



Andra kvartalet 2018

Stockholm, 18 juli 2018

Andra kvartalet i korthet

- Rapporterad försäljning samt försäljning justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter minskade båda med -1% jämfört med samma kvartal föregående år. Segmentet Networks visade ökad försäljning med 2% jämfört med samma kvartal föregående år både beträffande rapporterad försäljning och försäljning justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter, med stark försäljningstillväxt i Nordamerika.
- Bruttomarginalen var 34,8% (29,1%). Bruttomarginalen exklusive omstrukturingskostnader förbättrades till 36,7% (30,9%), främst pådriven av kostnadsminskningar och fortsatt upprampning av Ericsson Radio System (ERS).
- Rörelseomkostnaderna var SEK 17,2 (15,4) miljarder. Rörelseomkostnaderna exklusive omstrukturingskostnader ökade till SEK 16,3 (14,8) miljarder. Kostnadsminskningar i försäljning och administration motverkades av ökade investeringar i FoU, högre avsättningar för rörlig ersättning och ökad avsättning för försenade kundbetalningar.
- Rörelseresultatet var SEK 0,2 (-0,5) miljarder. Rörelseresultatet exklusive omstrukturingskostnader var SEK 2,0 (1,0) miljarder.
- Rörelsemarginalen inom Networks exklusive omstrukturingskostnader var 13,3% (13,4%) med förbättrad bruttomarginal som motverkades av ökade FoU-investeringar.
- Rörelseresultatet inom Digital Services, exklusive omstrukturingskostnader, förbättrades till SEK -1,5 (-1,8) miljarder på grund av förbättrad bruttomarginal till 42,6% (35,7%), huvudsakligen pådrivet av kostnadsminskningar.
- Rörelsemarginalen inom Managed Services, exklusive omstrukturingskostnader, förbättrades till 6,5% (-2,1%) som resultat av kostnadsminskningar och genomgång av kundavtal.
- Kassaflödet från rörelsen var SEK 1,4 (0,0) miljarder och fritt kassaflöde var SEK -0,6 (-1,3) miljarder. Nettokassan ökade till SEK 33,1 (24,0) miljarder.

SEK miljarder	Kv 2 2018	Kv 2 2017	Förändring årsvis	Kv 1 2018	Förändring kvartalsvis	Sex månader 2018	Sex månader 2017
Nettoomsättning	49,8	50,3	-1%	43,4	15%	93,2	98,1
<i>Försäljningstillväxt justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter</i>	-	-	-1%	-	9%	-	-
Bruttomarginal	34,8	29,1%	-	34,2%	-	34,5%	22,6%
Rörelseresultat	0,2	-0,5	-	-0,3	-	-0,1	-11,8
Rörelsemarginal	0,3%	-1,1%	-	-0,7%	-	-0,2%	-12,0%
Periodens resultat	-1,8	-0,5	-	-0,7	-	-2,5	-10,5
Vinst per aktie efter utspädning, SEK	-0,58	-0,14	-	-0,25	-	-0,83	-3,22
Vinst per aktie (ej IFRS), SEK ¹⁾	-0,09	0,33	-	0,11	-	0,02	-1,86
Kassaflöde från rörelsen	1,4	0,0	-	1,6	-8%	3,0	-1,5
Fritt kassaflöde ²⁾	-0,6	-1,3	-54%	0,3	-	-0,3	-4,6
Nettokassa vid periodens slut	33,1	24,0	38%	35,6	-7%	33,1	24,0
<i>Bruttomarginal exklusive omstrukturingskostnader</i>	<i>36,7%</i>	<i>30,9%</i>	<i>-</i>	<i>35,9%</i>	<i>-</i>	<i>36,3%</i>	<i>25,0%</i>
<i>Rörelseresultat exklusive omstrukturingskostnader</i>	<i>2,0</i>	<i>1,0</i>	<i>109%</i>	<i>0,9</i>	<i>138%</i>	<i>2,9</i>	<i>-8,6</i>
<i>Rörelsemarginal exklusive omstrukturingskostnader</i>	<i>4,1%</i>	<i>1,9%</i>	<i>-</i>	<i>2,0%</i>	<i>-</i>	<i>3,1%</i>	<i>-8,7%</i>

¹⁾ Vinst per aktie efter utspädning, exklusive av- och nedskrivningar av förvärvade immateriella tillgångar och exklusive omstrukturingskostnader. När ett bolag redovisar en förlust är det antal aktier som används för att beräkna vinst per aktie efter utspädning samma som för grundläggande beräkning.

²⁾ Fritt kassaflöde: kassaflöde från rörelsen efter kapitaliserade utgifter och övriga investeringar. Se Alternativa nyckeltal i slutet av rapporten.

Finansiella icke-IFRS-mått stäms av mot närmaste avstämningsbara poster i balans- och resultaträkningarna i slutet av denna rapport.

Kommentar från VD

“Vi fortsätter att genomföra vår fokuserade affärsstrategi och ligger väl i linje med målet om minst 10% bruttomarginal¹⁾ för 2020. Investeringarna i teknikledarskap har resulterat i ökad bruttomarginal¹⁾ till 37% (31%) och tillväxt i segmentet Networks.

För att kunna hantera ökad efterfrågan på data utan ökade kostnader och med bibehållen kvalitet vänder sig kunderna till ny teknik. Detta, kombinerat med fast trådlös access, är de första affärstillämpningarna för 5G. Vi kommer att fortsätta att investera för att säkra vårt ledarskap inom 5G. Detta innefattar ytterligare investeringar i FoU för att fortsätta stärka vår 5G-portfölj samt investeringar i fälttester. Vi avser även att selektivt ta tillvara nya affärsmöjligheter som vår 5G-klara 4G-portfölj skapar för att utöka vår installerade bas när operatörerna förbereder sig för 5G. Vi erbjuder lösningar för alla frekvensband inom 5G, vilket stärker vår globala konkurrenskraft.

Vi har en bra utveckling inom Networks, med en försäljningstillväxt på 2%, speciellt i Nordamerika där alla större operatörer förbereder sig för 5G. Bruttomarginalen¹⁾ inom Networks förbättrades till 40% (36%). Digital Services är på väg mot en vändning och bruttomarginalen¹⁾ förbättrades till 43% (36%) jämfört med samma kvartal föregående år, och var stabil jämfört med föregående kvartal. Dock återstår mycket arbete, även om förlusten minskade jämfört både med samma kvartal föregående år och med föregående kvartal. Trots att vår högsta prioritet inom detta segment är att förbättra resultatet ökar vi samtidigt investeringarna för att göra portföljen 5G-klar och molnbaserad. Inom Managed Services förbättrades bruttomarginalen¹⁾ till 14% (2%) med stöd av fortsatta effektivitetsförbättringar och genomgång av kundavtal, vilket ledde till positivt rörelseresultat. Vi har även tagit flera nya kontrakt under kvartalet.

Inom segmentet Emerging Business and Other investerar vi i framtida strategiska tillväxtområden som Sakernas internet. Vi ser ökande momentum och har tagit flera viktiga kontrakt med vår konnektivitetsplattform under kvartalet. Försäljningen är dock fortfarande låg. Vår mediaverksamhet genererade en förlust om SEK -0,4 miljarder under kvartalet. Vi förväntar oss att slutföra den meddelade avyttringen av Media Solutions, som nyligen döptes om till MediaKind, i slutet av tredje kvartalet.

Kostnadsminskningsprogrammet på SEK 10 miljarder, som inleddes under andra kvartalet 2017, har avslutats enligt plan. Vi minskade den totala arbetsstyrkan med över 2 000 under kvartalet och med 20 500 totalt som en del av programmet. Detta är svåra men nödvändiga åtgärder för att säkerställa konkurrenskraften. Besparingarna på årsbasis uppgår till över SEK 10 miljarder, och effekten börjar gradvis synas i resultatet, huvudsakligen som lägre tjänsteleveranskostnader och gemensamma kostnader. Även om kostnadsminskningsprogrammet har avslutats kvarstår vår prognos för omstruktureringskostnaderna på SEK 5-7 miljarder för helåret, eftersom vi kommer att fortsätta effektivitetsaktiviteterna året ut.

Fritt kassaflöde förbättrades till SEK -0,6 (-1,3) miljarder och vår kassa är fortsatt stark. Vårt arbete för att ytterligare stärka balansräkningen fortsätter.

Vi ser starkare momentum för 5G under kvartalet, och det är tydligt att vår 5G-klara portfölj är attraktiv och konkurrenskraftig på marknaden. Vi har gradvis minskat våra kostnader, och fortsätter ha starkt fokus på kostnader för ökad konkurrenskraft och effektivitet. Vi är övertygade om att vi kommer att nå vårt långsiktiga mål på minst 12% rörelsemarginal¹⁾ bortom 2020.”

Börje Ekholm
VD och koncernchef

1) Exklusive omstruktureringskostnader

Antaganden för planeringen framöver

Marknadsrelaterade

- Marknaden för utrustning för radioaccessnät (RAN) uppskattas minska med -2% för helåret 2018, med 2% genomsnittlig årlig tillväxttakt för 2017-2022. Under 2018 förväntas marknaden i Kina minska på grund av minskade LTE-investeringar, samtidigt som det finns positivt momentum i Nordamerika.

Valutaexponering

- Tumregel: om USD försvagas 10% gentemot SEK skulle detta få en negativ påverkan på nettoomsättningen om cirka -5% och på rörelsemarginalen om cirka -1 procentenhet (baserat på valutaexponeringen för helåret 2017). Historiska växelkurser finns på www.ericsson.com/en/investors.

Relaterade till Ericsson för 2018

- Försäljning: säsongsvariationen är -2% mellan andra och tredje kvartalet och 23% mellan tredje och fjärde kvartalet, räknat på genomsnittet för de senaste 5 åren.
- Basintäkterna från avtalsportföljen inom patent och licenser uppgår för närvarande till cirka SEK 7 miljarder på årsbasis.

- Omstruktureringskostnader för helåret 2018 uppskattas till SEK 5-7 miljarder.
- Verklig och uppskattad nettopåverkan från avskrivna och kapitaliserade utvecklingskostnader samt kostnadsförda och uppskjutna hårdvarukostnader:

	Kv 2 2018	Kv 3 2018	Kv 3 2017	Helår 2017	Helår 2018	Helår 2019
SEK miljarder	utfall	prognos	utfall	utfall	prognos	prognos
Kostnad för sålda varor och tjänster	-0,2	-0,2	-0,9	-2,6	-1	
FoU-kostnader	-0,3	-0,3	-0,6	-0,3	-1	
Total påverkan	-0,5	-0,5	-1,5	-2,9	-2	-1 till -2

- Avyttringen av Media Solutions förväntas slutföras i slutet av tredje kvartalet 2018, med uppskattade ytterligare kostnader relaterade till avyttringen om SEK -0,3 miljarder under tredje kvartalet. Resultatet efter avyttringen kommer att redovisas som andel av vinsten enligt kapitalandelsmetoden. Ericssons innehav kommer att vara 49% av aktierna. Försäljningen inom Media Solutions var SEK 3,2 miljarder under 2017.

Finansiell översikt

SEK miljarder	Kv 2 2018	Kv 2 2017	Förändring årsvis	Kv 1 2018	Förändring kvartalsvis	Sex månader 2018	Sex månader 2017
Nettoomsättning	49,8	50,3	-1%	43,4	15%	93,2	98,1
<i>Försäljningstillväxt justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter</i>	-	-	-1%	-	9%	-	-
Bruttoresultat	17,3	14,6	18%	14,9	17%	32,2	22,1
Bruttomarginal (%)	34,8%	29,1%	-	34,2%	-	34,5%	22,6%
Forsknings- och utvecklingskostnader	-9,8	-8,4	17%	-9,1	8%	-18,9	-17,4
Försäljnings- och administrationskostnader	-7,1	-6,8	3%	-6,2	15%	-13,2	-15,0
Nedskrivningar av kundfordringar	-0,4	-0,2	57%	0,0	-	-0,4	-1,9
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader	0,0	0,2	-95%	0,1	-87%	0,1	0,4
Rörelseresultat	0,2	-0,5	-	-0,3	-	-0,1	-11,8
Rörelsemarginal (%)	0,3%	-1,1%	-	-0,7%	-	-0,2%	-12,0%
Finansnetto	-0,8	0,1	-	-0,5	50%	-1,4	-0,4
Skatter	-1,2	0,0	-	0,1	-	-1,0	1,7
Periodens resultat	-1,8	-0,5	-	-0,7	-	-2,5	-10,5
Omstruktureringarkostnader	-1,9	-1,5	24%	-1,2	60%	-3,1	-3,3
<i>Bruttoresultat exklusive omstruktureringarkostnader</i>	<i>18,3</i>	<i>15,6</i>	<i>17%</i>	<i>15,6</i>	<i>17%</i>	<i>33,9</i>	<i>24,5</i>
<i>Bruttomarginal exklusive omstruktureringarkostnader</i>	<i>36,7%</i>	<i>30,9%</i>	<i>-</i>	<i>35,9%</i>	<i>-</i>	<i>36,3%</i>	<i>25,0%</i>
<i>Rörelsekostnader exklusive omstruktureringarkostnader</i>	<i>-16,3</i>	<i>-14,8</i>	<i>10%</i>	<i>-14,8</i>	<i>10%</i>	<i>-31,1</i>	<i>-33,5</i>
<i>Rörelseresultat exklusive omstruktureringarkostnader</i>	<i>2,0</i>	<i>1,0</i>	<i>109%</i>	<i>0,9</i>	<i>138%</i>	<i>2,9</i>	<i>-8,6</i>
<i>Rörelsemarginal exklusive omstruktureringarkostnader</i>	<i>4,1%</i>	<i>1,9%</i>	<i>-</i>	<i>2,0%</i>	<i>-</i>	<i>3,1%</i>	<i>-8,7%</i>

Nettoomsättning

Rapporterad försäljning minskade med -1% jämfört med samma kvartal föregående år. Försäljningen justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter minskade med -1% jämfört med samma kvartal föregående år. Rapporterad försäljning inom Networks ökade med 2% jämfört med samma kvartal föregående år, pådriven av stark försäljningstillväxt i Nordamerika. Försäljningen inom Digital Services minskade med -11% jämfört med samma kvartal föregående år, huvudsakligen beroende på den fortsatt minskade försäljningen inom äldre produkter och lägre försäljning inom telekomkärnnät i Nordostasien. Försäljningen inom Managed Services minskade med -2% jämfört med samma kvartal föregående år, främst som resultat av genomgång av kundavtal. Försäljningen inom Emerging Business and Other ökade med 2% jämfört med samma kvartal föregående år, huvudsakligen pådriven av tillväxt inom iconectiv och Sakernas internet, vilket delvis motverkades av lägre försäljning inom Media Solutions.

Försäljningen ökade med 15% jämfört med föregående kvartal. Försäljningen justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter ökade med 9% jämfört med föregående kvartal.

Patent- och licensintäkter

Patent- och licensintäkterna minskade jämfört med samma kvartal föregående år till SEK 1,8 (2,0) miljarder och minskade jämfört med föregående kvartal från SEK 1,9 miljarder.

Bruttomarginal

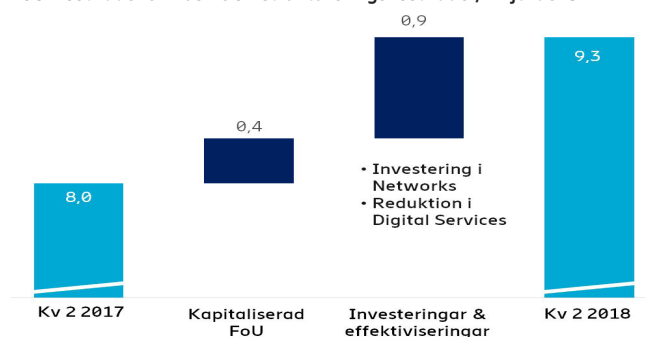
Bruttomarginalen förbättrades till 34,8% (29,1%). Bruttomarginalen exklusive omstruktureringarkostnader ökade till 36,7% (30,9%) med betydande förbättringar inom alla segment. Nyckelfaktorer bakom förbättringen var kostnadsminskningar, upprampning av produktplattformen Ericsson Radio System (ERS), marknadsmix och goda framsteg inom genomgången av icke-strategiska avtal inom Managed Services. Slutförd avskrivning av utvecklingskostnader för mjukvaruversioner under 2017 hade en positiv effekt på bruttomarginalen jämfört med samma kvartal föregående år.

Jämfört med föregående kvartal ökade bruttomarginalen till 34,8% från 34,2%. Bruttomarginalen exklusive omstruktureringarkostnader förbättrades jämfört med föregående kvartal till 36,7% från 35,9%.

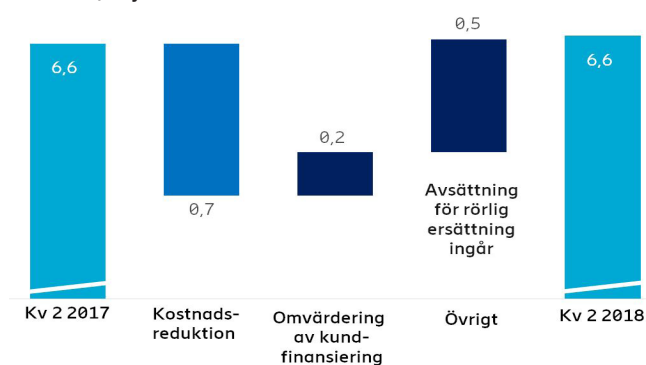
Rörelseomkostnader

Rörelseomkostnaderna ökade till SEK 17,2 (15,4) miljarder. Rörelseomkostnaderna exklusive omstruktureringarkostnader ökade till SEK 16,3 (14,8) miljarder, främst beroende på ökade FoU-kostnader, medan kostnaderna för försäljning och administration var stabila jämfört med samma kvartal föregående år.

FoU-kostnader exklusive omstruktureringarkostnader, miljarder SEK



Försäljnings- och administrationskostnader exklusive omstruktureringarkostnader, miljarder SEK



FoU-kostnaderna var SEK 9,8 (8,4) miljarder. FoU-kostnaderna exklusive omstruktureringarkostnader ökade till SEK 9,3 (8,0) miljarder, främst på grund av ökade 4G- och 5G-investeringar inom Networks i linje med strategin. Nettoeffekten av högre avskrivningar än kapitaliserade FoU-kostnader var SEK -0,3 (0,1) miljarder. Försäljnings- och administrationskostnaderna ökade jämfört med

samma kvartal föregående år på grund av högre omstrukturingskostnader. Försäljnings- och administrationskostnaderna exklusive omstrukturingskostnader var oförändrade om SEK 6,6 miljarder jämfört med samma kvartal föregående år. Kostnadsminskningar om SEK 0,7 miljarder jämfört med samma kvartal föregående år motverkades av kostnader relaterade till omvärdering av kundfinansiering om SEK -0,2 miljarder och högre avsättningar för rörlig ersättning.

Varje kvartal avsätts 25% av den förväntade rörliga ersättningen för helåret. Under andra kvartalet 2017 påverkades försäljnings- och administrationskostnaderna positivt när avsättningar återfördes efter bolagets svaga resultat.

Nedskrivningar av kundfordringar ökade till SEK -0,4 (-0,2) miljarder. Nedskrivningstester görs fortlöpande enligt en metodik där risker bedöms per land och kund.

Rörelseomkostnaderna ökade jämfört med föregående kvartal efter ökade FoU-investeringar inom Networks, med påverkan från säsongsmässiga variationer och valutaeffekter. Rörelseomkostnaderna ökade med cirka SEK -0,3 miljarder jämfört med föregående kvartal på grund av valutaeffekter.

Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader

Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader, som består av flera mindre poster, uppgick till SEK 0,0 (0,2) miljarder. Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader uppgick till SEK 0,1 miljarder under första kvartalet 2018.

Konsekvenser av tekniskifte och förändrad produktportfölj

På grund av tekniskiften och förändringar i produktportföljen minskar bolaget kapitaliseringen av utvecklingskostnader för produktplattformar och mjukvaruversioner samt uppskjutna hårdvarukostnader. Därför har högre avskrivna än kapitaliserade utvecklingskostnader och högre kostnadsförda än uppskjutna hårdvarukostnader haft negativ påverkan på rörelseresultatet jämfört med samma kvartal föregående år. De belopp som var relaterade till kapitalisering av mjukvaruversioner skrevs av helt under 2017.

Nettopåverkan från avskrivna och kapitaliserade utvecklingskostnader samt från kostnadsförda och uppskjutna hårdvarukostnader

SEK miljarder	Kv 2 2018	Kv 2 2017	Kv 1 2018
Kostnad sålda varor och tjänster	-0,2	-0,4	-0,3
FoU-kostnader	-0,3	0,1	-0,4
Total påverkan	-0,5	-0,3	-0,7

Omstrukturingskostnader

Omstrukturingskostnaderna uppgick till SEK -1,9 (-1,5) miljarder. Under första kvartalet 2018 uppgick de till SEK -1,2 miljarder.

Rörelseresultat och rörelsemarginal

Rörelseresultatet ökade jämfört med samma kvartal föregående år till SEK 0,2 (-0,5) miljarder. Rörelseresultatet exklusive omstrukturingskostnader ökade till SEK 2,0 (1,0) miljarder, pådrivet av förbättrad bruttomarginal som delvis motverkades av ökade FoU-kostnader. Rörelsemarginalen exklusive omstrukturingskostnader förbättrades till 4,1% (1,9%).

Rörelseresultatet förbättrades jämfört med föregående kvartal till SEK 0,2 miljarder från -0,3 miljarder. Rörelseresultatet exklusive

omstrukturingskostnader förbättrades till SEK 2,0 miljarder från 0,9 miljarder, pådrivet av högre försäljning och förbättrad bruttomarginal. Detta motverkades delvis av högre rörelseomkostnader.

Finansnetto

Finansnettot var SEK -0,8 (0,1) miljarder, främst beroende på negativa omvärderings- och realiseringseffekter av valutasäkringskontrakt om SEK -0,3 (0,3) miljarder och negativ avkastning på tillgångar. Finansnettot minskade från SEK -0,5 miljarder jämfört med föregående kvartal. Första kvartalet 2018 var omvärderings- och realiseringseffekter av valutasäkringskontrakt SEK -0,1 miljarder.

Skatter

Skatterna uppgick till SEK -1,2 (0,0) miljarder under kvartalet och påverkades med SEK -0,7 miljarder till följd av omvärdering av uppskjutna skattetillgångar, beroende på en ändring av bolagsskatten i Sverige. Vissa vinster som realiserades i andra länder och justeringar för skatter relaterade till tidigare perioder påverkade också skatterna negativt.

Periodens resultat och vinst per aktie

Periodens förlust och den negativa vinsten per aktie efter utspädning ökade jämfört med samma kvartal föregående år och jämfört med föregående kvartal, till följd av högre skatter och negativt finansnetto, delvis uppvägt av förbättrat rörelseresultat.

Personal

Antalet anställda 30 juni 2018 var 95 260 personer, en nettominskning med 2 321 anställda under kvartalet och med 13 867 anställda jämfört med 30 juni 2017. Minskningen beror främst på aktiviteter inom kostnadsminskningsprogrammet.

Genomförande av den fokuserade strategin

Följande fyra indikatorer används för att mäta genomförandet av strategin.

Område	Aktivitet	Status andra kvartalet 2018
Networks	Övergång till nya Ericsson Radio System	84% (2017: 61%) hittills under året, ackumulerat (leveranser av ERS-radioenheter som andel av total leverans av radioenheter)
Digital Services	-Ökad försäljning av den nya produktportföljen -Genomgång av kritiska kundavtal	-Nettoomsättning -14% rullande 12 månader -Av 45 identifierade avtal har 16 åtgärdats (8 under andra kvartalet 2018)
Managed Services	Genomgång av kundavtal som inte utvecklats tillfredsställande	Av 42 identifierade avtal har 33 (2 under andra kvartalet 2018) åtgärdats, vilket ger en förbättring av lönsamheten på årsbasis om SEK 0,8 miljarder (första kvartalet 2018: SEK 0,7 miljarder)

Ändrad segmentrapportering

Från och med andra kvartalet 2018 flyttades försäljning relaterad till Application Development and Maintenance (ADM) och viss försäljning relaterad till Business Support Solutions (BSS) mellan segmenten Managed Services och Digital Services, med ökad försäljning inom Managed Services och motsvarande minskning inom Digital Services (nettoeffekt om SEK 1,9 miljarder under 2017). Motsvarande påverkan på bruttoresultatet för 2017 var SEK 0,2 miljarder (positiv för Managed Services och negativ för Digital Services). Historiska data har räknats om för att återspegla denna förändring i organisationen.

Försäljning per marknadsområde

SEK miljarder	Andra kvartalet 2018					Förändring	
	Networks	Digital Services	Managed Services	Emerging Business and Other	Totalt	Kvartal 2 2017	Kvartal 1 2018
Sydostasien, Oceanien och Indien	5,0	1,1	0,9	0,0	7,0	-3%	9%
Nordostasien	3,6	0,8	0,4	0,0	4,8	-19%	41%
Nordamerika	11,4	2,1	0,8	0,0	14,3	11%	27%
Europa och Latinamerika	7,8	2,9	3,4	0,1	14,2	0%	9%
Mellanöstern och Afrika	3,0	1,6	1,0	0,0	5,6	-2%	-2%
Övrigt ¹⁾	1,7	0,3	0,0	1,9	3,9	-7%	12%
Totalt	32,4	8,8	6,5	2,1	49,8	-1%	15%

¹⁾ Marknadsområdet "Övrigt" innefattar främst licensintäkter samt huvuddelen av segmentet Emerging Business and Other

Sydostasien, Oceanien och Indien

Försäljningen minskade jämfört med samma kvartal föregående år. Större 4G-utbyggnader pågår, men tidpunkterna för order påverkade försäljningen inom Networks negativt jämfört med samma kvartal föregående år. Försäljningen inom Digital Services minskade något jämfört med samma kvartal föregående år, på grund av tidpunkterna för projektmilstolpar. Försäljningen inom Managed Services ökade, delvis pådrivet av ett nyligen ingånget avtal.

Nordostasien

Försäljningen minskade jämfört med samma kvartal föregående år på grund av lägre försäljning inom Networks i Kina till följd av minskade investeringar inom LTE. Försäljningen inom Digital Services minskade jämfört med samma kvartal föregående år, på grund av ett försenat avtal inom telekommunikationsnät. Försäljningen i Japan återhämtade sig efter att spektrumtilldelningar slutfördes.

Nordamerika

Försäljningen ökade jämfört med samma kvartal föregående år, främst inom Networks, pådrivet av att alla stora kunder investerar i 5G-förberedelser. Försäljningen inom Digital Services minskade något jämfört med samma kvartal föregående år, på grund av tidpunkterna för projektmilstolpar.

Europa och Latinamerika

Försäljningen var oförändrad jämfört med samma kvartal föregående år. Fortsatt försäljningstillväxt i delar av Europa och Latinamerika motverkades av en minskning på vissa marknader. Dessutom minskade försäljningen inom Managed Services jämfört med samma kvartal föregående år som konsekvens av att icke-strategiska avtal hanterats.

Mellanöstern och Afrika

Försäljningen minskade något jämfört med samma kvartal föregående år. Försäljningen inom Networks påverkades negativt av monetära begränsningar på några marknader i Mellanöstern. Minskningen uppvägdes delvis av tillväxt inom Digital Services.

Övrigt

Försäljningen minskade jämfört med samma kvartal föregående år, huvudsakligen inom Media Solutions. Patent- och licensintäkterna var SEK 1,8 (2,0) miljarder.

Resultat per segment

Networks

SEK miljarder	Kv 2 2018	Kv 2 2017	Förändring årsvis	Kv 1 2018	Förändring kvartalsvis	Sex månader 2018	Sex månader 2017
Nettoomsättning	32,4	31,7	2%	28,6	13%	61,0	63,3
Varav produkter	22,3	21,3	5%	19,5	15%	41,8	43,1
Varav patent- och licensintäkter	1,5	1,7	-11%	1,5	-2%	3,0	3,4
Varav tjänster	10,1	10,4	-3%	9,1	10%	19,2	20,2
Försäljningstillväxt justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter	-	-	2%	-	7%	-	-
Bruttoresultat	12,6	10,9	15%	11,1	13%	23,7	20,9
Bruttomarginal	38,8%	34,4%	-	38,9%	-	38,8%	33,0%
Rörelseresultat	3,5	3,4	4%	3,4	5%	6,9	6,1
Rörelsemarginal	10,9%	10,8%	-	11,8%	-	11,3%	9,7%
Omstruktureringskostnader	-0,7	-0,8	-8%	-0,5	56%	-1,2	-2,2
Bruttoresultat exklusive omstruktureringskostnader	13,0	11,4	14%	11,5	13%	24,6	22,6
Bruttomarginal exklusive omstruktureringskostnader	40,2%	36,0%	-	40,4%	-	40,3%	35,7%
Rörelseresultat exklusive omstruktureringskostnader	4,3	4,2	1%	3,9	12%	8,1	8,3
Rörelsemarginal exklusive omstruktureringskostnader	13,3%	13,4%	-	13,5%	-	13,4%	13,1%

Nettoomsättning

Rapporterad försäljning och försäljning justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter ökade med 2% jämfört med samma kvartal föregående år. Ökningen beror främst på stark tillväxt i Nordamerika, pådriven av investeringar i 5G-förberedelser. Detta motverkades delvis av lägre försäljning i Sydostasien, Oceanien och Indien samt i Mellanöstern och Nordostasien.

Försäljningen ökade med 13% jämfört med föregående kvartal. Försäljningen justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter ökade med 7% jämfört med föregående kvartal.

Bruttomarginal

Bruttomarginalen ökade jämfört med samma kvartal föregående år till 38,8% (34,4%). Bruttomarginalen exklusive omstruktureringskostnader ökade till 40,2% (36,0%) på grund av förbättrade marginaler för hårdvara och tjänster, pådrivet av kostnadsminskningar, en framgångsrik övergång för radioplattformen samt en fördelaktig marknadsmix.

Bruttomarginalen var oförändrad jämfört med föregående kvartal på 38,8%. Bruttomarginalen exklusive omstruktureringskostnader var 40,2% jämfört med 40,4% under första kvartalet 2018. Högre kostnadsförda än uppskjutna hårdvarukostnader påverkade bruttomarginalen negativt med SEK -0,1 miljarder jämfört med föregående kvartal.

Rörelsemarginal

Rörelsemarginalen var oförändrad jämfört med samma kvartal föregående år på 10,9% (10,8%). Rörelsemarginalen exklusive omstruktureringskostnader var 13,3% (13,4%), med förbättrad bruttomarginal som motverkades av högre FoU-kostnader. Omstruktureringskostnaderna var SEK -0,7 (-0,8) miljarder.

Rörelsemarginalen minskade jämfört med föregående kvartal till 10,9% från 11,8%. Rörelsemarginalen exklusive omstruktureringskostnader minskade till 13,3% från 13,5% på grund av ökade FoU-

kostnader, som delvis uppvägdes av ökad försäljning. Ändringen i nettopåverkan från avskrivningar och kapitaliserade utvecklingskostnader samt kostnadsförda och uppskjutna hårdvarukostnader var SEK 0,2 miljarder jämfört med föregående kvartal.

Nettopåverkan från avskrivningar och kapitaliserade utvecklingskostnader samt från kostnadsförda och uppskjutna hårdvarukostnader

SEK miljarder	Kv 2 2018	Kv 2 2017	Kv 1 2018
Kostnader för sålda varor och tjänster	-0,2	-0,1	-0,3
FoU-kostnader	0,2	0,1	0,1
Total påverkan	0,0	0,0	-0,2

Genomförande av strategin

Som kommunicerades på Kapitalmarknadsdagen 2017 är målet för Networks att förbättra rörelsemarginalen till 15%-17% för 2020.

- Tre viktiga aktiviteter för att förbättra lönsamheten är att
- investera i FoU för att säkerställa en ledande produktportfölj
 - överföra leveranserna av radioenheter fullständigt till Ericsson Radio System (ERS) för ökad konkurrenskraft
 - fortsätta spara inom tjänsteleverans och gemensamma kostnader.

ERS, som lanserades på marknaden 2015, har visat sig konkurrenskraftigt och skapar en stark marknadsposition. Under första halvåret 2018 utgjorde ERS 84% av det sammanlagda antalet radioenheter som levererades. Planen är att leveranserna av radioenheter helt ska ha gått över till ERS i slutet av 2018.

Under kvartalet slutfördes avyttringen av en fibertjänstverksamhet i Spanien med cirka 600 serviceingenjörer.

Digital Services

SEK miljarder	Kv 2 2018	Kv 2 2017	Förändring årsvis	Kv 1 2018	Förändring kvartalsvis	Sex månader 2018	Sex månader 2017
Nettoomsättning	8,8	9,9	-11%	7,3	22%	16,1	18,0
Varav produkter	4,5	5,4	-17%	3,9	13%	8,4	9,7
Varav patent- och licensintäkter	0,3	0,4	-11%	0,3	-2%	0,7	0,7
Varav tjänster	4,4	4,5	-4%	3,3	32%	7,7	8,3
Försäljningstillväxt justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter	-	-	-12%	-	16%	-	-
Bruttoresultat	3,5	3,3	5%	2,9	20%	6,4	1,0
Bruttomarginal	39,1%	33,2%	-	39,8%	-	39,5%	5,4%
Rörelseresultat	-2,4	-2,2	6%	-2,6	-9%	-5,0	-11,2
Rörelsemarginal	-26,9%	-22,6%	-	-35,9%	-	-30,9%	-62,4%
Omstruktureringskostnader	-0,9	-0,5	94%	-0,6	52%	-1,5	-0,7
Bruttoresultat exklusive omstruktureringskostnader	3,8	3,5	7%	3,1	21%	6,9	1,4
Bruttomarginal exklusive omstruktureringskostnader	42,6%	35,7%	-	42,9%	-	42,7%	7,8%
Rörelseresultat exklusive omstruktureringskostnader	-1,5	-1,8	-16%	-2,0	-26%	-3,5	-10,5
Rörelsemarginal exklusive omstruktureringskostnader	-16,9%	-18,0%	-	-27,9%	-	-21,9%	-58,4%

Nettoomsättning

Rapporterad försäljning minskade med -11% jämfört med samma kvartal föregående år. Försäljningen justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter minskade med -12% jämfört med samma kvartal föregående år. Försäljningen av äldre produkter fortsatte minska under kvartalet. Försäljningen av nya produkter minskade jämfört med samma kvartal föregående år, främst beroende på minskad försäljning inom telekommunikation i Nordostasien på grund av ett försenat avtal. Efterfrågan på våra 5G-klara och molnbaserade produkter är fortsatt stark, med flera ingångna avtal under kvartalet.

Försäljningen ökade med 22% jämfört med föregående kvartal, pådrivet av mjukvara och tjänster, efter ett säsongsmässigt svagt första kvartal, samt av ökad försäljning inom stora transformationsprojekt. Försäljningen justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter ökade med 16% jämfört med föregående kvartal.

Bruttomarginal

Bruttomarginalen förbättrades till 39,1% (33,2%). Bruttomarginalen exklusive omstruktureringskostnader ökade till 42,6% (35,7%) med stöd av ökade marginaler för mjukvara och kostnadsminskningar inom tjänster. Minskade avskrivningar av utvecklingskostnader för mjukvaruversioner hade en positiv påverkan på bruttoreultatet om SEK 0,3 miljarder jämfört med samma kvartal föregående år.

Bruttomarginalen minskade jämfört med föregående kvartal till 39,1% från 39,8%. Bruttomarginalen exklusive omstruktureringskostnader minskade något jämfört med föregående kvartal till 42,6% från 42,9%, på grund av minskade marginaler för tjänster och en ökad andel tjänster, pådrivet av högre försäljning inom stora transformationsavtal. Detta uppvägdes delvis av fortsatta kostnadsminskningar och förbättrade marginaler för mjukvara.

Rörelseresultat

Rörelseresultatet sjönk jämfört med samma kvartal föregående år till SEK -2,4 (-2,2) miljarder. Rörelseresultatet exklusive omstruktureringskostnader förbättrades till SEK -1,5 (-1,8) miljarder på grund av förbättrad bruttomarginal och minskade rörelseomkostnader, delvis motverkat av lägre försäljning. Rörelseomkostnaderna minskade, trots påverkan från högre avskrivningar än kapitaliserade utvecklingskostnader på SEK -0,4 (0,1) miljarder och nedskrivningar av kundfordringar på SEK -0,2 (0,0) miljarder. De sammanlagda omstruktureringskostnaderna på SEK -0,9 (-0,5) miljarder påverkade rörelseresultatet negativt jämfört med samma kvartal föregående år.

Rörelseresultatet förbättrades jämfört med föregående kvartal till SEK -2,4 miljarder från -2,6 miljarder. Rörelseresultatet exklusive omstruktureringskostnader förbättrades till SEK -1,5 miljarder från -2,0 miljarder, pådrivet av ökad försäljning.

Nettopåverkan från avskrivningar och kapitaliserade utvecklingskostnader

SEK miljarder	Kv 2 2018	Kv 2 2017	Kv 1 2018
Kostnader för sålda varor och tjänster	0,0	-0,3	0,0
FoU-kostnader	-0,4	0,1	-0,4
Total påverkan	-0,4	-0,2	-0,4

Genomförande av strategin

Som meddelades på Kapitalmarknadsdagen 2017 är målet att vända Digital Services till en rörelsemarginal på låga ensiffriga tal 2020. Aktiviteter för kostnadsminskningar intensifierades under kvartalet inom tjänsteleverans, försäljnings- och administrationskostnader samt FoU. Dessa aktiviteter kommer att fortsätta, med sikte på enkelhet och effektivitet. Även om nya arbetsmetoder ger ökad effektivitet inom FoU, fortsätter samtidigt investeringen i en portfölj med 5G-klara och molnbaserade produkter för att försvara nuvarande marknadsposition och förbereda Digital Services för framtida tillväxt.

En nyckelaktivitet för vändningen är att hantera och avsluta 34 identifierade kritiska kundavtal som löper över flera år, och att antingen avsluta eller slutföra 11 identifierade icke-strategiska avtal. Planen är att slutföra eller avsluta cirka 50% av de 45 avtalen under 2018. 16 avtal har åtgärdats till slutet av andra kvartalet 2018.

Den pågående digitaliseringen driver på möjligheter för operatörer att minska kostnader och bli mer flexibla genom att automatisera drift, betjäna och engagera kunderna digitalt samt bygga programmerbara kärnnet. Därför investerar operatörerna allt mer inom de områden där Digital Services tillhandahåller lösningar. Rullande 12 månader minskade dock försäljningen av den nya portföljen med -14%, huvudsakligen beroende på lägre försäljning inom telekommunikation som konsekvens av ett försenat avtal i Nordostasien. Det är inte ovanligt att sådan försäljning varierar mellan kvartalen.

