

# Första kvartalet 2019

Stockholm, 17 april 2019

## Första kvartalet i korthet

- Försäljningen var SEK 48,9 (43,4) miljarder. Försäljning justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter ökade med 7%, drivet av stark tillväxt i Nordamerika. Rapporterad försäljning ökade med 13%.
- Bruttomarginalen var 38,4% (34,2%), driven av förbättringar inom Networks och Managed Services.
- Rörelseresultatet var SEK 4,9 (-0,3) miljarder och rörelsemarginalen var 10,0% (-0,7%). Rörelseresultatet exklusive omstrukturingskostnader om SEK -0,2 miljarder och vissa positiva engångsposter<sup>1)</sup> om SEK 1,6 miljarder var SEK 3,5 miljarder, motsvarande en rörelsemarginal om 7,2%.
- Periodens resultat förbättrades till SEK 2,4 (-0,7) miljarder.
- Fritt kassaflöde exklusive M&A var SEK 4,1 (0,7) miljarder. Nettokassan uppgick till SEK 36,1 (35,6) miljarder.
- 51% av MediaKind avyttrades 1 februari 2019. Förvärvet av antenn- och filterverksamheten från Kathrein förväntas slutföras under tredje kvartalet.

SEK miljarder	Kv 1 2019	Kv 1 2018	Förändring helår	Kv 4 2018	Förändring kvartalsvis
Nettoomsättning	48,9	43,4	13%	63,8	-23%
<i>Försäljningstillväxt justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter</i>	-	-	7%	-	-
Bruttomarginal	38,4%	34,2%	-	25,7%	-
Rörelseresultat	4,9	-0,3	-	-1,9	-
Rörelsemarginal	10,0%	-0,7%	-	-2,9%	-
Periodens resultat	2,4	-0,7	-	-6,5	-
Vinst per aktie efter utspädning, SEK	0,70	-0,25	-	-1,99	-
Vinst per aktie (ej IFRS), SEK <sup>2)</sup>	0,80	0,11	-	-0,77	-
Fritt kassaflöde exklusive M&A	4,1	0,7	-	3,0	37%
Nettokassa vid periodens slut	36,1	35,6	2%	35,9	1%
<i>Bruttomarginal exklusive omstrukturingskostnader</i>	<i>38,5%</i>	<i>35,9%</i>	<i>-</i>	<i>32,0%</i>	<i>-</i>
<i>Rörelseresultat exklusive omstrukturingskostnader</i>	<i>5,1</i>	<i>0,9</i>	<i>-</i>	<i>2,6</i>	<i>99%</i>
<i>Rörelsemarginal exklusive omstrukturingskostnader</i>	<i>10,4%</i>	<i>2,0%</i>	<i>-</i>	<i>4,0%</i>	<i>-</i>

<sup>1)</sup> Engångsposterna är: en realisationsvinst relaterad till avyttringen av 51% av MediaKind (SEK 0,7 miljarder), avyttring av vissa tillgångar i Red Bee Media (SEK 0,1 miljarder) samt en återföring av en tidigare avsättning för nedskrivning av kundförlust efter kundbetalning (SEK 0,7 miljarder).

<sup>2)</sup> Vinst per aktie efter utspädning, exklusive av- och nedskrivningar av förvärvade immateriella tillgångar och exklusive omstrukturingskostnader. Potentiella stamaktier ger inte upphov till någon utspädningseffekt om en konvertering till stamaktier skulle medföra en förbättring av vinst per aktie.

Finansiella icke-IFRS-mått stäms av mot närmaste avstämningsbara poster i balans- och resultaträkningarna i slutet av denna rapport.

# Kommentar från VD

För tredje kvartalet i rad visar vi organisk försäljningstillväxt<sup>1)</sup>, detta kvartal med 7%. Tillväxten drevs huvudsakligen av Nordamerika. Vår strategi, att arbeta med ledande kunder på ledande marknader, ger både 5G-affärer och praktisk erfarenhet av 5G-utbyggnad och kommersialisering. Hittills har vi offentligt meddelat kommersiella 5G-avtal med 18 namngivna operatörskunder, vilket just nu är fler än någon annan leverantör.

5G-tjänster, inklusive mobilitet, har lanserats i Sydamerika och Nordamerika. Schweiz har släppt spektrum som låter Swisscom leverera kommersiella 5G-tjänster, med vår utrustning, men utvecklingen i övriga Europa går betydligt långsammare, främst beroende på brist på spektrum, ett svagt investeringsklimat och ytterligare oklarheter relaterade till leverantörernas framtida tillgång till sina marknader.

Bruttomarginalen<sup>2)</sup> förbättrades till 38,5% (35,9%) jämfört med samma kvartal föregående år, drivet av förbättringar inom segmenten Networks och Managed Services, samt ett nyligen ingånget patent- och licensavtal med OPPO.

Segmentet Networks hade ett starkt kvartal med organisk försäljningstillväxt<sup>1)</sup> på 10% jämfört med samma kvartal föregående år, drivet av ökade investeringar i Nordamerika. Bruttomarginalen<sup>2)</sup> för Networks förbättrades till 43,2% (40,4%) jämfört med samma kvartal föregående år, främst på grund av högre försäljning inom hårdvarukapacitet samt patent- och licensintäkter. Under kvartalet meddelade vi vår avsikt att förvärva det tyska företaget Kathreins verksamhet för antenner och filter. Detta kommer att stärka vår förmåga ytterligare inom området avancerade aktiva och passiva antenner, vilket är av ökande betydelse när 5G vidareutvecklas.

Inom Managed Services sjönk försäljningen organiskt<sup>1)</sup> med -5% på grund av avslutade avtal. Under kvartalet lanserades vår Operations Engine med positivt gensvar från kunderna. Bruttomarginalen<sup>2)</sup> förbättrades till 17,7% (9,1%) jämfört med samma kvartal föregående år med stöd av effektivitetsvinster och genomgång av kundavtal. Exklusive en positiv engångseffekt om SEK 0,7 miljarder från en kunduppgörelse var rörelsemarginalen<sup>2)</sup> 8,6%, vilket ligger över det högre intervallet för vårt finansiella mål för 2020.

Organisk försäljning<sup>1)</sup> inom Digital Services var oförändrad jämfört med samma kvartal föregående år. Vi fortsätter att se bra affärsmomentum för den nya portföljen med 5G-klara och molnbaserade produkter, och vi har vunnit många viktiga avtal under kvartalet. Bruttomarginalen, exklusive omstrukturingskostnader och BSS-avsättningen under fjärde kvartalet 2018<sup>3)</sup>, var oförändrad sekventiellt och rörelseresultatet<sup>2)</sup> förbättrades jämfört med samma kvartal föregående år, drivet av minskade rörelseomkostnader. Bruttomarginalen<sup>2)</sup> sjönk jämfört med samma kvartal föregående år, eftersom första kvartalet 2018 fick stöd av en förmånlig affärsmix. Vi

## Antaganden för planeringen framöver

### Marknadsrelaterade

- Marknaden för utrustning för radioaccessnät (RAN) uppskattas öka med 3% för helåret 2019 med 2% genomsnittlig årlig tillväxttakt för 2018-2023. (Källa: Dell'Oro)

### Relaterade till Ericsson

#### Nettoförsäljning

- Försäljningens säsongsberoende mellan kvartal 1 och 2 är 10% baserat på genomsnittet för de senaste 2 åren. Dock förväntas försäljningsnivån i Nordamerika förbli oförändrad, vilket ger lägre säsongsvariationer mellan kvartal än normalt under hela 2019.
- Intäkterna från nuvarande patent- och licensportfölj är cirka SEK 9 miljarder på helårsbasis.

#### Bruttomarginal

- Strategiska avtal som tagits inom Networks för att stärka marknadspositionen, med låga marginaler initialt, kommer att ha negativ påverkan på bruttomarginalen utan att målen för 2020 riskeras. Påverkan var begränsad under kvartalet, men bruttomarginalen förväntas börja påverkas under andra kvartalet.
- Stora 5G-utbyggnader i delar av Asien förväntas börja i slutet av 2019, vilket påverkar bruttomarginalen negativt på kort sikt.
- Andelen tjänsteförsäljning i Nordamerika förväntas gradvis öka, med negativ påverkan på bruttomarginalen.

fortsätter genomföra vår plan för att vända verksamheten i Digital Services. Implementering av den reviderade BSS-strategi som meddelades i januari 2019 fortlöper enligt plan.

Organisk försäljningstillväxt<sup>1)</sup> inom segmentet Emerging Business and Other var 38% jämfört med samma kvartal föregående år, drivet av tillväxt inom iconectiv. Bruttomarginalen<sup>2)</sup> var oförändrad jämfört med samma kvartal föregående år. Under kvartalet avyttrades 51% av MediaKind, vilket gav en vinst om SEK 0,7 miljarder. I segmentet Emerging Business and Other investerar vi i initiativ med målet att skala upp och bidra till att skapa framtida affärer för Ericsson. Förutom för iconectiv är portföljen fortfarande i en tidig fas. Det uppstår även extra kostnader i och med att vi omstrukturerar vissa tidigare innovationsinvesteringar.

Fritt kassaflöde exklusive M&A uppgick till SEK 4,1 (0,7) miljarder under kvartalet, drivet av ökade intäkter. Med en stark kassaposition är vi bra positionerade för fortsatt lönsam tillväxt.

Som tidigare meddelats har Ericsson sedan 2013 frivilligt samarbetat med United States Securities and Exchange Commission (SEC), och sedan 2015 med United States Department of Justice (DOJ), i deras undersökningar av Ericssons efterlevnad av U.S. Foreign Corrupt Practices Act (FCPA). Vi fortsätter att samarbeta med SEC och DOJ och har nyligen påbörjat förlikningsdiskussioner. Dessa diskussioner är i ett väldigt tidigt skede och vi har därför inte möjlighet att uppskatta hur länge dessa kommer att pågå. Eftersom detta är ett pågående ärende kan vi inte heller lämna några detaljer annat än att, baserat på nuvarande status i diskussionerna, det är vår bedömning att ärendenas lösning kommer att resultera i betydande monetära och andra åtgärder. Omfattningen och effekterna av dessa kan i nuläget inte uppskattas eller säkerställas på ett tillförlitligt sätt.

