

Besparingar fortsätter

Spartänkande börjar bli ett naturligt inslag i vardagen inom hela Ericsson. IT är ett område där det går att spara hundratals miljoner. Flera intressanta projekt pågår för att standardisera Ericssons IT-infrastruktur. **4-5**

Ny mission för transmission

Nu samlas all transmission och transport, både mikrovåg och opto, i samma affärsenhet. Datamängderna och överföringshastigheterna ökar i näten och transmission blir därför allt viktigare för Ericsson. Snart kommer tredje generationens transmissionsnät. **11**



39,60

Ericssons
B-aktie,
Stockholm 5/10
Förra Kontakten 35,90

Posttidning A

kontakten

NUMMER 17 • 11 OKTOBER 2001



"Ericsson är känt för att ha ett försprång när det gäller tekniklösningar och de vi har är väldigt intressanta för andra företag," säger Ericsson Mobile Platforms vd Tord Wingren.

Foto: Lars Åström

Kunderna köar till nytt bolag

Med det nya bolaget Ericsson Mobile Platforms kan Ericsson förändra marknaden för Mobilt Internet. Bolaget utvecklar 2,5G- och 3G-plattformar och riktar sig till företag som tillverkar mobilerterminaler. Det innebär att nya mobilmärken snart är att vänta och

att allt från kameror till handdatorer kan anslutas till mobilnäten. Nicklas Gerhardsson, ansvarig för försäljning och marknadsföring, berättar att kunderna ställt sig i kö redan efter pressreleasen som presenterade bolaget. **Reportage, 16-17**

Premiär för 3G i Japan Mobiler på egna ben

I början av förra veckan lanserade Japans största operatör NTT DoCoMo världens första kommersiella 3G-nät. Nätet erbjuder en uppkoppling som är 40 gånger snabbare än med befintliga system. Ericsson har levererat basstationer till 3G-nätet, som inledningsvis täcker ett område med 30 kilometers radie i Tokyo. **6**

Sony Ericsson har kastat loss. 3 500 Sony- och Ericssonanställda fick en ny arbetsgivare den 1 oktober och inom fem år ska bolaget vara världsledande på mobila produkter. Samtidigt avtäcktes den nya företagsymbolen, en grönskimrande sfär. **7**



TEKNIK

I den nya bredbandsvärlden, som snart omger oss med en "elektronisk smog" med alltmer avancerade apparater. Där har den mänskliga hjärnan svårt att hänga med, skriver Ericssons forskningschef i Linköping, Martin Rantzer, i sin framtidsrapport All Senses Communication. **28-29**

PÅ JOBBET

Förmodligen är det mest vi andra som tycker att det är märkvärdigt. För Arnoud van Wijk som är döv och Anders Svantesson som är blind är vardagen med ett funktionshinder helt naturlig.

Båda tycker att de möter stor förståelse från kollegerna på Ericsson. **24-25**



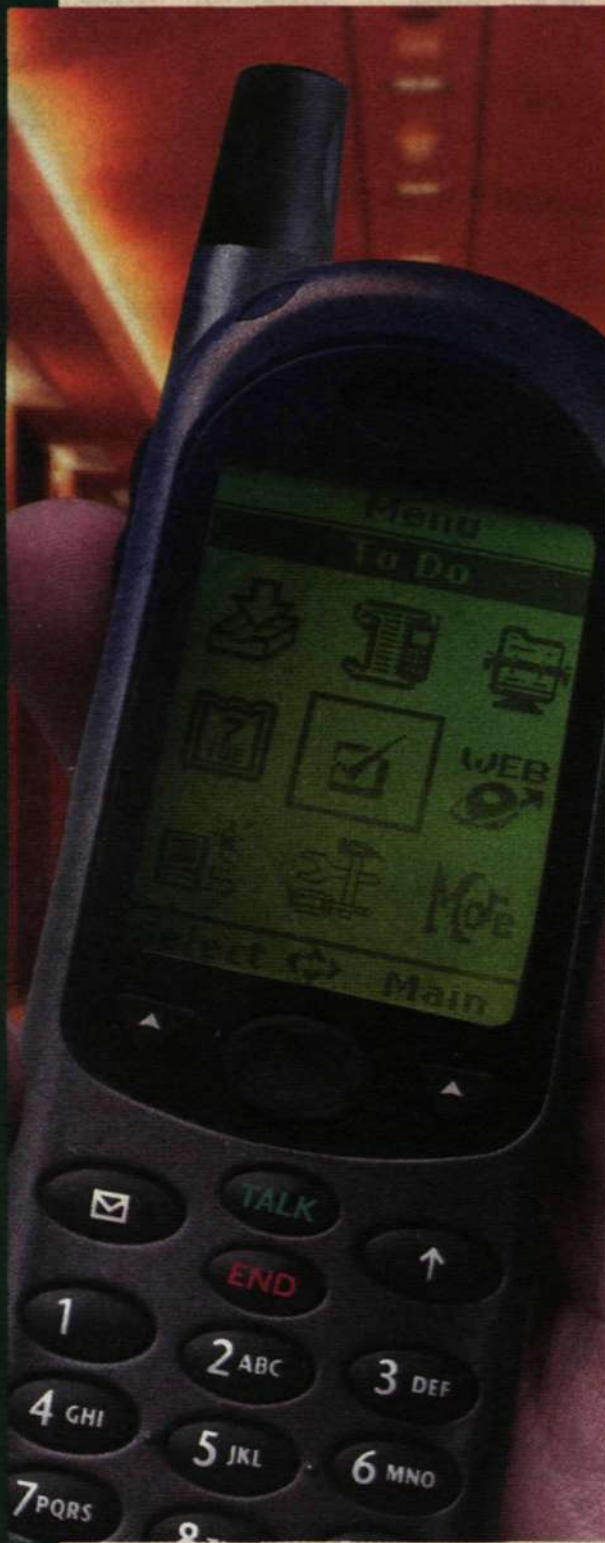
Anders Svantesson

Flash Memory



IT'S
HOT

*[What else would you expect
from STMicroelectronics]*



Whether it's receiving a message from a friend, a hot MP3 music download or the latest stock market quotes, new generation WAP phones can do it all. Thanks to the latest flash memories. Flash memories like those designed by STMicroelectronics and already shipped in their millions. Drawing on years of experience designing dedicated microchips for some of the world's leading manufacturers, ST combines system know-how with technological expertise to produce flash memories that outstrip the most demanding standards.

For more information on the hottest property in wireless communications, go to www.st.com/flash.

*STMicroelectronics
More Intelligent Solutions*



Angel satsar mer krut på kunderna

Stärka Ericssons ställning där företaget tidigare varit svagt. Teckna kontrakt med nya kunder samt se till att så många som möjligt av både nya och nuvarande kunder blir globala aktörer. Angel Ruiz, ny chef för Ericsson i Nordamerika, vet vad han vill åstadkomma i sin nya roll.

► Den 1 oktober tillträdde Angel Ruiz sin nya roll. Han tog över efter Per-Arne Sandström, som nu är operativ chef för Ericsson. Förutom att skaffa nya kunder och se till att de kan växa i den takt de vill, ser han även andra viktiga områden företaget har att arbeta med framöver.

– Mitt mål är att Ericsson i Nordamerika växer inom områden där företaget traditionellt inte varit särskilt starkt, exempelvis inom fasta nät. Vi måste också sälja fler tjänster, säger han.

– I den tuffa ekonomiska situation Ericsson befinner sig i nu gäller det att fortsätta arbeta i en slimmad organisation. Samtidigt måste jag försöka skapa en trygg och stimulerande arbetsmiljö för de anställda, fortsätter Angel Ruiz.

Plattare och snabbare organisation

I den nya organisationen utsågs Gerhard Weise till ansvarig för hela amerikamarknaden. Hans roll är strategiskt övergripande för alla länder i Nord- och Latinamerika. Marknadsenhetscheferna ska i första hand koncentrera sig på den operativa verksamheten, bland annat daglig kontakt med kunderna.

FAKTA/ANGEL RUIZ

Född: 1956 på Kuba, flyttade till USA som tolvåring

Språk: Spanska som modersmål, engelska flytande

Examen: I förvaltningskunskap (Master of Administrative Science)

1988–1990: Projektledare på Sprint

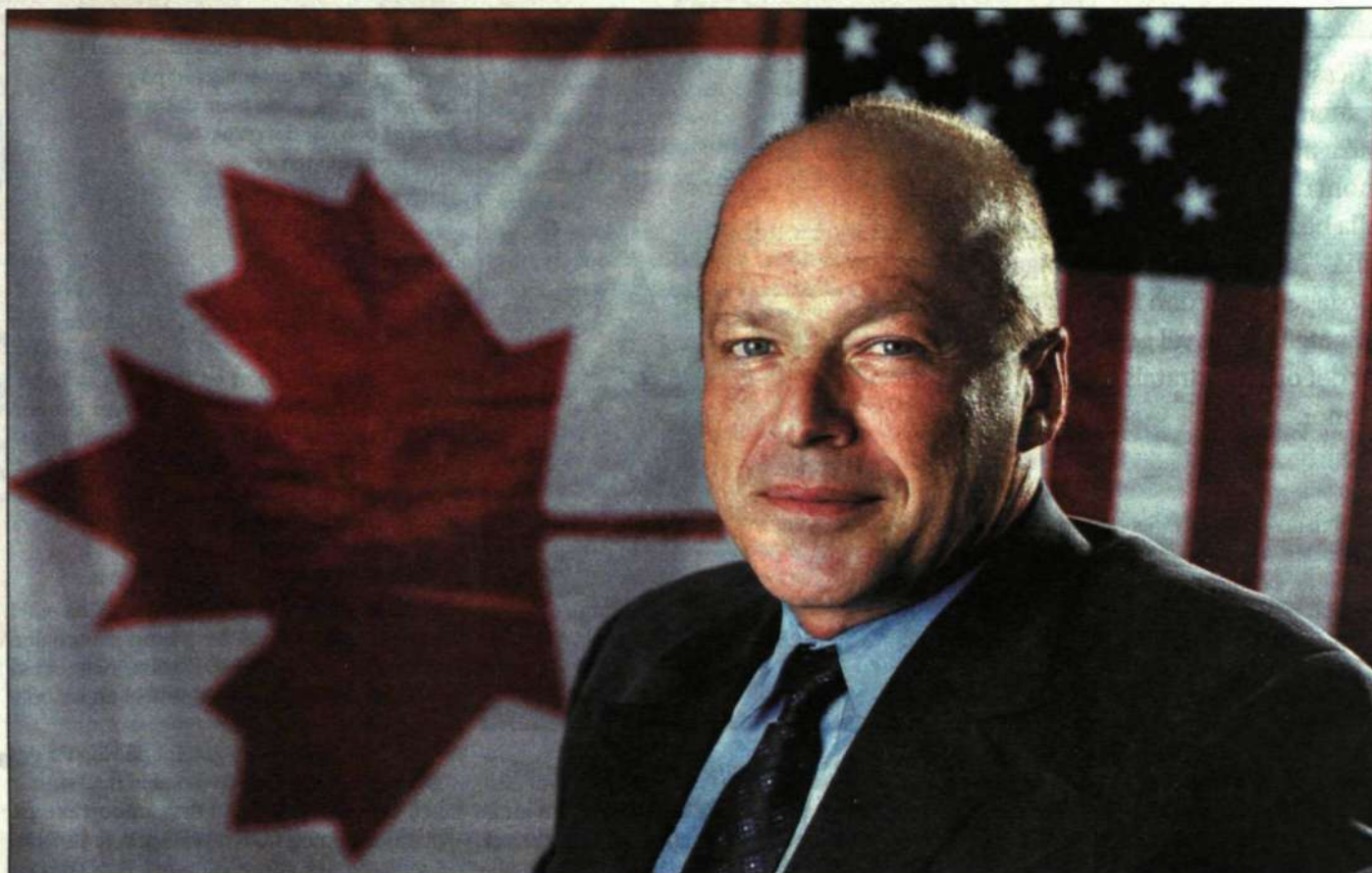
Kundansvarig för: Operatörerna Powertel Bell South och Cingular

Oktober 2001: Ansvarig för marknadsområde Nordamerika

Familj: Fru och två döttrar

Fritid: Gillar att åka motorbåt och dansa salsa

Lyssnar gärna på: Latinamerikansk musik



Nordamerika är en av världens mest konkurrensutsatta marknader. Men Angel Ruiz, sedan första oktober ansvarig för den marknaden, låter sig inte avskräckas. Han satsar på att få nya kunder och ta sig in på områden där Ericsson i USA och Kanada tidigare inte varit så starkt.

Foto: Gunnar Ask

– Den nya organisationen är plattare, snabbare och har kortare beslutsvägar. Den gör att vi kan agera på kundernas krav snabbare än tidigare, menar Angel Ruiz.

Olika vägar till 3G

Den nya Nordamerikachefen har lång erfarenhet av kundrelationer. Sedan 1996 har han varit kundansvarig för operatörerna Powertel, Bell South och nu senast Cingular. I sin nya roll kommer han ha sitt kontor i Plano, Texas.

Att Angel Ruiz avancerat så snabbt inom Ericsson tror han själv beror på att hans utbildning och yrkesmässiga bakgrund passar väldigt bra ihop med företagets mål och verksamhet.

– Jag har arbetat med telekommunikation i 20 år, varav de senaste 10 inom Ericsson. Mina erfarenheter omfattar försäljning, produkt- och projektledning, olika chefspositioner och inte minst kundansvar för stora operatörer, säger han.

För inte så länge sedan trodde marknads-

och finansanalytiker att allt fler operatörer i Nordamerika skulle välja GPRS-vägen mot tredje generationens mobilsystem. Men under den senaste tiden har det visat sig att operatörerna även väljer andra lösningar, exempelvis CDMA.

– I USA och Kanada finns många olika mobilstandarder, därför är det viktigt att Ericsson kan erbjuda alla operatörer en smidig övergång till 3G och så småningom 4G, oavsett vilken standard de har idag.

Förstod att det inte var en olycka

Angel Ruiz satt och åt frukost, i Plano, Texas, när hans fru ringde och berättade att ett plan på grund av ett olyckligt misstag, hade kört rakt in i World Trade Center. För så trodde många när det första planet körde in i byggnaden – att det som hänt var ett olyckligt misstag.

– Jag talade fortfarande med min fru när det andra planet kraschade in i den andra byggnaden. Vid det laget förstod vi att det inte kunde vara en olycka. Det var en väldigt tung dag, berättar han.

Angel Ruiz är dock inte särskilt oroad över den rådande ekonomiska situationen i Nordamerika. Han tror att konjunkturen vänder snabbare än många tror.

– Terroristattacken har naturligtvis skapat oro på marknaden. Men fränsett det finns det en stor potential för tillväxt både allmänt och specifikt inom telekomsektorn, säger han.

Vad gäller ledarskapsegenskaper tror Angel Ruiz på att vara rättvis och att leda genom att föregå med gott exempel.

– Det är viktigt att behandla människor med respekt. Genom ett bra ledarskap får du ut det allra bästa av dina medarbetare. Hur bra jag kommer att lyckas i min nya roll är helt beroende av hur duktiga mina medarbetare är, säger Angel Ruiz.

Ulrika Nybäck

ulrika.nyback@lme.ericsson.se

kontakten

KONCERNREDAKTÖR, ANSVARIG UTGIVARE

Lars-Göran Hedin, 08-719 98 68, lars-goran.hedin@lme.ericsson.se

REDAKTIONSSEKRETERARE

Lena Widegren, 08-719 69 43
lena.widegren@lme.ericsson.se

NYHETSCHEF

Henrik Nordh, 08-719 18 01
henrik.nordh@lme.ericsson.se

REDAKTION

Lars Cederquist, 08-719 32 05
lars.cederquist@lme.ericsson.se

Elin Dunås, 08-719 06 21
elin.dunas@lme.ericsson.se

Lars-Magnus Kihlström, 08-719 41 09

lars-magnus.kihlstrom@lme.ericsson.se

Tonya Lilburn, 08-719 32 02

tonya.lilburn@lme.ericsson.se

Jesper Mott, 08-719 70 32

jesper.mott@lme.ericsson.se

Jenz Nilsson, 08-719 00 36

jenz.nilsson@lme.ericsson.se

Ulrika Nybäck, 08-719 34 91

ulrika.nyback@lme.ericsson.se

Gunilla Tamm, 08-757 20 38

gunilla.tamm@lme.ericsson.se

EXTERNA ANNONSER

Display AB, 090-71 15 00

DISTRIBUTION

PressData
Box 3263
SE-103 65 Stockholm
tel: 08-799 63 28
fax: 08-28 59 74
contact@pressdata.se

TRYCK

Nerikes Allehanda Tryck Örebro,
2001

ADRESS

Telefonaktiebolaget LM Ericsson,
HF/LME/DI
126 25 Stockholm
fax 08-681 27 10
kontakten@lme.ericsson.se

LAYOUT OCH WEBBDESIGN
Paues Media, 08-665 73 80

KONTAKTEN PÅ WEBBEN:

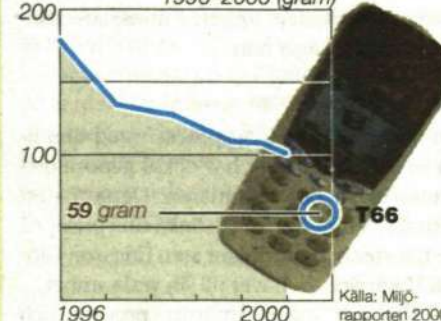
http://www.ericsson.se/
SE/kon_cor/kontakten

Anställdas adressändringar för
tidningen görs till lönekontoret.

VISSTE DU ATT...

... Ericssons minsta mobiltelefon, T66, bara väger en knapp tredjedel av en telefon producerad för fem år sedan?

Vikten på Ericssons mobiltelefoner 1996–2000 (gram)



Gott om bandbredd i ny sjökabel

» Nu lanseras det senaste tillskottet i Ericssons sjökabelsortiment på den europeiska marknaden. Ericssons 192-fibers sjökabel för orepererade system (system som normalt täcker avstånd på mindre än 400 kilometer) effektiviserar installation och öppnar nya affärsmöjligheter för teleoperatörer.

Med den nya kabeln blir installation och underhåll mer effektivt, eftersom fiberna är ordnade i band om åtta fiber i varje. Det stora antalet fiber i kabeln öppnar även nya möjligheter för operatörer som vill hyra ut bandbredd.



Bättre information om SAR-värden

» Nu ska det bli enklare att få information om radiovägsexponering vid köp av mobiltelefon. Alla nya modeller som introduceras efter den 1 oktober ska ha lättbegriplig information om telefonens SAR-värde och hur värdet ska tolkas.

– Det är viktigt att påpeka att det här inte är ett sätt att mäta skillnader i säkerhet mellan olika telefoner. Radiovägsexponeringen från våra telefoner ligger under uppsatta gränsvärden, vilka i sin tur ligger mycket långt under nivåer som skulle kunna vara skadliga. SAR-värdet är snarare ett jämförelsevärde med annan teknisk specifikation, säger Mikael Westmark, Ericssons talesman i hälsofrågor.

