordringar härrör i huvudsak till två omständigheter:

- Stora förluster i telefonsegmentet före omstrukturering och före bildandet av ett joint venture med Sony.
- Omstruktureringskostnader för telefonsegmentet åren 2000–2001 och för övriga segment åren 2001–2003 på grund av den stora nedgången i efterfrågan.

Våra neddragningar och våra kostnadseffektiviseringar inom systemsegmentet och övrig verksamhet har vi nu lagt bakom oss. Detta bekräftas genom ett positivt resultat före omstruktureringskostnader under andra halvåret 2003. Detta, tillsammans med vår nuvarande starka finansiella position och vårt positiva kassaflöde, gör oss övertygade om att Ericsson kommer att generera tillräcklig vinst de kommande åren för att kunna utnyttja uppskjutna skattefordringar.

Vi är övertygade att telekomindustrin har en långsiktig tillväxtpotential på grund av det fortfarande stora utrymmet för ökad försäljning av mobiltelefoner världen över och med nya tjänster och ökad prispress avseende samtalsavgifter som leder till ytterligare samtalstid och därmed ökat kapacitetsbehov.

Vi har en stark position som leverantör av system i telekomindustrin. Vi har stora marknadsandelar i de huvudsakliga teknologierna och en stark kundbas som inkluderar de ledande operatörerna. Vi tror att vi har goda möjligheter att öka försäljningen eftersom ny och mer

s sofistikerad teknologi skapar en efterfrågan på professionella tjänster för systemintegration och ledningstjänster där Ericsson har en stark konkurrenskraftig position.

**Moderbolaget**

Uppskjutna skattefordringar avser huvudsakligen kostnader för kundfinansiering och avsättningar för omstrukturering.

**Investeringar i koncernföretag, joint ventures och intresseföretag**

Till följd av underskott i vissa koncernföretag är redovisat värde av investeringar i koncernföretag, joint ventures och intresseföretag lägre än skattemässigt värde för dessa investeringar. Då uppskjuten skattefordran redovisas avseende underskott i dessa företag, och på grund av osäkerheten kring vilka avdrag som kan göras i framtiden på ovan nämnda skillnader mellan redovisat och skattemässigt värde, har inga ytterligare skattefordringar redovisats för dessa skillnader.

**Underskottsavdrag**

Uppskjutna skattefordringar avseende outnyttjade underskottsavdrag redovisas i den omfattning det är sannolikt att dessa kan utnyttjas mot skattepliktiga överskott under utnyttjandeperioder enligt nedan.

Den 31 december 2003 uppgick dessa outnyttjade underskottsavdrag till SEK 52 003 miljoner. Skatteeffekten av dessa outnyttjade underskottsavdrag redovisas som tillgång.

De slutliga år dessa underskottsavdrag kan utnyttjas visas nedan.

<b>Förfalloår</b>	<b>2003</b>
2004	112
2005	79
2006	167
2007	189
2008	78
2009 eller senare	51 378
<b>Totalt</b>	<b>52 003</b>

Moderbolaget har inga outnyttjade underskottsavdrag.

**Skatter redovisade direkt mot eget kapital**

Skatter redovisade direkt mot eget kapital avseende säkringsredovisning för investeringar uppgår till SEK 420 miljoner (SEK 523 miljoner 2002, SEK 233 miljoner 2001).

**3 VINST PER AKTIE**

Koncernen	2003	2002	2001
Årets resultat	-10 844	-19 013	-21 264
Medelantal aktier (miljoner) <sup>2)</sup>	15 823	12 573	10 950
<b>Vinst per aktie före utspädning</b>	<b>-0,69</b>	<b>-1,51</b>	<b>-1,94</b>
Årets resultat	-10 844	-19 013	-21 264
Ränta på konvertibla förlagslån efter skatt	105	219	176
Årets resultat efter full konvertering	-10 739	-18 794	-21 088
Medelantal aktier efter full konvertering och med fullt utnyttjande av optioner (miljoner) <sup>2)</sup>	15 841	12 684	11 072
<b>Vinst per aktie efter utspädning</b>	<b>-0,69<sup>1)</sup></b>	<b>-1,51<sup>1)</sup></b>	<b>-1,94<sup>1)</sup></b>

<sup>1)</sup> Potentiella stamaktier ger inte upphov till någon utspädningseffekt när konvertering av dem till stamaktier medför en förbättring av vinst per aktie.

<sup>2)</sup> 2001 omarbetat för fondemissionseffekt av nyemissionen 2002.

**9 IMMATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR**

Koncernen	Balanserade utvecklingskostnader, för försäljning	Balanserade köpta utvecklingskostnader, för internt bruk	Balanserade interna utvecklingskostnader, för internt bruk	Balanserade utvecklingskostnader, totalt	Goodwill	Licenser varumärken samt liknande rättigheter	Patent samt köpt forskning och utveckling	Övriga immateriella tillgångar, totalt
<b>Ackumulerat anskaffningsvärde</b>								
Ingående balans	3 074	220	148	3 442	12 934	1 319	1 102	2 421
Investeringar/balanseringar	2 049	185	125	2 359	-	53	67	120
Poster avseende förvärvade samt avyttrade bolag	-	-	-	-	-19	-	-	-
Försäljning/utrangering	-	-	-	-	-	-69	-67	-136
Årets omräkningsdifferens	-	-	-	-	-1 407	-16	-18	-34
Utgående balans	5 123	405	273	5 801	11 508	1 287	1 084	2 371
<b>Ackumulerade avskrivningar</b>								
Ingående balans	-223	-11	-8	-242	-4 331	-1 220	-376	-1 596
Årets avskrivningar	-600	-86	-58	-744	-1 636	-60	-139	-199
Poster avseende förvärvade samt avyttrade bolag	-	-	-	-	-5	-	-	-
Försäljning/utrangering	-	-	-	-	-	36	62	98
Årets omräkningsdifferens	-	-	-	-	476	13	15	28
Utgående balans	-823	-97	-66	-986	-5 496	-1 231	-438	-1 669
<b>Ackumulerade nedskrivningar</b>								
Ingående balans	-	-	-	-	-	-4	-15	-19
Årets nedskrivningar	-31	-	-	-31	-305	-	-1	-1
Försäljning/utrangering	-	-	-	-	-	4	2	6
Årets omräkningsdifferens	-	-	-	-	32	-	-1	-1
Utgående balans	-31	-	-	-31	-273	-	-15	-15
<b>Netto bokfört värde</b>	<b>4 269</b>	<b>308</b>	<b>207</b>	<b>4 784</b>	<b>5 739</b>	<b>56</b>	<b>631</b>	<b>687</b>

Moderbolaget	Patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter
<b>Ackumulerat anskaffningsvärde</b>	
Ingående balans	216
Investeringar	6
Utgående balans	222
<b>Ackumulerade avskrivningar</b>	
Ingående balans	-137
Årets avskrivningar	-23
Utgående balans	-160
<b>Netto bokfört värde</b>	<b>62</b>

**10 MATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR**

<b>Koncernen</b>	<b>Byggnader och mark <sup>1)</sup></b>	<b>Maskiner och andra tekniska anläggningar</b>	<b>Inventarier, verktyg och installationer</b>	<b>Pågående nyanläggningar och betalda förskott</b>	<b>Totalt</b>
<b>Akkumulerat anskaffningsvärde</b>					
Ingående balans	1 945	10 170	20 080	305	32 500
Investeringar	1 741	313	1 202	237	3 493
Poster avseende förvärvade samt avyttrade företag	-163	63	129	-8	21
Försäljning/utrangering	-624	-2 094	-7 183	138	-9 763
Omklassificeringar	36	-2 287	2 619	-368	-
Årets omräkningsdifferens	-81	-336	-657	-18	-1 092
<b>Utgående balans</b>	<b>2 854</b>	<b>5 829</b>	<b>16 190</b>	<b>286</b>	<b>25 159</b>
<b>Akkumulerade avskrivningar</b>					
Ingående balans	-766	-6 998	-14 523	-	-22 287
Årets avskrivningar	-104	-887	-2 762	-	-3 753
Poster avseende förvärvade samt avyttrade företag	66	-119	-69	-	-122
Försäljning/utrangering	305	1 519	6 202	-	8 026
Omklassificeringar	-18	1 655	-1 637	-	-
Årets omräkningsdifferens	32	240	495	-	767
<b>Utgående balans</b>	<b>-485</b>	<b>-4 590</b>	<b>-12 294</b>	<b>-</b>	<b>-17 369</b>
<b>Akkumulerade uppskrivningar, netto</b>					
Ingående balans	36	-	-	-	36
Sales/disposals	-1	-	-	-	-1
Årets omräkningsdifferens	-1	-	-	-	-1
<b>Utgående balans</b>	<b>34</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>34</b>
<b>Akkumulerade nedskrivningar, netto</b>					
Ingående balans	-4	-179	-102	-	-285
Årets nedskrivningar	-500	-131	-495	-	-1 126
Försäljning/utrangering	-	60	8	-	68
Reclassifications	-	4	-4	-	-
Årets omräkningsdifferens	-1	17	8	-	24
<b>Utgående balans</b>	<b>-505</b>	<b>-229</b>	<b>-585</b>	<b>-</b>	<b>-1 319</b>
<b>Netto bokfört värde</b>	<b>1 898</b>	<b>1 010</b>	<b>3 311</b>	<b>286</b>	<b>6 505</b>

1) Som följd av den omprövning av leasingavtal som skett enligt nuvarande tolkning av svensk redovisningsstandard/IFRS har finansiella leasingavtal om SEK 1 687 miljoner upptagits i balansräkningen som materiella anläggningstillgångar respektive långfristiga skulder.

<b>Moderbolaget</b>	<b>Byggnader och mark</b>	<b>Maskiner och andra tekniska anläggningar</b>	<b>Inventarier, verktyg och installationer</b>	<b>Pågående nyanläggningar och betalda förskott</b>	<b>Totalt</b>
<b>Akkumulerat anskaffningsvärde</b>					
Ingående balans	23	-	69	-	92
Investeringar	-	-	455	198	653
Försäljning/utrangering	-	-	-72	-1	-73
Omklassificeringar	-	-	107	-107	-
<b>Utgående balans</b>	<b>23</b>	<b>-</b>	<b>559</b>	<b>90</b>	<b>672</b>
<b>Akkumulerade avskrivningar</b>					
Ingående balans	-	-	-54	-	-54
Årets avskrivningar	-	-	-130	-	-130
Försäljning/utrangering	-	-	17	-	17
<b>Utgående balans</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-167</b>	<b>-</b>	<b>-167</b>
<b>Netto bokfört värde</b>	<b>23</b>	<b>-</b>	<b>392</b>	<b>90</b>	<b>505</b>

**11 FINANSIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR****Kapitalandelar i joint ventures  
och intresseföretag 2003**

Koncernen	Joint ventures	Intresseföretag	Totalt
Ingående kapitalandel	799	1 036	1 835
Resultatandel	-593	-11	-604
Skatt	199	-24	175
Årets omräkningsdifferens	-36	-64	-100
Utdelningar	-	-150	-150
Aktieägartillskott	1 384	7	1 391
Omklassificering	-	447	447
Försäljningar	-	-24	-24
<b>Utgående kapitalandel</b>	<b>1 753</b>	<b>1 217</b>	<b>2 970</b>

Av investeringarna utgör goodwill SEK 20 miljoner (SEK -18 miljoner 2002) netto.

Utdelningar från bolag som redovisas enligt kapitalandelsmetoden uppgick till SEK 8 miljoner 2002 och SEK 27 miljoner 2001.

**Andel av tillgångar, skulder och resultat i joint ventures**

Koncernen	
Anläggningstillgångar	1 148
Omsättningstillgångar	6 631
Avsättningar	948
Långfristiga skulder	97
Kortfristiga skulder	4 981
<b>Nettotillgångar</b>	<b>1 753</b>
Fakturering	21 349
Resultat före skatt	-593
<b>Årets resultat</b>	<b>-394</b>
Ställda säkerheter	49
Ansvarsförbindelser	-

Moderbolaget	Koncernföretag	Joint ventures	Intresseföretag	Övriga
<b>Aktier och andelar</b>				
Ingående balans	50 600	2 752	458	39
Köp och nyemissioner	1	1 384	-	3
Aktieägartillskott	10 512	-	-	1
Nedskrivning	-1 526	-	-86	-2
Försäljning	-596	-	-1	-24
<b>Utgående balans</b>	<b>58 991</b>	<b>4 136</b>	<b>371</b>	<b>17</b>

**Övriga finansiella tillgångar 2003**

Koncernen	Aktier och andelar	Långfristig kundfinansiering <sup>3)</sup>	Uppskjuten skatt <sup>4)</sup>	Övriga långfristiga fordringar
<b>Ackumulerat anskaffningsvärde</b>				
Ingående balans	3 144	19 203	26 047	2 305
Inköp/kreditgivning/ökning	41	2 879	6 497	507
Försäljning/amortering/minskning	-529	-12 686	-2 738	-581
Omklassificering	-197	-748	-960	-
Årets omräkningsdifferens	-151	-698	-1 292	-93
<b>Utgående balans</b>	<b>2 308</b>	<b>7 950</b>	<b>27 554</b>	<b>2 138</b>
<b>Ackumulerade nedskrivningar</b>				
Ingående balans	-901	-6 920	0	-173
Årets nedskrivningar	-1 150	-2 313	-424	-642
Försäljning/amortering/minskning	305	3 631	-	-
Omklassificering	-233	660	-	-
Årets omräkningsdifferens	104	19	-	19
<b>Utgående balans</b>	<b>-1 875</b>	<b>-4 923<sup>1)</sup></b>	<b>-424</b>	<b>-796</b>
<b>Netto bokfört värde</b>	<b>433<sup>2)</sup></b>	<b>3 027</b>	<b>27 130</b>	<b>1 342</b>

<sup>1)</sup> Nedskrivningar ingår i Försäljningskostnader på grund av sin rörelsekaraktär.

<sup>2)</sup> Marknadsvärdet den 31 december för börsnoterade aktier var SEK 373 miljoner för vilka bokfört värde uppgår till SEK 83 miljoner.

<sup>3)</sup> Under vissa perioder kan det inträffa att vår kundfinansiering inkluderar aktier eller konvertibler i bolag som vi givit kredit. Detta kan ske som en följd av rekonstruktion av osäkra fordringar, eftersom vi i vissa fall erhåller sådana instrument som säkerhet för vår fordran. Vår princip är att avyttra dessa så snart det kan ske på rimliga villkor.

<sup>4)</sup> Ingående balans omarbetad med samtliga uppskjutna skattefordringar rapporterade som långfristiga.

Moderbolaget	Långfristig kundfinansiering	Uppskjuten skatt <sup>1)</sup>	Övriga långfristiga fordringar
<b>Ackumulerat anskaffningsvärde</b>			
Ingående balans	12 818	1 282	214
Inköp/kreditgivning/ökning	2 123	364	309
Försäljning/amortering/minskning	-9 054	-	-37
Årets omräkningsdifferens	-294	-	-10
<b>Utgående balans</b>	<b>5 593</b>	<b>1 646</b>	<b>476</b>
<b>Ackumulerade nedskrivningar</b>			
Ingående balans	-3 719	-	-
Årets nedskrivningar	-1 901	-	-
Omklassificering	-	-	-
Försäljning/amortering	2 050	-	-
<b>Utgående balans</b>	<b>-3 570</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
<b>Netto bokfört värde</b>	<b>2 023</b>	<b>1 646</b>	<b>476</b>

<sup>1)</sup> Ingående balans omarbetad med samtliga uppskjutna skattefordringar rapporterade som långfristiga.

**12 AKTIER OCH ANDELAR**

Nedanstående förteckning omfattar vissa av moderbolaget direkt och indirekt ägda aktier och andelar, per den 31 december 2003. En fullständig specifikation över innehav av aktier och andelar, som upprättas enligt bestämmelser i svenska

årsredovisningslagen och som ingår i den årsredovisning som insänds till Patent- och Registreringsverket, kan erhållas efter hänvändelse till Telefonaktiebolaget L M Ericsson, External Management Information, SE-164 83 Stockholm.

**Aktier ägda av moderbolaget**

Typ	Bolag	Org. Nr.	Säte	Innehav i procent	Nominellt innehav i lokal valuta	Bokfört värde
<b>Koncernföretag</b>						
I	Ericsson AB	556056-6258	Sverige	100	50	20 636
I	Ericsson Shared Services AB	556251-3266	Sverige	100	361	7 216
II	Ericsson Telecom AB	556251-3258	Sverige	100	100	6 520
II	SRA Communication AB	556018-0191	Sverige	100	47	145
II	AB Aulis	556030-9899	Sverige	100	14	6
II	LM Ericsson Holding AB	556381-7666	Sverige	100	105	1 122
III	Ericsson Gämsta AB	556381-7609	Sverige	100	162	324
III	Ericsson Treasury Services AB	556329-5673	Sverige	100	1	2
III	Ericsson Credit AB	556326-0552	Sverige	100	5	5
III	Ericsson Project Finance AB	556058-5936	Sverige	100	469	567
	Övriga		Sverige	—	—	830
I	LM Ericsson A/S		Danmark	100	90	216
I	Oy LM Ericsson Ab		Finland	100	13	195
II	Ericsson Participations France S.A.		Frankrike	100	22	485
II	LM Ericsson Holdings Ltd.		Irland	100	2	14
III	Ericsson Treasury Ireland Ltd.		Irland	100	81	3 924
III	Ericsson Financial Services Ireland		Irland	100	300	2 451
II	Ericsson S.p.A. <sup>4)</sup>		Italien	72	10	105
I	Ericsson A/S		Norge	100	156	194
I	Ericsson Corporatio AO		Ryssland	100	5	5
I	Ericsson AG		Schweiz	100	—	—
II	Ericsson Holding Ltd.		Storbritannien	100	74	757
I	Ericsson GmbH		Tyskland	100	20	341
I	Ericsson Hungary Ltd.		Ungern	100	1 301	120
I	Ericsson Austria GmbH		Österrike	100	4	664
	Övriga (Europa, förutom Sverige)			—	—	137
II	Ericsson Holding II Inc.		USA	100	—	9 508
I	Cía Ericsson S.A.C.I.		Argentina	100	5	10
I	Teleindustria Ericsson S.A.		Mexiko	100	n/a	1 549
	Övriga (USA, Latinamerika)			—	—	70
II	Teleric Pty Ltd.		Australien	100	20	99
I	Ericsson India Private Ltd.		Indien	100	725	147
I	Ericsson Ltd.		Kina	100	2	2
I	Ericsson (Kina) Company Ltd.		Kina	100	50	369
I	Nanjing Ericsson Panda Communication Co. Ltd.		Kina	25 <sup>1)</sup>	5	37
I	Ericsson (Malaysia) Sdn. Bhd.		Malaysia	70	2	4
I	Ericsson Telecommunications Pte. Ltd.		Singapore	100	—	1
I	Ericsson Taiwan Ltd.		Taiwan	80	240	19
I	Ericsson (Thailand) Ltd.		Thailand	49 <sup>2)</sup>	15	4
	Övriga länder			—	—	191
	<b>Totalt</b>				—	<b>58 991</b>
<b>Joint ventures och intresseföretag</b>						
I	Sony Ericsson Mobile Communications AB	556615-6658	Sverige	50	50	4 136
I	Ericsson Nikola Tesla d.d.		Kroatien	49	196	330
I	Beijing Ericsson Mobile Communications Co. Ltd.		Kina	25 <sup>3)</sup>	5	36
	Övriga			—	—	5
	<b>Totalt</b>				—	<b>4 507</b>

**12 AKTIER OCH ANDELAR** (FORTSÄTTNING)**Aktier ägda av koncernföretag**

Typ	Bolag	Org. Nr.	Säte	Innehav i procent
<b>Koncernföretag</b>				
I	Ericsson Shared Services Väst AB	556577-9799	Sverige	100
I	Ericsson Network Technologies AB	556000-0365	Sverige	100
I	Ericsson Business Innovation AB	556128-5924	Sverige	100
I	Ericsson Enterprise AB	556090-3212	Sverige	100
I	Ericsson Microwave Systems AB	556028-1627	Sverige	100
I	Ericsson Sverige AB	556329-5657	Sverige	100
II	Ericsson Cables Holding AB	556044-9489	Sverige	100
III	AB LM Ericsson Finans	556008-8550	Sverige	100
I	Ericsson France S.A.		Frankrike	100
I	LM Ericsson Ltd.		Irland	100
II	Ericsson Holding International B.V.		Nederländerna	100
II	Ericsson Nederland B.V.		Nederländerna	100
I	Ericsson Telecommunicatie B.V.		Nederländerna	100
I	Ericsson Telecomunicazioni S.p.A.		Italien	72
I	Ericsson España S.A.		Spanien	100
I	Ericsson Ltd.		Storbritannien	100
I	Ericsson Mobile Communications (U.K.) Ltd.		Storbritannien	100
I	Ericsson Telekomunikasyon A.S.		Turkiet	100
I	Ericsson Canada Inc.		Kanada	100
I	Ericsson Inc.		USA	100
I	Ericsson NetQual Inc.		USA	100
I	Ericsson Wireless Communications Inc.		USA	100
I	Ericsson IP Infrastructure Inc.		USA	100
I	Ericsson Amplifier Technologies Inc.		USA	100
I	Ericsson Telecomunicações S.A.		Brasilien	100
I	Ericsson Serviços de Telecomunicações Ltda.		Brasilien	100
I	Ericsson Telecom S.A. de C.V.		Mexiko	100
I	Ericsson Australia Pty. Ltd.		Australien	100
I	Nippon Ericsson K.K.		Japan	100
I	Ericsson Mobile Communications Sdn Bhd		Malaysia	100
I	Ericsson Consumer Products Asia Pacific Pte Ltd.		Singapore	100

**Teckenförklaring till bolagstyp**

- I Produktion, distribution och utveckling
- II Förvaltningsbolag
- III Finansbolag

1 Jämte innehav via koncernföretag äger koncernen 51 procent i Nanjing Ericsson Panda Communication Co. Ltd.

2 Jämte innehav via koncernföretag äger koncernen 100 procent i Ericsson (Thailand) Ltd.

3 Jämte innehav via koncernföretag äger koncernen 41 procent i Beijing Ericsson Mobile Communications Co. Ltd.

4 Koncernföretaget Ericsson S.p.A är noterat på fondbörsen i Milano, Italien. Ericssons andel av börsvärdet var per 31 december 2003, SEK 3 246 miljoner.

**13 VARULAGER**

	Koncernen		Moderbolaget	
	2003	2002	2003	2002
Råvaror, komponenter och förnödenheter	4 332	4 348	-	-
Varor under tillverkning	245	653	-	-
Färdiga varor och handelsvaror	271	2 990	-	1
Pågående arbete för annans räkning	9 275	9 935	3	4
Avdrag för förskott från kund	-3 158	-4 507	-	-3
<b>Varulager, netto</b>	<b>10 965</b>	<b>13 419</b>	<b>3</b>	<b>2</b>

**14 KUNDFORDRINGAR**

	Koncernen		Moderbolaget	
	2003	2002 <sup>1)</sup>	2003	2002
Kommersiella fordringar	31 674	36 660	72	63
Fordringar hos intresseföretag och joint ventures	212	724	12	35
<b>Totalt</b>	<b>31 886</b>	<b>37 384</b>	<b>84</b>	<b>98</b>

<sup>1)</sup> *Omarbetad p g a förändrad redovisningsprincip avseende finansiella instrument (RR27).*

Reserv för osäkra kundfordringar i koncernen uppgående till SEK 2 051 miljoner (SEK 1 909 miljoner 2002) och i moderbolaget uppgående till SEK 275 miljoner (SEK 271 miljoner 2002), som avdragits i ovan redovisade belopp, innefattar beräknade förlustrisker baserade på kommersiella grunder. Innehållna fordringar som redovisats som intäkt uppgick till SEK 2 172 miljoner per 31 december 2003 (SEK 5 378 miljoner 2002).

**15 FORDRINGAR OCH SKULDER KONCERNFÖRETAG**

Moderbolaget	2003	2002 <sup>1)</sup>
<b>Långfristiga fordringar<sup>2)</sup></b>		
Finansiella fordringar	34 046	22 595
<b>Kortfristiga fordringar</b>		
Kommersiella fordringar	1 478	1 525
Finansiella fordringar	21 357	57 934
<b>Totalt</b>	<b>22 835</b>	<b>59 459</b>
<b>Långfristiga skulder<sup>2)</sup></b>		
Finansiella skulder	31 911	20 395
<b>Kortfristiga skulder</b>		
Kommersiella skulder	89	367
Finansiella skulder	57 517	78 379
<b>Totalt</b>	<b>57 606</b>	<b>78 746</b>

<sup>1)</sup> *2002 omarbetad på grund av ändring av redovisningsprinciper gällande finansiella instrument (RR27).*

<sup>2)</sup> *Icke räntebärande fordringar och skulder, netto, ingår med SEK 15 317 miljoner (SEK -29 506 miljoner 2002). Även i kortfristiga finansiella fordringar och skulder kan det periodvis förekomma räntefria mellanhavanden.*

**16 ÖVRIGA FORDRINGAR**

	Koncernen		Moderbolaget	
	2003	2002 <sup>1)</sup>	2003	2002 <sup>1)</sup>
Fordringar hos intresseföretag och joint ventures	239	461	-	-
Förutbetalda kostnader	1 639	2 245	623	759
Upplupna intäkter	1 782	2 582	683	754
Förskott till leverantörer	399	545	-	-
Övrigt	8 659	17 470	5 217	11 029
<b>Totalt</b>	<b>12 718</b>	<b>23 303</b>	<b>6 523</b>	<b>12 542</b>

<sup>1)</sup> *Omarbetad med samtliga uppskjutna skattefordringar rapporterade som långfristiga.*

I posten Övrigt ingår pantsatta tillgångar och spärrade bankmedel, uppgående till SEK 1 058 miljoner (SEK 4 962 miljoner 2002).



**17 EGET KAPITAL****Aktiekapital 2003**

Den 31 december 2003 hade aktiekapitalet följande sammansättning:

Moderbolaget	Antal utestående aktier	Aktiekapital
A-aktier (nom. SEK 1,00)	656 218 640	656
B-aktier (nom. SEK 1,00)	15 476 040 038	15 476
	<b>16 132 258 678</b>	<b>16 132</b>

Bolagets aktiekapital är indelat i två serier: A-aktier (nominellt värde SEK 1,00 per aktie) och B-aktier (nominellt värde SEK 1,00 per aktie). A- och B-aktier medför samma rätt till andel i bolagets tillgångar och vinst, men vid omröstning på bolagsstämma medför A-aktier en röst per aktie och B-aktier en tusendels röst per aktie.

Totalt antal aktier i eget förvar per 31 december 2003 uppgick till 306 139 953 (154 360 278 2002) B-aktier, vilket motsvaras av en negativ post i Fritt eget kapital om SEK -648 miljoner (SEK -528 miljoner 2002). Under 2003 gavs 158 miljoner aktier ut, återköptes och ingår nu i aktier i eget förvar för användning i Aktiesparplan 2003.

**Förändringar i eget kapital**

Koncernen	Aktiekapital	Kapitalandelsfonder	Övriga bundna reserver	Bundet eget kapital	Fritt eget kapital	Totalt
1 januari, 2003	15 974	672	39 278	55 924	17 683	73 607
Nyemission	158	-	-	158	-	158
Återköp av egna aktier	-	-	-	-	-158	-158
Försäljning av egna aktier	-	-	-	-	8	8
Aktiespar- och optionsplaner	-	-	-	-	151	151
Förskjutning mellan fritt och bundet kapital	-	-14	2 806	2 792	-2 792	-
Justering av upplupna kostnader för nyemission 2002	-	-	-	-	3	3
Förändring i ackumulerade omräkningsdifferenser	-	-	-2 444	-2 444	-	-2 444
Årets resultat, 2003	-	-	-	-	-10 844	-10 844
<b>31 december, 2003</b>	<b>16 132</b>	<b>658</b>	<b>39 640</b>	<b>56 430</b>	<b>4 051</b>	<b>60 481</b>

Av koncernens vinstmedel kommer SEK 10 miljoner att överföras till bundna reserver enligt förslag av respektive bolags styrelse. Vid bedömning av koncerns ställning bör beaktas att vinstmedel hos de utländska koncernföretagen vid hemtagning till Sverige i vissa fall blir föremål för beskattning, samt i en del fall begränsas av valutarestriktioner. Koncernens fria vinstmedel har omräknats till balansdagskurs. Ackumulerade omräkningsdifferenser har fördelats på fritt respektive bundet kapital.

**Ackumulerade omräkningsdifferenser**

Ingående balans	-2 951
Förändringar i ackumulerade omräkningsdifferenser	-2 444
<b>Utgående balans</b>	<b>-5 395</b>

I förändringar i ackumulerade omräkningsdifferenser ingår förändring avseende omräkning av goodwill i lokal valuta med SEK -917 miljoner (SEK -1 515 miljoner 2002), vinst/förlust (-) netto avseende säkring av investeringar i utländska koncernföretag med SEK 1 081 miljoner (SEK 1 346 miljoner 2002) samt SEK 0,1 miljoner (SEK -107 miljoner 2002) i realiserad vinst/förlust, netto avseende sålda/likviderade bolag.

Kursdifferenser vid omräkning av bokslut från integrerade företag ingår i följande poster i koncernens resultaträkning:

	2003	2002	2001
Kostnader för fakturerade varor och tjänster	-68	-45	134
Finansiella intäkter	-139	-198	28
Skatt på årets resultat	-4	3	9
<b>Totalt</b>	<b>-211</b>	<b>-240</b>	<b>171</b>

Koncernen	Aktie-kapital	Kapital-andels-fond	Övriga bundna reserver	Bundet eget kapital	Fritt eget kapital	Totalt
1 januari, 2002	8 066	491	29 102	37 659	30 928	68 587
Nyemission	7 908	-	21 032	28 940	-	28 940
Aktiesparplan	-	-	-	-	12	12
Försäljning av egna aktier	-	-	-	-	2	2
Förskjutning mellan fritt och bundet kapital	-	181	-5 935	-5 754	5 754	-
Förändringar i ackumulerade omräkningsdifferenser	-	-	-4 921	-4 921	-	-4 921
Årets resultat, 2002	-	-	-	-	-19 013	-19 013
<b>31 december, 2002</b>	<b>15 974</b>	<b>672</b>	<b>39 278</b>	<b>55 924</b>	<b>17 683</b>	<b>73 607</b>

Koncernen	Aktie-kapital	Kapital-andels-fonder	Övriga bundna reserver	Bundet eget kapital	Fritt eget kapital	Totalt
1 januari, 2001	7 910	447	32 153	40 510	51 176	91 686
Nyemission	155	-	-	155	-	155
Återköp av egna aktier	-	-	-	-	-156	-156
Konvertering av förlagsbevis	1	-	10	11	-	11
Kapitalrabatt konvertibellån	-	-	-1	-1	-	-1
Betalad utdelning	-	-	-	-	-3 954	-3 954
Förskjutning mellan fritt och bundet kapital	-	44	-5 170	-5 126	5 126	-
Förändringar i ackumulerade omräkningsdifferenser	-	-	2 110	2 110	-	2 110
Årets resultat, 2001	-	-	-	-	-21 264	-21 264
<b>31 december, 2001</b>	<b>8 066</b>	<b>491</b>	<b>29 102</b>	<b>37 659</b>	<b>30 928</b>	<b>68 587</b>

Moderbolaget	Aktie-kapital	Överkurs-fond <sup>1)</sup>	Upp-skrivnings-fond	Reserv-fond	Totalt bundet eget kapital	Disposi-tionsfond	Fria vinstmedel	Totalt fritt kapital	Totalt
1 januari, 2003	15 974	24 726	20	6 741	47 461	100	14 301	14 401	61 862
Nyemission	158	-	-	-	158	-	-	-	158
Försäljning av egna aktier	-	-	-	-	-	-	8	8	8
Aktiespar- och optionsplaner	-	-	-	-	-	-	3	3	3
Återköp av egna aktier	-	-	-	-	-	-	-158	-158	-158
Justering av upplupna kostnader för nyemission 2002	-	3	-	-	3	-	-	-	3
Koncernbidrag, netto efter skatt	-	-	-	-	-	-	-1 869	-1 869	-1 869
Årets resultat, 2003	-	-	-	-	-	-	1 250	1 250	1 250
<b>31 december, 2003</b>	<b>16 132</b>	<b>24 729</b>	<b>20</b>	<b>6 741</b>	<b>47 622</b>	<b>100</b>	<b>13 535</b>	<b>13 635</b>	<b>61 257</b>

<sup>1)</sup> Överkurs hänförlig till 1996 och tidigare år har redovisats under Reservfond.

