



FOTO: HAGBLOM FOTO

## Stort steg mot frihetens telefon

HotLine Pocket har funnits i ett par år och gjort stor succé. Namnet till trots så har den varit i största laget för att stoppa i fickan. Men nu har det kommit en HotLine Pocket som verkligen gör skäl för namnet.

Den är i praktiken den första mobiltelefonen som verkligen går att stoppa i fickan och betecknar ett stort steg mot den totala frihetens ficktelefon. Den är nästan hälften så stor som den gamla och väger bara 420 gram.

Den första ordern kom ett par dagar efter introduktionen och Flemming Örneholm, chef för mobiltelefondivisionen i Lund, som har utvecklat telefonen, hade dubbel anledning att vara glad. Det är väl ingen tvekan om vilken som är den nya HotLine Pocket?

Nu fortsätter utvecklingen mot ännu mindre mobiltelefoner.

Sista sidan



### Glödlampan var starten

Ursprunget till General Electric är uppfinnaren Thomas Alva Edisons glödlampa. Idag är den nya Ericssonpartnern ett jättekonglomerat som är USAs tredje största företag.

Sid 4

### XIII International Switching Symposium

Stockholm, Sweden May 27 - June 1, 1990



Preliminary Announcement ISS '90

### Historisk telekonferens

I maj nästa år arrangeras International Switching Symposium i Stockholm. Det blir en historisk konferens med 3000 av världens främsta experter.

Sid 2



### "Back in the USSR"

Nu är vi "Back in the USSR". Men vi har egentligen aldrig varit helt borta från den ryska marknaden. Vi startade tillverkningen där redan 1897 och byggde fabriken på bilden i S:t Petersburg 1900.

Men nu gäller det framtiden. Sovjet är 76:e landet som beställt Ericssons AXE. Sid 3



Ericssons konvertibler:

## Långsiktigt ägande skapar engagemang

**E**tt historiskt perspektiv är alltid nyttigt. Vi inom Ericsson kan nu se tillbaka på en synnerligen händelserik 5-årsperiod i vårt företags historia.

Men redan en tillbakablick på bara två år verkar avlägsen när man ser på utvecklingen för Ericsson-aktien och de under hösten 1987 utgivna konvertiblerna.

Alla som ökade sitt engagemang i företaget genom att teckna sig för konvertibler fick direkt efter den sista teckningsdagen en påminnelse om att det aldrig går att helt säkert förutse vad som kan hända på aktiemarknaden. Som ni säkert kommer ihåg kom den "svarta måndagen" med dramatiska kursfall på aktier världen över.

Det var nog en hel del anställda inom Ericsson som undrade vad de hade gett sig in i, även med vetskap om att konvertibler till skillnad från aktier nästan alltid kan lösas in till det belopp man köpt dem för.