Managed Services

SEK miljarder	Kv 2 2018	Kv 2 2017	Förändring årsvis	Kv 1 2018	Förändring kvartalsvis	Sex månader 2018	Sex månader 2017
Nettoomsättning	6,5	6,7	-2%	5,9	11%	12,4	13,0
<i>Försäljningstillväxt justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter</i>	-	-	-3%	-	6%	-	-
Bruttoresultat	0,8	0,0	-	0,5	65%	1,3	-0,5
Bruttomarginal	12,4%	0,3%	-	8,3%	-	10,5%	-4,0%
Rörelseresultat	0,3	-0,3	216%	0,1	199%	0,4	-2,1
Rörelsemarginal	4,6%	-3,9%	-	1,7%	-	3,2%	-16,1%
Omstruktureringskostnader	-0,1	-0,1	7%	-0,1	141%	-0,2	-0,2
<i>Bruttoresultat exklusive omstruktureringskostnader</i>	<i>0,9</i>	<i>0,1</i>	<i>-</i>	<i>0,5</i>	<i>69%</i>	<i>1,5</i>	<i>-0,3</i>
<i>Bruttomarginal exklusive omstruktureringskostnader</i>	<i>14,0%</i>	<i>2,0%</i>	<i>-</i>	<i>9,1%</i>	<i>-</i>	<i>11,7%</i>	<i>-2,5%</i>
<i>Rörelseresultat exklusive omstruktureringskostnader</i>	<i>0,4</i>	<i>-0,1</i>	<i>-</i>	<i>0,2</i>	<i>179%</i>	<i>0,6</i>	<i>-1,9</i>
<i>Rörelsemarginal exklusive omstruktureringskostnader</i>	<i>6,5%</i>	<i>-2,1%</i>	<i>-</i>	<i>2,6%</i>	<i>-</i>	<i>4,6%</i>	<i>-14,6%</i>

Nettoomsättning

Rapporterad försäljning minskade med -2% jämfört med samma kvartal föregående år, huvudsakligen som resultat av genomgångna kundavtal. Försäljningen inom Managed Services IT visade god tillväxt. Försäljningen justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter minskade med -3% jämfört med samma kvartal föregående år.

Rapporterad försäljning ökade med 11% jämfört med föregående kvartal. Rapporterad försäljning justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter ökade med 6% jämfört med föregående kvartal.

Bruttomarginal

Bruttomarginalen ökade till 12,4% (0,3%) jämfört med samma kvartal föregående år och från 8,3% jämfört med föregående kvartal, med stöd av resultat av effektivitetsåtgärderna samt av genomgångna och hanterade avtal. Under kvartalet gjordes positiva justeringar på SEK 0,1 miljarder relaterade till återföring av tidigare avsättningar.

Rörelseresultat

Rörelseresultatet ökade till SEK 0,3 (-0,3) miljarder jämfört med samma kvartal föregående år beroende på högre bruttomarginal. Omstruktureringskostnaderna var SEK -0,1 (-0,1) miljarder.

Rörelseresultatet ökade jämfört med föregående kvartal, beroende på högre bruttomarginal och högre nettoomsättning.

Genomförande av strategin

Som en del av den fokuserade affärsstrategin har Managed Services fullt fokus på att vända verksamheten genom att förbättra verksamhet med otillfredsställande resultat och hantera icke-strategiska avtal samt att effektivisera processen för tjänsteleverans. Investeringarna fortsätter inom maskinintelligens, automatisering och analysverktyg för att ytterligare förbättra användarupplevelsen, öka effektiviteten och hantera morgondagens allt mer komplexa nät på ett bättre sätt.

Som meddelades på Kapitalmarknadsdagen 2017 är ambitionen för Managed Services att förbättra rörelsemarginalen till 4%-6% till 2020. För att fokusera verksamheten och förbättra lönsamheten har 42 kundavtal inom Managed Services (av totalt över 300) identifierats, vilka ska antingen avslutas, omförhandlas eller omvandlas. I slutet av andra kvartalet 2018 har granskningsåtgärder för 33 av de 42 avtalen genomförts, vilket har resulterat i en förbättrad lönsamhet på cirka SEK 0,8 miljarder på årsbasis, vilket redan har full påverkan på bruttomarginalen.

Emerging Business and Other (inkluderar Emerging Business, Media Solutions, Red Bee Media och iconectiv)

SEK miljarder	Kv 2 2018	Kv 2 2017	Förändring årsvis	Kv 1 2018	Förändring kvartalsvis	Sex månader 2018	Sex månader 2017
Nettoomsättning	2,1	2,0	2%	1,7	24%	3,7	3,8
<i>Försäljningstillväxt justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter</i>	-	-	1%	-	18%	-	-
Bruttoresultat	0,5	0,4	17%	0,3	44%	0,8	0,8
Bruttomarginal	24,4%	21,3%	-	21,1%	-	22,9%	20,1%
Rörelseresultat	-1,3	-1,5	-11%	-1,2	11%	-2,5	-4,6
Rörelsemarginal	-63,5%	-73,0%	-	-71,2%	-	-66,9%	-121,9%
Omstruktureringskostnader	-0,1	-0,1	-2%	-0,1	107%	-0,2	-0,2
<i>Bruttoresultat exklusive omstruktureringskostnader</i>	0,6	0,5	15%	0,4	40%	1,0	0,9
<i>Bruttomarginal exklusive omstruktureringskostnader</i>	27,4%	24,3%	-	24,3%	-	26,0%	22,5%
<i>Rörelseresultat exklusive omstruktureringskostnader</i>	-1,2	-1,3	-12%	-1,1	6%	-2,3	-4,4
<i>Rörelsemarginal exklusive omstruktureringskostnader</i>	-57,4%	-66,6%	-	-67,5%	-	-61,9%	-117,3%

Nettoomsättning

Rapporterad försäljning ökade med 2% jämfört med samma kvartal föregående år. Försäljningen justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter ökade med 1%, pådrivet av ökad försäljning inom iconectiv. Under kvartalet inleddes försäljning och leverans enligt ett flerårigt avtal om nummerportabilitet i USA. Detta avtal ingick iconectiv under 2015. Försäljningen inom Emerging Business fortsatte växa, pådrivet av Sakernas internet.

Försäljningen inom mediaverksamheten (Media Solutions och Red Bee Media) var SEK 1,3 (1,5) miljarder. Försäljningen inom Media Solutions sjönk jämfört med samma kvartal föregående år, huvudsakligen på grund av lägre försäljning inom den utgående portföljen. Försäljningen för Red Bee Media sjönk något, huvudsakligen på grund av ändrad omfattning av avtal.

Försäljningen ökade med 24% jämfört med föregående kvartal, huvudsakligen beroende på tillväxt inom iconectiv, Media Solutions och Red Bee Media. Försäljningen justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter ökade med 18% jämfört med föregående kvartal.

Bruttomarginal

Bruttomarginalen ökade jämfört med samma kvartal föregående år till 24,4% (21,3%). Bruttomarginalen exklusive omstruktureringskostnader ökade till 27,4% (24,3%) med stöd från förbättringar inom Sakernas internet, Media Solutions och Red Bee Media.

Bruttomarginalen ökade jämfört med föregående kvartal till 24,4% från 21,1%. Bruttomarginalen exklusive omstruktureringskostnader ökade till 27,4% från 24,3% med positiv påverkan från driftsmässiga förbättringar inom Red Bee Media.

Rörelseresultat

Rörelseresultatet förbättrades jämfört med samma kvartal föregående år till SEK -1,3 (-1,5) miljarder. Rörelseresultatet exklusive omstruktureringskostnader förbättrades till SEK -1,2 (-1,3) miljarder, pådrivet av förbättrat resultat inom Media Solutions och iconectiv. Rörelseresultatet för Emerging Business minskade jämfört med samma kvartal föregående år, pådrivet av ökade investeringar i linje med strategin.

Det totala rörelseresultatet för Media Solutions och Red Bee Media, exklusive omstruktureringskostnader och koncernallokeringar, var SEK -0,4 (-0,7) miljarder. Media Solutions resultat förbättrades jämfört med samma kvartal föregående år, pådrivet av effektiviserad verksamhet, delvis motverkad av kostnader relaterade till den planerade transaktionen för Media Solutions under tredje kvartalet 2018.

Rörelseresultatet minskade jämfört med föregående kvartal till SEK -1,3 från -1,2 miljarder. Rörelseresultatet exklusive omstruktureringskostnader minskade till SEK -1,2 från -1,1 miljarder på grund av ökade investeringar inom Emerging Business i linje med strategin.

Nettopåverkan från avskrivningar och kapitaliserade utvecklingskostnader

SEK miljarder	Kv 2 2018	Kv 2 2017	Kv 1 2018
Kostnader för sålda varor och tjänster	0,0	0,0	0,0
FoU-kostnader	-0,1	-0,1	-0,1
Total påverkan	-0,1	-0,1	-0,1

Genomförande av strategin

Som meddelades på Kapitalmarknadsdagen 2017 är målet för segmentet Emerging Business and Other, inklusive iconectiv, att nå nollresultat under 2020.

Selektiva investeringar kommer att fortsätta inom Emerging Business för att bygga upp en position och öka försäljningen inom nya områden. Investeringarna ligger huvudsakligen inom verksamheterna Sakernas internet, UDN (Unified Delivery Network) och Emodo (plattform för mobil annonsering och generering av intäkter från data). Delar av portföljen är fortfarande i en tidig fas, med fokus på att generera försäljning och skala upp verksamheten, och täcker ännu inte de investeringar som krävs, vilket ger ett negativt resultat. Förvärvat av Vidscale, en underleverantör till Ericssons UDN-verksamhet, slutfördes under kvartalet, vilket kommer att sänka verksamhetens driftskostnader.

Beträffande verksamheten inom media solutions ingår Ericsson ett partnerskap med One Equity Partners (OEP) och behåller en ägarandel på 49%. Detta gör att Ericsson kan vara en del av marknadsutvecklingen och samtidigt ta en aktiv roll i den förväntade konsolideringen inom branschen. Aktiviteter påskyndas för att slutföra transaktionen enligt plan under tredje kvartalet 2018. Ytterligare omkostnader relaterade till avyttringen av verksamheten inom Media Solutions uppskattas till SEK -0,3 miljarder under tredje kvartalet.

För Red Bee Media är målet att uppnå en hållbart lönsam verksamhet, genom att vidareutveckla och styra verksamheten som en oberoende och fokuserad enhet för mediatjänster inom Ericsson. Erbjudandet inom tjänster och drift kommer att vidareutvecklas enligt Red Bee Medias taktiska och transformerande strategiska genomförandeplaner.

Kassaflöde

SEK miljarder	Kv 2 2018	Kv 2 2017	Kv 1 2018
Periodens resultat avstämt till kassa	-0,3	-0,1	-1,0
Förändringar i rörelsens nettotillgångar	1,7	0,1	2,6
Kassaflöde från rörelsen	1,4	0,0	1,6
Kassaflöde från investeringsaktiviteter	1,6	-2,0	-1,8
Kassaflöde från finansieringsaktiviteter	-3,7	-8,9	-0,1
Valutakurseffekter på kassa	1,0	-0,6	1,1
Förändring av likvida medel	0,4	-11,5	0,8
<i>Fritt kassaflöde: kassaflöde från rörelsen efter kapitaliserade utgifter och övriga investeringar</i>	<i>-0,6</i>	<i>-1,3</i>	<i>0,3</i>

Rörelsen

Kassaflödet från rörelsen var SEK 1,4 (0,0) miljarder, pådrivet av en positiv förändring om SEK 1,7 miljarder i nettorörelsetillgångarna. Kundfordringarna minskade, främst på grund av god betalning från kunder. Försäljningen av kundfordringar fortsatte att sjunka, och minskade jämfört både med samma kvartal föregående år och med föregående kvartal. Leverantörsskulderna ökade, främst på grund av säsongsmässig lagerupbyggnad. Utbetalningar relaterade till omstruktureringskostnader var SEK -0,8 (-1,1) miljarder under kvartalet.

Investeringsaktiviteter

Kassaflödet från investeringsaktiviteter förutom räntebärande placeringar var SEK -2,1 (-1,3) miljarder. M&A-aktiviteter uppgick till SEK -0,4 (0,0) miljarder relaterat till ett förvärv inom Emerging Business. Kassaflödet från investeringar i materiella anläggningstillgångar var SEK -1,0 (-1,0) miljarder och kapitaliserade utvecklingskostnader var SEK -0,3 (-0,3) miljarder. Kassaflödet från räntebärande placeringar var SEK 3,7 (-0,7) miljarder. Sammantaget genererade ovanstående poster ett positivt kassaflöde från investeringsaktiviteter om SEK 1,6 (-2,0) miljarder.

Finansieringsaktiviteter

Kassaflödet från finansieringsaktiviteter var negativt om SEK -3,7 (-8,9) miljarder. Utdelning på SEK 3,3 (3,3) miljarder betalades ut. Nettoförändring av likvida medel var SEK 0,4 (-11,5) miljarder.

Fritt kassaflöde

Fritt kassaflöde förbättrades till SEK -0,6 (-1,3) miljarder på grund av ökat kassaflöde från rörelsen, delvis motverkat av ökade förvärv.

Fritt kassaflöde minskade jämfört med föregående kvartal från SEK 0,3 miljarder till SEK -0,6 miljarder, främst på grund av negativa effekter från valutarörelser och lägre kassaflöde från rörelsen.

Finansiell ställning

SEK miljarder	30 juni 2018	30 juni 2017	31 mar 2018
+ Kassa och likvida medel	37,0	21,4	36,7
+ Kortfristiga räntebärande placeringar	8,3	10,8	5,5
+ Långfristiga räntebärande placeringar	21,5	22,1	27,1
Bruttokassa	66,9	54,3	69,3
- Kortfristig upplåning	2,6	3,2	2,6
- Långfristig upplåning	31,1	27,1	31,1
Nettokassa	33,1	24,0	35,6
Eget kapital	93,6	119,9	93,5
Summa tillgångar	265,3	275,2	260,7
Omsättningshastighet i sysselsatt kapital (gångar)	1,2	1,1	1,1
Avkastning på sysselsatt kapital (%)	0,1%	-13,3%	-1,0%
Soliditet (%)	35,3%	43,6%	35,9%
Avkastning på eget kapital (%)	-5,7%	-16,6%	-3,5%

Bruttokassan minskade med SEK -2,4 miljarder och nettokassan med SEK -2,5 miljarder under kvartalet, på grund av utbetalning av utdelningar om SEK 3,3 miljarder. Bruttokassan uppgick till SEK 66,9 miljarder och nettokassan till SEK 33,1 miljarder.

Ersättningar efter avslutad anställning ökade under kvartalet till SEK 27,3 miljarder från SEK 25,6 miljarder, på grund av lägre räntor i Sverige samt normala service- och räntekostnader. Detta uppvägdes delvis av avkastning på pensionstillgångar samt högre ränteläge i Storbritannien.

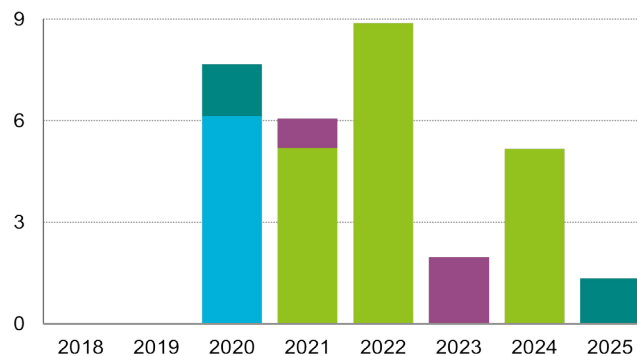
Den svenska förmånsbestämda förpliktelsen (Defined Benefit Obligation, DBO) har beräknats med ett diskonto baserat på avkastningen för svenska statsobligationer. Om diskonteringsräntan hade baserats på svenska bostadsobligationer hade DBO varit cirka SEK 8,5 miljarder lägre per 30 juni 2018.

Den genomsnittliga löptiden för långfristiga skulder per 30 juni 2018 var 3,9 år, en minskning från 4,5 år 12 månader tidigare.

Under kvartalet ingicks ett kreditavtal om EUR 250 miljoner med Europeiska Investeringsbanken (EIB), men ingen utbetalning har ännu skett. Krediten förfaller fem år efter utbetalning.

Skuldprofil, moderbolaget

SEK miljarder



- Svensk Exportkredit (SEK) MTN obligationslån
- Nordiska Investeringsbanken
- Europeiska Investeringsbanken
- Obligationslån

Information om moderbolaget

Resultatet efter finansiella poster uppgick till SEK 1,7 (2,3) miljarder. Minskningen berodde huvudsakligen på lägre redovisade utdelningar från dotterbolag.

Vid kvartalets slut uppgick bruttokassan (kassa, likvida medel, kortfristiga placeringar samt långfristiga räntebärande placeringar) till SEK 53,6 (41,1) miljarder.

Utdelningen om SEK 3,3 miljarder betalades ut under första veckan i april efter beslut av årsstämman 28 mars.

Den koncerninterna utlåningen har minskat med SEK 6,4 miljarder och den koncerninterna inlåningen har minskat med SEK 4,6 miljarder under andra kvartalet.

I enlighet med villkoren i programmet för långsiktig rörlig ersättning (LTV) för Ericsson-anställda såldes eller tilldelades 3 447 302 egna aktier till anställda under andra kvartalet. Innehavet av egna aktier uppgick 30 juni 2018 till 43 381 932 B-aktier.

Övrig information

Ericssons valberedning har utsetts

26 april 2018 meddelade Ericsson att valberedningen till årsstämman 2019 hade utsetts i enlighet med den valberedningsinstruktion som antogs av årsstämman 2012. Valberedningen består av: Johan Forssell, Investor AB, Bengt Kjell, AB Industrivärden och Svenska Handelsbankens Pensionsstiftelse, Christer Gardell, Cevian Capital Partners Limited, Anders Oscarsson, AMF Försäkring och Fonder samt Ronnie Leten, styrelseordförande. Johan Forssell är valberedningens ordförande.

Ericsson skriver under kreditavtal med Europeiska Investeringsbanken

31 maj 2018 meddelade Ericsson att bolaget har tecknat ett kreditavtal på EUR 250 miljoner med Europeiska Investeringsbanken (EIB). Finansieringen stöder forsknings- och utvecklingsaktiviteter för 5G och ligger i linje med Ericssons fokuserade affärsstrategi. Krediten förfaller fem år efter utbetalning.

HÄNDELSER EFTER PERIODENS SLUT

Ericsson säljer bolagets fälttjänster i Sverige till Transtema Group

11 juli 2018 meddelade Ericsson att bolaget hade träffat ett avtal med det svenska företaget Transtema Group AB att avyttra Ericsson Local Services AB (LSS), ett dotterbolag till Ericsson som levererar fälttjänster och underhåll av fasta och mobila nät i Sverige. Försäljningen är i linje med Ericssons affärsstrategi. Transaktionen förväntas slutföras under tredje kvartalet 2018 efter sedvanlig process och myndighetsgodkännanden.