## 18 OBESKATTADE RESERVER

Moderbolaget	Vid årets början	Avsättning/upplösning	Vid årets slut
Accumulerade avskrivningar utöver planenliga			
Immateriella anläggningstillgångar	20	-3	17
Materiella anläggningstillgångar	5	43	48
<b>Summa ackumulerade avskrivningar utöver plan</b>	<b>25</b>	<b>40</b>	<b>65</b>
Andra obeskattade reserver			
Reserv för osäkra fordringar	1 290	-	1 290
Periodiseringsfond	774	-	774
<b>Summa andra obeskattade reserver</b>	<b>2 064</b>	<b>-</b>	<b>2 064</b>
<b>Summa obeskattade reserver</b>	<b>2 089</b>	<b>40</b>	<b>2 129</b>

God redovisningssed i Sverige och skattelagstiftning kräver att bolag redovisar vissa skillnader mellan beskattningsunderlaget och bokfört värde av skatt som en obeskattad reserv i balansräkningen i räkenskaper för enskilda bolag. Förändringar i dessa reserver redovisas i resultaträkningen som en avsättning till eller upplösning av obeskattade reserver.

Förändringar i andra obeskattade reserver i moderbolaget innehåller följande för 2002: upplösning av reserv för osäkra fordringar SEK 1 977 miljoner (SEK -247 miljoner 2001) och upplösning av periodiseringsfond SEK 0 miljoner (SEK 1 419 miljoner 2002). Uppskjuten, ej bokförd, skatteskuld hänförlig till obeskattade reserver uppgår till SEK 596 miljoner för 2003, SEK 585 miljoner för 2002 och SEK 1 144 miljoner för 2001.

**19 AVSÄTTNINGAR**

Koncernen	Pensioner och liknande förmåner	Uppskjutna skatter	Kommersiella garantier	Omstrukturering	Kundfinansiering	Övriga	Totalt övriga avsättningar
Ingående balans	10 997	1 511	3 554	7 535	178	8 579	21 357
Årets avsättningar	1 105	595	4 706	10 835	198	13 030	29 364
lanspråktagande under perioden	-810	-479	-3 105	-9 146	-47	-7 028	-19 805
Periodens återföringar av outnyttjade belopp	-	-14	-329	-66	-21	-884	-1 314
Inlösen av PRI-skuld	-3 509	-	-	-	-	-	-
Poster avseende förvärvade samt avyttrade bolag	-3	-	-3	5	-	-3	-1
Omklassificeringar	400	-960	40	178	-8	424	-326
Årets omräkningsdifferens	-175	-191	-127	-226	-4	-664	-1 212
Utgående balans	8 005	462	4 736	9 115	296	13 454	28 063

Moderbolaget	Pensioner och liknande förmåner	Omstrukturering	Kundfinansiering	Övriga
Ingående balans	1 155	63	2 228	139
Årets avsättningar	111	1 748	660	287
lanspråktagande under perioden	-63	-346	-1 457	-139
Inlösen av PRI-skuld	-355	-	-	-
Utgående balans	848	1 465	1 431	287

**Pensioner**

Ericssons koncernföretag deltar i lokala pensionsplaner i respektive land. Det finns i princip två olika typer av pensionsplaner:

- Avgiftsbaserade planer, där bolagets skyldighet endast är att betala en avgift till en fond eller ett försäkringsbolag för den anställdes räkning. Ingen skuld bokförs i balansräkningen.
- Förmånsbaserade planer, där bolagets skyldighet är att, utbetala en pensionsavsättning baserad på lönenivå och intjäningstid. Dessa planer är utformade på två sätt:
  - genom att sätta upp en stiftelse, vilken hanterar bolagets insättningar till pensionsplanen, i dessa fall är avsättningsbeloppet i balansräkningen nettot av ackumulerade intjänade pensionsförmåner och stiftelsens tillgångar.
  - genom att bokföra ackumulerade intjänade pensionsförmåner som en avsättning i balansräkningen utan avdrag för tillgångar. Denna metod tillåts i Sverige om åtagandena försäkras genom Försäkringsbolaget Pensionsgaranti (FPG), vilket regleras genom svensk lag om säkerställande av pensionsåtaganden.

Inom Ericsson använder bolagen i de flesta länder avgiftsbaserade planer och har därför inga pensionsavsättningar i balansräkningen. I ett dussintal länder utanför Sverige används förmånsbaserade planer med stiftelser, där nettot av ackumulerade förmåner och stiftelsens tillgångar bokförs som pensionsavsättningar. I Sverige används båda lösningarna, till viss del används avgiftsbaserade planer och till viss del förmånsbaserade planer:

- Alla planer för kollektivanställda och vissa delar av planer för tjänstemän, såsom dödsfall och invaliditet, är avgiftsbaserade planer. Vissa förtidspensioneringsåtaganden är också definierade som avgiftsbaserade planer.
- Ålderspensionsplaner för tjänstemän är förmånsbaserade planer. Ingen stiftelse är inrättad utan hela pensionskulden är redovisad som pensionsavsättning med tvingande försäkringsskydd. Pensionskuldens storlek beräknas av tredje part, Pensionsregistreringsinstitutet (PRI), baserat på försäkringsmässiga åtaganden utanför bolagets kontroll. PRI handhar även utbetalning till de anställda.

Av de totala avsättningarna till förmånsbaserade pensioner och liknande förmåner på SEK 8 005 miljoner är största delen hänförlig till Sverige, varav SEK 6 175 miljoner (SEK 9 175 miljoner 2002) utgörs av PRI-skuld. Moderbolagets pensionskund inkluderar ett åtagande om SEK 386 miljoner (SEK 716 miljoner 2002) i enlighet med överenskommelse med PRI.

Enligt de nya redovisningsregler, RR29, som träder i kraft från och med den 1 januari, 2004, ska förmånsbestämda planer beräknas utifrån aktuariella åtaganden inklusive framtida utveckling av löner, förväntad avkastning på förvaltnings-tillgångar med mera, vilket kommer att påverka den redovisade nettoskulden.

Ericsson avser att börja tillämpa RR29 från 2004 och redovisa nettoeffekten av ändringen direkt mot eget kapital.

Denna förändring kommer att öka den nuvarande pensionsskulden i storleksordningen SEK 1,9 miljarder. Effekten av denna förändring av redovisningsprinciper kommer att rapporteras som en engångseffekt på eget kapital på cirka SEK -1,4 miljarder efter skatt.

#### Uppskjutna skatter

Den uppskjutna skatteskulden beror på periodisering-differenser.

#### Kommersiella garantier

Avsättningar för kommersiella garantirisker sker löpande, baserat på försäljning och kontraktssenliga garantitider för olika produkter. Avsättningarna baseras också på felutfall på sålda produkter. Vi uppskattar att cirka SEK 3,3 miljarder kommer att utnyttjas under 2004.

#### Omstrukturering

Under 2001 genomfördes två omstruktureringprogram och kostnader om SEK 15 miljarder redovisades. Under 2003 har de återstående avsättningarna på SEK 500 miljoner lösts upp mot faktiska kostnader.

Under 2002 genomfördes ytterligare omstruktureringprogram. Den största delen av återstående omstruktureringaktiviteter från 2002 på cirka SEK 7 miljarder har under 2003 lösts upp mot faktiska kostnader. Det kvarstår SEK 0,8 miljarder som vi förutser kommer att utnyttjas under de första kvartalen av 2004.

Under 2003 tillkom ytterligare omstruktureringprogram. Vid årets slut kvarstod SEK 9,1 miljarder i avsättningar avseende omstruktureringprogram. Vi förväntar oss att SEK 5 miljarder kommer att utnyttjas under 2004. De kvarstående avsättningarna på SEK 4,1 miljarder avser huvudsakligen utnyttjade fastigheter och lokaler vilka kommer att bli upplösta under en längre tidsperiod.

#### Kundfinansiering

Totala avsättningar avseende kundfinansiering utanför balansräkningen utgörs av summan av individuella avsättningar för olika krediter. Dessa individuella avsättningar är baserade på specifik riskbedömning av varje enskild exponering.

#### Övrigt

Övriga reserver inkluderar belopp för risker avseende patenttvister och andra juridiska tvister, beräknade förluster på entreprenadkontrakt, kontraktssenliga åtaganden och risker för böter. Vi uppskattar att SEK 11 miljarder kommer att lösas upp 2004 mot faktiska kostnader.

## 20 LÅNGFRISTIGA SKULDER

	Koncernen		Moderbolaget	
	2003	2002	2003	2002 <sup>1)</sup>
Certifikat och obligationslån (förfaller 2005-2010)	26 312	33 074	26 312	33 074
Skulder till kreditinstitut	689	3 043	290	411
Skulder till koncernföretag	-	-	31 911	20 395
Övrigt	2 771	949	63	102
<b>Totalt</b>	<b>29 772</b>	<b>37 066</b>	<b>58 576</b>	<b>53 982</b>

<sup>1)</sup> Omarbetad på grund av ändring av redovisningsprinciper gällande finansiella instrument (RR27).

Långfristiga skulder som förfaller senare än fem år efter balansdagen:

	Koncernen		Moderbolaget	
	2003	2002	2003	2002
Certifikat och obligationslån	7 775	7 422	7 775	7 422
Skulder till kreditinstitut	155	186	-	-
Övriga	1 358	6	-	-
<b>Totalt</b>	<b>9 288</b>	<b>7 614</b>	<b>7 775</b>	<b>7 422</b>

Av de långfristiga skulderna har SEK 17 112 miljoner (obligationslån på EUR 1 566 miljoner och GBP 226 miljoner i enlighet med Ericssons Euro Medium Term Note program) en ränta kopplad till bolagets kreditvärdering. Räntan kommer att öka/minska med 0,25 procent per år för varje betygsnivå per ratinginstitut (Standard & Poor's och Moody's). Räntan kopplad till obligationslånen kan inte understiga den ursprungliga räntan i låneavtalet.

## 21 FINANSIELLA INSTRUMENT

### Innehav av finansiella instrument redovisade till annat än verkligt värde

Finansiella instrument är antingen primära eller derivat. Primära instrument består i huvudsak av likvida medel, kundfordringar, kundkrediter, investeringar, leverantörsskulder och upplåning.

I tabellen nedan visas redovisat respektive verkligt värde av primära finansiella instrument, vilka i bokslutet tagits upp till annat än verkligt värde.

Primära finansiella instrument upptagna till annat än verkligt värde i bokslutet

(SEK miljarder)	Redovisat värde		Verkligt värde	
	Per 31 dec, 2003	2002	Per 31 dec, 2003	2002
<b>Finansiella tillgångar</b>				
Likvida medel	73,2	66,2	73,5	66,6
	73,2	66,2	73,5	66,6
<b>Finansiella skulder</b>				
Certifikat och obligationslån	26,3	33,1	27,6	27,7
Konvertibla förlagslån	-	4,5	-	4,3
Skulder till kreditinstitut	0,7	3,0	0,7	3,1
Kortfristig del av långfristiga skulder <sup>1)</sup>	7,3	6,6	7,3	6,5
	34,3	47,2	35,6	41,6

<sup>1)</sup> Redovisade värden inkluderar certifikat och obligationslån om SEK 5,9 miljarder 2003 och SEK 6,4 miljarder 2002

Verkliga värden har beräknats genom att framtida förväntade kassaflöden har diskonterats till vid beräkningstillfället rådande räntesatser. För Ericssons noterade finansiella skuldinstrument (utestående certifikat och obligationslån samt konvertibla förlagslån) har de verkliga värdena baserats på marknadsvärden. Marknadsvärden för certifikaten och obligationslånen beaktar kreditrisk relaterad till Ericsson och diskonterade framtida räntebetalningar. Under 2003 förbättrades kreditrisken relaterad till Ericsson, varför skillnaden mellan redovisat och verkligt värde minskat. Höga kupongräntor på vissa obligationslån medför att obligationslånen verkliga värde är högre än det redovisade värdet per den 31 december 2003. Då Ericssons avsikt är att behålla certifikaten och obligationslånen till förfall redovisas de till upplupet anskaffningsvärde. Ränta på obligationslån med fast ränta har bytts till rörlig ränta genom ränteswappar. Värdet av dessa ränteswappar är inkluderade i tabellen "finansiella räntederivat".

Finansiella instrument exkluderade från tabellen såsom kommersiella kundfordringar och leverantörsskulder, investeringar i icke-noterade aktieinstrument, aktieinnehav i associerade bolag och pensionsavsättningar anses bokförda till verkligt värde. I de fall ett marknadsvärde inte är direkt tillgängligt och värdepåverkan till följd av underliggande räntexponering inte är materiell har det bokförda värdet ansetts representera en rimlig uppskattning av marknadsvärdet.

### Finansiell riskhantering

För en övergripande beskrivning avseende Ericssons mål, policies och strategier för finansiell riskhantering vänligen se avsnittet Finansiell Riskhantering i Förvaltningsberättelsen och Not 1, Redovisningsprinciper.

Ericsson klassificerar finansiella risker som:

- valutarisk
- ränterisk
- kursrisk kopplad till Ericssons aktiekurs och kursrisk i noterade aktieinstrument
- kreditrisk
- landrisk
- finansierings- och likviditetsrisk

#### Valutarisk

Ericsson har betydande intäkter, kostnader, tillgångar och skulder i andra valutor än SEK, vilket ger upphov till en ansenlig valutaexponering. Ericsson skiljer på tre typer av exponering: ekonomisk exponering, transaktionsexponering och omräkningsexponering. Valutakursförändringar mellan SEK och andra valutor påverkar Ericssons resultat. Ericssons policy är att söka reducera resultateffekterna och volatiliteten i resultatet genom olika former av säkringsaktiviteter inklusive användandet av derivatinstrument.

Ericsson är exponerat för valutarisker till följd av värddeförändringar avseende balansräkningsposter i utländsk valuta. Kommersiella kundfordringar och leverantörsskulder hanteras via Ericssons hantering av transaktionsexponering kopplad till försäljning och inköp. Andra exponeringar såsom kundkrediter och räntebärande skulder säkras via motverkande tillgångar och skulder i utländsk valuta. Resterande valutaexponering, netto, säkras via innehav av likvida medel och derivatinstrument.

#### Ekonomisk exponering

Ericsson är beroende av den svenska kronans utveckling i förhållande till andra valutor och av den ekonomiska utvecklingen i Sverige. Per den 31 december 2003 var cirka 47 procent av alla anställda baserade i Sverige. Den inhemska marknaden svarade emellertid endast för fem procent av den totala försäljningen under 2003. Exportförsäljning från Sverige faktureras huvudsakligen i utländsk valuta. Den förhållandevis stora kostnadsbasen i SEK tillsammans med den successiva kronförstärkningen under 2003 medförde en negativ resultatpåverkan för Ericsson i jämförelse med konkurrenter med kostnader i USD.

*Transaktionsexponering*

En analys avseende koncernens transaktionsexponering för 2003 visar följande exponering, netto, per valuta:

Transaktionsexponering, netto, per valuta

(SEK miljarder)	2003
USD och relaterade valutor	21
EUR	3
JPY	2
CNY	1

En 10-procentig förändring (+/-) av USD mot SEK skulle ge en effekt motsvarande SEK 2,1 miljarder på Ericssons resultat före skatt samt före hänsyn till eventuella kurssäkringar. I den mån det är möjligt koncentreras valutarisken till svenska koncernbolag. All försäljning till utländska koncernföretag faktureras i utländsk valuta. I syfte att begränsa exponeringen för valutaförändringar avseende framtida intäkter och kostnader, kontrakterad och prognostiserad försäljning samt inköp i de större valutorna säkras dessa för de närmaste 6–9 månaderna. Valutaswappar och terminer vilka nyttjas för att säkra framtida intäkts- och kostnadsflöden designeras såsom kassaflödessäkringar.

Till följd av kronförstärkningen under år 2003 främst mot USD och dollarrelaterade valutor som SAR jämfört med år 2002 redovisade Ericsson operativa valutakursförluster om cirka SEK 3,1 miljarder. Dessa motsvarades i stort sett av valutakursvinster, netto, avseende gjorda valutasäkringar om cirka SEK 3,0 miljarder. Operativa valutakursförluster, netto, uppgick till ett redovisat värde om SEK 0,1 miljarder och finansiella valutakursförluster uppgick till SEK 0,3 miljarder netto.

Per den 31 december 2003 var transaktionsexponeringen kurssäkrad och motvärdet avseende innehavda derivat hade ett positivt marknadsvärde om cirka SEK 2,6 miljarder. Det positiva marknadsvärdet motsvaras av förluster på underliggande betalningsflöden kopplade till framtida försäljning och inköp vid jämförelse med rådande kurser vid kontrakts- och prognostillfället. Marknadsvärdet avseende dessa derivat kommer att påverkas ytterligare till följd av valutakursförändringar och SEK 3,5 miljarder av marknadsvärdet om SEK 2,6 miljarder, netto, kommer att påverka resultaträkningen inom de närmaste 6–9 månaderna vid den tidpunkt underliggande, säkrad transaktion äger rum. Förlusten på SEK 0,9 miljarder har redan tagits till resultatet. Dessa derivat avser säkringar av både resultaträkningen och kassaflödet till följd av förändrade valutakurser.

I tabellen nedan anges Ericssons valutaderivat uppdelat per instrumenttyp samt redovisade och verkliga värden.

## Finansiella valutaderivat

(SEK miljarder)	Redovisat värde Per 31 dec, 2003	Verkligt värde Per 31 dec, 2003		
		Positivt	Negativt	Netto
Typ av instrument				
Valutaswappar	-0,6	3,1	-0,6	2,5
Övriga finansiella valutaderivat	-0,3	0,4	-0,3	0,1
	<b>-0,9</b>	<b>3,5</b>	<b>-0,9</b>	<b>2,6</b>

*Omräkningsexponering*

Ericsson har ett stort antal koncernföretag med verksamhet utomlands. Nettoresultatet från utländska koncernföretag och värdet på dessa investeringar påverkas av valutakursförändringar, vilket i sig påverkar koncernens balans- och resultaträkning vid omräkning till SEK.

Omräkningsexponeringen säkras i enlighet med följande policy fastställd av styrelsen:

- Det monetära nettot i koncernföretag omräknat enligt "monetära/icke monetära metoden", det vill säga där omräkningseffekten påverkar resultaträkningen, kurssäkras till 100 procent. Utländska omräkningsförluster uppgick till SEK 0,2 miljarder, netto, vilket motverkades av motsvarande vinster på gjorda kurssäkringar.
- Eget kapital i koncernföretag omräknat enligt "dagskursmetoden", det vill säga där omräkningseffekten rapporteras direkt i eget kapital i balansräkningen, kurssäkras upp till 20 procent i utvalda bolag. Omräkningsdifferenserna rapporterade i eget kapital under 2003 uppgick till SEK -2,4 miljarder, netto, med hänsyn tagen till vinster avseende gjorda kurssäkringar om SEK 1,1 miljarder.

*Ränterisk*

Ericsson är exponerat för ränterisk, då marknadsvärdet för vissa balansposter påverkas av förändringar i underliggande ränta samt förändringar avseende ränteintäkter och räntekostnader. Nettokassan uppgick till SEK 27,0 miljarder vid årsskiftet 2003, bestående av likvida medel uppgående till SEK 73,2 miljarder och räntebärande skulder om SEK 46,2 miljarder. Utestående kundkrediter uppgick till SEK 4,0 miljarder, netto. För att hantera räntexponeringen använder Ericsson olika derivatinstrument såsom exempelvis forward rate agreements, ränteswappar och cross currency ränteswappar.

Ericsson's mål är att undvika ränterisk till följd av (i) obalans mellan räntebärande poster i balansräkningen med rörlig respektive fast ränta och (ii) fasta räntesatser avseende en betydande del av nettokassan. För att uppnå detta strävar Ericsson efter en position med i huvudsak rörliga räntor. Per den 31 december 2003 hade 99 procent (94 procent 2002) av de räntebärande skulderna och 98 procent (100 procent 2002) av de räntebärande tillgångarna rörlig ränta.

Med nuvarande nettokassaposition är Ericssons räntenetto och kassaflöde exponerat för ränteförändringar. En varaktig ränteförändring om +/-0,25 procent skulle ha en påverkan på

räntenettot motsvarande något mindre än SEK 100 miljoner, plus eller minus.

Tabellen nedan visar redovisat värde, fördelat per löptid, avseende Ericssons räntebärande tillgångar, avsättningar och skulder exponerade för ränterisk. Ränta klassificerad som rörlig på räntebärande poster omsätts med intervall kortare än ett år. Ränta klassificerad som fast på räntebärande poster är fast till instrumentets förfalldag.

#### Räntebärande tillgångar, avsättningar och skulder

(SEK miljarder)	Kortare än			Totalt
	1 år	1-5 år	Längre än 5 år	
<b>Räntebärande tillgångar – fast ränta</b>				
Likvida medel <sup>1)</sup>	1,3	–	–	1,3
	<b>1,3</b>	<b>–</b>	<b>–</b>	<b>1,3</b>
<b>Räntebärande tillgångar – rörlig ränta</b>				
Likvida medel <sup>1)</sup>	71,9	–	–	71,9
Kortfristig kundfinansiering	2,6	–	–	2,6
Lån till associerade bolag	0,2	–	–	0,2
Långfristig kundfinansiering	–	6,2	1,8	8,0
	<b>74,7</b>	<b>6,2</b>	<b>1,8</b>	<b>82,7</b>
<b>Totala räntebärande tillgångar</b>				<b>84,0</b>
<b>Räntebärande avsättningar och skulder – fast ränta</b>				
Skulder till kreditinstitut (långfristiga)	–	0,2	–	0,2
	<b>–</b>	<b>0,2</b>	<b>–</b>	<b>0,2</b>
<b>Räntebärande avsättningar och skulder – rörlig ränta</b>				
Certifikat och obligationslån <sup>2)</sup>	–	18,5	7,8	26,3
Skulder till kreditinstitut och finansiella leasar (långfristiga)	–	0,7	1,5	2,2
Kortfristig del av långfristiga skulder <sup>3)</sup>	7,3	–	–	7,3
Skulder till kreditinstitut (kortfristiga)	2,2	–	–	2,2
Pensioner och liknande avsättningar	–	–	8,0 <sup>4)</sup>	8,0
	<b>9,5</b>	<b>19,2</b>	<b>17,3</b>	<b>46,0</b>
<b>Totala räntebärande avsättningar och skulder</b>				<b>46,2</b>

<sup>1)</sup> Inkluderar alla typer av instrument som används för likviditetsförvaltning, oavsett löptid.

<sup>2)</sup> Obligationsslån emitteras i huvudsak till fast ränta. För att betala rörlig ränta använder sig Ericsson av ränteswappar.

<sup>3)</sup> Inkluderar certifikat och obligationslån om SEK 5,9 miljarder.

<sup>4)</sup> Efter engångsbetalningen om SEK 3,5 miljarder till en svensk pensionsförvaltare har huvuddelen av pensionskulden en löptid om längre än 5 år.

Tabellen nedan visar verkliga värden och redovisade värden avseende utestående räntederivat per instrumenttyp.

(SEK miljarder)	Finansiella räntederivat			
	Redovisat värde	Verkligt värde		
	Per 31 dec, 2003	Per 31 dec, 2003		
	Positivt	Negativt	Netto	
Typ av instrument				
Ränteswappar	0,8	2,4	–0,1	2,2
Cross currency ränteswappar	0,1	0,1	–	0,1
Övriga finansiella räntederivat	–	0,1	–0,1	0,1
	<b>0,9</b>	<b>2,6</b>	<b>–0,2</b>	<b>2,4</b>

#### Marknadsrisk kopplad till kursrisk i Ericssonaktien samt övriga noterade aktieinstrument

##### Kursrisk i Ericssonaktien

Genom personaloptions- och aktiesparprogram är Ericsson exponerat mot utvecklingen av Ericssons aktiekurs. Åtagandet för Ericsson att leverera aktier i enlighet med dessa program är säkrat genom eget innehav av B-aktier och teckningsrätter för emission av nya B-aktier. Om aktiekursen stiger medför detta sociala kostnader, vilket utgör en risk både för resultat och kassaflöde. Resultaträkningsexponeringen kopplad till ett av optionsprogrammen är säkrat genom innehav av köpoptioner. Kassaflödesexponeringen är fullt säkrat genom eget innehav av B-aktier, vilka ska kunna avyttras för att täcka sociala kostnader, samt via innehav av köpoptioner avseende B-aktier.

##### Prisrisk relaterad till noterade aktieinstrument

Genom investeringar i aktieinstrument avseende noterade bolag är Ericsson exponerat för marknadsvärdeförändringar i dessa instrument. Sådana investeringar utgör dock en mycket begränsad del av Ericssons finansiella tillgångar och exponeringen är därför inte säkrat.

##### Kreditrisk

Kreditrisk delas in i tre kategorier: kreditrisk i kommersiella kundfordringar, risk kopplad till kundfinansiering och finansiella kreditrisker.

##### Kreditrisk i kommersiella kundfordringar

Värdet av utestående kommersiella kundfordringar uppgick till SEK 31,9 miljarder per årsskiftet. Reserveringar avseende förväntade förluster görs löpande och uppgick per den 31 december 2003 till SEK 2,1 miljarder. Ericssons kreditförluster har emellertid historiskt sett varit låga. Värdet av utestående kommersiella kundfordringar är nära kopplat till försäljningsfördelningen och innefattar inga större kreditrisker koncentrerade till vare sig vissa kunder eller geografiska regioner.

*Risk kopplad till kundfinansiering*

Per den 31 december 2003 uppgick Ericssons totala utestående exponering avseende kundfinansiering till SEK 12,3 (21,8) miljarder i enlighet med nedanstående tabell. Vidare hade Ericsson vid årsskiftet utnyttjade kreditlöften uppgående till SEK 6,1 miljarder. Utestående kundkrediter och finansiella garantier hänför sig till infrastrukturella projekt på olika geografiska marknader och till ett stort antal kunder. Per den 31 december 2003 hade Ericsson totalt 146 utestående kundlån som arrangerats eller garanterats av bolaget. Ericssons sex största kundkreditåtaganden utgör 53 procent av den totala kreditexponeringen.

Säkerheter för kundkrediter består vanligtvis av pantsatt utrustning, pantsättning avseende vissa av låntagarens tillgångar och i förekommande fall pantsättning av aktier i operatörsbolaget.

Nedanstående tabell visar utestående kundkrediter per den 31 december 2001, 2002 och 2003.

Utestående kundfinansiering

(SEK miljarder)	Per 31 december,		
	2003	2002	2001
Kundfinansiering i egen balansräkning <sup>1)</sup>	10,6	21,1	18,7
Kundfinansiering utanför balansräkningen	2,0	1,5	12,8
Total kundfinansiering	12,6	22,6	31,5
Avgår risktäckning från tredje part	-0,3	-0,8	-4,7
Ericssons exponering	12,3	21,8	26,8
Netto, bokfört värde i egen balansräkning	4,0	14,0	14,8

<sup>1)</sup> Minskningen av kundfinansiering i egen balansräkning under 2003 med SEK 10,5 miljarder är huvudsakligen ett resultat av kreditförsäljningsaktiviteter. Under 2003 gjordes ett urval av krediter i egen balansräkning i syfte att sälja dessa tillgångar till banker. Varje försäljning genomfördes som en överlåtelse av tillgången och alla därmed sammanhängande rättigheter samt skyldigheter varefter Ericsson inte längre har något kvarstående engagemang kopplat till den överlättna tillgången.

Av Ericssons totala kreditexponering kopplad till kundkrediter per den 31 December 2003 hänförde sig 57 procent till Latinamerika. Europa, Mellanöstern och Afrika svarade för 36 procent och Nordamerika uppgick till 4 procent medan Asien och Oceanien svarade för 3 procent.

Per den 31 december 2003 härrörde 14 procent av total utestående kundfinansiering till kundlån avseende 3G-nätverk och resterande del till 2,5G- och 2G-nätverk.

Nettoeffekten av gjorda reserveringar för kreditförluster, vilka belastar årets rörelsekostnader uppgick till SEK 1,1 miljarder under 2003, SEK 3,1 miljarder under 2002 och SEK 2,5 miljarder under 2001. Under åren 2003, 2002 och 2001 redovisade Ericsson kreditförluster på respektive SEK 1,8 miljarder, SEK 1,7 miljarder och SEK 1,3 miljarder.

Nedanstående tabell visar hur mycket av Ericssons kreditlöften avseende kundfinansiering som ännu inte utnyttjats per angivna datum.

Utestående kreditlöften avseende kundfinansiering

(SEK miljarder)	Per den 31 december,			
	2003	2002	2001	
Finansieringslöften	6,1	14,0	31,2	
	Kortare än 1 år	1-3 år	4 år och längre	Totalt
(SEK miljarder, 2003)	1,7	4,4	0,0	6,1

<sup>1)</sup> Finansiella kreditlöften avser kreditupplägg där Ericsson eller tredje part är långgivare.

Per den 31 december 2003 hänförde sig 93 procent av Ericssons totala kreditlöften till 3G-nätverksutbyggnad och resterande del avsåg 2,5G- och 2G-nätverk.

*Finansiell kreditrisk*

Placeringar i finansiella instrument innebär en risk att motparten inte fullgör sina förpliktelser. Ericsson söker begränsa dessa risker genom att placera överskottslikviditet främst i företagscertifikat, statsskuldväxlar och FRN med kreditbetyget A-2/P-2 eller högre på kort sikt och kreditbetyget A/A2 eller högre på lång sikt samt i likviditetsfonder med kreditbetyg singel A som lägst. Enligt Ericssons policy krävs att nettingavtal, så kallade ISDA-avtal, har tecknats med samtliga motparter med vilka derivathandel sker, i syfte att begränsa kreditrisken. Inga kreditförluster avseende externa placeringar rapporterades under 2003.

Likvida medel

(SEK miljarder)	Per 31 december,	
	2003	2002
<b>Typ av placering</b>		
<b>Moderbolaget</b>		
Statsskuldväxlar	12,1	23,9
Kassa och bank	4,1	5,7
Företagscertifikat	27,7	14,5
FRN (Företagscertifikat), rörlig ränta	5,8	5,3
Bostadscertifikat	4,7	1,2
Företagsobligationer	2,8	1,4
Statsobligationer	0,1	1,5
Likviditetsfonder	8,4	5,8
Bostadsobligationer	2,7	-
<b>Totalt moderbolaget</b>	<b>68,4</b>	<b>59,3</b>
Andra koncernföretag (i huvudsak placeringar i kassa och bank)	4,8	6,9
<b>Totalt</b>	<b>73,2</b>	<b>66,2</b>

*Landrisk*

Landrisk definieras som de svenska bolagens totala risk kopplad till verksamhet utomlands samt utlåning från koncernbolag till utländska koncernföretag. Poster som inkluderas är interna och externa kommersiella kundfordringar, projektfinansiering, garantier, intern in- och utlåning från internbanken samt investeringar i koncernföretag. Den totala landrisken mäter den direkta effekten på Ericssons resultaträkning för det fall något land skulle låta expropriera Ericssons tillgångar. Styrelsen har fastställt risklimiterna avseende politisk risk. Landriskmandatet



är baserat på EKN:s generella riskklassificering och limiter finns för respektive ratingkategori (låg, mellan och hög). Landrisken beräknas på bruttonivå och kan inte jämföras med konsoliderade värden i balansräkningen.

Total risk per ratingkategori och geografiskt marknadsområde

(SEK miljarder och procent)	Per den 31 december,	
	2003	2002
<b>Typ av riskklass</b>		
Låg (EKN-klass 0-2)	39	61
Mellan (EKN 3-4)	11	14
Hög (EKN 5-7)	13	22
<b>Total risk<sup>1)</sup></b>	<b>63</b>	<b>97</b>
<b>Geografiskt område</b>		
Europa, Mellanöstern och Afrika	44%	49%
Nordamerika	22%	16%
Latinamerika	22%	22%
Asien och Oceanien	12%	13%
<b>Totalt</b>	<b>100%</b>	<b>100%</b>

<sup>1)</sup> Total landrisk är minskad med USD 100 miljoner motsvarande Ericssons konfiskationsförsäkring.

Skattelagstiftning, valutalagstiftning och andra legala samt ekonomiska restriktioner kan i vissa länder utgöra en kassaflödesrisk, vilken påverkar Ericssons möjligheter att föra pengar inom koncernen till exempel utdelning samt säkerställa finansiering till vissa koncernföretag. För närvarande är dock påverkan av dessa restriktioner högst begränsad. Per den 31 december 2003 hade Ericsson mindre än SEK 1 miljard i fritt eget kapital i länder med transferrestriktioner.

