



Första kvartalet 2018

Stockholm, 20 april 2018

Första kvartalet i korthet (Under 2017 hade vissa jämförelsestörande poster betydande negativ påverkan på resultaten.)

- Rapporterad försäljning minskade med -9% jämfört med samma kvartal föregående år. Försäljningen justerad för valutaeffekter minskade med -2% jämfört med samma kvartal föregående år, med minskade intäkter i marknadsområdena Nordostasien samt Sydostasien, Oceanien och Indien. Övriga marknadsområden visade tillväxt.
- Bruttomarginalen var 34,2% (15,7%)¹⁾. Bruttomarginalen exklusive omstrukturingskostnader förbättrades jämfört med samma kvartal föregående år till 35,9% (18,7%)¹⁾ med stöd av kostnadsminskningar och fortsatt upprampning av Ericsson Radio System (ERS).
- Rörelseresultatet var SEK -0,3 (-11,3) miljarder. Rörelseresultatet exklusive omstrukturingskostnader var SEK 0,9 (-9,5) miljarder.
- Rörelsemarginalen inom Networks exklusive omstrukturingskostnader var 13,5% (12,8%)¹⁾ med stark bruttomarginal och ökade FoU-investeringar.
- Bruttomarginalen inom Digital Services, exklusive omstrukturingskostnader, förbättrades jämfört med samma kvartal föregående år till 41,4% (-25,5%)¹⁾ pådrivet av förbättrade marginaler för tjänster som resultat av kostnadsminskningar. Rörelseresultatet exklusive omstrukturingskostnader var SEK -2,0 (-8,8) miljarder.
- Rörelsemarginalen inom Managed Services exklusive omstrukturingskostnader var 1,9% (-28,7%)¹⁾ som resultat av kostnadsminskningar och genomgång av kundavtal.
- Kassaflödet från rörelsen var SEK 1,6 (-1,5) miljarder och fritt kassaflöde var SEK 0,3 (-3,2) miljarder. Nettokassan ökade jämfört med samma kvartal föregående år till SEK 35,6 (28,3) miljarder.

1) Nedskrivning av tillgångar samt kundprojektrelaterade avsättningar och justeringar hade en betydande negativ påverkan på resultaten 2017. Dessutom har siffrorna för 2016 och 2017 räknats om som följd av införandet av IFRS 15.

SEK miljarder	Kv 1 2018	Kv 1 2017	Förändring	Kv 4 2017	Förändring
Nettoomsättning	43,4	47,8	-9%	57,9	-25%
<i>Försäljningstillväxt justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter</i>	-	-	-2%	-	-24%
Bruttomarginal	34,2%	15,7%	-	21,6%	-
Rörelseresultat (förlust)	-0,3	-11,3	-	-19,3	-
Rörelsemarginal	-0,7%	-23,6%	-	-33,3%	-
Periodens resultat (förlust)	-0,7	-10,0	-	-18,5	-
Vinst per aktie efter utspädning, SEK	-0,25	-3,08	-	-5,63	-
Vinst per aktie (ej IFRS), SEK ¹⁾	0,11	-2,19	-	-1,09	-
Kassaflöde från rörelsen	1,6	-1,5	-	11,2	-86%
Fritt kassaflöde ²⁾	0,3	-3,2	-	10,1	-97%
Nettokassa vid periodens slut	35,6	28,3	26%	34,7	3%
<i>Bruttomarginal exklusive omstrukturingskostnader</i>	35,9%	18,7%	-	25,1%	-
<i>Rörelseresultat (förlust) exklusive omstrukturingskostnader</i>	0,9	-9,5	-	-16,9	-
<i>Rörelsemarginal exklusive omstrukturingskostnader</i>	2,0%	-19,9%	-	-29,1%	-

¹⁾ Vinst per aktie efter utspädning, exkl. av- och nedskrivningar av förvärvade immateriella tillgångar och exklusive omstrukturingskostnader. När ett bolag redovisar en förlust är det antal aktier som används för att beräkna vinst per aktie efter utspädning samma som för grundläggande beräkning.

²⁾ Fritt kassaflöde: kassaflöde från rörelsen efter kapitaliserade utgifter och övriga investeringar. Se Alternativa nyckeltal i slutet av rapporten.

Finansiella icke-IFRS-mått stäms av mot närmaste avstämningsbara poster i balans- och resultaträkningarna i slutet av denna rapport.

Kommentar från VD

”Vi har fortsatt att genomföra vår fokuserade affärsstrategi och ta fram lösningar som hjälper våra kunder att skapa värde. Vårt hårda arbete för att förbättra effektiviteten inom tjänsteleverans och gemensamma kostnader börjar ge resultat. Bruttomarginalen¹⁾ förbättrades till 36% (19%) under kvartalet, vilket ligger väl i linje med koncernens mål att nå 37-39% för 2020.

En hörnsten i vår strategi är att investera i FoU för både teknik- och kostnadsledarskap, då det möjliggör en högre bruttomarginal. Vi fortsätter att öka våra FoU-investeringar inom Networks för att vara ledande inom 5G. Inom Digital Services fortsätter vi att öka investeringarna i vår nya molnbaserade portfölj samt att ändra arbetssättet för effektivare FoU. Inom Managed Services fortsätter vi att fokusera på maskinintelligens, automatisering och analysverktyg för att ytterligare förbättra användarupplevelsen, öka effektiviteten och hantera morgondagens allt mer komplexa nät på ett bättre sätt.

Inom Networks har vi sett att konkurrenskraften i portföljen har ökat under de sista tre kvartalen 2017, vilket lett till ökade marknadsandelar, enligt externa källor. Inom Networks förbättrades bruttomarginalen¹⁾ till 40% (35%). Inom Digital Services förbättrades bruttomarginalen¹⁾ till 41% (-25%) med stöd av kostnadsminskningar, huvudsakligen inom tjänsteleverans. Rörelseresultatet inom Digital Services är dock fortsatt utmanande. Inom Managed Services förbättrades bruttomarginalen¹⁾ till 9% (-7%) med stöd av effektivitetsförbättringar inom tjänsteleverans och genomgång av kundavtal, vilket resulterat i positivt rörelseresultat.

Inom segmentet Emerging Business and Other ökar vi gradvis investeringarna inom tillväxtområden som Sakernas internet och Unified Delivery Network (UDN). Även om det kombinerade rörelseresultatet för Media Solutions och Red Bee Media förbättrades jämfört med samma kvartal föregående år, visade dessa verksamheter en förlust²⁾ på SEK -0,5 miljarder under kvartalet. Vi förväntar

oss att slutföra den tidigare kommunicerade avyttringen av Media Solutions till slutet av tredje kvartalet.

Under kvartalet minskade vi den totala personalstyrkan med över 3 000. Sedan neddragningarna inleddes i juli förra året har vi minskat den totala personalstyrkan med nästan 18 000. Hittills är effekten på årsbasis av kostnadsbesparingarna cirka SEK 8,5 miljarder, jämfört med målet på SEK 10 miljarder till mitten av 2018. Minskningen på årsbasis har ännu inte full påverkan på kvartalsresultatet.

Fritt kassaflöde förbättrades till SEK 0,3 (-3,2) miljarder – ännu ett steg framåt i att stärka vår finansiella uthållighet. Nettokassan var SEK 35,6 (28,3) miljarder.

Förbättringarna under kvartalet är glädjande. Dock återstår mer arbete. Vi har en fokuserad strategi och starka planer för att nå våra långsiktiga mål. Framöver förväntar vi oss att våra kunders fokus på 5G kommer att fortsätta öka. I ett första steg handlar affärsdiskussionerna om förbättrat mobilt bredband. Vi fortsätter också att arbeta nära tillsammans med våra kunder för att definiera rätt affärsmodeller för att de ska kunna skapa nya intäcksströmmar och få maximalt värde av 5G.”

Börje Ekholm
VD och koncernchef

1) Exklusive omstruktureringarkostnader

2) Exklusive omstruktureringarkostnader och koncernallokeringar

Antaganden för planeringen framöver

Marknadsrelaterade

- Marknaden för utrustning för radioaccessnät (RAN) uppskattas minska med -2% för helåret 2018, med 2% genomsnittlig årlig tillväxttakt (2018-2022). Under 2018 förväntas marknaden i Kina minska på grund av minskade LTE-investeringar, samtidigt som det finns positivt momentum i Nordamerika.

Valutaexponering

- Tumregel: om USD försvagas 10% gentemot SEK skulle detta få en negativ påverkan på nettoomsättningen om cirka -5% och på rörelsemarginalen om cirka -1 procentenhet (baserat på valutaexponeringen för helåret 2017). Historiska växelkurser finns på www.ericsson.com/en/investors.

Relaterade till Ericsson

- Den genomsnittliga säsongsvariationen för försäljningen mellan första och andra kvartalet är +9% över de senaste 5 åren.
- Fokusering av verksamheten och hantering av verksamheter som inte utvecklas tillfredsställande förväntas ge minskad helårsförsäljning med upp till SEK 10 miljarder för 2019 jämfört med 2016.
- Basintäkterna från den nuvarande avtalsportföljen inom patent och licenser uppgår till cirka SEK 7 miljarder på årsbasis.
- Planen är att implementera kostnadsbesparingar om minst SEK 10 miljarder på årsbasis till mitten av 2018 jämfört med årsbasis för andra kvartalet 2017.

- Rörelseomkostnaderna varierar normalt mellan kvartalen på grund av säsongsmissiga variationer.
- Omstruktureringarkostnader för helåret 2018 uppskattas till SEK 5-7 miljarder, något högre under andra än första kvartalet.
- Verklighet och uppskattad nettopåverkan från avskrivna och kapitaliserade utvecklingskostnader samt kostnadsförda och uppskjutna hårdvarukostnader:

	Kv 1 2018 utfall	Kv 2 2018 prognos	Kv 2 2017 utfall	Helår 2017 utfall	Helår 2018 prognos	Helår 2019 prognos
Kostnad för sålda varor och tjänster	-0,3	-0,2	-0,4	-2,6	-1	
FoU-kostnader	-0,4	-0,4	0,1	-0,3	-2	
Total påverkan	-0,7	-0,6	-0,3	-2,9	-3	-1 till -2

- Avyttringen av Media Solutions förväntas slutföras till slutet av tredje kvartalet 2018. Resultatet kommer att redovisas som andel av vinsten enligt kapitalandelsmetoden. Ericssons innehav kommer att vara 49% av aktierna. Försäljningen inom Media Solutions var SEK 3,2 miljarder under 2017.
- Konsekvenserna av förändrat produktansvar mellan segmenten under första och andra kvartalet beskrivs i detalj under Finansiell översikt, sidan 4.

Finansiell översikt

SEK miljarder	Kv 1 2018	Kv 1 2017	Förändring	Kv 4 2017	Förändring
Nettoomsättning	43,4	47,8	-9%	57,9	-25%
<i>Försäljningstillväxt justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter</i>	-	-	-2%	-	-24%
Bruttoresultat	14,9	7,5	98%	12,5	19%
Bruttomarginal (%)	34,2%	15,7%	-	21,6%	-
Forsknings- och utvecklingskostnader	-9,1	-9,1	0%	-9,9	-
Försäljnings- och administrationskostnader	-6,2	-8,2	-	-8,2	-
Nedskrivningar av kundfordringar	0,0	-1,6	-	-0,7	-
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader	0,1	0,1	-40%	-12,9	-
Rörelseresultat (förlust)	-0,3	-11,3	-	-19,3	-
Rörelsemarginal (%)	-0,7%	-23,6%	-	-33,3%	-
Finansnetto	-0,5	-0,4	-	-0,5	-
Skatter	0,1	1,7	-92%	1,3	-90%
Periodens resultat (förlust)	-0,7	-10,0	-	-18,5	-
<i>Bruttoresultat exklusive omstruktureringskostnader</i>	15,6	9,0	74%	14,6	7%
<i>Bruttomarginal exklusive omstruktureringskostnader</i>	35,9%	18,7%	-	25,1%	-
<i>Rörelseresultat (förlust) exklusive omstruktureringskostnader</i>	0,9	-9,5	-	-16,9	-
<i>Rörelsemarginal exklusive omstruktureringskostnader</i>	2,0%	-19,9%	-	-29,1%	-
Omstruktureringskostnader	-1,2	-1,7	-	-2,4	-

Nettoomsättning

Rapporterad försäljning minskade med -9% jämfört med samma kvartal föregående år. Försäljningen justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter minskade med -2% jämfört med samma kvartal föregående år, med tillväxt i Nordamerika, Europa och Latinamerika samt Mellanöstern och Afrika. Rapporterad försäljning inom Networks minskade med -10% jämfört med samma kvartal föregående år, huvudsakligen beroende på lägre investeringar inom mobilt bredband i Kina samt tidigt slutförande av större projekt inom mobilt bredband i marknadsområdet Sydostasien, Oceanien och Indien. Försäljningen inom Digital Services minskade med -9% jämfört med samma kvartal föregående år, huvudsakligen beroende på den fortsatta minskade försäljningen inom äldre produkter och relaterade tjänster. Försäljningen inom Managed Services minskade med -8% jämfört med samma kvartal föregående år på grund av genomgång av kundavtal och minskad rörlig försäljning inom vissa större kundavtal. Försäljningen inom Emerging Business and Other (tidigare segmentet Other) minskade med -7% jämfört med samma kvartal föregående år på grund av lägre försäljning inom mediaverksamheten.

Försäljningen jämfört med föregående kvartal minskade med -25%. Försäljningen justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter minskade med -24% jämfört med föregående kvartal, i linje med normala säsongsvariationer.

Patent- och licensintäkter

Patent- och licensintäkterna minskade jämfört med samma kvartal föregående år till SEK 1,9 (2,1) miljarder och från SEK 2,1 miljarder under fjärde kvartalet 2017, huvudsakligen på grund av valutaeffekter.

Bruttomarginal

Bruttomarginalen ökade till 34,2% (15,7%) med betydande förbättringar inom Networks, Digital Services och Managed Services. Effekterna av kostnadsminskningar, fortsatt upprampning av produktplattformen Ericsson Radio System (ERS) och goda framsteg inom hanteringen av kundavtal inom Managed Services med otillfredsställande resultat var nyckelfaktorer bakom förbättringen.

Nedskrivningar av tillgångar samt kundprojektrelaterade avsättningar och justeringar hade en betydande negativ påverkan på bruttomarginalen under 2017. Omstruktureringskostnader som ingår i bruttomarginalen uppgick till SEK -1,2 (-1,7) miljarder och bruttomarginalen exklusive omstruktureringskostnader var 35,9% (18,7%). Slutförd avskrivning av utvecklingskostnader för mjukvaruversioner hade en positiv inverkan på bruttomarginalen jämfört med samma kvartal föregående år och med föregående kvartal.

Jämfört med föregående kvartal ökade bruttomarginalen med betydande förbättringar inom alla segment.

Rörelseomkostnader

Rörelseomkostnaderna minskade till SEK 15,3 (18,9) miljarder. Nedskrivning av tillgångar samt kundprojektrelaterade avsättningar och justeringar hade en betydande negativ påverkan på rörelseomkostnaderna 2017.

Försäljnings- och administrationskostnaderna minskade jämfört med samma kvartal föregående år. Kostnadsminskningar bidrog med SEK 0,6 miljarder till minskningen.

FoU-kostnaderna var SEK -9,1 (-9,1) miljarder. Nettoeffekten av högre avskrivna än kapitaliserade utvecklingskostnader uppgick till SEK -1,1 miljarder. Investeringar i FoU inom Networks ökade jämfört med samma kvartal föregående år i enlighet med strategin.

Rörelseomkostnaderna minskade jämfört med föregående kvartal, i enlighet med normal säsongsvariation.

Rörelseomkostnaderna påverkades negativt av omstruktureringskostnader på SEK -0,4 (-0,3) miljarder och var oförändrade jämfört med föregående kvartal.

Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader

Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader uppgick till SEK 0,1 (0,1) miljarder jämfört med SEK -12,9 miljarder under fjärde kvartalet 2017, vilket innefattade nedskrivning av goodwill om SEK -13,0 miljarder.

Konsekvenser av tekniskifte och förändrad produktportfölj

På grund av tekniskiften och förändringar i produktportföljen minskar bolaget kapitaliseringen av utvecklingskostnader för produktplattformar och mjukvaruversioner samt uppskjutna hårdvarukostnader. Därför har högre avskrivna än kapitaliserade utvecklingskostnader och högre kostnadsförda än uppskjutna hårdvarukostnader haft negativ påverkan på rörelseresultatet jämfört med samma kvartal föregående år. De belopp som var relaterade till kapitalisering av mjukvaruversioner skrevs av helt under 2017, vilket påverkade bruttoresultatet positivt jämfört med föregående kvartal.

Nettopåverkan från avskrivna och kapitaliserade utvecklingskostnader samt från kostnadsförda och uppskjutna hårdvarukostnader

SEK miljarder	Kv 1 2018	Kv 1 2017	Kv 4 2017
Kostnad sålda varor och tjänster	-0,3	-0,5	-0,8
FoU-kostnader	-0,4	0,7	-0,6
Total påverkan	-0,7	0,3	-1,4

Omstruktureringskostnader

Omstruktureringskostnaderna uppgick till SEK -1,2 (-1,7) miljarder. Omstruktureringskostnaderna under fjärde kvartalet 2017 uppgick till SEK -2,4 miljarder.

Rörelseresultat

Rörelseresultatet ökade jämfört med samma kvartal föregående år till SEK -0,3 (-11,3) miljarder, med stöd av förbättrad bruttomarginal och minskade rörelseomkostnader, delvis motverkat av lägre försäljning.

Förändringen i nettopåverkan från avskrivna och kapitaliserade utvecklingskostnader jämfört med samma kvartal föregående år uppgick till SEK -0,9 miljarder.