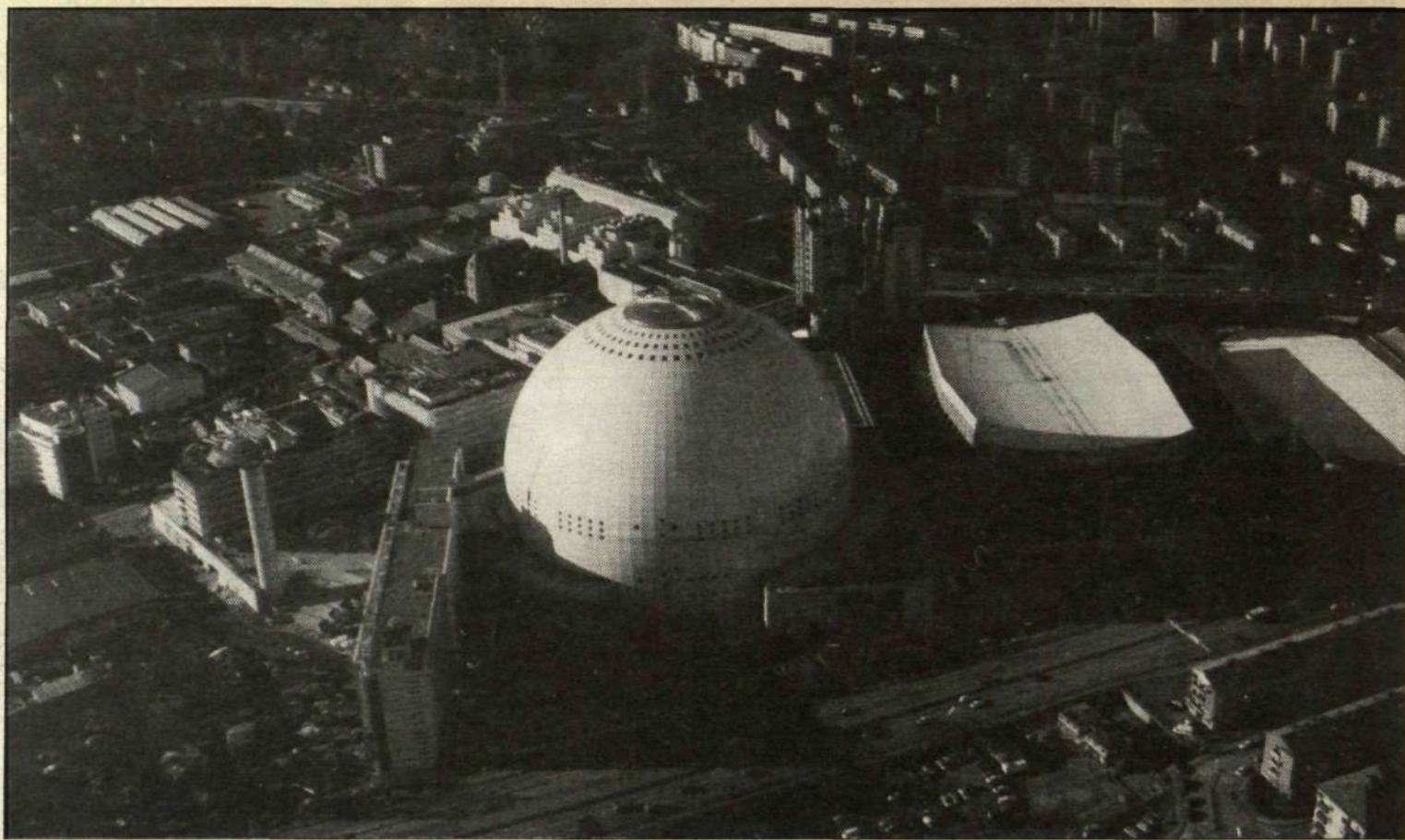
**I** dag kan vi dessbättre konstatera att det blev en ganska snabb återhämtning på börsen, och att Ericsson-aktien blev en av börsens kursvinnare. Kursen kan säkert röra sig både upp och ner även framöver, och ingen kan naturligtvis lämna några garantier för Ericsson-aktiens kommande kursutveckling. Men en sak är jag helt övertygad om, och det är att den uppgång som skett för Ericsson-aktien inte bara är en konjunktoreffekt.

**U**ppgången beror till en avgörande del på vad företaget presterat, och med det menar jag summan av de anställdas insatser. Att dessa insatser påverkats av att så många medarbetare i dag också är ägare i företaget genom konvertibelinnehavet är jag helt övertygad om. Det finns ett starkt ökat intresse bland våra anställda för koncernens utveckling.

**E**ricsson kommer i februari nästa år att söka notering för konvertiblerna på Stockholms Fondbörs. Vi får då för första gången en marknadsmässig kurs på konvertiblerna.

Ett långsiktigt ägande i Ericsson, antingen i form av konvertibler eller aktier, utgör en betydande grund för vår fortsatta gemensamma framgång.

Carl Wilhelm Ros  
Vice VD, ekonomi och finans



Den egentliga konferensen hålls på Älvsjömessan. Men deltagarna är samtidigt gäster i Stockholms stad som naturligtvis vill visa det mest kända och uppmärksammade som staden har. Därför blir det även aktiviteter i Globen.

# Världens teleexperter till Stockholm 1990

Den 27 maj startar det trettonde "International Switching Symposium" (ISS) i Stockholm. Det är världens största specialistkonferens inom telekommunikation. Närmare 3000 delegater från tillverkare, operatörer och förvaltningar världen över kommer till Stockholm för att utbyta tankar och erfarenheter.

— Intresset är på topp eftersom vi sett en utveckling av sällan skadat slag inom telekommunikation de senaste åren, konstaterar Televerkets tekniske direktör Torsten Larsson, tillika Ordförande för ISS'90.

Kung Carl XVI Gustaf är symposiumets beskyddare och han kommer också att förrätta invigningen på Stockholmsmässan.