Som tidigare kommunicerats fortsätter vi att ta strategiska kontrakt och kostnader för 5G-fälttester, och i slutet av 2019 förväntar vi oss dessutom att storskalig utbyggnad av 5G påbörjas i delar av Asien. Tillsammans kommer detta gradvis att påverka marginalerna på kort sikt, men det stärker vår position på lång sikt. Påverkan från strategiska avtal och 5G-fälttester var begränsad under första kvartalet. 5G-marknaden tar nu fart, och vi är bra positionerade för att ta tillvara möjligheter. Vi kommer att fortsätta göra betydande investeringar inom FoU, speciellt gällande 5G, automatisering och AI. Detta är en avgörande del av vår fokuserade strategi för att stärka bolaget på lång sikt och nå målen för 2020 och 2022.

Börje Ekholm

VD och koncernchef

1) Organisk försäljningstillväxt: försäljning justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter

2) Exklusive omstrukturingskostnader

3) BSS-avsättning (Business Support Systems) under fjärde kvartalet 2018 var SEK 5,9 miljarder.

### Rörelseomkostnader

- Rörelseomkostnaderna ökar normalt mellan första och andra kvartalet på grund av säsongsvariationer.
- Kostnader för 5G-fälttester kommer att påverka försäljnings- och administrationskostnaderna och kommer att öka under de närmaste kvartalen.
- FoU-utgifterna inom Networks förväntas plana ut.

### Omstrukturingskostnader och skatt

- Omstrukturingskostnader för helåret 2019 uppskattas till SEK -3 till -5 miljarder.
- Skattesatsen under första kvartalet 2019 var 44%. Detta baseras på en prognos för intäkternas geografiska fördelning för helåret 2019.

### Valutaexponering

- Tumregel: om USD ändras 10% gentemot SEK ger detta en påverkan på nettoomsättningen om cirka +/-5% och på rörelsemarginalen om cirka +/-1 procentenhet.

# Finansiell översikt

SEK miljarder	Kv 1 2019	Kv 1 2018	Förändring helår	Kv 4 2018	Förändring kvartal
Nettoomsättning	48,9	43,4	13%	63,8	-23%
<i>Försäljningstillväxt justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter</i>	-	-	7%	-	-
Bruttoresultat	18,8	14,9	26%	16,4	15%
Bruttomarginal (%)	38,4%	34,2%	-	25,7%	-
Forsknings- och utvecklingskostnader	-9,2	-9,1	1%	-10,7	-
Försäljnings- och administrationskostnader	-6,0	-6,2	-	-7,7	--
Nedskrivningar av kundfordringar	0,6	0,0	-	0,4	45%
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader	0,8	0,1	-	-0,3	-
Rörelseresultat	4,9	-0,3	-	-1,9	-
Rörelsemarginal (%)	10,0%	-0,7%	-	-2,9%	-
Finansnetto	-0,6	-0,5	12%	-0,7	-15%
Skatter	-1,9	0,1	-	-3,9	-52%
Periodens resultat	2,4	-0,7	-	-6,5	-
Omstruktureringskostnader	-0,2	-1,2	-	-4,4	-
<i>Bruttoresultat exklusive omstruktureringskostnader</i>	<i>18,8</i>	<i>15,6</i>	<i>21%</i>	<i>20,4</i>	<i>-8%</i>
<i>Bruttomarginal exklusive omstruktureringskostnader</i>	<i>38,5%</i>	<i>35,9%</i>	<i>-</i>	<i>32,0%</i>	<i>-</i>
<i>FoU-kostnader exklusive omstruktureringskostnader</i>	<i>-9,0</i>	<i>-8,7</i>	<i>3%</i>	<i>-10,4</i>	<i>-13%</i>
<i>Försäljning och administration exklusive omstruktureringskostnader</i>	<i>-6,0</i>	<i>-6,1</i>	<i>-</i>	<i>-7,6</i>	<i>-</i>
<i>Rörelseresultat exklusive omstruktureringskostnader</i>	<i>5,1</i>	<i>0,9</i>	<i>-</i>	<i>2,6</i>	<i>99%</i>
<i>Rörelsemarginal exklusive omstruktureringskostnader</i>	<i>10,4%</i>	<i>2,0%</i>	<i>-</i>	<i>4,0%</i>	<i>-</i>

## Nettoomsättning

Försäljningen justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter ökade med 7% jämfört med samma kvartal föregående år, driven av tillväxt inom Networks. Försäljningen inom Networks justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter ökade med 10% jämfört med samma kvartal föregående år, med stark försäljningstillväxt i Nordamerika och Nordostasien. Försäljningen inom Digital Services justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter var oförändrad jämfört med samma kvartal föregående år. Försäljningen inom Managed Services justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter minskade med -5% jämfört med samma kvartal föregående år, på grund av att avtal avslutats. Försäljningen inom Emerging Business and Other justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter ökade med 38% jämfört med samma kvartal föregående år, driven av iconectiv.

Rapporterad försäljning för koncernen ökade med 13% jämfört med samma kvartal föregående år.

Sekventiellt minskade både försäljning och försäljning justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter efter ett säsongsmässigt starkt fjärde kvartal.

## Patent- och licensintäkter

Patent- och licensintäkterna ökade till SEK 2,5 (1,9) miljarder jämfört med samma kvartal föregående år och sekventiellt från SEK 2,1 miljarder. Ökningen jämfört med samma kvartal föregående år berodde främst på nya avtal och valutaeffekter från en starkare USD gentemot SEK.

## Bruttomarginal

Bruttomarginalen ökade till 38,4% (34,2%). Bruttomarginalen exklusive omstruktureringskostnader ökade till 38,5% (35,9%), främst drivet av förbättringar inom Networks och Managed Services. Högre patent- och licensintäkter samt framsteg inom genomgång av kundavtal inom Managed Services hade en positiv påverkan på bruttomarginalen jämfört med samma kvartal föregående år.

Sekventiellt ökade bruttomarginalen till 38,4% från 25,7%. Bruttomarginalen exklusive omstruktureringskostnader ökade till 38,5% från 32,0%, med förbättringar inom alla segment.

## Rörelseomkostnader

FoU-kostnaderna ökade till SEK -9,2 (-9,1) miljarder, främst beroende på valutaeffekter. FoU-kostnaderna ökade både inom Networks och Managed Services, medan de minskade inom Digital Services samt Emerging Business and Other. Nettopåverkan från avskrivna och kapitaliserade utvecklingskostnader var SEK 0,0 (-0,4) miljarder.

Försäljnings- och administrationskostnaderna (SG&A) minskade till SEK -6,0 (-6,2) miljarder jämfört med samma kvartal föregående år, trots negativ påverkan från valutaeffekter.

Nedskrivningar av kundfordringar var positiva om SEK 0,6 (0,0) miljarder då avsättningar för nedskrivningar av kundfordringar återförts efter kundbetalningar om SEK 0,7 miljarder.

## Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader

Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader ökade till SEK 0,8 (0,1) miljarder jämfört med samma kvartal föregående år och sekventiellt från SEK -0,3 miljarder, huvudsakligen på grund av en realisationsvinst relaterad till avyttringen av 51% av MediaKind och avyttring av tillgångar inom Red Bee Media.

## Omstruktureringskostnader

Omstruktureringskostnaderna minskade till SEK -0,2 (-1,2) miljarder jämfört med samma kvartal föregående år.

### Rörelseresultat och rörelsemarginal

Rörelseresultat och rörelsemarginal, exklusive omstruktureringsskostnader om SEK -0,2 miljarder och vissa engångsposter om SEK 1,6 miljarder, förbättrades jämfört med samma kvartal föregående år till SEK 3,5 (0,9) miljarder respektive 7,2% (2,0%). De ovan nämnda engångsposterna är en realisationsvinst relaterad till avyttringen av 51% av MediaKind (SEK 0,7 miljarder), avyttring av vissa tillgångar inom Red Bee Media (SEK 0,1 miljarder) samt återföring av en avsättning för nedskrivningar av kundfordringar efter kundbetalning (SEK 0,7 miljarder).

Rapporterat rörelseresultat och rapporterad rörelsemarginal förbättrades till SEK 4,9 (-0,3) miljarder respektive 10,0% (-0,7%). Implementering av IFRS 16 förbättrade rörelseresultatet med SEK 0,1 miljarder.

Rörelseresultatet och rörelsemarginalen ökade sekventiellt till SEK 4,9 miljarder från SEK -1,9 miljarder respektive till 10,0% från -2,9%. Rörelseresultatet exklusive omstruktureringsskostnader ökade till SEK 5,1 miljarder från SEK 2,6 miljarder, med stöd från realisationsvinster om SEK 0,8 miljarder och återföringen av avsättningen för kundfordringar om SEK 0,7 miljarder.

Under fjärde kvartalet 2018 påverkades rörelseresultatet i hög grad av negativa effekter från kostnader relaterade till den reviderade BSS-strategin.

### Finansnetto

Det negativa finansnettot ökade till SEK -0,6 (-0,5) miljarder och förbättrades sekventiellt från SEK -0,7 miljarder. Effekterna av valutasäkring, som beror på att balansen av valutasäkringslån är i USD, påverkade finansnettot med SEK -0,2 (-0,1) miljarder. SEK försvagades gentemot USD mellan 31 december 2018 (kurs SEK/USD 8,94) och 31 mars 2019 (kurs SEK/USD 9,26). Under kvartalet var räntekostnaderna för finansiell leasing SEK -0,1 (0,0) miljarder, som effekt av implementeringen av IFRS 16.

### Skatter

Skatterna uppgick till SEK -1,9 (0,1) miljarder, motsvarande en skattesats om 44%. Skattesatsen är ett resultat av prognosen för den geografiska fördelningen av vinsten för 2019.

### Periodens resultat och vinst per aktie

Periodens resultat ökade till SEK 2,4 (-0,7) miljarder och vinsten per aktie efter utspädning ökade till SEK 0,70 (-0,25) jämfört med samma kvartal föregående år.

### Personal

Antalet anställda 31 mars 2019 var 94 580 personer, en nettominskning med 779 anställda under kvartalet. Minskningen är relaterad till avyttringen av 51% av MediaKind.