Rörelseresultatet förbättrades jämfört med föregående kvartal, med stöd av förbättrad bruttomarginal, minskade rörelseomkostnader och minskade omstruktureringskostnader, delvis motverkat av lägre försäljning.

Nedskrivning av tillgångar samt ytterligare kundprojektrelaterade avsättningar och justeringar hade en betydande påverkan på rörelseomkostnaderna 2017.

Finansnetto

Finansnettot var SEK -0,5 (-0,4) miljarder. Omvärderings- och realiserings effekter av valutasäkringskontrakt var negativa på SEK -0,1 miljarder under kvartalet. Finansnettot var oförändrat jämfört med föregående kvartal.

Skatter

Skatterna var positiva under kvartalet till följd av det negativa resultatet.

Periodens resultat och vinst per aktie

Periodens resultat och vinst per aktie efter utspädning ökade betydligt jämfört med samma kvartal föregående år och jämfört med föregående kvartal till följd av det förbättrade rörelseresultatet.

Personal

Antalet anställda 31 mars 2018 var 97 581 personer, en nettominskning med 3 154 anställda under kvartalet och med 13 317 anställda jämfört med 31 mars 2017. Minskningen berodde främst på kostnads- och effektivitetsaktiviteter.

Genomförande av den fokuserade strategin

Följande fyra indikatorer används för att mäta genomförandet av strategin.

Område	Aktivitet	Status första kvartalet 2018
Networks	Övergång till nya Ericsson Radio System	84% (2017: 61%) hittills under året, ackumulerat (leveranser av ERS-radioenheter som andel av total leverans av radioenheter)
Digital Services	-Ökad försäljning av den nya produktportföljen -Hantering av kritiska kundavtal	-Nettoomsättningen oförändrad rullande 12 månader (helåret 2017: -4%) -Av 45 identifierade avtal har 8 hanterats (2 under fjärde kvartalet 2017)
Managed Services	Hantering av kundavtal som inte utvecklas tillfredsställande	Av 42 identifierade avtal har 31 (helåret 2017: 23) hanterats, vilket ger en förbättring av lönsamheten på årsbasis om SEK 0,7 miljarder (slutet av 2017: SEK 0,5 miljarder)

Ändrad segmentrapportering

Från och med första kvartalet 2018 redovisas försäljning relaterad till verksamheten inom 3PP-routing under Networks (tidigare Digital Services). Jämförelseperioder har räknats om för att återspegla denna förändring. Under första kvartalet 2018 uppgick denna försäljning till SEK 160 miljoner.

Från och med andra kvartalet 2018 flyttas försäljning relaterad till Application Development and Maintenance (ADM) och viss försäljning relaterad till Business Support Solutions (BSS) mellan segmenten Managed Services och Digital Services, med ökad försäljning inom Managed Services och motsvarande minskning inom Digital Services (nettoeffekt om SEK 1,9 miljarder under 2017).

Försäljning per marknadsområde

SEK miljarder	Första kvartalet 2018					Förändring	
	Networks	Digital Services	Managed Services	Emerging Business and Other	Totalt	Kvartal 1 2017	Kvartal 4 2017
Sydostasien, Oceanien och Indien	4,4	1,2	0,7	0,0	6,4	-24%	-19%
Nordostasien	2,2	0,7	0,4	0,0	3,4	-39%	-48%
Nordamerika	9,3	1,3	0,7	0,0	11,3	-6%	-23%
Europa och Latinamerika	7,5	2,7	2,9	0,1	13,1	7%	-23%
Mellanöstern och Afrika	3,5	1,4	0,9	0,0	5,8	8%	-24%
Övrigt ¹⁾	1,6	0,3	0,0	1,5	3,5	-17%	-20%
Totalt	28,6	7,7	5,5	1,6	43,4	-9%	-25%

¹⁾ Marknadsområdet "Övrigt" innefattar främst licensintäkter samt huvuddelen av segmentet Emerging Business and Other

Sydostasien, Oceanien och Indien

Försäljningen minskade jämfört med samma kvartal föregående år på grund av slutförande av större projekt inom Networks. Försäljningen inom Digital Services ökade något.

Nordostasien

Försäljningen minskade jämfört med samma kvartal föregående år på grund av lägre försäljning inom Networks i Kina till följd av minskade investeringar i LTE. Operatörer i Kina och Japan väntade på tilldelning av spektrum, vilket påverkade försäljningen negativt under kvartalet.

Nordamerika

Rapporterad försäljning minskade jämfört med samma kvartal föregående år, medan valutajusterad försäljning ökade med 6%. Denna tillväxt drevs av Networks till följd av investeringar i nätutbyggnad och i 5G-beredskap. Försäljningen inom Digital Services minskade jämfört med samma kvartal föregående år på grund av tidpunkterna för projektmilstolpar. Försäljningen inom Managed Services minskade.

Europa och Latinamerika

Försäljningen ökade jämfört med samma kvartal föregående år, pådrivet av högre försäljning inom Networks, främst i Latinamerika, med positiv påverkan från tidpunkten för projekt. Delar av Europa bidrog också till ökad försäljning inom Networks jämfört med samma kvartal föregående år. Ökningen motverkades delvis av lägre försäljning inom Digital Services. I linje med strategin påverkades försäljningen negativt av genomgångna kundavtal inom Digital Services och Managed Services.

Mellanöstern och Afrika

Försäljningen ökade jämfört med samma kvartal föregående år, med positiv påverkan från nätmodernisering och LTE-avtal i delar av Mellanöstern.

Övrigt

Försäljningen minskade jämfört med samma kvartal föregående år, huvudsakligen inom Media Solutions och Red Bee Media. Patent- och licensintäkterna var SEK 1,9 (2,1) miljarder.

Resultat per segment

Networks

SEK miljarder	Kv 1 2018	Kv 1 2017	Förändring	Kv 4 2017	Förändring
Nettoomsättning	28,6	31,6	-10%	37,1	-23%
Varav produkter	19,5	21,9	-11%	25,4	-23%
Varav patent- och licensintäkter	1,5	1,7	-12%	1,7	-12%
Varav tjänster	9,1	9,8	-7%	11,7	-22%
Försäljningstillväxt justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter	-	-	-2%	-	-22%
Bruttoresultat	11,1	10,0	11%	11,8	-6%
Bruttomarginal (%)	38,9%	31,7%	-	32,0%	-
Rörelseresultat	3,4	2,7	24%	1,9	73%
Rörelsemarginal (%)	11,8%	8,6%	-	5,2%	-
Omstruktureringskostnader	-0,5	-1,3	-	-1,3	-
Bruttoresultat exklusive omstruktureringskostnader	11,5	11,2	3%	12,9	-11%
Bruttomarginal exklusive omstruktureringskostnader	40,4%	35,3%	-	34,8%	-
Rörelseresultat exklusive omstruktureringskostnader	3,9	4,1	-5%	3,2	20%
Rörelsemarginal exklusive omstruktureringskostnader	13,5%	12,8%	-	8,6%	-

Nettoomsättning

Rapporterad försäljning sjönk med -10% jämfört med samma kvartal föregående år. Försäljningen justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter minskade med -2%. Minskningen jämfört med samma kvartal föregående år beror främst på lägre LTE-investeringar i Kina och större projekt som slutförts i marknadsområdet Sydostasien, Oceanien och Indien. Minskningen uppvägdes delvis av stark tillväxt i Europa och Latinamerika samt i Mellanöstern och Afrika. Investeringar i nätutbyggnad och 5G-beredskap i Nordamerika fortsatte och försäljningen ökade räknat i konstant valuta.

Försäljningen minskade med -23% jämfört med föregående kvartal, i linje med normal säsongvariation. Försäljningen justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter minskade med -22% jämfört med föregående kvartal.

Bruttomarginal

Bruttomarginalen ökade jämfört med samma kvartal föregående år till 38,9% (31,7%). Bruttomarginalen påverkades positivt av förbättrade marginaler inom hårdvara och tjänster, pådrivet av kostnadsminskningar och en framgångsrik övergång för radioplattformen. Den ökade bruttomarginalen motverkades delvis av högre kostnadsförda än uppskjutna hårdvarukostnader.

Bruttomarginalen förbättrades jämfört med föregående kvartal från 32,0%.

Nedskrivning av tillgångar samt kundprojektrelaterade avsättningar och justeringar hade en negativ påverkan på bruttomarginalen 2017.

Rörelsemarginal

Rörelsemarginalen förbättrades jämfört med samma kvartal föregående år till 11,8% (8,6%), på grund av förbättrad bruttomarginal och lägre omstruktureringskostnader. Förbättringen motverkades delvis av lägre försäljning och högre FoU-kostnader.

Rörelsemarginalen förbättrades betydligt jämfört med föregående kvartal från 5,2%.

Nedskrivning av tillgångar samt kundprojektrelaterade avsättningar och justeringar hade en negativ påverkan på rörelsemarginalen 2017.

Nettopåverkan från avskrivningar och kapitaliserade utvecklingskostnader samt från kostnadsförda och uppskjutna hårdvarukostnader

SEK miljarder	Kv 1 2018	Kv 1 2017	Kv 4 2017
Kostnader för sålda varor och tjänster	-0,3	-0,2	-0,5
FoU-kostnader	0,1	0,1	-0,1
Total påverkan	-0,2	-0,2	-0,6

Genomförande av strategin

Som kommunicerades på Kapitalmarknadsdagen 2017 är ambitionen för Networks att förbättra rörelsemarginalen till 15%-17% för 2020. Tre viktiga aktiviteter för att förbättra lönsamheten är att - investera i FoU för att säkerställa en ledande produktportfölj - överföra leveranserna av radioenheter fullständigt till Ericsson Radio System (ERS) för att öka konkurrenskraften - fortsätta att spara inom tjänsteleverans och gemensamma kostnader.

ERS, som lanserades på marknaden 2015, har visat sig konkurrenskraftigt och skapar både förbättrad vinst och en starkare marknadsposition. Under första kvartalet 2018 utgjorde ERS 84% av det sammanlagda antalet radioenheter som levererades. Planen är att leveranserna av radioenheter helt ska ha gått över till ERS i slutet av 2018.

Digital Services

SEK miljarder	Kv 1 2018	Kv 1 2017	Förändring	Kv 4 2017	Förändring
Nettoomsättning	7,7	8,4	-9%	12,5	-39%
Varav produkter	3,9	4,3	-9%	6,4	-39%
Varav patent- och licensintäkter	0,3	0,4	-12%	0,4	-12%
Varav tjänster	3,7	4,1	-9%	6,1	-39%
Försäljningstillväxt justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter	-	-	-3%	-	-38%
Bruttoresultat	2,9	-2,3	-	1,2	155%
Bruttomarginal (%)	38,5%	-27,8%	-	9,2%	-
Rörelseresultat	-2,6	-9,0	-	-12,3	-
Rörelsemarginal (%)	-33,4%	-107,6%	-	-97,9%	-
Omstruktureringskostnader	-0,6	-0,3	-	-0,7	-
Bruttoresultat exklusive omstruktureringskostnader	3,2	-2,1	-	1,8	80%
Bruttomarginal exklusive omstruktureringskostnader	41,4%	-25,5%	-	14,1%	-
Rörelseresultat exklusive omstruktureringskostnader	-2,0	-8,8	-	-11,6	-
Rörelsemarginal exklusive omstruktureringskostnader	-25,8%	-104,4%	-	-92,4%	-

Nettoomsättning

Den rapporterade försäljningen minskade med -9% jämfört med samma kvartal föregående år. Försäljningen justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter minskade med -3% jämfört med samma kvartal föregående år. Den pågående digitaliseringen ger operatörerna möjligheter att minska kostnaderna och bli mer flexibla genom att automatisera driften, betjäna och möta kunderna digitalt samt att bygga programmerbara kärnnät. Därför investerar operatörerna allt mer inom de områden där Digital Services tillhandahåller lösningar. Tillväxten är stark inom den nya portföljen 5G-klara och molnbaserade produkter, med flera viktiga kundavtal under kvartalet. Valutajusterad försäljning av nya produkter ökade under kvartalet, men inte tillräckligt för att kompensera för den minskade försäljningen av äldre produkter.

Försäljningen minskade med -39% jämfört med föregående kvartal efter ett säsongsmässigt starkt fjärde kvartal och lägre försäljning inom stora transformationsprojekt. Försäljningen justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter minskade med -38% jämfört med föregående kvartal.

Bruttomarginal

Förbättrad marginal för tjänster hade en positiv påverkan på bruttomarginalen jämfört med samma kvartal föregående år samt jämfört med föregående kvartal. Förbättringen drevs av kostnadsminskningar inom tjänsteleverans. Dessutom hade lägre försäljning inom stora transformationsprojekt med låga marginaler positiv påverkan. Slutförd avskrivning av utvecklingskostnader för mjukvaruversioner hade en positiv påverkan på bruttomarginalen jämfört med samma kvartal föregående år samt jämfört med föregående kvartal.

Nedskrivning av tillgångar samt kundprojektrelaterade avsättningar och justeringar hade en betydande negativ effekt på bruttomarginalen under 2017.

Rörelseresultat

Rörelseresultatet förbättrades jämfört med samma kvartal föregående år, pådrivet av ökad bruttomarginal och minskade rörelseomkostnader. Rörelseomkostnaderna fortsatte att minska, när relaterade omstruktureringskostnader samt påverkan om SEK -0,4 (0,6) miljarder från kapitaliserade utvecklingskostnader exkluderas.

Effektiviseringsaktiviteterna har ökat under kvartalet, och ytterligare kostnadsminskningar planeras för resten av 2018. De totala omstruktureringskostnaderna på SEK -0,6 (-0,3) miljarder hade en negativ påverkan på rörelseresultatet jämfört med samma kvartal föregående år.

Rörelseresultatet förbättrades jämfört med föregående kvartal, pådrivet av förbättrad bruttomarginal och minskade rörelseomkostnader.

Nedskrivning av tillgångar samt kundprojektrelaterade avsättningar och justeringar hade en betydande negativ påverkan på rörelseresultatet 2017.

Nettopåverkan från avskrivningar och kapitaliserade utvecklingskostnader

SEK miljarder	Kv 1 2018	Kv 1 2017	Kv 4 2017
Kostnader för sålda varor och tjänster	0,0	-0,2	-0,3
FoU-kostnader	-0,4	0,6	-0,5
Total påverkan	-0,4	0,3	-0,7

Genomförande av strategin

Som meddelades på Kapitalmarknadsdagen 2017 är målet att Digital Services ska visa vinst 2020. Aktiviteter för kostnadsminskningar intensifierades under kvartalet inom tjänsteleverans, försäljnings- och administrationskostnader samt FoU. Aktiviteterna för kostnadsminskningar kommer att fortsätta genom att komplexitet och ineffektivitet hanteras. Även om nya arbetsmetoder ger ökad effektivitet inom FoU fortsätter investeringen i en portfölj med 5G-klara och molnbaserade produkter för att försvara positionen och förbereda Digital Services för framtida tillväxt.

En nyckelaktivitet för att vända lönsamheten är att hantera och avsluta 34 identifierade kritiska kundavtal som löper över flera år, och att antingen avsluta eller slutföra 11 identifierade icke-strategiska avtal. 6 av de 45 avtalen har hanterats under kvartalet. Vid slutet av kvartalet hade 8 av de 45 avtalen hanterats, och planen är att slutföra eller avsluta cirka 50% av de 45 avtalen under 2018.

Managed Services

SEK miljarder	Kv 1 2018	Kv 1 2017	Förändring	Kv 4 2017	Förändring
Nettoomsättning	5,5	6,0	-8%	6,2	-11%
<i>Försäljningstillväxt justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter</i>	-	-	-4%	-	-11%
Bruttoresultat (förlust)	0,4	-0,5	-	-0,7	-
Bruttomarginal (%)	7,9%	-8,9%	-	-11,8%	-
Rörelseresultat (förlust)	0,1	-1,8	-	-1,3	-
Rörelsemarginal (%)	1,0%	-30,1%	-	-20,7%	-
Omstruktureringskostnader	-0,1	-0,1	-	-0,4	-
<i>Bruttoresultat (förlust) exklusive omstruktureringskostnader</i>	<i>0,5</i>	<i>-0,4</i>	<i>-</i>	<i>-0,4</i>	<i>-</i>
<i>Bruttomarginal exklusive omstruktureringskostnader</i>	<i>8,8%</i>	<i>-7,5%</i>	<i>-</i>	<i>-6,5%</i>	<i>-</i>
<i>Rörelseresultat (förlust) exklusive omstruktureringskostnader</i>	<i>0,1</i>	<i>-1,7</i>	<i>-</i>	<i>-0,9</i>	<i>-</i>
<i>Rörelsemarginal exklusive omstruktureringskostnader</i>	<i>1,9%</i>	<i>-28,7%</i>	<i>-</i>	<i>-14,6%</i>	<i>-</i>

Nettoomsättning

Rapporterad försäljning minskade med -8% jämfört med samma kvartal föregående år, som resultat av genomgångna kundavtal och minskad rörlig försäljning för vissa stora avtal inom Managed Services Networks. Försäljningen inom Managed Services IT visade god tillväxt. Försäljningen justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter minskade med -4% jämfört med samma kvartal föregående år. Försäljningsutvecklingen ligger i linje med den fokuserade affärsstrategin.

Rapporterad försäljning minskade med -11% jämfört med föregående kvartal.

Bruttomarginal

Bruttomarginalen ökade både jämfört med samma kvartal föregående år och jämfört med föregående kvartal, med stöd av resultat av effektivitetsåtgärderna samt av genomgångna och hanterade avtal. Den ökade bruttomarginalen jämfört med föregående kvartal fick också stöd av lägre omstruktureringskostnader. Bruttomarginalen ökade till 7,9% (-8,9%) jämfört med samma kvartal föregående år och från -11,8% föregående kvartal.