Försäljare dömd för piratkopiering

» En domstol i Stockholm har dömt en affärsinnehavare i Malmö för att ha sålt piratkopierade tillbehör till Ericssons mobiltelefoner. Han måste nu betala böter på 200 000 kronor jämte rättegångskostnader. De piratkopierade tillbehören – batterier och batteriladdare – upptäcktes av utredare som Ericsson anlitat för att minska handeln med piratkopior. Förfalskning av mobila tillbehör är ett problem runtom i världen. Varje år upptäcks 10–30 företag som säljer piratkopior av frontstycken, batterier och andra tillbehör.

Strategisk order i Malaysia

» Den malaysiska mobiloperatören Telekom Malaysia, TCSB, har beställt utrustning från Ericsson för att utöka sitt GSM 1800-system. Ordern är strategiskt viktig eftersom den ger Ericsson en bra position inför 3G, där licenser kommer att delas ut i landet under nästa år. Ordern är på motsvarande 780 miljoner kronor. Den utrustning Ericsson levererar ska täcka norra och nordöstra delen av landet.

– Under nästa år kommer troligen 3G-licenser att delas ut. Hur många det blir är ännu inte klart, men TCSB kommer förmodligen att få en licens. Den GSM-order som Ericsson nu har fått är ett strategiskt genombrott för vår framtida tillväxt i Malaysia, sammanfattar Arun Bansal, ansvarig för nya kundkonton för GSM, TDMA, WCDMA i Asien.

Ett nytt bolag tar form

Lanseringen gick enligt planerna. Konkurrensmyndigheterna i Europa och USA gav sitt godkännande till Sonys och Ericssons samägda bolag och den 1 oktober bytte 3 500 anställda arbetsgivare.

2 500 av Sony Ericssons medarbetare kommer från Ericssons konsumentdivision. Övriga från divisionen stannar inom Technology Licensing eller flyttas över till det nya Ericssonbolaget Mobile Platforms.

All verksamhet inom forskning och utveckling, design och försälj-

ning och marknadsföring från Sonys Digital Telecommunications Network Company flyttas över till det nya bolaget.

– Vi ser mycket fram mot att skapa ett fantastiskt företag och lansera våra första produkter under nästa år, säger Katsumi Ihara, vd för Sony Ericsson Mobile Communications.

Det nya produktnamnet är Sony Ericsson tillsammans med en sfärformad symbol i varmt grönt. Nu planeras också en gemensam produktportfölj.

Företaget planerar bara mycket



Jan Wäreby, vice vd och chef för marknadsföring och försäljning och Katsumi Ihara, vd för Sony Ericsson.

Foto: Rolf Adlercreutz

begränsad nyrekrytering. I slutet av året ska alla vara på plats.

Från den 1 oktober gäller alltså att både Sonys och Ericssons mobiltelefoner säljs, marknadsförs och stöds av det nya bolaget.

Företagets huvudkontor lokaliseras till London, där mellan 50 och 100 personer kommer att arbeta med företagets ledning, marknadsföring och personalfunktioner.

Vd Katsumi Ihara får sällskap i företagsledningen av Jan Wäreby som blir vice vd och chef för marknadsföring och försäljning.

En stor del av produktionen kommer att vara utlokaliserad på andra bolag, men en del Sony-ägda fabriker kommer att anlitas.

Dock ska den mesta verksamheten, till exempel forskning och utveckling vara förlagd till Sverige.

Bolaget siktar på lönsamhet redan från första året och ska bli världens största leverantör av mobila multimediatprodukter inom fem år.

En symbol full av liv

Kan en företagssymbol kännas som ett levande väsen och utstråla hjärtlig värme? Absolut, säger designteamet bakom Sony Ericssons nya logotyp.

– Logotypen ska spegla allt vi gör och säger. Den ska visa på dynamiken i vårt nya bolag och den framåtanda vi vill associeras med. Den måste naturligtvis också skilja ut Sony Ericsson från andra företag på marknaden. Det säger Philip Vanhoutte, global marknadschef på Sony Ericsson.

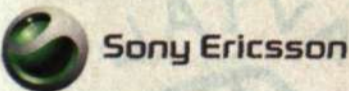
Att ta fram en symbol för ett företag som siktar på att bli nummer ett på mobiltelefoner inom några år är en grannliga och oerhört viktig uppgift. Och Philip Vanhoutte, som fram till månads-

skiftet var marknadsdirektör på konsumentprodukter, är nöjd.

– Vi letade efter en symbol som förkroppsligar varumärkets värden och vår vision. Det var också viktigt att den känns organisk, nästan levande. Symbolen vi nu samlas under representerar Sony Ericssons drömmar och hjärta, förklarar Philip Vanhoutte.

För ett företag som arbetar med mobil kommunikation och multimedia är det också viktigt att symbolen är gjord lika mycket för skärmar och animationer som för traditionella medier. I arbetet med den nya logotypen har designgruppen använt två nyckelbegrepp: flytande identitet (liquid identity) och ett andra jag (it's another me).

– Flytande identitet är något man känner igen delvis på färgen



och formen, men lika mycket på hur det rör sig och uppträder, förklarar Takuya Kawagoi på Sonys designcenter i Tokyo, som har lett gruppen bakom logotypens utformning.

– Symbolen ska också kännas som något levande. Den är som en förlängning av dig själv. Vi tog det hela ett steg längre och sa: tänk om telefonen var ett andra jag, ett ting med en personlighet? Den här symbolen kan uttrycka ett spektrum av känslor och handlingar. Den kan vara lugn och i vila eller energisk och ivrig. För att betona känslan av liv valde vi den varma gröna färgen, förklarar Takuya Kawagoi.

Per Zetterquist
kontakten@lme.ericsson.se

Dodi Axelson
dodi.axelson@qlm.ericsson.se

3G-lanseringen i Tokyo gick som smort

Japans största teleoperatör, NTT DoCoMo, har öppnat världens första kommersiella 3G-nät. Tjänsten, som kallas Freedom of Mobile Multimedia Access, FOMA, erbjuder en uppkoppling som är 40 gånger snabbare än med befintliga system.

Användare kan skicka videoklipp, bilder och e-post. De kommer snart även att ha möjlighet att ladda hem musik och tecknade kortfilmer över NTT DoCoMos 3G-nät.

Inledningsvis täcker FOMA ett område i Tokyo med en radie på



30 kilometer. Osaka, Kyoto och Nagoya väntas ingå i täckningsområdet vid årsslutet. Resten av landet kommer att täckas i början av nästa år.

Allt gick som det skulle under

NTT DoCoMos vd Keiji Tachikawa ringer det första samtalet på världens första 3G-nät.

Foto: Pressens Bild/Jon Thunqvist

första driftdagen. Ericsson har levererat basstationer till NTT DoCoMos 3G-nät.

– Även om det inte är samma teknik som vi kommer att använda i Europa, så visar lanseringen

att 3G-tekniken fungerar, säger Torbjörn Possne, Ericssons ansvarige för WCDMA.

Lanseringen innebär också att de första 3G-telefonerna har börjat säljas. Cirka 4 500 kunder köpte en 3G-telefon under premiärdagen. Operatören har släppt cirka 30 000 telefoner, varav 5 000 är videotelefoner. Under första dagen stod videotelefonerna för hälften av försäljningen.

Med FOMA kan telefonerna ta emot 384 kilobit datainformation, och sända 64 kilobit, per sekund.

Cheryl Brown

Samarbetsbolag går upp i Global Services

Ericsson Microsoft Mobile Venture går samman med världens största serviceorganisation för mobila operatörer, Ericssons affärsenhet Global Services. Samarbetet mellan bolagen är lika fast som tidigare.

De juridiska förhållandena för Ericsson och Microsofts gemensamma bolag ändras för att kapaciteten i verksamheten ska kunna öka snabbare.

Efter ett framgångsrikt år ska samarbetet mellan Ericsson och Microsoft i fortsättningen baseras på en uppsättningsavtal, så kallade Original Equipment Manufacturer-avtal.

Mobile Ventures uppdrag är att ta fram kommersiella lösningar som ger operatörer möjlighet att erbjuda personlig informationshantering, i mobiltelefonen. Till exempel ska man kunna nå kontorsdatorns e-post, kalender och adressbok från mobilen med en

säker anslutning. Detta genom integration av Ericssons produkter för Mobil Internet och Microsofts produkter. I framtiden ska verksamheten vara en del av Ericssons systemintegrationsverksamhet inom Global Services som inbegriper partnerskap med IBM, Compaq, Sun och HP.

Bolaget har växt snabbare än förväntat under perioden och har slutit tre kommersiella lanseringskontrakt, driver 16 pilotprojekt och har 40 åtaganden i 30 länder.

– Det här är bra för både Ericsson och Microsoft. Genom att kombinera den globala styrkan av systemintegreringar kan vi uppnå mycket mer på kort tid. Vi kan dra nytta av möjligheterna i systemintegrering och expandera kapaciteten globalt genom att föra in företaget inom Global Services, säger Bert Nordberg, chef för Global Services.

Henrik Nordh
henrik.nordh@lme.ericsson.se

Historiskt 3G-samtal till Asien

"Good afternoon Hong Kong. I am calling from Stockholm on the first live WCDMA call ever made to Hong Kong." Så löd hälsningsfrasen när Ericssons grupp fick kontakt med operatören i Hongkong. Det var ett högtidligt och historiskt ögonblick för Ericssons specialistgrupp som var med om det första samtalet över ett kommersiellt 3GPP-system till Hongkong.

Operatören i Hongkong står just nu i begrepp att välja WCDMA-leverantör och frågade Ericsson om de kunde demonstrera ett samtal över ett komplett WCDMA-system. Företaget ville uppleva en demonstration utan att behöva

komma till Sverige. För Ericsson var lösningen enkel. En direktsändning i form av en videokonferens som operatören kunde följa på sitt eget kontor hemma i Hongkong. Allt som behövdes för att operatören skulle kunna följa demonstrationen i Kista var lite assistans från Ericssonfolket i Hongkong.

Klara bevis

– Det här är ett utmärkt sätt att servera klara bevis för att Ericsson har ett fungerande 3GPP-kompatibelt WCDMA-system. Vi har nu möjlighet att visa fler kunder vilka framsteg Ericsson gör inom 3G, säger Anders Moberg, affärsansvarig i Hongkong, Taiwan och Korea.

Bengt Skörelid, applikationsansvarig på Ericssons democenter, guidade åskådarna i Hongkong genom radioaccessnätverket och kärnnätverket.

Specialtekniker övervakade

Åskådarna på andra sidan jorden kunde hela tiden ställa frågor. Operatören var mycket nöjd med förevisningen.

Även medlemmarna i Ericssons grupp var lättade över att allting klaffade med tanke på att den här tekniken är hundra gånger mer komplicerad än GSM. Specialtekniker fanns hela tiden på plats för att övervaka samtalet.



Ericssons specialistgrupp gjorde en lyckad förevisning av hur WCDMA-tekniken fungerar i praktiken. Foto: Thomas Holmberg

Sara Morge
sara.morge@lme.ericsson.se

Banbrytande Edge-order från USA

Operatören VoiceStream har kommit överens med Ericsson om att bygga ut sitt nationella GSM-nät och installera utrustning för Edge. Överenskommelsen, som från början var värd 1,6 miljarder kronor, kan under en treårsperiod öka till cirka 3,3 miljarder.

Installationerna av GSM 1900-utrustningen inleds omedelbart. Det gäller utrustning för kärnnät och radionät i New Orleans och Virginia samt utökning av VoiceStreams nuvarande nät i Florida. Ericsson ska också installera utrustning för Edge

på vissa av VoiceStreams marknader för att stödja nästa generations tal- och datatjänster.

Edge står för Enhanced Data rate for GSM Evolution.

VoiceStream är den första av Ericssons GSM-kunder som satsar fullt ut på Edge. Beslutet är viktigt eftersom ett flertal GSM-operatörer även utanför USA kan komma att följa efter. Det betyder att det kommer att finnas en marknad för ett flertal olika Edge-telefoner.

– För VoiceStream är det lätt att uppgradera Ericssons del i det existerande GSM-nätet till Edge, eftersom det endast behövs en

kompletterande transceiver i den existerande basstationen och programvara som laddas centralt, säger Kurt Sillén på affärsenheten WCDMA och GSM.

– Ericsson har visat att man är en pålitlig partner, som levererar nät som lever upp till de avancerade tjänster vi erbjuder, säger Bob Stapleton, vd för VoiceStream Wireless.

I november förra året beslutade Nordamerikas största mobiloperatör AT&T Wireless att välja GSM/GPRS/Edge/WCDMA som vägen mot 3G. AT&T Wireless är en tongivande medlem i UWCC, Uni-

versal Wireless Communications Consortium – en USA-baserad internationell organisation för TDMA.

UWCC har nu beslutat att förespråka Edge, vilket kommer att få många TDMA-operatörer att välja samma väg som AT&T.

– Flera GSM-operatörer utanför Nord- och Sydamerika har visat intresse för Edge. När USA, som har både TDMA- och GSM-operatörer, väljer Edge så ökar intresset. Det är naturligtvis mycket positivt och behövs för att skapa en stor marknad, säger Kurt Sillén.

Han betonar också att det är viktigt att marknadsföringen av GPRS-

tjänsterna blir framgångsrik och att det kommer fram många enkla applikationer.

På frågan om TDMA-systemens tid är förbi, svarar Kurt Sillén ett övertygande nej.

– Näten kommer att leva vidare under många år. De underhålls hela tiden, och funktioner som sänker de operationella kostnaderna för operatören och höjer återanvändandet av frekvenser utvecklas kontinuerligt.

Gunilla Tamm
gunilla.tamm@lme.ericsson.se

Uppkopplad Saab glänste på telekommässa

En Saab 9-3 cabriolet utrustad med mobila e-tjänster föranledde många höjda ögonbryn på mässan Networks Telecom i Älvsjö utanför Stockholm. Tack vare bilens standardiserade plattform kan föraren välja ut och ladda ned tjänster efter behov. Prototypen är frukten av ett samarbete mellan Ericsson och Saab.



Med telematics går telekommarknaden vidare från taltrafik till kommunikation mellan maskiner. För konsumenterna innebär tekniken att bilar, som den Saab 9-3 som visades på Networks Telecom, inom en snar framtid kan bli var mans egendom.

Foto: Gunnar Ask

– Med mobiltelefon eller handdator kan man få information om bilen oavsett var man befinner sig. Ericsson är det enda företag som utvecklat en helhetslösning som knyter samman hem, kontor, bil och mobiltelefon, säger Mats Andersson, ansvarig för Ericsson e-services.

Tekniken som visades på mässan den 24 till 25 september kallas för telematics – en slags kombination av telekommunikation och informatik. Intresset var stort. Nyfikna biltillverkare, operatörer och tjänsteutvecklare vill vara med och skapa en ny marknad. De har sett vilka möjligheter som öppnar sig med den öppna plattform som kallas Open Services Gateway Initiative, OSGi.

– Vi har visat tjänster som navi-

geringssystem och körjournal, säger Peder Fast, ansvarig för telematicsutvecklingen på Saab.

– Systemet bygger på att man laddar ner informationen från en server. Bilägaren behöver alltså inte investera tiotusentals kronor i ett inbyggt navigationssystem. Jag tror att många hellre betalar en mindre summa och laddar ner vid behov, säger Mats Andersson.

Saab och Ericsson har haft ett samarbetsavtal kring e-services sedan april i år.

– För oss är det viktigt att få tillgång till en standard och jobba

med ett stort telekomföretag som är ledande i utveckling av OSGi, säger Peder Fast.

Det dröjer ännu en tid innan den här typen av bilar blir var mans egendom.

– Visst, tekniken finns, men det är ännu inte tillräcklig omfattning på tjänster och tjänsteutvecklare. 3G-näten har ännu inte kommit igång ordentligt. Det kan dröja ett par år innan vi ser de här bilarna på marknaden, säger Peder Fast.

Jesper Mott
jesper.mott@lme.ericsson.se

Donationer strömmar in till amerikanska Röda Korset

De anställda på Ericsson har öppnat båda hjärta och plånbok för att hjälpa dem som drabbats av terrorattacken mot World Trade Center i New York.

Över 1,7 miljoner kronor har redan donerats till Röda Korset och det är ännu inte försent att bidra.

Ericssons fond för de drabbade, Fast Response, var planerad att stänga fredagen 28 september, men den kommer att stå öppen för donationer fram till årsslutet. Det är enkelt för bidragsgivare att donera till fonden eftersom det

inte är nödvändigt att fylla i några formulär.

Genom att Ericsson matchar donationerna från de anställda, och genom en engångsdonation, skänks totalt cirka en fem miljoner kronor till Röda Korset.

Utöver den ekonomiska hjälpen bidrar Ericsson Response med teknik och expertis för att bygga upp kommunikationerna i New York. Tio miljoner kronor går dessutom till katastrofhjälp.

Cheryl Brown
kontakt@lme.ericsson.se



Röda Korset har mottagit miljontals kronor i donationer som används vid insatserna i katastrofområdet på Manhattan.

Foto: Röda Korset



VMware-konfiguration PowerEdge 2550

- 2x1GHz processor
- 2GB RAM (4x512)
- 5x 36GB 10k rpm
- PERC 3/Di 128MB Raid controller
- 2 integrerade NIC, 1GBit
- 2U hög i rack
- Rackskenor
- 3 års på-platsen-service

Ett utvecklingsystem blir fler med VMware* på Dell-servrar

Utvecklingsarbete kräver ofta stora resurser i form av hårdvara och administration. Med Dells servrar, tunna klienter och programvaran VMware håller Ericsson Radio Systems i Linköping på att ta fram en ny utvecklingsmiljö med målet att sänka kostnaden för servrar och administration till hälften.

Virtuell teknik med VMware

Vid Ericsson i Linköping hade man önskemål om att

- kunna frysa miljöer
- göra automatiska ominstallationer
- bevara miljöer med operativsystem och applikationer
- få versionshantering för hela miljöer

Dessutom ville man också integrera utvecklings-, mål- och testmiljö i samma maskin. Med VMware, som är en programvara utvecklad för PC, såg Fredrik Sjöstedt och Leif Engman lösningen.

Testa i Dells serverlabb

De båda systemadministratörerna ville köra programvaran mot servrar för att öka flexibiliteten och förbättra backup- och konfigureringsmöjligheterna. Då kontaktade de Dell, som bjöd in till test i Dells serverlabb på Irland. I en färdigkonfigurerad miljö med Windows NT, Linux och VMware, där VMware haft tekniker på plats för att förbereda, testade och jämförde de under en vecka prestanda på PowerEdge 2450, 6450 och 8450 med 2 till 8 processorer. VMware höll måttet och man konstaterade att det blir mest lönsamt med flera mindre servrar.

Hur en server blir flera

Med virtuell teknik kommer nyheten VMware GSX Server att få en PowerEdge 2550 att fungera som flera olika servrar. Det går också lättare och snabbare att lägga till nya servrar utan att någon behöver konfigurera och flytta över program.