# Försäljning per marknadsområde

SEK miljarder	Första kvartalet 2019				Totalt	Förändring	
	Networks	Digital Services	Managed Services	Emerging Business and Other		Kvartal 1 2018	Kvartal 4 2018
Sydostasien, Oceanien och Indien	4,5	0,8	0,8	0,0	6,1	-4%	-25%
Nordostasien	2,8	0,7	0,3	0,0	3,8	13%	-54%
Nordamerika	13,3	1,8	1,1	0,0	16,2	43%	-10%
Europa och Latinamerika	7,6	2,6	2,9	0,1	13,1	1%	-27%
Mellanöstern och Afrika	3,1	1,4	0,9	0,0	5,4	-8%	-21%
Övrigt <sup>1)</sup>	2,2	0,5	0,0	1,6	4,2	21%	-5%
<b>Totalt</b>	<b>33,5</b>	<b>7,8</b>	<b>5,9</b>	<b>1,8</b>	<b>48,9</b>	<b>13%</b>	<b>-23%</b>

<sup>1)</sup> Marknadsområdet "Övrigt" innefattar främst licensintäkter och större delen av segmentet Emerging Business and Other

## Sydostasien, Oceanien och Indien

Försäljningen minskade jämfört med samma kvartal föregående år, främst inom Digital Services, på grund av ändrade tidpunkter för projektleveranser och projektmilstolpar. Försäljningen inom Networks ökade något jämfört med samma kvartal föregående år, främst i Sydostasien. Försäljningen inom Managed Services ökade jämfört med samma kvartal föregående år, främst på grund av ett nytt avtal som togs 2018.

## Nordostasien

Försäljningen ökade jämfört med samma kvartal föregående år, främst driven av försäljningen inom Networks med 5G-leveranser i Sydkorea och fortsatt 4G-utbyggnad i Kina. Försäljningen inom Digital Services minskade något jämfört med samma kvartal föregående år, på grund av ändrade tidpunkter för projektleveranser. Fälttester av 5G pågår fortsatt i Kina och Japan.

## Nordamerika

Försäljningen ökade, främst drivet av att alla stora kunder investerar i 4G och 5G. Försäljningen inom Managed Services ökade jämfört med samma kvartal föregående år, drivet av stark rörlig försäljning inom stora kundavtal.

## Europa och Latinamerika

Försäljningen ökade jämfört med samma kvartal föregående år, drivet av positiv påverkan från tidigare meddelade vunna avtal i Europa. Försäljningen inom Managed Services minskade som konsekvens av avslutade avtal.

## Mellanöstern och Afrika

Försäljningen minskade jämfört med samma kvartal föregående år. Försäljningen inom Networks minskade på grund av ändrade tidpunkter för investeringar. Det finns dock starkt intresse för 5G i Mellanöstern och flera nya avtal har ingåtts. Försäljningen inom Digital Services ökade på grund av att många projektmilstolpar uppnåts. Försäljningen inom Managed Services minskade på grund av avslutade avtal.

## Övrigt

Försäljningen ökade jämfört med samma kvartal föregående år, främst drivet av tillväxt inom patent- och licensintäkter samt iconectiv (som ingår i segmentet Emerging Business and Other), delvis motverkat av avyttringen av MediaKind. Patent- och licensintäkterna uppgick till SEK 2,5 (1,9) miljarder, med stöd från ett nytt avtal som ingåtts och valutaeffekter efter att USD stärkts gentemot SEK.

# Resultat per segment

## Networks

SEK miljarder	Kv 1 2019	Kv 1 2018	Förändring årsvis	Kv 4 2018	Förändring kvartalsvis
Nettoomsättning	33,5	28,6	17%	41,6	-20%
Varav produkter	23,8	19,5	22%	29,8	-20%
Varav patent- och licensintäkter	2,1	1,5	36%	1,8	17%
Varav tjänster	9,7	9,1	6%	11,8	-18%
Försäljningstillväxt justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter	-	-	10%	-	-
Bruttoresultat	14,5	11,1	30%	16,6	-13%
Bruttomarginal	43,2%	38,9%	-	39,9%	-
Rörelseresultat	5,5	3,4	62%	6,9	-20%
Rörelsemarginal	16,3%	11,8%	-	16,5%	-
Omstruktureringskostnader	0,0	-0,5	-	-0,4	-
Bruttoresultat exklusive omstruktureringskostnader	14,5	11,5	25%	17,1	-15%
Bruttomarginal exklusive omstruktureringskostnader	43,2%	40,4%	-	41,0%	-
Rörelseresultat exklusive omstruktureringskostnader	5,5	3,9	42%	7,3	-25%
Rörelsemarginal exklusive omstruktureringskostnader	16,4%	13,5%	-	17,5%	-

### Nettoomsättning

Försäljningen justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter ökade med 10% jämfört med samma kvartal föregående år. Ökningen beror främst på stark tillväxt i Nordamerika och Nordostasien, driven av investeringar i 4G och 5G.

Rapporterad försäljning ökade med 17% jämfört med samma kvartal föregående år.

### Bruttomarginal

Bruttomarginalen ökade till 43,2% (38,9%) jämfört med samma kvartal föregående år. Bruttomarginalen exklusive omstruktureringskostnader ökade till 43,2% (40,4%), driven av ökad försäljning av hårdvarukapacitet samt högre patent- och licensintäkter.

Bruttomarginalen ökade sekventiellt till 43,2% från 39,9%. Ökningen berodde på högre patent- och licensintäkter, lägre omstruktureringskostnader samt lägre negativ påverkan från strategiska avtal. De strategiska avtalen tas för att stärka marknadspositionen, och deras negativa påverkan på bruttomarginalen kan variera mellan kvartal.

### Rörelseresultat och rörelsemarginal

Rörelseresultatet ökade till SEK 5,5 (3,4) miljarder jämfört med samma kvartal föregående år och rörelsemarginalen förbättrades till 16,3% (11,8%). Förbättringen drevs huvudsakligen av högre försäljning och högre bruttomarginal. Dessutom bidrog den sammanlagda påverkan från kapitaliserade och avskrivna utvecklingskostnader samt kostnadsförda och uppskjutna hårdvarukostnader tillsammans med SEK 0,3 (-0,2) miljarder till rörelseresultatet.

### Genomförande av strategin

Som kommunicerades på kapitalmarknadsdagen 2018 är målet för Networks att generera en rörelsemarginal på 15%-17% (exklusive omstruktureringskostnader) 2020. Fyra viktiga pågående strategiska aktiviteter är att:

- investera i FoU för att säkerställa en ledande produktportfölj och kostnadsledarskap
- överföra leveranserna av radioenheter fullständigt till Ericsson Radio System (ERS) för ökad konkurrenskraft
- öka investeringar inom automatisering och användbarhet för att sänka kostnaderna
- selektivt öka marknadsandelar baserat på konkurrenskraftig teknik och konkurrenskraftigt kostnadsläge.

I slutet av kvartalet hade Ericsson meddelat kommersiella 5G-avtal med 18 namngivna operatörer. Marknadsandelen för Ericssons RAN-utrustning har förbättrats till 29,2% under 2018 jämfört med 28,7% för 2017, enligt Dell'Oros rapport från februari 2019.

I och med att antennteknik får ökad betydelse har Ericsson meddelat planer på att utöka Ericsson Radio Systems-portföljen med nya produkter och att stärka sin interna kompetens och kapacitet inom antennteknik genom att förvärva Kathreins antenn- och filterverksamhet.

## Digital Services

SEK miljarder	Kv 1 2019	Kv 1 2018	Förändring årsvis	Kv 4 2018	Förändring, kvartalsvis
Nettoomsättning	7,8	7,3	8%	13,0	-40%
Varav produkter	3,9	3,9	0%	7,5	-47%
Varav patent- och licensintäkter	0,5	0,3	36%	0,4	17%
Varav tjänster	3,9	3,3	17%	5,5	-30%
Försäljningstillväxt justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter	-	-	0%	-	-
Bruttoresultat	2,9	2,9	0%	-1,2	-
Bruttomarginal	36,8%	39,8%	-	-9,5%	-
Rörelseresultat	-1,8	-2,6	-	-7,1	-
Rörelsemarginal	-23,0%	-35,9%	-	-54,5%	-
Omstruktureringskostnader	-0,2	-0,6	-	-3,5	-
Bruttoresultat exklusive omstruktureringskostnader	2,9	3,1	-6%	2,1	38%
Bruttomarginal exklusive omstruktureringskostnader	37,6%	42,9%	-	16,4%	-
Rörelseresultat exklusive omstruktureringskostnader	-1,6	-2,0	-	-3,5	-
Rörelsemarginal exklusive omstruktureringskostnader	-20,6%	-27,9%	-	-27,2%	-

### Nettoomsättning

Försäljningen justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter var oförändrad jämfört med samma kvartal föregående år. Rapporterad försäljning ökade med 8% jämfört med samma kvartal föregående år med tillväxt i Nordamerika som delvis motverkades av lägre försäljning i Indien. Försäljningen inom Operations Support Systems (OSS) och Cloud Core ökade, men detta motverkades delvis av lägre försäljning inom Business Support Systems (BSS).

### Bruttomarginal

Bruttomarginalen minskade till 36,8% (39,8%) jämfört med samma kvartal föregående år. Bruttomarginalen exklusive omstruktureringskostnader minskade till 37,6% (42,9%). Bruttomarginalen var stark under första kvartalet 2018, med stöd från en fördelaktig affärsmix.

Bruttomarginalen ökade sekventiellt till 36,8% från -9,5%. Avsättningar relaterade till den ändrade BSS-strategin hade en betydande negativ påverkan på bruttomarginalen under fjärde kvartalet 2018. Bruttomarginalen exklusive omstrukturering och ovan nämnda avsättningar var oförändrad sekventiellt.

### Rörelseresultat

Rörelseresultatet var SEK -1,8 (-2,6) miljarder. Rörelseresultatet exklusive omstruktureringskostnader var SEK -1,6 (-2,0) miljarder, med positiv påverkan från minskade rörelseomkostnader. Rörelseomkostnader exklusive omstruktureringskostnader minskade med SEK 0,6 miljarder jämfört med samma kvartal föregående år trots ofördelaktiga valutaeffekter.

### Genomförande av strategin

Digital Services högsta prioritet är att vända segmentet till en lönsam verksamhet, med målet att uppnå en låg ensiffrig rörelsemarginal 2020 (exklusive omstruktureringskostnader). Positivt affärsmomentum för den nya portföljen med 5G-klara och molnbaserade produkter fortsatte, och flera viktiga avtal har vunnits under kvartalet.