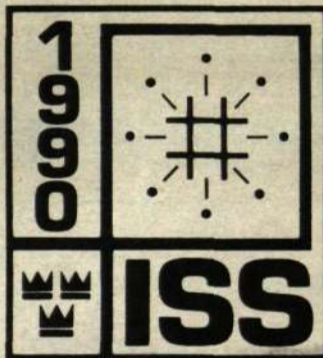
ISS är en internationell teknisk vetenskaplig konferens för telekommunikationsindustrin som stöds av Svenska Elektroingenjörers Riksförening (SER) i samarbete med IEEE Sweden Section, The IEEE Communications Society, The Institution of Electrical Engineers (IEE) och Stockholms stad. I huvudsak diskuterar man framtidens teknik.

Värdskapet alternerar mellan Europa, USA och Japan.

— Tonvikten ligger på kopplings teknik men vi har valt att presentera något bredare ämnen på öppningsdagen, berättar Thomas Haug, Tele-

Världens största konferens

inom telekommunikation



XIII  
International  
Switching  
Symposium

Stockholm · Sweden  
May 27 - June 1, 1990



Ericssons tekniske direktör Gösta Lindberg, med ett förflutet inom Televerket, är Vice ordförande för ISS'90.

verket och ISS Vetenskapliga kommittés ordförande.

### 474 uppsatser utvärderas

Det är den vetenskapliga kommittén, med medlemmar från 10 länder som samlar in och väljer ut de föredrag som kommer att presenteras på konferensen. Föredragen sorteras under rubrikerna Nätverk, System och Teknik. Till symposiet i Stockholm har det kommit in 474 uppsatser som nu håller på att utvärderas. Det är cirka 130 fler uppsatser än vad som skickades in till symposiet i Phoenix, USA för tre år sedan. — Vi håller just nu på att gå igenom de inkomna bidragen och det kommer bli en svår uppgift att endast välja en tredjedel av de 474 uppsatserna, säger Thomas Haug.

ISS'90 kommer huvudsakligen att

fokuseras kring den senaste utvecklingen av kopplingsteknologin inom telekommunikationsområdet, vilket inkluderar tal, data, text och bild, såväl som de faktorer som påverkar utvecklingen av dessa.

### Världens samlade experter

Konferenserna som har hållits vart tredje år sedan den första gången 1957 i USA följer i stort sett samma mönster. Första dagen ägnas åt inbokning, registrering och vissa sociala aktiviteter. Den officiella invigningen genomförs den andra dagen, vilken kommer att förrättas av Kung Carl XVI Gustaf som även är ISS'90's beskyddare. Under andra dagen kommer också ett antal talare från framträdande positioner inom industrin att hålla föredrag.

Tredje dagen ägnas i huvudsak åt de

olika föredrag som vetenskapliga kommittén valt ut. Fjärde dagen är vikt för sk tekniska besök hos värdlandets industri. Femte och sista dagen fortsätter presentationen av de utvalda föredragen. Före dagens slut kommer ISS'90 att förklaras avslutat och "stafetten" lämnas över till nästa värdland och arrangör och som i det här fallet är Japan.

— Jag är övertygad om att ISS'90 kommer att bli en av de mest intressanta konferenserna i sitt slag. Mycket beroende på den utveckling vi ser idag med avregleringar och tekniska framsteg inom vårt område. Men framförallt för att det kommer att presenteras tankar och idéer för framtiden av världens samlade experter på telekommunikation, avslutar Ordförande Torsten Larsson.

I nästa nummer kommer en specialbilaga om konvertiblerna. Där kommer Du att få en allsidig information och förhoppningsvis svar på alla de frågor som Du kan ha.



Stort intresse visades mobiltelefonen "Hot Line". Anders Larsson och Lena Kling flankerar en robot, som tillsammans med en exakt likadan, fast "mänsklig", förbryllade åskådarna. Vem som var vem, var mycket svårt att upptäcka, när de hackigt rörde sig och talade med publiken och varandra.



Det var hot om regnskurar och friska vindar. Men när Lars Berg från Sollidens scen hälsade välkommen till Ericsson-dagen så var det i ett kanonväder med härlig sol och värme

SKANSENFOTO: BO BINETTE



Dykklubbens agerande får högsta betyg; innehållsrik, inspirerad information dagen lång och fascinerande demonstration med ibland två dykare i vattentanken.



Ericssons Trio spelade blandad dans på Bollnästorgsbanan. Än spritter det i benen, de 84 åren till trots. Anton Carlsson (HF/VT 19) tillsammans med Inger Berglund klarade galant alla turerna i bland annat en schottis.

## Ericsson-dagen på Skansen:

# "Fel" väder blev rätt på största familjedagen

Det blev en önskestart för Ericssons största familjedag genom tiderna, söndagen den 3 september 1989.