Testlabb på skrivbordet

För användarnas del innebär den nya miljön att de får en kraftfull arbetsstation på sitt skrivbord med flera virtuella "PC". Nästa steg är att ersätta denna med en tunn klient som körs mot servrar. Med

denna miljö kan var och en nu både utveckla och testa från sitt eget skrivbord. Det spar mycket tid att slippa boka tid i labb och preparera testmiljön. Dessutom klarar man sig med enklare utrustning än tidigare.



Jonas Thorsell, Dell, Fredrik Sjöstedt, Ericsson Radio Systems, och Leif Engman, EIP, studerar innanmätet i en PowerEdge 2550 som är den förbättrade efterföljaren till PowerEdge 2450 som testades på Irland.

Testa själv - spara pengar

Vill även du testa VMware på Dells servrar? Ring Dell för labbtestade och optimerade konfigurationer av Dell PowerEdge och VMware. Dell är en av de största delägarna i företaget VMware och våra företag har ett mycket nära samarbete.

Ring Jonas Thorsell, Dell, tel 08-590 051 00 eller skicka e-mail till jonas_thorsell@dell.com

*Fakta om VMware Inc, Palo Alto, Kalifornien
Dell Computer Corp. investerade förra våren ca 20 miljoner dollar i företaget och är en av VMware:s huvudinvesterare.

DIRECT MEANS EASY	Skräddarsytt	Inget lager	Handla direkt
	Personligt anpassade lösningar innebär att du får vad du ber om.	Betyder att du får den senaste tekniken från ledande tillverkare.	Utan mellanhänder som står mellan dig och Dell, behåller du besparingen själv.



RING Team Ericsson på 08-590 051 42/08-590 059 55

KLICKA www.dell.se

Det våras för transmission

Transmission och transport, det vill säga långdistanskommunikation via mikrovåg och optokabel, går mot en ny vår. Verksamheten ses som så betydelsefull att den numera utgör en separat affärsenhet.

► Fram till nyligen har transmissions- och transportverksamheten legat i olika divisioner. Mikrovågsverksamheten har tillhört mobilsystemsidan, medan optodelen legat under divisionen Data Backbone.

Från den 1 september tillhör bägge verksamheterna samma affärsenhet, Transmission och transport, med Björn Olsson som chef.

– Vi har varit duktiga på mikrovågssystem länge, men inte lika framåt på optosystem. Anledningen är kanske att vi valt att satsa mer på andra verksamheter i företaget. Nu är målet att vi ska ta nya marknadsandelar på optosidan, samtidigt som vi ska behålla vårt försprång på mikrovågsverksamheten, säger Björn Olsson.



Björn Olsson

Ericsson är världsledande på området mikrovågstransmission. MINI-LINK E och MINI-LINK BAS har gjort enorm succé genom sin förmåga att trådlöst överföra stora datamängder från en punkt till en annan eller från en punkt till flera andra. I den nya enheten står mikrovågsverksamheten för ungefär två tredjedelar, resten är optoverksamhet.

Nät med högre kapacitet

I likhet med mobilsystem är även transmissionsområdet på väg mot något man kan kalla en ny generation. Det handlar om att införa mer intelligens i näten.

Nu börjar man också bygga metronät i 100 till 200 kilometer breda områden. I ett sådant område kan kunder erbjudas mycket höga datahastigheter långt ut i näten via kombinationer av optotransport och mikrovåg.

– Det som händer är att opto kryper allt längre ut i

näten. I Stockholm till exempel finns redan metrooperatörer som erbjuder högkapacitet, säger Björn Olsson.

En annan viktig marknad är metoden att öka kapaciteten i befintliga glasfiberkablar genom våglängdsmultiplex. Med Ericssons lösning Erion kan en operatör öka datakapaciteten i en fiber 32 gånger. I stället för att gräva ner en ny kabel räcker det alltså med att sätta Erion-utrustningen i ändarna, en metod som kan spara stora summor åt operatörerna.

– Det viktigaste nu är att vi fortsätter att bygga affärer. Det är lätt hänt att man vänder sig inåt när det sker förändringar, men eftersom jag arbetat med kunder i 20 år vet jag hur viktigt det är att vi ger våra kundansvariga det stöd de behöver, säger Björn Olsson.

Fart hemma i väggen

Bland annat arbetade Björn i mitten av 1980-talet i USA där han sålde Ericssons första 565 Mbit-system.

– Det är fascinerande att vi idag kan erbjuda datahastigheter i den storleksordningen hemma i väggen.

Affärsenheten Transmission och transport består av runt 2 500 personer, inräknat leveransverksamheten. Verksamheten är uppdelad på en rad orter och utvecklingscentra. Centrum för mikrovågsverksamheten ligger hos Ericsson Microwave i Mölndal, men utveckling sker också i Norge, Danmark och Italien.

Utvecklings- och designcentra för optoverksamheten hittar man bland annat i Kista och i Kungens Kurva i Stockholm, men också i engelska Horsham samt i Italien och Tyskland.

Lars-Magnus Kihlström

lars-magnus.kihlstrom@lme.ericsson.se



Mikrovågsverksamheten står för två tredjedelar av verksamheten i den nya affärsenheten Transmission och transport, resten är optoteknik. Den här mikrovågsanläggningen, en MINI-LINK BAS, finns i Oslo.

Foto: Niclas Henningsson

Bandbredd kräver mer intelligenta nät

Även transmission och transportområdet är på väg mot en generationsväxling. Dagens stelbenta optonät kommer att ersättas av intelligenta och flexibla nät. Allt för att möta de ökande kraven på bandbredd och kapacitet.

► IP-baserad kommunikation växer mer och mer. Det kräver mycket större bandbredd än idag, men hur hög kapacitet som krävs varierar från tidpunkt till tidpunkt. Detta kräver en ny typ av transportnät, som inte bara har

tillräcklig kapacitet att bära trafiken, men som också kan hantera trafiken på ett intelligent och flexibelt sätt.

Generationsskifte för näten

Det handlar alltså om ett generationsbyte även på transmissionssidan. Drivkraften är förstås den nya generationens mobil- och multityjänstnät som kommer att föra med sig en mångdubbelt ökad datatrafik. Därför utvecklar Ericsson nu ett intelligent optiskt nät, ION.

– Den gamla generationens optonät, baserade på SDH (synkron digital hierarki) och WDM (våglängdsmultiplex) är statiska, dumma och byggda för röstöverföring. När data-trafiken nu ökar till att utgöra mer än hälften av kommunikationen i näten måste vi utveck-

la även transmissionsnäten, säger Per Andersson, ansvarig för affärsutveckling inom affärsenheten för transmission och transport.

I ett andra generationsnät är kanalerna fixa, fibrerna går från en punkt till en annan. Man kan tappa av en kanal här och där, men i stort sett är nätet statiskt.

– Poängen är att i tredje generationens system ska till exempel en datarouter kunna begära mer kapacitet när den känner att den blir överlastad. Då ska det optiska nätet automatiskt sätta upp nya våglängder och när en fiber är fullt utnyttjad ska man kunna hämta kapacitet i en annan fiber. Det kan man inte i dagens statiska system.

I den gamla elektriska världen löser en processor lätt problemet. Men ännu så länge finns inga optiska logiska kretsar och det är

dyrt att omvandla ljus till elektriska signaler och tillbaka igen.

Elektrisk intelligens

– I stället handlar det om att intelligensen måste vara kvar i den elektriska världen, medan man med ganska enkla optiska reläer kopplar ljuset mellan olika kanaler. Nätarkitekturen är också viktig. Där går man från ringformade till rutnätsformade nät, så kallade meshade nät, säger Per Andersson.

Nästa generations transmissionsutrustning kan vara utvecklad om ett par år, tror Per Andersson.

Lars-Magnus Kihlström

DEL AV ERICSSONS NYA ORGANISATION

PRODUKT-/LÖSNINGS- DIMENSION

Affärsenheter (Business Units)



Multi-Service Networks & Data Backbone
Johan Bergendahl



Mobile Systems WCDMA & GSM
Einar Lindquist



Mobile System CDMA
Åke Persson



Transport/ Transmission
Björn Olsson



Global Services
Bert Nordberg



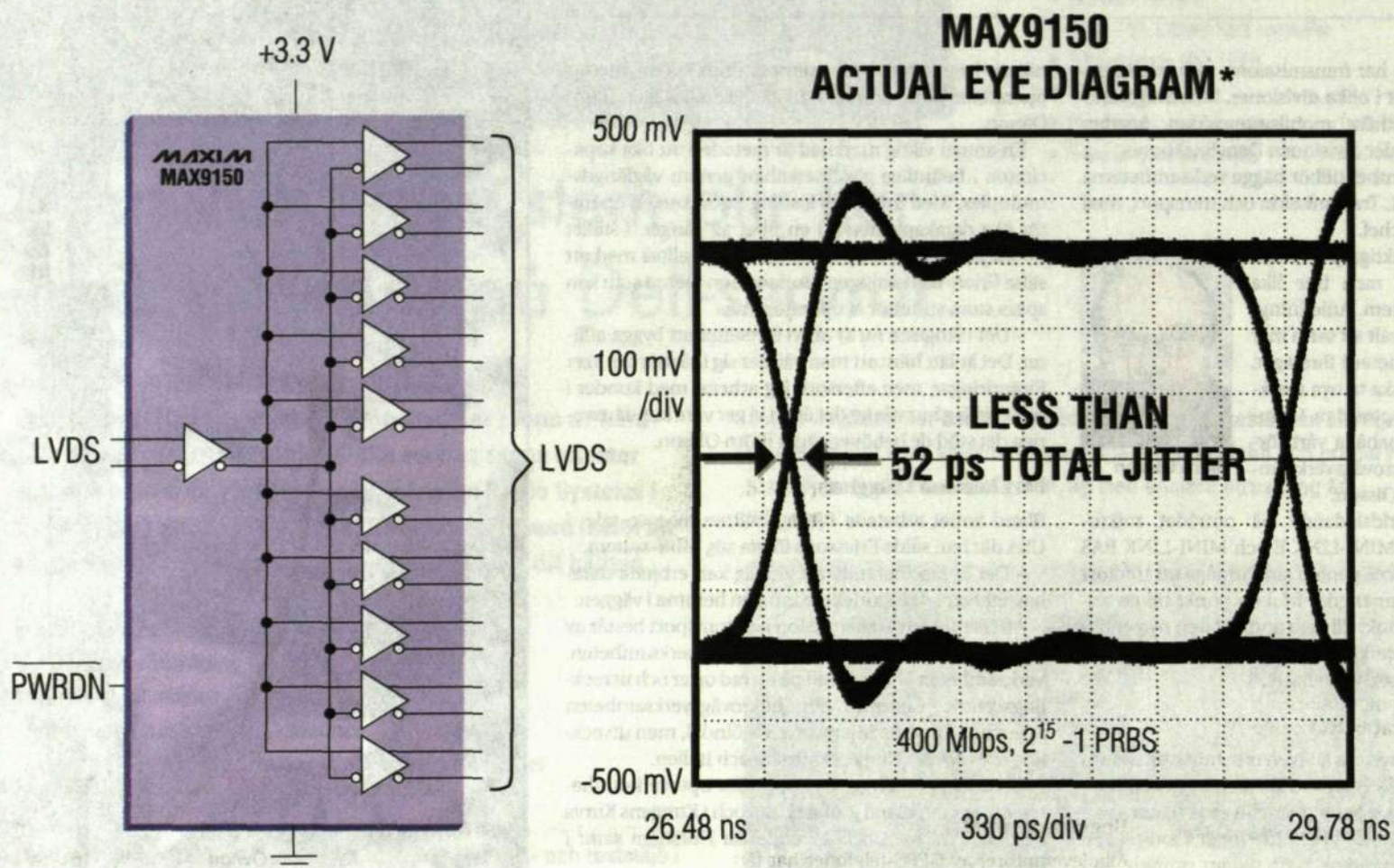
Chief Operating Officer (COO)
Per-Arne Sandström

Övriga verksamheter (Other Business Operations)

EBC
EBT
ECA
EMP
EMW
INN
MIC

LVDS-REPEATER MED LÄGST JITTER

120 ps_{p-p} (max) totalt jitter för signaldistribution med hög hastighet



MAX9150 är en multiport-repeater för low voltage differential signalling (LVDS) med lägst jitter. Jitter som är avvikelser från den idealiska timingen hos en händelse, ökar bitfel och minskar prestandan i kommunikationssystem med PLL:er, serializers och de serializers för höga hastigheter. Konkurrerande produkter har minst 400% högre jitter-specifikationer, och specificeras inte alls i vissa fall. MAX9150 garanterar alla kritiska spec:ar för tillämpningar inom signaldistribution.

- ◆ 120 ps_{p-p} (max) totalt jitter (Deterministic och Random)
- ◆ 100 ps(max) skew mellan kanalerna
- ◆ Ersätter nio serializers eller line-drivers i punkt-till-punkt-topologier
- ◆ Möjliggör robust Hot-Swap i punkt-till-punkt-länkar
- ◆ Garanterad 400 Mbps datahastighet
- ◆ 60 µA(max) strömförbrukning i Shutdown
- ◆ EIA/TIA-644 LVDS-standard

*Uppmätt på ett MAX9150 EVKIT med Agilent 81130A pulsgenerator, 1 m 50 Ω koax och Tektronix 11801C-oskilloskåp.

RING (44) 118 930 3388 för Design Guide eller gratisprov

MAXIM
www.maxim-ic.com



2001 EDITION!
FREE FULL LINE DATA CATALOG
ON CD-ROM



Få prisuppgift, Leveranstid och Beställ
Online på www.maxim-ic.com



E EGEVO
ELEKTRONIK AB
- Ingår i OEM-koncernen -

Box 8100, 163 08 SPÅNGA
Tel 08-587 067 00
Fax 08-587 067 39
www.egevo.se

Delar av Maxims
program distribueras av
ELFA
175 80 JÄRFÄLLA
Tel 020-75 80 00
Fax 020-75 80 10
www.elfa.se

Dominans inom GPRS

Ericsson behåller sin tätposition på GPRS-marknaden. Företaget har både flest avtal och flest kunder som börjat erbjuda GPRS. Två operatörer som nu har sina GPRS-nät i drift är Tango i Luxemburg och Telia i Sverige. Båda tror mycket på databaserade tjänster i form av GPRS.

► Ericsson medverkar i 75 av de totalt 169 överenskommelserna om att leverera GPRS, som tecknats världen runt. Det visar de senaste siffrorna från Ericssons marknadsanalytiker.

– Ingen annan leverantör har del i så många GPRS-avtal, säger marknadsanalytiker Anna-Lena Handell.

Ungefär 60 operatörer har börjat erbjuda GPRS-tjänster i någon form, och hälften av dem använder Ericssons nät.

Telia kommer in på banan

Det betyder att ungefär 30 av Ericssons kunder redan kommit igång med GPRS. Av dem är det 23 som börjat erbjuda tjänsten till alla kunder, vilket brukar kallas kommersiell lansering.

– Den senaste i raden är Telia som lanserade sin tjänst den 11 september för konsumentmarknaden, säger Anna-Lena Handell.

Hon och hennes kolleger tar kontinuerligt tempen på marknaden för GPRS.

– Siffrorna från augusti visar att Ericsson

hade del i 73 avtal, så det är två nya som tillkommit på en månad, konstaterar hon.

Även om många operatörer kommit igång med GPRS är användandet fortfarande lågt.

Ett problem, säger Anna-Lena Handell, är att alla parter i värdekedjan inte har hittat sin rätta roll. I Japan exempelvis, där i-Mode blivit så populärt, tar operatörerna bara en väldigt låg andel av konsumenternas användningskostnad medan tjänsteställverken får desto större.

– Det är viktigt att branschen i Europa och resten av världen kommer i gång med en affärsmodell där varje part ser det som lönsamt att medverka till utvecklingen av Mobilt Internet på längre sikt, där såväl nätverk, tjänster och telefoner finns med, säger Anna-Lena Handell.

Begränsat urval

Alla leverantörer av GPRS-telefoner har fått kritik för det begränsade urvalet. Men i dag är läget något bättre.

Ericsson släppte sin första GPRS-telefon,



Ericsson ligger långt framme med GPRS. Med 75 avtal av 169 tecknade dominerar koncernen marknaden.

R520, i april, och sedan dess har den populära T39 kommit. Ytterligare tre telefoner är på väg.

– Närmast på tur står T65, berättar Peter Bodor, PR-ansvarig på Sony Ericsson Mobile Communications.

Senare i höst kommer den omskrivna telefonen T68 och en modell som kallas R600.

Elin Dunås

elin.dunas@lme.ericsson.se

FAKTA/GPRS-AVTAL

Ericsson	75
Nokia	51
Motorola/Cisco	18
Siemens	10
Övriga	15

Totalt 169

Tango en pionjär på GPRS

När operatören Tango i Luxemburg och Liechtenstein skulle börja med GPRS hade man bråttom.

– Det var bara Ericsson som kunde leverera en lösning så snabbt som vi ville ha den, säger Didier Rouma, IT-chef på Tango.

► Didier Rouma berättar att Tango kontaktade Ericsson för första gången i september och sa att man ville lansera GPRS i mars.

– Och det kunde Ericsson ordna, säger han.

Den 1 mars började Tango erbjuda GPRS

till sina kunder. Tangos chef Pascal Koster säger att man från operatörens sida var lite besviken över bristen på GPRS-telefoner i samband med lanseringen.

– Men det är inte bara Ericssons fel, det är något som gäller alla leverantörer, poängterar han.

Hittills har Tango legat ganska lågt med sin GPRS-tjänst, men i dag när det finns fler terminaler ska operatören dra igång en lanseringskampanj.

Tilltron till paketförmedlad teknik i form av GPRS är stor.

– Vi förmedlar sex miljoner SMS varje månad och har 150 000 kunder. Det är över tio gånger fler SMS än för ett och ett halvt år sedan, trots att kunderna knappt fördubblats i antal. Det är en dramatisk ökning som visar

att folk gillar att kommunicera via data, säger Pascal Koster.

Ändå gör Tango en försiktig prognos för hösten. Pascal Koster räknar med att en procent av kunderna använder GPRS vid årsskiftet. Först mot slutet av 2002 tror han på mer betydande GPRS-trafik.

Men Pascal Koster tycker egentligen inte om ordet datatrafik alls.

– Det som räknas är att kunna erbjuda bra mobila Internet-tjänster. Och det är positivt att Ericsson vill stödja oss i lanseringen av tjänster till våra kunder, tycker Pascal Koster.

– Vi ser det här som ett partnerskap mer än som ett kund-leverantörförhållande, avslutar IT-chefen Didier Rouma.

Elin Dunås



Operatören Tango i Luxemburg och Liechtenstein var tidigt ute med lanseringen av GPRS. Foto: Barracuda productions

Telia ville vänta på större utbud

Den 11 september gick startskottet för Telias GPRS-tjänst för privatkunder och den 24 september lanserades en tjänst speciellt för företag. Telia Mobiles chef Anders Bruse ångrar inte att man väntade.

► Vi ville vänta med att lansera GPRS tills det fanns ett större utbud av GPRS-telefoner på marknaden, säger Anders Bruse.

Konkurrenten Europolitan började erbjuda GPRS kommersiellt redan i april.