Implementeringen av den reviderade BSS-strategin, som meddelades i januari 2019, fortsätter enligt plan. Åtgärder inom tjänsteleverans och FoU implementeras med målet att alla aktiviteter ska vara slutförda till mitten av 2019. Åtgärderna syftar till att väsentligt bidra till minskade förluster inom BSS redan under 2019, och att minska riskerna beträffande Digital Services plan för att nå det finansiella målet för 2020.

Nya arbetsmetoder för att ytterligare öka effektiviteten inom FoU samt investeringar i portföljen med 5G-klara och molnbaserade produkter kommer att fortsätta, för att försvara nuvarande marknadsposition och förbereda Digital Services för framtida lönsam tillväxt.

En nyckelaktivitet för att vända Digital Services är att slutföra, omförhandla eller avsluta 45 identifierade kritiska och icke-strategiska kundavtal. Två avtal åtgärdades under kvartalet, och sammanlagt 25 avtal har åtgärdats hittills. Planen är att ha åtgärdat 75% av de 45 avtalen till slutet av 2019. Försäljningen fortsätter att övergå till den nya portföljen. Rullande 12 månader ökade försäljningen inom den nya portföljen med 6%.

## Managed Services

SEK miljarder	Kv 1 2019	Kv 1 2018	Förändring årsvis	Kv 4 2018	Förändring kvartalsvis
Nettoomsättning	5,9	5,9	-1%	6,9	-15%
<i>Försäljningstillväxt justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter</i>	-	-	-5%	-	-
Bruttoresultat	1,0	0,5	111%	0,8	33%
Bruttomarginal	17,7%	8,3%	-	11,4%	-
Rörelseresultat	1,3	0,1	-	0,3	339%
Rörelsemarginal	21,4%	1,7%	-	4,1%	-
Omstruktureringskostnader	0,0	-0,1	-	-0,1	-
<i>Bruttoresultat exklusive omstruktureringskostnader</i>	1,0	0,5	92%	0,9	22%
<i>Bruttomarginal exklusive omstruktureringskostnader</i>	17,7%	9,1%	-	12,4%	-
<i>Rörelseresultat exklusive omstruktureringskostnader</i>	1,3 <sup>1)</sup>	0,2	-	0,4	253%
<i>Rörelsemarginal exklusive omstruktureringskostnader</i>	21,4%	2,6%	-	5,2%	-

<sup>1)</sup> Rörelseresultat första kvartalet 2019 var SEK 0,5 miljarder, exklusive omstruktureringskostnader och återföring av avsättning för nedskrivning av kundfordringar

### Nettoomsättning

Försäljningen justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter minskade med -5% jämfört med samma kvartal föregående år som ett resultat av avslutade kundavtal. Försäljningen inom Network Design and Optimization (projektverksamhet) och inom Managed Services IT & ADM visade tillväxt. Rörlig försäljning inom vissa stora Managed Services Networks-avtal ökade under kvartalet.

Rapporterad försäljning minskade med -1% jämfört med samma kvartal föregående år.

### Bruttomarginal

Bruttomarginalen ökade till 17,7% (8,3%) jämfört med samma kvartal föregående år, främst som resultat av avslutade kundavtal och effektivitetsvinster samt lägre omstruktureringskostnader.

Bruttomarginalen ökade sekventiellt till 17,7% från 11,4%, drivet av säsongsmässigt lägre kostnader efter höga kostnader under fjärde kvartalet 2018, överföring av resurser och kostnader till FoU samt lägre omstruktureringskostnader.

### Rörelseresultat och rörelsemarginal

Rörelseresultatet ökade till SEK 1,3 (0,1) miljarder jämfört med samma kvartal föregående år. Förbättringen drevs delvis av en återförd avsättning för kundfordringar om SEK 0,7 (0,0) miljarder. Högre bruttomarginal bidrog också positivt till det ökade rörelseresultatet jämfört med samma kvartal föregående år. Exklusive den återförda avsättningen (SEK 0,7 miljarder) var rörelsemarginalen 8,6%.

### Genomförande av strategin

AI och automatisering är nödvändiga för att hantera den ökade komplexiteten inom nuvarande och framtida nät. Dessa möjligheter utvecklar driften från att vara nätcentrerad till att i högre grad fokusera på användarupplevelsen. För att hantera och leda denna utveckling har Ericsson lanserat ett nytt AI-baserat erbjudande inom managed services för operatörer – Ericsson Operations Engine. Detta AI-baserade erbjudande hanterar den ökande komplexiteten i näten, inklusive operatörernas behov av att hantera ett ökande antal enheter, flera typer av teknik (4G, 5G, Sakernas internet) och mer mångskiftande servicekrav.

Ytterligare investeringar ska göras inom automatisering, analysverktyg och AI-drivna erbjudanden för att stödja 5G, Sakernas internet och molnteknik samt för att förbättra effektiviteten inom tjänsteleverans.

Som meddelades på Kapitalmarknadsdagen 2018 är ambitionen för Managed Services att förbättra rörelsemarginalen till 5%-8% (exklusive omstruktureringskostnader) 2020.



## Emerging Business and Other (innefattar Emerging Business, iconectiv, Red Bee Media och Media Solutions)

SEK miljarder	Kv 1 2019	Kv 1 2018	Förändring årsvis	Kv 4 2018	Förändring kvartalsvis
Nettoomsättning	1,8	1,7	6%	2,3	-23%
<i>Varav Emerging Business och iconectiv</i>	1,0	0,6	67%	1,0	1%
<i>Varav Red Bee Media</i>	0,6	0,5	26%	0,6	7%
<i>Varav Media Solutions</i>	0,1	0,5	-80%	0,7	-84%
<i>Försäljningstillväxt justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter</i>	-	-	38%	-	-
Bruttoresultat	0,4	0,3	18%	0,2	93%
Bruttomarginal	23,4%	21,1%	-	9,3%	-
Rörelseresultat	0,0	-1,2	-	-1,9	-
Rörelsemarginal	-1,7%	-71,2%	-	-83,3%	-
Omstruktureringskostnader	0,0	-0,1	-	-0,4	-
<i>Bruttoresultat exklusive omstruktureringskostnader</i>	0,4	0,4	2%	0,4	6%
<i>Bruttomarginal exklusive omstruktureringskostnader</i>	23,5%	24,3%	-	17,1%	-
<i>Rörelseresultat exklusive omstruktureringskostnader</i>	0,0 <sup>1)</sup>	-1,1	-	-1,5	-
<i>Varav Emerging Business, iconectiv och gemensamma kostnader</i>	-0,5	-0,6	-	-0,9	-
<i>Varav Red Bee Media</i>	0,0	-0,1	-	-0,1	-
<i>Varav Media Solutions</i>	0,4	-0,4	-	-0,5	-
<i>Rörelsemarginal exklusive omstruktureringskostnader</i>	-1,3%	-67,5%	-	-67,1%	-

<sup>1)</sup> Rörelseresultat första kvartalet 2019 var SEK -0,8 miljarder, exklusive omstruktureringskostnader och realisationsvinster om SEK 0,8 miljarder inom Media Solutions och Red Bee Media

### Nettoomsättning

Försäljningen justerad för jämförbara enheter (justerad för avyttringen av MediaKind) och valutaeffekter ökade med 38% jämfört med samma kvartal föregående år. Ökningen drevs av iconectiv, huvudsakligen på grund av ett avtal inom nummerportabilitet i USA där leveranser påbörjades i maj 2018.

Rapporterad försäljning ökade med 6% jämfört med samma kvartal föregående år.

### Bruttomarginal

Bruttomarginalen ökade jämfört med samma kvartal föregående år till 23,4% (21,1%). Bruttomarginalen exklusive omstruktureringskostnader minskade till 23,5% (24,3%) på grund av att 51% av MediaKind avyttrades.

Bruttomarginalen ökade sekventiellt till 23,4% från 9,3%. Bruttomarginalen exklusive omstruktureringskostnader ökade till 23,5% från 17,1%, med förbättringar inom Emerging Business, Red Bee Media och iconectiv.

### Rörelseresultat

Rörelseresultatet förbättrades jämfört med samma kvartal föregående år till SEK 0,0 (-1,2) miljarder. Rörelseresultatet exklusive omstruktureringskostnader förbättrades till SEK 0,0 (-1,1) miljarder. En realisationsvinst om SEK 0,8 miljarder påverkade rörelseresultatet positivt. Dessutom hade tillväxt inom iconectiv en positiv påverkan på resultatet jämfört med samma kvartal föregående år.

Rörelseresultatet för Media Solutions (MediaKind och transaktionsrelaterade kostnader osv.) exklusive omstruktureringskostnader var SEK 0,4 miljarder, drivet av en realisationsvinst om SEK 0,7 miljarder från avyttringen av MediaKind. Rörelseresultatet påverkades även av förluster om SEK -0,3 miljarder, inklusive vissa engångskostnader.

En realisationsvinst relaterad till försäljningen av vissa tillgångar i Red Bee Media hade en positiv påverkan på resultatet.

### Genomförande av strategin

#### Emerging Business

Selektiva investeringar, disciplinerad styrning och en approach med resurssnål verksamhetsstart har implementerats inom Emerging Business för att bygga upp en position och öka försäljningen inom nya områden. Portföljen är fortfarande i en tidig fas, med fokus på att generera försäljning och skala upp verksamheten. Erbjudandet "Ericsson Industry Connect" lanserades för att stärka Ericssons portfölj för privata nät genom att göra 4G- och 5G-teknik tillgänglig för nya industriella marknader. Den huvudsakliga modellen för marknadsanslagning är via mobiloperatörer, med utnyttjande av tillgången till licensierat spektrum.

#### Red Bee Media

Målet att åstadkomma en hållbart lönsam verksamhet kvarstår, genom att fortsätta att vidareutveckla och styra verksamheten som en oberoende och fokuserad enhet för mediatjänster inom Ericsson. Vissa tillgångar avyttrades under kvartalet, vilket stöder Red Bee Medias strategi att fokusera på att leverera marknadsledande managed services inom TV-sändning och media.

#### Media Solutions

51% av MediaKind avyttrades 1 februari 2019. Efter transaktionen redovisar Ericsson 49% av resultatet inom MediaKind som "andel i resultat från joint ventures och associerade bolag". De åtgärder som vidtagits förväntas ge förbättringar i försäljning och kostnadsstruktur under andra halvan av 2019.