Nedskrivning av tillgångar samt kundprojektrelaterade avsättningar och justeringar hade en betydande negativ påverkan på bruttomarginalen 2017.

Rörelseresultat

Rörelseresultatet ökade till SEK 0,1 (-1,8) miljarder jämfört med samma kvartal föregående år beroende på högre bruttomarginal och minskade rörelseomkostnader. Omstruktureringskostnaderna var SEK -0,1 (-0,1) miljarder.

Rörelseresultatet ökade jämfört med föregående kvartal, beroende på högre bruttomarginal och lägre rörelseomkostnader.

Nedskrivning av tillgångar samt kundprojektrelaterade avsättningar och justeringar hade en betydande negativ påverkan på rörelseresultatet 2017.

Genomförande av strategin

Som en del av den fokuserade affärsstrategin har Managed Services fullt fokus på att vända utvecklingen i verksamheten genom att hantera verksamhet med otillfredsställande resultat och icke-strategiska avtal samt att öka effektiviteten inom tjänsteleverans. Investeringarna fortsätter inom maskinintelligens, automatisering och analysverktyg för att ytterligare förbättra användarupplevelsen, öka effektiviteten och hantera morgondagens allt mer komplexa nät på ett bättre sätt.

Som meddelades på Kapitalmarknadsdagen 2017 är ambitionen för Managed Services att förbättra rörelsemarginalen till 4%-6% till 2020. För att fokusera verksamheten och förbättra lönsamheten har 42 kundavtal inom Managed Services (av totalt över 300) identifierats, vilka ska antingen avslutas, omförhandlas eller omvandlas. Efter första kvartalet 2018 har granskningsåtgärder för 31 av de 42 avtalen genomförts, vilket har resulterat i en förbättrad lönsamhet på cirka SEK 0,7 miljarder på årsbasis framöver.

Emerging Business and Other (inkluderar Emerging Business, Media Solutions, Red Bee Media och iconectiv)

SEK miljarder	Kv 1 2018	Kv 1 2017	Förändring	Kv 4 2017	Förändring
Nettoomsättning	1,6	1,8	-7%	2,1	-21%
<i>Försäljningstillväxt justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter</i>	-	-	-2%	-	-20%
Bruttoresultat	0,3	0,3	3%	0,2	42%
Bruttomarginal (%)	21,1%	18,9%	-	11,7%	-
Rörelseresultat (förlust)	-1,2	-3,2	-	-7,7	-
Rörelsemarginal (%)	-71,4%	-177,1%	-	-369,2%	-
Omstruktureringskostnader	-0,1	0,0	-	-0,1	-
<i>Bruttoresultat exklusive omstruktureringskostnader</i>	<i>0,4</i>	<i>0,4</i>	<i>10%</i>	<i>0,3</i>	<i>36%</i>
<i>Bruttomarginal exklusive omstruktureringskostnader</i>	<i>24,3%</i>	<i>20,4%</i>	<i>-</i>	<i>14,1%</i>	<i>-</i>
<i>Rörelseresultat (förlust) exklusive omstruktureringskostnader</i>	<i>-1,1</i>	<i>-3,1</i>	<i>-</i>	<i>-7,6</i>	<i>-</i>
<i>Rörelsemarginal exklusive omstruktureringskostnader</i>	<i>-67,7%</i>	<i>-174,6%</i>	<i>-</i>	<i>-364,3%</i>	<i>-</i>

Nettoomsättning

Rapporterad försäljning minskade med -7% jämfört med samma kvartal föregående år. Försäljningen justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter minskade med -2%. Försäljningen för Red Bee Media sjönk på grund av tidigare omförhandlingar och minskad omfattning av avtal. Försäljningen inom Media Solutions sjönk, huvudsakligen på grund av lägre försäljning inom den utgående portföljen, inklusive försäljning av relaterade tjänster. Försäljningen inom Emerging Business och iconectiv ökade jämfört med samma kvartal föregående år. Inom Emerging Business fortsatte försäljningstillväxten inom Sakernas internet jämfört med samma kvartal föregående år, medan försäljningen inom Unified Delivery Network (UDN) ökade både jämfört med samma kvartal föregående år och jämfört med föregående kvartal.

Försäljningen minskade med -21% jämfört med föregående kvartal, huvudsakligen beroende på lägre försäljning inom Media Solutions och Red Bee Media, efter ett säsongsmässigt starkt fjärde kvartal. Försäljningen justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter minskade med -20% jämfört med föregående kvartal.

Bruttomarginal

Bruttomarginalen ökade jämfört med samma kvartal föregående år, huvudsakligen pådrivet av förbättrade bruttomarginaler för iconectiv och Media Solutions.

Bruttomarginalen ökade jämfört med föregående kvartal. Nedskrivning av tillgångar hade en betydande negativ påverkan på bruttomarginalen under fjärde kvartalet 2017. Bruttomarginalen under första kvartalet 2018 påverkades negativt av utlösta bötesklausuler på SEK -0,1 miljarder.

Rörelseresultat

Rörelseresultatet förbättrades jämfört med samma kvartal föregående år. Nedskrivning av tillgångar hade en betydande negativ påverkan på rörelseresultatet under första kvartalet 2017. Resultatet för Media Solutions och iconectiv förbättrades jämfört med samma kvartal föregående år. Resultatet för Red Bee Media påverkades negativt av lägre försäljning. Åtgärder pågår för att förbättra verksamheten och minska kostnaderna.

Under första kvartalet 2018 uppgick försäljningen för mediaverksamheten (Media Solutions och Red Bee Media) till SEK 1,0 (1,3) miljarder, och rörelseresultatet exklusive omstruktureringskostnader och koncernallokeringar var

SEK -0,5 (-2,6) miljarder. Nedskrivning av tillgångar hade en betydande negativ påverkan på rörelseresultatet under första kvartalet 2017.

Rörelseresultatet för Emerging Business minskade jämfört med samma kvartal föregående år, pådrivet av ökade investeringar i enlighet med strategin.

Rörelseresultatet förbättrades jämfört med föregående kvartal, eftersom nedskrivning av tillgångar hade en betydande negativ påverkan på rörelseresultatet under fjärde kvartalet 2017. Minskad försäljning jämfört med föregående kvartal och utlösta bötesklausuler på SEK -0,1 miljarder hade en negativ påverkan på rörelseresultatet för första kvartalet 2018. Resultatet för Media Solutions minskade jämfört med föregående kvartal, delvis beroende på lägre försäljning och på kostnader relaterade till den planerade transaktionen under tredje kvartalet 2018.

Nettopåverkan från avskrivningar och kapitaliserade utvecklingskostnader

SEK miljarder	Kv 1 2018	Kv 1 2017	Kv 4 2017
Kostnader för sålda varor och tjänster	0,0	0,0	0,0
FoU-kostnader	-0,1	0,1	-0,1
Total påverkan	-0,1	0,1	-0,1

Genomförande av strategin

Som meddelades på Kapitalmarknadsdagen 2017 är målet för segmentet Emerging Business and Other att nå nollresultat för rörelsen under 2020.

Selektiva investeringar kommer att fortsätta inom Emerging Business för att bygga upp en position och öka försäljningen inom nya områden.

För Red Bee Media är målet att få en hållbart lönsam verksamhet, genom att vidareutveckla verksamheten som en oberoende enhet inom Ericsson och ytterligare förbättra driften.

Inom Media Solutions ingår Ericsson ett partnerskap med One Equity Partners (OEP) och behåller en ägarandel på 49%. Detta gör att Ericsson kan vara en del av marknadsutvecklingen och samtidigt ta en aktiv roll i den förväntade konsolideringen inom branschen. Aktiviteter pågår för att slutföra transaktionen enligt plan i slutet av tredje kvartalet 2018.

Kassaflöde

SEK miljarder	Kv 1 2018	Kv 1 2017	Kv 4 2017
Periodens resultat avstämt till kassa	-1,0	-8,2	-4,0
Förändringar i rörelsens nettotillgångar	2,6	6,6	15,2
Kassaflöde från rörelsen	1,6	-1,5	11,2
Kassaflöde från investeringsaktiviteter	-1,8	-13,6	-3,8
Kassaflöde från finansieringsaktiviteter	-0,1	10,9	2,1
Valutakurseffekter på kassa	1,1	0,2	0,2
Förändring av likvida medel	0,8	-4,0	9,7
<i>Fritt kassaflöde: kassaflöde från rörelsen efter kapitaliserade utgifter och övriga investeringar</i>	<i>0,3</i>	<i>-3,2</i>	<i>10,1</i>

Rörelsen

Kassaflödet från rörelsen var SEK 1,6 miljarder, pådrivet av minskade kundfordringar på grund av säsongsmässigt lägre försäljning och god betalning från kunder. Försäljningen av kundfordringar minskade jämfört med samma period föregående år. Lagret ökade på grund av säsongsmässigt lägre levererade volymer. Utbetalningar relaterade till omstruktureringskostnader var SEK -1,4 (-1,6) miljarder under kvartalet.

Investeringsaktiviteter

Kassaflödet från investeringsaktiviteter var SEK -1,8 miljarder, påverkat av investeringar i materiella anläggningstillgångar om SEK -0,9 miljarder samt kapitaliserade utvecklingskostnader på SEK -0,3 miljarder. Dessutom förvärvade Ericsson ett bolag relaterat till Emerging Business under kvartalet.

Finansieringsaktiviteter

Kassaflödet från finansieringsaktiviteter var aningen negativt om SEK -0,1 miljarder. Förändring av likvida medel var SEK 0,8 miljarder.

Fritt kassaflöde

Fritt kassaflöde var SEK 0,3 (-3,2) miljarder.

Finansiell ställning

SEK miljarder	31 mar 2018	31 mar 2017	31 dec 2017
+ Kassa och likvida medel	36,7	33,0	35,9
+ Kortfristiga räntebärande placeringar	5,5	13,5	6,7
+ Långfristiga räntebärande placeringar	27,1	19,1	25,1
Bruttokassa	69,3	65,6	67,7
– Kortfristig upplåning	2,6	9,5	2,5
– Långfristig upplåning	31,1	27,8	30,5
Nettokassa	35,6	28,3	34,7
Eget kapital	93,5	122,4	97,6
Summa tillgångar	260,7	292,0	259,9
Omsättningshastighet i sysselsatt kapital (gångar)	1,1	1,0	1,2
Avkastning på sysselsatt kapital (%)	-1,0%	-24,6%	-20,6%
Soliditet (%)	35,9%	41,9%	37,5%
Avkastning på eget kapital (%)	-3,5%	-31,4%	-28,1%

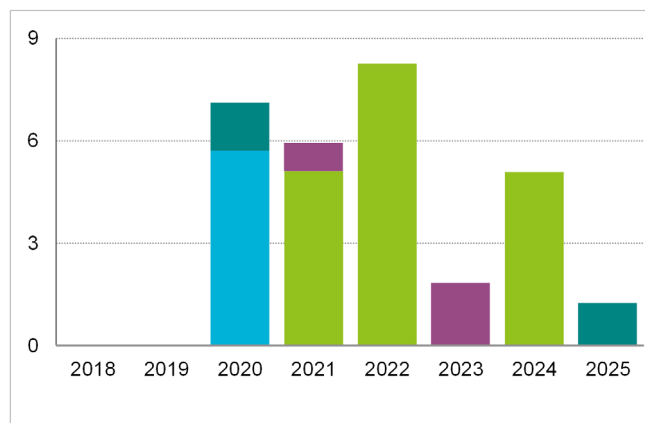
Bruttokassan ökade med SEK 1,6 miljarder och nettokassan med SEK 0,9 miljarder under kvartalet. Bruttokassan uppgick till SEK 69,3 miljarder och nettokassan till SEK 35,6 miljarder.

Ersättningar efter avslutad anställning ökade under kvartalet till SEK 25,6 miljarder från SEK 25,0 miljarder, på grund av normala service- och räntekostnader samt negativ avkastning på tillgångar. Detta uppvägdes delvis av högre ränteläge i USA.

Den genomsnittliga löptiden för långfristiga skulder per 31 mars 2018 var 4,1 år, samma som 12 månader tidigare.

Skuldprofil, moderbolaget

SEK miljarder



- Svensk Exportkredit (SEK) MTN obligationslån
- Nordiska Investeringsbanken
- Europeiska Investeringsbanken
- Obligationslån

Information om moderbolaget

Resultatet efter finansiella poster uppgick till SEK 0,37 (-0,05) miljarder.

Vid kvartalets slut uppgick bruttokassan (kassa, likvida medel, kortfristiga placeringar samt långfristiga räntebärande placeringar) till SEK 52,3 (51,3) miljarder.

Under kvartalet redovisades som förväntat en utdelning om SEK 3,3 miljarder efter beslut av årsstämman den 28 mars. Utdelningen betalades ut under första veckan i april.

I enlighet med villkoren i programmet för långsiktig rörlig ersättning (LTV) för Ericsson-anställda såldes eller tilldelades 3 436 265 egna aktier till anställda under första kvartalet. Innehavet av egna aktier uppgick 31 mars 2018 till 46 829 234 B-aktier.

Övrig information

Förändringar i Ericssons koncernledning och koncernstruktur

31 januari 2018 meddelade Ericsson förändringar i koncernstrukturen och koncernledningen. Affärsområdet Technology and Emerging Business skapades. Från och med 1 april 2018 utsågs Åsa Tamsons till Senior Vice President, chef för affärsområdet Technology and Emerging Business och medlem i koncernledningen.

Bolaget meddelade att koncernfunktionsstrukturen skulle förenklas från sex funktioner till fyra. Huvuddelen av den nuvarande koncernfunktionen Technology and Emerging Business, inklusive enheter med koncernövergripande ansvar, som Ericsson Research, ingår i affärsområdet Technology and Emerging Business.

Från och med 1 februari 2018 ingår koncernfunktionerna Marketing & Communications och Sustainability & Public Affairs i den nya koncernfunktionen Marketing & Corporate Relations, under ledning av Helena Norrman, som tidigare ledde koncernfunktionen Marketing & Communications.

Ericsson publicerade omräknade finansiella siffror för 2016 och 2017

16 mars 2018 publicerade Ericsson omräknade konsoliderade resultaträkningar för 2016 och 2017, i linje med den nya redovisningsstandarden IFRS 15, som tillämpas från 1 januari 2018.

Förändringar i Ericssons koncernledning

27 mars 2018 utsåg Ericssons styrelse Xavier Dedullen till Senior Vice President, chefsjurist, Chief Compliance Officer och chef för koncernfunktionen Legal Affairs & Compliance från och med 1 april 2018. Samma datum blev han medlem i koncernledningen.

Dessutom har Erik Ekudden, Chief Technology Officer, utsetts till Senior Vice President, Chief Technology Officer och medlem i koncernledningen. Han rapporterar till Börje Ekholm.

Chefsjurist Nina Macpherson har, efter en framstående karriär, beslutat att lämna bolaget för att gå i pension. Nina Macpherson har ansvarat för och lett koncernens globala juridiska verksamhet och har ingått i Ericssons koncernledning sedan 1 januari 2011.

Beslut på årsstämman

28 mars 2018 höll Ericsson årsstämma i Kista, Stockholm. Den föreslagna utdelningen på SEK 1,00 per aktie godkändes av årsstämman.

I enlighet med valberedningens förslag valdes Ronnie Leten till ny styrelseordförande. Jon Fredrik Baksas, Jan Carlson, Eric A. Elzvik, Nora Denzel, Börje Ekholm, Kristin S. Rinne, Helena Stjernholm och Jacob Wallenberg omvaldes till styrelsen. Kurt Jofs och Ronnie Leten valdes in som nya ledamöter i styrelsen. Leif Johansson, Kristin Skogen Lund och Sukhinder Singh Cassidy lämnade styrelsen i samband med årsstämman.

I enlighet med styrelsens förslag beslutade årsstämman att fastställa riktlinjerna för ersättning till ledande befattningshavare och införa ett långsiktigt rörligt ersättningsprogram för 2018 för koncernledningens medlemmar.

Pågående stämning av LG Electronics

Telefonaktiebolaget LM Ericsson och Ericsson Inc. har i mars 2018 stämt LG Electronics, Inc. och LG Electronics MobileComm U.S.A. i US District Court for the Eastern District of Texas, No.4:18-cv-186Inc. Ericsson begär att domstolen skall fastställa att den globala korslicens till patent som Ericsson har erjudit LG i förhandlingar är i enlighet med Ericssons FRAND-åtagande. Ericsson hävdar också att LG är ovilliga att ingå en licens, inte har förhandlat i god tro samt har brutit mot sina kontraktuella åtaganden mot ETSI.

HÄNDELSER EFTER PERIODENS SLUT

Möjlig grupptalan

I april 2018 lämnades en stämningsansökan, i form av en så kallad grupptalan, in mot Ericssons nuvarande VD och CFO samt tre tidigare medlemmar av koncernledningen, vid United States District Court for the Southern District of New York. I stämningsansökan görs gällande överträdelser av amerikansk värdepapperslagstiftning, primärt med avseende på redovisning av intäkter och kostnader med anknytning till långsiktiga serviceavtal. Ericsson utvärderar stämningen.

Riskfaktorer

Ericssons operativa och finansiella risker samt osäkerhetsfaktorer finns beskrivna i årsredovisningen för 2017.