– Visst var vi lite oroliga för att vi skulle tappa marknadsandelar i och med att vi inte var först. Men om vi tittar i backspegeln tycker jag inte att de som var tidiga med GPRS har lyckats bättre än vi, säger han eftertänksamt.

Liksom Tango har Telia sett en kraftig ökning av SMS i näten – under första halvåret i

år skickades 171 miljoner SMS, nästan tre gånger fler än motsvarande period förra året.

Det tyder på att vi är i början av en explosionsartad utveckling av mobila datatjänster liknande den som operatören NTT DoCoMo haft i Japan, säger Anders Bruse.

Färgskärm krävs

– Paketförmedlad teknik är grundförutsättningen för att vi ska nå dit. Men dessutom krävs att telefoner med färgskärm och bättre displayer är spridda bland kunderna, säger Anders Bruse.

– Till att både min tonåring och hans kompisar har telefoner med färgskärm lär det dröja ett tag.

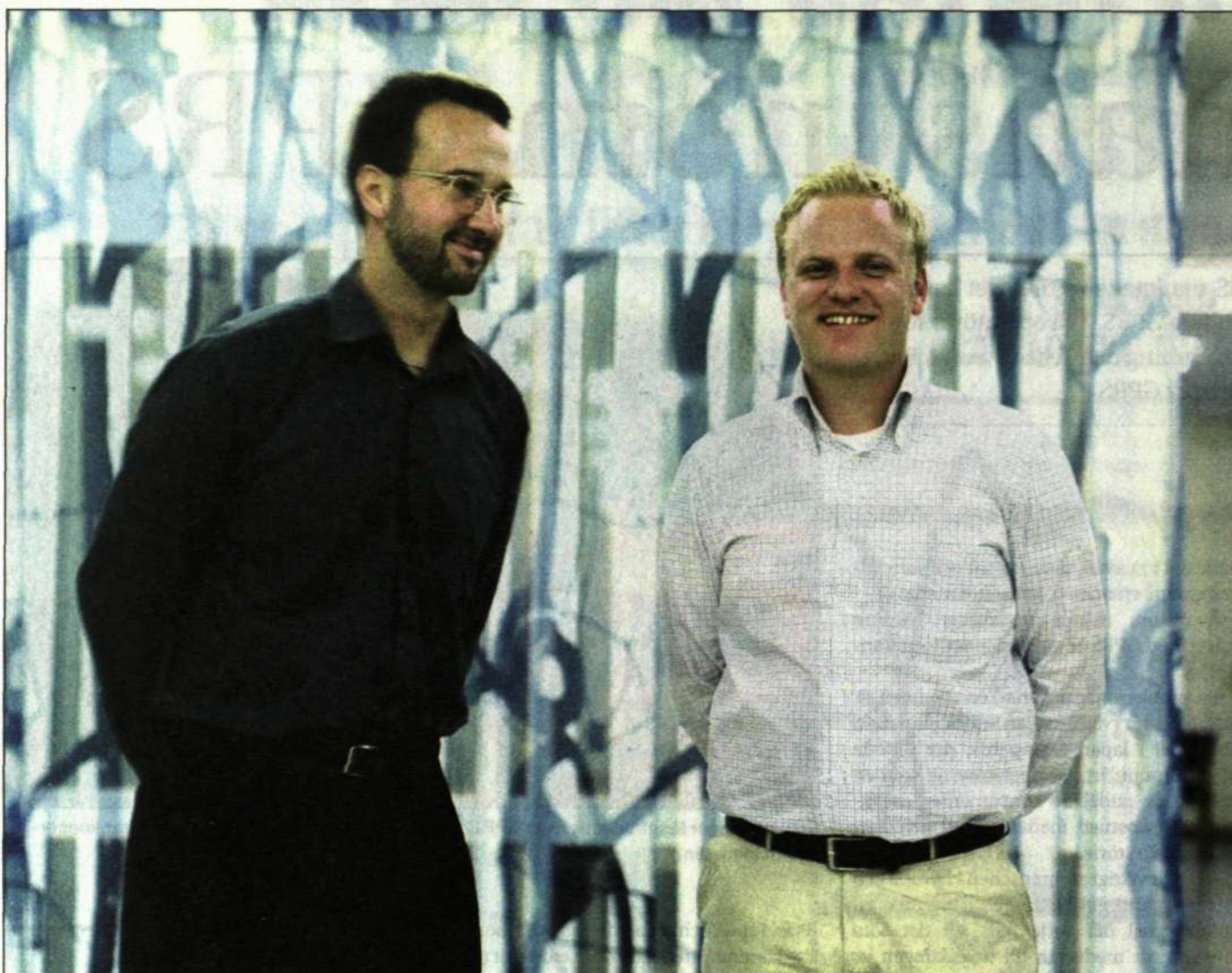
Upp till operatörerna själva

Men det är också upp till operatörerna själva att få fart på GPRS, menar Anders Bruse. De måste bli bättre på att skapa affärsmodeller som ger en rimlig del av vinsten till innehållsleverantörerna, det vill säga företagen utan vilka mobila datatjänster inte skulle finnas.

Elin Dunås



Anders Bruse



FAKTA/CHARGING OCH BILLING

Det finns tre områden som är centrala för att kunna ta betalt och sälja teletjänster: charging, betalningar och CRM.

- Charging handlar om hur man hanterar transaktioner i nätet samt registrerar och kontrollerar hur tjänster används.
- Betalningar handlar om att skicka räkningar till kunder, ta emot betalningar från kunder och koppla det till operatörens finanssystem. Detta område har traditionellt kallats billing.
- Customer Relationship Management, CRM, går ut på att hålla reda på individuella kunder och grupper av kunder.

Björn Sandström, strategisk produktchef på Charging Solutions och Jesper Nyström som arbetar med marknadsföring av produkterna, ser båda fördelar med det nya systemet för att få in betalningar per tjänst i stället för per megabit.

Foto: Ann EK

Smartare betalningsformer ger rättvisare priser

Nya tjänster och prismodeller för GPRS är ett omdiskuterat område. Operatörer världen runt letar efter betalningslösningar som är bättre anpassade för mobila Internet-tjänster. På Ericsson har man utvecklat en lösning där du betalar efter tjänst och inte per megabyte.

► Det är fredag eftermiddag och du går in i din Ica-butik för att handla inför helgen. Väl framme vid kassan upptäcker du till din fasa att kassörskan väger alla varor och knappar in samma kilopris för mjölet som för oxfilén. Låter det absurt? Men just så skulle det vara om vi överförde de debiteringsmodeller som används i GPRS-världen i dag till matbutiken.

Operatören måste kunna ta betalt för annat än per nedladdad datamängd, menar man på Ericssons produkt enhet Charging Solutions.

– Om du till exempel vill ladda ned U2:s senaste singeletta till mobiltelefonen så kanske den är en megabyte. Laddar du så ned Sunday Bloody Sunday är den kanske lika stor och kostar dig alltså lika mycket. Men det är inte rimligt att du måste betala lika mycket för en färsk låt som för en som är nästan 20 år gammal, säger Björn Sandström, strategisk produktchef på Charging Solutions.

Ericsson levererar betalningslösningar för alla typer av abonnenter. Charging Solutions har tagit fram en lösning som är särskilt anpassad för operatörer som erbjuder prepaid, det vi brukar kalla kontantkort. Denna betalningsform håller på att bli större än den traditionella postpaid, då du får hem en faktura med jämna mellanrum. I dag har 63 procent av mobilabonnenterna i Europa prepaid – globalt är siffran 39 procent. I Italien har så

många som nio abonnenter av tio kontantkort.

Ericsson är världens största leverantör av betalningslösningar för prepaid-segmentet. En undersökning som analysföretaget Ovum gjorde i våras bland drygt 100 operatörer visade att Ericsson även är den leverantör i branschen som har bäst rykte.

Jesper Nyström som arbetar med marknadsföring av produkterna berättar att intresset för Ericssons betalningslösningar är mycket stort, inte minst från operatörshåll.

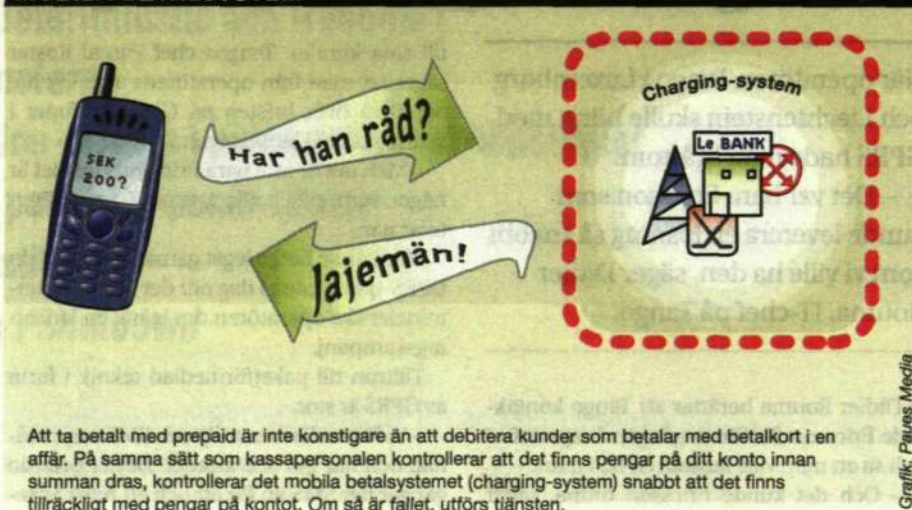
– Vi har redan flera operatörer världen runt som testar vår nya lösning. Hittills har det pratats mycket om vilka typer av mobila Internet-tjänster som ska lanseras för GPRS. Nu har betalningsformen för tjänsterna hamnat i blickfånget, säger han.

Att intresset är stort har sin förklaring. De operatörer som har lanserat GPRS har fått svidande kritik för sina krångliga och inte särskilt rättvisa betalningsmodeller. Därför, förklarar Jesper Nyström, måste operatörerna nu anpassa sina system så att de stödjer nya sätt att ta betalt för mobila tjänster.

– Hur man tar betalt är en av nyckelfaktorerna för mobila Internet-tjänsters framgång på konsumentmarknaden, konstaterar han.

Björn Sandström berättar att det med dagens kontantkortslösningar är möjligt att kontrollera om det finns pengar eller kredit på abonnentens konto innan tjänsten leve-

MOBILA BETALSYSTEM



Att ta betalt med prepaid är inte konstigare än att debitera kunder som betalar med betalkort i en affär. På samma sätt som kassapersonalen kontrollerar att det finns pengar på ditt konto innan summan dras, kontrollerar det mobila betalssystemet (charging-system) snabbt att det finns tillräckligt med pengar på kontot. Om så är fallet, utförs tjänsten.

Grafik: Paus Media

FAKTA/PDU CHARGING SOLUTIONS

Ericssons produktutvecklingsenhet Charging Solutions är världens största leverantör av betalningslösningar (charging solutions) för prepaid. Konkurrenter är traditionella telekomleverantörer (till exempel Siemens och Nokia), traditionella billingleverantörer (som israeliska Amdocs eller amerikanska Convergys), samt IP-billingleverantörer (som amerikanska Portal).

reras. Det blir ännu viktigare i och med Mobilt Internet, då operatörerna inte bara erbjuder sina egna tjänster utan också tjänster från andra företag i sina nät.

– Det geniala med betalningslösningar för prepaid är att de innebär en minimal kreditrisk för operatören och dennes affärspart-

På enheten jobbar cirka 600 personer i Sverige (Karlskrona och Stockholm), Kanada, Holland och på Irland. De ansvarar också för Ericssons strategier när det gäller charging. Enheten samarbetar tätt med Practice Customer Management inom Global Services som levererar totallösningar för Charging- och Billingområdet.

ners och samtidigt ger konsumenten full kontroll på utgifterna. Det är två viktiga faktorer som kommer att få fart på den mobila Internet-marknaden säger Björn Sandström.

Elin Dunås

elin.dunas@lme.ericsson.se

Ny växel öppnar för kundatsning

Ericsson har tagit täten i GPRS-loppet. Kommentarer från operatörerna är entydiga. När version nummer två av växeln – själva hjärnan – i systemet lanserades i våras lämnades konkurrenterna på efterkälken. På Ericsson Mobile Data Design är ingenjörerna redo för det fortsatta arbetet.

► GSM-mässan i Cannes, våren 1998. Besökarna flockas kring en modelljärnväg i Ericssons monter. En kamera på loket tar bilder som sedan skickas trådlöst till en stor skärm. Som första leverantör i världen visar Ericsson en fungerande GPRS-lösning.

– Vi jobbade stenhårt i ett drygt halvår för att få fram demo-systemet, berättar Björn Alldén, ansvarig för utvecklingen av Ericssons GPRS-lösning. För oss var det viktigt att vara först. Här gällde det att ta kommandot och försöka upprepa succén med GSM.

Kärnan i Ericssons GPRS-lösning är de två växarna, GGSN och SGSN, som ser till att alla datapaket skickas till rätt adress. När det 1996 fattades beslut om att växarna skulle byggas på en helt ny plattform gick uppdraget till Ericsson Mobile Data Design i Göteborg. Erfarenheterna från det trådlösa datakommunikationssystemet Mobitex och den amerikanska standarden CDPD hade byggt upp en gedigen paketdatakompetens på företaget. För Ericsson

Mobile Data Design, som dittills sysslat med nischprodukter och levit en ganska undanskymd tillvaro i koncernen, innebar uppdraget ett steg in på den riktigt stora arenan.

– Det fanns tankar på att bygga växarna på AXE eller någon befintlig, kommersiell server, men ganska snart insåg vi att vi behövde något nytt, berättar Björn Alldén. AXE var konstruerad för kretskopplad kommunikation och de kommersiella lösningar som marknaden erbjöd klarade helt enkelt inte kraven på tillgänglighet och skalbarhet.

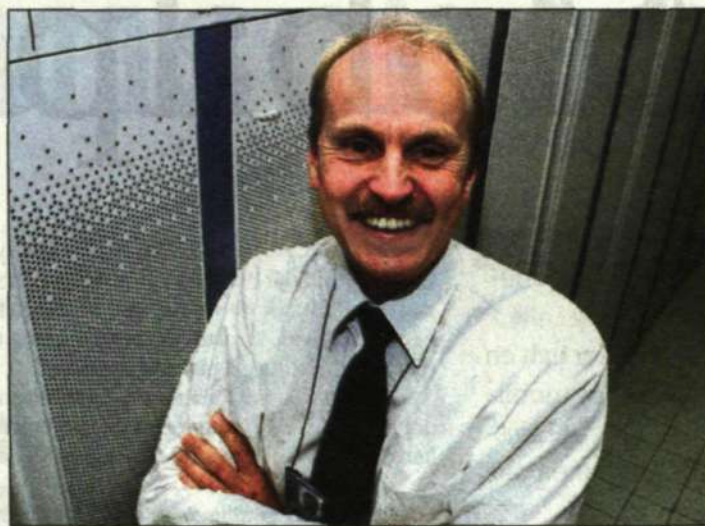
Utvecklingen av Ericssons GPRS-lösning sysselsätter i dag närmare 800 personer. De flesta jobbar på Ericsson Mobile Data Design som har det sammanhållande ansvaret. På Ericsson Norge i Grimstad görs en stor del av programvaran och Ericsson Eurolab i tyska Aachen håller i trådarna när det gäller support och underhåll. Ericsson Compitex, Mölndalsbolaget som varit en viktig spelare i utvecklingsarbetet av en av växarna, går till årsskiftet samman med Ericsson Mobile Data Design.

Krånglig väg

Demonstrationen av ett GPRS-demosystem i Cannes 1998 och senare samma vår på CeBIT i Hannover var en stor framgång, men den fortsatta utvecklingen av Ericssons GPRS-lösning har inte varit helt problemfri.

Först var det standarden som ställde till problem. Arbetet drog ut på tiden och ständiga ändringar tvingade ingenjörerna på Ericsson Mobile Data Design till rader av omkonstruktioner.

– Resultatet blev en mjukvara som inte rik-



"Vi är världsbäst på systemkompetens när det gäller GPRS- och 3G-utveckling." Björn Alldén, ansvarig för utvecklingen av Ericssons GPRS-lösning, drar sig inte för att sticka ut hakan.

Foto: Niclas Henningsson

tigt höll måttet, berättar Björn Alldén. Vår konstruktion blev, till en början, allt för krånglig.

Vändningen kom i våras. I mars släpptes version 2.0 av plattformen som de båda växarna bygger på och ett utvecklingsarbete med stenhård inriktning på stabilitet hade givit resultat. Version 2.0 gjorde att flera av Ericssons kunder vågade ta steget till kommersiell release av GPRS-systemet och från operatörsledet kom bekräftelsen Björn Alldén och kollegerna väntat på: med 2.0 passerade Ericsson Nokia i GPRS-racet.

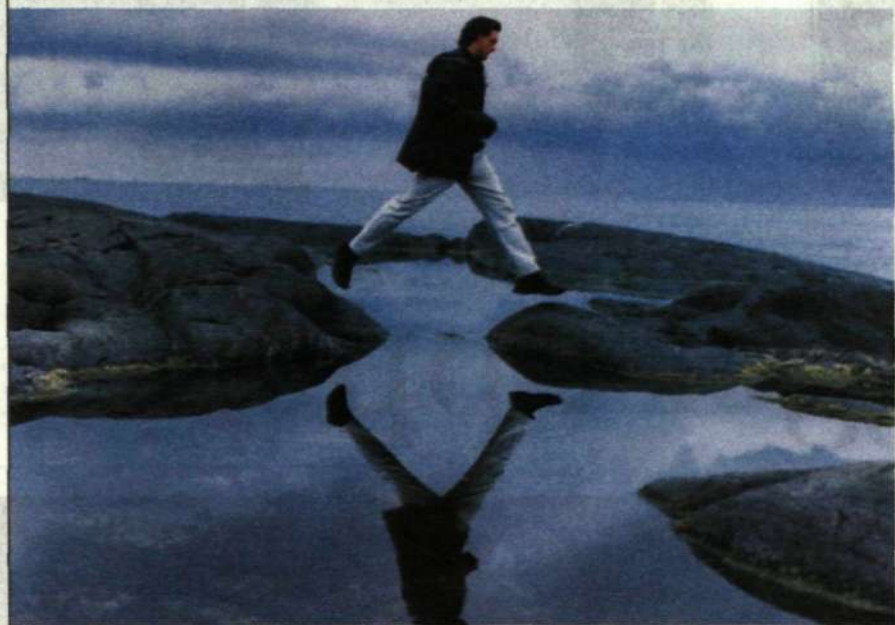
Långt kvar till slutet

Ericsson leder också kampen om marknadsandelar, 75 överenskommelser jämfört med Nokias 51. Till resten av leverantörerna är klivet stort.

Men Björn Alldén är noga med att betona att loppet bara börjat. En jämn ström av nya releaser, med allt högre kapacitet och allt fler funktioner, måste till om Ericssons mål på en 50-procentig marknadsandel ska nås. Ingenjörerna på Ericsson Mobile Data Design, Ericsson Norge och Ericsson Eurolab har antagit utmaningen.