# Kassaflöde

SEK miljarder	Kv 1 2019	Kv 1 2018	Kv 4 2018
Periodens resultat avstämt till kassa	5,5	-1,0	-0,1
Förändringar i rörelsens nettotillgångar	0,3	2,6	4,4
Kassaflöde från rörelsen	5,8	1,6	4,3
Kassaflöde från investeringsaktiviteter	3,3	-1,8	-2,2
Kassaflöde från finansieringsaktiviteter	-2,6	-0,1	-0,6
Valutakurseffekter på kassa	0,6	1,1	0,8
Förändring av likvida medel	7,1	0,8	2,3
<i>Fritt kassaflöde exklusive M&amp;A</i>	<i>4,1</i>	<i>0,7</i>	<i>3,0</i>
<i>Fritt kassaflöde</i>	<i>4,4</i>	<i>0,3</i>	<i>3,0</i>

## Rörelsen

Periodens resultat avstämt till kassa var SEK 5,5 (-1,0) miljarder, främst drivet av förbättrad lönsamhet med stöd från en återförd avsättning för nedskrivning av kundfordringar om SEK 0,7 miljarder efter kundbetalning. Kassaflödet från rörelsen var SEK 5,8 (1,6) miljarder, vilket innefattar förändringar i rörelsens nettotillgångar om SEK 0,3 miljarder.

Lager ökade på grund av hög affärsaktivitet, medan kundfordringar sjönk efter säsongsmässigt hög försäljning under fjärde kvartalet. Avsättningarna minskade under kvartalet. Av avsättningen på SEK 6,1 miljarder relaterad till omvandlingen av BSS-verksamheten under fjärde kvartalet 2018 omklassificerades SEK 3,1 miljarder som Övriga kortfristiga skulder under kvartalet, varav SEK 1,6 miljarder utbetalades. Utbetalningar relaterade till övriga avsättningar var SEK 1,7 (2,2) miljarder, varav SEK 0,6 (1,4) miljarder var omstruktureringkostnader. Totala utbetalningar för 2019 hänförliga till saldo för avsättningar per 31 december 2018 uppskattas till SEK 10 miljarder, varav utbetalningar under kvartalet var SEK 3,3 miljarder.

## Investeringsaktiviteter

Kassaflödet från investeringsaktiviteter var SEK 3,3 (-1,8) miljarder, med stöd av SEK 4,7 miljarder från försäljning av räntebärande placeringar (dvs. stats- och bostadsobligationer). Kassaflöde relaterat till M&A var SEK 0,3 (-0,4) miljarder, huvudsakligen som resultat av avyttringen av 51% av MediaKind. Kassaflödet från investeringar i materiella anläggningstillgångar var SEK -1,3 (-0,9) miljarder efter investeringar i testutrustningar. Kassaflödet från kapitaliserade utvecklingskostnader var SEK -0,5 (-0,3) miljarder efter ökade FoU-aktiviteter inom 5G.

## Finansieringsaktiviteter

Kassaflödet från finansieringsaktiviteter var SEK -2,6 (-0,1) miljarder, varav huvuddelen är relaterad till utbetalning av utdelning om SEK -1,0 miljarder samt återbetalning av lån om SEK -1,8 miljarder till en minoritetsägare i ett dotterbolag.

## Fritt kassaflöde

Fritt kassaflöde exklusive M&A var SEK 4,1 (0,7) miljarder och fritt kassaflöde inklusive M&A var SEK 4,4 (0,3) miljarder, med stöd från avyttringen av 51% av MediaKind.

## Effekter av implementeringen av IFRS 16 "Leasingavtal"

Kassaflöde från rörelsen påverkades positivt med SEK 0,6 miljarder. Finansieringsaktiviteter påverkades negativt av avskrivningen av leasingskulden med samma belopp. Dessa effekter genererade ett fritt kassaflöde som påverkades positivt med SEK 0,6 miljarder genom implementeringen av IFRS 16.

# Finansiell ställning

	31 mar 2019	31 mar 2018	31 dec 2018
<b>SEK miljarder</b>			
+ Kassa och likvida medel	45,5	36,7	38,4
+ Kortfristiga räntebärande placeringar	3,2	5,5	6,6
+ Långfristiga räntebärande placeringar	23,0	27,1	24,0
<b>Bruttokassa</b>	<b>71,7</b>	<b>69,3</b>	<b>69,0</b>
– Kortfristig upplåning	3,0	2,6	2,3
– Långfristig upplåning	32,5	31,1	30,9
<b>Nettokassa</b>	<b>36,1</b>	<b>35,6</b>	<b>35,9</b>
Eget kapital	84,5	93,5	87,8
Summa tillgångar	284,0	260,7	268,8
Omsättningshastighet i sysselsatt kapital (gånger)	1,3	1,1	1,4
Avkastning på sysselsatt kapital (%)	12,7%	-1,0%	0,6%
Soliditet (%)	29,8%	35,9%	32,7%
Avkastning på eget kapital (%)	10,8%	-3,5%	-7,1%

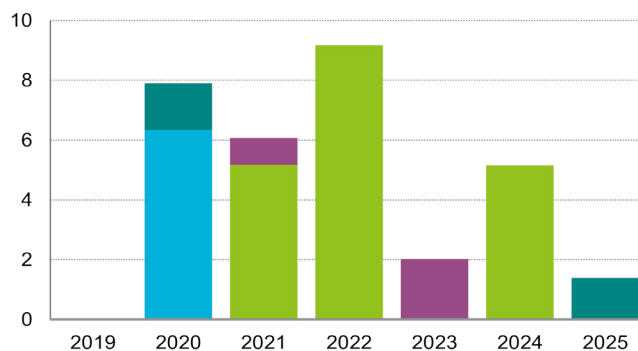
Bruttokassan ökade med SEK 2,7 miljarder som resultat av positivt fritt kassaflöde. Nettokassan ökade med SEK 0,2 miljarder under kvartalet, påverkat av omvärdering av lån på grund av förändringar i valutakurser och räntor. Bruttokassan uppgick till SEK 71,7 miljarder och nettokassan till SEK 36,1 miljarder. Nettokassan innefattar inte leasingkulder.

Åtaganden för ersättningar efter avslutad anställning ökade under kvartalet till SEK 30,7 miljarder från SEK 28,7 miljarder, på grund av lägre räntor. Den svenska förmånsbestämda förpliktelsen (Defined Benefit Obligation, DBO) har beräknats med en diskonteringsränta baserad på avkastningen för svenska statsobligationer. Om diskonteringsräntan hade baserats på svenska bostadsobligationer hade åtagandena för ersättningar efter avslutad anställning varit cirka SEK 10,2 miljarder lägre per 31 mars 2019.

Den genomsnittliga löptiden för långfristiga skulder per 31 mars 2019 var 3,1 år, en minskning från 4,1 år 12 månader tidigare.

## Skuldprofil, moderbolaget

SEK miljarder



- Svensk Exportkredit (SEK) MTN obligationslån
- Nordiska Investeringsbanken
- Europeiska Investeringsbanken
- Obligationslån

# Information om moderbolaget

Resultat efter finansiella poster uppgick till SEK -0,12 (0,37) miljarder.

Vid kvartalets slut uppgick bruttokassan (kassa, likvida medel, kortfristiga placeringar samt långfristiga räntebärande placeringar) till SEK 60,6 (52,3) miljarder.

Under kvartalet redovisades som väntat en utdelning om SEK 3,3 miljarder enligt årsstämman beslut den 27 mars. Utdelningen betalades ut under första veckan i april.

Under kvartalet har den koncerninterna utlåningen minskat med SEK 10,7 miljarder och den koncerninterna inlåningen minskat med SEK 24,9 miljarder.

Under kvartalet skedde en ökning om SEK 1,2 miljarder i associerade företag efter ett förvärv av 49% av aktierna i bolaget Leone Media Inc. (MediaKind).

I enlighet med villkoren i programmet för långsiktig rörlig ersättning (LTV) för anställda i Ericsson såldes eller tilldelades 4 434 772 egna aktier till anställda under första kvartalet. Innehavet av egna aktier uppgick 31 mars 2019 till 32 622 267 B-aktier.

# Övrig information

## Ericsson slutförde avyttringen av majoritetsandel i MediaKind

1 februari 2019 meddelade Ericsson att man slutfört avyttringen av MediaKind-verksamheten till riskkapitalbolaget One Equity Partners. Som tidigare meddelats är One Equity Partners majoritetsägare, medan Ericsson behåller 49% av aktierna efter transaktionen 31 januari 2019.

## Ericsson planerar att förvärva Kathreins antenn- och filterverksamhet

25 februari 2019 meddelade Ericsson att man planerar att förvärva Kathreins antenn- och filterverksamhet. Förvärvet kommer att innefatta Kathreins antenn- och filterverksamhet för mobilnät och tillföra cirka 4 000 experter inom FoU, produktion och försäljning.

Förvärvet är en överlåtelse av tillgångar, där vissa tillgångar och skulder övertas av Ericsson när affären slutförs, vilket förväntas ske under tredje kvartalet 2019. Verksamheten kommer att läggas till som en separat enhet inom affärsområdet Networks och kommer att redovisas under segmentet Networks, med ett positivt bidrag till lönsamhetsmålen för 2020. Preliminära och ej revisorsgranskade intäkter från den del av Kathrein som ska förvärfvas uppgick till cirka EUR 270 miljoner under 2018, exklusive försäljning till Ericsson. Parterna har kommit överens om att inte offentliggöra köpeskillingen.

För affärens avslutande gäller sedvanliga villkor och godkännanden från relevanta regulatoriska myndigheter.

## Ericsson meddelade förändringar i koncernledningen

12 mars 2019 meddelade Ericsson att Rafiah Ibrahim skulle lämna sin befattning som Senior Vice President och chef för marknadsområdet Mellanöstern och Afrika och ta en roll som rådgivare till vd Börje Ekholm. Rafiah Ibrahim, som har haft sin nuvarande befattning sedan 1 april 2017, kommer att påbörja sin nya tjänst med start 31 augusti 2019. Samma datum kommer hon att lämna Ericssons koncernledning.

## Ericssons årsstämma 2019

Ericssons årsstämma hölls den 27 mars 2019 i Kista, Stockholm. Den föreslagna utdelningen om SEK 1,00 per aktie godkändes av årsstämman.