### Finansierings- och likviditetsrisk

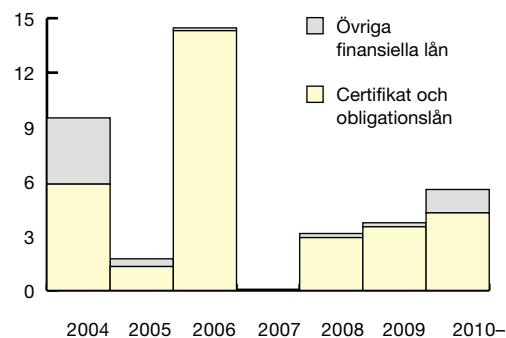
Ericsson finansierar i huvudsak sin verksamhet genom extern upplåning på de svenska och internationella bank- och kapitalmarknaderna.

Ericssons utestående räntebärande avsättningar och skulder uppgick till SEK 46,2 miljarder per den 31 december 2003. Långfristiga räntebärande skulder uppgick till SEK 36,7 miljarder, varav långa lån SEK 28,7 miljarder samt pensionsavsättningar och liknande åtaganden uppgick till SEK 8,0 miljarder. Kortfristig del av långfristiga skulder uppgick till SEK 7,3 miljarder. Långa lån inklusive kortfristig del av långfristiga skulder uppgick till SEK 36,0 miljarder med en genomsnittlig löptid på 3,5 år. Långfristiga lån består till största delen av upplåning under Ericssons obligationsprogram. Kortfristiga räntebärande skulder uppgick till SEK 2,2 miljarder med en genomsnittlig löptid om 0,3 år. Kortfristiga lån består till största delen av checkkrediter, banklån och andra kortfristiga finansiella lån. Ericsson har beviljade men icke utnyttjade kortfristiga kreditlöften på SEK 0,2 miljarder, varav SEK 0,1 miljarder i moderbolaget.

Moderbolaget har ett obligationsprogram som uppgår till USD 5,0 miljarder varav USD 3,5 miljarder var utnyttjat per den 31 december 2003. Emissioner under detta program är denominerade i EUR, USD, SEK och GBP samt har en genomsnittlig löptid på 3,3 år. I november 2003 genomförde

Ericsson ett byte av obligationer där ett nominellt värde om EUR 434 miljarder av den utestående EUR 2 miljarder obligationen med förfall 2006 ersattes av nya obligationer till ett nominellt värde av EUR 471 miljarder med förfall 2010, vilka Ericsson har möjlighet att återköpa efter 4 år.

Förfallostruktur för finansiella lån per den 31 december 2003



Nedgraderingen av Ericssons kreditbetyg under 2003 har ökat upplåningskostnaderna med cirka SEK 43 miljoner per år, hänförligt till två emissioner under programmet om EUR 1,6 miljarder respektive GBP 226 miljoner (SEK 17,1 miljarder totalt).

Moderbolaget har två tillgängliga långfristiga kreditlöften till nominella belopp om USD 1 miljard respektive USD 0,6 miljarder, vilka var outnyttjade per den 31 december 2003.

Det långfristiga kreditlöftet om USD 0,6 miljarder har en räntesats kopplad till Ericssons kreditbetyg och andra finansiella villkor, vilka måste vara uppfyllda för att faciliteten skall kunna utnyttjas. Enligt dessa villkor får Ericssons Nettoskuld ej överstiga USD 4,5 miljarder och Betalningsberedskapen måste uppgå till minst USD 3,0 miljarder före den 30 juni 2004. Dessa villkor kommer därefter att ersättas av villkoret att förhållandet mellan Nettoskuld och Justerad EBITDA ej får överstiga 3 till 1. Per den 31 december var förhållandet mellan Nettoskuld och Justerad EBITDA lägre än noll, såsom en följd av att Nettoskulden var negativ.

Den 30 september 2003 ingick moderbolaget ett avtal avseende ett långfristigt kreditlöfte till ett nominellt belopp om USD 1 miljard, vilket kommer att bli tillgängligt när den nuvarande faciliteten om USD 1 miljard förfaller under 2004. Den nya faciliteten innefattar vissa finansiella åtaganden och villkor, vilka måste vara uppfyllda för att Ericsson skall kunna utnyttja faciliteten och i vissa fall krävs att Ericsson även ställer säkerhet. För att Ericsson skall kunna utnyttja faciliteten måste Ericssons EBITDA uppgå till ett visst belopp. Vidare får inte Ericssons Nettoskuld överstiga vissa multiplar av bolagets EBITDA och Ericssons EBITDA måste vara ett antal gånger större än bolagets räntekostnader, netto. Nyckeltalsnivåerna förändras över tiden och är baserade på en särskild verksamhetsplan med avsevärt sämre finansiell utveckling än nuvarande.

Ericsson har tidigare förlitat sig på bolagets företags-

certifikatsprogram på de svenska, europeiska och amerikanska marknaderna för att hantera kortfristiga finansieringsbehov. Det amerikanska företagscertifikatsprogrammet annullerades i december 2003. Emellertid kan Ericsson för närvarande inte utnyttja dessa program såsom en följd av Ericssons kortsiktiga kreditbetyg. Ericsson bedöms få tillgång till programmen igen så snart det kortsiktiga kreditbetyget når investeringsnivå ("investment grade"). Per den 31 december 2003 hade moderbolaget ett svenskt företagscertifikatsprogram (SEK 5 miljarder) och ett europeiskt företagscertifikatsprogram (USD 1,5 miljarder), vilka var utnyttjade. För närvarande och under den närmaste framtiden förväntas Ericssons befintliga kassa täcka eventuella kortfristiga finansieringsbehov.

Ericsson täcker sitt likviditetsbehov genom centraliserad likviditetshandling, investeringar i likvida räntebärande instrument samt genom att ha långfristiga bekräftade och obekräftade kreditlöften på plats för eventuella framtida finansieringsbehov.

Ericsson definierar likviditet som kassa och kortfristiga placeringar i likvida räntebärande värdepapper med högt kreditbetyg, vilka på kort tid kan realiseras utan materiell prispåverkan. Under 2003 ökade likviditeten med SEK 7,0 miljarder till SEK 73,2 miljarder och nettolikviditeten, efter avdrag för kortfristiga finansiella räntebärande skulder, ökade med SEK 11,8 miljarder till SEK 63,7 miljarder, huvudsakligen till följd av minskat rörelsekapital.

Betalningsberedskap är ett internt mått, vilket definieras som kassa och kortfristiga placeringar minskat med kortfristiga lån och kortfristig del av långa lån plus långfristiga utnyttjade, bekräftade kreditlöften uttryckt i procent av omsättningen. Den 31 december 2003 uppgick betalningsberedskapen till SEK 75,3 miljarder, vilket motsvarar 64 procent av omsättningen att jämföras med SEK 66,3 miljarder (46 procent av omsättningen) per den 31 december 2002.

Ericssons policy stipulerar att merparten av upplåningen skall vara långfristig.

Efter Moody's senaste nedgradering av Ericssons kreditbetyg i februari 2003 är Ericssons långsiktiga kreditbetyg B1 (Moody's) och BB (Standard&Poor's) båda med negativa utsikter ("Outlook"). Kreditbetygen är under "investment grade".

Om Ericssons kreditbetyg skulle nedgraderas ytterligare skulle det medföra ökade räntekostnader. En nedgradering från nuvarande nivå till B2 av Moody's eller BB- av Standard&Poor's skulle resultera i en kostnadsökning om SEK 43 miljoner hänförligt till obligationer utestående under Ericssons obligationsprogram. Ericsson hade inga utestående räntebärande skulder innefattande villkor kopplade till bolagets finansiella utveckling per den 31 december 2003.

## 22 ÖVRIGA KORTFRISTIGA SKULDER

	Koncernen		Moderbolaget	
	2003	2002	2003 <sup>1)</sup>	2002 <sup>1)</sup>
Skulder till intresseföretag	5	444	6	-
Upplupen ränta	1 302	1 597	1 198	1 464
Upplupna kostnader <sup>2)</sup>	20 336	24 008	470	971
Förutbetalda intäkter	1 377	1 833	290	427
Övriga kortfristiga skulder	7 088	5 654	8 084	5 065
<b>Totalt</b>	<b>30 108</b>	<b>33 536</b>	<b>10 048</b>	<b>7 927</b>

<sup>1)</sup> Av moderbolagets övriga kortfristiga skulder är SEK 7 071 miljoner (SEK 4 465 miljoner 2002) skulder till koncernföretag.

<sup>2)</sup> En stor del av upplupna kostnader är personalrelaterade.

## 23 STÄLLDA SÄKERHETER

	Koncernen		Moderbolaget	
	2003	2002	2003	2002
Fastighetsinteckningar	49	-	-	-
Företagsinteckningar	6 960	-	460	-
Banktillgodohavanden	1 014	2 800	238	1 918
<b>Totalt</b>	<b>8 023</b>	<b>2 800</b>	<b>698</b>	<b>1 918</b>

Företagsinteckningar uppgående till SEK 6 960 miljoner (SEK 0 2002) är ställda säkerheter för svenska pensionsåtaganden. De största posterna som ingår i Banktillgodohavanden är ställda säkerheter i samband med juridiska tvister och finansiering av koncernföretag om ungefär SEK 400 miljoner respektive SEK 300 miljoner. Under 2002 utgjordes Banktillgodohavanden till största delen av en ställd säkerhet av moderbolaget för svenska pensionsåtaganden på SEK 1 500 miljoner.

Av moderbolagets ställda säkerheter är Företagsinteckningen på SEK 460 miljoner (SEK 0 2002) säkerhet för moderbolagets egna pensionsåtaganden. De största posterna som ingår i moderbolaget Banktillgodohavanden är säkerheter uppgående till SEK 213 miljoner (SEK 280 miljoner 2002) för Ericssons internbanks (Ericsson Treasury Services Aktiebolag) åtaganden mot clearinginstitut.

## 24 ANSVARSFÖRBINDELSER

	Koncernen		Moderbolaget	
	2003	2002	2003	2002
Borgensförbindelser				
avseende kundfinansiering	1 667	1 339	1 524	3 467
Andra ansvarsförbindelser	1 024	1 777	8 993	13 120
<b>Totalt</b>	<b>2 691</b>	<b>3 116</b>	<b>10 517</b>	<b>16 587</b>

Borgensförbindelser avseende kundfinansiering är hänförliga till engagemang där Ericsson garanterar kunders betalningsåtaganden under kreditfaciliteter. Långivare under dessa kreditfaciliteter är normalt banker, som således är förmånstagare av Ericssons garantier. Garantierna täcker hela eller del av kapitalbeloppet samt upplupen ränta. Beloppen ovan är nettovärden av garanterade kundfinansieringar, det vill säga efter reserveringar för osäkra fordringar.

Av koncernens Andra ansvarsförbindelser är SEK 544 miljoner (SEK 635 miljoner 2002) hänförliga till garantier som ställts till kunder för fullföljande av kommersiella åtaganden

och SEK 212 miljoner (SEK 830 miljoner 2002) för lån som tagits upp av andra bolag.

Av Andra ansvarsförbindelser i moderbolaget är SEK 8 836 miljoner (SEK 12 521 miljoner 2002) hänförliga till koncernföretag och elimineras i koncernredovisningen. De största garantierna är för svenska koncernföretags pensionsåtaganden, SEK 5 840 miljoner (SEK 8 242 miljoner 2002), samt för koncernföretags lån från banker och andra finansiella institutioner, SEK 1 372 miljoner (SEK 1 883 miljoner 2002). Andra ansvarsförbindelser i moderbolaget inkluderar också garantier till kunder för koncernföretags fullföljande av kommersiella åtaganden (anbudsgarantier, fullgörandegarantier och andra liknande åtaganden) samt garantier för lån som tagits upp av andra bolag.

Sannolikt kommer Ericsson inte att behöva göra framtida utbetalningar av betydande belopp hänförliga till dessa ansvarsförbindelser.

I enlighet med branschpraxis ingår Ericsson avtal med anbuds- och fullföljandegarantier i samband med leverans av telekommunikationsutrustning och relaterade tjänster. Huruvida betalning utfaller i enlighet med dessa garantier beror på Ericssons fullgörande av kontraktet. Ericsson har hittills inte behövt göra några betydande utbetalningar under dessa villkor och förutser inte dylika betalningar framöver på utestående garantier. Utestående garantiåtaganden och fullgöranden uppgick till SEK 22 230 miljoner 2003, varav SEK 544 miljoner ingår bland koncernens Andra ansvarsförbindelser och SEK 1 416 miljoner bland moderbolagets Andra ansvarsförbindelser.

Garantiåtaganden och fullgöranden är utställda antingen via banker eller andra finansiella institut eller direkt av Ericsson. Endast de garantier och fullgöranden vilka är utställda direkt av Ericsson till en tredje part är inkluderade i ansvarsförbindelser.

## 25 KASSAFLÖDESANALYS

### Koncernen

Under 2003 uppgick betalda räntor till SEK 3 301 miljoner (SEK 3 342 miljoner 2002, SEK 3 822 miljoner 2001) och erhållna räntor till SEK 4 069 miljoner (SEK 1 833 miljoner 2002, SEK 3 659 miljoner 2001). Betald inkomstskatt uppgick till SEK 338 miljoner (SEK 2 892 miljoner 2002, SEK 4 873 miljoner 2001).

I övriga ej kassapåverkande poster ingår icke utdelade andelar i intresseföretags och joint ventures resultat samt minoritetens andel av årets resultat.

Transaktioner under "Rörelsen" som ej redovisas separat är årets lösen av pensionsskuld med en kassaflödeseffekt om SEK -3 509 miljoner och övrig nettoförändring av pensionsskulden som är icke kassaflödespåverkande och uppgår till SEK 517 miljoner (SEK 893 miljoner 2002, SEK 786 miljoner 2001).

## Förvärv/försäljning av aktier och andelar

Koncernen	2003
Köpeskilling för förvärvade koncernföretag	-
Övriga förvärv/aktieägartillskott	-1 432
Försäljningar	614
<b>Förvärv/försäljning netto</b>	<b>-818</b>

Erlagd köpeskilling/aktieägartillskott i likvida medel uppgick till SEK 1 432 miljoner, varav merparten härrör från aktieägartillskott till Sony Ericsson Mobile Communications, SEK 1 384 miljoner. Erhållen köpeskilling i likvida medel uppgick till SEK 594 miljoner. Likvida medel i avyttrade koncernföretag uppgick till SEK 4 miljoner.

Koncernen	Avyttrade koncernföretag
Materiella anläggningstillgångar	107
Övriga anläggningstillgångar	36
Omsättningstillgångar	114
Likvida medel	4
<b>Totala tillgångar</b>	<b>261</b>
Pensioner och övriga avsättningar	9
Långfristiga skulder	79
Kortfristiga skulder	50
<b>Totala skulder</b>	<b>138</b>

### Moderbolaget

Under 2003 uppgick betalda räntor till SEK 4 306 miljoner (SEK 4 286 miljoner 2002, SEK 3 323 miljoner 2001) och erhållna räntor till SEK 5 802 miljoner (SEK 4 868 miljoner 2002, SEK 5 487 miljoner 2001). Betald inkomstskatt uppgick till SEK 19 miljoner (SEK 44 miljoner 2002, SEK 93 miljoner 2001).

Större icke kassapåverkande poster under Investeringar är:

Förvärv/försäljning av aktier och andelar, netto 2003 om SEK 8 977 miljoner (SEK 8 104 miljoner 2002, SEK 21 603 miljoner 2001).

## 26 LEASING

### Leasingåtaganden

Tillgångar som koncernen hyr genom finansiell leasing och som redovisas som materiella anläggningstillgångar utgörs av:

Finansiell leasing	2003	2002
<b>Anskaffningsvärde</b>		
Byggnader och mark	1 687	-
Maskiner	-	-
Inventarier	1	2
	<b>1 688</b>	<b>2</b>
<b>Akkumulerade avskrivningar/nedskrivningar</b>		
Byggnader och mark	-500	-
Maskiner	-	-
Inventarier	-	-1
	<b>-500</b>	<b>-1</b>
<b>Netto bokfört värde</b>	<b>1 188</b>	<b>1</b>

Som följd av den omprövning av leasingavtal som skett enligt nuvarande tolkning av svensk redovisningsstandard/IFRS har finansiella leasingavtal om SEK 1 687 miljoner upptagits i balansräkningen som anläggningstillgångar respektive långfristiga skulder.

Framtida minimileaseavgifter i koncernen per 31 december 2003 för leasingkontrakt fördelar sig enligt följande:

Koncernen	Finansiell leasing	Operationell leasing
2004	206	2 748
2005	188	2 116
2006	177	1 795
2007	175	1 605
2008	175	1 357
2009 och senare	1 791	4 880
	<b>2 712</b>	<b>14 501</b>
Framtida finansomkostnader <sup>1)</sup>	-999	-
Nuvarande värde för leasingförpliktelser	<b>1 713</b>	<b>14 501</b>

<sup>1)</sup> Effektiv räntesats för leasingsskulder är 6,00 procent.

2003 års kostnader för leasing av tillgångar uppgick till SEK 3 454 miljoner (SEK 3 986 miljoner 2002 och SEK 3 406 miljoner 2001) varav SEK 3 miljoner avser variabel del (SEK 6 miljoner 2002 och SEK 203 miljoner 2001).

De flesta av koncernens leasingavtal innehåller inga variabla avgifter. I de fall de finns, gäller det värmetillägg kopplade till oljeprisindex. De flesta leasarna avseende lokaler innehåller villkor som ger rätt att förlänga avtalet ifråga under en förutbestämd tidsperiod. Alla av koncernens finansiella leasingavtal avseende fastigheter ger rättighet att förvärva leasad fastighet. Endast ett fåtal av koncernens leasingavtal innehåller restriktioner avseende eget kapital eller finansieringsmöjligheter, varav ett materiellt avtal innehåller en klausul som stadgar att moderbolaget måste bibehålla ett eget kapital om minst SEK 25 miljarder.

I december 2001 såldes testanläggningar avseende mjukvara i Sverige och USA till ett värde av SEK 7 897 miljoner. Tillgångarna leasades tillbaka under en period av ett år. Transaktionen redovisas i koncernen som en finansiell lease och ingen realisationsvinst rapporterades. Leasegivaren har förvärvat av moderbolaget i december 2002, därigenom blev leasen intern och rapporterades ej av koncernen.

Under 2003 såldes tillgångarna till ett koncernföretag och därför är de inte längre inkluderade i moderbolagets räkenskaper.

Framtida minimileaseavgifter i moderbolaget per 31 december 2003 fördelar sig enligt följande:

Moderbolaget	Finansiell leasing	Operationell leasing
2004	-	1 723
2005	-	1 453
2006	-	1 264
2007	-	1 165
2008	-	969
2009 och senare	-	3 306
	-	<b>9 880</b>

## Leasingintäkter

Leasingintäkterna består främst av hyresintäkter för andrahandsuthyrning av lokaler. Vissa koncernföretag hyr även ut utrustning, huvudsakligen telefonväxlar, till kunder. Dessa hyresavtal varierar i längd från ett till åtta år.

Framtida minimileasingsättningar per den 31 december 2003 fördelar sig enligt följande:

Koncernen	"Sales-type lease" och Finansiell leasing	Operationell leasing
2004	74	183
2005	44	121
2006	10	93
2007	-	73
2008	-	64
2009 och senare	-	135
	<b>128</b>	<b>669</b>
Ej intjänade finansiella intäkter <sup>1)</sup>	-10	-
Ej garanterade restvärden	43	-
Netto investeringar i finansiell leasing	<b>161<sup>2)</sup></b>	<b>669</b>

<sup>1)</sup> Effektiv räntesats för leasingintäkter är 5,66 procent.

<sup>2)</sup> Utrustning leasad till kunder, upptagen som kundfinansiering på balansräkningen.

2003 års intäkter för leasing uppgick till SEK 214 miljoner (SEK 50 miljoner 2002 och SEK 20 miljoner 2001).

Moderbolaget	"Sales-type lease" och Finansiell leasing	Operationell leasing
2004	-	118
2005	-	68
2006	-	55
2007	-	55
2008	-	50
2009 och senare	-	101
	-	<b>447</b>

Moderbolagets operationella leasingintäkter avser främst andrahandsuthyrning av lokaler.

## 27 TAXERINGSVÄRDEN I SVERIGE

	Koncernen		Moderbolaget	
	2003	2002	2003	2002
Mark och markanläggningar	70	24	7	24
Byggnader	247	-	-	-
<b>Totalt</b>	<b>317</b>	<b>24</b>	<b>7</b>	<b>24</b>

## 28 VISSA UPPGIFTER OM MODERBOLAGET

Moderbolagets fakturering 2003 uppgick till SEK 1 645 miljoner (SEK 2 017 miljoner 2002), varav 100 procent avsåg export 2003 och 2002. Inga koncernföretag ingick som kunder i moderbolagets försäljning 2003 eller 2002. Av moderbolagets totala inköp av varor och tjänster kom 54 procent (66 procent 2002) från koncernföretag.

Moderbolaget har gått in borgen med SEK 0,1 miljoner till säkerhet för lån upptagna av anställda.

## 29 INFORMATION ANGÅENDE ANSTÄLLDA, STYRELSEMEDLEMMAR OCH LEDANDE BEFATTNINGSHAVARE

### Medelantal anställda

Koncernen	2003		2002		Totalt	
	Män	Kvinnor	Män	Kvinnor		
Europa <sup>1)</sup> , Mellan-östern och Afrika	31 782	10 695	42 477	37 968	13 380	51 348
Nordamerika	3 855	1 370	5 225	5 766	2 223	7 989
Latinamerika	2 128	522	2 650	3 338	913	4 251
Asien och Oceanien	4 514	2 316	6 830	6 873	2 959	9 832
<b>Totalt</b>	<b>42 279</b>	<b>14 903</b>	<b>57 182</b>	<b>53 945</b>	<b>19 475</b>	<b>73 420</b>
<sup>1)</sup> Varav Sverige	19 182	7 057	26 239	22 200	8 747	30 947
<sup>1)</sup> Varav EU	28 780	9 759	38 539	33 627	11 997	45 625

Moderbolaget	2003		2002		Totalt	
	Män	Kvinnor	Män	Kvinnor		
Europa <sup>1)</sup> , Mellan-östern och Afrika	956	284	1 240	1 127	420	1 547
Latinamerika	18	6	24	16	4	20
<b>Totalt</b>	<b>974</b>	<b>290</b>	<b>1 264</b>	<b>1 143</b>	<b>424</b>	<b>1 567</b>
<sup>1)</sup> Varav Sverige	259	251	510	353	368	721
<sup>1)</sup> Varav EU	259	251	510	353	368	721

Inom gruppen av de 150 högsta cheferna är fördelningen mellan kvinnor och män 14 respektive 86 procent.

### Antal anställda, koncernen

Anställda per region	Per 31 december,		
	2003	2002	2001
Europa <sup>1)</sup> , Mellanöstern och Afrika	38 379	47 700	60 743
Nordamerika	4 460	6 328	8 929
Latinamerika	2 276	2 822	5 333
Asien och Oceanien	6 468	7 771	10 193
<b>Totalt</b>	<b>51 583</b>	<b>64 621</b>	<b>85 198</b>
<sup>1)</sup> Varav Sverige	24 408	30 241	37 328
<sup>1)</sup> Varav EU	35 671	44 467	56 427

Anställda per segment	Per 31 december,		
	2003	2002	2001
System	45 176	51 390	68 525
Telefoner	-	-	-
Övriga verksamheter	6 110	12 846	16 286
Ej allokerade	297	385	387
<b>Totalt</b>	<b>51 583</b>	<b>64 621</b>	<b>85 198</b>

Majoriteten av det totala antalet anställda i Sverige tillhör följande fackliga organisationer: Sif (Svenska Industritjänstemannaförbundet), Sveriges Civilingenjörsförbund, Ledarna, Svenska Metallindustriarbetareförbundet. Även många anställda utanför Sverige, speciellt anställda i andra europeiska länder, tillhör en facklig organisation. De centrala löneavtalen i Sverige kommer att omförhandlas i mars 2004. Relationerna med de fackliga förbunden och de anställda anses av företaget som goda.

### Sjukfrånvaro

#### Moderbolaget

(procent av arbetstiden)	2003-07-01 till 2003-12-31
Sjukfrånvaro för män	1%
Sjukfrånvaro för kvinnor	2%
Anställda, under 30 år	0%
Anställda, 30–49 år	1%
Anställda, 50 år eller äldre	3%
Total sjukfrånvaro	2%
Varav långtidssjukfrånvaro <sup>1)</sup>	29%

<sup>1)</sup> Sjukfrånvaro som avser frånvaro under en sammanhängande tid av 60 dagar eller mer.

### Ersättningar

#### Löner och andra ersättningar och sociala kostnader

	Koncernen		Moderbolaget	
	2003	2002	2003	2002
Löner och andra ersättningar	24 829	33 650	769	825
Sociala kostnader	11 435	13 221	656	569
Varav pensionskostnader	967	4 133	521	451

#### Löner och andra ersättningar per marknadsområde

	Koncernen		Moderbolaget	
	2003	2002	2003	2002
Europa <sup>1)</sup> , Mellanöstern och Afrika	18 176	22 979	757	814
Nordamerika <sup>2)</sup>	3 718	6 100	-	-
Latinamerika	861	1 571	12	11
Asien och Oceanien	2 074	3 000	-	-
<b>Totalt</b>	<b>24 829</b>	<b>33 650</b>	<b>769</b>	<b>825</b>
<sup>1)</sup> Varav Sverige	11 206	13 327	533	516
<sup>1)</sup> Varav EU	16 913	20 539	533	516
<sup>2)</sup> Varav USA	2 702	4 970	-	-

Löner och ersättningar betalda i utländsk valuta har omräknats till SEK enligt genomsnittlig växelkurs för året.

**Ericssons Kompensationskommitté**

Kompensationskommittén utses årligen av styrelsen och bestod under 2003 av följande personer: Peter Sutherland (ordförande), Lena Torell, Michael Treschow och Per Lindh.

I Kompensationskommitténs ansvarsområde ingår att förbereda för beslut i styrelsen, förslag till strategier och allmänna riktlinjer för ersättningar till anställda, inklusive belöningsprogram och pensionsplaner samt löner och andra ersättningar till verkställande direktören, vice verkställande direktörer samt andra högre befattningshavare, som rapporterar direkt till den verkställande direktören. Detta gällde även för andra högre befattningshavare som rapporterade till den operativa direktören fram till den 8 april 2003 då denna befattning upphörde.

Kompensationskommittén planerar åtminstone tre ordinarie möten per år. Under 2003 genomförde Kompensationskommittén 8 möten.

I slutet av året utvärderar kommittén marknadsdata från löneundersökningar som underlag för beslut om löneökningar för högre befattningshavare under följande år. Eventuella löneökningar träder i kraft från januari följande år. Kompensationskommittén förbereder för beslut i styrelsen även mål för den rörliga lönedelen under nästkommande år.

I början av året godkänner kommittén eventuella utbetalningar av rörlig lön i enlighet med föregående års plan samt förbereder för beslut i styrelsen eventuella nya långsiktiga incitamentsprogram som skall föreläggas aktieägarna.

I mitten av året träffas kommittén för en utvärdering av strategin tillsammans med bolagets representanter. I samband därmed studeras kompensationsrender, ändrad lagstiftning, informationsregler och den globala utvecklingen vad gäller ersättningar till högre befattningshavare. Avsikten är att komma överens om hur incitamentsprogram och lönepolicy skall utformas för att stödja affärsverksamheten.

Generellt gäller att alla beslut om ersättningar till anställda skall överensstämma med Ericssons kompensationspolicies och följa den så kallade "farfarsprincipen", det vill säga att varje beslut skall formellt godkännas av den närmast högre chefen till den anställdes chef.

**Kompensationspolicies samt ersättningar till styrelsemedlemmar, verkställande direktören och andra ledande befattningshavare**

Denna not innehåller information om ersättningar till styrelsemedlemmar, verkställande direktören och andra ledande befattningshavare och är upprättad i enlighet med tillämpliga lagar, regelverk och rekommendationer.

*Styrelsemedlemmar*

(SEK)	Kön	Styrelse- arvode	Kom- mitté- arvode	Arbets- tagar- repre- sentan- ter	Totalt
<b>Styrelsemedlem</b>					
Michael Treschow	man	10 750 000 <sup>1)</sup>	200 000	-	10 950 000
Arne Mårtensson	man	500 000	100 000	-	600 000
Marcus Wallenberg	man	500 000	100 000	-	600 000
Lena Torell	kvinna	500 000	100 000	-	600 000
Peter Sutherland	man	500 000	100 000	-	600 000
Peter L. Bonfield	man	500 000	200 000	-	700 000
Sverker Martin-Löf	man	500 000	300 000	-	800 000
Eckhard Pfeiffer	man	500 000	200 000	-	700 000
Carl-Henric Svanberg	man	-	-	-	-
Göran Engström	man	-	400	8 000	8 400
Jan Hedlund	man	-	800	8 000	8 800
Per Lindh	man	-	200	7 000	7 200
Monica Bergström	kvinna	-	-	8 000	8 000
Christer Binning	man	-	-	3 000	3 000
Arne Löfving	man	-	-	6 000	6 000
Åke Svenmarck	man	-	200	8 000	8 200
<b>Totalt</b>		<b>14 250 000</b>	<b>1 301 600</b>	<b>48 000</b>	<b>15 599 600</b>
Sociala avgifter					5 147 868
<b>Totalt</b>					<b>20 747 468</b>

**Kommentarer till tabellen**

- Styrelsens ordförande erhöi ett styrelsearvode av SEK 2 500 000<sup>1)</sup>. Dessutom beslutade stämman 2003 om ett extra styrelsearvode av SEK 5 500 000 per år till styrelsens ordförande för åren 2002 och 2003. Styrelsens ordförande avstod dock från 50 procent av det extra styrelsearvodet för 2003 och det sammanlagda beloppet av det extra styrelsearvodet uppgick därmed till SEK 8 250 000<sup>1)</sup>, som utbetalades under 2003. Styrelsens ordförande erhöi även ett arvode av SEK 100 000 för varje styrelsekommitté han ingick i.
- Övriga styrelseledamöter valda av stämman erhöi ett arvode av SEK 500 000 vardera. Därutöver har varje ledamot som ingår i en styrelsekommitté erhöi SEK 100 000.

Ordförande i Revisionskommittén erhöll dock ett arvode av SEK 300 000 och de två övriga medlemmarna i Revisionskommittén SEK 200 000 vardera.

- Styrelseledamöter, som ej är anställda i koncernen, har inte erhållit någon annan särskild ersättning än styrelsearvode.
- Styrelseledamöter och suppleanter som är anställda i koncernen har inte erhållit ersättningar eller förmåner utöver dem som är förenade med anställningen, dock har ersättning utgått till var och en av arbetstagarrepresentanterna med SEK 1 000 för varje sammanträde. Arbetstagarrepresentanter som även är medlemmar i en styrelsekommitté har därutöver erhållit en ersättning av SEK 100 för varje kommittésammanträde.