Risker och osäkerhetsfaktorer i fokus på kort sikt för moderbolaget och koncernen inkluderar, men är inte begränsade till:

- Möjliga negativa följder på operatörernas investeringsvilja i nätutveckling till följd av osäkerhet på finansmarknaderna och ett svagt konjunkturläge, eller återhållsamhet bland konsumenterna beträffande utgifter för teletjänster, eller ökad press på Ericsson att tillhandahålla finansiering, eller försenade spektrumauktioner
- Intensiv konkurrens från befintliga konkurrenter samt från nya aktörer, inklusive IT-företag som ger sig in på telekommunikationsmarknaden, vilket kan ha betydande negativ påverkan på resultaten
- Osäkerhet beträffande underleverantörers finansiella ställning, till exempel på grund av brist på finansiering
- Inverkan på bruttomarginaler och/eller rörelsekapital avseende affärsmixen i segmentet Networks mellan försäljning av kapacitet och ny nätutbyggnad
- Inverkan på bruttomarginaler av affärsmixen inklusive ny nätutbyggnad och nya avtal inom managed services eller digital transformation med inledande övergångskostnader
- Effekter av den pågående konsolideringen i branschen med samgåenden mellan kunder såväl som mellan våra största konkurrenter kan exempelvis leda till senarelagda investeringar och ökad priskonkurrens
- Nya och pågående partnerskap som kanske inte blir framgångsrika och exponerar oss för framtida kostnader
- Fluktuationer i växelkurser, särskilt beträffande USD
- Politiska oroligheter och osäkerhet på vissa marknader samt eskalerande handelstvister
- Effekter på produktion och försäljning på grund av otillräcklig tillgång till material, komponenter, produktionskapacitet och andra viktiga tjänster på konkurrenskraftiga villkor och vid rätt tidpunkt

- Inga garantier att genomförande av strategin, specifika initiativ beträffande omstrukturering eller kostnadsbesparingar, åtgärder för att återställa lönsamheten och/eller organisationsförändringar kommer att vara tillräckliga, framgångsrika eller genomföras i tid för att uppnå förbättrad lönsamhet
- Incidenter rörande cybersäkerhet, som kan medföra avsevärda negativa effekter
- Teknik som förändras snabbt, och hur sådan teknik lanseras på marknaden, kan vara marknadsstörande.

Ericsson följer noggrant efterlevnaden av alla relevanta handelsregler och handelsembargon i bolagets affärer med kunder som har verksamhet i sådana länder där handelsrestriktioner finns eller diskuteras. Ericsson arbetar världen över i enlighet med koncernens direktiv och policyer för affäretik och uppförande, och bolaget har ett specifikt antikorrupsionsprogram. Dock kan risken för korruption vara hög i vissa av de länder där bolaget har verksamhet, och bristande efterlevnad kan ha påtaglig negativ inverkan på vår verksamhet, vår finansiella ställning och vårt varumärke.

Stockholm 20 april 2018
Telefonaktiebolaget LM Ericsson (publ)

Börje Ekholm, VD och koncernchef

Organisationsnummer 556016-0680

Datum för nästa rapport: 18 juli 2018

Press- och analytikerkonferenser

Ericsson inbjuder till telefonkonferenser för media, investerare och analytiker 20 april 2018. Den första telefonkonferensen börjar 09:00 och den andra 14:00.

Webbsändningar av telefonkonferenserna och bildspel som stöd kommer att finnas på www.ericsson.com/press och www.ericsson.com/investors

Repriser av telefonkonferenserna kommer att bli tillgängliga cirka en timme efter att respektive telefonkonferens har avslutats, och de kommer att förbli tillgängliga under sju dagar.

För ytterligare information, kontakta gärna:
Helena Norrman, Senior Vice President, Marknads- och kommunikationsdirektör
Telefon: +46 10-719 34 72
E-post: investor.relations@ericsson.com eller media.relations@ericsson.com

Telefonaktiebolaget LM Ericsson
Org.nummer: 556016-0680
Torshamnsgatan 21
164 83 Stockholm
Telefon: +46 10-719 00 00
www.ericsson.com

Investerare

Peter Nyquist, Vice President, chef Investerarrelationer
Telefon: +46 10 714 64 99, +46 70 575 29 06
E-post: peter.nyquist@ericsson.com

Stefan Jelvin, Investerarrelationer
Telefon: +46 10 714 20 39, +46 70 986 02 27
E-post: stefan.jelvin@ericsson.com

Åsa Konnbjer, Investerarrelationer
Telefon: +46 10 713 39 28, +46 73 082 59 28
E-post: asa.konnbjer@ericsson.com

Rikard Tunedal, Investerarrelationer
Telefon: +46 10 714 54 00, +46 76 100 54 00
E-post: rikard.tunedal@ericsson.com

Media

Ola Rembe, Vice President, chef externkommunikation
Telefon: +46 10 719 97 27, +46 73 024 48 73
E-post: media.relations@ericsson.com

Corporate Communications
Telefon: +46 10 719 69 92
E-post: media.relations@ericsson.com

Framtidsriktad information

Denna rapport innehåller framtidsriktade uttalanden, inklusive uttalanden om ledningens aktuella syn på marknadens tillväxt, framtida marknadsförhållanden, framtida händelser, finansiell ställning samt förväntat operativt och finansiellt resultat, särskilt information om:

- Våra mål, strategier, planeringsantaganden och operationella och finansiella resultatförväntningar
- Branschtrender, framtida kännetecken för och utveckling av våra marknader
- Vår framtida likviditet, finansiella resurser, investeringar, kostnadsbesparingar och lönsamhet
- Förväntad efterfrågan på våra befintliga och kommande produkter och tjänster, liksom planer på att lansera nya produkter och tjänster inklusive forsknings- och utvecklingskostnader
- Förmågan att leva upp till framtida planer och realisera potential för framtida tillväxt
- Förväntade operativa och finansiella resultat av strategiska samarbetsprojekt och joint ventures
- Tiden det tar innan förvärvade enheter och verksamheter integreras och blir lönsamma samt
- Teknik- och branschtrender, inklusive lagstiftning, standardisering, konkurrens och kundstruktur.

Orden "anse", "förvänta", "förutspå", "förutse", "förutsätta", "avse", "trolig", "beräknas", "kan", "skulle kunna", "planera", "uppskatta", "bedöma", "kommer att", "bör", "strävan", "ambition", "försöka", "potential", "målsättning", "fortsätta" eller deras negativa versioner eller variationer samt liknande ord eller uttryck används för att identifiera framtidsriktade uttalanden. Alla uttalanden som hänför sig till förväntningar, planer eller andra beskrivningar av framtida händelser eller omständigheter, tillsammans med underliggande antaganden, utgör framtidsriktad information.

Vi gör investerare uppmärksamma på att dessa uttalanden är förenade med risker och osäkerheter, varav många är svåra att förutse och generellt sett utanför vår kontroll, vilket kan medföra att det faktiska resultatet kan skilja sig väsentligt från det uttalade, indikerade eller beräknade resultat som framgår av den framtidsriktade informationen och uttalandena.

Viktiga faktorer som kan påverka om och hur väl våra framtidsriktade uttalanden kommer att förverkligas innefattar, men är inte begränsade till, de faktorer som beskrivs i avsnittet "Riskfaktorer" och avsnittet "Riskfaktorer" i årsredovisningen för 2017.

Dessa framtidsriktade uttalanden återspeglar endast våra uppskattningar och antaganden vid tidpunkten när de gjordes. Vi avsä-ger oss uttryckligen skyldighet att, efter datumet för denna rapport, uppdatera dessa framtidsriktade uttalanden, liksom de uppskattningar och antaganden som ligger till grund för dem, för att åter- spegla händelser eller förändrade förhållanden eller ändringar av förväntningar eller inträffandet av förväntade händelser, antingen som ett resultat av ny information, framtida händelser eller annat, med undantag för vad som krävs enligt tillämplig lagstiftning eller borsregler.

Finansiella rapporter och övrig information

Innehåll

Finansiella rapporter

- 18 Resultaträkning för koncernen
- 18 Rapport över totalresultat (förlust)
- 19 Koncernens balansräkning
- 20 Kassaflödesanalys för koncernen
- 21 Sammanställning över förändring av eget kapital i koncernen
- 21 Resultaträkning för koncernen – isolerade kvartal
- 22 Kassaflödesanalys för koncernen – isolerade kvartal
- 23 Resultaträkning för moderbolaget
- 23 Rapport över totalresultat (förlust) för moderbolaget
- 24 Balansräkning för moderbolaget

Övrig information

- 25 Redovisningsprinciper
- 27 Segmentsrapportering
- 28 Nettoomsättning per segment per kvartal
- 29 Organisk valutajusterad försäljningstillväxt
- 29 Bruttoresultat (förlust) och bruttomarginal per segment per kvartal
- 30 Rörelseresultat (förlust) och rörelsemarginal per segment per kvartal
- 31 EBITA och EBITA-marginal per segment per kvartal
- 32 Nettoomsättning per marknadsområde per kvartal
- 33 Nettoomsättning för de fem största länderna
- 33 Nettoomsättning per marknadsområde per segment
- 34 Patent och licensintäkter per segment och kvartal
- 34 Avsättningar
- 35 Information avseende investeringar
- 36 Övrig information
- 36 Antal anställda

Poster exklusive omstruktureringskostnader

- 37 Omstruktureringskostnader per funktion
- 37 Omstruktureringskostnader per segment
- 38 Bruttoresultat (förlust) och bruttomarginal exklusive omstruktureringskostnader per segment
- 39 Rörelseresultat (förlust) och rörelsemarginal exklusive omstruktureringskostnader per segment

Alternativa nyckeltal

- 40 Organisk valutajusterad försäljningstillväxt
- 41 Poster exklusive omstruktureringskostnader
- 42 EBITA och EBITA-marginal
- 42 Kassagenerering
- 42 Bruttokassa och nettokassa, vid periodens slut
- 43 Sysselsatt kapital
- 43 Kapitalomsättningshastighet
- 44 Avkastning på sysselsatt kapital
- 44 Soliditet
- 44 Avkastning på eget kapital
- 45 Vinst (förlust) per aktie, ej IFRS
- 45 Fritt kassaflöde

Finansiella rapporter

Resultaträkning för koncernen

SEK miljoner	Jan-mar			Jan-dec
	2018	2017	Förändring	2017
Nettoomsättning	43 411	47 803	-9%	205 378
Kostnader för sålda varor och tjänster	-28 553	-40 302	-29%	-157 451
Bruttoresultat	14 858	7 501	98%	47 927
Bruttomarginal (%)	34,2%	15,7%		23,3%
Forsknings- och utvecklingskostnader	-9 073	-9 066	0%	-37 887
Försäljnings- och administrationskostnader	-6 156	-8 223	-25%	-29 027
Nedskrivningar av kundfordringar ¹⁾	-28	-1 640	-98%	-3 649
Omkostnader	-15 257	-18 929	-19%	-70 563
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader	84	141		-12 131 ²⁾
Andelar i JV och intresseföretags resultat	3	11		24
Rörelseresultat (förlust)	-312	-11 276	-97%	-34 743
Finansiella intäkter	-72	-82		-372
Finansiella kostnader	-469	-350		-843
Resultat efter finansiella poster	-853	-11 708	-93%	-35 958
Skatter	128	1 682		3 525
Periodens resultat (förlust)	-725	-10 026	-93%	-32 433
Periodens resultat (förlust) hänförligt till:				
Moderbolaget aktieägare	-837	-10 068		-32 576
Innehav utan bestämmande inflytande	112	42		143
Övrig information				
Medelantal aktier före utspädning (miljoner)	3 286	3 272		3 277
Vinst (förlust) per aktie före utspädning (kronor) ³⁾	-0,25	-3,08		-9,94
Vinst (förlust) per aktie efter utspädning (kronor) ⁴⁾	-0,25	-3,08		-9,94

¹⁾ Nedskrivningar av kundfordringar har beräknats enligt IFRS 9 för 2018 och enligt IAS 39 för 2017. Tidigare har dessa förluster rapporterats som Försäljnings- och administrationskostnader.

²⁾ Inkluderar nedskrivning av goodwill med SEK -13,0 miljarder.

³⁾ Baserad på periodens resultat (förlust) hänförligt till aktieägare i moderbolaget.

⁴⁾ Potentiella stamaktier ger inte upphov till någon utspädningseffekt om en konvertering till stamaktier skulle medföra en förbättring av vinst per aktie.

Rapport över totalresultat (förlust)

SEK miljoner	Jan-mar		Jan-dec
	2018	2017	2017
Periodens resultat (förlust)	-725	-10 026	-32 433
Övrigt totalresultat (förlust) för perioden			
Poster som inte kan omföras till periodens resultat			
Omvärdering av förmånsbestämda pensionsplaner	-849	398	970
Omvärdering av upplåning på grund av kreditrisk	58	-	-
Skatt på poster som inte kan omföras till periodens resultat	133	-169	-547
Poster som kan omföras till periodens resultat			
Verklig värdeförändring avseende finansiella tillgångar som kan säljas			
Vinster/förluster redovisade under perioden	-	32	68
Omklassificering av vinster respektive förluster till resultaträkningen	-	3	5
Omvärdering av aktier och andelar			
Omvärdering till verkligt värde redovisat i eget kapital	-	2	99
Förändringar i ackumulerade omräkningsdifferenser	1 299	-22	-3 378
Andel övrigt totalresultat för JV och intresseföretag	11	10	-
Skatt på poster som kan omföras till periodens resultat	-	-9	-16
Övrigt totalresultat (förlust) för perioden, netto efter skatt	652	245	-2 799
Totalresultat (förlust) för perioden	-73	-9 781	-35 232
Totalresultat (förlust) för perioden hänförligt till:			
aktieägare i moderbolaget	-200	-9 846	-35 357
innehav utan bestämmande inflytande	127	65	125

Koncernens balansräkning

SEK miljoner	31 mar 2018	31 dec 2017
TILLGÅNGAR		
Långfristiga tillgångar		
Immateriella tillgångar		
Balanserade utvecklingskostnader	4 229	4 593
Goodwill	28 777	27 815
Produkträttigheter, varumärken och andra immateriella tillgångar	3 853	4 148
Materiella anläggningstillgångar	12 912	12 857
Finansiella tillgångar		
Kapitalandelar i JV och intresseföretag	630	624
Aktier och andelar	1 302	1 279
Långfristig kundfinansiering	1 845	2 178
Långfristiga räntebärande placeringar	27 104	25 105
Övriga långfristiga fordringar	5 192	5 897
Uppskjutna skattefordringar	23 822	21 963
	109 666	106 459
Kortfristiga tillgångar		
Varulager	29 009	25 547
Kontraktstillgångar	11 712	13 120
Kundfordringar	42 455	48 105
Kortfristig kundfinansiering	1 709	1 753
Övriga kortfristiga fordringar	23 980	22 301
Kortfristiga räntebärande placeringar	5 453	6 713
Kassa och likvida medel	36 697	35 884
	151 015	153 423
Summa tillgångar	260 681	259 882
EGET KAPITAL OCH SKULDER		
Eget kapital		
Eget kapital hänförligt till aktieägare i moderbolaget	92 703	96 935
Innehav utan bestämmande inflytande i koncernföretag	763	636
	93 466	97 571
Långfristiga skulder		
Ersättningar efter avslutad anställning	25 646	25 009
Långfristiga avsättningar	2 597	3 596
Uppskjutna skatteskulder	1 325	901
Långfristig upplåning	31 134	30 500
Övriga långfristiga skulder	2 792	2 776
	63 494	62 782
Kortfristiga skulder		
Kortfristiga avsättningar	6 435	6 283
Kortfristig upplåning	2 554	2 545
Kontraktsskulder	30 391	29 076
Leverantörsskulder	26 453	26 320
Övriga kortfristiga skulder	37 888	35 305
	103 721	99 529
Summa eget kapital och skulder	260 681	259 882
<i>Varav räntebärande skulder</i>	<i>33 688</i>	<i>33 045</i>
Ställda säkerheter	5 148	5 215
Ansvarsförbindelser	1 412	1 561

Kassaflödesanalys för koncernen

SEK miljoner	Jan-mar		Jan-dec
	2018	2017	2017
Rörelsen			
Periodens resultat (förlust)	-725	-10 026	-32 433
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet			
Skatter	-2 315	-4 112	-9 064
Resultat/utdelning i JV och intresseföretag	4	-7	56
Avskrivningar och nedskrivningar	1 891	5 431	27 892
Övriga ej kassapåverkande poster	140	527	440
Periodens resultat justerat för poster som inte ingår i kassaflödet	-1 005	-8 187	-13 109
Förändringar i rörelsens nettotillgångar			
Varulager	-2 813	-3 206	4 719
Kort- och långfristig kundfinansiering	400	-834	798
Kundfordringar och kontraktstillgångar	7 316	2 818	1 379
Leverantörsskulder	-598	363	1 886
Avsättningar och ersättningar efter avslutad anställning	-847	4 636	4 755
Kontraktsskulder	757	4 807	5 024
Övriga rörelsetillgångar och -skulder, netto	-1 637	-1 938	4 149
	2 578	6 646	22 710
Kassaflöde från rörelsen	1 573	-1 541	9 601
Investeringsaktiviteter			
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-856	-1 015	-3 877
Försäljning av materiella anläggningstillgångar	123	69	1 016
Förvärv och försäljning av dotterbolag och verksamheter, netto	-449	3	276
Balanserade utvecklingskostnader	-254	-865	-1 444
Övriga investeringsaktiviteter	161	110	-463
Räntebärande placeringar	-534	-11 886	-11 578
Kassaflöde från investeringsaktiviteter	-1 809	-13 584	-16 070
Kassaflöde före finansieringsaktiviteter	-236	-15 125	-6 469
Finansieringsaktiviteter			
Betald utdelning	-	-4	-3 424
Övriga finansieringsaktiviteter	-94	10 902	8 902
Kassaflöde från finansieringsaktiviteter	-94	10 898	5 478
Effekt på likvida medel av ändrade valutakurser	1 143	215	-91
Förändring av likvida medel	813	-4 012	-1 082
Likvida medel vid periodens början	35 884	36 966	36 966
Likvida medel vid periodens slut	36 697	32 954	35 884

Sammanställning över förändring av eget kapital i koncernen

SEK miljoner	Jan-mar		Jan-dec
	2018	2017	2017
Ingående balans¹⁾	97 571	135 257	135 257
Justerad ingående balans enligt IFRS 9	-983	-	-
Justerad ingående balans	96 588	135 257	135 257
Totalresultat för perioden	-73	-9 781	-35 232
Försäljning/återköp av egna aktier	21	25	-5
Emitterade aktier	-	-	15
Aktiesparplaner	217	210	885
Betald utdelning	-3 287 ²⁾	-3 277 ²⁾	-3 424
Transaktioner med minoritetsägare	-	-	75
Utgående balans	93 466	122 434	97 571

¹⁾ Justerad ingående balans för IFRS 15 vid initialt övergångsdatum (1 januari 2016) uppgick till SEK -4 353 miljoner. Justerad ingående balans 2017 och 2018 har omräknats enligt IFRS 15.