– Jag vågar påstå att vi idag är världsbäst på systemkompetens när det gäller GPRS- och 3G-utveckling, säger Björn Alldén själv-säkert. Under de senaste fem åren av hårt utvecklingsarbete har vi samlat på oss erfarenheter och kunskap som kommer att vara enormt viktigt för Ericsson i framtiden.

Niclas Henningsson
frilansjournalist



Make yourself competitive!

Ericsson Education Europe helps you move ahead with just-in-time learning, customized learning support and alternative learning methods. We offer a wide range of seminars and courses. Cutting edge knowledge, lead by highly merited instructors. Let us take you one step ahead.

BRIGHT FUTURE FOR UMTS/3G!

(ref: UMTS Forum report from a recent study showing the consensus view of over 200 companies within the industry).

Ericsson Education Europe can help you meet this bright future by offering you a vast variety of courses in the UMTS product area, for example:

- Introduction to 3G Applications
- WCDMA/UMTS System Overview
- UMTS Transmission Overview
- WCDMA/UMTS Basic Core NW Design
- WCDMA Access Transport NW Design
- WCDMA Radio Network Design
- WCDMA Radio Network Functionality

For more detailed information please visit the web site of Ericsson Education Europe

<http://education-europe.ericsson.se/> or contact Ericsson Education Europe at: training.booking@era.ericsson.se or call +46-8-404 77 00.

ERICSSON 

Mobilplattformar gagnar branschen

Nya märken och modeller av mobiltelefoner, mobil uppkoppling i allt från kameror till handdatorer och en ökad försäljning av Ericssons mobilsystem. Det nybildade bolaget Ericsson Mobile Platforms öppnar en rad möjligheter.

– Vi kan skapa en strukturförändring i branschen, säger bolagets vd, Tord Wingren.

► Ericsson Mobile Platforms startade sin verksamhet den 1 september. Huvudkontoret ligger i Lund och där finns cirka 450 av de 800 anställda. Verksamhet finns även i Basingstoke i Storbritannien, norska Grimstad, Research

Triangel Park i North Carolina samt i Tokyo. Bolaget utvecklar plattformar för GPRS och 3G och alla företag som vill tillverka mobiltelefoner, eller annan utrustning med koppling till mobilnätet, kan köpa plattformarna.

– Ericsson är känt för att ha ett försprång när det gäller tekniklösningar och de lösningar vi har är väldigt intressanta för andra företag, säger Tord Wingren.

Men vad är egentligen en mobilplattform? Är det en fysisk produkt?

Tord Wingren förklarar att de består av komponenter som Ericsson låter andra företag tillverka i fabriker efter Ericssons konstruktionsunderlag. Det är den fysiska produkten som sedan går från våra underleverantörer till huvudkunden.

– Dessutom levererar vi mjukvara direkt till våra kunder och de kan även få olika typer av support. Vi skräddarsyr plattformen så att den passar kundens produkt på bästa sätt.

Viktigt är också att tillägga att de som köper våra plattformar får licens att tillverka och sälja produkter baserade på Ericssons patent, säger Tord Wingren.

Tidigare hette verksamheten Strategic Planning and Technology Unit och var då en del av Ericssons konsumentprodukter.

Tord Wingren säger att det var rätt vid en tidpunkt då tekniken som differentierade produkten. Telefonerna skulle bli mindre och mindre.

Idag är det mycket viktigare med design, mjukvara och varumärke. Bildandet av bolaget har inneburit en hel del förändringar.

– Vi gör produkter nu. Tidigare levererade vi in till andra produktprojekt. Nu paketerar vi vår teknik och marknadsför den och jag tror att det gör Ericssons teknik vassare. Det är kortare steg mellan de som utvecklar tekniken och kunderna.

En annan del av kundkontakten ligger i

industrialiseringen, det vill säga arbetet med att gå från prototyp till volymproduktion.

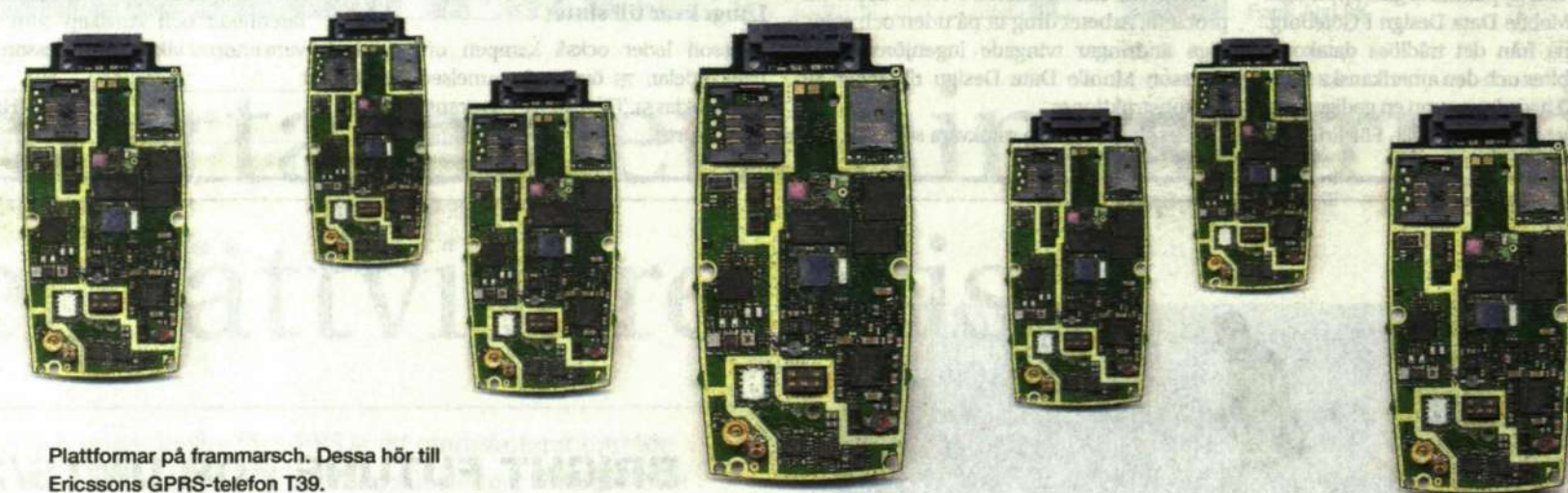
– Vi garanterar kvaliteten på vår lösning även vid volymproduktion och hjälper kunderna i arbetet, säger han.

– När det gäller de delar som tillverkarna själva utvecklar, display och antenn till exempel, bär de själva ansvaret för sin produkt.

Tord Wingren ser just på framtiden för det nya bolaget. Det kommer att kunna gå fort på utvecklingen av Mobil Internet och gagna andra delar av Ericsson.

– Kan vi sätta en standard med våra teknikplattformar och skapa en helhetslösning som fungerar i Ericssons nät, så är det en styrka även för Ericssons nätförsäljning, säger Tord Wingren.

Jesper Mott
jesper.mott@lme.ericsson.se



Plattformar på framarsch. Dessa hör till Ericssons GPRS-telefon T39.

Marknaden ligger öppen

Som nybildat bolag kartlägger Ericsson Mobile Platforms sin marknad. Det gäller att bygga upp kontakter med rätt spelare. Nicklas Gerhardsson, ansvarig för försäljning och marknadsföring på bolaget, säger att reaktionerna varit mycket positiva.

► Nicklas Gerhardsson arbetar upp kundkontakter och bygger upp en metod för hur bolaget ska arbeta mot kunderna i framtiden. Nyheten att Ericsson Mobile Platforms bildades skapade ett stort intresse och många har hört av sig enbart efter att ha sett pressreleasen.

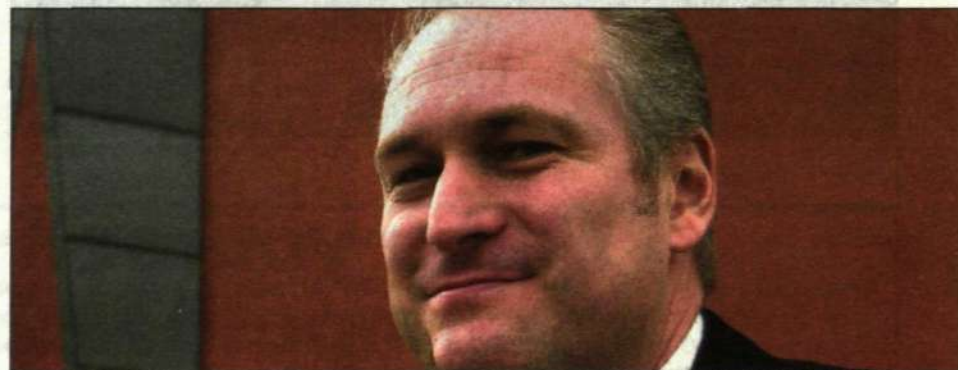
– Det är både små och stora företag som hört av sig. Alla kommer inte att bli kunder, men alla kontakter är viktiga. Ericsson får en marknadskenntnad och lär vilka krav som finns när det gäller teknik och support, säger Nicklas Gerhardsson.

Den största och viktigaste kunden är Sony Ericsson. Det finns en historia av samarbete eftersom Ericsson Mobile Platforms tidigare var en enhet inom Ericssons konsumentprodukter. Vissa projekt rullar därför på som tidi-

gare, men den nya situationen kräver att det skapas nya kontaktytor mellan bolagen.

Ericsson Mobile Platforms levererar både till Sony Ericsson och till dess konkurrenter. Nicklas Gerhardsson förklarar att det gäller att hantera situationen på rätt sätt.

– Det finns två aspekter. Vi måste som företag ha strikt kontroll över den information som vi får både från Sony Ericsson och dess konkurrenter. Detsamma gäller i lika hög grad Sony Ericsson, eftersom de kommer att ha kontakt med företaget som konkurrerar med oss. Är vi inte konkurrenskraftiga, så köper Sony Ericsson inte från oss. Den andra aspekten är att vi inte styr konkurrensen. Vi erbjuder en plattform som är en förutsättning för att tillverkaren ska kunna skapa sin produkt, men det är de själva som genom design, funktioner



Nicklas Gerhardsson bygger upp den del av bolaget som ska hitta kunder och sköta kundkontaktarna. Hittills har kunderna själva kontaktat Ericsson Mobile Platforms. Foto: Lars Åström

och tjänster ser till att produkten blir konkurrenskraftig.

När hela marknaden breddas så gagnar det alla parter, såväl Ericsson som Sony Ericsson och konkurrenterna.

Hur ser då konkurrensen ut när det gäller plattformar?

Nicklas Gerhardsson ser stora möjligheter för Ericsson att bli ledande både på GPRS- och 3G-plattformar. Det finns en handfull

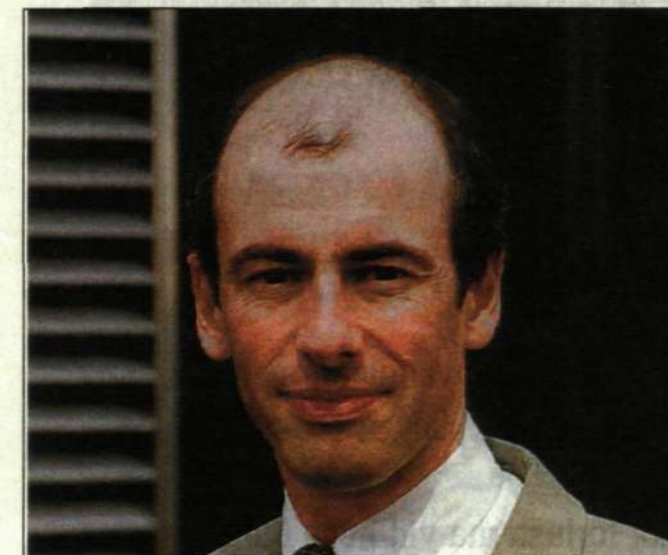
företag som bevisat att de kan utveckla GPRS-plattformar och ungefär lika många som kommer att uppbåda de resurser som krävs.

– Men jag anser att Ericsson Mobile Platforms har fördelen att komma från en miljö där man utvecklat och designat telefoner. Vi har en speciell förståelse för de problem som tillverkarna kommer att ställas inför.

Jesper Mott



Tord Wingren (ovan), vd för Ericsson Mobile Platforms, är nöjd med den start som bolaget fått. Han ser nu fram emot att komma igång med verksamheten i de nya lokalerna i Lund. Nicklas Gerhardsson bygger upp den del av bolaget som ska hitta kunder sköta kundkontaktarna.



Martin Garner arbetar med analys av mobil kommunikation på Ovum.

Foto: Lars Åström

Smart strategi med paralleller till pc

Starten av Ericsson Mobile Platforms är ett naturligt steg för att utveckla marknaden för Mobil Internet. Det säger Martin Garner, industrianalytiker på företaget Ovum i London.

► Ovum rekommenderade att Ericsson skulle börja med licensiering för tillverkning av mobiltelefoner redan 1997, berättar Martin Garner. Han är något förvånad att det inte skett tidigare.

– Det är ett klokt beslut och vi ser det som ett naturligt steg för att öppna marknaden.

Fenomenet med ledande företag som utvecklar avancerade komponenter, för att sedan ska tillverka de färdiga konsumentprodukterna, har flera paralleller i andra branscher. Till exempel har Intel använt strategin med stor framgång när det gäller mikroprocessorer till pc-industrin.

– En annan intressant parallell är Seiko som tillverkar klockor. De har en stor andel av marknaden för färdiga klockor, men de har en riktigt stor marknadsandel när det gäller komponenter. Klockor kan jämföras med mobiltelefoner.

Marknaden drivs av mode och klockorna har mest kosmetiska skillnader. De underliggande funktionerna är i stort sett de samma.

Det finns ett smärre antal avancerade nyckelkomponenter i en mobilterminal. Det är de som är svåra att utveckla och dyra att producera. Martin Garner anser att det räcker med att några få företag klarar av att utveckla dessa komponenter för 2,5G- och 3G-terminaler.

– Men det behövs fler tillverkare av färdiga terminaler för att Mobil Internet ska ta fart.

Kommer vi att se fler tillverkare inom en snar framtid?

– Den här satsningen är inriktad på Mobil Internet och för att tillverka de färdiga konsumentprodukterna krävs fortfarande omfattande forskning och mycket kunskap. Det är fortfarande svårt att tillverka de här telefonerna. Vi kommer inte att se hundratals märken på hyllorna om ett år. Snarare kommer antalet märken att fördubblas och antalet modeller kanske bli tio gånger så många.

Det räcker inte med ett starkt varumärke för att bli framgångsrik på marknaden. Det är de redan etablerade elektronikföretagen som kan bli framtidens mobiltillverkare.

– Wap och GPRS-telefoner kommer att vara utformade med större variation. Tillverkare

FAKTA/OVUM

Ovum har 280 anställda som utför och publicerar egen forskning inom IT, e-handel, Internet och telekommunikation. Huvudkontoret ligger i London och Ovum har kontor i San Francisco, Boston, Melbourne, Buenos Aires och Seoul. Företaget är inriktat på att analysera nya fenomen som 3G-utvecklingen. Utöver sina fristående undersökningar utför Ovum konsultuppdrag på uppdrag från företag som Ericsson eller myndigheter som EU-kommissionen.

Martin Garner var med och startade den grupp inom Ovum som arbetar med analys av mobil kommunikation.

kommer också att experimentera med att utrusta andra prylar, till exempel kameror och mp3-spelare, med moduler som gör att de kan anslutas till Internet. Det blir en explosion av experiment och många kommer att misslyckas. Ett företag som Ericsson kan tjäna mycket på det här utan att själva ta några risker.

Martin Garner ser två vägar som utvecklingen kan följa. Antingen kommer prylar som handdatorer, mp3-spelare, kameror och minidiskspelare att utrustas med radiomoduler och kopplas direkt till Internet. Ett alternativ är att dessa prylar i stället utrustas med Bluetooth och länkas till mobiltelefonen, som i sin tur är porten till nätet. Bluetooth skulle då krympa den marknad som Ericsson Mobile Platforms siktar på.

– Men jag tror att det finns en tillräcklig bredd när det gäller produkter och tillräckligt många användare för att en skiftande marknad ska uppstå.

När det gäller relationen mellan Ericsson Mobile Platforms och Sony Ericsson är Martin Garner nyfiken på hur man ska hantera den konkurrenssituation som uppstår.

– Ericsson får sköta det försiktigt, eftersom Ericsson Mobile Platforms förmodligen kommer att vara leverantör till tillverkare som konkurrerar med Sony Ericsson. Men med en växande marknad är plattformsbolaget goda nyheter även för Sony Ericsson.

Jesper Mott

Konstruerad för att spara pengar

\$97
10K Qty



\$27
10K Qty



Samma mekanik, samma funktion och samma data till en bråkdel av kostnaden

En lösning med LT1681/LTC1698 ger samma funktion som en 60 Watt isolerad DC/DC omvandlare, men till mindre än en tredjedel av kostnaden. Kopiera bara vår design direkt på ditt kretskort på platsen för en 2x2 tums modul.

Genom att montera komponenterna direkt på kretskortet reduceras de termiska förlusterna vid höga omgivningstemperaturer. Färdiga lösningar finns för varierande utspänningar och effekter mellan 10W och 100W. Kontakta våra distributörer eller Linear Technology AB för mer detaljer och demokort.

▼ Modul jämfört med Linear Technologys lösning

	60W DC/DC omvandlarmodul	LT1681/LTC1698 DC/DC omvandlarlösning
Kostnad	\$97: Typ. Pris (vid 10k kvantitet)	\$27: LT1681/LTC1698 + komponenter + montering
Inspänning	36V till 72V	Samma
Utspänning	3.3V, 5V, 12V up till 20A	Samma eller valbar
	500V, 1500V isolation 89% verkningsgrad	Samma Samma eller bättre
Termiska egenskaper	Substantial Power Derating at Elevated Ambient Temperature	Minimal Power Derating Due to PCB Heat Spreading
Storlek	1 x 2", eller 2 x 2"	Samma eller mindre

▼ Hämta datablad

Sök respektive komponent på www.linear-tech.com

▼ Gratis prover och mer info

Ring 08 623 16 00
Se vår hemsida: www.linear-tech.com

▼ Gratis CD-skiva

Ring 08 623 16 00



LT, LTC och LT är registrerade varumärken

Distributörer

Sverige	Eurodis Electronics	08 505 549 00
Danmark	Eurodis Electronics	43 20 98 00
Norge	Eurodis Electronics	66 75 22 00
Finland	Fintronic	09 887 331

LINEAR
TECHNOLOGY
LINEAR TECHNOLOGY AB
Sollentunavägen 63 S-191 40 Sollentuna
Tel: 08 623 16 00 Fax: 08 623 16 50



Ericssons Meganetwork Program hjälper operatörerna att få fortsatt lönsamhet i GSM-näten, i väntan på 3G.

Illustration: Björn Hägglund

Kassakossan GSM har mycket att ge

GSM-näten har mycket kvar att ge. Ericssons Meganetwork Program ska hjälpa de största mobiloperatörerna att få maximal vinst i sina nät, i väntan på den tredje generationens mobiltelefoni.