#### Verkställande direktören och andra ledande befattningshavare

Lön och förmåner (SEK)	Verkställande direktören	Andra ledande befattningshavare	Totalt
Fast lön	8 756 163	47 519 034	56 275 197
Rörlig lön intjänad 2002 att utbetalas 2003	–	–	–
Övriga förmåner	36 160	4 920 608	4 956 768
<b>Totalt utbetalt</b>	<b>8 792 323</b>	<b>52 439 642</b>	<b>61 231 965</b>

Avsättningar för rörlig lön intjänad 2003 att utbetalas 2004	9 600 000	30 146 471	39 746 471
--	-----------	------------	------------

Pension och sociala avgifter (SEK)	Verkställande direktören	Andra ledande befattningshavare	Totalt
Pensionspremier	4 532 000	16 735 333	21 267 333
Avsättningar till förmånsbestämd ålderspension	–	9 543 000	9 543 000
Sociala avgifter	3 974 796	21 207 755	25 182 551
<b>Totalt pension och sociala avgifter</b>	<b>8 506 796</b>	<b>47 486 088</b>	<b>55 992 884</b>

#### Tidigare verkställande direktör

Lön och förmåner (SEK)	
Fast lön	14 964 526
Rörlig lön intjänad 2002 att utbetalas 2003	–
Övriga förmåner	1 087 243
<b>Totalt utbetalt</b>	<b>16 051 769</b>

Avsättning för rörlig lön intjänad 2003 att utbetalas 2004	7 760 919
--	-----------

Pension och sociala avgifter (SEK)	Tidigare verkställande direktören
Avsättning till förmånsbestämd ålderspension	33 287 000
Sociala avgifter	1 266 513
<b>Totalt pension och sociala avgifter</b>	<b>34 553 513</b>

#### Kommentarer till tabellerna

- I gruppen "andra ledande befattningshavare" ingick följande personer: Per-Arne Sandström, Karl-Henrik Sundström, Carl Olof Blomqvist, Marita Hellberg, Torbjörn Nilsson, Bert Nordberg, Henry Sténson, Per Tjernberg, Ragnar Bäck, Mats Dahlin, Gerhard Weise, Håkan Eriksson, Mats Granryd, Kurt Jofs, Björn Olsson och Hans Vestberg. Sten Fornell (t o m 8 april 2003), Britt Reigo (t o m 31 juli 2003) och Jan Uddenfeldt (t o m 14 april 2003) ingick tidigare under året i gruppen "andra ledande befattningshavare" och har inkluderats i tabellen.
- Ingen rörlig lön intjänades under 2002 och följaktligen gjordes ingen utbetalning under 2003.
- Den tidigare verkställande direktören, Kurt Hellström, lämnade sin befattning den 8 april 2003 men var anställd t o m den 31 december 2003 då han avgick i pension. Till och med den 8 april erhöll han en fast lön av SEK 3 857 494 och övriga förmåner av SEK 250 590, som inkluderats i ovanstående tabell.
- Eftersom ingen del av förmånerna var av väsentlig betydelse, har dessa inte redovisats separat.
- Pensionskostnaden för förmånsbaserade planer har beräknats enligt IAS19.
- För den verkställande direktören ingår i ovanstående pensionspremie en avgift av SEK 4 268 000, motsvarande 35 procent av hans pensionsgrundande lön, för en premiebestämd ålderspension, och en avgift av SEK 264 000 för ITP-planen.
- Företaget har dessutom åtaganden beträffande förmånsbestämda temporära sjuk- och efterlevandepensioner till uppnådd pensionsålder för den verkställande direktören och andra ledande befattningshavare. Företagets åtaganden per den 31 december 2003 enligt IAS19 uppgick till SEK 4 617 000 för den verkställande direktören och SEK 5 809 000 för andra ledande befattningshavare. Dessa åtaganden har kostnadsförts som pensionsavsättningar och i framtiden kommer företagets kostnader endast att relateras till eventuella ändringar i dessa åtaganden.

**Uppsägning och avgångsvederlag**

För verkställande direktören och andra ledande befattningshavare gäller följande regler:

Den ömsesidiga uppsägningstiden är 6 månader. Vid uppsägning från företagets sida utbetalas ett avgångsvederlag uppgående till maximalt 18 månadslöner. Med uppsägning från företagets sida jämföras uppsägning från den anställde vid sådana väsentliga strukturella förändringar eller andra händelser som på ett avgörande sätt påverkar arbetsinnehållet eller förutsättningarna för dennes befattning.

Avgångsvederlaget reduceras med 50 procent av den lön eller motsvarande ersättning som den anställde erhåller eller blir berättigad till från annan arbetsgivare eller från egen eller annan verksamhet under den tid avgångsvederlag utbetalas från Ericsson.

**Ericssons syn på kompensation**

Förutsättningarna för kompensation i omvärlden fortsätter att förändras och Ericsson anpassar sig i enlighet med dessa förändringar. Under 2003 omprövade vi våra övergripande principer och former för kompensation. I huvudsak skedde ingen förändring men Ericsson, liksom andra företag, är beroende av stöd från alla våra olika intressenter. Följaktligen följer vi noga den pågående offentliga debatten runt om i världen beträffande chefsersättningar. Vår totala kompensation ligger fortfarande klart under den internationella nivån. Vi har en vederhäftig kontroll och ersättningar är kopplade till prestation. Oavsett detta och trots att vi har åstadkommit den utlovade omställningen under året, har vi för 2004 reducerat den rörliga lönedelen av den totala ersättningen från maximalt 80 procent till maximalt 60 procent av den fasta lönen. Denna förändring kompenseras med en ökning av den fasta lönen med 5 procent. Vi upplever att denna ändring av den rörliga lönedelen på ett bättre sätt motsvarar alla våra intressenters uppfattning utan att därmed riskera vår förmåga att åstadkomma resultat och behålla personal.

**Fast lön**

Ericssons lönepolicy för högre befattningshavare är fortfarande att vi skall ligga omkring median i förhållande till lokal marknadslön (alla branscher) i respektive land. Median definieras med utgångspunkt från marknadslönedata från flera erkända och oberoende konsultföretag. Lönejämförelser görs för definierade befattningar och dessutom användes ett erkänt befattningsvärderingssystem.

Löneökningar för högre befattningshavare är i huvudsak relaterade till förändringar av marknadslönedata och individuell prestation.

**Rörlig lön**

Ericssons uppfattning är att en del av ersättningen till högre befattningshavare skall vara prestationsbaserad. Vår policy är att den rörliga lönen tillsammans med median av fast lön skall motsvara den övre kvartilen av total kontant lön jämfört med marknadsdata (alla branscher) i respektive land.

Under 2003 var målnivån för den rörliga lönedelen för den verkställande direktören och andra ledande befattningshavare 40 procent av den fasta lönen medan den faktiska nivån kunde variera mellan 0 och 80 procent. Till skillnad från 2002, då ingen rörlig lön intjänades, var 2003 det år då vi levererade utlovat resultat genom att visa lönsamhet före omstruktureringskostnader och ett positivt kassaflöde, de huvudsakliga målen för alla högre befattningshavare. Följaktligen uppnåddes den maximala nivån för dessa mål. Då vissa högre befattningshavare även hade egna enhetsmål, vilka till fullo inte har uppnåtts, kommer inte alla få maximal utdelning. Eftersom den rörliga lönen även fortsättningsvis är integrerad med den fasta lönen väljs varje år mål, både finansiella och operativa, som skall vara utmanande men rimliga, och anpassade till det rådande affärsklimatet. Då förväntningarna är högre blir även målen mer krävande.

**Långsiktiga incitamentsprogram**

Inget långsiktigt incitamentsprogram implementerades för högre befattningshavare 2003 utan de hade rätt att delta i den allmänna aktiesparplanen. Eftersom deltagarna maximalt kan spara SEK 50 000 per år, är värdet som en del av baslönen otillräckligt som ett långsiktigt incitament för högre befattningshavare. Med den osäkerhet som omgärdar användningen av optionsplaner och en fortsatt fokusering på omstruktureringar inom industrin var det vår uppfattning att det inte fanns behov av att erbjuda högre befattningshavare ett dylikt program under 2003. Dock är vi övertygande om att någon form av långsiktigt incitamentsprogram framledes bör vara en del av totala kompensationen.

Under åren 1999–2002 tilldelades den tidigare verkställande direktören totalt 903 924 optioner.

Under åren 1999–2002 tilldelades andra ledande befattningshavare totalt 5 849 300 optioner.



Den tidigare verkställande och fem personer i gruppen andra ledande befattningshavare deltog även i Ericssons konvertibelprogram 1997/2003.

### Pension

Ericssons policy beträffande pension är att följa den praxis som tillämpas på den lokala marknaden i varje land.

För verkställande direktören och andra ledande befattningshavare tillämpas två olika pensionsplaner, antingen en förmånsbestämd eller en premiebestämd ålderspension. För nya deltagare efter 1998 tillämpas dock enbart den premiebestämda planen. I båda planerna utgörs pensionsgrundande lön av fast lön samt målnivån för den rörliga lönedelen.

I den premiebestämda planen betalar Ericsson för ålderspension till en kapitalförsäkring på lönedelar överstigande 20 basbelopp en viss procent av den pensionsgrundande lönen mellan 25 och 35 procent per år, beroende på befattningshavarens ålder. För andra ledande befattningshavare är pensionsåldern 60 år och premier betalas till uppnådd pensionsålder. Från 65 års ålder tillkommer pension från den så kallade ITP-planen.

I den förmånsbestämda planen utgörs ålderspensionen av 45-70 procent av den pensionsgrundande lönen inklusive de förmåner som utgår i enlighet med ITP-planen. Pensionsåldern är 60 år.

Verkställande direktören är inkluderad i ITP-planen och i en premiebestämd plan. För den premiebestämda planen betalar Ericsson per år en premie motsvarande 35 procent av den pensionsgrundade lönen på lönedelar över 20 basbelopp till en kapitalförsäkring. Verkställande direktören har rätt till pension från 60 års ålder.

Den tidigare verkställande direktören avgick i pension vid 60 års ålder i enlighet med sitt anställningsavtal. Pensionen mellan 60 och 65 år är 70 procent av den pensionsgrundande lönen och efter 65 år 50 procent, inklusive ITP och allmän pension. Den tidigare verkställande direktörens pensionsgrundande lön var under 2003 SEK 12 383 000 och den totala pensionsavsättningen för hans ålderspension var under året SEK 33 287 000.

### Andra förmåner

Liksom för pension är Ericssons policy beträffande andra förmåner att följa den praxis som tillämpas på den lokala marknaden i varje land. De förmånsplaner som tillämpas kan vara likartade, speciellt vad gäller läkarvård, men utformningen varierar betydligt med hänsyn till skillnader i skatte- och annan lagstiftning mellan olika länder.

### Anställdas aktieäggande

#### Personaloptionsplaner och aktiesparplan

Nedanstående uppgifter rörande antal optioner, konverterings- och inlösenpris har, i förekommande fall, blivit föremål för omräkning efter fondemission, split och nyemission.

Om samtliga per den 31 december 2003 utestående optioner utnyttjades, och samtliga aktier avsatta för framtida matchning under aktiesparplanen överfördes samt samtliga aktier avsedda för att täcka sociala avgifter utnyttjades, skulle cirka 47 miljoner B-aktier emitteras och cirka 280 miljoner återköpta B-aktier överföras. Det totala antalet B-aktier, cirka 327 miljoner, motsvarar 2,07 procent av det totala antalet utestående aktier, 15 826 miljoner.

Typ av plan	År	Utestående optioner/aktier per 31 december 2003	Aktier för att täcka sociala kostnader/betalningar	Totalt
Optionsplan	1999	1	0	1
Optionsplan	2000	39	8	47
Optionsplan	2001-2002	79	16	95
Aktiesparplan	2001	22	4	26
Aktiesparplan	2003	132	26	158
<b>Totalt, utestående optioner/aktier (miljoner)</b>		<b>273</b>	<b>54</b>	<b>327</b>

#### Konvertibla skuldebrev

Under 1997 emitterades konvertibla skuldebrev till personalen för det nominella beloppet SEK 4 859 miljoner. Skuldebreven kunde konverteras till B-aktier för SEK 41,70 fram till och med 30 maj, 2003. Det utestående lånebeloppet på SEK 4 510 782 694 återbetalades vid förfall den 30 juni, 2003.

#### Personaloptionsprogram

I nedanstående tabell redovisas uppgifter rörande ursprungligt antal utställda personaloptioner till ledande befattningshavare och andra nyckelpersoner samt antal utestående optioner efter avslutade anställningar och utnyttjanden per den 31 december 2003. Varje option berättigar innehavaren att köpa en B-aktie till ett för respektive plan fastställt inlösenpris.

Optionsplan	Antal anställda	Ursprungligt antal utställda personaloptioner	Utestående optioner per 31 december 2003	Förfalldag	Inlösenpris i SEK
1999	1 800	1,4 miljoner	1 miljon	28 feb, 2007	128
2000	8 000	71,6 miljoner	39 miljoner	18 jan 2007	93,80
2001-2002	15 000	101,4 miljoner	79 miljoner	14 maj/19 nov, 2008/11 nov 2009	30,50/ 25,70/ 7,80

*1999 års optionsplan*

1999 års optionsplan är baserad på 1,8 miljoner återköpta B-aktier, inklusive aktier avsedda att täcka utgifter för sociala avgifter. I mars 2000 ställdes personaloptioner ut till cirka 1 800 nyckelpersoner och ledande befattningshavare, motsvarande cirka 1,4 miljoner aktier. Av ursprungligen tilldelade personaloptioner kvarstod utestående per den 31 december 2003 optioner motsvarande cirka 1 miljon aktier. Varje option berättigar innehavaren att köpa en B-aktie för SEK 128. Optionerna förfaller den 28 februari 2007 och är förenade med nyttjandebegränsningar som innebär att de kan utnyttjas enligt följande: 30 procent från och med 2003, ytterligare 40 procent från och med 2004 och återstående 30 procent från och med 2005. Inga optioner utnyttjades under 2003.

*Millenniumplanen*

Millenniumplanen är baserad på teckningsoptioner, det vill säga optioner som berättigar innehavarna att teckna cirka 81,1 miljoner nya B-aktier, inklusive teckningsoptioner avsedda att täcka sociala avgifter. I syfte att säkra kostnaden för sociala avgifter har avtal ingåtts med en bank, varvid för detta syfte reserverade teckningsoptioner bytts ut mot en OTC option.

I januari 2000 tilldelades personaloptioner till cirka 8 000 nyckelpersoner och ledande befattningshavare, motsvarande cirka 71,6 miljoner aktier. Av de ursprungligen tilldelade personaloptionerna fanns optioner utestående, per den 31 december 2003, motsvarande cirka 39 miljoner aktier. Varje personaloption berättigar innehavaren att köpa en B-aktie för SEK 93,80. Personaloptionerna förfaller den 18 januari 2007 och är förenade med nyttjandebegränsningar som innebär att en tredjedel kan utnyttjas efter ett år, en tredjedel efter två år och den sista tredjedelen efter tre år. Inga optioner utnyttjades under 2003.

*Globalt Aktieincitamentsprogram 2001*

Det Globala Aktieincitamentsprogrammet 2001 utgörs av två delar, Optionsplanen 2001–2002 och Aktiesparplan 2001.

*Optionsplanen 2001–2002*

Optionsplanen 2001–2002 är baserad på 120 miljoner B-aktier (utgivna som C-aktier, återköpta och omvandlade till B-aktier), inklusive aktier avsedda att täcka utgifter för sociala avgifter. I maj och november 2001 (44,9 miljoner optioner respektive 2,6 miljoner optioner) samt november 2002 (53,9 miljoner optioner) tilldelades personaloptioner motsvarande cirka 101,4 miljoner aktier till cirka 15 000 nyckelpersoner. Av de ursprungligen utställda personaloptionerna kvarstod personaloptioner utestående, per den 31 december 2003, motsvarande cirka 79 miljoner aktier. Varje personaloption berättigar innehavaren att förvärva en B-aktie för SEK 30,50 (optionstilldelning maj 2001), SEK 25,70 (optionstilldelning november 2001) respektive SEK 7,80 (optionstilldelning november 2002). Optionerna förfaller den 14 maj 2008 (optionerna tilldelade i maj 2001), den 19 november 2008 (optionerna tilldelade i november 2001) och den 11 november

2009 (optionerna tilldelade i november 2002) och är förenade med nyttjandebegränsningar som innebär att en tredjedel kan utnyttjas ett år efter, en tredjedel två år efter och den sista tredjedelen tre år efter tilldelning. Per 31 december, 2003, har optioner utnyttjats och aktier har sålts för att täcka sociala kostnader motsvarande 0,3 miljoner aktier avseende optioner tilldelade i november 2002.

*Aktiesparplan 2001*

Aktiesparplanen 2001 är baserad på 35 miljoner B-aktier (utgivna som C-aktier, återköpta och omvandlade till B-aktier), inklusive aktier avsedda att täcka utgifter för sociala avgifter. Deltagarna kan under en 24-månadersperiod spara upp till 75 procent av bruttolönen, dock ej ett belopp överstigande motsvarande SEK 50 000 per 12-månadersperiod, för köp av B-aktier. Om de köpta aktierna behålls av den anställda under tre år efter investeringen och anställningen inom Ericssonkoncernen fortsätter under den tiden, kommer den anställda att tilldelas ett motsvarande antal B-aktier vederlagsfritt, så kallad matchning.

Aktiesparplanen 2001 infördes under 2002 och de flesta anställda erbjöds att delta. Under 2002 deltog cirka 27 000 anställda i 71 länder i planen och investerade i cirka 29,6 miljoner aktier. Den ursprungligen planerade 24-månadersperioden för löneavdrag och investeringar avslutades i förtid hösten 2002 eftersom alla aktier som ingick i planen, tidigare än väntat, hade reserverats för kommande matchning och för att täcka sociala avgifter på grund av det höga deltagarantalet och den låga aktiekursen. Inga ytterligare investeringar av anställda kommer att göras under planen. Den 31 december 2003 hade cirka 8 miljoner aktier, av totalt 35 miljoner tillgängliga aktier, antingen överförts till anställda genom förtida matchning till följd av uppsägningar eller sålts på Stockholmsbörsen för att täcka sociala avgifter som uppstått på grund av matchningen.

*Aktiesparplan 2003*

Aktiesparplanen 2003 är baserad på 158 miljoner B-aktier (utgivna som C-aktier, återköpta och omvandlade till B-aktier), inklusive aktier avsedda att täcka utgifter för sociala avgifter. Deltagarna kan under en 24-månadersperiod spara upp till 75 procent av bruttolönen, dock ej ett belopp överstigande motsvarande 50 000 kronor per 12-månadersperiod, för köp av B-aktier. Om de köpta aktierna behålls av den anställda under tre år efter investeringen och anställningen inom Ericssonkoncernen fortsätter under den tiden, kommer den anställda att tilldelas ett motsvarande antal B-aktier vederlagsfritt, så kallad matchning.

Aktiesparplan 2003 infördes i augusti 2003 och under 2003 deltog cirka 11 000 anställda i 63 länder i planen och investerade i cirka 4 miljoner B-aktier.

**30 TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE****Sony Ericsson Mobile Communications**

Sony Ericsson etablerades den 1 oktober 2001 som ett joint venture mellan Sony Corporation och Ericsson. Merparten av Ericssons mobiltelefonverksamhet överläts till Sony Ericsson. Som en följd av detta joint venture har Ericsson och Sony Ericsson slutit ett antal avtal. Transaktionerna är baserade på normala kommersiella villkor i branschen.

De huvudsakliga transaktionerna utgörs av:

- **Försäljning.** Ericsson säljer licenser för plattformar för mobiltelefoner samt Shared Services till Sony Ericsson. Inkluderat, de tre först kvartalen 2002, är även Beijing Ericsson Mobile Communications Co. Ltd.s försäljning gällande tillverkning av mobiltelefoner till Sony Ericsson.
- **Royalty.** Båda ägarna till Sony Ericsson, Sony Corporation och Ericsson, erhåller royaltyn för Sony Ericssons nyttjande av varumärken och immateriella tillgångar.
- **Inköp.** Ericsson köper mobiltelefoner avsedda för kontrakt med ett antal kunder för mobilsystem som även omfattar begränsade kvantiteter mobiltelefoner. Under 2002 köpte Ericsson dessutom lager av Sony Ericsson.
- Under 2003 gav Ericsson och Sony Corporation aktieägartillskott till Sony Ericsson.
- Reparationskostnader för kvarvarande garantiperiod för telefoner sålda av Ericsson före den 1 oktober 2001 har betalats av Ericsson.

	2003	2002
<b>Transaktioner med närstående</b>		
Försäljning	2 494	5 516 <sup>1)</sup>
Royalty	501	320
Inköp	1 390	3 232 <sup>1)</sup>
Aktieägartillskott	1 384	-
<b>Balanser avseende närstående</b>		
Fordringar	192	479 <sup>1)</sup>
Skulder	447 <sup>2)</sup>	809 <sup>1)2)</sup>
Ansvarsförbindelser	-	412 <sup>1)</sup>

<sup>1)</sup> De närstående transaktionerna mellan Ericsson och Sony Ericsson har kompletterats jämfört med Årsredovisningen 2002. Den kompletterande informationen består huvudsakligen av Beijing Ericsson Mobile Communications Co. Ltd.s försäljning och fordringar gällande tillverkning av mobiltelefoner samt fakturering av Shared Services från Ericsson till Sony Ericsson. Dessutom har Ericsson köpt lager och begränsade kvantiteter mobiltelefoner av Sony Ericsson. Tilläggsvis har även andra ändringar skett för att fånga de totala transaktionerna mellan Ericsson and Sony Ericsson.

<sup>2)</sup> Inkluderas i leverantörsskulder.

**Ericsson Nikola Tesla d.d.**

Ericsson Nikola Tesla d.d. är ett aktiebolag som tillverkar telekommunikationssystem och utrustning och är ett intresseföretag inom Ericsson. Ericsson äger 49,07 procent av aktierna i bolaget.

De huvudsakliga transaktionerna utgörs av:

- **Försäljning.** Ericsson Nikola Tesla d.d. köper telekommunikationsprodukter från Ericsson.
- **Royalty.** Ericsson får royalty från Ericsson Nikola Tesla d.d. för användning av varumärken och patent.
- **Inköp.** Ericsson köper utvecklingsresurser från Ericsson Nikola Tesla d.d..

	2003	2002
<b>Transaktioner med närstående</b>		
Försäljning	756	838
Royalty	56	32
Inköp	340	321
<b>Balanser avseende närstående</b>		
Fordringar	100	187
Skulder	28 <sup>1)</sup>	52 <sup>1)</sup>

<sup>1)</sup> Inkluderas i leverantörsskulder.

**Övriga närstående transaktioner**

Dessutom hade Ericsson följande närstående transaktioner:

- Ericsson fortsatte samarbetet med sina ägare, Investor AB och AB Industrivärden, i riskkapitalbolaget Ericsson Venture Partners.
- Ericsson har med Nordinvest AB, ett koncernföretag till AB Industrivärden, och Investor AB tecknat och återköpt C-aktier för Aktiesparplan 2003.

**31 ERSÄTTNING TILL BOLAGETS REVISORER**

	Price- waterhouse- Coopers	KPMG	Övriga	Totalt
<b>Arvoden för revision</b>				
Moderbolaget	11	1	-	12
Övriga bolag	39	5	1	45
	50	6	1	57
<b>Arvode för konsultverksamhet</b>				
Moderbolaget	13	1	-	14
Övriga bolag	38	5	1	44
	51	6	1	58
<b>Totalt arvode</b>	101	12	2	115

## 32 AVSTÄMNING MOT ALLMÄNT VEDERTAGNA REDOVISNINGSPRINCIPER I USA

Som ett rapporterande bolag till US Securities and Exchange Commission är Ericsson skyldigt att redovisa även en omräkning av resultatet i enlighet med US GAAP. För ytterligare information som krävs av utländska noterade bolag, se vår rapport 20-F.

De huvudsakliga skillnaderna mellan svenska redovisningsprinciper och US GAAP som påverkar periodens resultat och eget kapital hänför sig till aktivering av utvecklingskostnader, reserver för omstruktureringskostnader, pensionskostnader, säkringsredovisning, värdepapper tillgängliga för försäljning, uppskjuten skatt och goodwill.

### Nya redovisningsprinciper i USA

Under 2003 har följande nya principer införts:

- SFAS143, Accounting for Obligations Associated with the Retirement of Long-Lived Assets
- SFAS146, Accounting for Costs Associated with Exit or Disposal Activities
- SFAS148, Accounting for Stock-Based Compensation – Transition and Disclosure an amendment of FASB Statement No. 123. Koncernen har valt anpassning till SFAS123 genom att använda sig av övergångsregeln "Prospective Method" i enlighet med SFAS148.
- SFAS149, Amendment of Statement 133 on Derivative Instruments and Hedging Activities
- SFAS150, Accounting for Certain Financial Instruments with Characteristics of both Liabilities and Equity
- EITF00-21, Accounting for Revenue Arrangements with Multiple Deliverables
- FIN45, Guarantor's Accounting and Disclosure Requirements for Guarantees, Including Indirect Guarantees of Indebtedness of Others
- FIN46, Consolidation of Variable Interest Entities (VIE), an interpretation of ARB51. Vid tillämpning av FIN46 för 2003 skall så kallade VIE bildade efter den 31 januari 2003 konsolideras.

Under 2004 kommer följande nya principer att införas:

- FIN46R, Consolidation of Variable Interest Entities, an interpretation of ARB51. (Den ursprungliga FIN46 tillämpades delvis 2003 i enlighet med den reviderade övergångsregeln.)

Under 2004 skall alla VIE, där Ericsson är den primära förmånstagaren, konsolideras. I nuläget har vissa fastighetsbolag identifierats, vilka endast kommer att få begränsad påverkan på balansräkningen.

## Väsentliga skillnader mellan svenska redovisningsprinciper och US GAAP

### A. Aktivering av utvecklingskostnader

Före 2002 och i enlighet med svenska redovisningsprinciper resultatfördes kostnader för utveckling av programvaruprodukter när de uppkom. Under 2002 började koncernen tillämpa RR15 om immateriella tillgångar. En följd av detta är att immateriella tillgångar som härrör från intern utveckling redovisas när den immateriella tillgången kan visas vara tekniskt genomförbar och få framtida ekonomiska fördelar.

Koncernen tillämpar US GAAP SFAS86 "Accounting for the Cost of Computer Software to be Sold, Leased or Otherwise Marketed" och även SOP98-1, "Accounting for the costs of Computer Software Developed or Obtained for Internal use". Enligt SFAS86 ska utvecklingskostnader aktiveras när produkten har nått en viss grad av tekniskt färdigställande. Aktiveringen avslutas och avskrivning påbörjas när produkten finns tillgänglig för avsedd användning. Koncernen tillämpar en avskrivningstid på tre till fem år för aktiverade utvecklingskostnader.

Koncernens aktivering av utvecklingskostnader är från 2002 densamma enligt både svenska och amerikanska redovisningsprinciper, men avskrivningsbeloppen skiljer sig åt eftersom omräkning av tidigare år till följd av RR15 inte var tillåten enligt svenska redovisningsprinciper.

Utvecklingskostnader för programvara avsedd för försäljning	2003	2002	2001
Aktiveringar	2 049	3 074	7 091
Avskrivningar	-4 723	-3 070	-7 661
Nedskrivningar <sup>1)</sup>	-706	-1 171	-1 214
Avgår nettobelopp som redan redovisats enligt svenska redovisningsprinciper	-1 418	-2 851	-
	-4 798	-4 018	-1 784

<sup>1)</sup> Nedskrivningar är gjorda med anledning av utförda provningar av nedskrivningsbehov baserat på framtida intäkter för aktiverade produkter.

Utvecklingskostnader för programvara avsedd för internt bruk	2003	2002	2001
Aktiveringar	310	368	993
Avskrivningar/nedskrivningar	-499	-941	-1 344
Avgår nettobelopp som redan redovisats enligt svenska redovisningsprinciper	-166	-349	-
	-355	-922	-351

**B. Kapitalrabatt på konvertibelt förlagslån**

Enligt svenska redovisningsprinciper redovisades det konvertibla förlagslånet 1997/2003 och dess nominella räntebetalningar till nuvärde, baserat på marknadsräntan. Skillnaden mot det nominella beloppet, kapitalrabatten, redovisades direkt mot eget kapital. Enligt US GAAP ska konvertibla förlagslån redovisas som skuld till nominellt värde. Vid beräkning av resultat och eget kapital enligt US GAAP har effekterna av kapitalrabatten återförts. Det konvertibla förlagslånet förföll den 30 juni 2003 och kommer inte att ha någon påverkan på US GAAP-avstämningen från och med 2004.

**C. Omstruktureringkostnader**

Reglerna för avsättningar gällande omstrukturering och förlustkontrakt skiljer sig mellan US GAAP och svenska redovisningsprinciper. Som effekt av detta har avsättningar som ej uppfyller US GAAP-kraven återförts.

**D. Pensioner**

Koncernen är ansluten till ett flertal pensionsplaner som i princip omfattar alla anställda i de svenska verksamheterna liksom vissa anställda i utländska koncernföretag. De svenska planerna administreras av en för svenskt näringsliv gemensam institution, PRI, där de flesta svenska företag deltar. Ersättningsnivåer och aktuarieantaganden har fastställts av denna institution och kan följaktligen inte ändras av koncernen.

Från och med 1989 tillämpar koncernen SFAS87, "Employers' Accounting for Pensions", vid beräkning av vinst enligt US GAAP. Effekterna för koncernen av en tillämpning av denna rekommendation hänför sig framförallt till aktuariella antaganden och att beräkningen av pensionskulden ska baseras på beräknade framtida ersättningsnivåer för varje anställd vid uppnådd pensionsålder. Skillnaden mot bokförd pensionskulda vid införandet 1989 sprids över beräknad kvarvarande tjänstgöringstid.

Utöver de svenska förmånsbaserade planerna, som finns beskrivna i Not 19, har koncernen förmånsbaserade planer i flera andra länder, med större planer i USA och Storbritannien.

Mer information om pensioner finns i Not 19.

**Avsättningar till pensioner i enlighet med US GAAP**

Vägt medelvärde av aktuariella antaganden per 31 december

I procent	2003		2002	
	Sverige	Övriga länder	Sverige	Övriga länder
Diskonteringsränta	5,5%	5,6%	5,0%	6,0%
Förväntade framtida löneökningar	3,0%	3,5%	3,5%	4,0%
Förväntad avkastning på förvaltningstillgångar	-	7,0%	-	7,3%

I SEK miljoner	2003			2002		
	Sverige <sup>1)</sup>	Övriga länder	Totalt	Sverige	Övriga länder	Totalt
Upplupna pensionsförpliktelser	5 373	6 106	11 479	8 144	5 050	13 194
Förväntade framtida löneökningar	1 549	1 329	2 878	2 095	1 662	3 757
<b>Prognostiserade pensionsförpliktelser</b>	<b>6 922</b>	<b>7 435</b>	<b>14 357</b>	<b>10 239</b>	<b>6,712</b>	<b>16 951</b>
Förvaltningstillgångarnas verkliga värde	-	5 044	5 044	-	4 675	4 675
<b>Prognostiserade pensionsförpliktelser minus förvaltningstillgångar</b>	<b>-6 922</b>	<b>-2 391</b>	<b>-9 313</b>	<b>-10 239</b>	<b>-2 037</b>	<b>-12 276</b>
Balanserade kostnader avseende tjänstgöring under tidigare perioder	-649	64	-585	-701	138	-563
Balanserade försäkringstekniska förluster, netto	1 149	1 588	2 737	2 804	1 556	4 360
Balanserade intäkter vid övergången till SFAS87, netto	-	-48	-48	-10	-40	-50
<b>Pensionsavsättningar enligt US GAAP</b>	<b>-6 422</b>	<b>-787</b>	<b>-7 209</b>	<b>-8 146</b>	<b>-383</b>	<b>-8 529</b>
Justering för minimiavsättning	-	-544	-544	-	-645	-645
<b>Totala pensionsavsättningar i balansräkningen enligt US GAAP</b>	<b>-6 422</b>	<b>-1 331</b>	<b>-7 753</b>	<b>-8 146</b>	<b>-1 028</b>	<b>-9 174</b>

<sup>1)</sup> Under 2003 har SEK 3,5 miljarder av de svenska pensionsförpliktelserna lösts in. Som en effekt av detta har SEK 0,6 miljarder av den orealiserade aktuariella förlusten realiserats under US GAAP.

**E. Återbetalning av pensionsmedel**

Under 2000 informerade det svenska försäkringsbolaget Alecta (tidigare SPP) om att återbetalning av pensionsmedel skulle ske. En delåterbetalning gjordes under 2000. Enligt svenska redovisningsprinciper intäktsfördes hela återbetalningen.

Enligt US GAAP intäktsfördes endast det belopp som faktiskt utbetalades av Alecta.

Under 2002 erhöll koncernen den resterande del som inte återbetalades under 2000 och 2001.

**F. Sale-leaseback av fastigheter**

Under 2000 och 2001 sålde koncernen fastigheter som sedan hyrts av koncernföretag och behandlats som operationell leasing. I Sverige intäktsförs realisationsvinster från försäljning av fastigheter, om den hyra som ska betalas är marknadsmässig. Enligt US GAAP intäktsförs endast den del av vinsten som överstiger nuvärdet av framtida leasingbetalningar när den uppstår. Resterande del fördelas över leaseperioden.

**G. Säkringsredovisning**

Den 1 januari 2001 införde koncernen SFAS133, "Accounting for Derivative Instruments and Hedging Activities", inklusive tillägg, för beräkning av resultat och eget kapital enligt US GAAP. Enligt SFAS133 ska marknadsvärdet av alla derivatinstrument tas upp, antingen som en tillgång eller som en skuld.

*Kassaflödessäkring*

Enligt SFAS133 rapporteras vinst eller förlust på derivatinstrument avsedda och kvalificerade för kassaflödessäkring i "Other comprehensive income" och är resultatpåverkande först då den säkrade exponeringen även påverkar resultatet. Den ineffektiva delen av säkringen som resulterat i vinst eller förlust är omedelbart resultatpåverkande.

Enligt svensk redovisningspraxis upptas valutaderivat som säkringar då de avser budgeterade kassaflöden rörande köp och försäljning. Följaktligen upptas dessa på ett sätt som återspeglar redovisningen av den säkrade positionen och inte till marknadsvärde.