²⁾ Inkluderar upplupen utdelning om SEK 3 287 (3 273) miljoner beslutad av Årsstämman den 28:e mars 2018 (den 29:e mars 2017).

Resultaträkning för koncernen – isolerade kvartal

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2018	2017			
	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Nettoomsättning	43 411	57 881	49 413	50 281	47 803
Kostnader för sålda varor och tjänster	-28 553	-45 365	-36 132	-35 652	-40 302
Bruttoresultat	14 858	12 516	13 281	14 629	7 501
Bruttomarginal (%)	34,2%	21,6%	26,9%	29,1%	15,7%
Forsknings- och utvecklingskostnader	-9 073	-9 938	-10 519	-8 364	-9 066
Försäljnings- och administrationskostnader	-6 156	-8 245	-5 741	-6 818	-8 223
Nedskrivningar av kundfordringar ¹⁾	-28	-680	-1 094	-235	-1 640
Omkostnader	-15 257	-18 863	-17 354	-15 417	-18 929
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader	84	-12 926 ²⁾	415	239	141
Andelar i JV och intresseföretags resultat	3	-5	6	12	11
Rörelseresultat (förlust)	-312	-19 278	-3 652	-537	-11 276
Finansiella intäkter	-72	-124	-139	-27	-82
Finansiella kostnader	-469	-394	-182	83	-350
Resultat efter finansiella poster	-853	-19 796	-3 973	-481	-11 708
Skatter	128	1 303	516	24	1 682
Periodens resultat (förlust)	-725	-18 493	-3 457	-457	-10 026
Periodens resultat (förlust) hänförligt till:					
– aktieägare i moderbolaget	-837	-18 476	-3 561	-471	-10 068
– innehav utan bestämmande inflytande	112	-17	104	14	42
Övrig information					
Medelantal aktier före utspädning (miljoner)	3 286	3 283	3 279	3 275	3 272
Vinst (förlust) per aktie före utspädning (kronor) ³⁾	-0,25	-5,63	-1,09	-0,14	-3,08
Vinst (förlust) per aktie efter utspädning (kronor) ⁴⁾	-0,25	-5,63	-1,09	-0,14	-3,08

¹⁾ Nedskrivningar av kundfordringar har beräknats enligt IFRS 9 för 2018 och enligt IAS 39 för 2017. Tidigare har dessa förluster rapporterats som Försäljnings- och administrationskostnader.

²⁾ Inkluderar nedskrivning av goodwill med SEK -13,0 miljarder.

³⁾ Baserad på periodens resultat (förlust) hänförligt till aktieägare i moderbolaget.

⁴⁾ Potentiella stamaktier ger inte upphov till någon utspädningseffekt om en konvertering till stamaktier skulle medföra en förbättring av vinst per aktie.

Kassaflödesanalys för koncernen – isolerade kvartal

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2018	2017			
	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Rörelsen					
Periodens resultat (förlust)	-725	-18 493	-3 457	-457	-10 026
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet					
Skatter	-2 315	-1 803	-1 323	-1 826	-4 112
Resultat/utdelning i JV och intresseföretag	4	-2	73	-8	-7
Avskrivningar och nedskrivningar	1 891	16 118	4 146	2 197	5 431
Övriga ej kassapåverkande poster	140	179	-218	-48	527
Periodens resultat justerat för poster som inte ingår i kassaflödet	-1 005	-4 001	-779	-142	-8 187
Förändringar i rörelsens nettotillgångar					
Varulager	-2 813	8 356	1 061	-1 492	-3 206
Kort- och långfristig kundfinansiering	400	36	456	1 140	-834
Kundfordringar och kontraktstillgångar	7 316	-2 246	623	184	2 818
Leverantörsskulder	-598	2 565	-1 061	19	363
Avsättningar och ersättningar efter avslutad anställning	-847	412	-608	315	4 636
Kontraktsskulder	757	2 700	-1 910	-573	4 807
Övriga rörelsetillgångar och -skulder, netto	-1 637	3 337	2 200	550	-1 938
	2 578	15 160	761	143	6 646
Kassaflöde från rörelsen	1 573	11 159	-18	1	-1 541
Investeringsaktiviteter					
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-856	-1 105	-739	-1 018	-1 015
Försäljning av materiella anläggningstillgångar	123	898	12	37	69
Förvärv/försäljning av dotterbolag och verksamheter, netto	-449	-107	371	9	3
Balanserade utvecklingskostnader	-254	-138	-126	-315	-865
Övriga investeringsaktiviteter	161	-573	42	-42	110
Räntebärande placeringar	-534	-2 772	3 756	-676	-11 886
Kassaflöde från investeringsaktiviteter	-1 809	-3 797	3 316	-2 005	-13 584
Kassaflöde före finansieringsaktiviteter	-236	7 362	3 298	-2 004	-15 125
Finansieringsaktiviteter					
Betald utdelning	-	-1	-145	-3 274	-4
Övriga finansieringsaktiviteter	-94	2 073	1 563	-5 636	10 902
Kassaflöde från finansieringsaktiviteter	-94	2 072	1 418	-8 910	10 898
Effekt på likvida medel av ändrade valutakurser	1 143	240	48	-594	215
Förändring av likvida medel	813	9 674	4 764	-11 508	-4 012
Likvida medel vid periodens början	35 884	26 210	21 446	32 954	36 966
Likvida medel vid periodens slut	36 697	35 884	26 210	21 446	32 954

Resultaträkning för moderbolaget

SEK miljoner	Jan-mar		Jan-dec
	2018	2017	2017
Nettoomsättning	–	–	–
Kostnader för sålda varor och tjänster	–	–	–
Bruttoresultat	–	–	–
Omkostnader	–154	–289	–1 294
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader	343	572	1 616
Rörelseresultat	189	283	322
Finansnetto	177	–331	–2 297
Resultat efter finansiella poster	366	–48	–1 975
Överföring till (–) / från obeskattade reserver	–	–	–120
Skatter	–83	–10	–53
Periodens resultat (förlust)	283	–58	–2 148

Rapport över totalresultat (förlust) för moderbolaget

SEK miljoner	Jan-mar		Jan-dec
	2018	2017	2017
Periodens resultat (förlust)	283	–58	–2 148
Omvärdering av upplåning på grund av kreditrisk	58	–	–
Skatt på poster som inte kan omföras till periodens resultat	–13	–	–
Verkligt värdeförändring avseende finansiella tillgångar som kan säljas			
Vinster/förluster redovisade under perioden	–	32	68
Omklassificering av vinster respektive förluster till resultaträkningen	–	3	5
Omvärdering av aktier och andelar			
Omvärdering till verkligt värde redovisat i eget kapital	–	–	102
Skatt på poster som kan omföras till periodens resultat	–	–8	–14
Övrigt totalresultat för perioden, netto efter skatt	45	27	161
Totalresultat (förlust) för perioden	328	–31	–1 987

Balansräkning för moderbolaget

SEK miljoner	31 mar 2018	31 dec 2017
TILLGÅNGAR		
Anläggningstillgångar		
Immateriella anläggningstillgångar	276	329
Materiella anläggningstillgångar	293	346
Finansiella anläggningstillgångar ^{1) 2)}	123 815	119 896
	124 384	120 571
Omsättningstillgångar		
Varulager	–	1
Fordringar ²⁾	44 359	41 173
Kortfristiga placeringar	5 028	6 446
Kassa och likvida medel	20 215	18 715
	69 602	66 335
Summa tillgångar	193 986	186 906
EGET KAPITAL, AVSÄTTNINGAR OCH SKULDER		
Eget kapital		
Bundet eget kapital	48 164	48 164
Fritt eget kapital ²⁾	36 615	39 578
	84 779	87 742
Avsättningar	534	602
Långfristiga skulder ²⁾	61 229	60 623
Kortfristiga skulder	47 444	37 939
Summa eget kapital, avsättningar och skulder	193 986	186 906
¹⁾ Varav långfristiga räntebärande placeringar	27 104	25 105

²⁾ Följande justeringar av öppningsbalansen 2018 på grund av IFRS 9 har gjorts: Finansiella anläggningstillgångar ökade med SEK 8 miljoner, Fordringar minskade med SEK 4 miljoner, Fritt eget kapital minskade med SEK –28 miljoner och långfristiga skulder ökade med SEK 31 miljoner.

Övrig information

Redovisningsprinciper

Koncernen

Denna delårsrapport är upprättad i enlighet med IAS 34. Termen "IFRS" i detta dokument innefattar tillämpningen av IAS och IFRS, såväl som tolkningar av dessa rekommendationer som publicerats av IASB:s Standards Interpretation Committee (SIC) och IFRS Interpretations Committee (IFRIC). Tillämpningen av redovisningsprinciperna är i överensstämmelse med de som finns i årsredovisningen för räkenskapsåret som slutade den 31 december 2017 och ska läsas tillsammans med denna årsredovisning, med undantag för de redovisningsprinciper som beskrivs nedan.

Nya och ändrade standarder och tolkningar gällande från och med 1 januari 2018

Två nya IFRS standarder gäller från och med den 1 januari 2018, IFRS 9 "Finansiella instrument" och IFRS 15 "Intäkter från kontrakt med kunder".

Presentation i de finansiella rapporterna

För IFRS 15 har koncernen tillämpat full retroaktiv övergångsmetod, vilket betyder att jämförelseår har räknats om och eget kapital har justerats vid initialt övergångsdatum (1 januari 2016). Koncernen har tillämpat IFRS 9 retroaktivt på det tillämpningsdatum som krävs, 1 januari 2018. Öppningsbalanserna för 2018 har justerats, men tidigare perioder har inte räknats om.

Baserat på de nya kraven under IFRS 15 har kontraktstillgångar och kontraktsskulder lagts till som nya rader i koncernens balansräkning och kassaflödesanalys. Tidigare rapporterades kontraktstillgångar och kundfordringar och kontraktsskulder som förutbetalda intäkter och förskott från kunder inom övriga kortfristiga skulder. Med hänsyn till IFRS 9 har nedskrivningar avseende kundfordringar rapporterats på en separat rad i koncernens resultaträkning. Tidigare rapporterades dessa nedskrivningar som försäljnings- och administrationskostnader. I rapport över koncernens totalresultat har en ny rad lagts till för omvärdering av upplåning baserat på förändringar i kreditrisker. En ny rad har adderats till rapport över koncernens eget kapital utvisande justeringar av öppningsbalansen.

Tidigare perioders finansiella rapporter och nyckeltal presenterade i denna kvartalsrapport har räknats om för att reflektera tillämpningen av dessa nya standarder.

Redovisningsprincip – IFRS 9 "Finansiella instrument"

Finansiella tillgångar

Koncernen klassificerar sina finansiella tillgångar i följande kategorier: upplupet anskaffningsvärde, verkligt värde över övrigt totalresultat (FVOCI) och verkligt värde över resultat (FVTPL). Klassificeringen beror på karaktäristiken på tillgången och den affärsmodell under vilken den hålls.

Finansiella tillgångar till upplupet anskaffningsvärde

Finansiella tillgångar klassificeras som upplupet anskaffningsvärde om de kontraktuella villkoren resulterar i betalningar som endast avser kapitalbelopp och ränta på det utestående kapitalbeloppet samt att den finansiella tillgången innehåses under en affärsmodell vars syfte är att innehåsa finansiella tillgångar för att erhålla kontraktuella kassaflöden. I efterföljande redovisning sker värdering till upplupet anskaffningsvärde baserat på effektivräntemetoden

minus nedskrivningar.

Finansiella tillgångar till verkligt värde över övrigt totalresultat (FVOCI)

Tillgångar klassificeras som FVOCI om de kontraktuella villkoren resulterar i betalningar som endast avser kapitalbelopp och ränta på det utestående kapitalbeloppet samt att den finansiella tillgången innehåses under en affärsmodell vars syfte uppnås både genom att innehåsa finansiella tillgångar för att erhålla kontraktuella kassaflöden och att avyttra finansiella tillgångar. I efterföljande redovisning värderas dessa tillgångar till verkligt värde med förändringar i verkligt värde redovisade i övrigt totalresultat (OCI), förutom effektiv ränta, nedskrivningar och återföring av dessa samt valutaomräkningsvinster- och förluster, vilka presenteras i resultaträkningen. Då tillgången tas bort ur balansräkningen omklassificeras ackumulerade vinster och förluster i OCI till resultaträkningen.

Finansiella tillgångar till verkligt värde över resultatet (FVTPL)

Alla finansiella tillgångar som inte klassificeras som antingen upplupet anskaffningsvärde eller FVOCI klassificeras som FVTPL. En finansiell tillgång klassificeras som innehavd för handel om den är förvärvat främst för att säljas i närtid. Derivat klassificeras som innehavda för handel försåvitt de inte är designerade som säkringsinstrument med syfte att tillämpa säkringsredovisning. Tillgångar innehavda för handel klassificeras som kortfristiga tillgångar. Skuldinstrument klassificerade som FVTPL, men inte innehavda för handel, klassificeras i balansräkningen baserat på förfalldatum (det vill säga om kvarvarande löptid är längre än ett år klassificeras de som långfristiga). Innehav av aktier och andelar klassificeras som FVTPL och långfristiga finansiella tillgångar.

Vinster och förluster hänförliga till förändringar i verkligt värde av finansiella tillgångar klassificerade under FVTPL kategorin (exklusive derivat och kundfinansiering) presenteras i resultaträkningen inom finansiella intäkter i den period de uppstår. Vinster och förluster från derivat presenteras i resultaträkningen antingen som kostnad för sålda varor, övriga rörelseintäkter, finansiella intäkter eller finansiella kostnader, beroende på syftet med transaktionen. Vinster och förluster från kundfinansiering presenteras i resultaträkningen som försäljnings- och administrationskostnader.

Nedskrivningar i relation till finansiella tillgångar

Vid varje bokslutsdatum klassificeras finansiella tillgångar antingen till upplupet anskaffningsvärde eller FVOCI liksom kontraktstillgångar, vilka samtliga utvärderas för nedskrivningsbehov baserat på förväntade kreditförluster. Nedskrivningar av kundfordringar och kontraktstillgångar är alltid desamma som förväntade kreditförluster för hela löptiden. Förlusten redovisas i resultaträkningen. När det inte längre finns en rimlig förväntan om att erhålla betalning skrivs tillgången bort.

Upplåning

Moderbolagets upplåning designeras över FVTPL därför att den styrs och utvärderas på basis av verkligt värde. Förändringar i verkligt värde redovisas i resultaträkningen, förutom förändringar i verkligt värde baserat på förändring i kreditrisk som redovisas i övrigt totalresultat (OCI).

Summering av förändringar av klassificering av finansiella tillgångar och finansiella skulder

Typ av tillgång	IAS 39 klassificering	IFRS 9 klassificering	Skäl till IFRS 9 klassificering
Likvida medel och räntebärande placeringar (innehavda för handel)	FVTPL	FVTPL	Portföljer innehavda för handel klassificeras som FVTPL (ingen förändring).
Likvida medel (som inte innehas för handel)	Lånefordringar och kundfordringar	Upplupen kostnad	Dessa tillgångar innehas för att erhålla kontraktuella kassaflöden.
Räntebärande placeringar (som inte innehas för handel)	Finansiella tillgångar som kan säljas	FVTPL	Dessa tillgångar innehas inte för handel, men de hanteras och värderas baserat på verkligt värde.
Kundfordringar	Lånefordringar och kundfordringar	FVOCI	Kundfordringar styrs baserat på en affärsmodell vars syfte uppnås genom att både erhålla kontraktuella kassaflöden och försäljning av fordringar.
Kundfinansiering	Lånefordringar och kundfordringar	FVTPL	Kundfinansieringstillgångar styrs av en affärsmodell med syfte att realisera kassaflöden genom att försäljning av fordringar.
Investeringar i aktier och andelar	Finansiella tillgångar som kan säljas	FVTPL	Val av redovisningsprincip enligt IFRS 9.
Moderbolagets upplåning	Upplupet anskaffningsvärde	Designeras över FVTPL	Dessa lån styrs och utvärderas på basis av verkligt värde.

Verkligt värdesäkring och verkligt värde säkringsredovisning

Verkligt värdesäkringsredovisning tillämpas inte från och med 1 januari 2018.

Finansiella garantier

Kontrakt för finansiella garantier redovisas initialt till verkligt värde (det vill säga vanligtvis erhållna avgifter). Därefter redovisas dessa garantier som det högre av:

- Förväntade kreditförluster
- Den redovisade kontraktavgiften minus ackumulerade amorteringar över garantiperioden, baserat på den linjära metoden.

Redovisningsprincip – IFRS 15 "Intäkter från kontrakt med kunder"

IFRS 15 "Intäkter från kontrakt med kunder" etablerar en ny principbaserad modell för intäktsföring från kundkontrakt. Standarden introducerar en femstegsmodell, vilken anger att intäkter ska redovisas när kontroll över varor och tjänster överförs till kunden.