Stämman valde styrelse i enlighet med valberedningens förslag. Ronnie Leten omvaldes som styrelseordförande och Jon Fredrik Baksaas, Jan Carlson, Nora Denzel, Börje Ekholm, Eric A. Elzvik, Kurt Jofs, Ronnie Leten, Kristin S. Rinne, Helena Stjernholm och Jacob Wallenberg omvaldes som styrelseledamöter.

Stämman beslutade i enlighet med styrelsens förslag att godkänna riktlinjerna för ersättning till koncernledningen och implementera ett långsiktigt program för rörlig ersättning 2019 för medlemmar i koncernledningen.

## Pågående stämning från Intellectual Ventures

Företaget Intellectual Ventures (IV) har tidigare har lämnat in ett antal stämningsansökningar gällande patentintrång i USA där man anklagat Ericsson och ett antal av Ericssons kunder i USA för att ha gjort patentintrång. I februari 2019, i en av stämningarna i Eastern District of Texas, tilldömdes IV av juryn ett skadestånd om USD 43 miljoner. Ericsson håller inte med om juryns utslag och avser att överklaga. Separat från detta har Patent Trial and Appeal Board påbörjat en granskning av de patent som var föremål för rättegång i februari 2019, efter att ha funnit att det föreligger rimlig sannolikhet för att dessa patent inte är patenterbara. Nästa fall i Eastern District of Texas avses gå till rättegång i maj 2019. Som

resultat av de stämningsansökningar som lämnats in av IV kan Ericsson dömas att ersätta sina kunder och/eller betala skadestånd till IV.

## HÄNDELSER EFTER PERIODENS SLUT

### Undersökningar av Ericssons licensiering av patent i Kina

11 april 2019 informerades Ericsson av kinesiska SAMR (State Administration for Market Regulation) Anti-Monopoly Bureau att de inlett en undersökning av Ericssons licensiering av patent i Kina. Ericsson samarbetar med undersökningen.

Ericsson har under de senaste decennierna gjort omfattande investeringar i FoU inom teknik- och standardutveckling. Dessa ihållande investeringar i FoU har gjort Ericsson till en ledande innovatör och drivkraften bakom skapandet av varje ny generation av mobiltelefoniteknik.

För att kunna ge andra tillgång till bolagets patenterade teknik, och även kunna få skälig avkastning på sina omfattande investeringar, har Ericsson ett patent- och licensprogram som erbjuder licenser till de som implementerar mobiltelefonistandarder enligt regler och villkor som följer FRAND-principerna (Fair, Reasonable and Non-Discriminatory). Ericsson har alltid ställt sig bakom dessa FRAND-principer, eftersom de säkerställer en balans mellan de som bidrar till standarder och de som implementerar tekniken, och på så sätt snabbar upp utvecklingen och införandet av ny teknik i vår bransch.

### Undersökningar av SEC och justitiedepartementet i USA

Som tidigare meddelats har Ericsson sedan 2013 frivilligt samarbetat med United States Securities and Exchange Commission (SEC), och sedan 2015 med United States Department of Justice (DOJ), i deras undersökningar av Ericssons efterlevnad av U.S. Foreign Corrupt Practices Act (FCPA). Bolaget fortsätter att samarbeta med SEC och DOJ och har nyligen påbörjat förlikningsdiskussioner. Dessa diskussioner är i ett väldigt tidigt skede och Ericsson har därför inte möjlighet att uppskatta hur länge dessa kommer att pågå. Eftersom detta är ett pågående ärende kan bolaget inte heller lämna några detaljer annat än att, baserat på nuvarande status i diskussionerna, det är bolagets bedömning att ärendenas lösning kommer att resultera i betydande monetära och andra åtgärder. Omfattningen och effekterna av dessa kan i nuläget inte uppskattas eller säkerställas på ett tillförlitligt sätt. Därför har inga avsättningar gjorts för sådan potentiell exponering.

Ericsson stärker löpande sitt program för etik och regelefterlevnad med riskrelevanta policyer, processer och verktyg för att förebygga, upptäcka och åtgärda bristande efterlevnad. Åtgärderna har stärkts ytterligare de senaste åren. Dessutom anlätade styrelsen 2016 en oberoende rådgivningsfirma inom regelefterlevnad, för att bistå bolaget och styrelsen. Deras rekommendationer håller för närvarande på att implementeras. Nyligen genomfört förbättringsarbete har fokuserat på följande områden: medarbetare och kultur (inklusive budskap från ledningen, granskning av högre chefer, disciplinära processer och utbildning), relationer med tredje part (inklusive resurser, policyer, kontroller och processer), kapacitet för att hantera efterlevnad och utredningar (inklusive resurser, policyer, styrning, processer och verktyg) samt kapacitet för internkontroll (inklusive resurser, styrning, processer och verktyg).

Bolaget strävar efter att ha ett robust och ändamålsenligt efterlevnadsprogram och söker ständigt efter bättre sätt att hantera risker relaterade till efterlevnad inom hela bolaget med rätt arbetsinsats och uppmärksamhet.

# Riskfaktorer

Ericsson utsätts för ett antal risker i sina verksamheter. För att stimulera riskidentifiering och som stöd för tvärfunktionell behandling inom Ericsson-koncernen grupperas risker i ett antal kategorier, som till exempel innefattar risker relaterade till teknik, patent och licenser, efterlevnad, projektgenomförande, produkter och tjänster, ekonomi och redovisning, den geopolitiska situationen, M&A, cybersäkerhet samt arbetsmiljö. Ericssons riskhantering är integrerad i strategiutvecklingen och operativa processer, och utgör en del av Ericsson-koncernens ledningssystem för att säkerställa ansvarighet, effektivitet, kontinuitetsskydd och efterlevnad. Risker definieras både på kort och lång sikt, och är relaterade till långsiktiga mål enligt den strategiska inriktningen såväl som till kortsiktiga mål. Riskfaktorer och osäkerheter som är relevanta för Ericsson beskrivs i årsredovisningen 2018. Uppdateringar av dessa riskfaktorer och osäkerheter som Ericsson ser och anser vara av relevans på kort sikt innefattar, men är inte begränsade till, följande:

Som tidigare meddelats samarbetar Ericsson frivilligt med United States Securities and Exchange Commission (SEC), och United States Department of Justice (DOJ), i deras undersökningar av Ericssons efterlevnad av U.S. Foreign Corrupt Practices Act (FCPA). Bolaget fortsätter att samarbeta med SEC och DOJ och har nyligen påbörjat förlikningsdiskussioner. Dessa diskussioner är i ett väldigt tidigt skede och Ericsson har därför inte möjlighet att uppskatta hur länge dessa kommer att pågå. Eftersom detta är ett pågående ärende kan bolaget inte heller lämna några detaljer annat än att, baserat på nuvarande status i diskussionerna, det är bolagets bedömning att ärendenas lösning kommer att resultera i betydande monetära och andra åtgärder. Omfattningen och effekterna av dessa kan i nuläget inte uppskattas eller säkerställas på ett tillförlitligt sätt. Därför har inga avsättningar gjorts för sådan potentiell exponering.

Stockholm 17 april 2019

Telefonaktiebolaget LM Ericsson

Börje Ekholm, koncernchef och VD

Organisationsnummer 556016-0680

Datum för nästa rapport: 17 juli 2019

# Press- och analytikerkonferenser

## Presskonferens och webbsändning live

Ericsson inbjuder media, investerare och analytiker till konferenssamtal den 17 april 2019, ett med början 09:00 och det andra med början 13:00.

Webbsändningar av telefonkonferenserna med liveljud samt bildspel som stöd kommer att vara tillgängliga på

[www.ericsson.com/investors](http://www.ericsson.com/investors) och

[www.ericsson.com/press](http://www.ericsson.com/press)

Repris av telefonkonferenserna kommer att bli tillgänglig cirka en timme efter att telefonkonferensen har avslutats, och kommer att förbli tillgänglig under sju dagar.

För ytterligare information, kontakta gärna:

Carl Mellander, Senior Vice President, Finansdirektör

Telefon: +46 10-713 89 70

E-post: [investor.relations@ericsson.com](mailto:investor.relations@ericsson.com) eller [media.relations@ericsson.com](mailto:media.relations@ericsson.com)

Helena Norrman, Senior Vice President,  
Marknads- och kommunikationsdirektör

Telefon: +46 10-719 34 72

E-post: [investor.relations@ericsson.com](mailto:investor.relations@ericsson.com) eller [media.relations@ericsson.com](mailto:media.relations@ericsson.com)

Telefonaktiebolaget LM Ericsson

Org.nummer: 556016-0680

Torshamnsgatan 21

164 83 Stockholm

Telefon: +46 10-719 00 00

[www.ericsson.com](http://www.ericsson.com)

## Investerare

Peter Nyquist, Vice President, chef Investerarrelationer

Telefon: +46 10 714 64 99, +46 70 575 29 06

E-post: [peter.nyquist@ericsson.com](mailto:peter.nyquist@ericsson.com)

Stefan Jelvin, Investerarrelationer

Telefon: +46 10 714 20 39, +46 70 986 02 27

E-post: [stefan.jelvin@ericsson.com](mailto:stefan.jelvin@ericsson.com)

Åsa Konnbjer, Investerarrelationer

Telefon: +46 10 713 39 28, +46 73 082 59 28

E-post: [asa.konnbjer@ericsson.com](mailto:asa.konnbjer@ericsson.com)

Rikard Tunedal, Investerarrelationer

Telefon: +46 10 714 54 00, +46 76 100 54 00

E-post: [rikard.tunedal@ericsson.com](mailto:rikard.tunedal@ericsson.com)

## Media

Ola Rembe, Vice President, chef externkommunikation

Telefon: +46 10 719 97 27, +46 73 024 48 73

E-post: [media.relations@ericsson.com](mailto:media.relations@ericsson.com)

Corporate Communications

Telefon: +46 10 719 69 92

E-post: [media.relations@ericsson.com](mailto:media.relations@ericsson.com)

# Framtidsriktad information

Denna rapport innehåller framtidsriktade uttalanden, inklusive uttalanden om ledningens aktuella syn på marknadens tillväxt, framtida marknadsförhållanden, framtida händelser, finansiell ställning samt förväntat operativt och finansiellt resultat, särskilt information om:

- Våra mål, strategier, planeringsantaganden och operationella och finansiella resultatförväntningar
- Branschtrender, framtida kännetecken för och utveckling av våra marknader
- Vår framtida likviditet, finansiella resurser, investeringar, kostnadsbesparingar och lönsamhet
- Förväntad efterfrågan på våra befintliga och kommande produkter och tjänster, liksom planer på att lansera nya produkter och tjänster inklusive forsknings- och utvecklingskostnader
- Förmågan att leva upp till framtida planer och realisera potential för framtida tillväxt
- Förväntade operativa och finansiella resultat av strategiska samarbetsprojekt och joint ventures
- Tiden det tar innan förvärvade enheter och verksamheter integreras och blir lönsamma
- Teknik- och branschtrender, inklusive lagstiftning, standardisering, konkurrens och kundstruktur.