*Säkring av verkligt värde*

Ericsson använder räntederivatinstrument för att säkra värdet på koncernens upplåning. Enligt US GAAP värderas alla utestående derivatinstrument till verkligt värde. Hänförliga vinster och förluster inkluderas i årets resultat. Koncernens säkringar av dess finansiella exponering uppfyller kraven enligt US GAAP. I dessa fall är det säkrade terminskontraktet värderat till verkligt värde avseende den risk och period som säkrats. Effekten redovisas i resultaträkningen och till den del säkringen är effektiv möts denna värdeförändring av värdeförändringen på derivatet.

**H. Avskrivning av goodwill**

Enligt svenska redovisningsprinciper avskrivs goodwill efter bedömning av livslängden. I juni 2001 ändrades US GAAP till följd av införandet av SFAS141, "Business combinations", och SFAS142, "Goodwill and Other Intangible Assets". Införandet av SFAS141 påverkade inte koncernens verksamhetsresultat eller finansiella ställning.

Enligt SFAS142 avskrivs inte goodwill efter datumet när tillämpning påbörjas. Värdet av goodwill ska prövas med avseende på nedskrivningsbehov, vid införandet av SFAS142, och därefter årligen.

Den avskrivning av goodwill som har gjorts enligt svenska redovisningsprinciper har återförts vid jämförelse med US GAAP.

**I. Uppskjutna skatter**

Uppskjuten skatt beräknas på US GAAP-justeringar av resultatet, och balansräkningen enligt US GAAP återspeglar bruttoavräkningen av uppskjutna skattetillgångar och skulder.

**J. Övrigt***Pågående forskning och utveckling*

Enligt US GAAP ska förvärvad teknologi, inklusive pågående forskning och utveckling, kostnadsföras om denna teknik inte har färdigställts och saknar alternativt användningsområde.

Enligt svenska redovisningsprinciper skrivs förvärvad teknik av över den förväntade ekonomiska livslängden. Per den 31 december 2003 fanns inga sådana transaktioner.

*Uppskrivning av tillgångar*

Vissa materiella anläggningstillgångar har skrivits upp till belopp som överstiger anskaffningskostnaden. Under vissa förhållanden är detta tillåtet enligt svenska redovisningsprinciper. US GAAP medger inte uppskrivning av tillgångar i redovisningen. Avskrivning på sådana återförs därför till resultatet.

*Aktivering av räntekostnader*

Enligt svenska redovisningsprinciper kostnadsför koncernen räntekostnader som uppstått i samband med finansiering av uppförandet av nya materiella anläggningstillgångar. Sådana kostnader ska enligt US GAAP aktiveras och skrivas av i samma takt som de aktuella tillgångarna.

*Avsättning för lönerelaterade skatter**på program för option- och aktiesparplan*

I enlighet med svenska redovisningsprinciper reserveras lönerelaterade skatter på program för aktierelaterad ersättning under intjänandeperioden. Enligt US GAAP görs ingen sådan avsättning förrän optioner utnyttjas eller matchning sker.

**FIN45**

Enligt FIN45 redovisas en skuld till verkligt värde när ett bolag ställer ut en garanti baserad på garantiåtaganden. Reglerna för när en garanti skall redovisas samt värdering av garantiåtaganden skall tillämpas framåtriktat för garantier som ställts ut eller förändrats efter den 31 december 2002.

Enligt svenska redovisningsprinciper ska en skuld redovisas i den utsträckning ett bolag förväntar sig en kostnad och ekonomiskt utflöde av resurser baserat på garantiåtagandet.

**FIN46**

FIN 46 omfattar konsolidering av bolag där kontroll har uppnåtts på annat sätt än genom direkt ägande eller avtal (så kallade "variable interest entities" eller "VIE") genom ett förtydligande av tillämpningen av ARB51, "Consolidated Financial Statements" för vissa bolag där ägarna inte har kontroll eller inte har tillräckligt eget kapital för att finansiera sin verksamhet utan ytterligare efterställt finansiellt stöd från andra partners.

FIN46 ger vägledning vid bestämmande om när och vilka bolag (primär förmånstagare) som skall konsolidera ett VIE. FIN46 kräver att både den primära förmånstagaren och alla andra bolag med väsentligt intresse i ett VIE ger ytterligare upplysningar. Övergångsreglerna kräver att VIE:s bildade efter 31 januari 2003 för vilka Ericsson är den primära förmånstagaren, konsolideras 2003. Inga sådana bolag har identifierats. Under 2004 skall alla VIE, där Ericsson är den primära förmånstagaren, konsolideras. I nuläget har vissa fastighetsbolag identifierats, vilka endast kommer att få begränsad påverkan på balansräkningen.

**Finansiell leasing**

Omklassificering av vissa lease-kontrakt i den svenska redovisningen har återlagts under US GAAP. Denna återläggning har ingen påverkan på resultatet eller eget kapital.

**K. Justering av årets resultat**

Tillämpning av US GAAP enligt ovanstående beskrivning skulle ha haft följande inverkan på årets resultat i koncernen. Beräkningen av de olika posterna som ökar eller minskar det rapporterade resultatet har gjorts med beaktande av minoritetsintressen.

<b>Justering av årets resultat</b>	<b>2003</b>	2002	2001 <sup>2)</sup>
<b>Poster som ökar årets resultat</b>			
Återbetalning av pensionsmedel	–	47	809
Kapitalrabatt på konvertibelt förlagslån	179	124	116
Omstruktureringskostnader	1 225	–1 240	–1 642
Goodwill-avskrivning	1 636	1 064	–
Uppskjutna skatter	533	966	2 014
Sale-leaseback	682	113	–815
Säkringsredovisning	1 603	2 884	–2 233
Övrigt	382	–335	129
	<b>6 240</b>	<b>3 623</b>	<b>–1 622</b>
<b>Poster som minskar årets resultat</b>			
Aktivering av utvecklingskostnader för programvara avsedd för försäljning	–4 798	–4 018	–1 784
avsedd för internt bruk	–355	–922	–351
Pensioner	–840	412	197
	<b>–5 993</b>	<b>–4 528</b>	<b>–1 938</b>
Nettoökning/minskning av årets resultat	247	–905	–3 560
Årets resultat (förlust) enligt svenska redovisningsprinciper	–10 844	–19 013	–21 264
<b>Resultat (förlust) enligt US GAAP före ackumulerad effekt av byte av redovisningsprincip</b>	<b>–10 597</b>	<b>–19 918</b>	<b>–24 824</b>
Vinst (förlust) per aktie enligt US GAAP, efter utspädning, före ackumulerad effekt av byte av redovisningsprincip <sup>2)</sup>	–0,68	–1,58 <sup>1)</sup>	–2,27 <sup>1)</sup>
Akkumulerad effekt av byte av redovisningsprincip, netto efter skatt	–	–	421
<b>Resultat (förlust) enligt US GAAP efter ackumulerad effekt av byte av redovisningsprincip</b>	<b>–10 597</b>	<b>–19 918</b>	<b>–24 403</b>
Rapporterad vinst (förlust) per aktie efter utspädning, enligt svenska redovisningsprinciper <sup>2)</sup>	–0,69	–1,51 <sup>1)</sup>	–1,94 <sup>1)</sup>
Vinst (förlust) per aktie enligt US GAAP, efter utspädning efter ackumulerad effekt av byte av redovisningsprincip <sup>2)</sup>	–0,68	–1,58 <sup>1)</sup>	–2,23 <sup>1)</sup>
Medelantal aktier (miljoner) efter utspädning enligt US GAAP <sup>2)</sup>	15 831	12 684	11 057
Vinst per aktie före utspädning efter ackumulerad effekt av byte av redovisningsprincip <sup>2)</sup>	–0,67	–1,58	–2,23
Medelantal aktier före utspädning (miljoner) <sup>2)</sup>	15 823	12 573	10 950

<sup>1)</sup> Hänsyn tas inte till potentiella stamaktier när en konvertering av dem till stamaktier skulle medföra en ökning av vinst per aktie.

<sup>2)</sup> 2001 omarbetad för fondemissionseffekt av nyemissionen.

**L. Orealiserade vinster och förluster på värdepapper tillgängliga för försäljning**

Enligt svenska redovisningsprinciper värderas investeringar enligt lägsta värdets princip. Enligt US GAAP ska värdepapper som är noterade och tillgängliga för försäljning marknadsvärderas i enlighet med SFAS115 "Accounting for Certain Investments in Debt and Equity Securities". Orealiserade vinster samt orealiserade temporära förluster skall inkluderas i "Other comprehensive income". Orealiserade förluster som ej är temporära belastar resultatet.

Förändringar i Comprehensive Income

2003	Akkumulerade omräkningsdifferenser	Säkringar av investeringar i utländska koncernföretag	Orealiserade vinster och förluster på värdepapper tillgängliga för försäljning	Vinst/förlust på kassaflödessäkring	Minimiavsättning för pensioner	Akkumulerad övrig comprehensive income
Ingående balans, efter skatt	-2 586	-365	41	1 324	-465	-2 051
Förändringar under perioden	-3 525	1 081	168	-603	73	-2 806
Utgående balans, efter skatt	-6 111	716	209	721	-392	-4 857

M. Comprehensive income

Koncernen tillämpar SFAS130 "Reporting Comprehensive Income". Comprehensive income omfattar årets resultat (förlust) och andra förändringar i eget kapital som ej avser kapitaltransaktioner med ägarerna.

Comprehensive net income	2003	2002	2001
Årets resultat (förlust) enligt US GAAP	-10 597	-19 918	-24 403
Övrig comprehensive income			
Omräkningsdifferenser	-3 525	-6 160	2 710
Omräkningsdifferenser/ för sålda/likviderade bolag	-	-107	5
Nettoresultat på kassaflödessäkringar	-838	2 057	2 096
Säkringar av investeringar	1 501	1 869	-833
Orealiserade vinster och förluster på värdepapper tillgängliga för försäljning	234	-199	-6 424
Pensionsskulder (minimum liability)	101	-71	-392
Uppskjuten skatt	-279	-1 024	1 445
Akkumulerad effekt av byte av redovisningsprincip netto (se G)	-	-	-1 665
Total övrig comprehensive income (förlust)	-2 806	-3 635	-3 058
Comprehensive income (förlust) enligt US GAAP	-13 403	-23 553	-27 461

Justering av eget kapital

	2003	2002	2001
<b>Ökningar</b>			
Aktivering av utvecklingskostnader för programvara			
avsedd för försäljning	6 278	11 076	15 094
avsedd för internt bruk	131	486	1 408
Aktivering av räntekostnader, netto efter ackumulerad avskrivning	133	172	211
Goodwill	2 700	1 064	-
Säkringar	3 509	2 744	-2 196
Omstruktureringskostnader	1 442	217	1 458
Orealiserade vinster och förluster på värdepapper tillgängliga för försäljning	291	-314	255
Övrigt	25	-26	-102
	14 509	15 419	16 128
<b>Minskningar</b>			
Kapitalrabatt på konvertibelt förlagslån	-	-179	-303
Återbetalning av pensionsmedel	-	-	-47
Sale-leaseback	-1 381	-2 063	-2 176
Pensioner	-299	440	99
Uppskjuten skatt	-3 347	-4 021	-4 487
	-5 027	-5 823	-6 914
Nettojustering av eget kapital	9 482	9 596	9 214
Redovisat eget kapital	60 481	73 607	68 587
Eget kapital enligt US GAAP	69 963	83 203	77 801

Justering av vissa poster i balansräkningen enligt US GAAP enligt koncernens balansräkning

	Enligt svenska redovisningsprinciper		Enligt US GAAP	
	Dec 31 2003	Dec 31 2002 <sup>2)</sup>	Dec 31 2003	Dec 31 2002 <sup>2)</sup>
Immateriella anläggningstillgångar	11 210	12 609	20 319	25 235
Materiella anläggningstillgångar	6 505	9 964	5 426	10 109
Övriga placeringar	433	2 243	724	1 929
Övriga fordringar	12 718	23 303	17 635	28 212
Avsättningar <sup>1)</sup>	36 068	32 354	38 789	35 717
Kortfristig del av långfristiga skulder	7 262	11 083	7 262	11 262
Övriga kortfristiga skulder	30 108	33 356	31 423	36 856
Övriga långfristiga skulder	2 771	949	1 084	949
Långfristiga skulder till finansinstitut	689	3 043	2 097	4 789

<sup>1)</sup> Av vilka kortfristiga 19 617 19 678 19 002 19 461

<sup>2)</sup> Omarbetad på grund av förändrad redovisningsprincip i Sverige 2003 avseende finansiella instrument (RR27) och med samtliga uppskjutna skattefordringar rapporterade som långfristiga.



## N. Kassaflödesanalys

Koncernen tillämpar SFAS95 vid upprättandet av kassaflödesanalys, förutom att kassa, bank och kortfristiga placeringar definieras som likvida tillgångar vilka med enkelhet kan omsättas till kassa och endast i obetydlig utsträckning är utsatta för värdeförändring. Likvida medel enligt SFAS95 har, vid förvärv, en återstående förfallotid om tre månader eller mindre. Tillämpning av denna definition skulle innebära följande justeringar av redovisade likvida medel, med kvittningsdifferensen återspeglad i kassaflödet från investeringsverksamheter i kassaflödesanalysen:

Koncernen	2003	2002	2001
Kortfristiga placeringar, kassa och bank i balansräkningen	73 207	66 214	68 924
Justering för poster med förfalldag inom 4–12 månader	-20 092	-28 069	-28 182
Likvida medel enligt US GAAP	53 115	38 145	40 742

## O. Program för aktieoptioner

Fram till 2003 har koncernen, som tillåtet enligt SFAS123, "Accounting for Stock Based Compensation", tillämpat Accounting Principles Board Opinion 25 (APB25) med tillhörande tolkningar för redovisningen för aktieoptioner enligt US GAAP. Ingen kostnad för detta har redovisats i den konsoliderade resultaträkningen, eftersom ingen kostnad uppstår då teckningskursen för den anställdes optioner motsvarar marknadsvärdet på underliggande aktie vid tilldelningstillfället, vilket gäller för alla optioner de anställda tilldelats.

Koncernen har under 2003 infört SFAS148 "Accounting for Stock-Based Compensation-Transaction and Disclosure amendment of FASB Statement No.123". Den valda övergångsregeln, enligt SFAS148, är "Prospective Method". Metoden innebär att redovisningsreglerna skall införas på alla optionsprogram för anställda införda, modifierade eller avgjorda efter början av det räkenskapsår under vilket redovisningsreglerna införts. Då Ericsson inte har haft några förändringar i nuvarande optionsplaner och inte heller infört några nya optionsplaner under 2003 påverkas inte årets resultat ej heller har någon skillnad identifierats för aktiesparplanerna förutom redovisningen tillhörande sociala avgifter. Se punkt J ovan.

Då koncernen tidigare har tillämpat en APB25-modell för redovisning av både aktieoptions- och aktiesparplan, har aktiesparplanen kostnadsförts både enligt svensk redovisning och enligt US GAAP. I enlighet med APB25 baserades kostnaden för aktiesparplanen på aktiernas marknadspris vid investeringstillfället och reserverades för under intjänandeperioden.

Om koncernen valt att tillämpa de frivilliga förmånsberäkningsbestämmelserna i SFAS123 för sina aktieoptionsplaner, skulle resultatet enligt US GAAP ha ändrats enligt nedan:

Koncernen	2003	2002	2001 <sup>2)</sup>
<b>Årets resultat (förlust)</b>			
Resultat enligt US GAAP före ackumulerad effekt av byte av redovisningsprincip	-10 597	-19 918	-24 824
Justering för optionsvärdering enligt SFAS123	-233	-401 <sup>3)</sup>	-1 341
Justerat resultat enligt US GAAP före ackumulerad effekt av byte av redovisningsprincip	-10 830	-20 319	-26 165
<b>Resultat (förlust) per aktie efter utspädning</b>			
Resultat per aktie enligt US GAAP före ackumulerad effekt av byte av redovisningsprincip	-0,68	-1,58 <sup>1)</sup>	-2,27 <sup>1)</sup>
Justerat resultat per aktie enligt US GAAP före ackumulerad effekt av byte av redovisningsprincip	-0,69	-1,62 <sup>1)</sup>	-2,39 <sup>1)</sup>

<sup>1)</sup> Hänsyn tas inte till potentiella stamaktier när en konvertering av dem till stamaktier skulle medföra en ökning av vinst per aktie.

<sup>2)</sup> 2001 justerad för fondemissionselementet i nyemissionen.

<sup>3)</sup> Siffran för 2002 har korrigeras på grund av ett tekniskt fel.

Verkligt värde för varje utställd option är beräknad på tilldelningsdagen enligt Black & Scholes modell för värdering av optioner med följande vägda genomsnittliga förutsättningar:

	2003	2002	2001
Förväntad direktavkastning	0,7%	0,6%	0,6%
Förväntad volatilitet	42,3%	43,1%	40,2%
Risfri ränta	5,5%	5,4%	5,5%
Optionens förväntade livslängd (år)	5,2	5,4	4,8

## P. Avsättningar för kundfordringar och kundfinansiering

Avsättningar för osäkra kundfordringar och kundfinansieringsåtaganden för åren 2003, 2002 och 2001 skildras nedan per 31 december, i SEK miljoner.

Avsättningar	2003	2002	2001
Ingående balans	9 053	6 578	5 525
Resultatförändring	5 439	4 079	3 732
Omförd till/från andra balanskonton	-10	1 771	267
Utnyttjande/upplösning	-5 874	-3 375	-2 946
Utgående balans	8 608	9 053	6 578

# Revisionsberättelse

## *Till bolagsstämman i Telefonaktiebolaget LM Ericsson (publ), org nr 556016-0680*

Vi har granskat årsredovisningen, koncernredovisningen och bokföringen samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning i Telefonaktiebolaget LM Ericsson (publ) för 2003. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för räkenskapshandlingarna och förvaltningen. Vårt ansvar är att uttala oss om årsredovisningen, koncernredovisningen och förvaltningen på grundval av vår revision.

Revisionen har utförts i enlighet med god revisionssed i Sverige. Det innebär att vi planerat och genomfört revisionen för att i rimlig grad försäkra oss om att årsredovisningen och koncernredovisningen inte innehåller väsentliga fel. En revision innefattar att granska ett urval av underlagen för belopp och annan information i räkenskapshandlingarna. I en revision ingår också att pröva redovisningsprinciperna och styrelsens och verkställande direktörens tillämpning av dem samt att bedöma den samlade informationen i årsredovisningen och koncernredovisningen. Som underlag för vårt uttalande om

ansvarsfrihet har vi granskat väsentliga beslut, åtgärder och förhållanden i bolaget för att kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören är ersättningsskyldig mot bolaget. Vi har även granskat om någon styrelseledamot eller verkställande direktören på annat sätt har handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen. Vi anser att vår revision ger oss rimlig grund för våra uttalanden nedan.

Årsredovisningen och koncernredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger därmed en rättvisande bild av bolagets och koncernens resultat och ställning i enlighet med god redovisningssed i Sverige.

Vi tillstyrker att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och för koncernen, disponerar vinsten i moderbolaget enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Stockholm 6 februari 2004

Bo Hjalmarsson  
Auktoriserad revisor  
PricewaterhouseCoopers AB

Jeanette Skoglund  
Auktoriserad revisor  
PricewaterhouseCoopers AB

Thomas Thiel  
Auktoriserad revisor

# Verksamhet

## HISTORIA OCH UTVECKLING

Telefonaktiebolaget LM Ericsson (publikt) är ett aktiebolag organiserat i enlighet med den svenska aktiebolagslagen. Bolaget grundades den 18 augusti 1918, som ett resultat av en sammanslagning av AB LM Ericsson & Co. och Stockholms Allmänna Telefon AB. Vårt ursprung är ett tillverkningsföretag för kommunikationsutrustning, som startades i Stockholm 1876.

Våra A- och B-aktier är noterade på Stockholmsbörsen. Våra B-aktier är även noterade på Londonbörsen. I USA är vi noterade på NASDAQ, där handeln sker med så kallade ADS, American Depositary Shares. Under 2003 slutförde vi avnoteringen av våra B-aktier från börserna i Düsseldorf, Frankfurt, Hamburg och Paris.

Vår adress är Telefonaktiebolaget LM Ericsson, 164 83 Stockholm och vårt huvudkontor finns på Torshamnsgatan 23, Kista. Vårt telefonnummer är 08-719 00 00. Vår representant i USA är Ericsson Inc., Vice President, Legal Affairs, 6300 Legacy Drive, Plano, Texas 75024. Vår webbplats har adressen [www.ericsson.com](http://www.ericsson.com). Informationen på vår webbplats ingår inte i detta dokument.

## VERKSAMHETSÖVERSIKT

Vi är en internationell leadare när det gäller utveckling och leverans av heltäckande lösningar till operatörer inom mobil och fast kommunikation. Vi levererar den infrastruktur som är förutsättningen för telekommunikation, och förser våra kunder med tjänster för nät drift och för intäktsgenerering. Vårt anspråk på att vara marknadsledande inom mobilsystem grundas på vår rapporterade försäljning och hur den förhåller sig till allmänt tillgängliga försäljningssiffror och prognoser för våra huvudsakliga konkurrenter. Uttalanden från industri och finansanalytiker stödjer också detta.

Tack vare vårt samriskbolag Sony Ericsson Mobile Communications kan vi erbjuda ett sortiment av mobiltelefoner, vissa med multimediaapplikationer, och andra personliga kommunikationshjälpmedel. Dessutom säljer vi teknologiplattformar för mobiltelefon tillverkare samt en mängd olika utrustning och tjänster för privata företagsnät samt speciella applikationer som radar, kabel och utrustning för mobil kommunikation.

## AFFÄRSSTRATEGI OCH LÅNGSIKTIGA MÅL

Vårt primära affärsmål är att vara den affärspartner som de mest krävande kunderna föredrar, och att uppnå ett hållbart, konkurrenskraftigt rörelseresultat.

Vår strategi är att vara en marknadsledare vad gäller teknik och att därigenom skapa skalfördelar som kan utnyttjas för att tillhandahålla förstklassiga produkter och tjänster som ger våra kunder konkurrensfördelar.

Vår strategi är innebär att vi skall:

- Leda marknadsutvecklingen genom innovation och utveckling av standarder.
- Dra fördel av vår position som global marknadsledare.
- Vidareutveckla våra långvariga kundrelationer med operatörer och utvidga vår verksamhet genom att öka fokus på värdehöjande tjänster.
- Fortsätta att öka effektiviteten i verksamheten för att etablera ett konkurrenskraftigt rörelseresultat som är robust. Läs mer i Förvaltningsberättelsens avsnitt om strategi och målsättningar.

## Leda marknadsutvecklingen genom innovation och utveckling av standarder

Innovation är en viktig del i vår affärskultur. Vi har en lång tradition av att utveckla nyskapande kommunikationsteknologier, varav vissa hjälper till att skapa industristandarder. Vi var till exempel pionjärer inom utvecklingen av industristandarder för radiokommunikation som GSM, GPRS, EDGE, WCDMA och Bluetooth.

Vi arbetar i nära samarbete med våra kunder för att förstå deras verksamheter och deras tekniska behov. Vi tar fram heltäckande lösningar för att hjälpa dem att uppnå sina affärsmässiga mål. Vi tror att vår förmåga att uppfylla våra kunders behov av olika teknologier med värdehöjande lösningar har kraftigt bidragit till att vi har valts som leverantör av kommunikationsutrustning av världens tio största operatörer.

Vi kommer att fortsätta ägna betydande resurser åt att utveckla heltäckande lösningar, med strategin att stimulera utbyggnaden av nät för både geografisk täckning och trafikkapacitet. På så sätt kan vi öka behovet av våra produkter och tjänster.

## Dra fördel av vår position som en global marknadsledare

Vår sakkunskap och erfarenhet av alla större telekommunikationsstandarder tillsammans med våra erkända meriter inom kvalitet och innovation har gjort att vi har kunnat utveckla vår affärsverksamhet globalt. Vi har omfattande försäljning på alla de största geografiska telekommunikationsmarknaderna. Inget enskilt land svarar för mer än 15 procent av vår försäljning.

Vi tror att vår globala verksamhet och de skalfördelar som marknadsledarskapet ger oss, skapar konkurrensfördelar. Vi utnyttjar vår starka internationella närvaro och kärnkompetens inom mobil och fast kommunikation till att expandera inom tillväxtområden som tjänstelagret och nät drift. Dessutom använder vi vår globala täckning till att utveckla allianser med våra leverantörer och tillverkare, för att öka vår gemensamma effektivitet.

## Vidareutveckla våra långvariga kundrelationer med operatörer

Vi är en huvudleverantör till de flesta av världens ledande mobiloperatörer och många av världens ledande operatörer av fasta nät. Vi tror att vår förmåga att erbjuda heltäckande systemlösningar, tillämpningar, tjänster och kärnteknologi för mobiltelefoner – i kombination med vår ingående kunskap om kundkrav ger oss en bra position för att hjälpa operatörer att utveckla och driva sina nät. Vi är redan marknadsledande inom integrering av system och tjänster för nät drift. Med ökade aktiviteter inom professionella tjänster och produkter inom tjänstelagret siktar vi på ökad försäljning inom dessa snabbväxande segment.

## Fortsätta att öka effektiviteten för att etablera ett hållbart och konkurrenskraftigt rörelseresultat

Vi har genomfört effektivitets- och kostnadsbesparingsprogram som medfört att vi återigen har ett positivt rörelseresultat, samtidigt som det gett en ökad operativ flexibilitet. Det här kommer att göra det möjligt för oss att reagera snabbare när marknadsvillkor och kundbehov förändras. Vi kommer att fortsätta att förbättra våra interna processer och stödsystem för att få så effektiva processer att de ger oss som leverantör konkurrensfördelar. Dessutom utvecklar och upprätthåller vi en hög kompetensnivå hos våra anställda för att säkerställa vår marknadsledande position och fortsätta vara föregångare inom den teknologiska utvecklingen.

## KUNDER

Vi levererar utrustning och tjänster till nästan alla de större operatörerna i världen. Den största delen av försäljningen genereras från stora fleråriga nätutbyggnadsavtal med ett begränsat antal viktiga kunder. Av en kundbas bestående av mer än 425 operatörer, står de 10 största kunderna för nästan 50 procent av vår nettoförsäljning medan de 20 största kunderna står för ungefär 65 procent. Vår största kund stod för mindre än 12 procent av försäljningen under 2003.

Läs mer om branschkonsolidering och kundkoncentration i avsnittet Riskfaktorer – Risker förenade med branschen och marknaden.

## KONKURRENTER

Inom vårt systemsegment konkurrerar vi med stora och etablerade företag som tillverkar kommunikationsutrustning. Även om konkurrensen varierar beroende på produkter och tjänster så är våra främsta konkurrenter inom mobil kommunikation Alcatel, Lucent, Motorola, Nokia, Nortel och Siemens. Beträffande utrustning för fasta nät är konkurrensen mindre koncentrerad och omfattar konkurrerande företag som Alcatel, Cisco, Lucent, Nortel och Siemens. Vi konkurrerar också med många lokala och regionala företag som tillverkar och levererar kommunikationsutrustning och tjänster. Vi tror att de viktigaste konkurrensfaktorerna i vår bransch omfattar befintliga kundrelationer; kostnadseffektiv uppgradering eller

migrering av en installerad bas; teknologisk innovationsförmåga; produktdesign, produkternas kompatibilitet med branschstandarder samt förmågan att attrahera och behålla nyckelpersoner, en förutsättning för att kunna utveckla framgångsrika produkter.

Konkurrensen inom professionella tjänster omfattar inte bara många av våra traditionella systemkonkurrenter utan även ett antal stora företag från andra sektorer som IS/IT. Här ingår IBM, EDS och Accenture samt kontraktsleverantörer som Flextronics och ett antal mindre men specialiserade företag som är verksamma på lokal eller regional nivå. Allt eftersom det här segmentet växer förväntar vi oss att nya konkurrenter tillkommer. Bland dem kan det finnas operatörer som försöker expandera inom nya segment.

I vårt segment Övriga verksamheter varierar våra konkurrenter avsevärt beroende på vilken produkt eller tjänst det gäller. Vi möter dock stark konkurrens när det gäller i princip alla dessa produkter och tjänster.

Läs mer om risker förknippade med konkurrens och branschkonsolidering i Riskfaktorer – Risker förenade med branschen och marknaden.

## LEVERANTÖRER

Vi tillverkar och monterar en stor del av våra produkter internt, men mer än hälften av vår produktion är outsourcad till en grupp företag exempelvis Flextronics, Solectron och Sanmina-SCI. Vi köper även utrustning, komponenter och tjänster som är kundanpassade och standardiserade från flera globala leverantörer liksom från många lokala och regionala leverantörer. I allmänhet förhandlar vi globala leveransavtal med våra primära leverantörer, men vi är inte beroende av någon enstaka leverantör för att ta fram standardiserade utrustningar eller komponenter. Ett antal av våra leverantörer utvecklar och tillverkar ytterst specialiserade och kundanpassade komponenter till våra nät. Vi strävar efter att undvika situationer där vi är beroende av enskilda leverantörer och vi anser inte att vår verksamhet är beroende av någon enskild leverantör.

Sony Ericsson outsourcar också en betydande del av sin produktion av mobiltelefoner till Flextronics och andra kontrakstillverkare.

Läs mer i Riskfaktorer – Risker förenade med branschen och marknaden.

## AFFÄRSSEGMENT

Vi delar in vår affärsverksamhet i tre affärssegment:

- System, med inriktning på tre huvudområden: mobilnät, fasta nät och tjänster;
- Mobilelefoner (genom vårt 50/50 samriskbolag med Sony, där resultatet rapporteras under "joint ventures and associated companies") och
- Övriga verksamheter, som omfattar ett antal mindre verksamheter: Microwave Systems, Network Technologies, Enterprise Systems, Mobile Platforms och Technology Licensing.

### Försäljning per region och segment

	Väst- europa	Central- och Öst- europa, Mellan- östern och Afrika	Asien och Oceanien	Nord- Amerika	Latin- amerika	Totalt
System	31,2	24,1	26,0	17,1	9,5	108,0
Andel av System	29%	22%	24%	16%	9%	100%
Övrigt	6,7	0,8	1,3	0,5	0,4	9,7
Totalt	37,9	24,9	27,3	17,6	9,9	117,7
Andel av totalen	32%	21%	23%	15%	9%	100%

Notera: På grund av avrundningar stämmer inte alla kolumner och rader med totalerna.

## Försäljning och marknadsföring

Vi använder vår egen säljorganisation för att marknadsföra och sälja våra system och tjänster till kunder i mer än 140 länder. Även om vi delar in order och försäljning i flera stora regioner i vår finansiella rapportering så består vårt globala sälj- och kundstödsorganisation av 25 marknadsenheter. Varje marknadsenhet representerar ett land eller en grupp länder beroende på hur omfattande affärsaktiviteter vi har i området. Majoriteten av dessa marknadsenheter är verksamma via lokala koncernföretag i varje land. Vi använder vår lokala närvaro till att hjälpa våra kunder att uppnå större effektivitet och till att få tillgång till resurser i världsklass var de än är verksamma.

Marknadsenheterna använder produktexpertis från de centrala affärsenheterna inom System när de skräddarsyr och integrerar våra produkter inför leverans till kunderna. Marknadsenheterna ansvarar även för stöd efter försäljning och är för att kunna utföra den funktionen framför allt beroende av affärsenheten Global Services.

Enheterna inom segmentet Övriga verksamheter marknadsför sina produkter och tjänster via egna specialiserade direkta och indirekta säljkanaler. Vid behov arbetar dessa specialiserade sälj- och marknadsgrupper med våra marknadsenheter på vissa marknader eller när det gäller stora kunder som vi har en relation till.

## Säsongsvariationer

Försäljning, intäkter och kassaflöde från verksamheten är säsongsbetonad. I allmänhet är de lägst i första kvartalet och högst i fjärde kvartalet. Det här är främst ett resultat av att operatörernas inköpsmönster varierar under året. Även om vi historiskt sett har haft ett starkt årstidsmönster, så har våra årstidsvariationer inte behållit det mönstret under marknadsnedgången. Tabellen nedan illustrerar årstidseffekterna på försäljning under perioden 1989 till 2003.

(Procent)	Första kvartalet	Andra kvartalet	Tredje kvartalet	Fjärde kvartalet
Sekventiell förändring	-27%	17%	-6%	39%
Procent av årlig försäljning	21%	24%	23%	31%

Läs mer om vår affärsverksamhets förutsägbarhet i Riskfaktorer – Risker förenade med branschen och marknaden.

## System

I slutet av år 2003 bestod vårt segment System av fyra affärsenheter som tillsammans tillhandahöll en bred portfölj av lösningar för både mobiloperatörer och operatörer av fasta nät. De fyra affärsenheterna som ingår i System var: Mobile Systems (GSM/WCDMA- och växelsystem), CDMA systems, Transmission and Transport Networks och Global Services.