Följande områden beskriver typerna av kontrakt, när prestationsåtaganden uppnås och tidpunkt för intäktsföring. De beskriver också de normala betalningsvillkoren hänförliga till sådana kontrakt och den påverkan på balansräkningen som uppkommer under kontraktens löptid. Den stora majoriteten av Ericssons affärer avser försäljning av standardprodukter och -tjänster.

Standardprodukter och -tjänster

Produkter och tjänster klassificeras som standardlösningar om de inte kräver tillhandahållande av väsentliga installations- och integrationstjänster. Installations- och integrationstjänster slutförs generellt inom en kort tidsperiod från leverans av de hänförliga produkterna. Dessa produkter och tjänster betraktas som separata och distinkta prestationsåtaganden. Denna typ av kundkontrakt kontrakteras normalt som ramavtal och kunden tecknar individuella inköpsordrar för att göra bindande inköp av produkter och tjänster under avtalets löptid.

Intäkter för standardprodukter ska redovisas vid en specifik tidpunkt när kontroll över utrustningen förs över till kunden. Denna bedömning ska betraktas från kundens perspektiv beaktande av indikatorer som överföring av ägande och risker, kundacceptans, fysisk åtkomst och rätt att fakturera. För hårdvaruförsäljning gäller att överföring av kontroll bedöms normalt inträffa när utrustning

ankommer till kundens plats för installation eller lager och för mjukvaruförsäljning när licenser för mjukvara görs tillgängliga för kunden. Kontraktuella villkor kan variera och därför måste bedömning göras när utvärdering görs av indikatorer för överföring av kontroll. Intäkter från installations- och integreringstjänster redovisas då tjänsten har utförts till fullo.

Transaktionspriserna under dessa kontrakt faktureras oftast vid leverans av hårdvara eller mjukvara samt vid slutförande av installationstjänster, även om en viss del kan komma att bli fakturerad vid formell acceptans av de relaterade installationstjänsterna. Detta kommer att resultera i en kontraktstillgång för den andel av transaktionspriset som ännu inte har fakturerats.

Intäkter för återkommande tjänster såsom kundsupport och drifttjänster redovisas när service levereras, generellt pro rata över tiden. Transaktionspriset under dessa kontrakt faktureras över tid, oftast kvartalsvis. Kontraktsskulder eller kundfordringar kan komma att uppstå beroende på om den kvartalsvisa faktureringen sker i förskott eller i efterhand.

Kontrakt för standardprodukter och -tjänster tillämpas i alla segment.

Kundanpassade lösningar

Vissa produkter och tjänster säljs tillsammans som en del av en kundanpassad lösning för kunden. Denna typ av kontrakt kräver att väsentliga installations- och integrationstjänster tillhandahålls inom lösningen, normalt över en period på mer än 1 år. Dessa produkter och tjänster betraktas gemensamt som ett kombinerat prestationsåtagande. Denna typ av kontrakt säljs oftast som ett bindande kontrakt i vilket omfånget av lösningen och åtagandena för bägge parter är klart definierade för kontraktets löptid.

Intäkter från kombinerade prestationsåtaganden ska redovisas över tid om färdigställande kan mätas säkert och bindande rätt till betalning föreligger över kontraktets löptid. Grad av färdigställande beräknas med referens till utförda prestationer såsom kontraktuella milstolpar uppnås och kundacceptans. Denna metod betraktas som rättvisande eftersom den beaktar karaktären på den kundanpassade lösningen och hur integrationstjänster levereras i dessa projekt. Formella acceptansvillkor betraktas som en nyckelindikator för överföring av kontroll för en kundanpassad lösning och ska därför erhållas innan intäktsföring sker. Om kriterierna ovan inte möts så ska all intäkt redovisas då en kundanpassad lösning är färdigställd

och när slutlig acceptans erhålls från kunden.

Transaktionspris gällande dessa kontrakt representeras av betalningar baserade på färdigställandegrad eller faktureringsmilstolpar definierade i kontrakten. I de flesta fall begränsas intäktsföring till betalningar relaterade till färdigställandegrad eller ovillkorade faktureringsmilstolpar över kontraktets löptid och därmed uppstår ingen kontraktstillgång eller kontraktskuld inom dessa kontrakt. I vissa kontrakt kan intäkt redovisas före faktureringsmilstolpar om en ovillkorad rätt till betalning existerar vid varje tidpunkt under kontraktets löptid. Detta kommer att resultera i en kontraktstillgång fram till dess att faktureringsmilstolpar har uppnåtts.

Kontrakt för kundanpassad lösning tillämpas för Business Support Systems (BSS) affärer inom segmentet Digital Services och Media Solutions inom segmentet Emerging Business and Other.

Produkträttigheter (IPR)

Denna typ av kontrakt hänförs till patent- och licensaffärerna. Koncernen har konstaterat att karaktären på dessa IPR kontrakt är sådan att bolaget tillhandahåller en licens till kunderna med rätt till åtkomst till koncernens produkträttigheter över tiden och därför ska intäkterna redovisas över kontraktperioden. Royaltyintäkter baserad på försäljning eller nyttjande redovisas när försäljning eller nyttjande inträffar.

Transaktionspriset för dessa kontrakt är normalt strukturerat som en royaltyintäkt baserat på försäljning eller användning över perioden, med kvartalsvis mätning. Detta resulterar i en fordran om fakturering utförs det följande kvartalet efter mätning. Vissa kontrakt innehåller fasta belopp, för vilka betalning antingen ska göras initialt då kontraktet börjar gälla eller årsvis. Detta resulterar i en kontraktskuld om betalning sker före intäktsföring eftersom intäkter redovisas över tid.

I not K3 "Segmentsinformation" i årsredovisningen för 2017 framgår att IPR licensintäkter är allokerade till segmenten Networks och Digital Services.

Påverkan på balansposter av IFRS 9 och IFRS 15

	Redovisat per den 31 dec 2017	IFRS 15 omräkning	Omräkning av balansposter per den 31 dec 2017	IFRS 9 justering	Justerade balansposter per den 1 januari 2018
TILLGÅNGAR					
Långfristiga tillgångar					
Uppskjutna skattefordringar	21 228	735	21 963	288	22 251
Kortfristiga tillgångar					
Varulager	24 960	587	25 547	–	25 547
Kontraktstillgångar	–	13 120	13 120	–	13 120
Kundfordringar	63 210	–15 105	48 105	–1 240	46 865
EGET KAPITAL OCH SKULDER					
Eget kapital					
Eget kapital hänförligt till aktieägare i moderbolaget	99 540	–2 605	96 935	–983	95 952
Långfristiga skulder					
Långfristig upplåning	30 500	–	30 500	31	30 531
Kortfristiga skulder					
Kortfristiga avsättningar	6 350	–67	6 283	–	6 283
Kontraktsskulder	–	29 076	29 076	–	29 076
Övriga kortfristiga skulder	62 370	–27 065	35 305	–	35 305

Segmentsrapportering

Genomförda förändringar under första kvartalet 2018

Från och med första kvartalet 2018, redovisas försäljning relaterad till verksamheten inom 3PP routing under Networks (tidigare Digital Services). Jämförelseperioder har omräknats för att visa denna förändring. Under första kvartalet 2018, uppgick försäljningen till SEK 151 (160) miljoner.

Nettoomsättning per segment per kvartal

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2018		2017		
	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	28,602	37 077	31 871	31 699	31 638
<i>Varav Products</i>	19 473	25 404	21 734	21 281	21 858
<i>Varav Services</i>	9 129	11 673	10 137	10 418	9 780
Digital Services	7 658	12 521	9 410	10 345	8 389
<i>Varav Products</i>	3 945	6 435	4 860	5 369	4 325
<i>Varav Services</i>	3 713	6 086	4 550	4 976	4 064
Managed Services	5 503	6 203	6 143	6 231	5 995
Emerging Business and Other	1 648	2 080	1 989	2 006	1 781
Totalt	43 411	57 881	49 413	50 281	47 803

Sekventiell förändring, procent	2018		2017		
	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	-23%	16%	1%	0%	-
<i>Varav Products</i>	-23%	17%	2%	-3%	-
<i>Varav Services</i>	-22%	15%	-3%	7%	-
Digital Services	-39%	33%	-9%	23%	-
<i>Varav Products</i>	-39%	32%	-9%	24%	-
<i>Varav Services</i>	-39%	34%	-9%	22%	-
Managed Services	-11%	1%	-1%	4%	-
Emerging Business and Other	-21%	5%	-1%	13%	-
Totalt	-25%	17%	-2%	5%	-

Ackumulerat, årsförändring, procent	2018		2017		
	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	-10%	-	-	-	-
<i>Varav Products</i>	-11%	-	-	-	-
<i>Varav Services</i>	-7%	-	-	-	-
Digital Services	-9%	-	-	-	-
<i>Varav Products</i>	-9%	-	-	-	-
<i>Varav Services</i>	-9%	-	-	-	-
Managed Services	-8%	-	-	-	-
Emerging Business and Other	-7%	-	-	-	-
Totalt	-9%	-	-	-	-

Ackumulerat, SEK miljoner	2018		2017		
	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	28 602	132 285	95 208	63 337	31 638
<i>Varav Products</i>	19 473	90 277	64 873	43 139	21 858
<i>Varav Services</i>	9 129	42 008	30 335	20 198	9 780
Digital Services	7 658	40 665	28 144	18 734	8 389
<i>Varav Products</i>	3 945	20 989	14 554	9 694	4 325
<i>Varav Services</i>	3 713	19 676	13 590	9 040	4 064
Managed Services	5 503	24 572	18 369	12 226	5 995
Emerging Business and Other	1 648	7 856	5 776	3 787	1 781
Totalt	43 411	205 378	147 497	98 084	47 803

Ackumulerat, årsförändring, procent	2018		2017		
	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	-10%	-6%	-	-	-
<i>Varav Products</i>	-11%	-4%	-	-	-
<i>Varav Services</i>	-7%	-8%	-	-	-
Digital Services	-9%	-8%	-	-	-
<i>Varav Products</i>	-9%	-10%	-	-	-
<i>Varav Services</i>	-9%	-4%	-	-	-
Managed Services	-8%	-11%	-	-	-
Emerging Business and Other	-7%	-10%	-	-	-
Totalt	-9%	-7%	-	-	-

Organisk valutajusterad försäljningstillväxt*

Sekventiell förändring, procent	2018		2017		
	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	-22%	-	-	-	-
Digital Services	-38%	-	-	-	-
Managed Services	-11%	-	-	-	-
Emerging Business and Other	-20%	-	-	-	-
Totalt	-24%	-	-	-	-

Isolerat kvartal, årsförändring, procent	2018		2017		
	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	-2%	-	-	-	-
Digital Services	-3%	-	-	-	-
Managed Services	-4%	-	-	-	-
Emerging Business and Other	-2%	-	-	-	-
Totalt	-2%	-	-	-	-

Ackumulerat, årsförändring, procent	2018		2017		
	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	-2%	-	-	-	-
Digital Services	-3%	-	-	-	-
Managed Services	-4%	-	-	-	-
Emerging Business and Other	-2%	-	-	-	-
Totalt	-2%	-	-	-	-

* Organisk valutajusterad försäljningstillväxt har inte omräknats för 2017.

Bruttoresultat (förlust) och bruttomarginal per segment per kvartal

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2018		2017		
	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	11 127	11,849	10 654	10 894	10 031
Digital Services	2 947	1 154	2 710	3 335	-2 334
Managed Services	437	-731	-449	-26	-532
Emerging Business and Other	347	244	366	426	336
Totalt	14 858	12 516	13 281	14 629	7 501

Isolerade kvartal, I procent av nettoomsättning	2018		2017		
	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	38,9%	32,0%	33,4%	34,4%	31,7%
Digital Services	38,5%	9,2%	28,8%	32,2%	-27,8%
Managed Services	7,9%	-11,8%	-7,3%	-0,4%	-8,9%
Emerging Business and Other	21,1%	11,7%	18,4%	21,2%	18,9%
Totalt	34,2%	21,6%	26,9%	29,1%	15,7%

Ackumulerat, SEK miljoner	2018		2017		
	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	11 127	43 428	31 579	20 925	10 031
Digital Services	2 947	4 865	3 711	1 001	-2 334
Managed Services	437	-1 738	-1 007	-558	-532
Emerging Business and Other	347	1 372	1 128	762	336
Totalt	14 858	47 927	35 411	22 130	7 501

Ackumulerat, I procent av nettoomsättning	2018		2017		
	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	38,9%	32,8%	33,2%	33,0%	31,7%
Digital Services	38,5%	12,0%	13,2%	5,3%	-27,8%
Managed Services	7,9%	-7,1%	-5,5%	-4,6%	-8,9%
Emerging Business and Other	21,1%	17,5%	19,5%	20,1%	18,9%
Totalt	34,2%	23,3%	24,0%	22,6%	15,7%

Rörelseresultat (förlust) och rörelsemarginal per segment per kvartal

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2018		2017		
	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	3 371	1,945	2 375	3 424	2 711
Digital Services	-2 559	-12 260	-3 690	-2 197	-9 026
Managed Services	53	-1 284	-807	-297	-1 807
Emerging Business and Other	-1 177	-7 679	-1 530	-1 467	-3 154
Totalt	-312	-19 278	-3 652	-537	-11 276
Isolerade kvartal, I procent av nettoomsättning	2018		2017		
	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	11,8%	5,2%	7,5%	10,8%	8,6%
Digital Services	-33,4%	-97,9%	-39,2%	-21,2%	-107,6%
Managed Services	1,0%	-20,7%	-13,1%	-4,8%	-30,1%
Emerging Business and Other	-71,4%	-369,2%	-76,9%	-73,1%	-177,1%
Totalt	-0,7%	-33,3%	-7,4%	-1,1%	-23,6%
Ackumulerat, SEK miljoner	2018		2017		
	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	3 371	10 455	8 510	6 135	2 711
Digital Services	-2 559	-27 173	-14 913	-11 223	-9 026
Managed Services	53	-4 195	-2 911	-2 104	-1 807
Emerging Business and Other	-1 177	-13 830	-6 151	-4 621	-3 154
Totalt	-312	-34 743	-15 465	-11 813	-11 276
Ackumulerat, I procent av nettoomsättning	2018		2017		
	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	11,8%	7,9%	8,9%	9,7%	8,6%
Digital Services	-33,4%	-66,8%	-53,0%	-59,9%	-107,6%
Managed Services	1,0%	-17,1%	-15,8%	-17,2%	-30,1%
Emerging Business and Other	-71,4%	-176,0%	-106,5%	-122,0%	-177,1%
Totalt	-0,7%	-16,9%	-10,5%	-12,0%	-23,6%

EBITA och EBITA-marginal per segment per kvartal

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2018		2017		
	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	3 461	2 032	2 460	3 509	2 892
Digital Services	-2 395	-4 879	-3 497	-1 994	-8 268
Managed Services	58	-1 277	-806	-298	-1 803
Emerging Business and Other	-1 089	-1 201	-1 430	-1 309	-2 222
Totalt	35	-5 325	-3 273	-92	-9 401
Isolerade kvartal, I procent av nettoomsättning	2018		2017		
	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	12,1%	5,5%	7,7%	11,1%	9,1%
Digital Services	-31,3%	-39,0%	-37,2%	-19,3%	-98,6%
Managed Services	1,1%	-20,6%	-13,1%	-4,8%	-30,1%
Emerging Business and Other	-66,1%	-57,7%	-71,9%	-65,3%	-124,8%
Totalt	0,1%	-9,2%	-6,6%	-0,2%	-19,7%
Ackumulerat, SEK miljoner	2018		2017		
	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	3 461	10 893	8 861	6 401	2 892
Digital Services	-2 395	-18 638	-13 759	-10 262	-8 268
Managed Services	58	-4 184	-2 907	-2 101	-1 803
Emerging Business and Other	-1 089	-6 162	-4 961	-3 531	-2 222
Totalt	35	-18 091	-12 766	-9 493	-9 401
Ackumulerat, I procent av nettoomsättning	2018		2017		
	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	12,1%	8,2%	9,3%	10,1%	9,1%
Digital Services	-31,3%	-45,8%	-48,9%	-54,8%	-98,6%
Managed Services	1,1%	-17,0%	-15,8%	-17,2%	-30,1%
Emerging Business and Other	-66,1%	-78,4%	-85,9%	-93,2%	-124,8%
Totalt	0,1%	-8,8%	-8,7%	-9,7%	-19,7%

Nettoomsättning per market area per kvartal

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2018		2017		
	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Sydostasien, Oceanien och Indien	6 379	7 844	7 858	7 234	8 410
Nordostasien	3 385	6 465	5 653	5 901	5 564
Nordamerika	11 317	14 685	12 319	12 970	12 027
Europa och Latinamerika ^{1) 2)}	13 061	16 939	13 430	14 231	12 201
Mellanöstern och Afrika	5 765	7 581	6 297	5 731	5 356
Övrigt ^{1) 2)}	3 504	4 367	3 856	4 214	4 245
Totalt	43 411	57 881	49 413	50 281	47 803
¹⁾ Varav i Sverige	915	872	660	785	1 017
²⁾ Varav i EU	8 522	10 822	8 635	8 687	8 328

Sekventiell förändring, procent	2018		2017		
	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Sydostasien, Oceanien och Indien	-19%	0%	9%	-14%	-
Nordostasien	-48%	14%	-4%	6%	-
Nordamerika	-23%	19%	-5%	8%	-
Europa och Latinamerika ^{1) 2)}	-23%	26%	-6%	17%	-
Mellanöstern och Afrika	-24%	20%	10%	7%	-
Övrigt ^{1) 2)}	-20%	13%	-8%	-1%	-
Totalt	-25%	17%	-2%	5%	-
¹⁾ Varav i Sverige	5%	32%	-16%	-23%	-
²⁾ Varav i EU	-21%	25%	-1%	4%	-