**Väderprognosen för "vår" söndag: regnskurar och friska, nordvästliga vindar. Tacksamt nog så sprack den prognosen. Det blev kanonväder!**

Nu vilade allt på arrangemangen om det skulle bli en trevlig och givande familjedag.

Var det som Ericsson visade upp i form av underhållning och demonstration av tillräckligt god klass och intresseväckande nog även för allmänheten?

Sten Petri på Skansens programavdelning sammanfattar. — Först vill jag få sagt att samarbetet med Ericsson inför och under er familjedag här varit stimulerande och gått mycket smidigt. Det blev en väldigt trivsam och lyckad dag. Visst plåsar Ericsson på Skansen. Som varande ett högteknologiskt företag har ni ju mycket att visa upp av intresse för våra besökare. Ericsson har första tjing på första söndagen i september nästa år!

Lunchmenyn på restaurang Sol-

liden och Högloftet för drygt 1800 pensionärer bestod av rimmad lax med potatissallad, kaka och kaffe och dryck.

Talet till pensionärerna hölls i år inte under lunchen utan efteråt på Sollidenscenen. I år svarade Lars Berg, chef för kabel- och nätverksamheten för detta.

Lars Berg inledde sitt tal från Sollidenscenen inför mer än fullsatta



Vi har inte rätat på ryggen under flera timmar, sa Tommy Lindström i Vegetariska Föreningen. Vi bjuder på solroskärnor, russin, müsli, vegetarisk pastej på riskakor och delar ut litteratur om hälsokost.

bänkrader (uppemot 2 000 människor) med att på koncernledningens vägnar hälsa Ericssons pensionärer och aktiva med familjer välkomna. Han var speciellt glad över att så många veteraner samlats för att träffas och umgås med sina gamla arbetskamrater.

Han gav sedan en eloge åt fritidskonsulent Leif Bölke och hans medhjälpare för deras arbete med Ericsson-dagen, som i år var mer omfattande än någonsin.

Lars Berg gjorde därefter en sammanfattning av Ericssons fantastiska återhämtning fram till idag och avslutade: — Koncernledningens tack går till alla som arbetar inom Ericsson och till alla som tidigare genom sina insatser har lagt grunden till dagens Ericsson.

Tack för er lojalitet och uthållighet. Inte minst tack för den tradition av omtanke och medmänsklighet, som har gjort att vårt Ericsson är ett fint företag att arbeta i.

Tack ska ni ha så hjärtligt. Jag räknar med att vi fortsätter i denna anda framåt i tiden. Och därmed tycker jag att vi övergår till underhållningen här på Sollidenscenen. Ha det så trevligt!

Därefter förklarade Lars Berg 1989 års Ericsson-dag för öppnad!



Det var 19 barn mellan 4 och 13 år som deltog i "Talangjakten för barn" på Sollidenscenen. Mest uppskattades nog de näpna syskonen Maija och Janne Normi, 7 respektive 4 år.



Teckningstävlingen för barn gav endast cirka 120 konstverk. Troligen berodde det på att Julius Kronbergs ateljé ligger undanskymd i ett vegetationsrikt område och inte var så lätt att hitta.

## Sovjet 76:e landet som köper AXE

Lite i skymundan har Ericssons AXE-system befäst sin ställning som det mest spridda telefonsystemet i världen. Land nummer 76 har tillkommit. Och det är inte vilket land som helst. Det är Sovjetunionen. Det betyder att Ericsson nu på allvar är tillbaka på en marknad där vi har historiska anor och ett gott renommé sedan mer än hundra år tillbaka.

Det har inte precis varit med pukor och trumpeter som Ericsson talat om att Sovjet har beställt två AXE-stationer. En är en lokalstation och en är en transitstation.

För det första så är vi inte den första telekomstillverkaren från väst som nu i kölvattnet av Gorbatsjovs glasnost och perestrojka fått order på avancerad elektronikutrustning. Vä-

ra konkurrenter Alcatel och Siemens har båda fått jättekontrakt sedan kontrollorganisationen Cocom släppte på restriktionerna för export till öst.

Dessutom är det faktiskt inte Ericsson som ska tillverka dessa två stationer. Det är istället den jugoslaviska licenstillverkaren Nicola Tesla i Zagreb. Men affären är naturligtvis en trojka mellan kunden Sovjet, licenstillverkaren Nicola Tesla och Ericsson.