Riskfaktorer

Ericssons operativa och finansiella risker samt osäkerhetsfaktorer finns beskrivna i årsredovisningen för 2017. Risker och osäkerhetsfaktorer i fokus på kort sikt för moderbolaget och koncernen inkluderar, men är inte begränsade till:

- Möjliga negativa följder på operatörernas investeringsvilja i nätutveckling till följd av osäkerhet på finansmarknaderna och ett svagt konjunkturläge, eller återhållsamhet bland konsumenterna beträffande utgifter för telekom, eller ökad press på Ericsson att tillhandahålla finansiering, eller försenade spektrumauktioner
- Intensiv konkurrens från befintliga konkurrenter samt från nya aktörer, inklusive IT-företag som ger sig in på telekommarknaden, vilket kan ha betydande negativ påverkan på resultaten
- Osäkerhet beträffande underleverantörers finansiella ställning, till exempel på grund av brist på finansiering
- Inverkan på bruttomarginaler och/eller rörelsekapital avseende affärsmixen i segmentet Networks mellan försäljning av kapacitet och ny nätutbyggnad
- Inverkan på bruttomarginaler för affärsmixen inklusive ny nätutbyggnad och nya avtal inom managed services eller digital transformation med inledande övergångskostnader
- Effekter av den pågående konsolideringen i branschen med samgåenden mellan kunder såväl som mellan våra största konkurrenter kan exempelvis leda till senarelagda investeringar och ökad priskonkurrens
- Nya och pågående partnerskap som kanske inte blir framgångsrika och exponerar oss för framtida kostnader
- Fluktuationer i växelkurser, särskilt beträffande USD
- Politiska oroligheter och osäkerhet på vissa marknader samt eskalerande handelstvister och sanktioner

- Effekter på produktion och försäljning på grund av begränsningar till följd av otillräcklig tillgång till material, komponenter, produktionskapacitet och andra viktiga tjänster på konkurrenskraftiga villkor
- Inga garantier att genomförande av strategin, specifika initiativ beträffande omstrukturering eller kostnadsbesparingar, åtgärder för att återställa lönsamheten och/eller organisationsförändringar kommer att vara tillräckliga, framgångsrika eller genomföras i tid för att uppnå förbättrad lönsamhet
- Incidenter rörande cybersäkerhet, som kan medföra avsevärda negativa effekter
- Teknik som förändras snabbt, och hur sådan teknik lanseras på marknaden, kan vara marknadsstörande
- Ericsson är utsatta för risker beträffande utveckling och införande av nya lösningar och ny teknik under befintliga kundavtal. Bolaget kanske inte lyckas med att utveckla och införa sådana lösningar eller sådan teknik, eller med att göra detta i tid, vilket kan leda till skadeståndskrav och förlust av kunder, vilket kan ha negativ påverkan på likviditet och rörelseresultat.

Ericsson följer noggrant efterlevnaden av alla relevanta handelsregler och handelsembargon i bolagets affärer med kunder med verksamhet i sådana länder där handelsrestriktioner finns eller diskuteras. Ericsson arbetar världen över i enlighet med koncernens direktiv och policyer för affärsetik och uppförande, och bolaget har ett specifikt antikorrupsionsprogram. Dock kan risken för korruption vara hög i vissa av de länder där bolaget har verksamhet, och bristande efterlevnad kan ha påtaglig negativ inverkan på vår verksamhet, vår finansiella ställning och vårt varumärke.

Denna rapport har inte granskats av Telefonaktiebolaget LM Ericssons revisorer.

Datum för nästa rapport: 18 oktober 2018

Styrelsens försäkran

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att halvårsrapporten ger en rättvisande bild av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver de väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som företaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Stockholm 18 juli 2018
Telefonaktiebolaget LM Ericsson (publ)
Org.nr 556016-0680

Helena Stjernholm
Vice styrelseordförande

Ronnie Leten
Styrelseordförande

Jacob Wallenberg
Vice styrelseordförande

Jon Fredrik Baksas
Styrelseledamot

Jan Carlson
Styrelseledamot

Nora Denzel
Styrelseledamot

Eric A. Elzvik
Styrelseledamot

Kurt Jofs
Styrelseledamot

Kristin S. Rinne
Styrelseledamot

Börje Ekholm
*Verkställande direktör, koncernchef
och styrelseledamot*

Torbjörn Nyman
Styrelseledamot

Kjell-Åke Soting
Styrelseledamot

Roger Svensson
Styrelseledamot

Press- och analytikerkonferenser

Ericsson inbjuder till telefonkonferenser för media, investerare och analytiker 18 juli 2018. Den första telefonkonferensen börjar 09:00 och den andra 14:00.

Webbsändningar av telefonkonferenserna och bildspel som stöd kommer att finnas på

www.ericsson.com/press och
www.ericsson.com/investors

Repriser av telefonkonferenserna kommer att bli tillgängliga cirka en timme efter att respektive telefonkonferens har avslutats, och de kommer att förbli tillgängliga under sju dagar.

För ytterligare information, kontakta gärna:

Carl Mellander, Senior Vice President, Finansdirektör
Telefon: +46 10-713 89 70

E-post: investor.relations@ericsson.com eller
media.relations@ericsson.com

Helena Norrman, Senior Vice President,
Marknads- och kommunikationsdirektör
Telefon: +46 10-719 34 72

E-post: investor.relations@ericsson.com eller
media.relations@ericsson.com

Telefonaktiebolaget LM Ericsson

Org.nummer: 556016-0680

Torshamnsgatan 21

164 83 Stockholm

Telefon: +46 10-719 00 00

www.ericsson.com

Investerare

Peter Nyquist, Vice President, chef Investerarrelationer

Telefon: +46 10 714 64 99, +46 70 575 29 06

E-post: peter.nyquist@ericsson.com

Stefan Jelvin, Investerarrelationer

Telefon: +46 10 714 20 39, +46 70 986 02 27

E-post: stefan.jelvin@ericsson.com

Åsa Konnbjer, Investerarrelationer

Telefon: +46 10 713 39 28, +46 73 082 59 28

E-post: asa.konnbjer@ericsson.com

Rikard Tunedal, Investerarrelationer

Telefon: +46 10 714 54 00, +46 76 100 54 00

E-post: rikard.tunedal@ericsson.com

Media

Ola Rembe, Vice President, chef externkommunikation

Telefon: +46 10 719 97 27, +46 73 024 48 73

E-post: media.relations@ericsson.com

Corporate Communications

Telefon: +46 10 719 69 92

E-post: media.relations@ericsson.com

Framtidsriktad information

Denna rapport innehåller framtidsriktade uttalanden, inklusive uttalanden om ledningens aktuella syn på marknadens tillväxt, framtida marknadsförhållanden, framtida händelser, finansiell ställning samt förväntat operativt och finansiellt resultat, särskilt information om:

- Våra mål, strategier, planeringsantaganden och operationella och finansiella resultatförväntningar
- Branschtrender, framtida kännetecken för och utveckling av våra marknader
- Vår framtida likviditet, finansiella resurser, investeringar, kostnadsbesparingar och lönsamhet
- Förväntad efterfrågan på våra befintliga och kommande produkter och tjänster, liksom planer på att lansera nya produkter och tjänster inklusive forsknings- och utvecklingskostnader
- Förmågan att leva upp till framtida planer och realisera potential för framtida tillväxt
- Förväntade operativa och finansiella resultat av strategiska samarbetsprojekt och joint ventures
- Tiden det tar innan förvärvade enheter och verksamheter integreras och blir lönsamma
- Teknik- och branschtrender, inklusive lagstiftning, standardisering, konkurrens och kundstruktur.

Orden "anse", "förvänta", "förutspå", "förutse", "förutsätta", "avse", "trolig", "beräknas", "kan", "skulle kunna", "planera", "uppskatta", "bedöma", "kommer att", "bör", "strävan", "ambition", "försöka", "potential", "målsättning", "fortsätta" eller deras negativa versioner eller variationer samt liknande ord eller uttryck används för att identifiera framtidsriktade uttalanden. Alla uttalanden som hänför sig till förväntningar, planer eller andra beskrivningar av framtida händelser eller omständigheter, tillsammans med underliggande antaganden, utgör framtidsriktad information.

Vi gör investerare uppmärksamma på att dessa uttalanden är förknäpade med risker och osäkerheter, varav många är svåra att förutse och generellt sett utanför vår kontroll, vilket kan medföra att det faktiska resultatet kan skilja sig väsentligt från det uttalade, indikerade eller beräknade resultat som framgår av den framtidsriktade informationen och uttalandena.

Viktiga faktorer som kan påverka om och hur väl våra framtidsriktade uttalanden kommer att förverkligas innefattar, men är inte begränsade till, de faktorer som beskrivs i avsnittet "Riskfaktorer" och avsnittet "Riskfaktorer" i årsredovisningen för 2017.

Dessa framtidsriktade uttalanden återspeglar endast våra uppskattningar och antaganden vid tidpunkten när de gjordes. Vi avsägar oss uttryckligen skyldighet att, efter datumet för denna rapport, uppdatera dessa framtidsriktade uttalanden, liksom de uppskattningar och antaganden som ligger till grund för dem, för att återspegla händelser eller förändrade förhållanden eller ändringar av förväntningar eller inträffandet av förväntade händelser, antingen som ett resultat av ny information, framtida händelser eller annat, med undantag för vad som krävs enligt tillämplig lagstiftning eller borsregler.

Innehåll

Finansiella rapporter

- 19 Resultaträkning för koncernen
- 19 Rapport över totalresultat (förlust)
- 20 Koncernens balansräkning
- 21 Kassaflödesanalys för koncernen
- 22 Sammanställning över förändring av eget kapital i koncernen
- 22 Resultaträkning för koncernen – isolerade kvartal
- 23 Kassaflödesanalys för koncernen – isolerade kvartal
- 24 Resultaträkning för moderbolaget
- 24 Rapport över totalresultat (förlust) för moderbolaget
- 25 Balansräkning för moderbolaget

Övrig information

- 26 Redovisningsprinciper
- 28 Segmentsrapportering
- 29 Nettoomsättning per segment per kvartal
- 30 Organisk valutajusterad försäljningstillväxt
- 30 Bruttoresultat (förlust) och bruttomarginal per segment per kvartal
- 31 Rörelseresultat (förlust) och rörelsemarginal per segment per kvartal
- 32 EBITA och EBITA-marginal per segment per kvartal
- 33 Nettoomsättning per marknadsområde per kvartal
- 34 Nettoomsättning för de fem största länderna
- 34 Nettoomsättning per marknadsområde per segment
- 35 Patent och licensintäkter per segment och kvartal
- 35 Avsättningar
- 36 Information avseende investeringar
- 37 Övrig information
- 37 Antal anställda

Poster exklusive omstruktureringskostnader

- 38 Omstruktureringskostnader per funktion
- 38 Omstruktureringskostnader per segment
- 39 Bruttoresultat (förlust) och bruttomarginal exklusive omstruktureringskostnader per segment
- 40 Rörelseresultat (förlust) och rörelsemarginal exklusive omstruktureringskostnader per segment

Alternativa nyckeltal

- 41 Organisk valutajusterad försäljningstillväxt
- 42 Poster exklusive omstruktureringskostnader
- 43 EBITA och EBITA-marginal
- 43 Kassagenerering
- 43 Bruttokassa och nettokassa, vid periodens slut
- 44 Sysselsatt kapital
- 44 Kapitalomsättningshastighet
- 45 Avkastning på sysselsatt kapital
- 45 Soliditet
- 45 Avkastning på eget kapital
- 46 Vinst (förlust) per aktie, ej IFRS
- 46 Fritt kassaflöde

Finansiella rapporter

Resultaträkning för koncernen

SEK miljoner	Apr-jun			Jan-jun		
	2018	2017	Förändring	2018	2017	Förändring
Nettoomsättning	49 808	50 281	-1%	93 219	98 084	-5%
Kostnader för sålda varor och tjänster	-32 475	-35 652	-9%	-61 028	-75 954	-20%
Bruttoresultat	17 333	14 629	18%	32 191	22 130	45%
Bruttomarginal (%)	34,8%	29,1%		34,5%	22,6%	
Forsknings- och utvecklingskostnader	-9 783	-8 364	17%	-18 856	-17 430	8%
Försäljnings- och administrationskostnader	-7 053	-6 818	3%	-13 209	-15 041	-12%
Nedskrivningar av kundfordringar ¹⁾	-369	-235	57%	-397	-1 875	-79%
Omkostnader	-17 205	-15 417	12%	-32 462	-34 346	-5%
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader	11	239		95	380	
Andelar i JV och intresseföretags resultat	26	12		29	23	
Rörelseresultat (förlust)	165	-537	-131%	-147	-11 813	-99%
Finansiella intäkter	275	-27		203	-109	
Finansiella kostnader	-1 085	83		-1 554	-267	
Resultat efter finansiella poster	-645	-481	34%	-1 498	-12 189	-88%
Skatter	-1 157	24		-1 029	1 706	
Periodens resultat (förlust)	-1 802	-457	294%	-2 527	-10 483	-76%
Periodens resultat (förlust) hänförligt till:						
Moderbolaget aktieägare	-1 885	-471		-2 722	-10 539	
Innehav utan bestämmande inflytande	83	14		195	56	
Övrig information						
Medelantal aktier före utspädning (miljoner)	3 290	3 275		3 288	3 273	
Vinst (förlust) per aktie före utspädning (kronor) ²⁾	-0,58	-0,14		-0,83	-3,22	
Vinst (förlust) per aktie efter utspädning (kronor) ³⁾	-0,58	-0,14		-0,83	-3,22	

¹⁾ Nedskrivningar av kundfordringar har beräknats enligt IFRS 9 för 2018 och enligt IAS 39 för 2017. Tidigare har dessa förluster rapporterats som Försäljnings- och administrationskostnader.

²⁾ Baserad på periodens resultat (förlust) hänförligt till aktieägare i moderbolaget.

³⁾ Potentiella stamaktier ger inte upphov till någon utspädningseffekt om en konvertering till stamaktier skulle medföra en förbättring av vinst per aktie.

Rapport över totalresultat (förlust)

SEK miljoner	Apr-jun		Jan-jun	
	2018	2017	2018	2017
Periodens resultat (förlust)	-1 802	-457	-2 527	-10 483
Övrigt totalresultat (förlust) för perioden				
Poster som inte kan omföras till periodens resultat				
Omvärdering av förmånsbestämda pensionsplaner	123	574	-726	972
Omvärdering av upplåning på grund av kreditrisk	8	-	66	-
Skatt på poster som inte kan omföras till periodens resultat	-186	-160	-53	-329
Poster som kan omföras till periodens resultat				
Verklig värdeförändring avseende finansiella tillgångar som kan säljas				
Vinster/förluster redovisade under perioden	-	41	-	73
Omklassificering av vinster respektive förluster till resultaträkningen	-	2	-	5
Omvärdering av aktier och andelar				
Omvärdering till verkligt värde redovisat i eget kapital	-	-	-	2
Förändringar i ackumulerade omräkningsdifferenser	1 742	-2 773	3 041	-2 795
Andel övrigt totalresultat för JV och intresseföretag	9	-9	20	1
Skatt på poster som kan omföras till periodens resultat	-	-9	-	-18
Övrigt totalresultat (förlust) för perioden, netto efter skatt	1 696	-2 334	2 348	-2 089
Totalresultat (förlust) för perioden	-106	-2 791	-179	-12 572
Totalresultat (förlust) för perioden hänförligt till:				
aktieägare i moderbolaget	-216	-2 766	-416	-12 612
innehav utan bestämmande inflytande	110	-25	237	40

Koncernens balansräkning

SEK miljoner	30 jun 2018	31 mar 2018	31 dec 2017
TILLGÅNGAR			
Långfristiga tillgångar			
Immateriella tillgångar			
Balanserade utvecklingskostnader	5 458	4 229	4 593
Goodwill	30 145	28 777	27 815
Produkträttigheter, varumärken och andra immateriella tillgångar	3 883	3 853	4 148
Materiella anläggningstillgångar	12 894	12 912	12 857
Finansiella tillgångar			
Kapitalandelar i JV och intresseföretag	658	630	624
Aktier och andelar	1 587	1 302	1 279
Långfristig kundfinansiering	1 367	1 845	2 178
Långfristiga räntebärande placeringar	21 501	27 104	25 105
Övriga långfristiga fordringar	6 805	5 192	5 897
Uppskjutna skattefordringar	23 573	23 822	21 963
	107 871	109 666	106 459
Kortfristiga tillgångar			
Varulager	30 050	29 009	25 547
Kontraktstillgångar	12 460	11 712	13 120
Kundfordringar	41 580	42 455	48 105
Kortfristig kundfinansiering	1 664	1 709	1 753
Övriga kortfristiga fordringar	26 344	23 980	22 301
Kortfristiga räntebärande placeringar	8 304	5 453	6 713
Kassa och likvida medel	37 049	36 697	35 884
	157 451	151 015	153 423
Summa tillgångar	265 322	260 681	259 882
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Eget kapital hänförligt till aktieägare i moderbolaget	92 689	92 703	96 935
Innehav utan bestämmande inflytande i koncernföretag	871	763	636
	93 560	93 466	97 571
Långfristiga skulder			
Ersättningar efter avslutad anställning	27 306	25 646	25 009
Långfristiga avsättningar	2 819	2 597	3 596
Uppskjutna skatteskulder	1 332	1 325	901
Långfristig upplåning	31 131	31 134	30 500
Övriga långfristiga skulder	4 549	2 792	2 776
	67 137	63 494	62 782
Kortfristiga skulder			
Kortfristiga avsättningar	6 715	6 435	6 283
Kortfristig upplåning	2 642	2 554	2 545
Kontraktsskulder	30 959	30 391	29 076
Leverantörsskulder	28 563	26 453	26 320
Övriga kortfristiga skulder	35 746	37 888	35 305
	104 625	103 721	99 529
Summa eget kapital och skulder	265 322	260 681	259 882
<i>Varav räntebärande skulder</i>	<i>33 773</i>	<i>33 688</i>	<i>33 045</i>
Ställda säkerheter	5 702	5 148	5 215
Ansvarsförbindelser	1 363	1 412	1 561

Kassaflödesanalys för koncernen

SEK miljoner	Apr-jun		Jan-jun		Jan-dec
	2018	2017	2018	2017	2017
Rörelsen					
Periodens resultat (förlust)	-1 802	-457	-2 527	-10 483	-32 433
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet					
Skatter	-1 071	-1 826	-3 386	-5 938	-9 064
Resultat/utdelning i JV och intresseföretag	-19	-8	-15	-15	56
Avskrivningar och nedskrivningar	2 065	2 197	3 956	7 628	27 892
Övriga ej kassapåverkande poster	568	-48	708	479	440
Periodens resultat justerat för poster som inte ingår i kassaflödet	-259	-142	-1 264	-8 329	-13 109
Förändringar i rörelsens nettotillgångar					
Varulager	-1 910	-1 492	-4 723	-4 698	4 719
Kort- och långfristig kundfinansiering	547	1 140	947	306	798
Kundfordringar och kontraktstillgångar	1 661	184	8 977	3 002	1 379
Leverantörsskulder	1 252	19	654	382	1 886
Avsättningar och ersättningar efter avslutad anställning	478	315	-369	4 951	4 755
Kontraktsskulder	-233	-573	524	4 234	5 024
Övriga rörelsetillgångar och -skulder, netto	-94	550	-1 731	-1 388	4 149
	1 701	143	4 279	6 789	22 710
Kassaflöde från rörelsen	1 442	1	3 015	-1 540	9 601
Investeringsaktiviteter					
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-951	-1 018	-1 807	-2 033	-3 877
Försäljning av materiella anläggningstillgångar	52	37	175	106	1 016
Förvärv och försäljning av dotterbolag och verksamheter, netto	-431	9	-880	12	276
Balanserade utvecklingskostnader	-325	-315	-579	-1 180	-1 444
Övriga investeringsaktiviteter	-398	-42	-237	68	-463
Räntebärande placeringar	3 656	-676	3 122	-12 562	-11 578
Kassaflöde från investeringsaktiviteter	1 603	-2 005	-206	-15 589	-16 070
Kassaflöde före finansieringsaktiviteter	3 045	-2 004	2 809	-17 129	-6 469
Finansieringsaktiviteter					
Betald utdelning	-3 289	-3 274	-3 289	-3 278	-3 424
Övriga finansieringsaktiviteter	-383	-5 636	-477	5 266	8 902
Kassaflöde från finansieringsaktiviteter	-3 672	-8 910	-3 766	1 988	5 478
Effekt på likvida medel av ändrade valutakurser	980	-594	2 123	-379	-91
Förändring av likvida medel	353	-11 508	1 166	-15 520	-1 082
Likvida medel vid periodens början	36 697	32 954	35 884	36 966	36 966
Likvida medel vid periodens slut	37 050	21 446	37 050	21 446	35 884

Sammanställning över förändring av eget kapital i koncernen

SEK miljoner	Jan-jun		Jan-dec
	2018	2017	2017
Ingående balans ¹⁾	97 571	135 257	135 257
Justerad ingående balans enligt IFRS 9	-983	-	-
Justerad ingående balans	96 588	135 257	135 257
Totalresultat för perioden	-179	-12 572	-35 232
Försäljning/återköp av egna aktier	49	34	-5
Emitterade aktier	-	15	15
Aktiesparplaner	391	431	885
Betald utdelning	-3 289	-3 278	-3 424
Transaktioner med minoritetsägare	-	-	75
Utgående balans	93 560	119 887	97 571

¹⁾ Justerad ingående balans för IFRS 15 vid initial övergångsdatum (1 januari 2016) uppgick till SEK -4 353 miljoner. Justerad ingående balans 2017 och 2018 har omräknats enligt IFRS 15.