► Meganetwork-programmet startade hösten 1999 och syftar främst till två saker: att stimulera ett ökat användande av GSM-tjänster och att hjälpa operatörerna att effektivisera mobilnäten för att klara av en kraftigt ökande telefontrafik.

– Trenden inom GSM är att nätverken blir allt större. Dels för att operatörerna börjat slå samman sina nät, dels för att näten byggs ut i takt med att trafiken i dem ökar, säger Patrik Regårdh, som är ansvarig för Meganetwork-programmet på divisionen för Mobilsystem.

Personligen är han övertygad om att trafiken i världens GSM-nät kommer att öka ännu mer de kommande åren.

– Vi är inne i GSM-erans andra fas. Den

första fasen var en abonnentdriven fas som byggde på att abonnenterna till näten hela tiden blev fler. Nu håller vi på att gå in i en trafikdriven fas där aktiviteten i näten kommer att bli större, säger han.

Ett ökat GSM-användande är naturligtvis positivt för såväl Ericsson som operatörerna. Samtidigt finns det en överhängande risk att de operatörer som driver stora så kallade meganätverk, med många abonnenter, inte klarar av en ökande telefontrafik i näten.

Viktigt vara förberedd

Ett klassiskt bevis på detta är när AT&T Wireless i USA införde sin "Digital one rate plan" sommaren 1999. Detta innebar bland annat sänkta samtalskostnader och slopade roaming-avgifter för abonnenterna, vilket i sin tur medförde att trafiken i näten ökade dramatiskt. AT&T:s TDMA-system över-

belastades omedelbart och företaget var tvunget att ta in en extra systemleverantör för att klara alla samtal.

– Illa förberedda nätverk gör att operatören riskerar att gå miste om de vinster som väntar inom GSM-sektorn de närmaste åren.

Ett bekymmer för många operatörer är att de inte har särskilt mycket pengar att satsa på sina GSM-nät. De har investerat stora summor på 3G, men nu när utrollningen av 3G har försenats är de extra måna om att GSM fortsätter att vara lönsamt.

Snabba prissävårlösningar

– Vi erbjuder operatörerna tjänster och lösningar som snabbt och effektivt hjälper dem att få in mer trafik i näten, utan att kostsamma störningar uppstår, säger Patrik Regårdh och fortsätter:

– För operatörerna handlar det om prissävårlösningar som ger stora effekter i systemen, precis vad de behöver just nu.

För att programmet ska lyckas gäller det att identifiera varje operatörs behov och utifrån detta ta fram en lämplig paketslösning åt kunden. Lösningar som är aktuella för operatörerna är bland andra den nya växelplattformen – AXE 810, talkodaren för GSM

FAKTA/MEGANET

Programmet riktar sig till Ericssons 20 största GSM-kunder, bland andra Guandong Mobile i Kina, Vodafone UK, Turkcell i Turkiet och Telecom Italia Mobile.

Dessa 20 operatörer svarar i dag för drygt 50 procent av det totala antalet GSM-abbonenter.

– Adaptive Multi Rate och den högeffektiva basstationen för GSM – RBS 2206.

Bo Bergström, före detta chef för affärsenheten GSM TDMA Edge, understryker programmets styrka.

– Genom åren har Ericsson skaffat sig en påtaglig erfarenhet och kompetens att bygga storskaliga nätverk. Fortsatt succé för våra kunder inom det här området är av yttersta vikt för våra egna affärsframgångar. Meganetwork-programmet är sättet att behålla fokus på våra kunder och samtidigt bibehålla vår framgång, säger han.

Jenz Nilsson

jenz.nilsson@lme.ericsson.se

jobbnytt

FLER NYA LEDIGA JOBB FINNS PÅ INTRANÄTET UNDER HTTP://JOBS.ERICSSON.SE

EKONOMI & FINANS

TELEFON AB LM ERICSSON

CORPORATE FINANCIAL MODEL & PROCESSES
We are responsible for the development of Ericsson's financial model, the spread of Best Practices in financial processes and coordination between financial shared service centers within the group.

Together with the implementation of global systems - primarily SAP MUS and the attached Business Warehouse - a unit has also been created to take responsibility for the maintenance and development of global financial master data as well as to operate the period end closing from a system perspective.

Financial process specialist - projects;

● Project management is an important part of the Ericsson business. They can be customer projects or R&D projects. The purpose of this position is to develop and secure a world class management and usage from the finance perspective and to participate in the development of our support systems.

Your profile will include the following elements:
Documented experience from accounting and how it is interrelated to Ericsson's business and other areas within Finance.

Interest in and good understanding of accounting standards (IAS, USGAAP).

Outgoing personality with a sincere interest and capacity to learn and communicate to others in workshops and in writing.

Experience (preferably) from SAP R/3 and the project management part (PS module).

Experience from customer or major R&D projects. See our IT environment as an important tool and want to be a part in its development.

A BA or a MBA degree within finance or related knowledge/experience.

Contact: bo.fristedt@lme.ericsson.se (phone: +46-8-719 74 55). Send your application to magnus.a.karlsson@lme.ericsson.se

TELEFON AB LM ERICSSON

CORPORATE FINANCIAL MODEL & PROCESSES
We are responsible for the development of Ericsson's financial model, the spread of Best Practices in financial processes and coordination between financial shared service centers within the group.

Together with the implementation of global systems - primarily SAP MUS and the attached Business Warehouse - a unit has also been created to take responsibility for the maintenance and development of global financial master data as well as to operate the period end closing from a system perspective.

Spread of and further development of webBILL

webBILL is a tool that is "our EDI tool" for inter-company invoicing and the electronic presentation and storage of invoices. webBILL is an important tool in our change process to minimize paper flow and all communication around intercompany invoices.

Your profile will include the following elements:

- Outgoing personality with a sincere interest and capacity to learn and communicate to others in workshops and in writing.
- A drive to change and not "stay at the present".
- Cooperative; parties to work with are e.g. the PARI responsible, EDI processing center, SAP center and Global HelpDesk.
- Experience from related areas like accounts payable and intercompany reconciliation.
- Interest and understanding of IT and how it can be used as a tool.
- Interest in and understanding of legal demands within the area.

Contact: bo.fristedt@lme.ericsson.se (phone: +46-8-719 74 55). Send your application to magnus.a.karlsson@lme.ericsson.se

KOMMUNIKATION

CORE UNIT SERVICE NETWORKS AND APPLICATIONS

Infomaster

The vision of Product Development Unit Network Databases and Value Added Solutions, within Core Unit Service Networks and Application (CSNA), is to be the world-leading supplier of value added application platforms and communication service solutions for both mobile and fixed networks as well as for Internet. Our 1300 employees are located in Stockholm, Karlstad, Montreal, Rijen and Madrid. Join us!

● Are you passionate about communication? Do you believe that well-informed employees can contribute more to our overall success? Join us!

Here you have the opportunity to drive and improve our internal communication, especially the communication of PDU VAS story (Product Development Unit Network Databases and Value Added Solutions), our role, goals and strategy. Your mission is to create a positive image among employees and market units.

You will be responsible for our overall information structure, to drive staff meetings and newsletters as well as creating a news flow on our website. Acting as a Webmaster is part of your job. You will set up a global network of news providers / editors in the organization, who will support you in your job.

You should have experience in working with internal communication and be familiar with web tools. To be successful you need to be able to identify sources/news and extract the essential information. You are enthusiastic, communicative, structured and have power of initiative and drive.

If you are interested, contact us as soon as possible!

Contact: Karin Moström, +46 8 757 38 79; Jan Hallberg, +46 70 681 11 91. Send your application to: cool.jobs@eip.ericsson.se. <http://internetapplications.ericsson.se>.

TEKNIK

ERICSSON RADIO SYSTEMS AB, KISTA - ERA/SV/NBD

GSM/BSS System Management

The ERA/SV/NBD unit is a part of the Radio Network Development organisation, responsible for definition and verification of the Performance and Compatibility of the GSM BSS (Base Station System). This includes network and end user performance aspects as

Här finner du aktuella lediga tjänster inom Ericsson. Du som vill ha in en annons här ska sända texten som mail till:
employment.adverts@lme.ericsson.se

Nästa jobbnytt kommer: 24 oktober.

well as compatibility with other network elements and terminals.

GSM BSS Positioning - senior system test engineer

● The Positioning services are now being introduced in the system requiring increased efforts in verification of the system. We are therefore looking for a person to strengthen our current system verification team. The section has a wide responsibility for system design and test, creating a challenging environment with great possibilities.

Desired qualifications are Master of Science degree in engineering or equivalent, experience in GSM system and verification and fluent English.. You have the ability to quickly obtain a system overview of complex technical problems and you like being a co-ordinating force.

Contact: Anders Carlsson - Section Manager, BSS performance and Compatibility, Call: +46 8 404 23 65. E-mail: anders.carlsson@era.ericsson.se. Send application to: Elisabet Grahl - Human Resources, Radio Network Systems elisabet.grahl@era.ericsson.se

ERICSSON RADIOSYSTEMS AB, KISTA - ERA/SV/NBA

GSM BSS System Management

The BSS Architecture & Transport unit is a part of the Radio Network Development organisation, responsible for developing and maintaining the GSM BSS architecture and its transport solutions.

GSM BSS Mobile Positioning - Senior System Engineer

● Support for Mobile Positioning services is now being introduced in BSS. Increased responsibilities in the Mobile Positioning area at BSS Architecture & Transport means that we are now looking for a person to strengthen our System Management team.

Desired qualifications are Master of Science degree in engineering or equivalent and fluency in English. Experience from GSM systems and system management is also desired. You have the ability to quickly obtain a system overview of complex technical problems and you like being a coordinating force.

Contact: Anders Westerlund - Manager, Architecture & Transport, Call: +46 8 404 35 29, E-mail: anders.westerlund@era.ericsson.se. Send application to: Elisabet Grahl - Human Resources, Radio Network Systems, E-mail: elisabet.grahl@era.ericsson.se

ERICSSON RADIO SYSTEMS AB, KISTA - ERA/SV/N, BSS ENVIRONMENT & TOOLS

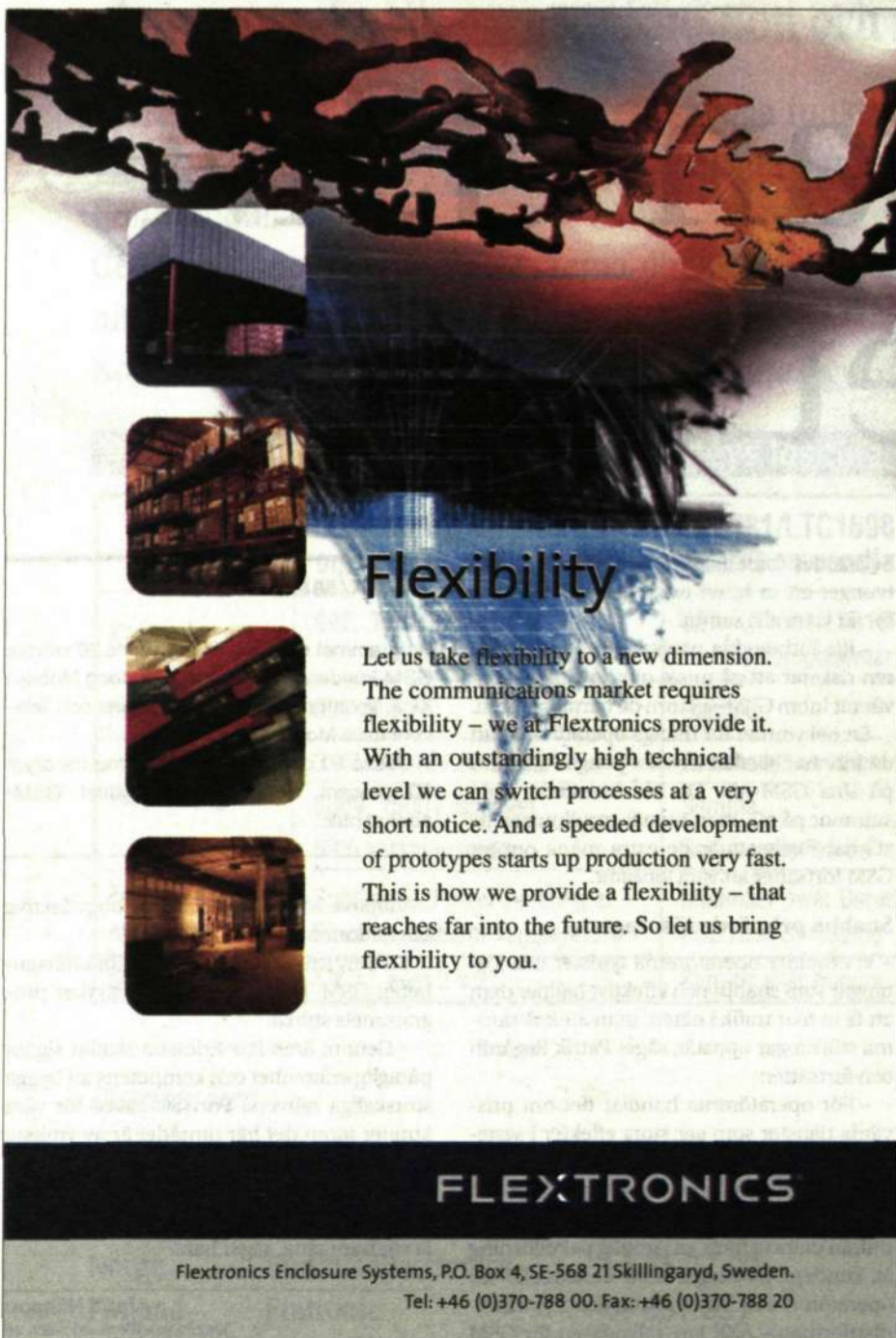
We are responsible for operation and maintenance of the test environment used by the integration and verification projects for the AXE based GSM 900, 1800 and 1900 BSS systems. GPRS, Datacom, EDGE and the migration towards 3G (UMTS) system are some of the big challenges for the coming years.

TCM Engineer

● We have an open position for a TCM Engineer in BSS Architecture Management, Test Environment & Tools. You will be joining an enthusiastic and competent team in a dynamic working environment. Competence development and further education is prioritized and appreciated within the group.

The main tasks for this position is hardware and software installations/upgrades, trouble-shooting activities in the MSC, BSC and BTS area and to keep our STP in a good condition.

You will also as part of the TCM team co-ordinate TCM-work towards other units that are using our test plant, provide technical advice and assistance to testers and managers and transfer knowledge to less experienced team members.



Flexibility

Let us take flexibility to a new dimension. The communications market requires flexibility - we at Flextronics provide it. With an outstandingly high technical level we can switch processes at a very short notice. And a speeded development of prototypes starts up production very fast. This is how we provide a flexibility - that reaches far into the future. So let us bring flexibility to you.

FLEXTRONICS

Flextronics Enclosure Systems, P.O. Box 4, SE-568 21 Skillingaryd, Sweden.
Tel: +46 (0)370-788 00. Fax: +46 (0)370-788 20

Curiosity, interest and the ability to learn about new features/functions and new HW/SW is important.

The candidate should have worked with TCM related work activities and preferably within a support or verification department. Special consideration will be given to candidates who also have knowledge of the other nodes within the GSM system, such as OSS, APG40 and GSN.

The candidate should possess strong problem solving and analytical skills, be quality minded, have ability to perform multiple tasks, have good communication skills and be a team player.

Contact: Marianne Bolinder - Section Manager, Test Environment & Tools. Call: +46 8 585 324 35. E-mail: marianne.bolinder@era.ericsson.se. **Send application to:** Elisabet Grahl - Human Resources, Radio Network Systems elisabet.grahl@era.ericsson.se

ERICSSON RADIO SYSTEMS AB, ÄLVSJÖ

Do you like working with both hardware and software?

Then this is the right job for you. Today a whole new generation of programmable hardware is available on the market. These devices can be reconfigured quickly during system operation to best fit the parameters at each time or to be used for different tasks at different times. Besides programmable logic, these devices may have onboard processors, which makes it possible to implement a complete system on the same silicon, consisting of both hardware and software. This makes completely new solutions possible that may be used in Ericsson products.

Programmable Hardware

You will be responsible for methods and tools within this technology. You will work together with design projects in Sweden as well as abroad. Your tasks can be tailored to your specific interests. You can work with actual hardware/software design in various projects. You can investigate how new generations of programmable devices can be used efficiently and what tools there are on the market that support a system that comprises both hardware and software.

You have probably graduated in a science or engineering discipline. Preferably you have some experience with hardware and/or software design.

Our department Systems Development Technology works with design support for hardware and currently employs around 50 staff. The group you will be part of consists of 7 people and is responsible for realization techniques for hardware development. We focus more and more on offering design services to our customers in Ericsson within key areas, where they lack competence or resources.

Contact: Lennart Hedman, 08-719 28 09, mobile +46 70 51928 09 lennart.hedman@era.ericsson.se. Application: Ericsson Radio Systems AB, KI/ERA/H Ann-Britt Stillberger, 164 80 Stockholm. Please mark the application: In-System Reconfigurable Hardware

ERICSSON RADIO SYSTEMS AB

System Designers for GSM Base Station

There are open positions for system design at the GSM Base Station (BTS). We are responsible for the functional content in the Base Station, and that it fits into the Radio Network (BSS, Base Station System), which means the coordination of the functional content of the BTS and the other Radio Network nodes (BSS, BSC, OSS). GSM can look forward to an intensive phase of development in the coming years. One part of this is to integrate GSM towards 3G so that a mixed GSM+3G network can be offered to the market.

Another part is to develop the GSM network on its own merits - with EDGE, AMR and other functions. GSM today is a very cost efficient network product, and with EDGE it will be possible to offer the same services as 3G, with a lower max speed. (We participate in the GERAN standardization work, which is a joint EU and US work to fuse 3G and GSM into the same network structure with compatible services).

Our focus to the market is to provide SW releases on the BTS and Radio Network levels and to support the HW product lines with functional content to get the HW products out on the market with good timing. For the SW releases there is a lot of cooperation with other GMS nodes. For the HW products we cooperate with system groups with HW responsibility.

The work consists of analyzing requirements from the network level down to the design level in the BTS, and to design the corresponding functions. For HW products the functional impact from HW- and physical product requirements have to be understood. The functional areas are for example Traffic and Radio Network. Cooperation is needed with many parties, typically design, integration & test, BSS. Examples of currently developed products are IP- and packet data services with high capacity (GPRS,

EGPRS (EDGE)) and for circuit switched AMR (Adaptive Multi Rate Speech). Architecture analysis and Characteristics (SW performance as a function of the HW platform) has recently become a part of the system work, contributing to a more optimized and future proof SW- and HW-product.

Our prime task is to get products "out of the door" to the market, so that we can get money from the customer. We have started to engage in the total development process, not just the system part, with the goal to make it a permanent part of our behaviour.

We migrate towards more modern and integrated tools, that can give a working environment that allows most of the designers time to the technical and product oriented work, not "background hazzles". We are now taking in Rational Rose Realtime for the system work, and have a simulator environment based on Opnet that gives a possibility to investigate everything from network traffic models to models of the HW and SW of the base Station.