Men Sovjet är naturligtvis en jättemarknad där det, liksom i Kina, finns plats för flera av de stora telekomstillverkarna. Det beräknas att landet behöver 100 miljoner nya telefonlinjer de närmaste tio åren. Teleföretagerna är bara 11 telefoner på 100 jämfört med Sverige i topp på 64.

Ericsson har ett mycket gott rykte i Sovjet. Den ryska marknaden var runt sekelskiftet koncernens största marknad. Det var t o m så att bolaget i slutet av 1890-talet allvarligt över-

vägrade att flytta hela verksamheten till Ryssland.

När nu Ericsson kan notera att Sovjet blir det 76:e landet som beställer AXE så är det alltså ingen ny exportmarknad. Vi exporterade till det kejserliga Ryssland redan för mer än 100 år sedan och har därefter aldrig varit helt borta därifrån. Men nu är vi med den historiska bakgrunden i ryggen, på allvar tillbaka för att bidra till och konkurrera inom den sovjetiska satsningen på framtiden.





# UTSIKTEN

AV MATS HALLVARSSON

**Mobiltelefonin rusar vidare på den amerikanska marknaden mot nya popularitetshöjder. Men för en gångs skull börjar branschen nu också vädra framtidsbekymmer. Det är inte bara kapacitetsproblem utan också priser och regleringshot.**

Plötsligt har det dykt upp en del moln på mobiltelefonens himmel i USA. Det är inte bara angenäma bekymmer som fortsatt väldig efterfrågan och verkliga kapacitetsproblem i Los Angeles, New York och andra stora städer. Där kan det nu vara svårt att få kontakt i brist på lediga linjer.

Branschen befärdar att myndigheterna kan komma att ändra spelreglerna för både etableringar och priser i denna tillväxtsektor som hittills varit ovanligt fri från ingripanden.

Isomras spred sig ett rykte att den amerikanska kongressen funderade på en lagstiftning som skulle låta ytterligare konkurrenter ge sig in i marknaden. De etablerade driftsbolagens aktier föll kraftigt på börsen.

Det är ingen orimlig tanke. Mobiltelefonidriften i USA är ett slags duopol. Marknaden är indelad i olika "divisioner" där "Division 1" omfattar de 30 största städerna. "Division 2" de 30 näst största städerna osv. I varje stad eller marknadsområde har två driftsbolag fått licens för "ädel tävlan".

Och konkurrens har det blivit, men det finns också en stark koncentrationstrend i branschen. Framgångsrika driftsbolag har köpt upp andra i angränsande eller avlägsna driftsområden till allt högre priser.

Därtill kommer de ökande kapacitetsproblemen. England, som har ett liknande, nationellt, system har redan aviserat att ytterligare två driftsbolag skall få licens vid sidan av de existerande två. Skulle det bli verklighet även i USA innebär det en press på vinsterna.

Tankar är också i luften om att myndigheterna kan vilja reglera priserna. Idag är driftsbolagen i allmänhet helt fria att sätta sina priser och de är inte låga. Ett månadsabonnemang kan kosta 30-40 dollar plus upp till en halv dollar för en minuts samtal. I Kalifornien funderar myndigheterna just nu på ett förslag som skulle sänka priserna med uppskattningsvis 20%.

Dessutom måste driftsbolagen göra något — kostsamt — för att höja kapaciteten i systemen. Efterfrågan är så stor att lösningen tycks bli en framflyttning på flera år för introduktionen av digital mobiltelefoni. Det skulle kraftigt öka kapaciteten och kvaliteten i systemen, men till stora kostnader för ny utrustning — och lägre priser för konsumenterna.

De nya signalerna kan förbåda besvärligare tider för mobiltelefonin i USA. Inte så att efterfrågan skulle dämpas.

Nej, det är fråga om en tillväxt på många tiotal procent per år i många år till med bl a nya varianter av mobil kommunikation,

tex ultrasmå ficktelefoner för fotgängare, som i England kallas Telepoint.

Nya och ändrade spelregler skulle skaka om de etablerade aktörerna och sannolikt öka konkurrensen ytterligare, inte bara i driftsledet utan även i leverantörsledet, där Ericsson befinner sig. Det är bl a mot denna bakgrund som man skall se Ericssons färska samarbete inom mobiltelefonin med USA-jätten General Electric.

**Det är snart tre år sedan Ericssons ärkerival på världsmarknaderna, ITT kastade in handduken och slog ihop sin telekommunikationssektor med franska Alcatel. Därmed bildades Europas största telekomgrupp — med rätt stor skepsis hos konkurrenterna. Hur står det till idag? — Jo tack, bra!**

Det var en första klassens sensation när samgåendet mellan ITTs telekommunikationsdel och franska Alcatel blev klart i slutet av 1986.