Resultaträkning för koncernen – isolerade kvartal

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2018		2017			
	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Nettoomsättning	49 808	43 411	57 881	49 413	50 281	47 803
Kostnader för sålda varor och tjänster	-32 475	-28 553	-45 365	-36 132	-35 652	-40 302
Bruttoresultat	17 333	14 858	12 516	13 281	14 629	7 501
Bruttomarginal (%)	34,8%	34,2%	21,6%	26,9%	29,1%	15,7%
Forsknings- och utvecklingskostnader	-9 783	-9 073	-9 938	-10 519	-8 364	-9 066
Försäljnings- och administrationskostnader	-7 053	-6 156	-8 245	-5 741	-6 818	-8 223
Nedskrivningar av kundfordringar ¹⁾	-369	-28	-680	-1 094	-235	-1 640
Omkostnader	-17 205	-15 257	-18 863	-17 354	-15 417	-18 929
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader	11	84	-12 926 ²⁾	415	239	141
Andelar i JV och intresseföretags resultat	26	3	-5	6	12	11
Rörelseresultat (förlust)	165	-312	-19 278	-3 652	-537	-11 276
Finansiella intäkter	275	-72	-124	-139	-27	-82
Finansiella kostnader	-1 085	-469	-394	-182	83	-350
Resultat efter finansiella poster	-645	-853	-19 796	-3 973	-481	-11 708
Skatter	-1 157	128	1 303	516	24	1 682
Periodens resultat (förlust)	-1 802	-725	-18 493	-3 457	-457	-10 026
Periodens resultat (förlust) hänförligt till:						
- aktieägare i moderbolaget	-1 885	-837	-18 476	-3 561	-471	-10 068
- innehav utan bestämmande inflytande	83	112	-17	104	14	42
Övrig information						
Medelantal aktier före utspädning (miljoner)	3 290	3 286	3 283	3 279	3 275	3 272
Vinst (förlust) per aktie före utspädning (kronor) ³⁾	-0,58	-0,25	-5,63	-1,09	-0,14	-3,08
Vinst (förlust) per aktie efter utspädning (kronor) ⁴⁾	-0,58	-0,25	-5,63	-1,09	-0,14	-3,08

¹⁾ Nedskrivningar av kundfordringar har beräknats enligt IFRS 9 för 2018 och enligt IAS 39 för 2017. Tidigare har dessa förluster rapporterats som Försäljnings- och administrationskostnader.

²⁾ Inkluderar nedskrivning av goodwill med SEK -13,0 miljarder.

³⁾ Baserad på periodens resultat (förlust) hänförligt till aktieägare i moderbolaget.

⁴⁾ Potentiella stamaktier ger inte upphov till någon utspädningseffekt om en konvertering till stamaktier skulle medföra en förbättring av vinst per aktie.

Kassaflödesanalys för koncernen – isolerade kvartal

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2018		2017			
	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Rörelsen						
Periodens resultat (förlust)	-1 802	-725	-18 493	-3 457	-457	-10 026
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet						
Skatter	-1 071	-2 315	-1 803	-1 323	-1 826	-4 112
Resultat/utdelning i JV och intresseföretag	-19	4	-2	73	-8	-7
Avskrivningar och nedskrivningar	2 065	1 891	16 118	4 146	2 197	5 431
Övriga ej kassapåverkande poster	568	140	179	-218	-48	527
Periodens resultat justerat för poster som inte ingår i kassaflödet	-259	-1 005	-4 001	-779	-142	-8 187
Förändringar i rörelsens nettotillgångar						
Varulager	-1 910	-2 813	8 356	1 061	-1 492	-3 206
Kort- och långfristig kundfinansiering	547	400	36	456	1 140	-834
Kundfordringar och kontraktstillgångar	1 661	7 316	-2 246	623	184	2 818
Leverantörsskulder	1 252	-598	2 565	-1 061	19	363
Avsättningar och ersättningar efter avslutad anställning	478	-847	412	-608	315	4 636
Kontraktsskulder	-233	757	2 700	-1 910	-573	4 807
Övriga rörelsetillgångar och -skulder, netto	-94	-1 637	3 337	2 200	550	-1 938
	1 701	2 578	15 160	761	143	6 646
Kassaflöde från rörelsen	1 442	1 573	11 159	-18	1	-1 541
Investeringsaktiviteter						
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-951	-856	-1 105	-739	-1 018	-1 015
Försäljning av materiella anläggningstillgångar	52	123	898	12	37	69
Förvärv/försäljning av dotterbolag och verksamheter, netto	-431	-449	-107	371	9	3
Balanserade utvecklingskostnader	-325	-254	-138	-126	-315	-865
Övriga investeringsaktiviteter	-398	161	-573	42	-42	110
Räntebärande placeringar	3 656	-534	-2 772	3 756	-676	-11 886
Kassaflöde från investeringsaktiviteter	1 603	-1 809	-3 797	3 316	-2 005	-13 584
Kassaflöde före finansieringsaktiviteter	3 045	-236	7 362	3 298	-2 004	-15 125
Finansieringsaktiviteter						
Betald utdelning	-3 289	-	-1	-145	-3 274	-4
Övriga finansieringsaktiviteter	-383	-94	2 073	1 563	-5 636	10 902
Kassaflöde från finansieringsaktiviteter	-3 672	-94	2 072	1 418	-8 910	10 898
Effekt på likvida medel av ändrade valutakurser	980	1 143	240	48	-594	215
Förändring av likvida medel	353	813	9 674	4 764	-11 508	-4 012
Likvida medel vid periodens början	36 697	35 884	26 210	21 446	32 954	36 966
Likvida medel vid periodens slut	37 050	36 697	35 884	26 210	21 446	32 954

Resultaträkning för moderbolaget

SEK miljoner	Apr-jun		Jan-jun		Jan-dec
	2018	2017	2018	2017	2017
Nettoomsättning	–	–	–	–	–
Kostnader för sålda varor och tjänster	–	–	–	–	–
Bruttoresultat	–	–	–	–	–
Omkostnader	–352	–355	–506	–644	–1 294
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader	411	618	754	1 190	1 616
Rörelseresultat	59	263	248	546	322
Finansnetto	1 295	2 040	1 472	1 709	–2 297
Resultat efter finansiella poster	1 354	2 303	1 720	2 255	–1 975
Överföring till (–) / från obeskattade reserver	–	–	–	–	–120
Skatter	–72	–98	–155	–108	–53
Periodens resultat (förlust)	1 282	2 205	1 565	2 147	–2 148

Rapport över totalresultat (förlust) för moderbolaget

SEK miljoner	Apr-jun		Jan-jun		Jan-dec
	2018	2017	2018	2017	2017
Periodens resultat (förlust)	1 282	2 205	1 565	2 147	–2 148
Omvärdering av upplåning på grund av kreditrisk	–8	–	50	–	–
Skatt på poster som inte kan omföras till periodens resultat	2	–	–11	–	–
Verkligt värdeförändring avseende finansiella tillgångar som kan säljas					
Vinster/förluster redovisade under perioden	–	41	–	73	68
Omklassificering av vinster respektive förluster till resultaträkningen	–	2	–	5	5
Omvärdering av aktier och andelar					
Omvärdering till verkligt värde redovisat i eget kapital	–	–	–	–	102
Skatt på poster som kan omföras till periodens resultat	–	–9	–	–17	–14
Övrigt totalresultat för perioden, netto efter skatt	–6	34	39	61	161
Totalresultat (förlust) för perioden	1 276	2 239	1 604	2 208	–1 987

Balansräkning för moderbolaget

SEK miljoner	30 jun 2018	31 dec 2017
TILLGÅNGAR		
Anläggningstillgångar		
Immateriella anläggningstillgångar	223	329
Materiella anläggningstillgångar	292	346
Finansiella anläggningstillgångar ^{1) 2)}	114 269	119 896
	114 784	120 571
Omsättningstillgångar		
Varulager	–	1
Fordringar ²⁾	42 362	41 173
Kortfristiga placeringar	7 862	6 446
Kassa och likvida medel	24 219	18 715
	74 443	66 335
Summa tillgångar	189 227	186 906
EGET KAPITAL, AVSÄTTNINGAR OCH SKULDER		
Eget kapital		
Bundet eget kapital	48 164	48 164
Fritt eget kapital ²⁾	37 939	39 578
	86 103	87 742
Avsättningar	533	602
Långfristiga skulder ²⁾	62 862	60 623
Kortfristiga skulder	39 729	37 939
Summa eget kapital, avsättningar och skulder	189 227	186 906
¹⁾ <i>Varav långfristiga räntebärande placeringar</i>	21 501	25 105

²⁾ Följande justeringar av öppningsbalansen 2018 på grund av IFRS 9 har gjorts: Finansiella anläggningstillgångar ökade med SEK 8 miljoner, Fordringar minskade med SEK –4 miljoner, Fritt eget kapital minskade med SEK –28 miljoner och långfristiga skulder ökade med SEK 31 miljoner.

Övrig information

Redovisningsprinciper

Koncernen

Denna delårsrapport är upprättad i enlighet med IAS 34. Termen "IFRS" i detta dokument innefattar tillämpningen av IAS och IFRS, såväl som tolkningar av dessa rekommendationer som publicerats av IASB:s Standards Interpretation Committee (SIC) och IFRS Interpretations Committee (IFRIC). Tillämpningen av redovisningsprinciperna är i överensstämmelse med de som finns i årsredovisningen för räkenskapsåret som slutade den 31 december 2017 och ska läsas tillsammans med denna årsredovisning, med undantag för de redovisningsprinciper som beskrivs nedan.

Nya och ändrade standarder och tolkningar gällande från och med 1 januari 2018

Två nya IFRS standarder gäller från och med den 1 januari 2018, IFRS 9 "Finansiella instrument" och IFRS 15 "Intäkter från kontrakt med kunder".

Presentation i de finansiella rapporterna

För IFRS 15 har koncernen tillämpat full retroaktiv övergångsmetod, vilket betyder att jämförelseår har räknats om och eget kapital har justerats vid initialt övergångsdatum (1 januari 2016). Koncernen har tillämpat IFRS 9 retroaktivt på det tillämpningsdatum som krävs, 1 januari 2018. Öppningsbalanserna för 2018 har justerats, men tidigare perioder har inte räknats om.

Baserat på de nya kraven under IFRS 15 har kontraktstillgångar och kontraktsskulder lagts till som nya rader i koncernens balansräkning och kassaflödesanalys. Tidigare rapporterades kontraktstillgångar och kundfordringar och kontraktsskulder som förutbetalda intäkter och förskott från kunder inom övriga kortfristiga skulder. Med hänsyn till IFRS 9 har nedskrivningar avseende kundfordringar rapporterats på en separat rad i koncernens resultaträkning. Tidigare rapporterades dessa nedskrivningar som försäljnings- och administrationskostnader. I rapport över koncernens totalresultat har en ny rad lagts till för omvärdering av upplåning baserat på förändringar i kreditrisker. En ny rad har adderats till rapport över koncernens eget kapital utvisande justeringar av öppningsbalansen.

Tidigare perioders finansiella rapporter och nyckeltal presenterade i denna kvartalsrapport har räknats om för att reflektera tillämpningen av dessa nya standarder.

Redovisningsprincip – IFRS 9 "Finansiella instrument"

Finansiella tillgångar

Koncernen klassificerar sina finansiella tillgångar i följande kategorier: upplupet anskaffningsvärde, verkligt värde över övrigt totalresultat (FVOCI) och verkligt värde över resultat (FVTPL). Klassificeringen beror på karaktäristiken på tillgången och den affärsmodell under vilken den hålls.

Finansiella tillgångar till upplupet anskaffningsvärde

Finansiella tillgångar klassificeras som upplupet anskaffningsvärde om de kontraktuella villkoren resulterar i betalningar som endast avser kapitalbelopp och ränta på det utestående kapitalbeloppet samt att den finansiella tillgången innehåller under en affärsmodell vars syfte är att innehålla finansiella tillgångar för att erhålla kontraktuella kassaflöden. I efterföljande redovisning sker värdering till upplupet anskaffningsvärde baserat på effektivräntemetoden

minus nedskrivningar.

Finansiella tillgångar till verkligt värde över övrigt totalresultat (FVOCI)

Tillgångar klassificeras som FVOCI om de kontraktuella villkoren resulterar i betalningar som endast avser kapitalbelopp och ränta på det utestående kapitalbeloppet samt att den finansiella tillgången innehåller under en affärsmodell vars syfte uppnås både genom att innehålla finansiella tillgångar för att erhålla kontraktuella kassaflöden och att avyttra finansiella tillgångar. I efterföljande redovisning värderas dessa tillgångar till verkligt värde med förändringar i verkligt värde redovisade i övrigt totalresultat (OCI), förutom effektiv ränta, nedskrivningar och återföring av dessa samt valutaomräkningsvinster- och förluster, vilka presenteras i resultaträkningen. Då tillgången tas bort ur balansräkningen omklassificeras ackumulerade vinster och förluster i OCI till resultaträkningen.

Finansiella tillgångar till verkligt värde över resultatet (FVTPL)

Alla finansiella tillgångar som inte klassificeras som antingen upplupet anskaffningsvärde eller FVOCI klassificeras som FVTPL. En finansiell tillgång klassificeras som innehavd för handel om den är förvärvat främst för att säljas i närtid. Derivat klassificeras som innehavda för handel försåvitt de inte är designerade som säkringsinstrument med syfte att tillämpa säkringsredovisning. Tillgångar innehavda för handel klassificeras som kortfristiga tillgångar. Skuldinstrument klassificerade som FVTPL, men inte innehavda för handel, klassificeras i balansräkningen baserat på förfalldatum (det vill säga om kvarvarande löptid är längre än ett år klassificeras de som långfristiga). Innehav av aktier och andelar klassificeras som FVTPL och långfristiga finansiella tillgångar.

Vinster och förluster hänförliga till förändringar i verkligt värde av finansiella tillgångar klassificerade under FVTPL kategorin (exklusive derivat och kundfinansiering) presenteras i resultaträkningen inom finansiella intäkter i den period de uppstår. Vinster och förluster från derivat presenteras i resultaträkningen antingen som kostnad för sålda varor, övriga rörelseintäkter, finansiella intäkter eller finansiella kostnader, beroende på syftet med transaktionen. Vinster och förluster från kundfinansiering presenteras i resultaträkningen som försäljnings- och administrationskostnader.

Nedskrivningar i relation till finansiella tillgångar

Vid varje bokslutsdatum klassificeras finansiella tillgångar antingen till upplupet anskaffningsvärde eller FVOCI liksom kontraktstillgångar, vilka samtliga utvärderas för nedskrivningsbehov baserat på förväntade kreditförluster. Nedskrivningar av kundfordringar och kontraktstillgångar är alltid desamma som förväntade kreditförluster för hela löptiden. Förlusten redovisas i resultaträkningen. När det inte längre finns en rimlig förväntan om att erhålla betalning skrivs tillgången bort.

Upplåning

Moderbolagets upplåning designeras över FVTPL därför att den styrs och utvärderas på basis av verkligt värde. Förändringar i verkligt värde redovisas i resultaträkningen, förutom förändringar i verkligt värde baserat på förändring i kreditrisk som redovisas i övrigt totalresultat (OCI).

Summering av förändringar av klassificering av finansiella tillgångar och finansiella skulder

Typ av tillgång	IAS 39 klassificering	IFRS 9 klassificering	Skäl till IFRS 9 klassificering
Likvida medel och räntebärande placeringar (innehavda för handel)	FVTPL	FVTPL	Portföljer innehavda för handel klassificeras som FVTPL (ingen förändring).
Likvida medel (som inte innehas för handel)	Lånefordringar och kundfordringar	Upplupen kostnad	Dessa tillgångar innehas för att erhålla kontraktuella kassaflöden.
Räntebärande placeringar (som inte innehas för handel)	Finansiella tillgångar som kan säljas	FVTPL	Dessa tillgångar innehas inte för handel, men de hanteras och värderas baserat på verkligt värde.
Kundfordringar	Lånefordringar och kundfordringar	FVOCI	Kundfordringar styrs baserat på en affärsmodell vars syfte uppnås genom att både erhålla kontraktuella kassaflöden och försäljning av fordringar.
Kundfinansiering	Lånefordringar och kundfordringar	FVTPL	Kundfinansieringstillgångar styrs av en affärsmodell med syfte att realisera kassaflöden genom att försäljning av fordringar.
Investeringar i aktier och andelar	Finansiella tillgångar som kan säljas	FVTPL	Val av redovisningsprincip enligt IFRS 9.
Moderbolagets upplåning	Upplupet anskaffningsvärde	Designeras över FVTPL	Dessa lån styrs och utvärderas på basis av verkligt värde.

Verkligt värdesäkring och verkligt värde säkringsredovisning

Verkligt värdesäkringsredovisning tillämpas inte från och med 1 januari 2018.

Finansiella garantier

Kontrakt för finansiella garantier redovisas initialt till verkligt värde (det vill säga vanligtvis erhållna avgifter). Därefter redovisas dessa garantier som det högre av:

- Förväntade kreditförluster
- Den redovisade kontraktavgiften minus ackumulerade amorteringar över garantiperioden, baserat på den linjära metoden.

Redovisningsprincip – IFRS 15 "Intäkter från kontrakt med kunder"

IFRS 15 "Intäkter från kontrakt med kunder" etablerar en ny principbaserad modell för intäktsföring från kundkontrakt. Standarden introducerar en femstegsmodell, vilken anger att intäkter ska redovisas när kontroll över varor och tjänster överförs till kunden.

Följande områden beskriver typerna av kontrakt, när prestationsåtaganden uppnås och tidpunkt för intäktsföring. De beskriver också de normala betalningsvillkoren hänförliga till sådana kontrakt och den påverkan på balansräkningen som uppkommer under kontraktens löptid. Den stora majoriteten av Ericssons affärer avser försäljning av standardprodukter och -tjänster.