Affärsenheten System delades i två enheter den 1 januari 2004 för att stödja en mer effektiv verksamhet via en mer specialiserad struktur. Ansvaret för att leverera produkter för radiobasstationer i stora volymer har tilldelats affärsenheten Access – en ny enhet med fokus på optimal leveranskedja och på lägre försäljningskostnader. Den nya affärsenheten System specialiserar sig på heltäckande systemlösningar och stora kundanpassade projekt för både operatörer av fasta nät och mobiloperatörer. System ansvarar även för det traditionellt komplexa erbjudandet inom nätsystem och dessutom för tjänstelagret.

De övriga tre affärsenheterna inom System berörs inte. Det är fortfarande affärsenheten CDMA som ansvarar för att leverera infrastruktur för CDMA2000. Ansvaret för kundsupport, utbildning och nätutrustning finns kvar hos Global Services – som också fokuserar på att erbjuda operatörerna en möjlighet att minska sina rörelsekostnader genom att utöka aktiviteterna för affärskonsultation, systemintegration och driftstjänster. Transmission and Transport Networks kommer att fortsätta att förse både fastnät- och mobiloperatörer med en komplett produktlinje med optiska och trådlösa transmissionssystem.

I den finansiella rapporteringen grupperas försäljning och order inom System i mobilsystem, fasta nät och professionella tjänster, vilket motsvarar de olika marknadssegmenten.

## **Mobilnät**

Vi förser operatörer med mobilsystemlösningar som gör det möjligt att bedriva driftsäker, effektiv och kostnadseffektiv mobilverksamhet. Försäljningen av utrustning för mobilnät och de därmed förknippade nätbyggnadstjänsterna svarar för mer än två tredjedelar av vår försäljning. Mobil nätverksamhet syftar på kommunikationsnät som tillåter användare (antingen konsumenter eller maskiner) att sända och ta emot tal- och datakommunikation genom att använda mobiltelefoner eller annan trådlös utrustning.

Varje generation mobilteknologi bygger på en grupp internationella standarder för trådlösa kommunikationsnät. Övergångar från en generation till nästa, till exempel från 2G till 3G, kräver att operatörer, leverantörer av utrustning och mobiltelefonstillverkare tar till sig nya standarder och standarder som håller på att utvecklas. Vi tror att migrationen från enkla taltjänster till mobila multimediatjänster är det viktigaste teknologiskifte som dagens mobiloperatörer ställs inför.

Vår expertis inom alla större 2G-standarder och vår roll i utvecklingen av 3G-standarder gör att vi kan erbjuda system som innehåller alla de viktigaste mobilteknologistandarderna för 2G, 2,5G och 3G. Som en följd av detta kan vi erbjuda skräddarsydda lösningar till nätoperatörer oberoende av vilken standard som används i nätet.

Genom att vi erbjuder omfattande uppgraderingslösningar för migrering till höghastighets-/högkapacitetsnät, möjliggör vi maximal användning av befintlig utrustning och tidigare investeringar. På så sätt får operatörerna bättre avkastning på sina kapitalinvesteringar. Vi tror att vår förmåga att täcka våra kunders skiftande behov av teknologi med värdehöjande lösningar har bidragit starkt till att vi har blivit en ledande leverantör av mobila telekommunikationssystem, inom såväl 2G och 2,5G som 3G.

Vårt systemerbjudande omfattar radiobasstationer; kontrollenheter för basstationer och radionät; mobilsystemväxlar; tjänstenoder samt andra noder för debitering och driftstöd.

Radiobasstationer gör det möjligt att koppla samman mobiltelefoner med mobilnätet. Vi erbjuder en komplett portfölj med radiobasstationer från små pico-celler (det vill säga små celler i ett mobilt nät som utökar kapaciteten och täckningen inom byggnader) till makrocellapplikationer med hög kapacitet. Vi har levererat fler än en tredjedel av alla GSM-radiobasstationer som är i drift över hela världen. En central egenskap i våra 2G GSM-radiobasstationer och kontrollenheter för basstationer är möjligheten att uppgradera dem på ett kostnadseffektivt sätt och möjliggöra 2,5G GPRS- och 3G EDGE-trafik.

En annan viktig del i radioaccessnät är kontrollenheterna för basstationer. Dessa styr trafiken mellan radiobasstationen och mobilväxlarna. Det är dessa kontrollenheter som tillsammans med mobilväxlarna hanterar överflyttningen av samtal mellan radiobasstationer när abonnenter förflyttar sig från en radiocell

till en annan, under det att de genomför ett samtal eller dataöverföring.

Den nod i kärnnätet som kopplar radioaccessnätet till andra nätdelar kallas för mobilväxeln. Våra växelsystem och kontrollenheter byggs alla på standardplattformar. På samma sätt som våra radiobasstationsprodukter, står våra produkter inom mobil växlingsteknik för branschledande skalbarhet och kapacitet.

Vi är också en ledande leverantör av mikrovågslänkar vilka kan användas till att transportera trafiken mellan radiobasstationer och deras kontrollenheter liksom mellan dessa enheter och mobilväxeln. Trådlös förbindelse för transport av data och röst från en accesspunkt i nätet till mobilväxeln med hjälp av mikrovågslänkar medför att mobiloperatörens behov av att hyra transmissionskapacitet från operatörer av fasta nät minskar. Det här medför avsevärda kostnadsbesparingar för mobiloperatören. En ny generation system för mikrovågstransmission håller nu på att introduceras. Den har utökad kapacitet för att kunna stödja de ökade trafikkraven från Mobilt Internet och 3G, och också för att erbjuda lösningar åt marknaden för trådlös bredbandsaccess till de fasta näten.

Våra mobilsystemerbjudanden sträcker sig längre än till att hjälpa operatörer att optimera och uppgradera systemfunktioner. Vi erbjuder även en serie tjänster inom Mobilt Internet och applikationer som gör det möjligt för operatörer och innehållsleverantörer att erbjuda konsumenterna tjänster som: meddelanden, individualisering, information, underhållning, lokalisering och mobil e-handel. Vi har även etablerat Ericsson Mobility World, ett globalt nätverk av regionala centrum och lokala webbaserade platser. Det här öppna och branschomfattande initiativet är ett växande nätverk av mer än 100 000 registrerade tekniker. De representerar många olika företag som alla arbetar i partnerskap med att framgångsrikt implementera Mobilt Internet.

## **Fasta nät**

Operatörer av fasta nät går över från nät som enbart hanterar röst till nya flertjänstnät med förmåga att samtidigt hantera olika tjänster, till exempel tal, text och bilder. För att operatörer av fasta nät ska kunna erbjuda dessa tjänster krävs det att de migrerar från befintliga kretskopplade nät till paketkopplade.

Ungefär 7 procent av vår totala försäljning under 2003 utgjorde utrustning för fasta nät och tillhörande nätverkstjänster. Vi har lång erfarenhet av fasta nät, med en installerad bas av access- och transit-linjer som motsvarar 160 miljoner linjer eller cirka 10 procent av den globala marknaden. Vi förser operatörer av fasta nät med systemlösningar som möjliggör för dem uppgradering av sina traditionella nät för att de effektivare ska kunna hantera en blandning av tal-, data-, video- och Internet-trafik. Våra lösningar för flertjänstnät omfattar system och tjänster för kretskopplade lösningar samt nästa generations paketbaserade nät och bredband (det vill säga en kanal med en bandbredd

större än två megabit/sekund). Dessa lösningar gör det möjligt för operatörer att ersätta flera nät med ett gemensamt flertjänstnät som kan hantera alla dessa tjänster.

De grundläggande system och tjänster som vi erbjuder inom flertjänstnät är vår AXE-lösning och vår ENGINE-lösning. Våra kretskopplade lösningar baseras på en kommunikationsplattform med öppen arkitektur, som är en gemensam bas för både våra fasta och mobila system. AXE-system har levererats i 135 länder, där de kopplar ihop mer än 500 miljoner fasta och mobila abonnenter.

Vår patentskyddade ENGINE-lösning är den världsledande lösningen för att uppgradera kretskopplade smalbandsnät till paketkopplade bredbandsnät. Den här migreringen till ett paketbaserat nät är ett nödvändigt steg för att kunna kombinera bredbands-Internet, tal- och datatrafik till ett enda flertjänstnät istället för tre separata nät.

På samma sätt som för vårt erbjudande inom mobilnät erbjuder vi en serie nättjänster och tillämpningstjänster som gör det möjligt för operatörer att leverera ett utbud av tjänster, till exempel frisamtal, virtuellt privat nät, IP-telefoni och debitering.

### **Professionella tjänster**

Global Services spelar en viktig roll i vår verksamhet och svarar totalt för ungefär en fjärdedel av vår fakturering. Vi erbjuder ett stort urval professionella tjänster som stöd till operatörer. Dessa tjänster svarade för 16 procent av vår fakturering 2003 och omfattar konsulttjänster, integration och driftstjänster. Vår serviceorganisation har teknisk kunskap att stödja fasta nät, data (IP och ATM) samt alla större mobila nätteknologier.

Operatörer drar ner på sina utgifter genom att optimera drift och underhåll av sina existerande nät. Därför outsourcar allt fler operatörer i allt högre grad utveckling, drift och underhåll av sina nät. Vår omfattande tjänsteportfölj kan kundanpassas eller säljas i paket för att fylla de behov som existerande och nya operatörer har. Vi har skapat följande breda tjänsteområden för att möta denna trend.

#### *Konsulttjänster*

Vi erbjuder konsulttjänster till operatörer för affärsplanering och affärsutveckling, utveckling och optimering av nät och introduktion av nya tjänster. Vårt globala kompetensutvecklingsprogram är utformat för att förse operatörer med kurser och utbildning för att öka kompetensen hos personalen och ge kunskap om nya teknikområden.

#### *Integrationstjänster*

Telenät förväntas ha hög tillförlitlighet och tillgänglighet. Uttryck som "telecom grade" eller "carrier class" illustrerar kraven på att tjänsterna alltid ska fungera. Näten är normalt ur drift mindre än 5 minuter per år. Det här skiljer sig från de "best effort"-krav som används inom datakommunikation. När det finns flera leverantörer av utrustning i ett och samma nät är

systemintegration extra viktigt för att säkerställa kravet på hög tillförlitlighet.

Vi tillhandahåller tjänster som är utformade för att hjälpa operatörer att införa nya teknologier och tillämpningar på ett snabbt och kostnadseffektivt sätt i sina allt mer tekniskt komplexa nät. Det här området omfattar lösningar för byggande av nya nät, integration av tillämpningar för slutanvändare eller migrering från en nätstandard till en annan, till exempel från 2G till 3G.

#### *Drift av telenät*

Vi kan ta på oss helhetsansvar för nät drift och är en ledande leverantör inom detta område. För närvarande sköter vi driften av ett betydande antal mobila och fasta nät för operatörers räkning över hela världen. Vår portfölj av tjänster för nät drift är utformad så att den ska hjälpa operatörer att tillhandahålla tjänster med hög kvalitet och att driva sina nät effektivt. Portföljen innehåller också lösningar för att förse operatörerna med tekniskt stöd och förbättrat systemunderhåll och -utnyttjande. Vi erbjuder även olika lösningar för teknisk assistans och support samt reservdelshantering och reparationer.

### **Mobiltelefoner**

#### **Sony Ericsson Mobile Communications**

I oktober 2001 bildade vi Sony Ericsson Mobile Communications som ett 50/50 samriskbolag med Sony Corporation. I detta samarbete skapar vi synergier genom att kombinera vår kunskap inom mobil telekommunikation med Sonys expertis inom konsumentelektronik och multimediateknik.

Sony Ericsson tillhandahåller en komplett portfölj av mobiltelefoner vilket ger oss möjlighet att uppfylla de krav och preferenser som konsumenterna har. Vi ser det här som en viktig del av våra mobilsystemverksamheter som ger oss ökad möjlighet att tillhandahålla kompletta systemlösningar för våra kunder.

I januari 2003 investerade båda parter ytterligare EUR 150 miljoner för att stärka Sony Ericssons balansräkning.

I juni 2003 ändrade Sony Ericsson sin strategi från att vända sig till alla marknadssegment och mobilstandarder och valde att fokusera uteslutande på produkter för GSM, EDGE och WCDMA globalt samt på modeller för den japanska marknaden. Detta gjorde det möjligt för Sony Ericsson att fokusera sin verksamhet och på ett betydande sätt sänka sina kostnader. Vi tror att strategin var framgångsrik eftersom Sony Ericsson nu genererar vinst i rörelsen och har vunnit marknadsandelar inom de segment som de har inriktat sig på, framför allt modeller med kamera och färgskärmar.

### **Övriga verksamheter**

Det här segmentet består av ett antal verksamheter som bedöms vara för små för att rapportera som separata segment. Dessa verksamheter svarade för mindre än 10 procent av vår totala försäljning. Övriga verksamheter inkluderar Mobile

Platforms, Technology Licensing, Enterprise Systems, Microwave Systems, Network Technologies och diverse andra enheter. Flera av dessa verksamheter är i en investeringsfas med förväntad framtida tillväxt och tillskott till vår rörelsevinst.

### **Mobile Platforms**

Vår enhet Mobile Platforms erbjuder mobiltelefonstillverkare och tillverkare av annan trådlös utrustning, teknologi som är baserad på vår omfattande patentportfölj. Genom att licensiera vår teknologi och våra plattformar gör vi det möjligt för tredjepartstillverkare av mobiltelefoner och trådlösa utrustningar att lansera nya produkter utan stora investeringar inom forskning och utveckling. De kan fokusera på produktdifferentiering såsom tillämpningar, industridesign, distribution och profilering. För närvarande förser vi fler än 10 mobiltelefonleverantörer med mobilplattformar, inklusive Sony Ericsson.

### **Ericsson Technology Licensing**

Ericsson Technology Licensing erbjuder Bluetooth-lösningar till många av världens största tillverkare av konsumentprodukter. Vi hjälpte till att grunda Bluetooth Special Interest Group (SIG) och var det första företaget som massproducerade konsumentprodukter baserade på Bluetooth. Bluetooth baseras på en teknologi som först utvecklades av oss i början av 1990-talet och som nu blivit en universell radiostandard. Den är baserad på låg effekt och låg kostnad, och gör det möjligt för stationära och mobila enheter att kommunicera trådlöst på korta avstånd.

### **Enterprise Systems**

Vår enhet Enterprise Systems tillhandahåller system och tjänster inom mobilkommunikation som gör det möjligt för företag, statliga organisationer och utbildningsinstitutioner att ha tillgång till samma applikationer och tjänster på flera platser. Vi fokuserar på att ta fram mobila lösningar som företagsväxlar för IP-telefoni, trådlös bredbandsaccess (WLAN) och lösningar inom mobilt intranät som Mobile Office.

### **Microwave Systems**

Vår enhet Microwave Systems (också känd som Defense Systems) tillhandahåller avancerade luftburna, markbaserade och marina radarsystem. Olika versioner av Ericssons försvarssystem är i drift i Sverige och i mer än 20 andra länder.

### **Network Technologies (Kabel)**

Vår enhet Network Technologies erbjuder en heltäckande lösning som omfattar koptarkabel och optisk kabel och kraftnät. En stor del av försäljningen från den här gruppen utgör intern försäljning till andra enheter.

## **SAMRISKFÖRETAG, SAMARBETSAVTAL OCH RISKKAPITALAKTIVITETER**

Förutom vårt samriskbolag med Sony, som vi beskrivit under affärssegment "Mobiltelefoner", är vi engagerade i ett antal andra samriskbolag, samarbetsavtal och venture capital-initiativ.

Se avsnittet "Riskfaktorer i samband med vår verksamhet" för mer information om de risker som kan förknippas med samriskbolag, strategiska allianser och samarbetsavtal.

### **Ericsson Juniper Networks Mobile IP**

I november 2000 bildade vi ett företag tillsammans med Juniper Networks för att tillhandahålla produkter för Mobile Internet-routing till operatörer av trådlösa nät som vill bygga GPRS- och 3G-nät. Vi äger 60 procent av detta bolag, där vår expertis inom mobilt IP kombineras med Junipers expertis inom IP-routing, allt för att underlätta samverkan mellan mobilnät och IP-baserade datanät.

### **Symbian**

Vi äger 17,5 procent i Symbian, ett företag inom programvarulicensiering som tillhandahåller ett öppet operativsystem för mobiltelefoner med datafunktionalitet. Symbian startades som ett privat bolag i juni 1998 och ägs gemensamt av Nokia, Ericsson, Matsushita (Panasonic), Samsung, Sony Ericsson och Siemens. Vårt engagemang i Symbian hjälper oss att stödja och utveckla detta avancerade, öppna operativsystem, som vi tror kommer att vara avgörande för tillväxten inom Mobilt Internet.

### **Riskkapital**

För att stödja utvecklingen av tillämpningar, system och tjänster för Mobilt Internet medverkar vi i flera riskkapitalinvesteringar. Vi gör direkta investeringar genom våra koncernföretag i företag som har strategisk betydelse för vår kärnverksamhet. Förutom direkta investeringar har vi också bildat samriskbolag för att stödja och underlätta våra riskkapitalaktiviteter. Som ett exempel bildades Ericsson Venture Partners år 2000 tillsammans med Investor AB, AB Industrivärden och Merrill Lynch. Detta initiativ fokuserar på investeringar inom kommunikationsbranschen i Europa, Amerika och Mellanöstern, med särskilt fokus på marknaden för Mobilt Internet.

## **FORSKNING OCH UTVECKLING (FOU)**

Vi tror att vår framtida framgång till stor del är beroende av vår ständiga förmåga att leverera system och tjänster som är baserade på avancerade teknologier. Som en följd av det, och trots omfattande rationalisering av våra aktiviteter inom FOU, fortsätter vi att ha ett av de största programmen inom branschen med betydande investeringar i teknologi som rör vår framtida affärsverksamhet. Majoriteten av våra utvecklingsaktiviteter är baserade i Sverige.



**FoU-kostnader exklusive omstrukturingskostnader och aktiverade utvecklingskostnader**

	2003	2002	2001
FoU, miljarder SEK	23,2	29,3	43,1
I procent av fakturering	20%	20%	19%
Antal utvecklingscenter	25	30	70
Anställda inom FoU	16 500	20 500	25 200

Läs mer om produkt- och teknologiutveckling i Riskfaktorer – ”Risker i samband med vår verksamhet” och i Förvaltningsberättelsen – ”Produkter, forskning och utveckling”.

**PATENT OCH LICENSIERING**

Genom många års engagemang i utvecklingen av nya teknologier har vi byggt upp en betydande portfölj av patent inom telekommunikationsteknologier, speciellt mobilkommunikation. Den 31 december 2003 uppgick vårt innehav till mer än 15 000 (12 000) patent världen över, varav ett betydande antal avser nödvändiga patent för 2G- och 2,5G-standarder som GSM/GPRS, TDMA och CDMA, samt ett antal nödvändiga patent för 3G-standarderna WCDMA, CDMA2000 och EDGE. Vi innehar även viktiga patent inom många andra områden som IP-telefoni, ATM, WAP, WLAN, mobilplattformer och Bluetooth. Därutöver äger vi ett antal varumärken runtom i världen.

Våra patenträttigheter är en värdefull affärstillgång och vi licensierar dessa rättigheter till många andra företag, bland annat leverantörer av utrustning, tillverkare av mobiltelefoner och utvecklare av trådlösa tjänster. I gengäld betalar dessa royalties eller ger oss tillgång till sina egna patent. Ibland förvärvar vi, genom licenser, rätten att utnyttja patenträttigheter som ägs av tredje part. Vi tror att vi helt eller delvis har tillgång till alla de patent som är nödvändiga för vår verksamhet.

Läs mer om patenträttigheter i Riskfaktorer – Risker i samband med vår verksamhet, ”Våra produkter innehåller komplex teknik som utvecklas av oss och som innefattar immateriella rättigheter (PRI), vilka kan vara svåra att skydda eller kan befinnas inkräkta på andras rättigheter”.

**ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR**

Den 31 december 2003 var inga tillgångar i form av mark eller byggnader, maskinanläggningar eller utrustningar pantsatta som säkerhet för utestående skulder. Under 2000 och 2001 avyttrade vi det flesta av de fastigheter vi ägde. Vi tror att de lokaler vi nu har passar våra nuvarande behov, men på grund av omstruktureringen och minskningen av antal anställda har vi en ett visst överskottutrymme, som vi försöker minska.

**Kapitalinvesteringar**

Följande tabell visar en uppdelning av våra årliga investeringar i anläggningstillgångar under de tre år som slutade den 31 december 2003:

(SEK miljarder)	2003	2002	2001
Investeringar	3,5	2,7	8,7
– varav i Sverige	1,1	1,2	3,8

Genom neddragningar, outsourcing och leasing har vi kunnat minska våra kapitalinvesteringar väsentligt. Investeringar under 2003 kunde i huvudsak hänföras till testutrustning som används för att utveckla, tillverka och driftsätta systemprodukter.

Vi anpassar ständigt våra investeringar i anläggningstillgångar och utvärderar om de behöver justeras mot bakgrund av marknadsförhållanden och andra ekonomiska faktorer. Vi förväntar oss inte att våra investeringar i anläggningstillgångar under 2004 ska skilja sig väsentligt från de under 2003.

**Tillverkning och montering**

Vår tillverkning av systemutrustning består av två huvudsakliga produktionsområden: moduler och noder. Vi har på 14 ställen större tillverknings- och monteringsenheter över hela världen, med totalt cirka 340 000 kvadratmeters golvyta. Vi leasar samtliga utom två driftsställen, en i Kina och den andra i Brasilien. Systemsegmentet tar i anspråk mer än två tredjedelar av den totala golvytan, medan kabel och kraftmoduler svarar för merparten av återstoden. Därutöver outsourcar vi en avsevärd del av produktionen av moduler till ett flertal kontraktstillverkare, med större enheter i Sverige, Polen, Estland och Ungern, liksom på flera håll i Kina. Inräknat sådan EMS-produktion bedrivs ungefär 50 procent av produktionen av moduler och 80 procent av nodproduktionen i Sverige.

Vi avser att fortsätta att outsourca produktionen av moduler där det finns adekvat produktionskapacitet och kompetens tillgänglig till förmånliga villkor. Sådan outsourcing av större delen av modulstillverkningen ger oss större flexibilitet att anpassa oss till ekonomiska och marknadsmässiga förändringar. Tidpunkten och omfattningen av outsourcing är en balans mellan kortsiktiga behov och krav på långsiktig flexibilitet. Därför planerar vi att normalt använda vår egen produktionskapacitet för att möta tillfälliga förändringar i efterfrågan.

Vi styr vår produktionskapacitet globalt genom att allokera produktionen till enheter som har tillgänglig kapacitet till konkurrenskraftiga priser. Vid slutet av 2003 var det totala kapacitetsutnyttjandet närmare 100 procent, som följd av en minskning av kapaciteten under 2002 och början av 2003.

Följande tabell anger antalet produktions- och monteringsanläggningar såväl som antalet kvadratmeter golvyta, vid årets slut.

Land	2003		2002	
	Antal enheter	Kvadratmeter	Antal enheter	Kvadratmeter
Sverige	10	310 000	11	327 000
USA	0	0	3	14 400
Kina	3	9 500	3	9 500
Brasilien	1	22 100	1	22 100
Övriga	0	0	1	6 600
<b>Totalt</b>	<b>14</b>	<b>341 600</b>	<b>19</b>	<b>379 600</b>

### Tillgång till material och komponenter

Vi gör stora inköp av elektroniska komponenter, aluminium, stål, kisel, ädelmetaller, plast samt andra material och komponenter från många inhemska och utländska leverantörer. Vi fortsätter att utveckla och underhålla alternativa leverantörer för material och komponenter som är nödvändiga. Till en viss grad producerar vi själva vissa strategiska komponenter för att inte vara helt beroende av utomstående leverantörer. Vi tror att vi ska kunna erhålla tillräckligt med material och komponenter från tillverkare på världsmarknaden för att uppfylla våra produktionskrav. Den senaste tidens ekonomiska nedgång har orsakat överkapacitet och överskottslager för många av våra leverantörer. Detta har resulterat i sänkta priser och kortare leveranstider.

### MODERBOLAGETS VERKSAMHET

Telefonaktiebolaget LM Ericssons affärsverksamhet består huvudsakligen av koncernlednings- och holdingbolagsfunktioner. Moderbolagets verksamhet omfattar även intern bankverksamhet och hantering av kundkrediter genom Ericsson Treasury Services AB och Ericsson Credit AB. Den 31 december 2003 hade vårt moderbolag avdelnings- och representationskontor i 14 länder och cirka 650 anställda.

### ORGANISATIONSSTRUKTUR

Det finns en lista över våra större koncernföretag i Noter till boksluten – Not 12, Aktier och andelar.

### MILJÖFRÅGOR OCH MILJÖBESTÄMMELSER

Vår verksamhet är underordnad vissa lagar och bestämmelser när det gäller miljö, hälsa och säkerhet. Det är lagar och bestämmelser som påverkar vår verksamhet, våra resurser och produkter inom varje jurisdiktion där vi har verksamhet. Det är vår policy att följa miljökrav och att tillhandahålla arbetsplatser som är säkra, miljömässiga och som inte kommer att påverka hälsan eller miljön för våra anställda på ett negativt sätt. Vi tror att vi följer alla lagar och bestämmelser inom miljö och hälsa som vår verksamhet och våra affärer kräver.

Läs mer om miljöfrågor i Riskfaktorer – ”Risker i samband med vår verksamhet” och i avsnittet ”Hållbar utveckling och miljö” i vår Förvaltningsberättelse. Vi hänvisar också till vår webbplats under ”[www.ericsson.com/sustainability](http://www.ericsson.com/sustainability)” för mer information, inklusive ekonomiska, sociala och hälsomässiga aspekter av vår strategi och vår verksamhet. Informationen på vår webbplats ingår inte i detta dokument.

# Styrelse, koncernledning och revisorer

## STYRELSE

I styrelsen ingår nio styrelseledamöter valda vid bolagsstämman den 8 april 2003 och tre representanter för de anställdas fackliga organisationer samt suppleanter för dessa.

Styrelsen har tre kommittéer, nämligen Finans-, Revisions- och Kompensationskommittén. Utöver dessa finns en nomineringskommittén som består av representanter för de största aktieägarna med styrelsens ordförande som sammankallande.

Kommittéerna beskrivs nedan under rubriken "Styrelsen och dess arbetsordning" och mer utförligt i styrelsens förvaltningsberättelse (se sidan 6).

### Michael Treschow (Ledamot 2002)

Styrelseordförande. Ordförande i Finanskommittén och ledamot i Kompensationskommittén. Ordförande i Nomineringskommittén. Styrelsemedlem i Electrolux, ABB och B-Business Partners. Vice ordförande i Svenskt Näringsliv.

### Arne Mårtensson (Ledamot 2003)

Ekon. Dr h.c. Vice Ordförande och ledamot i Finanskommittén. Styrelseordförande i Handelsbanken. Styrelsemedlem i Holmen, Industrivärden, Sandvik, Skanska och Vin & Sprit. Ordförande i Handelshögskolan i Stockholm Advisory Board. Medlem i Näringslivets Börskommitté och International Business Council of the World Economic Forum.

### Marcus Wallenberg (Ledamot 1996)

Vice Ordförande och ledamot i Finanskommittén. VD i Investor. Vice Ordförande i Saab och SEB. Styrelsemedlem i bland annat AstraZeneca, Investor, Scania, Stora Enso och Knut och Alice Wallenbergs Stiftelse.

### Sir Peter L. Bonfield (Ledamot 2002)

Ledamot i Revisionskommittén. Styrelsemedlem i AstraZeneca, Mentor Graphics och T.S.M.C. Vice Ordförande i British Quality Foundation. Medlem i the International Advisory Group of Citigroup.

### Sverker Martin-Löf (Ledamot 1993)

Ordförande i Revisionskommittén. Ordförande i SCA, SSAB och Skanska. Styrelsemedlem i Boliden, Handelsbanken, Industrivärden och Svenskt Näringsliv.

### Eckhard Pfeiffer (Ledamot 2000)

Ledamot i Revisionskommittén. Styrelseordförande i Intershop Communications. Styrelsemedlem i General Motors, IFCO Systems and Sytek Capital. Medlem i Advisory Board of Deutsche Bank.

### Peter Sutherland (Ledamot 1996)

Ekon. Dr h.c. Ordförande i Kompensationskommittén. Styrelseordförande i Goldman Sachs International och British Petroleum. Styrelsemedlem i Investor och Royal Bank of Scotland Group och the National Westminster Bank.

## Styrelse

Namn	Ledamot sedan år	Ålder	Position i styrelsen	Antal B-aktier	Antal Optioner <sup>2)</sup>
Michael Treschow	2002	60	Ordförande	770 000	–
Arne Mårtensson <sup>1)</sup>	2003	52	Vice ordförande	13 400	–
Marcus Wallenberg <sup>1)</sup>	1996	47	Vice ordförande	704 000	–
Peter L. Bonfield	2002	59	Styrelsemedlem	–	–
Sverker Martin-Löf <sup>1)</sup>	1993	60	Styrelsemedlem	52 000	–
Eckhard Pfeiffer	2000	62	Styrelsemedlem	3 040	–
Carl-Henric Svanberg	2003	52	Styrelsemedlem och koncernchef	15 572 231	–
Peter Sutherland <sup>1)</sup>	1996	57	Styrelsemedlem	–	–
Lena Torell	2002	57	Styrelsemedlem	50 000	–
Jan Hedlund	1994	57	Arbetstagarledamot	875	–
Per Lindh	1995	46	Arbetstagarledamot	70	–
Åke Svenmarck	2000	61	Arbetstagarledamot	503	–
Monica Bergström	1998	43	Arbetstagarledamot – suppleant	525	–
Göran Engström <sup>2)</sup>	1994	56	Arbetstagarledamot – suppleant	10 941	2 805
Arne Löfving	2003	51	Arbetstagarledamot – suppleant	5 030	–

<sup>1)</sup> Arne Mårtensson och Sverker Martin-Löf är även styrelseledamöter i Industrivärden. Marcus Wallenberg är VD och styrelsemedlem i Investor. Peter Sutherland är även styrelseledamot i Investor. Industrivärden och Investor är bolagets två röstmässigt största ägare.

<sup>2)</sup> Antal B-aktier efter antaget fullt utnyttjande.

**Carl-Henric Svanberg (Ledamot 2003)**

VD och koncernchef i Telefonaktiebolaget LM Ericsson.  
Styrelsemedlem i Assa Abloy och Hexagon.

**Lena Torell (Ledamot 2002)**

Doktor i Fysik. Professor. Ledamot i Kompensationskommittén. VD i Kungliga Ingenjörsvetenskapsakademien.  
Styrelsemedlem i Gambro, Imego, Ireco Holding, Universeum och ledamot i European Council of Applied Sciences and Engineering.

**Jan Hedlund (Ledamot 1994)**

Ledamot i Revisionskommittén. Arbetstagarledamot.

**Per Lindh (Ledamot 1995)**

Ledamot i Kompensationskommittén. Arbetstagarledamot.

**Åke Svenmarck (Ledamot 2000)**

Ledamot i Finanskommittén. Arbetstagarledamot.

**Monica Bergström (Ledamot 1998)**

Arbetstagarledamot. Suppleant.

**Göran Engström (Ledamot 1994)**

Arbetstagarledamot. Suppleant.

**Arne Löfving (Ledamot 2003)**

Arbetstagarledamot. Suppleant.

Carl-Henric Svanberg är den enda styrelseledamoten som också ingår i Ericssons koncernledning. Ingen styrelseledamot har blivit vald med anledning av avtal eller överenskommelse med någon större aktieägare, kund, leverantör eller annan. Ingen styrelseledamot har någon familjerelation med någon annan styrelseledamot eller medlem av koncernledningen.

**STYRELSEN OCH DESS ARBETSORDNING**

Styrelsen bestämmer genom sin arbetsordning hur arbetet ska fördelas mellan styrelsen och dess kommittéer och mellan styrelsen och verkställande direktören. Arbetsordningen revideras och antas på nytt minst en gång per år.

Kommittéernas arbete är huvudsakligen att förbereda ärenden för beslut i styrelsen, men styrelsen har till varje kommitté delegerat rätten att besluta i vissa ärenden och kan även ge en kommitté utökad rätt att besluta i specifika ärenden.