Den hårda konkurrensen, inte minst från Ericsson, och en svår och dyrbar utveckling av System 12, fick ärkerivalen sedan seklets början, ITT, att lämna telekommunikationssektorn.

Sammanslagningen med franska Alcatel mötte en hel del skepsis i branschen: hur skall de

klara sammansmältningen mellan så olika kulturer, och hur skall de klara att sköta och utveckla två helt olika system, Alcatel E 10 och ITTs System 12?

Den nya gruppen fick sin juridiska hemvist i Holland, sitt huvudkontor i Bryssel i Belgien, men blev ganska snart franskdominerat. Ägarmajoriten finns nämligen hos det stora franska konglomeratet CBE med 61,5%. ITT behöll 37%.

Lönsamheten var skral i den nya konstellationen, men storleken imponerade: försäljningen uppgick till 80 miljarder franska franc, antalet anställda till 140 000 och världsmarknadsandelen till 14%.

Nu snart tre år senare kan man konstatera att den allra värsta skepsisen har kommit på skam. Alcatel har gjort stora framsteg både lönsamhetsmässigt och strukturmässigt och har i stort sett hållit sin marknadsposition i världen.

Koncernen har trimmat ganska duktigt och bl a sålt flera verksamheter som inte direkt hörde samman med telekommunikation, bl a radio och TV-divisionen till finländska Nokia samt persondatortillverkningen. Antalet anställda har därmed krymt till ca 120 000.

Rationaliseringar har tagit fart genom sammanslagningar av parallella verksamheter som t ex försäljningen av produkter och system till kontorsmarknaden, tex växlar, telefoner, faxar osv. Den stora kabelverksamheten har också trimmats. Produktiviteten — försälj-

ning per anställd — har ökat med ca 5% per år, och skall fortsätta så, enligt koncernchefen Philippe Gluntz.

Samma typ av rationaliseringar har strömlinjeformat hela produktionsnätet runt om i världen, som inte står Ericsson efter. Alcatel har verksamhet i 100 olika länder och de två telesystemen E 10 och System 12 har sålts till 76 olika länder, lika många som Ericssons AXE-system.

Om det långsiktiga problemet med underhåll och utveckling av de två olika systemen har informationen varit ganska tunn. Philippe Gluntz har sagt att nästa generation växelprodukter kan komplettera existerande nät. Det är inte fråga om att ersätta E 10 och System 12, utan gemensam vidareutveckling.

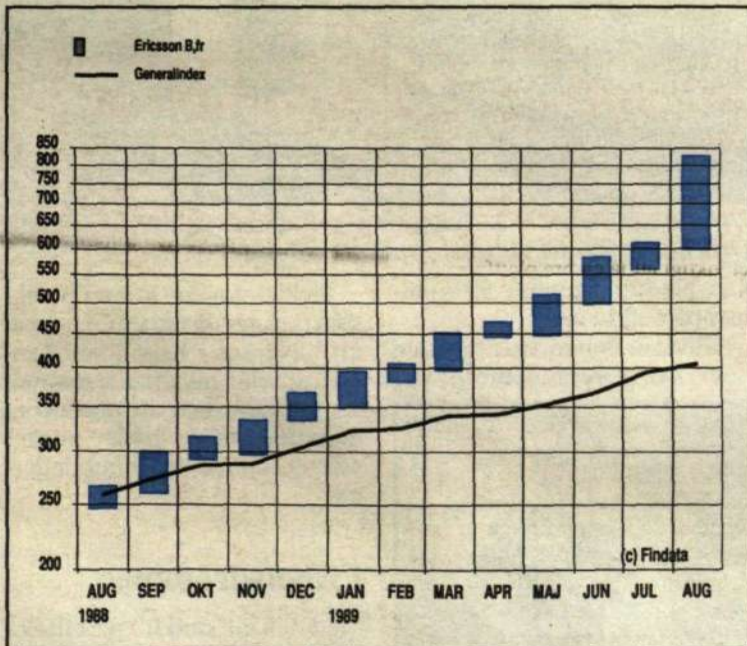
Det är alltså en ganska optimistisk bild som tecknas av Alcatel och siffrorna för 1988 motsäger den inte. Försäljningen gick tillbaka en smula, tack vare avyttringar, till 78 miljarder franc. Nettovinsten blev 2 560 miljoner franc, en ökning med över 14%, och antalet beställda linjer blev 6 miljoner, 15% bättre än 1987.