Standardprodukter och -tjänster

Produkter och tjänster klassificeras som standardlösningar om de inte kräver tillhandahållande av väsentliga installations- och integrationstjänster. Installations- och integrationstjänster slutförs generellt inom en kort tidsperiod från leverans av de hänförliga produkterna. Dessa produkter och tjänster betraktas som separata och distinkta prestationsåtaganden. Denna typ av kundkontrakt kontrakteras normalt som ramavtal och kunden tecknar individuella inköpsordrar för att göra bindande inköp av produkter och tjänster under avtalets löptid.

Intäkter för standardprodukter ska redovisas vid en specifik tidpunkt när kontroll över utrustningen förs över till kunden. Denna bedömning ska betraktas från kundens perspektiv beaktande av indikatorer som överföring av ägande och risker, kundacceptans, fysisk åtkomst och rätt att fakturera. För hårdvaruförsäljning gäller att överföring av kontroll bedöms normalt inträffa när utrustning

ankommer till kundens plats för installation eller lager och för mjukvaruförsäljning när licenser för mjukvara görs tillgängliga för kunden. Kontraktuella villkor kan variera och därför måste bedömning göras när utvärdering görs av indikatorer för överföring av kontroll. Intäkter från installations- och integreringstjänster redovisas då tjänsten har utförts till fullo.

Transaktionspriserna under dessa kontrakt faktureras oftast vid leverans av hårdvara eller mjukvara samt vid slutförande av installationstjänster, även om en viss del kan komma att bli fakturerad vid formell acceptans av de relaterade installationstjänsterna. Detta kommer att resultera i en kontraktstillgång för den andel av transaktionspriset som ännu inte har fakturerats.

Intäkter för återkommande tjänster såsom kundsupport och drifttjänster redovisas när service levereras, generellt pro rata över tiden. Transaktionspriset under dessa kontrakt faktureras över tid, oftast kvartalsvis. Kontraktsskulder eller kundfordringar kan komma att uppstå beroende på om den kvartalsvisa faktureringen sker i förskott eller i efterhand.

Kontrakt för standardprodukter och -tjänster tillämpas i alla segment.

Kundanpassade lösningar

Vissa produkter och tjänster säljs tillsammans som en del av en kundanpassad lösning för kunden. Denna typ av kontrakt kräver att väsentliga installations- och integrationstjänster tillhandahålls inom lösningen, normalt över en period på mer än 1 år. Dessa produkter och tjänster betraktas gemensamt som ett kombinerat prestationsåtagande. Denna typ av kontrakt säljs oftast som ett bindande kontrakt i vilket omfånget av lösningen och åtagandena för bägge parter är klart definierade för kontraktets löptid.

Intäkter från kombinerade prestationsåtaganden ska redovisas över tid om färdigställande kan mätas säkert och bindande rätt till betalning föreligger över kontraktets löptid. Grad av färdigställande beräknas med referens till utförda prestationer såsom kontraktuella milstolpar uppnås och kundacceptans. Denna metod betraktas som rättvisande eftersom den beaktar karaktären på den kundanpassade lösningen och hur integrationstjänster levereras i dessa projekt. Formella acceptansvillkor betraktas som en nyckelindikator för överföring av kontroll för en kundanpassad lösning och ska därför erhållas innan intäktsföring sker. Om kriterierna ovan inte möts så ska all intäkt redovisas då en kundanpassad lösning är färdigställd

och när slutlig acceptans erhålls från kunden.

Transaktionspris gällande dessa kontrakt representeras av betalningar baserade på färdigställandegrad eller faktureringsmilstolpar definierade i kontrakten. I de flesta fall begränsas intäktsföring till betalningar relaterade till färdigställandegrad eller ovillkorade faktureringsmilstolpar över kontraktets löptid och därmed uppstår ingen kontraktstillgång eller kontraktskuld inom dessa kontrakt. I vissa kontrakt kan intäkt redovisas före faktureringsmilstolpar om en ovillkorad rätt till betalning existerar vid varje tidpunkt under kontraktets löptid. Detta kommer att resultera i en kontraktstillgång fram till dess att faktureringsmilstolpar har uppnåtts.

Kontrakt för kundanpassad lösning tillämpas för Business Support Systems (BSS) affärer inom segmentet Digital Services och Media Solutions inom segmentet Emerging Business and Other.

Produkt rättigheter (IPR)

Denna typ av kontrakt hänförs till patent- och licensaffärerna. Koncernen har konstaterat att karaktären på dessa IPR kontrakt är sådan att bolaget tillhandahåller en licens till kunderna med rätt till åtkomst till koncernens produkt rättigheter över tiden och därför ska intäkterna redovisas över kontraktperioden. Royaltyintäkter baserad på försäljning eller nyttjande redovisas när försäljning eller nyttjande inträffar.

Transaktionspriset för dessa kontrakt är normalt strukturerat som en royaltyintäkt baserat på försäljning eller användning över perioden, med kvartalsvis mätning. Detta resulterar i en fordran om fakturering utförs det följande kvartalet efter mätning. Vissa kontrakt innehåller fasta belopp, för vilka betalning antingen ska göras initialt då kontraktet börjar gälla eller årsvis. Detta resulterar i en kontraktskuld om betalning sker före intäktsföring eftersom intäkter redovisas över tid.

I not K3 "Segmentsinformation" i årsredovisningen för 2017 framgår att IPR licensintäkter är allokerade till segmenten Networks och Digital Services.

Påverkan på balansposter av IFRS 9 och IFRS 15

	Redovisat per den 31 dec 2017	IFRS 15 omräkning	Omräkning av balansposter per den 31 dec 2017	IFRS 9 justering	Justerade balansposter per den 1 januari 2018
TILLGÅNGAR					
Långfristiga tillgångar					
Uppskjutna skattefordringar	21 228	735	21 963	288	22 251
Kortfristiga tillgångar					
Varulager	24 960	587	25 547	–	25 547
Kontraktstillgångar	–	13 120	13 120	–	13 120
Kundfordringar	63 210	–15 105	48 105	–1 240	46 865
EGET KAPITAL OCH SKULDER					
Eget kapital					
Eget kapital hänförligt till aktieägare i moderbolaget	99 540	–2 605	96 935	–983	95 952
Långfristiga skulder					
Långfristig upplåning	30 500	–	30 500	31	30 531
Kortfristiga skulder					
Kortfristiga avsättningar	6 350	–67	6 283	–	6 283
Kontraktsskulder	–	29 076	29 076	–	29 076
Övriga kortfristiga skulder	62 370	–27 065	35 305	–	35 305

Segmentsrapportering

Genomförda förändringar under första kvartalet 2018

Från och med första kvartalet 2018, redovisas försäljning relaterad till verksamheten inom 3PP routing under Networks (tidigare Digital Services). Jämförelseperioder har omräknats för att visa denna förändring. Under första kvartalet 2018, uppgick försäljningen till SEK 151 (160) miljoner.

Genomförda förändringar under andra kvartalet 2018

Från och med andra kvartalet 2018 flyttades försäljning relaterad till Application Development and Maintenance (ADM) och viss försäljning relaterad till Business Support Solution (BSS) mellan segmenten Managed Services och Digital Services, med ökad försäljning inom Managed Services och motsvarande minskning inom Digital Services (nettoeffekt om SEK 1,9 miljarder under 2017). Motsvarande påverkan på bruttoförsäljningen för 2017 var SEK 0,2 miljarder (positiv för Managed Services och negativ för Digital Services). Historiska data har räknats om för att återspegla denna förändring i organisationen.

Nettoomsättning per segment per kvartal

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2018		2017			
	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	32 393	28 602	37 077	31 871	31 699	31 638
<i>Varav Products</i>	22 319	19 473	25 404	21 734	21 281	21 858
<i>Varav Services</i>	10 074	9 129	11 673	10 137	10 418	9 780
Digital Services	8 833	7 262	11 820	8 930	9 901	8 101
<i>Varav Products</i>	4 467	3 947	6 452	4 859	5 370	4 327
<i>Varav Services</i>	4 366	3 315	5 368	4 071	4 531	3 774
Managed Services	6 528	5 896	6 898	6 618	6 673	6 283
Emerging Business and Other	2 054	1 651	2 086	1 994	2 008	1 781
Totalt	49 808	43 411	57 881	49 413	50 281	47 803

Sekventiell förändring, procent	2018		2017			
	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	13%	-23%	16%	1%	0%	-
<i>Varav Products</i>	15%	-23%	17%	2%	-3%	-
<i>Varav Services</i>	10%	-22%	15%	-3%	7%	-
Digital Services	22%	-39%	32%	-10%	22%	-
<i>Varav Products</i>	13%	-39%	33%	-10%	24%	-
<i>Varav Services</i>	32%	-38%	32%	-10%	20%	-
Managed Services	11%	-15%	4%	-1%	6%	-
Emerging Business and Other	24%	-21%	5%	-1%	13%	-
Totalt	15%	-25%	17%	-2%	5%	-

Årsförändring, procent	2018		2017			
	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	2%	-10%	-	-	-	-
<i>Varav Products</i>	5%	-11%	-	-	-	-
<i>Varav Services</i>	-3%	-7%	-	-	-	-
Digital Services	-11%	-10%	-	-	-	-
<i>Varav Products</i>	-17%	-9%	-	-	-	-
<i>Varav Services</i>	-4%	-12%	-	-	-	-
Managed Services	-2%	-6%	-	-	-	-
Emerging Business and Other	2%	-7%	-	-	-	-
Totalt	-1%	-9%	-	-	-	-

Ackumulerat, SEK miljoner	2018		2017			
	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	60 995	28 602	132 285	95 208	63 337	31 638
<i>Varav Products</i>	41 792	19 473	90 277	64 873	43 139	21 858
<i>Varav Services</i>	19 203	9 129	42 008	30 335	20 198	9 780
Digital Services	16 095	7 262	38 752	26 932	18 002	8 101
<i>Varav Products</i>	8 414	3 947	21 008	14 556	9 697	4 327
<i>Varav Services</i>	7 681	3 315	17 744	12 376	8 305	3 774
Managed Services	12 424	5 896	26 472	19 574	12 956	6 283
Emerging Business and Other	3 705	1 651	7 869	5 783	3 789	1 781
Totalt	93 219	43 411	205 378	147 497	98 084	47 803

Ackumulerat, årsförändring, procent	2018		2017			
	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	-4%	-10%	-6%	-	-	-
<i>Varav Products</i>	-3%	-11%	-4%	-	-	-
<i>Varav Services</i>	-5%	-7%	-8%	-	-	-
Digital Services	-11%	-10%	-9%	-	-	-
<i>Varav Products</i>	-13%	-9%	-10%	-	-	-
<i>Varav Services</i>	-8%	-12%	-8%	-	-	-
Managed Services	-4%	-6%	-8%	-	-	-
Emerging Business and Other	-2%	-7%	-9%	-	-	-
Totalt	-5%	-9%	-7%	-	-	-

Organisk valutajusterad försäljningstillväxt*

Sekventiell förändring, procent	2018		2017			
	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	7%	-22%	-	-	-	-
Digital Services	16%	-38%	-	-	-	-
Managed Services	6%	-11%	-	-	-	-
Emerging Business and Other	18%	-20%	-	-	-	-
Totalt	9%	-24%	-	-	-	-

Isolerat kvartal, årsförändring, procent	2018		2017			
	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	2%	-2%	-	-	-	-
Digital Services	-12%	-3%	-	-	-	-
Managed Services	-3%	-4%	-	-	-	-
Emerging Business and Other	1%	-2%	-	-	-	-
Totalt	-1%	-2%	-	-	-	-

Ackumulerat, årsförändring, procent	2018		2017			
	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	0%	-2%	-	-	-	-
Digital Services	-8%	-3%	-	-	-	-
Managed Services	-3%	-4%	-	-	-	-
Emerging Business and Other	-1%	-2%	-	-	-	-
Totalt	-2%	-2%	-	-	-	-

* Organisk valutajusterad försäljningstillväxt har inte omräknats för 2017.

Bruttoresultat (förlust) och bruttomarginal per segment per kvartal

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2018		2017			
	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	12 565	11 127	11 849	10 654	10 894	10 031
Digital Services	3 458	2 892	1 114	2 620	3 289	-2 324
Managed Services	809	491	-691	-360	19	-542
Emerging Business and Other	501	348	245	367	427	336
Totalt	17 333	14 858	12 517	13 281	14 629	7 501

Isolerade kvartal, I procent av nettoomsättning	2018		2017			
	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	38,8%	38,9%	32,0%	33,4%	34,4%	31,7%
Digital Services	39,1%	39,8%	9,4%	29,3%	33,2%	-28,7%
Managed Services	12,4%	8,3%	-10,0%	-5,4%	0,3%	-8,6%
Emerging Business and Other	24,4%	21,1%	11,7%	18,4%	21,3%	18,9%
Totalt	34,8%	34,2%	21,6%	26,9%	29,1%	15,7%

Ackumulerat, SEK miljoner	2018		2017			
	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	23 692	11 127	43 428	31 579	20 925	10 031
Digital Services	6 350	2 892	4 699	3 585	965	-2 324
Managed Services	1 300	491	-1 574	-883	-523	-542
Emerging Business and Other	849	348	1 375	1 130	763	336
Totalt	32 191	14 858	47 928	35 411	22 130	7 501

Ackumulerat, I procent av nettoomsättning	2018		2017			
	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	38,8%	38,9%	32,8%	33,2%	33,0%	31,7%
Digital Services	39,5%	39,8%	12,1%	13,3%	5,4%	-28,7%
Managed Services	10,5%	8,3%	-5,9%	-4,5%	-4,0%	-8,6%
Emerging Business and Other	22,9%	21,1%	17,5%	19,5%	20,1%	18,9%
Totalt	34,5%	34,2%	23,3%	24,0%	22,6%	15,7%

Rörelseresultat (förlust) och rörelsemarginal per segment per kvartal

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2018		2017			
	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	3 544	3 371	1 945	2 375	3 424	2 711
Digital Services	-2 374	-2 607	-12 271	-3 770	-2 237	-9 004
Managed Services	299	100	-1 275	-727	-258	-1 829
Emerging Business and Other	-1 304	-1 176	-7 677	-1 530	-1 466	-3 154
Totalt	165	-312	-19 278	-3 652	-537	-11 276
Isolerade kvartal, I procent av nettoomsättning	2018		2017			
	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	10,9%	11,8%	5,2%	7,5%	10,8%	8,6%
Digital Services	-26,9%	-35,9%	-103,8%	-42,2%	-22,6%	-111,1%
Managed Services	4,6%	1,7%	-18,5%	-11,0%	-3,9%	-29,1%
Emerging Business and Other	-63,5%	-71,2%	-368,0%	-76,7%	-73,0%	-177,1%
Totalt	0,3%	-0,7%	-33,3%	-7,4%	-1,1%	-23,6%
Ackumulerat, SEK miljoner	2018		2017			
	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	6 915	3 371	10 455	8 510	6 135	2 711
Digital Services	-4 981	-2 607	-27 282	-15 011	-11 241	-9 004
Managed Services	399	100	-4 089	-2 814	-2 087	-1 829
Emerging Business and Other	-2 480	-1 176	-13 827	-6 150	-4 620	-3 154
Totalt	-147	-312	-34 743	-15 465	-11 813	-11 276
Ackumulerat, I procent av nettoomsättning	2018		2017			
	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	11,3%	11,8%	7,9%	8,9%	9,7%	8,6%
Digital Services	-30,9%	-35,9%	-70,4%	-55,7%	-62,4%	-111,1%
Managed Services	3,2%	1,7%	-15,4%	-14,4%	-16,1%	-29,1%
Emerging Business and Other	-66,9%	-71,2%	-175,7%	-106,3%	-121,9%	-177,1%
Totalt	-0,2%	-0,7%	-16,9%	-10,5%	-12,0%	-23,6%

EBITA och EBITA-marginal per segment per kvartal

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2018		2017			
	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	3 618	3 461	2 032	2 460	3 509	2 892
Digital Services	-2 204	-2 443	-4 890	-3 577	-2 034	-8 246
Managed Services	303	105	-1 268	-726	-259	-1 825
Emerging Business and Other	-1 202	-1 088	-1 199	-1 430	-1 308	-2 222
Totalt	515	35	-5 325	-3 273	-92	-9 401

Isolerade kvartal, I procent av nettoomsättning	2018		2017			
	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	11,2%	12,1%	5,5%	7,7%	11,1%	9,1%
Digital Services	-25,0%	-33,6%	-41,4%	-40,1%	-20,5%	-101,8%
Managed Services	4,6%	1,8%	-18,4%	-11,0%	-3,9%	-29,0%
Emerging Business and Other	-58,5%	-65,9%	-57,5%	-71,7%	-65,1%	-124,8%
Totalt	1,0%	0,1%	-9,2%	-6,6%	-0,2%	-19,7%

Ackumulerat, SEK miljoner	2018		2017			
	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	7 079	3 461	10 893	8 861	6 401	2 892
Digital Services	-4 647	-2 443	-18 747	-13 857	-10 280	-8 246
Managed Services	408	105	-4 078	-2 810	-2 084	-1 825
Emerging Business and Other	-2 290	-1 088	-6 159	-4 960	-3 530	-2 222
Totalt	550	35	-18 091	-12 766	-9 493	-9 401

Ackumulerat, I procent av nettoomsättning	2018		2017			
	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	11,6%	12,1%	8,2%	9,3%	10,1%	9,1%
Digital Services	-28,9%	-33,6%	-48,4%	-51,5%	-57,1%	-101,8%
Managed Services	3,3%	1,8%	-15,4%	-14,4%	-16,1%	-29,0%
Emerging Business and Other	-61,8%	-65,9%	-78,3%	-85,8%	-93,2%	-124,8%
Totalt	0,6%	0,1%	-8,8%	-8,7%	-9,7%	-19,7%

Nettoomsättning per marknadsområde per kvartal

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2018		2017			
	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Sydostasien, Oceanien och Indien	6 981	6 379	7 844	7 858	7 234	8 410
Nordostasien	4 764	3 385	6 465	5 653	5 901	5 564
Nordamerika	14 337	11 317	14 685	12 319	12 970	12 027
Europa och Latinamerika ^{1) 2)}	14 174	13 061	16 939	13 430	14 231	12 201
Mellanöstern och Afrika	5 626	5 765	7 581	6 297	5 731	5 356
Övrigt ^{1) 2)}	3 926	3 504	4 367	3 856	4 214	4 245
Totalt	49 808	43 411	57 881	49 413	50 281	47 803
¹⁾ Varav i Sverige	596	915	872	660	785	1 017
²⁾ Varav i EU	8 619	8 522	10 822	8 635	8 687	8 328

Sekventiell förändring, procent	2018		2017			
	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Sydostasien, Oceanien och Indien	9%	-19%	0%	9%	-14%	-
Nordostasien	41%	-48%	14%	-4%	6%	-
Nordamerika	27%	-23%	19%	-5%	8%	-
Europa och Latinamerika ^{1) 2)}	9%	-23%	26%	-6%	17%	-
Mellanöstern och Afrika	-2%	-24%	20%	10%	7%	-
Övrigt ^{1) 2)}	12%	-20%	13%	-8%	-1%	-
Totalt	15%	-25%	17%	-2%	5%	-
¹⁾ Varav i Sverige	-35%	5%	32%	-16%	-23%	-
²⁾ Varav i EU	1%	-21%	25%	-1%	4%	-