Isolerat kvartal, Årsförändring, procent	2018		2017		
	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Sydostasien, Oceanien och Indien	-24%	-	-	-	-
Nordostasien	-39%	-	-	-	-
Nordamerika	-6%	-	-	-	-
Europa och Latinamerika ^{1) 2)}	7%	-	-	-	-
Mellanöstern och Afrika	8%	-	-	-	-
Övrigt ^{1) 2)}	-17%	-	-	-	-
Totalt	-9%	-	-	-	-
¹⁾ Varav i Sverige	-10%	-	-	-	-
²⁾ Varav i EU	2%	-	-	-	-

Ackumulerat, SEK miljoner	2018		2017		
	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Sydostasien, Oceanien och Indien	6 379	31 346	23 502	15 644	8 410
Nordostasien	3 385	23 583	17 118	11 465	5 564
Nordamerika	11 317	52 001	37 316	24 997	12 027
Europa och Latinamerika ^{1) 2)}	13 061	56 801	39 862	26 432	12 201
Mellanöstern och Afrika	5 765	24 965	17 384	11 087	5 356
Övrigt ^{1) 2)}	3 504	16 682	12 315	8 459	4 245
Totalt	43 411	205 378	147 497	98 084	47 803
¹⁾ Varav i Sverige	915	3 334	2 462	1 802	1 017
²⁾ Varav i EU	8 522	36 472	25 650	17 015	8 328

Ackumulerad årsförändring, procent	2018		2017		
	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Sydostasien, Oceanien och Indien	-24%	0%	-	-	-
Nordostasien	-39%	-13%	-	-	-
Nordamerika	-6%	1%	-	-	-
Europa och Latinamerika ^{1) 2)}	7%	-9%	-	-	-
Mellanöstern och Afrika	8%	-9%	-	-	-
Övrigt ^{1) 2)}	-17%	-18%	-	-	-
Totalt	-9%	-7%	-	-	-
¹⁾ Varav i Sverige	-10%	-1%	-	-	-
²⁾ Varav i EU	2%	-6%	-	-	-

Nettoomsättning för de fem största länderna

Land Procent av nettoomsättningen	Kv 1		Jan-dec
	2018	2017	2017
USA	27%	27%	27%
Indien	6%	5%	5%
Kina	4%	7%	7%
Japan	3%	4%	4%
Saudiarabien	3%	2%	3%

Nettoomsättning per market area och segment

SEK miljoner	Kv 1 2018				Totalt
	Networks	Digital Services	Managed Services	Emerging Business and Other	
Sydostasien, Oceanien och Indien	4 419	1 236	716	8	6 379
Nordostasien	2 243	743	375	24	3 385
Nordamerika	9 348	1 282	660	27	11 317
Europa och Latinamerika	7 450	2 671	2 875	65	13 061
Mellanöstern och Afrika	3 495	1 388	878	4	5 765
Övrigt	1 647	338	-1	1 520	3 504
Totalt	28 602	7 658	5 503	1 648	43 411
Andel av totalt	66%	17%	13%	4%	100%

Sekventiell förändring, procent	Kv 1 2018				Totalt
	Networks	Digital Services	Managed Services	Emerging Business and Other	
Sydostasien, Oceanien och Indien	-25%	-6%	15%	60%	-19%
Nordostasien	-48%	-55%	-26%	-	-48%
Nordamerika	-21%	-38%	-2%	-29%	-23%
Europa och Latinamerika	-16%	-40%	-17%	-26%	-23%
Mellanöstern och Afrika	-16%	-44%	-6%	-79%	-24%
Övrigt	-13%	-37%	0%	-21%	-20%
Totalt	-23%	-39%	-11%	-21%	-25%

Ackumulerad årsförändring, procent	Kv 1 2018				Totalt
	Networks	Digital Services	Managed Services	Emerging Business and Other	
Sydostasien, Oceanien och Indien	-31%	1%	-6%	-	-24%
Nordostasien	-48%	-13%	-7%	-	-39%
Nordamerika	0%	-24%	-28%	8%	-6%
Europa och Latinamerika	17%	-6%	-3%	171%	7%
Mellanöstern och Afrika	16%	0%	-7%	-	8%
Övrigt	-23%	-12%	-	-12%	-17%
Totalt	-10%	-9%	-8%	-7%	-9%

Patent- och licensintäkter per segment och kvartal

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2018		2017		
	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	1 522	1 731	1 640	1 670	1 724
Digital Services	334	380	360	366	379
Totalt	1 856	2 111	2 000	2 036	2 103

Ackumulerat, SEK miljoner	2018		2017		
	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	1 522	6 765	5 034	3 394	1 724
Digital Services	334	1 485	1 105	745	379
Totalt	1 856	8 250	6 139	4 139	2 103

Avsättningar

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2018		2017		
	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Ingående balans	9 879	9 514	10 357	10 514	6 320
Periodens avsättningar	1 315	2 769	1 942	1 403	6 365
Ianspråktaget/utbetalt under perioden	-2 216	-2 186	-2 626	-1 324	-2 085
<i>Varav omstrukturering</i>	-1 424	-1 204	-1 461	-1 075	-1 586
Återföring av outnyttjade belopp	-117	-199	-32	-65	-66
Omklassificeringar, omräkningsdifferenser och övrigt	169	-19	-127	-171	-20
Utgående balans	9 030	9 879	9 514	10 357	10 514
<i>Varav omstrukturering</i>	<i>3 524</i>	<i>4 043</i>	<i>3 458</i>	<i>4 003</i>	<i>4 059</i>

Ackumulerat, SEK miljoner	2018		2017		
	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Ingående balans	9 879	6 320	6 320	6 320	6 320
Periodens avsättningar	1 315	12 479	9 710	7 768	6 365
Ianspråktaget/utbetalt under perioden	-2 216	-8 221	-6 035	-3 409	-2 085
<i>Varav omstrukturering</i>	<i>-1 424</i>	<i>-5 326</i>	<i>-4 122</i>	<i>-2 661</i>	<i>-1 586</i>
Återföring av outnyttjade belopp	-117	-362	-163	-131	-66
Omklassificeringar, omräkningsdifferenser och övrigt	169	-337	-318	-191	-20
Utgående balans	9 030	9 879	9 514	10 357	10 514
<i>Varav omstrukturering</i>	<i>3 524</i>	<i>4 043</i>	<i>3 458</i>	<i>4 003</i>	<i>4 059</i>

Information avseende investeringar

Investeringar i tillgångar som är föremål för av- och nedskrivningar

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2018	2017			
	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Investeringar					
Materiella anläggningstillgångar	856	1 105	739	1 018	1 015
Aktiverade utvecklingskostnader	254	138	126	315	865
Produkträttigheter, varumärken och andra immateriella tillgångar	421	315	1	19	1
Totalt	1 531	1 558	866	1 352	1 881
Avskrivningar och nedskrivningar					
Materiella anläggningstillgångar	928	1 284	2 894	1 061	1 075
Aktiverade utvecklingskostnader	616	881	874	690	2 481
Produkträttigheter, varumärken och andra immateriella tillgångar	347	13 953	378	446	1 875
Totalt	1 891	16 118	4 146	2 197	5 431
Ackumulerat, SEK miljoner	2018	2017			
	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Investeringar					
Materiella anläggningstillgångar	856	3 877	2 772	2 033	1 015
Aktiverade utvecklingskostnader	254	1 444	1 306	1 180	865
Produkträttigheter, varumärken och andra immateriella tillgångar	421	336	21	20	1
Totalt	1 531	5 657	4 099	3 233	1 881
Avskrivningar och nedskrivningar					
Materiella anläggningstillgångar	928	6 314	5 030	2 136	1 075
Aktiverade utvecklingskostnader	616	4 926	4 045	3 171	2 481
Produkträttigheter, varumärken och andra immateriella tillgångar	347	16 652	2 699	2 321	1 875
Totalt	1 891	27 892	11 774	7 628	5 431

Övrig information

SEK miljoner	Jan-mar		Jan-dec
	2018	2017	2017
Antal aktier och vinst per aktie			
Antal aktier vid periodens utgång (miljoner)	3 334	3 331	3 334
Varav A-aktier (miljoner)	262	262	262
Varav B-aktier (miljoner)	3 072	3 069	3 072
Antal aktier i eget innehav vid periodens utgång (miljoner)	47	58	50
Antal utestående aktier före utspädning vid periodens utgång (miljoner)	3 287	3 273	3 284
Antal utestående aktier efter utspädning vid periodens utgång (miljoner)	3 323	3 314	3 324
Medelantal aktier i eget innehav (miljoner)	48	59	56
Medelantal utestående aktier före utspädning (miljoner)	3 286	3 272	3 277
Medelantal utestående aktier efter utspädning (miljoner) ¹⁾	3 322	3 313	3 317
Vinst (förlust) per aktie före utspädning (kronor)	-0,25	-3,08	-9,94
Vinst (förlust) per aktie efter utspädning (kronor) ¹⁾	-0,25	-3,08	-9,94
Vinst (förlust) per aktie efter utspädning (ej IFRS) (kronor) ²⁾	0,11	-2,19	-3,24
Nyckeltal			
Kundkreditdagar	107	112	96
Omsättningshastighet i lager, dagar	87	75	66
Kreditdagar, leverantörer	84	59	60
Alternativa nyckeltal (APM)			
Soliditet (%)	35,9%	41,9%	37,5%
Avkastning på eget kapital (%)	-3,5%	-31,4%	-28,1%
Avkastning på sysselsatt kapital (%)	-1,0%	-24,6%	-20,6%
Kapitalomsättningshastighet, ggr	1,1	1,0	1,2
Fritt kassaflöde	298	-3 239	5 109
Kassagenerering från vinster (%)	-156,5%	18,8%	-73,2%
Valutakurser som använts vid konsolideringen			
SEK/EUR – slutkurs	10,28	9,54	9,83
SEK/USD – slutkurs	8,34	8,93	8,20
Övrigt			
Marknadsområdeslager vid periodens utgång	17 364	19 979	14 480
Exportförsäljning från Sverige	20 679	21 449	87 463

¹⁾ Potentiella stamaktier ger inte upphov till någon utspädningseffekt om en konvertering till stamaktier skulle medföra en förbättring av vinst per aktie.

²⁾ Exklusive av- och nedskrivningar på förvärvade immateriella tillgångar och omstrukturering.

Antal anställda

Vid periodens slut	2018	2017			
	31 mar	31 dec	30 sep	30 jun	31 mar
Sydostasien, Oceanien och Indien	23 623	24 495	26 396	26 748	27 221
Nordostasien	12 321	12 456	12 945	12 972	12 962
Nordamerika	9 798	10 009	10 665	11 073	11 253
Europa och Latinamerika ¹⁾	47 528	49 231	50 832	53 173	54 194
Mellanöstern och Afrika	4 311	4 544	5 014	5 161	5 268
Totalt	97 581	100 735	105 852	109 127	110 898
¹⁾ Varav i Sverige	13 763	13 864	14 195	14 483	14 712

Poster exklusive omstruktureringskostnader

Omstruktureringskostnader per funktion

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2018		2017		
	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Kostnader för sålda varor och tjänster	-743	-2 038	-817	-927	-1 460
Forsknings- och utvecklingskostnader	-326	147	-1 896	-344	-214
Försäljnings- och administrationskostnader	-103	-534	-106	-243	-69
Totalt	-1 172	-2 425	-2 819	-1 514	-1 743

Ackumulerat, SEK miljoner	2018		2017		
	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Kostnader för sålda varor och tjänster	-743	-5 242	-3 204	-2 387	-1 460
Forsknings- och utvecklingskostnader	-326	-2 307	-2 454	-558	-214
Försäljnings- och administrationskostnader	-103	-952	-418	-312	-69
Totalt	-1 172	-8 501	-6 076	-3 257	-1 743

Omstruktureringskostnader per segment

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2018		2017		
	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	-479	-1 260	-1 409	-816	-1 343
<i>varav kostnader för sålda varor och tjänster</i>	-415	-1 052	-430	-512	-1 153
<i>varav omkostnader</i>	-64	-208	-979	-304	-190
Digital Services	-581	-686	-1 103	-454	-270
<i>varav kostnader för sålda varor och tjänster</i>	-226	-609	-241	-242	-195
<i>varav omkostnader</i>	-355	-77	-862	-212	-75
Managed Services	-51	-376	-99	-115	-85
<i>varav kostnader för sålda varor och tjänster</i>	-48	-326	-94	-113	-83
<i>varav omkostnader</i>	-3	-50	-5	-2	-2
Emerging Business and Other	-61	-103	-208	-129	-45
<i>varav kostnader för sålda varor och tjänster</i>	-54	-51	-52	-60	-29
<i>varav omkostnader</i>	-7	-52	-156	-69	-16
Totalt	-1 172	-2 425	-2 819	-1 514	-1 743

Ackumulerat, SEK miljoner	2018		2017		
	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	-479	-4 828	-3 568	-2 159	-1 343
<i>varav kostnader för sålda varor och tjänster</i>	-415	-3 147	-2 095	-1 665	-1 153
<i>varav omkostnader</i>	-64	-1 681	-1 473	-494	-190
Digital Services	-581	-2 513	-1 827	-724	-270
<i>varav kostnader för sålda varor och tjänster</i>	-226	-1 287	-678	-437	-195
<i>varav omkostnader</i>	-355	-1 226	-1 149	-287	-75
Managed Services	-51	-675	-299	-200	-85
<i>varav kostnader för sålda varor och tjänster</i>	-48	-616	-290	-196	-83
<i>varav omkostnader</i>	-3	-59	-9	-4	-2
Emerging Business and Other	-61	-485	-382	-174	-45
<i>varav kostnader för sålda varor och tjänster</i>	-54	-192	-141	-89	-29
<i>varav omkostnader</i>	-7	-293	-241	-85	-16
Totalt	-1 172	-8 501	-6 076	-3 257	-1 743

Bruttoresultat (förlust) och bruttomarginal exklusive omstruktureringskostnader per segment

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2018		2017		
	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	11 542	12 901	11 084	11 406	11 184
Digital Services	3 173	1 764	2 950	3 577	-2 139
Managed Services	485	-405	-355	87	-449
Emerging Business and Other	401	294	419	487	364
Totalt	15 601	14 554	14 098	15 557	8 960
Isolerade kvartal, I procent av nettoomsättning	2018		2017		
	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	40,4%	34,8%	34,8%	36,0%	35,3%
Digital Services	41,4%	14,1%	31,3%	34,6%	-25,5%
Managed Services	8,8%	-6,5%	-5,8%	1,4%	-7,5%
Emerging Business and Other	24,3%	14,1%	21,1%	24,3%	20,4%
Totalt	35,9%	25,1%	28,5%	30,9%	18,7%
Ackumulerat, SEK miljoner	2018		2017		
	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	11 542	46 575	33 674	22 590	11 184
Digital Services	3 173	6 152	4 388	1 438	-2 139
Managed Services	485	-1 122	-717	-362	-449
Emerging Business and Other	401	1 564	1 270	851	364
Totalt	15 601	53 169	38 615	24 517	8 960
Ackumulerat, I procent av nettoomsättning	2018		2017		
	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	40,4%	35,2%	35,4%	35,7%	35,3%
Digital Services	41,4%	15,1%	15,6%	7,7%	-25,5%
Managed Services	8,8%	-4,6%	-3,9%	-3,0%	-7,5%
Emerging Business and Other	24,3%	19,9%	22,0%	22,5%	20,4%
Totalt	35,9%	25,9%	26,2%	25,0%	18,7%

Rörelseresultat (förlust) och rörelsemarginal exklusive omstruktureringsskostnader per segment

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2018		2017		
	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	3 850	3 205	3 784	4 240	4 054
Digital Services	-1 978	-11 573	-2 588	-1 743	-8 756
Managed Services	104	-908	-708	-182	-1 722
Emerging Business and Other	-1 116	-7 577	-1 321	-1 338	-3 109
Totalt	860	-16 853	-833	977	-9 533
Isolerade kvartal, I procent av nettoomsättning	2018		2017		
	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	13,5%	8,6%	11,9%	13,4%	12,8%
Digital Services	-25,8%	-92,4%	-27,5%	-16,8%	-104,4%
Managed Services	1,9%	-14,6%	-11,5%	-2,9%	-28,7%
Emerging Business and Other	-67,7%	-364,3%	-66,4%	-66,7%	-174,6%
Totalt	2,0%	-29,1%	-1,7%	1,9%	-19,9%
Ackumulerat, SEK miljoner	2018		2017		
	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	3 850	15 283	12 078	8 294	4 054
Digital Services	-1 978	-24 660	-13 087	-10 499	-8 756
Managed Services	104	-3 520	-2 612	-1 904	-1 722
Emerging Business and Other	-1 116	-13 345	-5 768	-4 447	-3 109
Totalt	860	-26 242	-9 389	-8 556	-9 533
Ackumulerat, I procent av nettoomsättning	2018		2017		
	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	13,5%	11,6%	12,7%	13,1%	12,8%
Digital Services	-25,8%	-60,6%	-46,5%	-56,0%	-104,4%
Managed Services	1,9%	-14,3%	-14,2%	-15,6%	-28,7%
Emerging Business and Other	-67,7%	-169,9%	-99,9%	-117,4%	-174,6%
Totalt	2,0%	-12,8%	-6,4%	-8,7%	-19,9%

Alternativa nyckeltal

Detta avsnitt innehåller en avstämning av vissa alternativa nyckeltal (APM) mot närmast avstämningsbara poster i de finansiella rapporterna. Redovisningen av APMs har begränsningar som analysjälpmedel, och ska inte betraktas utan sammanhang eller som ersättning för finansiella mått som upprättats enligt IFRS.

APMs redovisas för att förbättra investerarnas utvärdering av pågående rörelseresultat, som hjälp vid prognos av kommande perioder och för att förenkla en meningsfull jämförelse av resultat mellan perioder.