Alcatel säger sig nu ha 40% av den europeiska publika marknaden och nära 70% av kontorsväxelmarknaden. Därtill kan man skryta med att vara världens största kabeltillverkare tack vare dotterbolaget Cable de Lyon. Därmed är Alcatel Ericssons huvudkonkurrent i Europa.

## AKTIE RUTAN

Ericssons halvårsrapport togs emot med begeistring av börsen. Prognosen om en helårsvinst på över 3 miljarder fick B fria aktien att slå nytt kursrekord på 830 kr och stiga med hela 10% under en enda dag, något ytterst ovanligt för ett bolag på 16-i-topp-listan. Därefter har kursen gått lite fram och tillbaka under och över 800-kronors nivån. I mitten på september låg den klart över 800 kr.

Den snabba kursuppgången i augusti (ca 35%) innebär att kursen nu stigit med närmare 120% i år jämfört med 33% för generalindex. Majoriteten av analytiker överraskades av det fina resultatet på 1,7 miljarder årets första sex månader och fortsätter att rekommendera köp av Ericsson.



### ERICSSONS AKTIEFONDER

	Allemansfonden		Aktiesparfonden	
	Andelskurs (kr)	Förmögenhet (mkr)	Andelskurs (kr)	Förmögenhet (mkr)
31 dec 1987	70	27,1	147	31,7
31 dec 1988	135	52,2	343	56,0
31 juli 1989	215	75,8	569	63,8
31 aug 1989	285	98,0	763	82,6

Andelskursen har under 1989 ökat med 111% i Allemansfonden och 122% i Aktiesparfonden.

Fondernas innehav av Ericsson B-fria hade vid utgången av augusti ett marknadsvärde på 816 kr/aktie.

## Introduktion i Schweiz ökar internationellt ägande i Ericsson

— Jag hoppas att detta kommer att öka det internationella ägandet i Ericsson, för vi är verkligen ett internationellt företag. Så avslutade vår koncernchef Björn Svedberg sitt anförande när Ericssonaktien vid månadskiftet augusti-september introducerades i Zürich och Basel i Schweiz.

Det var en nöjd Björn Svedberg som tillsammans med vice vd CW Ros besökte investerare och analytiker i Zürich torsdagen den 31 augusti. En vecka tidigare hade det fina halvårsresultat presenterats. Ett halvårsresultat som medförde ett kraftigt uppsving på alla de börser där Ericssonaktien är noterad.

Björn Svedberg återkom naturligtvis till halvårsresultatet när han beskrev dagens Ericsson och vårt läge i förhållande till våra konkurrenter.

— Vi är det mest internationella teleföretaget med aktiviteter i mer än 80 länder. Vi har vårt ursprung och huvudkontor i ett litet land med begränsad och skyddad hemmamarknad.

— Därför har det alltid varit nödvändigt för Ericsson att gå in på andra

marknader för att få volym i tecknade order.

— På världsmarknaden för publik telekommunikation är vi nummer fyra räknat efter installerade lokala linjer. Men vad som är viktigt att lägga märke till där är att Ericsson är det enda företaget av dessa fyra stora som visar ökning i antalet installerade linjer. Det beror just på detta att vi inte är beroende av en enda hemmamarknad.

Björn Svedberg kom naturligtvis också in på bl a Ericssons framgångsrika satsning på mobiltelefoni och det nya samarbetet med General Electric.

De internationella perspektiven på Ericsson blev i sig en introduktion till varför nu Ericssonaktien noteras på ytterligare två börser. Sammanlagt är vi nu noterade på elva börser i Europa och USA.

Ungefär 30 procent av Ericssons totalt ca 40 miljoner aktier ägs av aktieägare i andra länder än Sverige. De börser där Ericsson B-fria noteras, förutom Stockholm, är Düsseldorf, Frankfurt am Main, Geneve, Hamburg, London, Oslo och Paris, samt i form av ADRs (American Depository Receipts) genom NASDAQ-systemet i USA. Den största omsättningen sker utanför Sverige, då främst i London och New York.

ERICSSON, HF/LME/DI, 126 25 STOCKHOLM

Redaktör: Bengt Plomgren 08-719 98 68

Ansvarig utgivare: Nils Ingvar Lundin



## Olivia — frihetens ficktelefon föddes i en källare

För några veckor sen presenterade Ericsson sin nya pockettelefon. Nästan hälften så stor som den gamla kallas den nu för den första riktiga ficktelefonen. Och det är sant att det först nu börjar bli möjligt att stoppa telefonen i en ficka. Men det var en äventyrlig väg fram till målet. Man bestämde nämligen långt i förväg hur liten telefonen skulle vara. Och sen gällde det att lösa uppgiften tekniskt. Vilket gick efter stress in i det sista.