Orden "anse", "förvänta", "förutspå", "förutse", "förutsätta", "avse", "trolig", "beräknas", "kan", "skulle kunna", "planera", "uppskatta", "bedöma", "kommer att", "bör", "strävan", "ambition", "försöka", "potential", "målsättning", "fortsätta" eller deras negativa versioner eller variationer samt liknande ord eller uttryck används för att identifiera framtidsriktade uttalanden. Alla uttalanden som hänför sig till förväntningar, planer eller andra beskrivningar av framtida händelser eller omständigheter, tillsammans med underliggande antaganden, utgör framtidsriktad information.

Vi gör investerare uppmärksamma på att dessa uttalanden är förknäpade med risker och osäkerheter, varav många är svåra att förutse och generellt sett ligger utanför vår kontroll, vilket kan medföra att det faktiska resultatet kan skilja sig väsentligt från det uttalade, indikerade eller beräknade resultat som framgår av den framtidsriktade informationen och uttalandena.

Viktiga faktorer som kan påverka om och hur väl våra framtidsriktade uttalanden kommer att förverkligas innefattar, men är inte begränsade till, de faktorer som beskrivs i avsnittet "Riskfaktorer" och avsnittet "Riskfaktorer" i årsredovisningen för 2018.

Dessa framtidsriktade uttalanden återspeglar endast våra uppskattningar och antaganden vid tidpunkten när de gjordes. Vi avsägar oss uttryckligen skyldighet att, efter datumet för denna rapport, uppdatera dessa framtidsriktade uttalanden, liksom de uppskattningar och antaganden som ligger till grund för dem, för att återspegla händelser eller förändrade förhållanden eller ändringar av förväntningar eller inträffandet av förväntade händelser, antingen som ett resultat av ny information, framtida händelser eller annat, med undantag för vad som krävs enligt tillämplig lagstiftning eller börsregler.



---

## Innehåll

### Finansiella rapporter

- 18 Resultaträkning för koncernen
- 18 Rapport över totalresultat (förlust)
- 19 Koncernens balansräkning
- 20 Kassaflödesanalys för koncernen
- 21 Sammanställning över förändring av eget kapital i koncernen
- 21 Resultaträkning för koncernen – isolerade kvartal
- 22 Kassaflödesanalys för koncernen – isolerade kvartal
- 23 Resultaträkning för moderbolaget
- 23 Rapport över totalresultat (förlust) för moderbolaget
- 24 Balansräkning för moderbolaget

### Övrig information

- 25 Redovisningsprinciper
- 26 Rapportering per marknadsområde
- 27 Nettoomsättning per segment per kvartal
- 28 Försäljningstillväxt justerad för jämförbara enheter och valuta-effekter
- 28 Bruttoresultat (förlust) och bruttomarginal per segment per kvartal
- 29 Rörelseresultat (förlust) och rörelsemarginal per segment per kvartal
- 30 EBITA och EBITA-marginal per segment per kvartal
- 31 Nettoomsättning per marknadsområde per kvartal
- 32 Nettoomsättning för de fem största länderna
- 32 Nettoomsättning per marknadsområde per segment
- 33 Patent och licensintäkter per segment och kvartal
- 33 Avsättningar
- 34 Information avseende investeringar
- 35 Övrig information
- 35 Antal anställda

### Poster exklusive omstruktureringskostnader

- 36 Omstruktureringskostnader per funktion
- 36 Omstruktureringskostnader per segment
- 37 Bruttoresultat (förlust) och bruttomarginal exklusive omstrukture-ringskostnader per segment
- 38 Rörelseresultat (förlust) och rörelsemarginal exklusive omstrukture-ringskostnader per segment

### Alternativa nyckeltal

- 39 Försäljningstillväxt justerad för jämförbara enheter och valuta-effekter
- 40 Poster exklusive omstruktureringskostnader
- 41 EBITA och EBITA-marginal
- 41 Kassagenerering
- 42 Bruttokassa och nettokassa, vid periodens slut
- 42 Sysselsatt kapital
- 42 Kapitalomsättningshastighet
- 43 Avkastning på sysselsatt kapital
- 43 Soliditet
- 43 Avkastning på eget kapital
- 44 Vinst (förlust) per aktie, ej IFRS
- 44 Fritt kassaflöde och fritt kassaflöde exklusive M&A

# Finansiella rapporter

## Resultaträkning för koncernen

SEK miljoner	Jan-mar			Jan-dec
	2019	2018	Förändring	2018
Nettoomsättning	48 906	43 411	13%	210 838
Kostnader för sålda varor och tjänster	-30 127	-28 553	6%	-142 638
<b>Bruttoresultat</b>	<b>18 779</b>	<b>14 858</b>	<b>26%</b>	<b>68 200</b>
Bruttomarginal (%)	38,4%	34,2%		32,3%
Forsknings- och utvecklingskostnader	-9 167	-9 073	1%	-38 909
Försäljnings- och administrationskostnader	-6 031	-6 156	-2%	-27 519
Nedskrivningar av kundfordringar <sup>1)</sup>	559	-28	-	-420
<b>Omkostnader</b>	<b>-14 639</b>	<b>-15 257</b>	<b>-4%</b>	<b>-66 848</b>
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader <sup>1)</sup>	773	84		-168
Andelar i JV och intresseföretags resultat	-17	3		58
<b>Rörelseresultat (förlust)</b>	<b>4 896</b>	<b>-312</b>	<b>-</b>	<b>1 242</b>
Finansiella intäkter	38	-72		-316
Finansiella kostnader	-643	-469		-2 389
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>4 291</b>	<b>-853</b>	<b>-</b>	<b>-1 463</b>
Skatter	-1 888	128		-4 813
<b>Periodens resultat (förlust)</b>	<b>2 403</b>	<b>-725</b>	<b>-</b>	<b>-6 276</b>
Periodens resultat (förlust) hänförligt till:				
Moderbolaget aktieägare	2 317	-837		-6 530
Innehav utan bestämmande inflytande	86	112		254
Övrig information				
Medelantal aktier före utspädning (miljoner)	3 300	3 286		3 291
Vinst (förlust) per aktie före utspädning (kronor) <sup>2)</sup>	0,70	-0,25		-1,98
Vinst (förlust) per aktie efter utspädning (kronor) <sup>3)</sup>	0,70	-0,25		-1,98

<sup>1)</sup> Nedskrivningar av kundfordringar har beräknats enligt IFRS 9 för 2018.

<sup>2)</sup> Baserad på periodens resultat (förlust) hänförligt till aktieägare i moderbolaget.

<sup>3)</sup> Potentiella stamaktier ger inte upphov till någon utspädningseffekt om en konvertering till stamaktier skulle medföra en förbättring av vinst per aktie.

## Rapport över totalresultat (förlust)

SEK miljoner	Jan-mar		Jan-dec
	2019	2018	2018
<b>Periodens resultat (förlust)</b>	<b>2 403</b>	<b>-725</b>	<b>-6 276</b>
<b>Övrigt totalresultat (förlust) för perioden</b>			
<b>Poster som inte kan omföras till periodens resultat</b>			
Omvärdering av förmånsbestämda pensionsplaner	-2 826	-849	-2 453
Omvärdering av upplåning på grund av kreditrisk	-427	58	207
Skatt på poster som inte kan omföras till periodens resultat	656	133	285
<b>Poster som kan omföras till periodens resultat</b>			
Kassaflödessäkringar			
Vinster/förluster redovisade under perioden	-169	-	-
Omklassificering av vinster respektive förluster till resultaträkningen	-	-	-
Justeringar av initialt redovisade värden för säkrade poster i balansräkningen	-	-	-
Omvärdering av aktier och andelar			
Omvärdering till verkligt värde redovisat i eget kapital	-	-	-
Förändringar i ackumulerade omräkningsdifferenser	1 407	1 299	2 047
Andel övrigt totalresultat för JV och intresseföretag	38	11	14
Skatt på poster som kan omföras till periodens resultat	35	-	-
<b>Övrigt totalresultat (förlust) för perioden, netto efter skatt</b>	<b>-1 286</b>	<b>652</b>	<b>100</b>
<b>Totalresultat (förlust) för perioden</b>	<b>1 117</b>	<b>-73</b>	<b>-6 176</b>
Totalresultat (förlust) för perioden hänförligt till:			
Aktieägare i moderbolaget	1 010	-200	-6 470
Innehav utan bestämmande inflytande	107	127	294