Ledningen använder dessa APMs för att bland annat utvärdera löpande verksamhet jämfört med tidigare resultat, för intern planering och prognoser samt för beräkning av viss prestationsrelaterad ersättning.

De APMs som redovisas i denna kvartalsrapport kan skilja sig från mått med liknande beteckningar som används av andra bolag.

För ytterligare information, se Alternativa nyckeltal (APM) i Ericssons årsredovisning 2017.

Organisk valutajusterad försäljningstillväxt

Försäljningstillväxt justerad för påverkan av förvärv och avyttringar samt valutakurser.

Isolerade kvartal, sekventiell förändring	2018		2017			
	Kv 1		Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Nettoomsättning	43 411		–	–	–	–
– Förvärv/avyttringar	–		–	–	–	–
– Netto valutaeffekter	423		–	–	–	–
Jämförbar nettoomsättning exklusive valutaeffekter	43 834		–	–	–	–
Organisk valutajusterad försäljningstillväxt (%)	–24%		–	–	–	–

Isolerade kvartal, årsförändring	2018		2017			
	Kv 1		Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Nettoomsättning	43 411		–	–	–	–
– Förvärv/avyttringar	–		–	–	–	–
– Netto valutaeffekter	3 328		–	–	–	–
Jämförbar nettoomsättning exklusive valutaeffekter	46 739		–	–	–	–
Organisk valutajusterad försäljningstillväxt (%)	–2%		–	–	–	–

Ackumulerat, årsförändring	2018		2017			
	Jan-mar		Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Nettoomsättning	43 411		–	–	–	–
– Förvärv/avyttringar	–		–	–	–	–
– Netto valutaeffekter	3 328		–	–	–	–
Jämförbar nettoomsättning exklusive valutaeffekter	46 739		–	–	–	–
Organisk valutajusterad försäljningstillväxt (%)	–2%		–	–	–	–

Poster exklusive omstruktureringskostnader

Bruttoresultat, omkostnader och rörelseresultat (förlust) exklusive omstruktureringskostnader. Vissa mått uttrycks som procent av nettoomsättning.

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2018		2017		
	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Bruttoresultat	14 858	12 516	13 281	14 629	7 501
Nettoomsättning	43 411	57 881	49 413	50 281	47 803
Bruttomarginal (%)	34,2%	21,6%	26,9%	29,1%	15,7%
Bruttoresultat	14 858	12 516	13 281	14 629	7 501
Omstruktureringskostnader som ingår i kostnad för sålda varor och tjänster	743	2 038	817	927	1 460
Bruttoresultat exklusive omstruktureringskostnader	15 601	14 554	14 098	15 556	8 961
Nettoomsättning	43 411	57 881	49 413	50 281	47 803
Bruttomarginal exklusive omstruktureringskostnader (%)	35,9%	25,1%	28,5%	30,9%	18,7%
Omkostnader	-15 257	-18 863	-17 354	-15 417	-18 929
Omstruktureringskostnader som ingår i forsknings och utvecklingskostnader	326	-147	1 896	344	214
Omstruktureringskostnader som ingår i försäljnings och administrationskostnader	103	534	106	243	69
Omkostnader exklusive omstruktureringskostnader	-14 828	-18 476	-15 352	-14 830	-18 646
Rörelseresultat (förlust)	-312	-19 278	-3 652	-537	-11 276
Nettoomsättning	43 411	57 881	49 413	50 281	47 803
Rörelsemarginal (%)	-0,7%	-33,3%	-7,4%	-1,1%	-23,6%
Rörelseresultat (förlust)	-312	-19 278	-3 652	-537	-11 276
Totala omstruktureringskostnader	1 172	2 425	2 819	1 514	1 743
Rörelseresultat (förlust) exklusive omstruktureringskostnader	860	-16 853	-833	977	-9 533
Nettoomsättning	43 411	57 881	49 413	50 281	47 803
Rörelsemarginal exklusive omstruktureringskostnader (%)	2,0%	-29,1%	-1,7%	1,9%	-19,9%
Ackumulerat, SEK miljoner	2018		2017		
	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Bruttoresultat	14 858	47 927	35 411	22 130	7 501
Nettoomsättning	43 411	205 378	147 497	98 084	47 803
Bruttomarginal (%)	34,2%	23,3%	24,0%	22,6%	15,7%
Bruttoresultat	14 858	47 927	35 411	22 130	7 501
Omstruktureringskostnader som ingår i kostnad för sålda varor och tjänster	743	5 242	3 204	2 387	1 460
Bruttoresultat exklusive omstruktureringskostnader	15 601	53 169	38 615	24 517	8 961
Nettoomsättning	43 411	205 378	147 497	98 084	47 803
Bruttomarginal exklusive omstruktureringskostnader (%)	35,9%	25,9%	26,2%	25,0%	18,7%
Omkostnader	-15 257	-70 563	-51 700	-34 346	-18 929
Omstruktureringskostnader som ingår i forsknings och utvecklingskostnader	326	2 307	2 454	558	214
Omstruktureringskostnader som ingår i försäljnings och administrationskostnader	103	952	418	312	69
Omkostnader exklusive omstruktureringskostnader	-14 828	-67 304	-48 828	-33 476	-18 646
Rörelseresultat (förlust)	-312	-34 743	-15 465	-11 813	-11 276
Nettoomsättning	43 411	205 378	147 497	98 084	47 803
Rörelsemarginal (%)	-0,7%	-16,9%	-10,5%	-12,0%	-23,6%
Rörelseresultat (förlust)	-312	-34 743	-15 465	-11 813	-11 276
Totala omstruktureringskostnader	1 172	8 501	6 076	3 257	1 743
Rörelseresultat (förlust) exklusive omstruktureringskostnader	860	-26 242	-9 389	-8 556	-9 533
Nettoomsättning	43 411	205 378	147 497	98 084	47 803
Rörelsemarginal exklusive omstruktureringskostnader (%)	2,0%	-12,8%	-6,4%	-8,7%	-19,9%

EBITA och EBITA-marginal

Resultat (förlust) före räntor, skatter, av- och nedskrivningar av förvärvade immateriella tillgångar, uttryckt som procent av periodens nettoomsättning.

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2018	2017			
	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Periodens resultat (förlust)	-725	-18 493	-3 457	-457	-10 026
Skatter	-128	-1 303	-516	-24	-1 682
Finansiella intäkter och kostnader	541	518	321	-56	432
Avskrivningar och nedskrivningar av förvärvade immateriella tillgångar	347	13 953	379	445	1 875
EBITA	35	-5 325	-3 273	-92	-9 401
Nettoomsättning	43 411	57 881	49 413	50 281	47 803
EBITA-marginal (%)	0,1%	-9,2%	-6,6%	-0,2%	-19,7%

Ackumulerat, SEK miljoner	2018	2017			
	Kv 1	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Periodens resultat (förlust)	-725	-32 433	-13 940	-10 483	-10 026
Skatter	-128	-3 525	-2 222	-1 706	-1 682
Finansiella intäkter och kostnader	541	1 215	697	376	432
Avskrivningar och nedskrivningar av förvärvade immateriella tillgångar	347	16 652	2 699	2 320	1 875
EBITA	35	-18 091	-12 766	-9 493	-9 401
Nettoomsättning	43 411	205 378	147 497	98 084	47 803
EBITA-marginal (%)	0,1%	-8,8%	-8,7%	-9,7%	-19,7%

Kassagenerering

Kassaflöde från rörelsen dividerat med summan av periodens resultat (förlust) och justeringar för avstämning av periodens resultat mot kassa, uttryckt i procent.

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2018	2017			
	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Periodens resultat (förlust)	-725	-18 493	-3 457	-457	-10 026
Periodens resultat justerat för poster som inte ingår i kassaflödet	-1 005	-4 001	-779	-142	-8 187
Kassaflöde från rörelsen	1 573	11 159	-18	1	-1 541
Kassagenerering (%)	-156,5%	-278,9%	2,3%	-0,7%	18,8%

Ackumulerat, SEK miljoner	2018	2017			
	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Periodens resultat (förlust)	-725	-32 433	-13 940	-10 483	-10 026
Periodens resultat justerat för poster som inte ingår i kassaflödet	-1 005	-13 109	-9 108	-8 329	-8 187
Kassaflöde från rörelsen	1 573	9 601	-1 558	-1 540	-1 541
Kassagenerering (%)	-156,5%	-73,2%	17,1%	18,5%	18,8%

Bruttokassa och nettokassa, vid periodens slut

Bruttokassa: Kassa och likvida medel samt räntebärande placeringar (kort- och långfristiga).

Nettokassa: Kassa och likvida medel samt räntebärande placeringar (kort- och långfristiga) minus räntebärande skulder (vilket inkluderar kort- och långfristig upplåning).

SEK miljoner	2018	2017			
	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Kassa och likvida medel	36 697	35 884	26 210	21 446	32 954
+ Kortfristiga räntebärande placeringar	5 453	6 713	6 526	10 754	13 548
+ Långfristiga räntebärande placeringar	27 104	25 105	22 405	22 122	19 124
Bruttokassa, vid periodens slut	69 254	67 702	55 141	54 322	65 626
- Kortfristig upplåning	2 554	2 545	3 004	3 230	9 514
- Långfristig upplåning	31 134	30 500	28 039	27 100	27 823
Nettokassa, vid periodens slut	35 566	34 657	24 098	23 992	28 289

Sysselsatt kapital

Balansomslutning minus icke räntebärande avsättningar och skulder.

SEK miljoner	2018	2017			
	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Balansomslutning	260 681	259 882	267 239	275 160	291 976
Icke räntebärande avsättningar och skulder					
Långfristiga avsättningar	2 597	3 596	3 930	4 794	4 867
Uppskjutna skatteskulder	1 325	901	1 736	1 838	1 888
Övriga långfristiga skulder	2 792	2 776	2 563	2 602	2 699
Kortfristiga avsättningar	6 435	6 283	5 584	5 563	5 647
Kontraktsskulder	30 391	29 076	26 185	28 657	29 930
Leverantörsskulder	26 453	26 320	23 559	25 266	26 077
Övriga kortfristiga skulder	37 888	35 305	33 395	32 599	37 323
Sysselsatt kapital	152 800	155 625	170 287	173 841	183 545

Kapitalomsättningshastighet

Nettoomsättning dividerad med genomsnittligt sysselsatt kapital.

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2018	2017			
	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Nettoomsättning	43 411	57 881	49 413	50 281	47 803
Nettoomsättning, årsbasis	173 644	231 524	197 652	201 124	191 212
Genomsnittligt sysselsatt kapital					
Sysselsatt kapital i början av perioden	155 625	170 287	173 841	183 545	185 667
Sysselsatt kapital vid periodens slut	152 800	155 625	170 287	173 841	183 545
Genomsnittligt sysselsatt kapital	154 213	162 956	172 064	178 693	184 606
Kapitalomsättningshastighet, ggr	1,1	1,4	1,1	1,1	1,0

Ackumulerat, SEK miljoner	2018	2017			
	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Nettoomsättning	43 411	205 378	147 497	98 084	47 803
Nettoomsättning, årsbasis	173 644	205 378	196 663	196 168	191 212
Genomsnittligt sysselsatt kapital					
Sysselsatt kapital i början av perioden	155 625	185 667	185 667	185 667	185 667
Sysselsatt kapital vid periodens slut	152 800	155 625	170 287	173 841	183 545
Genomsnittligt sysselsatt kapital	154 213	170 646	177 977	179 754	184 606
Kapitalomsättningshastighet, ggr	1,1	1,2	1,1	1,1	1,0

Avkastning på sysselsatt kapital

Rörelseresultat (förlust) samt finansiella intäkter som procent av genomsnittligt sysselsatt kapital.

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2018		2017		
	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Rörelseresultat (förlust)	-312	-19 278	-3 652	-537	-11 276
Finansiella intäkter	-72	-124	-139	-27	-82
Rörelseresultat (förlust) + finansiella intäkter, årsbasis	-1 536	-77 608	-15 164	-2 256	-45 432
Genomsnittligt sysselsatt kapital					
Sysselsatt kapital i början av perioden	155 625	170 287	173 841	183 545	185 667
Sysselsatt kapital vid periodens slut	152 800	155 625	170 287	173 841	183 545
Genomsnittligt sysselsatt kapital	154 213	162 956	172 064	178 693	184 606
Avkastning på sysselsatt kapital (%)	-1,0%	-47,6%	-8,8%	-1,3%	-24,6%

Ackumulerat, SEK miljoner	2018		2017		
	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Rörelseresultat (förlust)	-312	-34 743	-15 465	-11 813	-11 276
Finansiella intäkter	-72	-372	-248	-109	-82
Rörelseresultat (förlust) + finansiella intäkter, årsbasis	-1 536	-35 115	-20 951	-23 844	-45 432
Genomsnittligt sysselsatt kapital					
Sysselsatt kapital i början av perioden	155 625	185 667	185 667	185 667	185 667
Sysselsatt kapital vid periodens slut	152 800	155 625	170 287	173 841	183 545
Genomsnittligt sysselsatt kapital	154 213	170 646	177 977	179 754	184 606
Avkastning på sysselsatt kapital (%)	-1,0%	-20,6%	-11,8%	-13,3%	-24,6%

Soliditet

Eget kapital i procent av totala tillgångar.

SEK miljoner	2018		2017		
	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Eget kapital	93 466	97 571	112 710	119 887	122 434
Totala tillgångar	260 681	259 882	267 239	275 160	291 976
Soliditet (%)	35,9%	37,5%	42,2%	43,6%	41,9%

Avkastning på eget kapital

Periodens resultat (förlust) hänförligt till aktieägare i moderbolaget som procentandel av genomsnittligt eget kapital.

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2018		2017		
	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Periodens resultat (förlust) hänförligt till aktieägare i moderbolaget	-837	-18 476	-3 561	-471	-10 068
Årsbasis	-3 348	-73 904	-14 244	-1 884	-40 272
Genomsnittligt eget kapital hänförligt till aktieägare i moderbolaget					
Hänförligt till moderbolagets aktieägare, vid periodens början	96 935	112 095	119 177	121 698	134 582
Hänförligt till moderbolagets aktieägare, vid periodens slut	92 703	96 935	112 095	119 177	121 698
Genomsnittligt eget kapital hänförligt till aktieägare i moderbolaget	94 819	104 515	115 636	120 438	128 140
Avkastning på eget kapital (%)	-3,5%	-70,7%	-12,3%	-1,6%	-31,4%

Ackumulerat, SEK miljoner	2018		2017		
	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Periodens resultat (förlust) hänförligt till aktieägare i moderbolaget	-837	-32 576	-14 100	-10 539	-10 068
Årsbasis	-3 348	-32 576	-18 800	-21 078	-40 272
Genomsnittligt eget kapital hänförligt till aktieägare i moderbolaget					
Hänförligt till moderbolagets aktieägare, vid periodens början	96 935	134 582	134 582	134 582	134 582
Hänförligt till moderbolagets aktieägare, vid periodens slut	92 703	96 935	112 095	119 177	121 698
Genomsnittligt eget kapital hänförligt till aktieägare i moderbolaget	94 819	115 759	123 339	126 880	128 140
Avkastning på eget kapital (%)	-3,5%	-28,1%	-15,2%	-16,6%	-31,4%

Vinst (förlust) per aktie, ej IFRS

Vinst (förlust) per aktie efter utspädning, exklusive av- och nedskrivningar av förvärvade immateriella tillgångar och exklusive omstruktureringskostnader.

Isolerade kvartal, SEK	2018	2017			
	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Vinst (förlust) per aktie efter utspädning	-0,25	-5,63	-1,09	-0,14	-3,08
Omstruktureringskostnader	0,30	0,37	0,73	0,38	0,46
Avskrivningar och nedskrivningar av förvärvade immateriella tillgångar	0,06	4,17	0,07	0,09	0,43
Vinst (förlust) per aktie (ej IFRS)	0,11	-1,09	-0,29	0,33	-2,19

Ackumulerat, SEK	2018	2017			
	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Vinst (förlust) per aktie efter utspädning	-0,25	-9,94	-4,31	-3,22	-3,08
Omstruktureringskostnader	0,30	1,93	1,57	0,84	0,46
Avskrivningar och nedskrivningar av förvärvade immateriella tillgångar	0,06	4,77	0,59	0,52	0,43
Vinst (förlust) per aktie (ej IFRS)	0,11	-3,24	-2,15	-1,86	-2,19

Fritt kassaflöde

Kassaflöde från rörelsen efter kapitaliserade utgifter och övriga investeringar.

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2018	2017			
	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Kassaflöde från rörelsen	1 573	11 159	-18	1	-1 541
Kapitaliserade utgifter och övriga investeringar					
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-856	-1 105	-739	-1 018	-1 015
Försäljning av materiella anläggningstillgångar	123	898	12	37	69
Förvärv/försäljning av dotterföretag och verksamheter, netto	-449	-107	371	9	3
Balanserade utvecklingskostnader	-254	-138	-126	-315	-865
Övriga investeringsaktiviteter	161	-573	42	-42	110
Fritt kassaflöde	298	10 134	-458	-1 328	-3 239

Ackumulerat, SEK miljoner	2018	2017			
	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Kassaflöde från rörelsen	1 573	9 601	-1 558	-1 540	-1 541
Kapitaliserade utgifter och övriga investeringar					
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-856	-3 877	-2 772	-2 033	-1 015
Försäljning av materiella anläggningstillgångar	123	1 016	118	106	69
Förvärv/försäljning av dotterföretag och verksamheter, netto	-449	276	383	12	3
Balanserade utvecklingskostnader	-254	-1 444	-1 306	-1 180	-865
Övriga investeringsaktiviteter	161	-463	110	68	110
Fritt kassaflöde	298	5 109	-5 025	-4 567	-3 239