Contact: Lars Borg, 08-757 22 36 (internal 722 36), lars.borg@era.ericsson.se

ERICSSON RADIO SYSTEMS AB

Line Manager - Configuration Management

We are looking for a Line Manager for the Configuration Management unit at PDU RBS, System Features. The unit today consists of 9 people.

The unit is responsible for: Supporting PDU RBS SW projects with competent Configuration Managers. Configuration Management handling of the PDU RBS SW product. Release Handling of the PDU RBS SW product. The PDU RBS CM Process.

As an organisation we try to work in teams, which means that you have to be a good team builder and it is good if you have experience in teamwork. You have to have an understanding of what Configuration Management is all about, and of course it is a plus if you have experience from the area. You shall be good at putting up visions and goals and then like to work with the unit to see them come through.

Contact: Hans Lundqvist, 08-404 73 95, hans.lundqvist@era.ericsson.se or Gun Zetterquist, 08-404 41 07, gun.zetterquist@era.ericsson.se

ERICSSON RADIO SYSTEMS AB

Vi söker systemkonstruktörer för GSM basstationer. Vi är ansvariga för funktionsinnehållet i Basstationen, och hur Basstationen passar in i radionätet (Base Station System, BSS). GSM kommer att ha en intensiv utvecklingsfas under de närmaste åren, dels med att integrera mot 3G så att ett blandat GSM+3G nät kan erbjudas marknaden, dels att utveckla GSM-nätet på sina egna meriter - med EDGE, AMR, och andra funktioner. GSM är i dag ett mycket kostnadseffektivt nät, som med EDGE kommer att kunna erbjuda samma tjänster som 3G, med lägre toppfart. (Vi deltar i GERAN-standardiseringen för en sammanfattning av 3G och GSM)

De produkter ut mot marknaden vi främst arbetar med är två. Dels SW-projekt på både basstations- och radionätetsnivå, där vi samarbetar mycket med andra GSM-noder. Dels basstations HW-projekt, där vi samarbetar med systemgrupper med HW-ansvar, för att förse nya HW-produkter med de funktioner som behövs för att så snabbt som möjligt komma ut på marknaden.

Systemkonstruktörer för GSM Basstation

Arbetsuppgifterna består av dels funktionskrav på nätnivå, och HW/produktkrav inom radiobasstationen, att analysera och formulera krav samt designa funktioner på radiobasstationsnivå. Funktionsområdena är bland annat Trafik och Radionät. Arbetet sker i både nät- och radiobasstationsprojekt med medverkan av design, verifiering med flera. Exempel på aktuella produkter som utvecklas är IP-nät och paketdata med hög kapacitet (GPRS, EGPRS), och AMR (Adaptive Multi Rate) för kretskopplat tal. Arkitekturfrågor och Characteristics (SW prestanda som funktion av HW-plattform) är alltmer frågor som kommer in i systemarbetet.

Vår främsta uppgift är att få ut produkter "genom dörren" så att vi får betalt av kunden, vilket ger ett behov att vi engagerar oss i hela utvecklingsprocessen, inte bara systemarbetet.

Vi går mot mer moderna och integrerade verktyg, som ger en arbetsmiljö där det tekniska och produktmässiga arbetet får ta mesta utrymmet, inte administration.

Vi för nu in Rational Rose Realtime för systemarbetet, och har en simulatormiljö baserad på Opnet som ger möjlighet till undersökningar av allt från trafikmodeller på nätnivå till modeller av basstationens HW och SW.

Kontakta: Lars Borg, 08-757 2236, lars.borg@era.ericsson.se

ERICSSON RADIO SYSTEMS AB, KISTA

Digital Signal Processing - Simulation

We develop, simulate and implement digital signal processing algorithms for the next generation GSM radio base stations. We are working with algorithms for both speech and data, for example AMR- Adaptive Multi Rate and EDGE- high speed data.

We are looking for a simulator designer. You will use C/C++, Perl, matlab and Java. You are PhD, Tech.Lic, M.Sc or B.Sc. You have experience within digital signal processing. You are a very skillfull SW programmer. You like to work with other people. You have good proficiency in spoken and written Swedish and English.

Asic & SW simulation

We are working with the development of the most advanced digital circuits in the world for CPU systems and digital signal processing. The circuits will be placed in the next generation GSM radio base stations.

You will work with development of the methodology for HW/SW-simulation. The goal could either be a testbench where to cosimulate dsp-code with a model of a single asic, or a more complex cosimulation system where CPU cards, different asics, memory models and stimuli blocks will be cosimulated with both C-SW and DSP-SW. To your disposal you have for example the accelerator Celaro and tools like Specman and renoir. You will work with VHDL, C/C++, assembler and E-language.

You are PhD, Tech.Lic, M.Sc or B.Sc. You have a broad experience within digital Asic design. If you have skills within digital signal processing and lowlevel/highlevel programming it is a merit. You like to work with other people. You have good proficiency in spoken and written Swedish and English.

Data Engineer - Skilled Worker

We are a department that develops advanced software for multi processor realtime systems. To our help we have a great number of tools that are used individually or in complex systems mainly on UNIX.

We need to strengthen our skillful engineers with an additional experienced, service minded, operative and skilled worker.

You will be responsible for the tools and initiate and drive improvements. You will also look for news and new technologies within the SW area. You will be the bridge between our designers, our UNIX support and our suppliers.

We take it for granted that you are an expert within the UNIX area. If you also have a background within SW development and feel comfortable with UNIX as a user it is a merit.

System Science

We are a department that develops advanced software for multi processor realtime systems. To help us put our software in order we have the version handling tool Clearcase. We need to strengthen our skillful engineers with an additional service minded, operative and skilled worker.

You will work with the departments Clearcase systems, both single- and multi-site. You will initiate and drive improvements within this area. You will be the bridge between our designers, our Clearcase support and our suppliers.

You have a university degree directed towards system science.

You are a thorough person and if you have worked with Clearcase before it is a merit.

Contact: Tobias.Liljegen@era.ericsson.se, 08-7575884 or Anna-Greta.Eriksson@era.ericsson.se, human resources, 08-4045369. Application: Ericsson Radio Systems AB, SRF/BUC Tobias Liljegen, 164 80 STOCKHOLM.

UTLANDSJOBB

ERICSSON IRAN TKF

Ericsson Iran secured its first GSM contract in Iran in 2000, and we are now preparing to bid for the next major expansion of 3m subscribers. Iran has over 65m people with currently a low GSM penetration and ambitious growth plans - Our task is to retain Ericssons lead position for this expansion. At the same time Iran is preparing to introduce a 2nd GSM operator during 2002, and we are building a strong New Business team to secure this opportunity.

Programmering med Tcl, Tk och Expect

Avancerad UNIX i praktiken

Avancerad Programmering i UNIX-miljö

UNIX/LINUX Grundkurs

Active Server Pages

Distribuerade objekt med CORBA

Java Programmering

C++ Programmering

Design Patterns

CDE och XWindow programmering

init
Professional Training
Box 5618, 114 86 Stockholm
Engelbrektsgatan 7
e-mail: info@init.se

Några av Ericssons mest efterfrågade utbildningar på Init.
Företagsrabatt på samtliga kurser.

För mer information:
08 - 407 01 00 eller www.init.se

You will work in the borderlands to an entirely new world and play a part in shaping the communications solutions of the future. You influence your own job and career opportunities. Only you determine the limits to your own challenges.

Contact: Ole Kyed on + 45 3388 3805. Please send your application marked "50018127" to nyjob@ericsson.dk or to L.M. Ericsson A/S, Sluseholmen 8, 1790 Copenhagen V, Denmark, Att. Human Resources.

MU - CARIBBEAN

TDMA, Local Product Manager, Jamaica

Market Unit Caribbean covers an area of 15 countries and 15 dependencies with some 27 million people. The telecom market is growing strongly with hard competition between operators. Several large global operators are present in the region.

● We are now looking for an experienced manager who can support the KAM in sales and marketing activities; provide product strategic information and produce the technical part of system proposals to our assigned client in Jamaica.

The candidate should have a good technical knowledge of TDMA cellular systems with a successful track record. Knowledge of GSM and 3G Mobile technology and Ericsson's datacom solutions is a merit.

As for your personality, we expect you to have a drive for result and excellent interpersonal skills. Fluency in English is essential. Ericsson experience is requested.

This position is placed in Ericsson Branch office in Kingston, Jamaica.

Contact: Ake Ohnback, General Manager or Edward Carroll, KAM, Phone +1 876 754 8669. Application: Noelia Borrego, HR Representative, Mail: noelia.borrego@ericsson.com.

ERICSSON THAILAND, BANGKOK

GSM System Specialist

The GSM System specialist is responsible for promote GSM products and solutions towards the Customer, and to develop the local product knowledge of both Customer engineers and Account staff.

● Major responsibilities: Determine and analyse business opportunities for Ericsson and PU's, and the Customer, and prepare specific product offering tailored to the customer needs.

Manage and maintain CME 20 Radio & Switching Product knowledge.

Prepare and make presentations to other local Ericsson staff, and the Customer on GSM products updated.

Provide PU's with regular updated information on the local market conditions.

Advise customers on the impacts of new product packaged to their GSM systems. Support KAM and Sales Department Manager to plan and promote technical solutions to meet the customer's requirements and Ericsson strategic goals.

Support and encourage colleague to "networking". Undertake other duties as requested by the KAM.

Competence Requirement: GSM system in details Road Map toward GPRS and Edge products knowledge Networking with PU

Qualification: University degree or above-major on Telecommunication or Electrical Engineering.

At least 3 year product management experiences on Mobile System Good technical knowledge in

GSM System Able to communicate concisely in writing and speaking in English High Presentation Skills

Contact: Kvanchanok Changtongdee, People & Culture Office, Kvanchanok.Changtongdee@ect.ericsson.se

C.A ERICSSON, VENEZUELA, CUSTOMER SERVICES: NETWORK SUPPORT

CEV (Compañía Anónima Ericsson), the Market Unit in Venezuela, was established more than 50 years ago. Ericsson is the leader supplier in Venezuela for TDMA, Wireline and IN Networks, having as Customers the main telecommunications operators in the country. The company is based in Caracas.

Our ELS is responsible for providing first line support towards the various networks and systems that have to-date been sold to at least three customers in Venezuela. Your role, as Senior Support Specialist in our Switching & IN Support group, involves close and daily co-operation with our customers as well as various Ericsson support- and design units worldwide. The role covers the normal Network Support activities like CSRI/TR Handling, Emergency support and SW updates/upgrades. The ELS plays also a very important role in demos, testing and integration activities.

Senior Support Engineer for Switching & IN

● Substantial experience in Network Support activities towards AXE Switching and IN for Wireline Systems, is a requirement. You must have advanced SW troubleshooting experience, good communication skills and be willing to transfer competence to the local staff.

Knowledge of AXE Switching for Mobile Systems (TDMA, CDMA) will be highly valued. Having knowledge of Spanish is desired but not mandatory. You must have the right mindset and customer-focus that enables you to provide the correct, contracted level of support to our customers.

Contact: América Avariano, Director People and Culture, america.avariano@cev.ericsson.se. +58 212 2730205, Carlos Ferreira, Local Support Director, carlos.ferreira@cev.ericsson.se, +58 212 2730485

ERICSSON SYRIA

Ericsson Syria is looking for a talented motivated person to engage in and fill the position of:

Technical Manager (Mobile Systems/GSM)

● The applicant should have a strong customer focus and a competitive technical background in mobile systems, particularly GSM. The successful candidate shall work under the Key Account Manager to propose technical solutions for the customer's network/ market. He should be able to coordinate work with the product units, designers, product managers, support organization and project manager in order to recommend and implement the best possible solutions and customer adaptation. He will help the KAM in sorting out and finalizing commercial and support issues as related to new products, equipment hardware/ software/docware, features, services, etc..

The applicant is required to be a University Graduate and should have at least 7-10 years of technical experience in the telecommunication field and Mobile Systems. English fluency is essential. Some travel may be needed.

Application: Raed.shanaa@tos.ericsson.se, Office: +963 11 611 8510, Mobile: +963 94 222 060

LM ERICSSON (NIGERIA) LTD.

NEXT CHALLENGE-NIGERIA

Ericsson has 3 new GSM customers in Nigeria. We therefore enhance the KAM organisation in our local company LM Ericsson (Nigeria) Ltd. Following positions are open and on long-term conditions based in Lagos.

Key Account Managers

● As a Key Account Manager you will be responsible for the establishment of the long term partnership between the customer and Ericsson and fulfilling the customer's high expectations. You will lead the Core 3 marketing and sales team and ensure the product supply to our customer.

Your major tasks will be to build the relation with the customer, create and maintain account plans, meeting or exceeding order booking objectives, sales budget and forecasts.

Preferably you should have a M.Sc. in Engineering and you should have at least five years working experience and desirably 4 years with cellular communications and preferably with GSM experience, an ability to build excellent relations and drive for results.

Technical Managers

● As Technical Manager you will be responsible for the solutions we propose and provide to the customer. That includes technical discussions with the customer, product presentations, lead the work for preparation of technical specifications and production of technical documentation, all in close teamwork with our marketing and sales organisation.

For both positions we need persons whose profile shows that they have earlier experience as managers and leading teams, outgoing, independent and self-motivated with strong interpersonal and communication skills. They should have a university degree, preferably M. Sc. or similar. Good written and oral skill in English.

Contact: Hans Olander, Business Manager MTN & NITEL, +46 8 404 6942 Goran Soderholm, GAM MTN, +27 83 212 1533 Gustav Magnusson, Business Manager ECONET, +46 8 508 76640 Hans-Olov Raurman, GAM ECONET, +27 83 212 5521 Gote Hedblom, Human Resources, +234 1 269 0249, ECN 823 325. Application: LM Ericsson (Nigeria) Ltd. E-mail: gote.hedblom@era.ericsson.se L.M.

ERICSSON INTERNET APPLICATIONS

The Network Solution division's mission is to contribute to our customer's success by creating timely and competitive communications solutions and services.

We are responsible for the Preparation of product business plans for the Philippine market. We define network concepts and technical bid strategies, develop the technical solution and design during the tender phase. We also perform engineering of the offered networks. Are looking for a job with exciting work tasks in a warmer climate? Keep on reading.

Prepaid Solution Manager, Phillipines

● We are now looking for a Prepaid Solution Manager. As a Prepaid Solution Manager you will work for the Product Development Unit (PDU) Prepaid Solutions within the Core Unit Internet Applications, but will report to the Network Solution Division head.

You will work closely with the Account team for customer(s) in the Market Unit in positioning solutions in the IN/Prepaid area and in supporting related project(s) in the execution phase.

Your main tasks will be to: Support the various ongoing prepaid solutions initiatives in terms of sales support by e.g. working with technical offers to the

customer in the prepaid solutions area. Setting and managing the expectations of the customer and influencing the customer in crystallizing their needs for prepaid solutions. Facilitate the successful execution for various prepaid projects.

Advise the Technical Manager and the Account team of specific product roadmaps for the customer and work closely with them and the customer to set out their requirements for new features and functions. Work with various Product Units, primarily PUPAY, to ensure that specific commitments for solutions are derived and met with.

As applicant you have expertise in the area of IN and, specifically, Prepaid solutions. You have a well-established contact network within PU Prepay. You have experience from direct exposure to PPS product/solution management.

It is an advantage if you have experience working in a Market Unit and that you are flexible and can look for solutions across different Product Units. Have you already decided to apply?

Contact: Govindan Raghavan, +63 2 635 1839. Application: Prepaid Solution Manager, cool.jobs@eip.ericsson.se

LM ERICSSON INTERNATIONAL AB REPRESENTATIVE OFFICE NICOSIA, CYPRUS

Account Manager

● We are seeking a person, for local employment in Cyprus, to be the Account Manager and overall responsible for one of our customer accounts.

You will in addition have a role in various projects, which includes Commercial responsibility in preparing offers together with our Technical and Project responsible persons at RCY.

With this in mind we believe you have a background in Marketing and Sales with good knowledge of either Ericsson's Mobile or Multi Service Networks, preferable both. You are required to be fluent in both English and Greek.

The Ericsson office (RCY) in Nicosia, Cyprus is a small sales and support office with only 7 people so we rely very much in being highly flexible when it comes to the spectrum of tasks to work with. A good contact network within Ericsson worldwide is necessary since we rely much on support from primarily Sweden and Greece.

The local PTT, CYTA- Cyprus Telecommunications Authority- have since 1994 a GSM System in operation where Ericsson is the sole supplier for the core parts. Competition is however increasing for external systems and nodes.

CYTA's Fixed Network consist today of infrastructure from both Ericsson and Alcatel where we need to further promote newer solutions like the ENGINE concept from Multi Service Networks. Cyprus has applied to join the EU by 2003 so by that time the telecom market will be de-regulated.

Contact: Ola Möller, General Manager ola.moller@rcy.ericsson.se or Anders Ekström: anders.ekstrom@rcy.ericsson.se, Office number +357 2 591 888, Fax +357 2 351 443, LM Ericsson International AB (RCY), Representative office Cyprus, P.O. Box 245221300 Nicosia.

Telelogic Software Development Seminars

- Improving Software Development; Kista Oct 23, Göteborg Oct 31
- Next generation UML; Kista Nov 1, Lund Nov 1
- TTCN 3 - the new testing language; Kista Nov 7, Lund Nov 14
- Design language for Real-Time Software; Kista Nov 14
- Using SDL for SW/HW design in embedded system development; Lund Nov 15

Cut costs with the new Corporate Agreement!
http://inside.ericsson.se/sourcing/pam/dev_tools/Suppliers/Telelogic

Free breakfast/lunch seminars

Please register and find further information at:

www.telelogic.com/breakfast-lunch

Contact information:

Maria Nilsson 08-50 30 46 32
Hedvig Ekman 040-17 67 58
NordicEvents@telelogic.com

Telelogic

SAMSUNG DIGIT^{all}
everyone's invited™

Möt en extremt slimmad TFT-profil

Samsungs nya platta TFT-monitorer är en syntes av teknik, design och funktion som inte liknar något annat. Den ultratunna profilen är ett nytt blickfång och flera av våra nio olika modeller kan du få antingen i svart, silver eller vitt. Det tekniska försprånget visar sig bl a i kontrastrikedomen och det funktionella försprånget i Pivot-funktionen. Denna gör att du kan vrida skärmen till stående och läsa ett helt A4, utan att behöva scrolla. Ta en närmare titt får du se.

Gå in på www.samsung.se och vinn biobiljetter till publiksuccén "Livvakterna". I filmen kan du se våra TFT-monitorer på spaningsuppdrag.

www.samsung.se

SAMSUNG

ELECTRONICS



Specialvisning för **Ericsson**-anställda
Onsdagen den 17/10, mellan kl 17 och 19
JM bjuder på dryck och tilltugg. **Välkomna!**

Bo i Åbybergsparken. En radhusidyll ett par minuter från centrum.

Åbybergsparken är en grönskande och fridfull idyll ett par hundra meter från Mölndals livliga centrum.

Här bygger vi nio 2-vånings radhus med spännande arkitektur, hög standard och stora möjligheter att själv påverka planlösning och materialval. De överlätes med trygg bostadsrätt och 7-årig bostadsrättsgaranti.