Isolerat kvartal, årsförändring, procent	2018		2017			
	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Sydostasien, Oceanien och Indien	-3%	-24%	-	-	-	-
Nordostasien	-19%	-39%	-	-	-	-
Nordamerika	11%	-6%	-	-	-	-
Europa och Latinamerika ^{1) 2)}	0%	7%	-	-	-	-
Mellanöstern och Afrika	-2%	8%	-	-	-	-
Övrigt ^{1) 2)}	-7%	-17%	-	-	-	-
Totalt	-1%	-9%	-	-	-	-
¹⁾ Varav i Sverige	-24%	-10%	-	-	-	-
²⁾ Varav i EU	-1%	2%	-	-	-	-

Ackumulerat, SEK miljoner	2018		2017			
	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Sydostasien, Oceanien och Indien	13 360	6 379	31 346	23 502	15 644	8 410
Nordostasien	8 149	3 385	23 583	17 118	11 465	5 564
Nordamerika	25 654	11 317	52 001	37 316	24 997	12 027
Europa och Latinamerika ^{1) 2)}	27 235	13 061	56 801	39 862	26 432	12 201
Mellanöstern och Afrika	11 391	5 765	24 965	17 384	11 087	5 356
Övrigt ^{1) 2)}	7 430	3 504	16 682	12 315	8 459	4 245
Totalt	93 219	43 411	205 378	147 497	98 084	47 803
¹⁾ Varav i Sverige	1 511	915	3 334	2 462	1 802	1 017
²⁾ Varav i EU	17 141	8 522	36 472	25 650	17 015	8 328

Ackumulerad årsförändring, procent	2018		2017			
	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Sydostasien, Oceanien och Indien	-15%	-24%	0%	-	-	-
Nordostasien	-29%	-39%	-13%	-	-	-
Nordamerika	3%	-6%	1%	-	-	-
Europa och Latinamerika ^{1) 2)}	3%	7%	-9%	-	-	-
Mellanöstern och Afrika	3%	8%	-9%	-	-	-
Övrigt ^{1) 2)}	-12%	-17%	-18%	-	-	-
Totalt	-5%	-9%	-7%	-	-	-
¹⁾ Varav i Sverige	-16%	-10%	-1%	-	-	-
²⁾ Varav i EU	1%	2%	-6%	-	-	-

Nettoomsättning för de fem största länderna

Land Procent av nettoomsättningen	Kv 2		Jan-jun	
	2018	2017	2018	2017
USA	30%	28%	29%	27%
Kina	6%	9%	5%	8%
Indien	5%	4%	5%	5%
Australien	3%	4%	3%	4%
Japan	3%	2%	3%	3%

Nettoomsättning per marknadsområde och segment

SEK million	Kv 2 2018					Jan-jun 2018				
	Networks	Digital Services	Managed Services	Emerging Business and Other	Totalt	Networks	Digital Services	Managed Services	Emerging Business and Other	Totalt
Sydostasien, Oceanien och Indien	4 987	1 077	915	2	6 981	9 406	2 304	1 640	10	13 360
Nordostasien	3 596	792	368	8	4 764	5 839	1 524	754	32	8 149
Nordamerika	11 358	2 136	822	21	14 337	20 706	3 482	1 417	49	25 654
Europa och Latinamerika	7 753	2 908	3 434	79	14 174	15 203	5 207	6 678	147	27 235
Mellanöstern och Afrika	3 034	1 594	990	8	5 626	6 529	2 915	1 935	12	11 391
Övrigt	1 665	326	-1	1 936	3 926	3 312	663	-	3 455	7 430
Totalt	32 393	8 833	6 528	2 054	49 808	60 995	16 095	12 424	3 705	93 219
Andel av totalt	65%	18%	13%	4%	100%	66%	17%	13%	4%	100%

Sekventiell förändring, procent	Kv 2 2018				
	Networks	Digital Services	Managed Services	Emerging Business and Other	Totalt
Sydostasien, Oceanien och Indien	13%	-12%	26%	-75%	9%
Nordostasien	60%	8%	-5%	-67%	41%
Nordamerika	22%	59%	38%	-25%	27%
Europa och Latinamerika	4%	26%	6%	16%	9%
Mellanöstern och Afrika	-13%	21%	5%	100%	-2%
Övrigt	1%	-3%	-	27%	12%
Totalt	13%	22%	11%	24%	15%

Ackumulerad årsförändring, procent	Kv 2 2018					Jan-jun 2018				
	Networks	Digital Services	Managed Services	Emerging Business and Other	Totalt	Networks	Digital Services	Managed Services	Emerging Business and Other	Totalt
Sydostasien, Oceanien och Indien	-5%	-12%	18%	-33%	-3%	-19%	-5%	6%	233%	-15%
Nordostasien	-5%	-52%	-17%	700%	-19%	-28%	-39%	-11%	967%	-29%
Nordamerika	15%	-2%	-8%	-19%	11%	8%	-11%	-19%	-4%	3%
Europa och Latinamerika	1%	-1%	-3%	84%	0%	8%	-5%	-2%	116%	3%
Mellanöstern och Afrika	-5%	5%	-3%	-	-2%	5%	2%	-4%	-	3%
Övrigt	-12%	-14%	-	0%	-7%	-18%	-13%	-	-6%	-12%
Totalt	2%	-11%	-2%	2%	-1%	-4%	-11%	-4%	-2%	-5%

Patent- och licensintäkter per segment och kvartal

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2018		2017			
	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	1 486	1 522	1 731	1 640	1 670	1 724
Digital Services	326	334	380	360	366	379
Totalt	1 812	1 856	2 111	2 000	2 036	2 103

Ackumulerat, SEK miljoner	2018		2017			
	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	3 008	1 522	6 765	5 034	3 394	1 724
Digital Services	660	334	1 485	1 105	745	379
Totalt	3 668	1 856	8 250	6 139	4 139	2 103

Avsättningar

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2018		2017			
	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Ingående balans	9 030	9 879	9 514	10 357	10 514	6 320
Periodens avsättningar	1 974	1 315	2 769	1 942	1 403	6 365
Ianspråktaget/utbetalt under perioden	-1 486	-2 216	-2 186	-2 626	-1 324	-2 085
<i>Varav omstrukturering</i>	-832	-1 424	-1 204	-1 461	-1 075	-1 586
Återföring av outnyttjade belopp	-191	-117	-199	-32	-65	-66
Omklassificeringar, omräkningsdifferenser och övrigt	207	169	-19	-127	-171	-20
Utgående balans	9 534	9 030	9 879	9 514	10 357	10 514
<i>Varav omstrukturering</i>	<i>4 029</i>	<i>3 524</i>	<i>4 043</i>	<i>3 458</i>	<i>4 003</i>	<i>4 059</i>

Ackumulerat, SEK miljoner	2018		2017			
	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Ingående balans	9 879	9 879	6 320	6 320	6 320	6 320
Periodens avsättningar	3 289	1 315	12 479	9 710	7 768	6 365
Ianspråktaget/utbetalt under perioden	-3 702	-2 216	-8 221	-6 035	-3 409	-2 085
<i>Varav omstrukturering</i>	<i>-2 256</i>	<i>-1 424</i>	<i>-5 326</i>	<i>-4 122</i>	<i>-2 661</i>	<i>-1 586</i>
Återföring av outnyttjade belopp	-308	-117	-362	-163	-131	-66
Omklassificeringar, omräkningsdifferenser och övrigt	376	169	-337	-318	-191	-20
Utgående balans	9 534	9 030	9 879	9 514	10 357	10 514
<i>Varav omstrukturering</i>	<i>4 029</i>	<i>3 524</i>	<i>4 043</i>	<i>3 458</i>	<i>4 003</i>	<i>4 059</i>

Information avseende investeringar

Investeringar i tillgångar som är föremål för av- och nedskrivningar

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2018		2017			
	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Investeringar						
Materiella anläggningstillgångar	951	856	1 105	739	1 018	1 015
Aktiverade utvecklingskostnader	325	254	138	126	315	865
Produkträttigheter, varumärken och andra immateriella tillgångar	124	421	315	1	19	1
Totalt	1 400	1 531	1 558	866	1 352	1 881
Avskrivningar och nedskrivningar						
Materiella anläggningstillgångar	1 080	928	1 284	2 894	1 061	1 075
Aktiverade utvecklingskostnader	635	616	881	874	690	2 481
Produkträttigheter, varumärken och andra immateriella tillgångar	350	347	13 953	378	446	1 875
Totalt	2 065	1 891	16 118	4 146	2 197	5 431
Ackumulerat, SEK miljoner	2018		2017			
	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Investeringar						
Materiella anläggningstillgångar	1 807	856	3 877	2 772	2 033	1 015
Aktiverade utvecklingskostnader	579	254	1 444	1 306	1 180	865
Produkträttigheter, varumärken och andra immateriella tillgångar	545	421	336	21	20	1
Totalt	2 931	1 531	5 657	4 099	3 233	1 881
Avskrivningar och nedskrivningar						
Materiella anläggningstillgångar	2 008	928	6 314	5 030	2 136	1 075
Aktiverade utvecklingskostnader	1 251	616	4 926	4 045	3 171	2 481
Produkträttigheter, varumärken och andra immateriella tillgångar	697	347	16 652	2 699	2 321	1 875
Totalt	3 956	1 891	27 892	11 774	7 628	5 431

Övrig information

SEK miljoner	Apr-jun		Jan-jun		Jan-dec
	2018	2017	2018	2017	2017
Antal aktier och vinst per aktie					
Antal aktier vid periodens utgång (miljoner)	3 334	3 334	3 334	3 334	3 334
Varav A-aktier (miljoner)	262	262	262	262	262
Varav B-aktier (miljoner)	3 072	3 072	3 072	3 072	3 072
Antal aktier i eget innehav vid periodens utgång (miljoner)	43	58	43	58	50
Antal utestående aktier före utspädning vid periodens utgång (miljoner)	3 291	3 276	3 291	3 276	3 284
Antal utestående aktier efter utspädning vid periodens utgång (miljoner)	3 323	3 319	3 323	3 319	3 324
Medelantal aktier i eget innehav (miljoner)	44	58	46	59	56
Medelantal utestående aktier före utspädning (miljoner)	3 290	3 275	3 288	3 273	3 277
Medelantal utestående aktier efter utspädning (miljoner) ¹⁾	3 322	3 318	3 321	3 316	3 317
Vinst (förlust) per aktie före utspädning (kronor)	-0,58	-0,14	-0,83	-3,22	-9,94
Vinst (förlust) per aktie efter utspädning (kronor) ¹⁾	-0,58	-0,14	-0,83	-3,22	-9,94
Vinst (förlust) per aktie efter utspädning (ej IFRS) (kronor) ²⁾	-0,09	0,33	0,02	-1,86	-3,24
Nyckeltal					
Kundkreditdagar	-	-	99	109	96
Omsättningshastighet i lager, dagar	83	90	83	81	66
Kreditdagar, leverantörer	77	66	82	61	60
Alternativa nyckeltal (APM)					
Soliditet (%)	-	-	35,3%	43,6%	37,5%
Avkastning på eget kapital (%)	-8,1%	-1,6%	-5,7%	-16,6%	-28,1%
Avkastning på sysselsatt kapital (%)	1,1%	-1,3%	0,1%	-13,3%	-20,6%
Kapitalomsättningshastighet, ggr	1,3	1,1	1,2	1,1	1,2
Fritt kassaflöde	-611,0	-1 328	-313	-4 567	5 109
Kassagenerering från vinster (%)	-556,8%	-0,7%	-238,5%	18,5%	-73,2%
Valutakurser som använts vid konsolideringen					
SEK/EUR – slutkurs	-	-	10,44	9,65	9,83
SEK/USD – slutkurs	-	-	8,97	8,46	8,20
Övrigt					
Marknadsområdeslager vid periodens utgång	19 739	20 830	19 739	20 830	14 480
Exportförsäljning från Sverige	24 978	21 780	45 657	43 229	87 463

¹⁾ Potentiella stamaktier ger inte upphov till någon utspädningseffekt om en konvertering till stamaktier skulle medföra en förbättring av vinst per aktie.

²⁾ Exklusive av- och nedskrivningar på förvärvade immateriella tillgångar och omstrukturingskostnader.

Antal anställda

Vid periodens slut	2018		2017			
	30 jun	31 mar	31 dec	30 sep	30 jun	31 mar
Sydostasien, Oceanien och Indien	23 516	23 623	24 495	26 396	26 748	27 221
Nordostasien	12 303	12 321	12 456	12 945	12 972	12 962
Nordamerika	9 510	9 798	10 009	10 665	11 073	11 253
Europa och Latinamerika ¹⁾	45 743	47 528	49 231	50 832	53 173	54 194
Mellanöstern och Afrika	4 188	4 311	4 544	5 014	5 161	5 268
Totalt	95 260	97 581	100 735	105 852	109 127	110 898
¹⁾ Varav i Sverige	13 431	13 763	13 864	14 195	14 483	14 712

Poster exklusive omstruktureringskostnader

Omstruktureringskostnader per funktion

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2018		2017			
	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Kostnader för sålda varor och tjänster	-937	-743	-2 038	-817	-927	-1 460
Forsknings- och utvecklingskostnader	-502	-326	147	-1 896	-344	-214
Försäljnings- och administrationskostnader	-441	-103	-534	-106	-243	-69
Totalt	-1 880	-1 172	-2 425	-2 819	-1 514	-1 743

Ackumulerat, SEK miljoner	2018		2017			
	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Kostnader för sålda varor och tjänster	-1 680	-743	-5 242	-3 204	-2 387	-1 460
Forsknings- och utvecklingskostnader	-828	-326	-2 307	-2 454	-558	-214
Försäljnings- och administrationskostnader	-544	-103	-952	-418	-312	-69
Totalt	-3 052	-1 172	-8 501	-6 076	-3 257	-1 743

Omstruktureringskostnader per segment

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2018		2017			
	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	-749	-479	-1 260	-1 409	-816	-1 343
<i>varav kostnader för sålda varor och tjänster</i>	-469	-415	-1 052	-430	-512	-1 153
<i>varav omkostnader</i>	-280	-64	-208	-979	-304	-190
Digital Services	-882	-581	-686	-1 103	-454	-270
<i>varav kostnader för sålda varor och tjänster</i>	-303	-226	-609	-241	-242	-195
<i>varav omkostnader</i>	-579	-355	-77	-862	-212	-75
Managed Services	-123	-51	-376	-99	-115	-85
<i>varav kostnader för sålda varor och tjänster</i>	-103	-48	-326	-94	-113	-83
<i>varav omkostnader</i>	-20	-3	-50	-5	-2	-2
Emerging Business and Other	-126	-61	-103	-208	-129	-45
<i>varav kostnader för sålda varor och tjänster</i>	-62	-54	-51	-52	-60	-29
<i>varav omkostnader</i>	-64	-7	-52	-156	-69	-16
Totalt	-1 880	-1 172	-2 425	-2 819	-1 514	-1 743

Ackumulerat, SEK miljoner	2018		2017			
	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	-1 228	-479	-4 828	-3 568	-2 159	-1 343
<i>varav kostnader för sålda varor och tjänster</i>	-884	-415	-3 147	-2 095	-1 665	-1 153
<i>varav omkostnader</i>	-344	-64	-1 681	-1 473	-494	-190
Digital Services	-1 463	-581	-2 513	-1 827	-724	-270
<i>varav kostnader för sålda varor och tjänster</i>	-529	-226	-1 287	-678	-437	-195
<i>varav omkostnader</i>	-934	-355	-1 226	-1 149	-287	-75
Managed Services	-174	-51	-675	-299	-200	-85
<i>varav kostnader för sålda varor och tjänster</i>	-151	-48	-616	-290	-196	-83
<i>varav omkostnader</i>	-23	-3	-59	-9	-4	-2
Emerging Business and Other	-187	-61	-485	-382	-174	-45
<i>varav kostnader för sålda varor och tjänster</i>	-116	-54	-192	-141	-89	-29
<i>varav omkostnader</i>	-71	-7	-293	-241	-85	-16
Totalt	-3 052	-1 172	-8 501	-6 076	-3 257	-1 743

Bruttoresultat (förlust) och bruttomarginal exklusive omstruktureringskostnader per segment

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2018		2017			
	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	13 034	11 542	12 901	11 084	11 406	11 184
Digital Services	3 761	3 118	1 724	2 860	3 531	-2 129
Managed Services	912	539	-365	-266	132	-459
Emerging Business and Other	563	402	295	420	488	364
Totalt	18 270	15 601	14 555	14 098	15 557	8 960
Isolerade kvartal, I procent av nettoomsättning	2018		2017			
	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	40,2%	40,4%	34,8%	34,8%	36,0%	35,3%
Digital Services	42,6%	42,9%	14,6%	32,0%	35,7%	-26,3%
Managed Services	14,0%	9,1%	-5,3%	-4,0%	2,0%	-7,3%
Emerging Business and Other	27,4%	24,3%	14,1%	21,1%	24,3%	20,4%
Totalt	36,7%	35,9%	25,1%	28,5%	30,9%	18,7%
Ackumulerat, SEK miljoner	2018		2017			
	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	24 576	11 542	46 575	33 674	22 590	11 184
Digital Services	6 879	3 118	5 986	4 262	1 402	-2 129
Managed Services	1 451	539	-958	-593	-327	-459
Emerging Business and Other	965	402	1 567	1 272	852	364
Totalt	33 871	15 601	53 170	38 615	24 517	8 960
Ackumulerat, I procent av nettoomsättning	2018		2017			
	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	40,3%	40,4%	35,2%	35,4%	35,7%	35,3%
Digital Services	42,7%	42,9%	15,4%	15,8%	7,8%	-26,3%
Managed Services	11,7%	9,1%	-3,6%	-3,0%	-2,5%	-7,3%
Emerging Business and Other	26,0%	24,3%	19,9%	22,0%	22,5%	20,4%
Totalt	36,3%	35,9%	25,9%	26,2%	25,0%	18,7%

Rörelseresultat (förlust) och rörelsemarginal exklusive omstruktureringkostnader per segment

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2018		2017			
	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	4 293	3 850	3 205	3 784	4 240	4 054
Digital Services	-1 492	-2 026	-11 585	-2 668	-1 783	-8 734
Managed Services	422	151	-898	-628	-143	-1 744
Emerging Business and Other	-1 178	-1 115	-7 575	-1 321	-1 337	-3 109
Totalt	2 045	860	-16 853	-833	977	-9 533
Isolerade kvartal, I procent av nettoomsättning	2018		2017			
	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	13,3%	13,5%	8,6%	11,9%	13,4%	12,8%
Digital Services	-16,9%	-27,9%	-98,0%	-29,9%	-18,0%	-107,8%
Managed Services	6,5%	2,6%	-13,0%	-9,5%	-2,1%	-27,8%
Emerging Business and Other	-57,4%	-67,5%	-363,1%	-66,2%	-66,6%	-174,6%
Totalt	4,1%	2,0%	-29,1%	-1,7%	1,9%	-19,9%
Ackumulerat, SEK miljoner	2018		2017			
	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	8 143	3 850	15 283	12 078	8 294	4 054
Digital Services	-3 518	-2 026	-24 770	-13 185	-10 517	-8 734
Managed Services	573	151	-3 413	-2 515	-1 887	-1 744
Emerging Business and Other	-2 293	-1 115	-13 342	-5 767	-4 446	-3 109
Totalt	2 905	860	-26 242	-9 389	-8 556	-9 533
Ackumulerat, I procent av nettoomsättning	2018		2017			
	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	13,4%	13,5%	11,6%	12,7%	13,1%	12,8%
Digital Services	-21,9%	-27,9%	-63,9%	-49,0%	-58,4%	-107,8%
Managed Services	4,6%	2,6%	-12,9%	-12,8%	-14,6%	-27,8%
Emerging Business and Other	-61,9%	-67,5%	-169,6%	-99,7%	-117,3%	-174,6%
Totalt	3,1%	2,0%	-12,8%	-6,4%	-8,7%	-19,9%

Alternativa nyckeltal

Detta avsnitt innehåller en avstämning av vissa alternativa nyckeltal (APM) mot närmast avstämningsbara poster i de finansiella rapporterna. Redovisningen av APM:er har begränsningar som analys hjälpmedel, och ska inte betraktas utan sammanhang eller som ersättning för finansiella mått som upprättats enligt IFRS.