*Revisionskommittén* består av fyra styrelseledamöter utsedda av styrelsen. Nuvarande kommittéledamöter är Sverker Martin-Löf, kommittéordförande, Sir Peter L. Bonfield, Eckhard Pfeiffer och Jan Hedlund. Revisionskommittén är huvudsakligen ansvarig för att granska interimrapporter, omfattning och utförande av genomförda revisioner, externa revisionsprocessen inklusive godkänna revisionsarvoden, att granska den interna revisionsenheten och besluta i ärenden som aktualiseras vid revisioner samt att minst en gång per år granska och bedöma interna revisionsenheters effektivitet och resurser.

I enlighet med styrelsens arbetsordning granskar Revisionskommittén, tillsammans med ledningen och bolagets revisorer, det reviderade bokslutet och dess överensstämmelse med god redovisningssed. Revisionskommittén granskar med ledningen även rimligheten i väsentliga beräkningar och bedömningar i bokslutet liksom kvaliteten i bokslutskommunikéerna. Dessutom granskar Revisionskommittén revisorernas oberoende ställning. Revisionskommittén har även infört en procedur innebärande att kommittén på förhand godkänner de externa revisorernas icke revisionsrelaterade uppdrag för bolaget. Revisionskommittén har behörighet att för sitt arbete engagera och bestämma ersättning till oberoende jurist och andra rådgivare.

*Finanskommittén* består av fyra styrelseledamöter utsedda av styrelsen. Nuvarande kommittéledamöter är Michael Treschow, kommittéordförande, Arne Mårtensson, Marcus Wallenberg och Åke Svenmarck. Finanskommittén är i huvudsak ansvarig för förvärv och försäljningar, aktiekapitalhöjningar till bolag inom och utom Ericssonkoncernen, upptagande av lån, garantier och andra liknande åtaganden, godkännande av kundfinansieringsåtaganden överstigande USD 25 miljoner samt för att kontinuerligt bevaka koncernens finansiella riskexponering.

*Kompensationskommittén* består av fyra styrelseledamöter utsedda av styrelsen. Nuvarande kommittéledamöter är Peter Sutherland, kommittéordförande, Lena Torell, Michael Treschow och Per Lindh. Kompensationskommittén är i huvudsak ansvarig för att granska och förbereda förslag till löner och andra ersättningar, inklusive pensioner, till verkställande direktören, vice verkställande direktörer och andra ledande befattningshavare som rapporterar direkt till verkställande direktören. Förslagen presenteras för beslut i styrelsen. Dessutom är Kompensationskommittén ansvarig för strategiska och allmänna riktlinjer för kompensation till anställda inklusive incitaments- och pensionsplaner.

*Nomineringskommittén*, som väljs av ordinarie bolagsstämma, består av Michael Treschow, kommittéordförande, och representanter för aktieägarna, nämligen Claes Dahlbäck, Investor, Anders Ek, Robur, Anders Nyrén, Industrivärden och Lars Otterbeck, Alecta. Nomineringskommitténs huvudsakliga uppgift är att nominera kandidater för val till styrelsen. Nomineringskommittén förbereder även förslag till styrelsearvoden för beslut av bolagsstämman. Se även Not 29.

#### KONCERNLEDNING

Verkställande direktören och koncernchefen samt vice verkställande direktörer utses av styrelsen.

VD och koncernchefen, förste vice verkställande direktören och vice koncernchefen, vice verkställande direktören och finanschefen samt cheferna för Group Functions, Senior vice president & Chief Technical Officer jämte cheferna för Business Units CDMA, Access, Systems och Global Services utgör Group Management Team. Medlemmarna av Group Management Team och det år de utsågs till nuvarande befattning är som följer:

#### *Carl-Henric Svanberg*

Sedan 8 april 2003 VD och koncernchef. Dessförinnan var Carl-Henric Svanberg VD och koncernchef i Assa Abloy Group.

#### *Per-Arne Sandström*

Sedan april 2003 förste vice VD och vice koncernchef. Dessförinnan var Per-Arne Sandström vice VD och Chief Operating Officer.

#### *Karl-Henrik Sundström*

Sedan april 2003 vice VD och Chief Financial Officer. Dessförinnan var Karl-Henrik Sundström chef för Business Unit Global Services.

#### *Carl Olof Blomqvist*

Sedan maj 1999 senior vice president och general counsel Group Function Legal Affairs. Dessförinnan var Carl Olof Blomqvist delägare i Mannheimer Swartling Advokatbyrå.

#### *Håkan Eriksson*

Sedan januari 2004 senior vice president och Chief Technical Officer, General Manager Research & Development. Dessförinnan var Håkan Eriksson vice president och general manager Research & Development.

#### *Mats Granryd*

Sedan januari 2004 vice president och general manager Business Unit Mobile Systems CDMA. Dessförinnan var Mats Granryd chef för Core Unit Supply.

#### *Marita Hellberg*

Sedan Augusti 2003 senior vice president Group Function Human Resources & Organization. Dessförinnan var Marita Hellberg chef för Human Resources, NCC.

#### *Kurt Jofs*

Sedan januari 2004 senior vice president och general manager Business Unit Access. Dessförinnan innehade Kurt Jofs ledande befattningar i bl a Linjebuss och ABB Ventilation Products.

#### Group Management Team

Namn	Utsågs år	Ålder	Titel	Antal A-aktier	Antal B-aktier	Tilldelade optioner <sup>1)</sup>
Carl-Henric Svanberg	2003	51	VD & CEO	–	15 572 231	–
Per-Arne Sandström	2001	56	Förste vice VD & vice koncernchef	–	105 830	461 004
Karl-Henrik Sundström	2001	43	Vice VD & CFO	–	2 846	328 814
Carl Olof Blomqvist	1999	52	Group Function Legal Affairs	6 080	10 488	322 096
Håkan Eriksson	2004	42	General manager Research & Development	–	–	283 308
Mats Granryd	2004	41	General manager Business Unit CDMA	–	6 000	135 952
Marita Hellberg	2003	48	Head of Group Function Human Resources & Organization	–	22 253	–
Kurt Jofs	2004	45	General manager Business Unit Access	–	200 000	–
Torbjörn Nilsson	1998	50	Group Function Strategy & Product Management	–	49 399	571 923
Bert Nordberg	2004	47	Group Function Sales & Marketing	–	4 407	367 248
Björn Olsson	2004	47	General manager Business Unit Systems	–	8 386	343 835
Henry Sténson	2002	48	Group Function Communications	–	10 000	100 000
Per Tjernberg	2004	41	Group Function IS/IT & Sourcing	–	22 000	–
Hans Vestberg	2003	38	General manager Business Unit Global Services	–	8 009	143 763

<sup>1)</sup> Antalet B-aktier efter antaget fullt utnyttjande

**Torbjörn Nilsson**

Sedan januari 2004 senior vice president Group Function Strategy & Product Management. Dessförinnan var Torbjörn Nilsson chef för Marknad och Strategisk Affärsutveckling (sedan oktober 1998).

**Bert Nordberg**

Sedan januari 2004 senior vice president Group Function Sales & Marketing. Dessförinnan var Bert Nordberg chef för Business Unit Systems.

**Björn Olsson**

Sedan januari 2004 senior vice president och general manager Business Unit Systems. Dessförinnan var Björn Olsson Chief Information Officer.

**Henry Sténson**

Sedan maj 2002 senior vice president Group Function Communications. Dessförinnan var Henry Sténson chef för SAS Group Communications, SAS AB.

**Per Tjernberg**

Sedan januari 2004 senior vice president Group Function IS/IT & Sourcing. Dessförinnan var Per Tjernberg chef för Sourcing.

**Hans Vestberg**

Sedan januari 2004 senior vice president och general manager Business Unit Global Services. Dessförinnan var Hans Vestberg chef för Market Unit Mexico.

Utöver Group Management Team finns Extended Management Team, vari ingår befattningshavarna i Group Management Team samt:

- *Cesare Avenia*, vice president och general manager Market Unit Italy och account executive Telecom Italia,
- *Sivert Bergman*, vice president och general manager Business Unit Transmission & Transport Networks,
- *Rory Buckley*, vice president och general manager Market Unit North West Europe och account executive Vodafone,
- *Ragnar Bäck*, senior advisor to the President & CEO,
- *Jan Campbell*, vice president och general manager Market Unit India & Sri Lanka,
- *Jan Malm*, vice president och general manager Market Unit China,
- *Ingemar Naeve*, vice president och general manager Market Unit Iberia och account executive Telefónica,
- *Mats Olsson*, vice president och general manager Market Unit South East Asia,
- *Angel Ruiz*, vice president och general manager Market Unit North America, och
- *Gerhard Weise*, vice president och general manager Market Unit Mexico.

Ingen medlem av Extended Management Team har någon familjerelation med någon styrelsemedlem eller medlem av Extended Management Team.

Ingen medlem av Extended Management Team har någon affärsverksamhet som konkurrerar med Ericssons eller som på annat sätt påverkar Ericssons verksamhet. Ingen befattningshavare i nämnda team har utsetts med anledning av avtal eller överenskommelse med någon större aktieägare, kund, leverantör eller annan.

Befattningshavarna nedan var under 2003 medlemmar av den förra koncernledningen:

**Kurt Hellström**

Fram till bolagsstämman den 8 april 2003 var Kurt Hellström VD och koncernchef. Därefter och fram till den 31 december 2003, då Kurt Hellström gick i pension, var han vice VD.

**Sten Fornell**

Fram till bolagsstämman den 8 april 2003 var Sten Fornell vice VD och Chief Financial Officer. Sten Fornell lämnade företaget den 31 december 2003.

**Ragnar Bäck**

Fd vice VD och chef för Market Area Asia Pacific. Sedan 1 januari 2004 är Ragnar Bäck Senior Advisor till VD och koncernchefen.

**Mats Dahlin**

Fd vice VD och chef för Market Area Europe, Middle East & Africa. Sedan 1 januari 2004 är Mats Dahlin VD för Ericsson Enterprise AB.

**Britt Reigo**

Senior vice president Group Function People & Culture. Britt Reigo gick i pension 31 december 2003.

**Jan Uddenfeldt**

Fd senior vice President Research & Development. Fr o m januari 2004 är Jan Uddenfeldt Senior Advisor i tekniska frågor till VD och koncernchefen.

**Gerhard Weise**

Fd vice VD Market Area Americas. Fr o m januari 2004 är Gerhard Weise vice president och General Manager Market Unit Mexico.

**REVISORER****Ordinarie revisorer:****Carl-Eric Bohlin**

Auktoriserad revisor, PricewaterhouseCoopers

**Bo Hjalmarsson**

Auktoriserad revisor, PricewaterhouseCoopers

**Thomas Thiel**

Auktoriserad revisor, KPMG

**Revisorssuppleanter:****Jeanette Skoglund**

Auktoriserad revisor, PricewaterhouseCoopers

**Peter Clemedtson**

Auktoriserad revisor, PricewaterhouseCoopers

**Stefan Holmström**

Auktoriserad revisor, KPMG

## Femårsöversikt

(MSEK)	2003	2002 <sup>6)</sup>	2001 <sup>6) 7)</sup>	2000 <sup>6) 7)</sup>	1999 <sup>6) 7)</sup>
Fakturering	117 738	145 773	231 839	273 569	215 403
Rörelseresultat	-11 239	-21 299	-27 380	30 828	17 469
Finansnetto	-864	-1 536	-1 774	-1 189	-557
Årets resultat	-10 844	-19 013	-21 264	21 018	12 130
<b>Ställning vid årets slut</b>					
Balansomslutning	182 372	209 113	257 521	263 282	211 412
Nettotillgångar	62 780	76 076	72 240	94 587	71 492
Rörelsekapital	58 873	73 026	104 998	97 261	70 426
Sysselsatt kapital	108 989	137 539	162 119	154 014	124 393
Materiella anläggningstillgångar	6 505	9 964	16 641	23 104	24 974
Eget kapital	60 481	73 607	68 587	91 686	69 176
Minoritetsintressen i koncernföretag	2 299	2 469	3 653	2 901	2 316
Räntebärande avsättningar och skulder	46 209	61 463	89 879	59 427	52 901
<b>Andra uppgifter</b>					
Vinst per aktie efter utspädning, SEK <sup>2) 4) 5)</sup>	-0,69	-1,51	-1,94	1,91	1,11
– dito enligt US GAAP, efter utspädning <sup>2) 4) 5)</sup>	-0,68	-1,58	-2,27	2,12	1,39
Utdelning per aktie, SEK <sup>2) 4)</sup>	0 <sup>1)</sup>	0	0	0,36	0,36
Utdelning per aktie, USD <sup>2) 4)</sup>	0 <sup>1)</sup>	0	0	0,04	0,04
Eget kapital (SEK per aktie)	3,82	4,65	8,67	11,59	8,84
Vinst per aktie före utspädning, SEK <sup>2) 4)</sup>	-0,69	-1,51	-1,94	1,93	1,12
Antal aktier (miljoner)					
– utestående vid årets slut	15 826	15 820	7 909	7 909	7 829
– i medeltal <sup>2) 4)</sup>	15 823	12 573	10 950	10 896	10 824
– i medeltal, efter utspädning <sup>2) 4)</sup>	15 841	12 684	11 072	11 100	11 060
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	3 493	2 738	8 726	12 643	9 227
Avskrivningar enligt plan av materiella anläggningstillgångar	3 754	5 514	6 486	10 040	6 548
Forskning och utveckling samt övriga tekniska kostnader <sup>3)</sup>	28 553	33 455	46 640	41 921	33 123
– i procent av faktureringen <sup>3)</sup>	24,3%	23,0%	20,1%	15,3%	15,4%
<b>Nyckeltal</b>					
Avkastning på eget kapital	-16,2%	-26,7%	26,5%	26,1%	18,3%
Avkastning på sysselsatt kapital	-5,9%	-11,3%	-14,3%	24,8%	18,1%
Soliditet	34,4%	36,4%	28,1%	35,9%	33,8%
Skuldsättningsgrad	0,7	0,8	1,2	0,6	0,7
Balanslikviditet	1,6	1,7	1,7	1,6	1,6
Omsättningshastighet i sysselsatt kapital	1,0	1,0	1,5	2,0	1,9
Omsättningshastighet i lager	6,1	5,1	4,8	5,0	4,8
Omsättningshastighet i kundfordringar	3,4	3,0	3,4	3,8	3,5
Vinstmarginal	-6,2%	-11,7%	-9,7%	12,6%	9,3%
Betalningsberedskap	75 309	66 306	60 239	23 567	24 389
– i procent av fakturering	64,0%	45,5%	26,0%	8,6%	11,3%
Nettoskuldsättning	-26 998	-4 751	20 955	23 657	22 932
<b>Statistiska uppgifter, årets slut</b>					
Orderingång, netto	113 000	128 351	221 477	292 344	223 828
Orderbestånd	58 825	63 228	87 414	101 215	83 976
Antal anställda					
– Totalt	51 583	64 621	85 198	105 129	103 290
– Varav Sverige	24 408	30 421	37 328	42 431	44 040

<sup>1)</sup> 2003 styrelsens förslag.

<sup>2)</sup> 1999 omarbetade med hänsyn till aktiesplit 4:1.

<sup>3)</sup> 1999–2000 omarbetade för att exkludera kundorderbunden forskning och utveckling som ingår i Kostnader för fakturerade varor och tjänster.

<sup>4)</sup> 1999–2001 omarbetade för fondemissionseffekt av nyemissionen.

<sup>5)</sup> Potentiella stamaktier ger inte upphov till någon utspädningseffekt när konvertering av dem till stamaktier medför en förbättring av vinst per aktie.

<sup>6)</sup> 2002 omarbetad på grund av förändrad redovisningsprincip. 2001, 2000 och 1999 har inte omarbetats då information inte är tillgänglig.

<sup>7)</sup> Ombearbetad för ändring av redovisningsprinciper i Sverige 2002 gällande konsolidering av bolag enligt nya RR1.



**US GAAP**

<b>(MSEK)</b>	<b>2003<sup>2)</sup></b>	2002 <sup>2)</sup>	2001 <sup>1) 2)</sup>	2000 <sup>1)</sup>	1999 <sup>1)</sup>
Fakturerering	117 738	145 773	231 839	273 569	215 403
Rörelseresultat	-11 666	-23 254	-32 833	35 350	21 903
Resultat (förlust) enligt US GAAP efter ackumulerad effekt av byte av redovisningsprincip	-10 597	-19 918	-24 403	23 393	15 239
Resultat per aktie, efter ackumulerad effekt av byte av redovisningsprincip <sup>3) 4) 5)</sup>	-0,67	-1,58	-2,23	2,15	1,41
Resultat per aktie, efter utspädning, efter ackumulerad effekt av byte av redovisningsprincip <sup>3) 4) 6)</sup>	-0,68	-1,58	-2,27	2,12	1,39
Balansomslutning	195 611	226 480	282 207	291 013	235 950
Eget kapital	69 963	83 203	77 801	109 217	85 616
Aktiekapital	16 132	15 974	8 066	7 910	4 893
Antal aktier (miljoner):					
– i medeltal <sup>3) 4)</sup>	15 823	12 573	10 950	10 896	10 824
– i medeltal efter utspädning <sup>3) 4)</sup>	15 831	12 684	11 057	11 017	11 060

<sup>1)</sup> Sedan införande av SFAS142 den 1 januari 2002, görs inte längre några avskrivningar för goodwill i Ericssons US GAAP-rapportering. Avskrivningskostnader för goodwill enligt US GAAP uppgick till SEK 1 123 miljoner 2001, SEK 761 miljoner 2000 och SEK 684 miljoner 1999.

<sup>2)</sup> Från den 1 Oktober 2001 tog Sony Ericsson Mobile Communications över merparten av verksamheten inom segmentet för telefoner. Från och med detta datum rapporteras 50 procent av resultatet från Sony Ericsson under Andelar i joint ventures och intresseföretags resultat, i enlighet med kapitalandels metoden. Den kvarvarande telefonverksamheten i Ericsson rapporteras under Övriga verksamheter.

<sup>3)</sup> 1999–2000 omarbetade med hänsyn till aktiesplitt 4:1

<sup>4)</sup> 1999–2001 omarbetade för fondemissionseffekt av nyemissionen

<sup>5)</sup> Resultat per aktie beräknas genom att dividera årets resultat, efter ackumulerad effekt av byte av redovisningsprincip, med medelantalet utestående aktier.

<sup>6)</sup> Resultat per aktie, efter utspädning, beräknas genom att dividera årets resultat efter ackumulerad effekt av byte av redovisningsprincip med summan av medelantalet utestående aktier inklusive alla aktier som hade varit utestående om alla konvertibla skuldebrev skulle konverteras och alla optioner utnyttjats. Potentiella stamaktier ger inte upphov till någon utspädningseffekt när konvertering av dem till stamaktier medför en förbättring av vinst per aktie.

**Rörelsekapital:** Omsättningstillgångar minus kortfristiga icke räntebärande avsättningar och skulder.

**Sysselsatt kapital:** Sysselsatt kapital består av summa tillgångar i balansräkningen minskat med icke räntebärande avsättningar och skulder.

**Vinst per aktie:** Se Redovisningsprinciper för information om beräkning av vinst per aktie. Beträffande vinst per aktie beräknad enligt amerikanska redovisningsprinciper, se Not 32.

**Utdelning per aktie:** Betald utdelning dividerat med medeltal antal aktier.

**Eget kapital (SEK per aktie):** Eget kapital dividerat med antal utestående aktier på balansdagen.

**Avkastning på eget kapital:** Årets resultat i procent av genomsnittligt eget kapital (baserat på beloppen vid årets början och slut).

**Avkastning på sysselsatt kapital:** Rörelsemarginal plus finansiella intäkter i procent av genomsnittligt (baserat på beloppen vid årets början och slut) sysselsatt kapital.

**Soliditet:** Summan av eget kapital och minoritetsintressen i koncernföretag i procent av balansomslutningen.

**Skuldsättningsgrad:** Summa räntebärande avsättningar och skulder dividerat med summan av eget kapital och minoritetsintressen i koncernföretag.

**Balanslikviditet:** Omsättningstillgångar dividerade med summan av kortfristiga avsättningar och skulder.

**Omsättningshastighet i sysselsatt kapital:** Faktureringen dividerat med genomsnittligt sysselsatt kapital.

**Omsättningshastighet i lager:** Kostnaden för sålda varor dividerat med genomsnittligt lager.

**Omsättningshastighet i kundfordringar:** Faktureringen dividerat med genomsnittliga kundfordringar.

**Vinstmarginal:** Rörelseresultat plus finansiella intäkter dividerat med faktureringen.

**Betalningsberedskap.** Summa kassa och kortfristiga placeringar minus kortfristig upplåning plus långfristiga outnyttjade kreditlöften.

**Nettoskuldsättning:** Summa räntebärande skulder minus kassa och kortfristiga placeringar.

# Risikfaktorer

*Du bör noga överväga all information i den här årsredovisningen och i synnerhet de risker och osäkerhetsfaktorer som beskrivs nedan. Faktorerna nedan, eller andra faktorer som diskuteras på annan plats i rapporten, kan påverka vår verksamhet, rörelseresultat, finansiella ställning, likviditet och/eller vår aktiekurs negativt. Dessutom kan våra rörelseresultat variera mer än tidigare och vi kan få svårt att förutsäga vår framtida utveckling på ett korrekt sätt.*

## **RISKER FÖRENADE MED BRANSCHEN OCH MARKNADEN**

Vi har en världsomspännande verksamhet som påverkas av den allmänna ekonomiska situationen i världen och av omständigheter som är unika för ett visst land eller region. Vi påverkas särskilt av marknadsläget inom telekommunikationsbranschen.

***Vi påverkas av politiska och ekonomiska ändringar eller ändringar i regelverk i de olika länder och regioner vi verkar, vilket kan inverka på vårt rörelseresultat.***

Vi bedriver verksamhet i över 140 länder och en betydande andel av vår försäljning härrör från tillväxtmarknader i Asien/Oceanien, Latinamerika, Mellanöstern och Afrika. Vi förväntar oss att försäljningen på tillväxtmarknaderna kommer att öka som andel av den totala försäljningen när världens utvecklingsländer och utvecklingsregioner ökar sina investeringar inom telekommunikationsområdet, i synnerhet i mobil kommunikation. Vi har redan omfattande verksamhet i många av dessa länder vilket innebär vissa risker, bland annat svängningar i bruttonationalproduktens utveckling, sociala oroligheter, ekonomisk och politisk instabilitet, förstatligande av privata tillgångar och införande av valutakontroll.

Förändringar i regelverk, tullregleringar och andra handelshinder, pris- eller valutakontroller eller andra statliga riktlinjer i de länder där vi är verksamma kan begränsa verksamheten och försvåra hemtagning av vinster. De osäkra legala förhållandena i vissa regioner kan dessutom begränsa vår förmåga att göra gällande våra rättigheter.

***Vi är beroende av marknadsvillkor som påverkar våra kunders kostnader för investeringar och drift av utrustning och tjänster, vilket gör att efterfrågan på våra produkter blir mycket svår att förutsäga.***

Den negativa ekonomiska situationen i världen har bidragit till dramatiska nedgångar på Internet- och telekommunikationsmarknaderna sedan början av 2001. Uppskjutna investeringar och besparingsåtgärder hos många operatörer i syfte att förbättra den finansiella ställningen har lett till avsevärt minskade investeringar i nätinfrastruktur. Som en följd därav har operatörernas utgifter för nätutrustning och tillhörande installationstjänster sjunkit kraftigt och vi tror att de nu

stabiliserats på en nivå som ligger mellan 25 och 30 procent lägre än under 2001. Under den här perioden har vår verksamhet, rörelseresultat och aktiekurs lidit skada. Vi har vidtagit åtgärder både när det gäller att sänka kostnaderna och öka effektiviteten för att återställa lönsamheten även om marknaden ligger kvar på de lägre nivåerna. Om efterfrågan skulle fortsätta att falla, eller blir mycket svagare än förväntat, kan vi dock drabbas av ytterligare negativa effekter som kan leda till rörelseförluster i framtiden.

***Vår verksamhet är beroende av fortsatt tillväxt inom mobil kommunikation.***

Större delen av vår verksamhet är beroende av en fortsatt tillväxt inom mobil kommunikation både vad gäller antal abonnenter och ökad användning, vilket i sin tur kräver att kunder fortsätter att driftsätta våra produkter i syfte att möta den ökade trafik efterfrågan. Vi är särskilt beroende av att operatörerna på högpenetrerade marknader ska introducera tjänster som leder till en avsevärt ökad användning av både röst- och datatjänster. På låginkomstmarknaderna är vi i viss utsträckning beroende av tillgången till billiga telefoner och att operatörerna erbjuder låga tariffer så att antalet mobilabbonenter kan fortsätta att öka. Om operatörerna inte skulle lyckas öka antalet abonnenter och/eller stimulera en ökad användning kan vår verksamhet och rörelseresultat påverkas ytterst negativt.

***Ändringar i regelverket för telekommunikationssystem och tjänster kan inverka negativt på vår verksamhet.***

Telekommunikationsbranschen är reglerad och ändringar i regelverket kan påverka både våra kunder och oss. Exempelvis kan förändrade regler som ställer striktare, mer tidskrävande eller mer kostsamma krav på planering, lokalisering eller bygglov för konstruktion av basstationer och annan infrastruktur, komma att ogynnsamt påverka valet av tidpunkt och kostnader för konstruktion av nya nät eller utbyggnad, kommersiell lansering och slutlig kommersiell framgång för dessa nät. På samma sätt kan tariffregleringar som påverkar priset på de nya tjänster som erbjuds av operatörer också inverka på deras förmåga att investera i nätinfrastruktur vilket i sin tur kan påverka försäljningen av våra system och tjänster.

Licensavgifter, regler som rör miljö, hälsa och säkerhet samt personlig integritet kan komma att öka kostnaderna och begränsa verksamheten för operatörer och tjänsteleverantörer. Den indirekta inverkan av sådana förändringar av regler kan komma att påverka vår verksamhet negativt, även om de specifika reglerna inte direkt gäller oss eller våra produkter.

***Konsolideringen mellan operatörer kan öka vårt beroende av ett begränsat antal nyckelkunder.***

Marknaden för mobilnätutrustning är starkt koncentrerad och tio av de största operatörerna utgör över 50 procent av den totala marknaden när det gäller abonnenter, och de 20 största operatörerna står för 65 procent. Många operatörer har konsoliderats, i synnerhet företag som är verksamma i olika länder. Trenden förväntas fortsätta samtidigt som konsolideringen inom länder förmodligen kommer att öka till följd av hårdare konkurrensvillkor.

Om de konsoliderade företagen är verksamma på samma geografiska marknad kommer det att behövas mindre nätutrustning och tillhörande tjänster. En annan möjlig konsekvens av konsolideringen mellan kunder är att det kan leda till att nätinvesteringarna skjuts upp under tiden som avtalsvillkoren för fusionen/förvärvet diskuteras eller nödvändiga godkännanden skaffas, eller begränsas i syfte att integrera verksamheterna. Dessutom kommer färre stora kunder att öka vårt beroende av nyckelkunder, och till följd av dessa företags ökade storlek kan vår förhandlingsposition och våra vinstmarginaler påverkas negativt.

***Konsolideringen mellan utrustnings- och tjänsteleverantörer kan leda till ökad konkurrens och till ett nytt konkurrensläge.***

Vi förväntar oss att trenden mot ökad konsolidering inom branschen kommer att fortsätta när leverantörerna försöker att stärka eller utöka sina marknadspositioner på en växande marknad. Vi tror att konsolideringen i branschen kan leda till starkare konkurrenter som är bättre skickade att konkurrera som leverantörer av helhetslösningar och konkurrenter som är mer specialiserade på särskilda områden. Konsolidering kan också resultera i konkurrenter med större resurser, både när det gäller teknik och personal, än vad vi har. Det kan ha en avsevärt negativ inverkan på vår verksamhet, rörelseresultat och finansiella ställning.

***Vi är verksamma i en mycket konkurrensutsatt bransch som påverkas av pressade priser och snabba teknikförändringar.***

Marknaderna för våra produkter är mycket konkurrensutsatta i fråga om prissättning, funktionalitet och tjänstekvalitet, tidpunkter för utveckling och introduktion av nya produkter, kundtjänster och finansiering. Vi möter hård konkurrens från stora företag i branschen. Våra konkurrenter kan komma att införa nya tekniker före oss, vilket möjliggör för dem att erbjuda mer attraktivt prissatta eller förbättrade produkter, tjänster och lösningar än vi kan tillhandahålla. Vissa av våra konkurrenter kan ha större resurser inom specifika affärssegment eller på vissa geografiska marknader. Vi kan också möta ökad konkurrens från nya marknadsaktörer, alternativa tekniker eller alternativa telekommunikationsplattformar. Vårt rörelseresultat är i högsta grad beroende av vår förmåga att konkurrera i marknadsmiljön, i synnerhet vår

förmåga att anpassa oss till ändringar i politik, ekonomi eller regelverk, att introducera nya produkter på marknaden och fortsätta att öka funktionaliteten samtidigt som vi sänker kostnaderna för nya och befintliga produkter.

***Vi tillhandahåller kundfinansiering vilket exponerar oss för kreditrisker och andra risker i samband med våra kunders verksamhet.***

Vi förväntar oss att efterfrågan på kundfinansiering ska fortsätta att öka, i synnerhet från operatörer på tillväxtmarknader. Vi tror att kundfinansiering är en konkurrensfaktor för att vinna affärer och vi tillhandahåller ibland finansiering till våra kunder, eller garantier till banker eller tredje part som tillhandahåller sådan finansiering. Dessutom köper vissa av våra kunder produkter och tjänster från oss med uppskjuten betalning. Riskerna som förknippas med kundfinansiering kan vara betydande, i synnerhet när det gäller operatörer som ännu inte har etablerade intäcksströmmar, som har begränsade erfarenheter eller som saknar tidigare meriter. Vi utvärderar våra kundkrediter regelbundet och gör lämpliga riskavsättningar, men om finansieringskunder drabbas av ekonomiska svårigheter och inte kan betala, kan det leda till uteblivna betalningar, vilket kan leda till en omstrukturering av finansieringsarrangemangen eller kreditförluster. En sådan händelse kan ha en väsentligt negativ inverkan på vår verksamhet, vårt resultat eller vår finansiella ställning.

Mer information om våra kundfinansieringsarrangemang finns i Not 21, Finansiella Instrument – Risker.

***Skadeståndsanspråk relaterade till, och allmänhetens uppfattning om, potentiella hälsorisker förknippade med elektromagnetiska fält kan påverka vår verksamhet negativt.***

Vi är föremål för påståenden att mobiltelefoner och andra telekommunikationsprodukter som genererar elektromagnetiska fält utsätter användare för hälsorisker. Ett stort antal vetenskapliga studier som genomförts av olika oberoende forskningsorgan har visat att elektromagnetiska fält, inom de gränsvärden som föreskrivs enligt hälsomyndigheternas säkerhetsnormer och rekommendationer, inte ger några negativa hälsoeffekter. Men varje uppfattad risk eller nya vetenskapliga rön om skadliga hälsoeffekter av mobiltelefoner och annan utrustning kan komma att påverka oss negativt genom minskad försäljning. Även om vi uppfyller alla nuvarande säkerhetsnormer och rekommendationer för elektromagnetiska fält, kan vi inte garantera att vi inte i framtiden kommer att bli föremål för skadeståndsanspråk för produktansvar eller hållas ansvariga för sådana anspråk eller bli skyldiga att följa framtida förändringar i regelverk, vilket kan ha en negativ inverkan på vår verksamhet. Se också Förvaltningsberättelsen – Legala och skatterelaterade tvister.

**STRATEGISKA OCH OPERATIVA RISKER**

Vår verksamhet är beroende av en mängd olika faktorer som påverkar våra strategier och rörelseresultat. Var och en av dessa faktorer kan inverka avsevärt negativt på vårt rörelseresultat. Dessutom är det inte säkert att rörelseresultatet för en viss period är representativt för framtida rörelseresultat. Följaktligen kan våra rörelseresultat fluktuera avsevärt från period till period och till och med mer än tidigare, vilket kan leda till att vi får revidera våra uppskattningar och/eller strategier oftare än förut.

***Större delen av vår affärsverksamhet härrör från ett begränsat antal kunder.***

Större delen av vår affärsverksamhet härrör från stora, fleråriga nätutbyggnadsavtal med ett begränsat antal stora kunder. Av en kundbas på mer än 425 operatörer står de tio största kunderna för nära 50 procent av vår nettoförsäljning och de tjugo största kunderna står för omkring 65 procent av vår nettoförsäljning. Även om ingen enskild kund just nu står för mer än 12 procent av försäljningen skulle förlusten av, eller minskad försäljning till, en nyckelkund, oavsett anledning, kunna inverka i högsta grad negativt på försäljningen, vinsten och marknadsandelen under en lång tid.