I entréplanet finns ett stort vardagsrum med braskamin, matplats i öppen förbindelse med köket, gästtoalett med dusch, tvättstuga och direkt utgång till uteplatsen i sydväst.

Övervåningen har tre sovrum, hall med ateljefönster och extra takhöjd, balkong och ett härligt ljusst badrum med dubbla tvättställ.

Här bor ni i en parkliknande miljö med egen liten trädgård och fågelsång utanför fönstren. Ändå har ni det mesta inom bekvämt promenad- eller cykelavstånd.

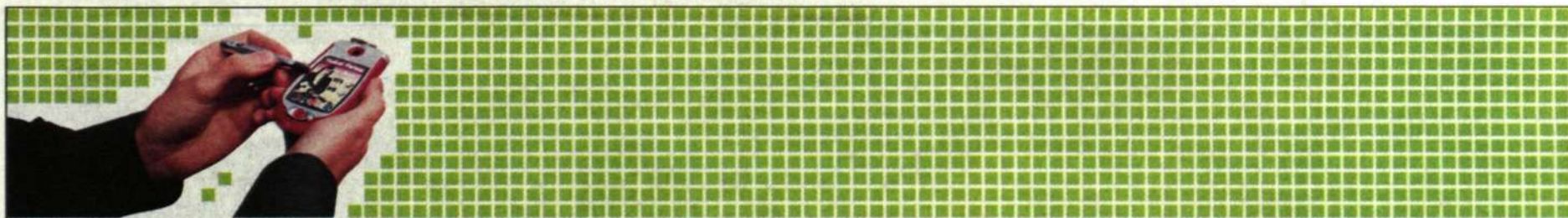
Inflyttning från December 2001.

För info ring Roger Lindqvist
på 031-703 57 06.

JM AB, Gårdatorget 2, 412 50 Göteborg. Tel: 031-703 57 00. Fax: 031-335 88 70. www.jm.se/gbg



Hus att trivas i



A new standard is about to reshape all Ericsson products.

Find out how this will affect you.

A new standard that will affect all Ericsson products and all areas of the company is about to be implemented. **Internet Protocol Version 6, IPv6**, will improve the speed and efficiency of Internet traffic and allow users to be continuously connected. IPv6 is a prerequisite for 3G and mobile Internet.

Are you getting ready to answer questions from customers? Are you involved in the design of new products? Do you want general information about what's going on? Ericsson University offers seminars and courses adapted to the specific needs of each category of staff.

Seminars. Marketing, administration or product development staff can attend three different IPv6 seminars entitled Marketing, How do I get started? and 3G World. Each seminar is adapted

to the relevant professional roles and levels of previous experience, and all seminars are mobile, which means they can be held anywhere in the world if there are enough participants. The seminars will start at the end of October.

Courses. The course program offers technical training in the new standard and an insight into how it will affect other standards and products. The three courses, which cover the transition from IPv4, the protocols and advanced features, will be held from the beginning of November at Ericsson Telebit in Denmark, the world leader in IPv6 expertise.

A complete program of seminars and courses and a registration form is available at <http://university.ericsson.se>.



Making Wireless Better



Realtime Diagnostics



Network Performance Management



Autonomous Network Monitoring



Benchmarking



Network Planning



Task: Planning and optimizing wireless networks.

Solution: The TEMS portfolio.
From 2G to 3G.

If you need to plan and optimize 2G or 3G networks, use the TEMS portfolio from Ericsson.

Operators around the world utilize our portfolio, for every aspect of network optimization – from initial design and performance testing to upgrades and expansion planning.

We're constantly improving our products to make sure they address the challenges wireless operators have to face.

Delivering tools to grow with, from 2G to 3G, we're helping make Mobile Internet a reality.

En rent lysande fabrik

En fyr är det synliga beviset på att Ericssons fabrik i Nynäshamn fått utmärkelsen Lighthouse. För att få den krävs att vissa prestandamål, som ställts upp för en så kallad modellfabrik, uppfylls. Nynäshamnsfabriken är den första fabriken att nå dessa mål.

► Bright Light kallas det projekt som pågått i Nynäshamn under två år med syfte att förbättra fabriken prestanda och närma sig modellfabrikens mål.

Det handlar bland annat om förbättringar inom produktivitet, lageromsättning, genomloppstid och kundtillfredsställelse.

– Ni blir de första som får fyren, sa Håkan Sundqvist, Ericssons produktionsdirektör, när han överlämnade fyren till Staffan Carlsson, chef för Nynäshamnsfabriken.



– Men det gäller att kämpa för att behålla den. En Lighthouse-utmärkelse kan liknas vid en stjärna i Guide Michelin, håller man inte hög kvalitet rakt igenom så mister man stjärnan, tillade han.

Fabrikschef Staffan Carlsson och projektledare Christer Johansson på Nynäshamnsfabrikens tak.

Foto: Kjell Olausson

Projektledaren och eldsjelen för Bright Light-projektet i Nynäshamn, Christer Johansson, var stolt och glad över projektets fina resultat.

– Vi har arbetat efter visionen enkla, tydliga och enhetliga arbetssätt, och nu har vi nått en milstolpe. Men vi slår oss inte till ro. Den här fabriken har lång vana av förändringsarbete. Den har varit igång sedan 1913 och ständigt anpassat sig efter nya krav och omständigheter.

Gunilla Tamm

gunilla.tamm@lme.ericsson.se

Underhållande publikmagneter

► Poängpromenad, glass, musikunderhållning och hisnande åkturer.

Det är ett axplock av vad som stod på repertoaren när Ericssondagen firades på Liseberg för andra året i följd.

Ericsson Microwave Systems vd Ulf Berg höll tal för de drygt 6 000 Ericssonmedarbetare, från Malmö i söder till Kumla i norr, som passat på att tillsammans med

familjer besöka den göteborgska nöjesparken.

Småstjärnorna var en självklar publikmagnet och en minivariant av gruppen Excellence fick motta publikens jubel när de mimade till låten Lose it all.

Anette Fogelqvist
kontakten@lme.ericsson.se



Mini-Excellence fick publiken att jubla på Liseberg.

Foto: Tage Sjö Dahl



Ericsson löper linan ut i mästerskapet

Just nu pågår Företagsmästerskapen i Richardson, USA. Ericsson är huvudsponsor av evenemanget, där anställda från olika företag i området tävlar mot varandra. Löpning är en av 21 grenar som ingår i mini-olympiaden, som pågår i fyra veckor.

Foto: Kelly Berry

FIRMA ERIC & SON



SimCell – ett sätt att leka radionätplanering av ett UMTS-nät.

Låtsas att du är UMTS-operatör

► Hur är det egentligen att vara en 3G-operatör? Varför inte prova på själv?

På forskningslabbet LinLab Research and Innovation i Linköping har två exjobbare som examensarbete konstruerat ett spel där man får prova på hur det känns att i tuff konkurrens planera, bygga och driva ett framtida 3G-nät.

SimCell är utvecklat av Johan Königslehner från KTH och Andreas Olsson från CTH under ledning av Adam Lidvik och Per Magnusson på LinLab.

Spelet kan laddas ner från:

linlab.ericsson.se/simcell.html

Nya lokaler i Hässleholm

► Nyligen invigdes Ericsson Radio Systems nya lokaler i Hässleholm.

Efter många år av platsbrist och därpå framtvängade nödlösningar får Ericsson ta över de lokaler som tidigare inhytt Hässleholms bibliotek. Ombyggnaden har pågått i nio månader.

Hässleholmskontoret utvecklar mjukvara för GSM-system med tyngdpunkt på mobil trafiköverföring.

PÅ NYA JOBB

Stig Sjögren har utnämnts till chef för produktutvecklingsenheten Enterprise på Ericsson Enterprise. Sjögren tillträdde sin nya position den 1 oktober.

Rory Buckley, tidigare kundkontansvarig för AT&T, har utnämnts till chef för marknadsenheten Nordvästra Europa från och med den 1 oktober.



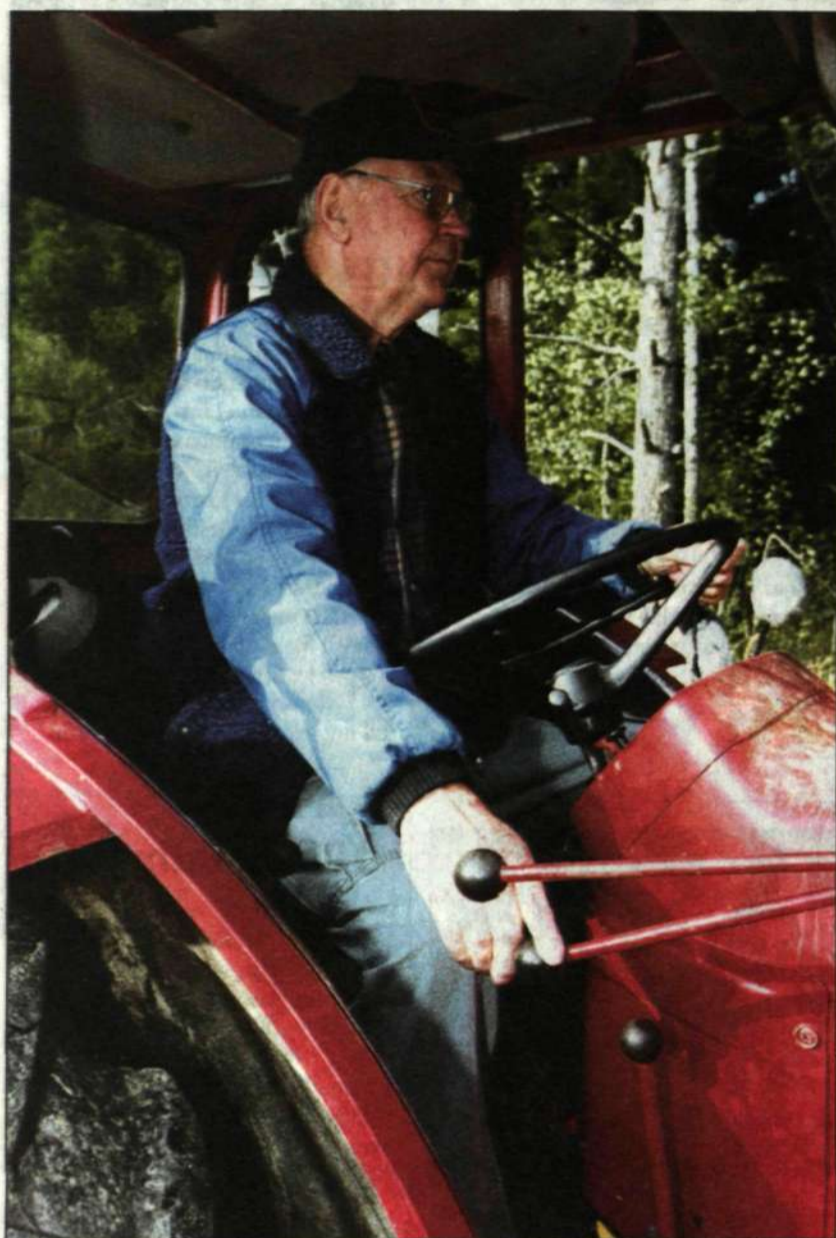
Han kommer även att fungera som vd för Ericsson i Storbritannien. Den nya marknadsenheten kommer till en början att bestå av Irland och Storbritannien.

Dominique Jodoin har utnämnts till kundansvarig för AT&T och dess dotterbolag. Dominique Jodoin kommer att vara baserad i Seattle, Washington och tillträdde sin nya position den 1 oktober.

Anders Olin har utnämnts till kundansvarig för Cingular/BellSouth/SBC. Anders Olin tillträder sin nya position den 15 oktober och kommer att ersätta Angel Ruiz som nyligen tagit över som chef för marknadsenheten Nordamerika.



Magnus Strömer har utnämnts till vd för TSS, den stockholmsbaserade delen av Ericssons internbank. Magnus Strömer har tidigare fungerat som global valuta- och räntechef på TSS och tillträdde sin nya position den 1 oktober.



FAKTA/ÅKE LUNDQVIST

Åke Lundqvist var vd för Svenska Radio Aktieföretaget/Ericsson Radio Systems 1977-1988 och vd för samarbetsbolaget med amerikanska GE, Ericsson Mobile Communications Inc, 1998-1993. 1994 gick han i pension. Fram till 1997 hade han konsultuppdrag på Ericsson. Som pensionär på heltid ägnar han tiden åt hustrun Barbro, barn och barnbarn och gården i Enhörna i Sörmland, där det finns både sågverk och två traktorer.



Åke Lundqvist var vd på Svenska Radio Aktieföretaget 1979 då den första ordern på ett mobilsystem kom. Då gällde det NMT 450 och denna order följdes snart av flera bland annat till Nederländerna och Malaysia.

Foto: Ecke Küller

Han minns första mobilordern

I år är det precis tjugo år sedan Svenska Radio Aktieföretaget, SRA, senare Ericsson Radio Systems, levererade sitt första mobilsystem.

– Det var en stor beställning till Saudi, som gav oss pengar så att vi kunde finansiera mobilsystemens framtid, säger Åke Lundqvist.

Han var vd för företaget från 1977 till 1988 – de år då grunden lades för Ericssons framgångar inom mobiltelefoni.

► Ordern till Saudiarabien, som gällde ett NMT 450-system, kom 1979 och systemet togs i drift 1981. Från början var det meningen att ett tyskt system skulle användas, men det visade sig att det inte fungerade frekvensmässigt och många diskussioner drog ut på tiden.

– Det var tur för oss för då hann vi utveckla de produkter som behövdes för NMT 450-systemet, minns Åke Lundqvist.

Samtidigt nämner han också två andra NMT 450-order till Holland och Malaysia, som kom lite senare.

1983 är ett annat viktigt år – då kom den första ordern från USA. Det gällde ett nät till Buffalo enligt den amerikanska standarden AMPS, Advanced Mobile Phone System. Ungefär samtidigt beställde det engelska företaget Racal, idag känt som Vodafone,

utrustning till ett mobilsystem enligt TACS. TACS står för Total Access Communication System och baserades på den amerikanska AMPS-standard.

– Det var nog mycket tack vare USA-order som vi fick den strategiskt viktiga Englandsbeställningen. De första orderna var väldigt viktiga som referenser, förklarar han och tillägger:

– Ären i början av 1980-talet var nog de roligaste, då hände så mycket och Ericssons styrelse insåg att mobiltelefoni kunde vara något att satsa på för framtiden.

Systembyte i New York

Av alla viktiga mobilbeställningar är nog systembytet i New York sommaren 1991 pricken över i:et, menar Åke Lundqvist. USA:s största mobiloperatör bytte då ut sitt

Motorola-system till ett system från Ericsson. Själv var han på plats i New York i egenskap av vd för det samarbetsbolag som Ericsson och General Electric startade 1989.

Som en viktig milstolpe minns han också beslutet att börja utveckla mobiltelefoner och starten i Lund 1983. Där föddes senare den första "ficktelefonen" som kallades Kurt och som behövde en rejäl ficka för att få plats.

För att vara ett komplett företag anser Åke Lundqvist att Ericsson även i framtiden ska ha mobiltelefoner bland sina produkter.

Kreativ miljö

Det som började med en order på ett analogt mobilsystem till Saudiarabien är idag Ericssons största och viktigaste verksamhet.

– Det kunde jag absolut inte föreställa mig, då för tjugo år sedan. Lite av förklaringen kanske är att Ericsson har och har haft duktiga tekniker. Miljön var under de första åren mycket kreativ och sist men inte minst har vi haft en hel del tur också, säger han.

Gunilla Tamm
gunilla.tamm@lme.ericsson.se

KRÖNIKA

Maria Paues
redaktör



Min man är besatt av sin mobil

► Min man är hopplös. Jag misstänker att han aldrig har varit någon vidare organisatör, men nu har han totalt sparat ur. Den moderna tekniken är problemet. Hans Palm Pilot lurar honom att slappna av. Så fort ett möte är noterat glömmer han bort det.

Resultat: Han blir lika överrumplad varje gång hans avdelning ska ha gemensamma kvällsaktiviteter. Han får kasta sig från jobbet för att hinna till tandläkartider som varit bokade i evigheter. Han får ständigt panikköpa Noblesse-askar på Pressbyrån till släktingar och vänner som helt överraskande behagar fylla år.

Själv har jag aldrig ägt någon Palm, men jag har ju förstått att man själv kan välja hur långt i förväg man vill bli påmind om inbokade evenemang. Verkar svårt. Om syrran fyller år vill jag gärna ha en vecka på mig att fundera ut en present. Kanske till och med hinna köpa någonting nytt att ha på mig till kalaset?

Gäller det däremot ett möte får det inte pipa för tidigt. Då hinner jag ju glömma det igen.

Bättre då att ha allting i huvudet.

Men hur förklara detta för en kille som älskar sina manicker? Som gärna ägnar en fredagskväll åt att läsa manualer och kan diskutera mobiltelefonens finesser med kompisarna i timal.

Mobiltelefonen, ja. Där har vi en annan bov. Jag har motvilligt tvingats acceptera att det finns tillfällen då en mobiltelefon är bra att ha. Men aldrig att jag kastar ut min gamla vältummade telefonbok.

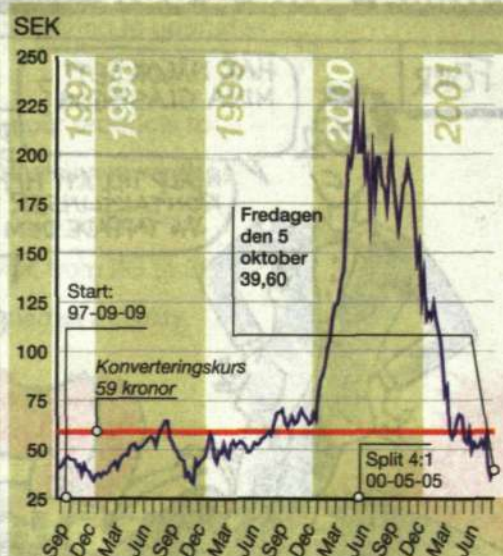
När maken plötsligt inte har mobilen till hands kommer han inte ihåg ett enda telefonnummer. Inte ens till mamma kan han ringa när batterierna är slut.

Jag kan räkna upp ett antal förvirrade kamrater, bekanta och minst en totalt bortkommen chef med liknande problem. Tekniken har berövat dessa människor lyckan att se fram emot en rolig fest. Och visst blir glädjen över en rotfylld tand extra stor om ingreppet har föregåtts av en veckas oro och bävan. Sådant missar den som aldrig vet mer än en timme i förväg vad som ska hända.

Vi tvivlare är också en växande skara. Vi som misstänker att alla nya fiffiga hjälpmedel i själva verket hindrar oss att tänka och planera långsiktigt.

Tycker ni att jag verkar teknikfientlig? Nej då. Det är bara mikrovågsugnar, personsökare, Internetbeställningar, digitalkameror, dykarur, SMS, DVD-spelare, digitalboxar, bredband och smarta hem som jag är lite skeptisk till.

AKTIEN



Undrar du något om konvertiblerna kan du titta på <http://inside.ericsson.se/convertibles>