APM:er redovisas för att förbättra investerarnas utvärdering av pågående rörelseresultat, som hjälp vid prognos av kommande perioder och för att förenkla en meningsfull jämförelse av resultat mellan perioder.

Ledningen använder dessa APM:er för att bland annat utvärdera löpande verksamhet jämfört med tidigare resultat, för intern planering och prognoser samt för beräkning av viss prestationsrelaterad ersättning.

De APM:er som redovisas i denna kvartalsrapport kan skilja sig från mått med liknande beteckningar som används av andra bolag.

För ytterligare information, se Alternativa nyckeltal (APM) i Ericssons årsredovisning 2017.

Organisk valutajusterad försäljningstillväxt

Försäljningstillväxt justerad för påverkan av förvärv och avyttringar samt valutakurser.

Isolerade kvartal, sekventiell förändring	2018		2017			
	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Nettoomsättning	49 808	43 411	–	–	–	–
Förvärv/avyttringar	–	–	–	–	–	–
Netto valutaeffekter	–2 460	423	–	–	–	–
Jämförbar nettoomsättning exklusive valutaeffekter	47 348	43 834	–	–	–	–
Organisk valutajusterad försäljningstillväxt (%)	9%	–24%	–	–	–	–

Isolerade kvartal, årsförändring	2018		2017			
	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Nettoomsättning	49 808	43 411	–	–	–	–
Förvärv/avyttringar	–	–	–	–	–	–
Netto valutaeffekter	–263	3 328	–	–	–	–
Jämförbar nettoomsättning exklusive valutaeffekter	49 545	46 739	–	–	–	–
Organisk valutajusterad försäljningstillväxt (%)	–1%	–2%	–	–	–	–

Ackumulerat, årsförändring	2018		2017			
	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Nettoomsättning	93 219	43 411	–	–	–	–
Förvärv/avyttringar	–	–	–	–	–	–
Netto valutaeffekter	3 065	3 328	–	–	–	–
Jämförbar nettoomsättning exklusive valutaeffekter	96 284	46 739	–	–	–	–
Organisk valutajusterad försäljningstillväxt (%)	–2%	–2%	–	–	–	–

Poster exklusive omstruktureringarkostnader

Bruttoresultat, omkostnader och rörelseresultat (förlust) exklusive omstruktureringarkostnader. Vissa mått uttrycks som procent av nettoomsättning.

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2018		2017			
	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Bruttoresultat	17 333	14 858	12 516	13 281	14 629	7 501
Nettoomsättning	49 808	43 411	57 881	49 413	50 281	47 803
Bruttomarginal (%)	34,8%	34,2%	21,6%	26,9%	29,1%	15,7%
Bruttoresultat	17 333	14 858	12 516	13 281	14 629	7 501
Omstruktureringarkostnader som ingår i kostnad för sålda varor och tjänster	937	743	2 038	817	927	1 460
Bruttoresultat exklusive omstruktureringarkostnader	18 270	15 601	14 554	14 098	15 556	8 961
Nettoomsättning	49 808	43 411	57 881	49 413	50 281	47 803
Bruttomarginal exklusive omstruktureringarkostnader (%)	36,7%	35,9%	25,1%	28,5%	30,9%	18,7%
Omkostnader	-17 205	-15 257	-18 863	-17 354	-15 417	-18 929
Omstruktureringarkostnader som ingår i forsknings och utvecklingskostnader	502	326	-147	1 896	344	214
Omstruktureringarkostnader som ingår i försäljnings och administrationskostnader	441	103	534	106	243	69
Omkostnader exklusive omstruktureringarkostnader	-16 262	-14 828	-18 476	-15 352	-14 830	-18 646
Rörelseresultat (förlust)	165	-312	-19 278	-3 652	-537	-11 276
Nettoomsättning	49 808	43 411	57 881	49 413	50 281	47 803
Rörelsemarginal (%)	0,3%	-0,7%	-33,3%	-7,4%	-1,1%	-23,6%
Rörelseresultat (förlust)	165	-312	-19 278	-3 652	-537	-11 276
Totala omstruktureringarkostnader	1 880	1 172	2 425	2 819	1 514	1 743
Rörelseresultat (förlust) exklusive omstruktureringarkostnader	2 045	860	-16 853	-833	977	-9 533
Nettoomsättning	49 808	43 411	57 881	49 413	50 281	47 803
Rörelsemarginal exklusive omstruktureringarkostnader (%)	4,1%	2,0%	-29,1%	-1,7%	1,9%	-19,9%
Ackumulerat, SEK miljoner	2018		2017			
	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Bruttoresultat	32 191	14 858	47 927	35 411	22 130	7 501
Nettoomsättning	93 219	43 411	205 378	147 497	98 084	47 803
Bruttomarginal (%)	34,5%	34,2%	23,3%	24,0%	22,6%	15,7%
Bruttoresultat	32 191	14 858	47 927	35 411	22 130	7 501
Omstruktureringarkostnader som ingår i kostnad för sålda varor och tjänster	1 680	743	5 242	3 204	2 387	1 460
Bruttoresultat exklusive omstruktureringarkostnader	33 871	15 601	53 169	38 615	24 517	8 961
Nettoomsättning	93 219	43 411	205 378	147 497	98 084	47 803
Bruttomarginal exklusive omstruktureringarkostnader (%)	36,3%	35,9%	25,9%	26,2%	25,0%	18,7%
Omkostnader	-32 462	-15 257	-70 563	-51 700	-34 346	-18 929
Omstruktureringarkostnader som ingår i forsknings och utvecklingskostnader	828	326	2 307	2 454	558	214
Omstruktureringarkostnader som ingår i försäljnings och administrationskostnader	544	103	952	418	312	69
Omkostnader exklusive omstruktureringarkostnader	-31 090	-14 828	-67 304	-48 828	-33 476	-18 646
Rörelseresultat (förlust)	-147	-312	-34 743	-15 465	-11 813	-11 276
Nettoomsättning	93 219	43 411	205 378	147 497	98 084	47 803
Rörelsemarginal (%)	-0,2%	-0,7%	-16,9%	-10,5%	-12,0%	-23,6%
Rörelseresultat (förlust)	-147	-312	-34 743	-15 465	-11 813	-11 276
Totala omstruktureringarkostnader	3 052	1 172	8 501	6 076	3 257	1 743
Rörelseresultat (förlust) exklusive omstruktureringarkostnader	2 905	860	-26 242	-9 389	-8 556	-9 533
Nettoomsättning	93 219	43 411	205 378	147 497	98 084	47 803
Rörelsemarginal exklusive omstruktureringarkostnader (%)	3,1%	2,0%	-12,8%	-6,4%	-8,7%	-19,9%

EBITA och EBITA-marginal

Resultat (förlust) före räntor, skatter, av- och nedskrivningar av förvärvade immateriella tillgångar, uttryckt som procent av periodens nettoomsättning.

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2018		2017			
	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Periodens resultat (förlust)	-1 802	-725	-18 493	-3 457	-457	-10 026
Skatter	1 157	-128	-1 303	-516	-24	-1 682
Finansiella intäkter och kostnader	810	541	518	321	-56	432
Avskrivningar och nedskrivningar av förvärvade immateriella tillgångar	350	347	13 953	379	445	1 875
EBITA	515	35	-5 325	-3 273	-92	-9 401
Nettoomsättning	49 808	43 411	57 881	49 413	50 281	47 803
EBITA-marginal (%)	1%	0,1%	-9,2%	-6,6%	-0,2%	-19,7%

Ackumulerat, SEK miljoner	2018		2017			
	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Periodens resultat (förlust)	-2 527	-725	-32 433	-13 940	-10 483	-10 026
Skatter	1 029	-128	-3 525	-2 222	-1 706	-1 682
Finansiella intäkter och kostnader	1 351	541	1 215	697	376	432
Avskrivningar och nedskrivningar av förvärvade immateriella tillgångar	697	347	16 652	2 699	2 320	1 875
EBITA	550	35	-18 091	-12 766	-9 493	-9 401
Nettoomsättning	93 219	43 411	205 378	147 497	98 084	47 803
EBITA-marginal (%)	1%	0,1%	-8,8%	-8,7%	-9,7%	-19,7%

Kassagenerering

Kassaflöde från rörelsen dividerat med summan av periodens resultat (förlust) och justeringar för avstämning av periodens resultat mot kassa, uttryckt i procent.

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2018		2017			
	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Periodens resultat (förlust)	-1 802	-725	-18 493	-3 457	-457	-10 026
Periodens resultat justerat för poster som inte ingår i kassaflödet	-259	-1 005	-4 001	-779	-142	-8 187
Kassaflöde från rörelsen	1 442	1 573	11 159	-18	1	-1 541
Kassagenerering (%)	-556,8%	-156,5%	-278,9%	2,3%	-0,7%	18,8%

Ackumulerat, SEK miljoner	2018		2017			
	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Periodens resultat (förlust)	-2 527	-725	-32 433	-13 940	-10 483	-10 026
Periodens resultat justerat för poster som inte ingår i kassaflödet	-1 264	-1 005	-13 109	-9 108	-8 329	-8 187
Kassaflöde från rörelsen	3 015	1 573	9 601	-1 558	-1 540	-1 541
Kassagenerering (%)	-238,5%	-156,5%	-73,2%	17,1%	18,5%	18,8%

Bruttokassa och nettokassa, vid periodens slut

Bruttokassa: Kassa och likvida medel samt räntebärande placeringar (kort- och långfristiga).

Nettokassa: Kassa och likvida medel samt räntebärande placeringar (kort- och långfristiga) minus räntebärande skulder (vilket inkluderar kort- och långfristig upplåning).

SEK miljoner	2018		2017			
	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Kassa och likvida medel	37 049	36 697	35 884	26 210	21 446	32 954
+ Kortfristiga räntebärande placeringar	8 304	5 453	6 713	6 526	10 754	13 548
+ Långfristiga räntebärande placeringar	21 501	27 104	25 105	22 405	22 122	19 124
Bruttokassa, vid periodens slut	66 854	69 254	67 702	55 141	54 322	65 626
- Kortfristig upplåning	2 642	2 554	2 545	3 004	3 230	9 514
- Långfristig upplåning	31 131	31 134	30 500	28 039	27 100	27 823
Nettokassa, vid periodens slut	33 081	35 566	34 657	24 098	23 992	28 289

Sysselsatt kapital

Balansomslutning minus icke räntebärande avsättningar och skulder.

SEK miljoner	2018		2017			
	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Balansomslutning	265 322	260 681	259 882	267 239	275 160	291 976
Icke räntebärande avsättningar och skulder						
Långfristiga avsättningar	2 819	2 597	3 596	3 930	4 794	4 867
Uppskjutna skatteskulder	1 332	1 325	901	1 736	1 838	1 888
Övriga långfristiga skulder	4 549	2 792	2 776	2 563	2 602	2 699
Kortfristiga avsättningar	6 715	6 435	6 283	5 584	5 563	5 647
Kontraktsskulder	30 959	30 391	29 076	26 185	28 657	29 930
Leverantörsskulder	28 563	26 453	26 320	23 559	25 266	26 077
Övriga kortfristiga skulder	35 746	37 888	35 305	33 395	32 599	37 323
Sysselsatt kapital	154 639	152 800	155 625	170 287	173 841	183 545

Kapitalomsättningshastighet

Nettoomsättning dividerad med genomsnittligt sysselsatt kapital.

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2018		2017			
	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Nettoomsättning	49 808	43 411	57 881	49 413	50 281	47 803
Nettoomsättning, årsbasis	199 232	173 644	231 524	197 652	201 124	191 212
Genomsnittligt sysselsatt kapital						
Sysselsatt kapital i början av perioden	152 800	155 625	170 287	173 841	183 545	185 667
Sysselsatt kapital vid periodens slut	154 639	152 800	155 625	170 287	173 841	183 545
Genomsnittligt sysselsatt kapital	153 720	154 213	162 956	172 064	178 693	184 606
Kapitalomsättningshastighet, ggr	1,3	1,1	1,4	1,1	1,1	1,0

Ackumulerat, SEK miljoner	2018		2017			
	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Nettoomsättning	93 219	43 411	205 378	147 497	98 084	47 803
Nettoomsättning, årsbasis	186 438	173 644	205 378	196 663	196 168	191 212
Genomsnittligt sysselsatt kapital						
Sysselsatt kapital i början av perioden	155 625	155 625	185 667	185 667	185 667	185 667
Sysselsatt kapital vid periodens slut	154 639	152 800	155 625	170 287	173 841	183 545
Genomsnittligt sysselsatt kapital	155 132	154 213	170 646	177 977	179 754	184 606
Kapitalomsättningshastighet, ggr	1,2	1,1	1,2	1,1	1,1	1,0

Avkastning på sysselsatt kapital

Rörelseresultat (förlust) samt finansiella intäkter som procent av genomsnittligt sysselsatt kapital.

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2018		2017			
	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Rörelseresultat (förlust)	165	-312	-19 278	-3 652	-537	-11 276
Finansiella intäkter	275	-72	-124	-139	-27	-82
Rörelseresultat (förlust) + finansiella intäkter, årsbasis	1 760	-1 536	-77 608	-15 164	-2 256	-45 432
Genomsnittligt sysselsatt kapital						
Sysselsatt kapital i början av perioden	152 800	155 625	170 287	173 841	183 545	185 667
Sysselsatt kapital vid periodens slut	154 639	152 800	155 625	170 287	173 841	183 545
Genomsnittligt sysselsatt kapital	153 720	154 213	162 956	172 064	178 693	184 606
Avkastning på sysselsatt kapital (%)	1,1%	-1,0%	-47,6%	-8,8%	-1,3%	-24,6%

Ackumulerat, SEK miljoner	2018		2017			
	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Rörelseresultat (förlust)	-147	-312	-34 743	-15 465	-11 813	-11 276
Finansiella intäkter	203	-72	-372	-248	-109	-82
Rörelseresultat (förlust) + finansiella intäkter, årsbasis	112	-1 536	-35 115	-20 951	-23 844	-45 432
Genomsnittligt sysselsatt kapital						
Sysselsatt kapital i början av perioden	155 625	155 625	185 667	185 667	185 667	185 667
Sysselsatt kapital vid periodens slut	154 639	152 800	155 625	170 287	173 841	183 545
Genomsnittligt sysselsatt kapital	155 132	154 213	170 646	177 977	179 754	184 606
Avkastning på sysselsatt kapital (%)	0,1%	-1,0%	-20,6%	-11,8%	-13,3%	-24,6%

Soliditet

Eget kapital i procent av totala tillgångar.

SEK miljoner	2018		2017			
	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Eget kapital	93 560	93 466	97 571	112 710	119 887	122 434
Totala tillgångar	265 322	260 681	259 882	267 239	275 160	291 976
Soliditet (%)	35,3%	35,9%	37,5%	42,2%	43,6%	41,9%

Avkastning på eget kapital

Periodens resultat (förlust) hänförligt till aktieägare i moderbolaget som procentandel av genomsnittligt eget kapital.

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2018		2017			
	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Periodens resultat (förlust) hänförligt till aktieägare i moderbolaget	-1 885	-837	-18 476	-3 561	-471	-10 068
Årsbasis	-7 540	-3 348	-73 904	-14 244	-1 884	-40 272
Genomsnittligt eget kapital						
Eget kapital vid periodens början	92 703	96 935	112 095	119 177	121 698	134 582
Eget kapital vid periodens slut	92 689	92 703	96 935	112 095	119 177	121 698
Genomsnittligt eget kapital	92 696	94 819	104 515	115 636	120 438	128 140
Avkastning på eget kapital (%)	-8,1%	-3,5%	-70,7%	-12,3%	-1,6%	-31,4%

Ackumulerat, SEK miljoner	2018		2017			
	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Periodens resultat (förlust) hänförligt till aktieägare i moderbolaget	-2 722	-837	-32 576	-14 100	-10 539	-10 068
Årsbasis	-5 444	-3 348	-32 576	-18 800	-21 078	-40 272
Genomsnittligt eget kapital						
Eget kapital vid periodens början	96 935	96 935	134 582	134 582	134 582	134 582
Eget kapital vid periodens slut	92 689	92 703	96 935	112 095	119 177	121 698
Genomsnittligt eget kapital	94 812	94 819	115 759	123 339	126 880	128 140
Avkastning på eget kapital (%)	-5,7%	-3,5%	-28,1%	-15,2%	-16,6%	-31,4%

Vinst (förlust) per aktie, ej IFRS

Vinst (förlust) per aktie efter utspädning, exklusive av- och nedskrivningar av förvärvade immateriella tillgångar och exklusive omstruktureringkostnader.

Isolerade kvartal, SEK	2018		2017			
	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Vinst (förlust) per aktie efter utspädning	-0,58	-0,25	-5,63	-1,09	-0,14	-3,08
Omstruktureringkostnader	0,41	0,30	0,37	0,73	0,38	0,46
Avskrivningar och nedskrivningar av förvärvade immateriella tillgångar	0,08	0,06	4,17	0,07	0,09	0,43
Vinst (förlust) per aktie (ej IFRS)	-0,09	0,11	-1,09	-0,29	0,33	-2,19

Ackumulerat, SEK	2018		2017			
	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Vinst (förlust) per aktie efter utspädning	-0,83	-0,25	-9,94	-4,31	-3,22	-3,08
Omstruktureringkostnader	0,71	0,30	1,93	1,57	0,84	0,46
Avskrivningar och nedskrivningar av förvärvade immateriella tillgångar	0,14	0,06	4,77	0,59	0,52	0,43
Vinst (förlust) per aktie (ej IFRS)	0,02	0,11	-3,24	-2,15	-1,86	-2,19

Fritt kassaflöde

Kassaflöde från rörelsen efter kapitaliserade utgifter och övriga investeringar.

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2018		2017			
	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Kassaflöde från rörelsen	1 442	1 573	11 159	-18	1	-1 541
Kapitaliserade utgifter och övriga investeringar						
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-951	-856	-1 105	-739	-1 018	-1 015
Försäljning av materiella anläggningstillgångar	52	123	898	12	37	69
Förvärv/försäljning av dotterföretag och verksamheter, netto	-431	-449	-107	371	9	3
Balanserade utvecklingskostnader	-325	-254	-138	-126	-315	-865
Övriga investeringsaktiviteter	-398	161	-573	42	-42	110
Fritt kassaflöde	-611	298	10 134	-458	-1 328	-3 239

Ackumulerat, SEK miljoner	2018		2017			
	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Kassaflöde från rörelsen	3 015	1 573	9 601	-1 558	-1 540	-1 541
Kapitaliserade utgifter och övriga investeringar						
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-1 807	-856	-3 877	-2 772	-2 033	-1 015
Försäljning av materiella anläggningstillgångar	175	123	1 016	118	106	69
Förvärv/försäljning av dotterföretag och verksamheter, netto	-880	-449	276	383	12	3
Balanserade utvecklingskostnader	-579	-254	-1 444	-1 306	-1 180	-865
Övriga investeringsaktiviteter	-237	161	-463	110	68	110
Fritt kassaflöde	-313	298	5 109	-5 025	-4 567	-3 239