***Vi har vissa långtidskontrakt som utsätter oss för risker med överskridande av kostnader och förlängda betalningsvillkor.***

Vi har för närvarande vissa långtidskontrakt, där priset minskar under kontraktets löptid enligt en i förväg överenskommen tidplan. Kännetecknande för långtidskontrakt är att de erhålles genom budgivning och vinstmarginalerna kan avvika från den ursprungliga beräkningen till följd av förändringar i beräknade kostnader, produktivitet, specifikationer eller valet av tidpunkt. Vidare brukar dessa kontrakt innehålla utsträckta betalningsvillkor, vilket medför att vi måste täcka uppkomna kostnader för produkter och tjänster som levererats under kontraktets löptid. Dessa kontrakt innehåller generellt också bestämmelser om viten och rätt till uppsägning vid leveransförsening eller produktfel från vår sida. Skulle något av dessa kontrakt bli olönsamt eller sägas upp beroende på ett eller flera av dessa skäl kommer vårt rörelseresultat att påverkas negativt.

***Vi har stora utgifter för forskning och utveckling (FoU) av produkter och teknik som kanske inte blir framgångsrika.***

Utveckling av nya produkter eller uppdatering av befintliga produkter och lösningar kräver stora finansiella resurser och andra åtaganden, och det är inte säkert att arbetet ger resultat. Vi deltar också aktivt i utvecklingen av tekniska standarder som vi införlivar i våra produkter och lösningar. För att bli framgångsrika måste sådana standarder accepteras av relevanta standardiseringsorgan och av branschen som helhet. Vår försäljning och våra resultat kan bli lidande om vi investerar i utveckling av tekniker och tekniska standarder som inte fungerar som förväntat, inte godtas i branschen eller accepteras på marknaden inom den tidsram som vi förväntar oss, eller överhuvudtaget. Se även "Produkter, Forskning och Utveckling" i Förvaltningsberättelsen, och "Forskning och Utveckling" i Information om företaget.

***Vi ingår i samriskbolag, strategiska allianser och avtal med tredje part för att kunna erbjuda kompletterande produkter och tjänster.***

Om dessa samarbeten inte utvecklas som väntat, vare sig det beror på att vi har missbedömt våra behov eller våra strategiska partners kapacitet, vår förmåga att samarbeta med sådana samarbetspartners eller annan anledning, kan vår förmåga att utveckla nya produkter och lösningar komma att begränsas. Detta kan i sin tur skada vår konkurrenskraft på marknaden. Dessutom kan kostnader avseende vår del av förluster för eller åtaganden att tillskjuta ytterligare kapital till samriskbolag komma att påverka vår finansiella ställning eller vårt rörelseresultat negativt.

Beträffande vårt samriskbolag med Sony Corporation kan det hända att vi, om samriskbolaget misslyckas av något skäl, inte kan konkurrera lika framgångsrikt på mobilsystemmarknaden eller överhuvudtaget på mobiltelefonmarknaden.

Våra lösningar kan också kräva att vi licensierar tredjepartsteknik och integrerar sådan teknik i våra produkter. I framtiden kan det bli nödvändigt att söka eller förnya licenser som har samband med olika aspekter av dessa produkter. Det finns inga garantier för att det finns nödvändiga licenser till godtagbara villkor, eller överhuvudtaget. Om program eller annan immateriell egendom som licensieras av tredje part på icke-exklusiv grund inkluderas i våra produkter, kan det begränsa våra möjligheter att skydda äganderätten.

**Våra produkter innehåller komplex teknik som utvecklats av oss och som innefattar immateriella rättigheter (IPR), vilka kan vara svåra att skydda eller kan finnas inkräkta på andras rättigheter.**

Vi har beviljats ett antal patent och vi har pågående patentansökningar, men det finns inga garantier för att något av dessa patent inte kommer att ifrågasättas, ogiltigförklaras eller kringgås, eller att några rättigheter som beviljats enligt dessa patent faktiskt kommer att visa sig vara till konkurrensmässig fördel för oss.

Vi använder en kombination av handelshemligheter, konfidentialitetspolicier, sekretessavtal och andra avtal och vi förlitar oss på lagar om patent, upphovsrätt och varumärken för att skydda våra immateriella rättigheter. Det kan dock hända att dessa åtgärder inte räcker för att förhindra eller avvärja intrång eller annat missbruk. Dessutom är det inte säkert att vi kan upptäcka obehörig användning eller vidta lämpliga åtgärder i rätt tid för att fastställa och göra gällande våra rättigheter. I själva verket kan det hända att gällande lag i vissa länder där vi är verksamma endast kan erbjuda ett begränsat skydd för våra immateriella rättigheter, om det överhuvudtaget finns något.

Många viktiga nättekniska aspekter styrs av branschövergripande standarder som kan användas av alla på marknaden. När antalet aktörer på marknaden ökar, liksom den tekniska komplexiteten, ökar också risken för funktionella överlappningar och oavsiktliga patentintrång. Tredje part har gjort gällande, och kan i framtiden komma att göra gällande, anspråk mot oss genom att påstå att vi gör intrång i deras immateriella rättigheter. Att försvara sig mot sådana påståenden kan bli dyrbart, tidsödande och tar ledningens och/eller den tekniska personalens krafter i anspråk. Till följd av en rättsprocess skulle vi kunna bli tvungna att betala skadestånd och annan ersättning, utveckla produkter/teknik som inte gör intrång eller träffa royalty- eller licensavtal. Vi kan dock inte garantera att sådana licenser kommer att vara tillgängliga för oss på acceptabla affärsmässiga villkor, om de överhuvudtaget är tillgängliga.

**Om en rättsprocess får en negativ upplösning kan det skada vårt rörelseresultat eller finansiella ställning.**

Vi är parter i mål som en följd av vår normala affärsverksamhet. Rättsprocesser kan vara dyrt, ta lång tid och störa den normala verksamheten. Dessutom är det svårt att förutsäga resultatet av komplexa rättsprocesser. Ett ogynnsamt utslag i ett visst mål kan få en väsentligt negativ inverkan på vår verksamhet, rörelseresultat eller finansiella ställning.

Ytterligare information om vissa mål som vi är part i finns i "Legala och skatterelaterade tvister" i Förvaltningsberättelsen.

**Vi förlitar oss på ett begränsat antal komponent-leverantörer och kontraktstillverkare för större delen av vår komponentförsörjning respektive produktion.**

Vår förmåga att leverera i enlighet med marknads efterfrågan beror till stor del på att vi har rätt material, komponenter och produktionskapacitet i rätt tid till konkurrenskraftiga villkor. Om en av våra leverantörer inte levererar stör det våra produktleveranser vilket kan begränsa vår försäljning och öka våra kostnader avsevärt. Om vi inte lyckas förutsäga kundernas efterfrågan korrekt kan det leda till ett över- eller underskott av komponenter och produktionskapacitet. I många fall använder våra konkurrenter samma leverantörer, och vi kan förhindras att anskaffa nödvändiga komponenter eller ökad kapacitet om de redan hunnit före oss. Denna faktor kan begränsa våra möjligheter att leverera till våra kunder eller öka våra kostnader. Samtidigt har vi förbundet oss till vissa kapacitetsnivåer eller komponentkvantiteter som, om de inte utnyttjas, leder till omkostnader för outnyttjad kapacitet eller utranteringskostnader.

**Vi är beroende av att rekrytera och behålla högt kvalificerade medarbetare.**

Trots att vi under de senaste åren har tvingats avskeda ett antal högt kvalificerade medarbetare, tror vi att våra framtida framgångar till stor del beror på vår fortsatta förmåga att rekrytera, utveckla, motivera och behålla ingenjörer och annan kvalificerad personal som behövs för att utveckla framgångsrika nya produkter, stödja vårt befintliga produktutbud och tillhandahålla tjänster till våra kunder. Det råder fortfarande intensiv konkurrens om utbildad personal och högt kvalificerade chefer i telekommunikationsbranschen. Vi utvecklar ständigt våra löne- och förmånpolicier och andra incitament, men vi kanske inte är lika framgångsrika när det gäller att locka och behålla sådan utbildad personal i framtiden, särskilt med tanke på våra nyligen genomförda personalminskningar och omstruktureringar av verksamheten.

**Vår nuvarande och tidigare verksamhet omfattas av en mängd olika miljö-, hälso- och säkerhetsregler.**

Vi omfattas av vissa lagar och föreskrifter beträffande miljö, hälsa och säkerhet som påverkar vår verksamhet, anläggningar och produkter i alla de länder och regioner vi verkar i. Vi tror att vi i alla väsentliga delar uppfyller de lagar och föreskrifter för miljö, hälsa och säkerhet som hör samman med våra produkter, verksamhet och affärsaktiviteter. Det finns dock en risk för att vi blir tvungna att ådra oss kostnader för att täcka miljö- och hälsoförpliktelser, för att fortsätta att uppfylla gällande eller framtida lagar och föreskrifter om miljö, hälsa och säkerhet eller för att vidta nödvändiga tillrättslägganden. Det är svårt att göra en rimlig bedömning av de framtida konsekvenserna av miljöfrågor, däribland eventuella skadeståndsanspråk, på grund av flera faktorer, i synnerhet som det ofta krävs lång tid att lösa dessa.

**Fluktuerande valutakurser kan påverka vår försäljning, vinst och kassaflöden.**

Ericsson har många koncernföretag utanför Sverige som har betydande intäkter, kostnader, tillgångar och skulder i annan valuta än svenska kronor, vilket leder till avsevärda valutarisker. Fluktuerande valutakurser påverkar vår tillväxttakt, konsoliderade balansräkning, kassaflöden och resultaträkning vid omräkning till svenska kronor. Våra försök att minska effekterna av valutakursfluktuationer genom hedging kanske inte lyckas, vilket kan resultera i negativa effekter för vårt finansiella resultat.

Med en kostnadsbas i svenska kronor och exponering av nettointäkter i utländsk valuta kan en starkare krona även inverka negativt på Ericssons konkurrenskraft räknat i pris/kostnad jämfört med konkurrenter som har sin kostnadsbas i annan valuta.

Se även avsnittet ”Finansiell Riskhantering” i Förvaltningsberättelsen.

**Vissa av våra finansiella instrument innefattar finansiella nyckeltal och klausuler som kan påverka Ericssons möjlighet till, och kostnaden för, att finansiera sig.**

Se Not 21 – Finansiella instrument för ytterligare information om kreditfaciliteter, och påverkan av förändrad kreditvärdering, finansiella jämförelsetal och andra villkor.

Vår aktuella kreditvärdering för långfristiga krediter är B1 (Moody's) och BB (Standard & Poor's). Med tanke på den osäkerhet som gäller för tidpunkten och kraften i marknadens återhämtning är det möjligt att vi kommer att få sämre kreditvärdering eller att det kommer att ta en stund innan vi uppgraderas igen. Om vår kreditvärdering blir ännu sämre kommer vi att tvingas betala högre ränta. En ytterligare nedgradering till B2 av Moody's eller BB- av Standard & Poor's skulle påverka våra finansieringskostnader med totalt 43 miljoner svenska kronor bara för utestående skulder enligt vårt Euro Medium Term Note-program.

Vidare är vår förmåga att uppfylla/möta villkor kopplade till finansiella nyckeltal beroende av ett antal underliggande faktorer, vilka är utanför vår kontroll.

Om vi inte lyckas uppfylla dessa villkor kan vi bli tvungna att återbetala eller refinansiera det lån till vilket dessa villkor är kopplade och/eller andra lån vilka innehåller villkor som innebär att lånet förfaller till återbetalning om villkoren för andra lån inte uppfylls (cross default-villkor). Det kan få en materiell negativ inverkan på vår finansiella ställning. Under sådana omständigheter kan vi inte garantera att vi kan refinansiera våra lån eller erhålla ytterligare finansiering till gynnsamma villkor, eller överhuvudtaget.

**Tillgången till kortfristig och långfristig kapitalfinansiering påverkas av vår kreditvärdering, rörelseresultat och marknadssituation.**

Vår tillgång till kortfristig finansiering har minskat och kan fortsätta att minska eller bli dyrare på grund av vår operationella och finansiella ställning och marknadssituationen i övrigt.

Se Noter till Boksluten – Not 21, Finansiella instrument, om vår tillgång till kortfristig finansiering.

**Vår verksamhet har ett betydande likviditetsbehov och vi kan komma att behöva ytterligare finansiering om vår nuvarande finansiering inte är tillgänglig eller tillräcklig för dessa behov.**

Vi har ett betydande likviditetsbehov i samband med vår verksamhet, forskning och utveckling, investeringar i anläggningstillgångar, besparingsåtgärder, kundfinansieringsprogram och återbetalning av skulder. Om de likvida medel, som genereras genom vår verksamhet eller som vi har tillgång till genom våra kreditfaciliteter eller från andra källor, inte är tillgängliga vid behov eller är otillräckliga för att uppfylla våra behov, kan vi behöva ytterligare finansiering. Det finns ingen garanti för att det vid behov kommer att finnas ytterligare finansiering tillgänglig eller att finansiering kommer finnas tillgänglig på acceptabla villkor, särskilt mot bakgrund av vår nuvarande skuldsättning och kreditvärdering. Om vi inte skulle kunna generera tillräckligt med kapital för att bedriva vår verksamhet, betala av våra skulder, fortsätta vår forskning och utveckling och våra kundfinansieringsprogram eller inte generera tillräckligt kapital vid de tidpunkter och på de villkor som krävs, kommer vår verksamhet troligen att påverkas negativt. Vi kan inte garantera att det finns ytterligare finansieringskällor tillgängliga, eller tillgängliga till acceptabla villkor.

Se också Noter till boksluten – Not 21, Finansiella instrument.

## **RISKER FÖRENADE MED ATT ÄGA AKTIER I ERICSSON**

### ***Ericssons aktiekurs har fluktuerat och kan komma att fortsätta fluktuera.***

Aktiekurserna har fluktuerat, delvis beroende på de stora fluktuationerna på värdepappersmarknaderna i allmänhet och för telekom- och teknikbolagen i synnerhet, och den utveckling som från kvartal till kvartal påverkat vårt finansiella resultat. Vår aktiekurs har också påverkats negativt av nedgraderingen eller ryktet om en nedgradering av vår kreditvärdering. Faktorer utöver våra finansiella resultat som kan påverka aktiekursen är bland andra, men begränsas inte till: avvikelser mellan våra faktiska finansiella resultat och finansanalytikerns och investerarens förväntningar samt kunders, konkurrenters och våra egna uttalanden om operatörers investeringsplaner och ekonomiska svårigheter vilka vi hjälpt med finansiering eller med vilka vi ingått i omfattande avtal, stora leveranskontrakt eller avtal om nätinstallationer. Andra faktorer är också, men begränsas inte till: spekulationer i pressen eller bland investerare om affärsaktiviteternas nivå eller uppfattningar om tillväxt på marknaden för tjänster och utrustning för mobil kommunikation, tekniska problem, i synnerhet sådana som har anknytning till introduktionen och hållbarheten i nästa generations nätsystem, till exempel 3G, eventuella rättsprocesser som innefattar oss själva eller den marknad på vilken vi verkar.

Även om vi inte är direkt inblandade skulle uttalanden om konkurs eller liknande omstruktureringsprocesser som innefattar andra telekommunikationsföretag eller undersökning av redovisningspraxis hos dessa få en avsevärt negativ inverkan på vår aktiekurs.

### ***Valutafluktuationer kan komma att ogynnsamt påverka priset på våra B-aktier och ADS och värdet på eventuell utdelning.***

Eftersom våra aktier är noterade i SEK på Stockholmsbörsen (vår primära fondbörs), men i lokal valuta på NASDAQ och Londonbörsen, till exempel USD och GBP, kan valutafluktuationer mellan svenska kronan och de valutor i vilka våra B-aktier eller ads är noterade påverka värdet av din investering. Och eftersom vi betalar ut kontant vinstutdelning i svenska kronor kan fluktuationer i valutakursen påverka värdet av utdelningen om du har en överenskommelse med din bank, mäklare eller depåhållare, när det gäller ADS, som innebär att utdelningen ska betalas ut i annan valuta än SEK.

### ***Våra ägare av A-aktier har röstmajoritet i bolaget.***

Med vår nuvarande aktiekapitalstruktur berättigar varje A-aktie till en röst och varje B-aktie till en tusendels röst. Det betyder att per den 31 december 2003 ägde våra A-aktieägare, inklusive de B-aktier som de också ägde, omkring 59,6 procent av vårt aktiekapital och 91,5 procent av rösträttigheterna. Av våra två största aktieägare, baserat på rösträttigheter, ägde per den 31 december 2003 Investor AB 5 procent av vårt aktiekapital och 38,3 procent av rösträttigheterna och AB Industrivärden 2,3 procent av vårt aktiekapital och 27,7 procent av våra rösträttigheter. Som en följd av detta har våra A-aktieägare, speciellt Investor AB och AB Industrivärden, möjligheten att utöva betydande inflytande över vissa beslut som kräver aktieägarnas godkännande, såsom val av styrelseledamöter och revisorer, och kan även ha möjlighet att påverka vår företagspolicy. På grund av detta förhållande kan beslut fattade av Investor AB eller AB Industrivärden påverka vår verksamhet, rörelseresultat samt finansiella ställning.

# Aktieinformation

## Börshandel

Ericssonaktien noteras på Stockholmsbörsen (A- och B-aktier). B-aktien noteras även på Londonbörsen. Den under 2002 påbörjade avlistningen från Europabörserna fortsatte under 2003 och den 17 februari avlistades Ericsson från Euronext (Paris) och den 21 april också från de tyska börserna (Düsseldorf, Frankfurt och Hamburg).

Ericssonaktien kan också handlas i form av American Depositary Shares (ADS) på NASDAQ i USA under symbolen ERICY. En ADS representerar 10 B-aktier.

Under 2003 omsattes mer än 69 (54) miljarder aktier. Av dessa omsattes cirka 74,5 (70) procent på Stockholmsbörsen, 12,8 (9) procent på NASDAQ och 12,6 (21) procent på Londonbörsen. Övriga börser motsvarade mindre än 1 (1) procent av omsättningen.

Under 2003 emitterades och återköptes 158 miljoner aktier i eget förvar, i samband med Aktiesparplan 2003.

## Kursutveckling

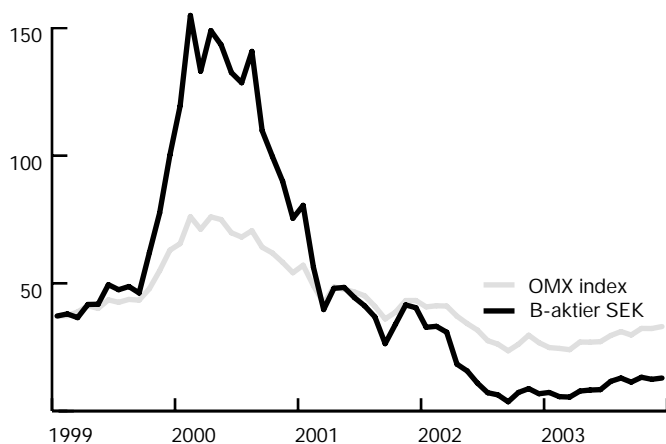
Marknadsvärdet för Ericsson ökade med omkring 113 procent under 2003 (minskade med cirka 79 procent 2002) och uppgick vid årets slut till cirka SEK 209 miljarder (98 miljarder 2002). Under 2003 ökade Stockholmsbörsens OMX-index med cirka 29 procent, NASDAQ-börsens "telecom index" med cirka 50 procent och NASDAQ-börsens "composite index" med cirka 69 procent. På NASDAQ ökade Ericssonaktien cirka 163 procent (minskade med nästan 88 procent 2002).

## Aktiekapitalet

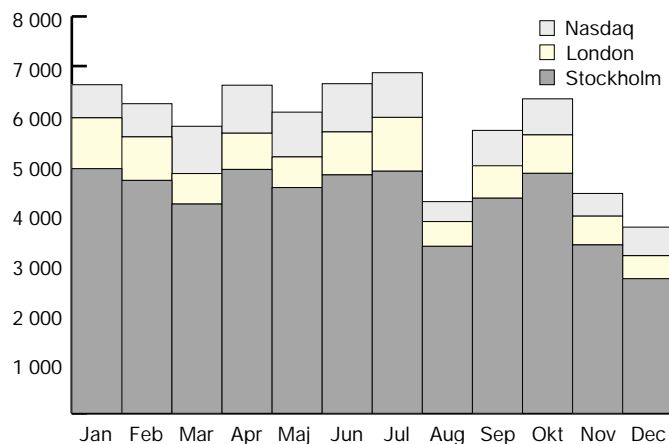
Aktiekapitalet i Ericsson uppgick den 31 december 2003 till SEK 16 132 258 678 (15 974 258 678), fördelat på 16 132 258 678 aktier. Det nominella värdet på aktien är SEK 1,00. Aktierna var per 31 december 2003 fördelade på 656 218 640 A-aktier, som vardera ger en röst, samt 15 476 040 038 B-aktier med en tusendels röst vardera. En handelspost på Stockholmsbörsen är 2000 aktier. Den 31 december 2003 ägde Ericsson 306 139 953 B-aktier.

Inga C-aktier, med en tusendels röst vardera, är utestående.

Kursutveckling på Stockholmsbörsen



Aktieomsättning (miljoner aktier)





## Aktiedata

	2003	2002	2001	2000	1999
Vinst per aktie efter utspädning (SEK) <sup>2) 3)</sup>	-0,69	-1,51	-1,94	1,91	1,11
P/E tal, B aktie	-	-	-	40	89
Utdelning (SEK) <sup>1)</sup>	0	0	0	0,36	0,36
<b>Stockholmsbörsens aktiekurser i SEK</b>					
A sista handelsdag	13,90	8,60	42,25	88,17	104,00
A årshögsta (9 september)	16,80	42,89	91,00	169,72	104,18
A årslägsta (11 mars)	5,55	3,80	23,98	75,83	34,48
B sista handelsdag	12,90	6,10	41,35	78,00	98,94
B årshögsta (9 september)	14,60	44,78	88,11	166,83	103,28
B årslägsta (11 mars)	4,11	2,96	23,18	72,94	31,78

<sup>1)</sup> För 2003, styrelsens förslag

<sup>2)</sup> 1999 omarbetat med hänsyn till aktiesplit 4:1.

<sup>3)</sup> 1999–2001 omarbetade för fondemissionseffekt av nyemissionen.

## Förändringar i aktiekapitalet 1999–2003

		Antal aktier	Aktiekapital
1999	Konverteringar	5 786 131	14 465 328
2000	Fondemission	-	2 941 658 410
2000	Split	4:1	5 883 316 821
2000	Konverteringar	69 880 270	75 830 899
2001	Konverteringar	168 395	168 395
2001	Nyemission (C-aktier)	155 000 000	155 000 000
2002	Konverteringar	560	560
2002	Nyemission (B-aktier)	1:1	7 908 754 111
2003	Nyemission (C-aktier)	158 000 000	158 000 000
2003	31 december	16 132 258 678	16 132 258 678

### Aktieägare

Den 31 december 2003 var 961 649 aktieägare registrerade på VPC. Enligt Citibank så fanns det 165 794 183 ADS (American Depositary Shares) utestående den 31 december 2003. Antalet direktregistrerade aktieägare på NASDAQ var 6 300. Den största delen av alla ADS är förvaltarregistrerade och den 6 januari 2004 fanns det 349 628 konton.

Totalt ägs cirka 79 (78) procent av Ericssons aktier av svenska och internationella institutioner.

<b>De tio största ägarländerna, kapital</b>	<b>31 december, 2003</b>	31 december, 2002
Sverige	56,1%	52%
USA	23,8%	23,8%
Storbritannien	4,5%	3,3%
Luxemburg	4,0%	3,3%
Schweiz	2,3%	2,0%
Tyskland	1,9%	1,3%
Belgien	1,5%	1,1%
Frankrike	1,2%	0,6%
Norge	0,9%	0,6%
Danmark	0,8%	0,6%
Andra länder	3,0%	11,4%

Enligt SIS Ägarservice AB, 31 december 2003.

Följande tabell visar vår aktieinformation per 31 december 2003 avseende våra största aktieägare som är registrerade vid Värdepapperscentralen (VPC), kända av oss, i rangordning efter röstetal:

### De röstmässigt starkaste ägarna i bolaget den 31 december 2003

<b>Person eller organisation<sup>1)</sup></b>	<b>Antal A-aktier</b>	<b>Procent av totalt antal A-aktier</b>	<b>Antal B-aktier</b>	<b>Procent av totalt antal B-aktier</b>	<b>Procent av rösterna</b>	<b>Procent av kapitalet</b>
Investor AB	256 660 096	39,11	553 733 420	3,58	38,29	5,02
AB Industrivärden	186 000 000	28,34	178 039 276	1,15	27,72	2,26
Svenska Handelsbankens Pensionsstiftelse	48 403 000	7,38	35 500 000	0,23	7,21	0,52
Pensionskassan SHB Försäkringsförening	31 680 000	4,83	31 680 000	0,20	4,72	0,39
Livförsäkrings AB Skandia	29 754 493	4,53	168 438 450	1,09	4,45	1,23
Gamla Livförsäkringsaktiebolaget SEB-Trygg	12 979 720	1,98	119 853 280	0,77	1,95	0,82
Svenska Handelsbankens Personalstiftelse	10 000 000	1,52	10 000 000	0,06	1,49	0,12
EB-stiftelsen Skandinaviska Enskilda Banken	7 779 200	1,19	3 779 200	0,02	1,16	0,07
Tredje AP-fonden	5 058 900	0,77	159 009 992	1,03	0,78	1,02
Svenska Handelsbanken	2 560 000	0,39	7 595 481	0,05	0,38	0,06
Första AP-fonden	2 191 000	0,33	202 847 249	1,31	0,36	1,27
SHB/SPP foncer	901 300	0,14	265 385 948	1,71	0,17	1,65
SEB fonder	275 000	0,04	235 279 465	1,52	0,08	1,46
Robur fonder	0	0,00	478 588 403	3,09	0,07	2,97
Utländska ägare <sup>2)</sup>	7 169 474	1,09	7 078 781 444	45,74	2,12	43,92
Övriga	54 806 457	8,36	5 947 528 430	38,45	9,05	37,22
<b>Total</b>	<b>656 218 640</b>	<b>100,00</b>	<b>15 476 040 038</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>

<sup>1)</sup> Enligt SIS Ägarservice AB, 31 december 2003.

<sup>2)</sup> Av vilka Nats Cumco as Nominee: 1 596 359 311 B-aktier  
(Samtliga ADS listade på NASDAQ 890 959 579. 1 ADS = 10 B-aktier)

Tabellen nedan visar väsentliga förändring i rösträtten för A- respektive B-aktier som innehades av större aktieägare per 31 december 2001, 2002 och 2003.

Person eller grupp (procent av rösterna)	2003		2002		2001	
	A-aktier	B-aktier	A-aktier	B-aktier	A-aktier	B-aktier
Investor AB	39,11	3,58	39,11	3,93	39,11	1,74
AB Industrivärden	28,34	1,15	28,34	1,41	28,34	0,04
Svenska Handelsbankens Pensionsstiftelse	7,38	0,23	5,41	0,23	5,41	0,00
Livförsäkrings AB Skandia	4,53	1,09	5,02	1,67	5,02	1,20
Pensionskassan SHB Försäkringsförening	4,83	0,20	4,83	0,21	4,83	0,00
Gamla Livförsäkringsaktiebolaget SEB-Trygg	1,98	0,77	1,98	0,89	1,84	0,75
Oktogonen, Stiftelsen	–	–	1,97	0,09	1,91	0,00
Svenska Handelsbankens Personalstiftelse	1,52	0,06	1,52	0,07	1,52	0,00
SEB-stiftelsen Skandinaviska Enskilda Banken	1,19	0,02	1,19	0,06	1,32	0,00
Fjärde AP-fonden	–	–	0,33	1,64	0,33	1,39
Första AP-fonden	0,33	1,31	0,33	1,41	0,33	1,07
Tredje AP-fonden	0,77	1,03	0,29	1,37	0,65	0,84
Svenska Handelsbanken	0,39	0,05	0,22	0,06	–	–
Astoria i Linköping AB	–	–	0,11	0,02	–	–
SEB fonder	0,04	1,52	0,08	1,62	–	–
SHB/SPP Fonder	0,14	1,71	–	–	0,61	1,10
Wallanders och Hedelius' stiftelse	–	–	–	–	0,49	0,00
Andra AP-fonden	–	–	–	–	0,33	1,10
Utländska ägare	1,09	45,74	0,99	40,51	0,96	53,29
Övriga	8,36	41,54	8,27	44,83	6,97	37,48
<b>Totalt</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>

Källa: SIS Ägarservice AB.

Vi känner inte till några arrangemang som skulle kunna resultera i en förändring i kontrollen över bolaget. Det totala antalet aktier som ägs av styrelseledamöter och ledande befattningshavare var 31 december 2003:

	Antal A-aktier	Antal B-aktier	Rösträtt i procent
Styrelseledamöter och ledande befattningshavare (28 personer)	6 080	17 632 233	Obetydlig

# Aktieägarinformation

Ordinarie bolagsstämma hålls tisdagen den 6 april 2004 kl 15.00 i Globen, Globentorget, Stockholm.

Aktieägare, som önskar delta i bolagsstämman, ska vara införd i den av VPC AB förda aktieboken senast fredagen den 26 mars 2004.

Aktieägare, som har sina aktier förvaltarregistrerade, måste för att ha rätt att delta i stämman begära att tillfälligt föras in i aktieboken hos VPC. Införingen måste vara verkställd senast fredagen den 26 mars 2004. Observera att förfarandet också gäller aktieägare som utnyttjar banks aktieägardepå samt handlar via Internet.

## Anmälan om deltagande i bolagsstämman

För att delta i bolagsstämman fordras, förutom den ovan angivna införingen i aktieboken, att anmälan om deltagande i stämman görs till bolaget senast kl 16.00 onsdagen den 31 mars 2004.

*Anmälan skriftligen till:*

Telefonaktiebolaget LM Ericsson  
Group Function Legal Affairs  
Box 47021  
100 74 Stockholm

*Per telefon:*

08-775 01 99 mellan kl 9.00 och 16.00

*Per fax:*

08-775 80 18  
eller via bolagets websida [www.ericsson.com/investors](http://www.ericsson.com/investors)

## Behörighetshandlingar

Fullmakter, registreringsbevis och andra behörighetshandlingar bör för att underlätta inpasseringen vid stämman inges i förväg och helst vara bolaget tillhanda under ovanstående adress senast måndagen den 5 april 2004.

## Utdelning

Styrelsen och verkställande direktören har beslutat föreslå bolagsstämman att ingen utdelning sker för 2003.

## Adressändring

Aktieägare som ändrat namn, adress eller kontonummer, bör snarast anmäla förändringen till sin vp-kontoförande bank eller förvaltare. Särskild blankett för anmälan tillhandahålls av bankerna.

## Ekonomisk information från Ericsson

- Delårsrapport januari–mars 2004  
23 april 2004
- Delårsrapport januari–juni 2004  
21 juli 2004
- Delårsrapport januari–september 2004  
22 oktober 2004
- Helårsrapport januari–december 2004  
januari/februari 2005
- Årsredovisning 2004  
mars 2005

Årsredovisningar och rapporter kan laddas ner eller beställas via Internet på adressen: [www.ericsson.com/investor](http://www.ericsson.com/investor), eller beställas via e-post.

För tryckta publikationer, kontakta:

Pressdata AB  
Box 3263  
103 65 Stockholm  
Telefon: 08-799 63 04  
E-post: [annual.report@pressdata.se](mailto:annual.report@pressdata.se)

## Kontaktinformation:

### **Investerarrelationer för Europa, Mellanöstern, Afrika, Asien och Oceanien:**

Telefonaktiebolaget LM Ericsson  
SE-164 83 Stockholm  
Sverige  
Telefon: 08-719 0000  
E-post: [investor.relations@lme.ericsson.se](mailto:investor.relations@lme.ericsson.se)

### **Investerarrelationer för Nord- och Sydamerika:**

Ericsson Inc.  
100 Park Avenue, 27th floor  
New York, NY 10017  
USA  
Telefon: +1 212 685 4030  
E-post: [investor.relations@ericsson.com](mailto:investor.relations@ericsson.com)

**Projektledning:** Ericsson External Management Information

**Design och produktion:** Paues Media, Stockholm

**Produktionskoordinator:** Aralla, Stockholm

**Tryck:** Fagerblads, Västerås

SV/LZT 123 7868 R1A © Telefonaktiebolaget LM Ericsson 2004



ISSN 1100 - 8954

**Telefonaktiebolaget LM Ericsson**  
**SE-164 83 Stockholm**

Tryckt på papper som uppfyller internationella miljökrav – Munken Lynx, särskilt tillverkat för Ericsson, är helt klorfritt, TCF.