– Vi började med Olivia, som vi döpte telefonen till efter en bekant, redan innan den förra pocketen kom ut för ungefär två år sen, berättar Nils Rydbeck, chef för utvecklingsavdelningen på mobiltelefondivisionen i Lund.

Då bestämde vi hur stor den nya skulle vara. 0,3 liter ungefär sa vi. Självt satt jag nere i källaren med mina barn och försökte få fram en modell. (Barnen gjorde förstås själva högvis med modeller)

### Gjord i Lund

Nils Rydbeck berättar också att bortåt 50 man varit med om framtagandet av Olivia. Där bland en kärntrupp på cirka tio man. Nästan allt arbete har utförts i Lund.

Huvudutvecklingen har tagit ungefär ett och ett halvt år. Det började med att man mer eller mindre på vinst och förlust beställde mikrochips som det bara **måste gå** att få fram. Och mycket riktigt hade man bedömt utvecklingstakten korrekt. Chipsen kom fram och allt annat löste sig också.

Olivia markerar en ny generation mobiltelefoner för Ericsson. Utmärkande drag är förutom mindre volym, format och vikt en resurssnålare konstruktion. Som innebär nästan dubbelt så lång drifttid på en batteriladdning (det eviga problemet med alla ficktelefoner) samt bättre mottagnings- och sändningskapacitet.



Kärntruppen st fr v Dag Mårtensson, Mats Lindoff, Kjell Granlund, Stefan Persson, Carl-Magnus Hansson och Lars-Åke Nilsson. Sittande Mats Pettersson, Paul Marsäter, Bengt Larsson samt Anders Larsson.

Telefonen är 18 cm och väger 420 gram. Ljudsignalen kan ställas in i flera lägen, knappatsen är modifierad, du hantlar telefonen med en hand, du



Utvecklingschefen Nils Rydbeck tv och divisionschefen Flemming Örneholm visar Olivia med ett par föregångare.

kan bläddra igenom 99 nummer på nolltid mm.

Olivia är den första modellen i den nya generationen för det

sk NMT-900-systemet. Ett system som används för mobiltelefoner i Sverige, Danmark, Norge, Finland, Schweiz och Holland.

Ficktelefonen kommer liksom den gamla HotLine pocket att tillverkas i Kumlafabriken. Där arbetar nu cirka femhundra personer med att producera mobiltelefoner, både pocket och de större combimodellerna.

### Frihetsdrömmen

Med den allt mindre mobiltelefonen närmar man sig drömmen om total frihet. Något som också märks allt tydligare i marknadsföringen av HotLine.

Den nya fotomodellen (som ersatt superdetektiven (?) Harry) ger ett mer avslappnat intryck. Han vistas företrädesvis ute i naturen. På ensliga platser som andas lugn och frihet.

– Den förra figuren vi hade slog inte rätt an på alla marknader, förklarar Leif Dahl, chef för marknadskommunikationen i Lund. Vårt nya samar-

bete med byrån Ted Bates, som har kontor överallt i världen, har lett fram till ett koncept som accepterats av alla. Vi har just gjort en rundresa tillsammans med Ted Bates till alla våra aktuella marknader.

Ur grundkonceptet görs lokala anpassningar. Men det är varumärket som ska säljas. Produkterna lever ju allt kortare tid.

– Stora annonskampanjer drar igång och vi kommer verkligen att agera som en marknadsledare, försäkrar Leif Dahl.

Så långt har vi alltså kommit nu. Telefonen börjar få fickstorlek, men ingen tror väl att det stoppar här. Nils Rydbeck har själv visionen av något betydligt mindre.

– Telefonen borde inte vara större än en vigselring. Eller en klocka.

Men det dröjer nog en tid innan vi kommer dit. Telefonen kommer väl att krympa vartannat eller vart tredje år och med samma takt på krympningen som nu är vi där om 30 år ungefär.

Om det inte händer något revolutionerande innan dess.

Lars Cederquist

## Holland köper

Det nederländska PTT (post o tele) köper vår nya ficktelefon. De har under tecknat ett sk letter of intent med mobildivisionen i Lund. Överenskommelsen är värd minst 20 miljoner kronor bara under 1990.

– Det här är en perfekt start för vår modell och det visar att vi har levererat en bra produkt, säger Flemming Örneholm, chef för divisionen i Lund.