## Koncernens balansräkning

SEK miljoner	31 mar 2019	31 dec 2018
<b>TILLGÅNGAR</b>		
<b>Långfristiga tillgångar</b>		
Immateriella tillgångar		
Balanserade utvecklingskostnader	3 971	4 237
Goodwill	30 870	30 035
Produkträttigheter, varumärken och andra immateriella tillgångar	2 682	3 474
Materiella anläggningstillgångar	13 188	12 849
Nyttjanderätter	8 440	–
Finansiella tillgångar		
Kapitalandelar i JV och intresseföretag	1 830	611
Aktier och andelar	1 366	1 515
Långfristig kundfinansiering	1 932	1 180
Långfristiga räntebärande placeringar	23 022	23 982
Övriga långfristiga fordringar	6 056	6 559
Uppskjutna skattefordringar	29 689	23 152
	<b>123 046</b>	<b>107 594</b>
<b>Kortfristiga tillgångar</b>		
Varulager	33 024	29 255
Kontraktstillgångar	11 411	13 178
Kundfordringar	50 529	51 172
Kortfristig kundfinansiering	1 955	1 704
Övriga kortfristiga fordringar	15 357	20 844
Kortfristiga räntebärande placeringar	3 183	6 625
Kassa och likvida medel	45 453	38 389
	<b>160 912</b>	<b>161 167</b>
<b>Summa tillgångar</b>	<b>283 958</b>	<b>268 761</b>
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>		
<b>Eget kapital</b>		
Eget kapital hänförligt till aktieägare i moderbolaget	84 619	86 978
Innehav utan bestämmande inflytande i koncernföretag	–87	792
	<b>84 532</b>	<b>87 770</b>
<b>Långfristiga skulder</b>		
Ersättningar efter avslutad anställning	30 714	28 720
Långfristiga avsättningar	2 670	5 471
Uppskjutna skatteskulder	792	670
Långfristig upplåning	32 533	30 870
Långfristiga leaseskulder	8 470	–
Övriga långfristiga skulder	2 118	4 346
	<b>77 297</b>	<b>70 077</b>
<b>Kortfristiga skulder</b>		
Kortfristiga avsättningar	9 363	10 537
Kortfristig upplåning	3 015	2 255
Kortfristiga leaseskulder	1 776	–
Kontraktsskulder	38 605	29 348
Leverantörsskulder	30 842	29 883
Övriga kortfristiga skulder	38 528	38 891
	<b>122 129</b>	<b>110 914</b>
<b>Summa eget kapital och skulder</b>	<b>283 958</b>	<b>268 761</b>
Ställda säkerheter	5 657	5 681
Ansvarsförbindelser <sup>1)</sup>	1 470	1 638

<sup>1)</sup> Ansvarsförbindelser innehåller inga belopp som hänförs till SEC och DOJ undersökningar rörande Ericssons efterlevnad av U.S. Foreign Corrupt Practices Act (FCPA). För information avseende undersökningarna, se avsnittet "Övrig information" på sidan 13 i den här rapporten.

## Kassaflödesanalys för koncernen

SEK miljoner	Jan-mar		Jan-dec
	2019	2018	2018
<b>Rörelsen</b>			
Periodens resultat (förlust)	2 403	-725	-6 276
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet			
Skatter	804	-2 315	-1 897
Resultat/utdelning i JV och intresseföretag	24	4	-23
Avskrivningar och nedskrivningar	2 326	1 891	8 318
Övriga ej kassapåverkande poster	-76	140	1 432
<b>Periodens resultat justerat för poster som inte ingår i kassaflödet</b>	<b>5 481</b>	<b>-1 005</b>	<b>1 554</b>
<b>Förändringar i rörelsens nettotillgångar</b>			
Varulager	-2 951	-2 813	-4 807
Kort- och långfristig kundfinansiering	-911	400	1 085
Kundfordringar och kontraktstillgångar	4 345	7 316	-2 047
Leverantörsskulder	20	-598	2 436
Avsättningar och ersättningar efter avslutad anställning	-3 459	-847	6 696
Kontraktsskulder	8 463	757	-808
Övriga rörelsetillgångar och -skulder, netto	-5 223	-1 637	5 233
	<b>284</b>	<b>2 578</b>	<b>7 788</b>
<b>Kassaflöde från rörelsen</b>	<b>5 765</b>	<b>1 573</b>	<b>9 342</b>
<b>Investeringsaktiviteter</b>			
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-1 314	-856	-3 975
Försäljning av materiella anläggningstillgångar	232	123	334
Förvärv och försäljning av dotterbolag och verksamheter, netto	299	-449	-1 285
Balanserade utvecklingskostnader	-457	-254	-925
Övriga investeringsaktiviteter	-165	161	-523
Räntebärande placeringar	4 673	-534	2 242
<b>Kassaflöde från investeringsaktiviteter</b>	<b>3 268</b>	<b>-1 809</b>	<b>-4 132</b>
<b>Kassaflöde före finansieringsaktiviteter</b>	<b>9 033</b>	<b>-236</b>	<b>5 210</b>
<b>Finansieringsaktiviteter</b>			
Betald utdelning	-986	-	-3 425
Leaseskulder	-604	-	-
Övriga finansieringsaktiviteter	-1 010	-94	-652
<b>Kassaflöde från finansieringsaktiviteter</b>	<b>-2 600</b>	<b>-94</b>	<b>-4 077</b>
Effekt på likvida medel av ändrade valutakurser	631	1 143	1 372
<b>Förändring av likvida medel</b>	<b>7 064</b>	<b>813</b>	<b>2 505</b>
<b>Likvida medel vid periodens början</b>	<b>38 389</b>	<b>35 884</b>	<b>35 884</b>
<b>Likvida medel vid periodens slut</b>	<b>45 453</b>	<b>36 697</b>	<b>38 389</b>

## Sammanställning över förändring av eget kapital i koncernen

SEK miljoner	Jan-mar		Jan-dec
	2019	2018	2018
Ingående balans <sup>1)</sup>	87 770	97 571	97 571
Justering enligt ny redovisningsstandard <sup>2)</sup>	-249	-983	-983
<b>Justerad ingående balans</b>	<b>87 521</b>	<b>96 588</b>	<b>96 588</b>
Totalresultat för perioden	1 117	-73	-6 176
Försäljning/återköp av egna aktier	43	21	107
Emitterade aktier	-	-	-
Aktiesparplaner	139	217	677
Betald utdelning	-4 288	-3 287 <sup>3)</sup>	-3 425
Transaktioner med minoritetsägare	-	-	-1
<b>Utgående balans</b>	<b>84 532</b>	<b>93,466</b>	<b>87,770</b>

<sup>1)</sup> Justerad ingående balans 2018 har omräknats enligt IFRS 15.

<sup>2)</sup> Justerad ingående balans 2019 har omräknats enligt IFRS 16 och 2018 för IFRS 9.

<sup>3)</sup> Inkluderar upplupen utdelning om 3 302 (3 287) miljoner beslutad av Årsstämman den 27:e mars 2019 (den 28:e mars 2018).

## Resultaträkning för koncernen – isolerade kvartal

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2019	2018			
	Kv 4	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Nettoomsättning	48 906	63 809	53 810	49 808	43 411
Kostnader för sålda varor och tjänster	-30 127	-47 430	-34 180	-32 475	-28 553
<b>Bruttoresultat</b>	<b>18 779</b>	<b>16 379</b>	<b>19 630</b>	<b>17 333</b>	<b>14 858</b>
Bruttomarginal (%)	38,4%	25,7%	36,5%	34,8%	34,2%
Forsknings- och utvecklingskostnader	-9 167	-10 665	-9 388	-9 783	-9 073
Försäljnings- och administrationskostnader	-6 031	-7 685	-6 625	-7 053	-6 156
Nedskrivningar av kundfordringar <sup>1)</sup>	559	386	-409	-369	-28
<b>Omkostnader</b>	<b>-14 639</b>	<b>-17 964</b>	<b>-16 422</b>	<b>-17 205</b>	<b>-15 257</b>
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader	773	-294	31	11	84
Andelar i JV och intresseföretags resultat	-17	27	2	26	3
<b>Rörelseresultat (förlust)</b>	<b>4 896</b>	<b>-1 852</b>	<b>3 241</b>	<b>165</b>	<b>-312</b>
Finansiella intäkter	38	-294	-225	275	-72
Finansiella kostnader	-643	-421	-414	-1 085	-469
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>4 291</b>	<b>-2 567</b>	<b>2 602</b>	<b>-645</b>	<b>-853</b>
Skatter	-1 888	-3 930	146	-1 157	128
<b>Periodens resultat (förlust)</b>	<b>2 403</b>	<b>-6 497</b>	<b>2 748</b>	<b>-1 802</b>	<b>-725</b>
Periodens resultat (förlust) hänförligt till:					
- aktieägare i moderbolaget	2 317	-6 553	2 745	-1 885	-837
- innehav utan bestämmande inflytande	86	56	3	83	112
Övrig information					
Medelantal aktier före utspädning (miljoner)	3 300	3 296	3 293	3 290	3 286
Vinst (förlust) per aktie före utspädning (kronor) <sup>3)</sup>	0,70	-1,99	0,84	-0,58	-0,25
Vinst (förlust) per aktie efter utspädning (kronor) <sup>3)</sup>	0,70	-1,99	0,83	-0,58	-0,25

<sup>1)</sup> Nedskrivningar av kundfordringar har beräknats enligt IFRS 9 för 2018.

<sup>2)</sup> Baserad på periodens resultat (förlust) hänförligt till aktieägare i moderbolaget.

<sup>3)</sup> Potentiella stamaktier ger inte upphov till någon utspädningseffekt om en konvertering till stamaktier skulle medföra en förbättring av vinst per aktie.

## Kassaflödesanalys för koncernen – isolerade kvartal

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2019	2018			
	Kv 4	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
<b>Rörelsen</b>					
Periodens resultat (förlust)	2 403	-6 497	2 748	-1 802	-725
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet					
Skatter	804	3 590	-2 101	-1 071	-2 315
Resultat/utdelning i JV och intresseföretag	24	-36	28	-19	4
Avskrivningar och nedskrivningar	2 326	2 469	1 893	2 065	1 891
Övriga ej kassapåverkande poster	-76	376	348	568	140
<b>Periodens resultat justerat för poster som inte ingår i kassaflödet</b>	<b>5 481</b>	<b>-98</b>	<b>2 916</b>	<b>-259</b>	<b>-1 005</b>
<b>Förändringar i rörelsens nettotillgångar</b>					
Varulager	-2 951	1 689	-1 773	-1 910	-2 813
Kort- och långfristig kundfinansiering	-911	-863	1 001	547	400
Kundfordringar och kontraktstillgångar	4 345	-7 521	-3 503	1 661	7 316
Leverantörsskulder	20	829	953	1 252	-598
Avsättningar och ersättningar efter avslutad anställning	-3 459	7 330	-265	478	-847
Kontraktsskulder	8 463	-1 112	-220	-233	757
Övriga rörelsetillgångar och -skulder, netto	-5 223	4 033	2 931	-94	-1 637
	<b>284</b>	<b>4 385</b>	<b>-876</b>	<b>1 701</b>	<b>2 578</b>
<b>Kassaflöde från rörelsen</b>	<b>5 765</b>	<b>4 287</b>	<b>2 040</b>	<b>1 442</b>	<b>1 573</b>
<b>Investeringsaktiviteter</b>					
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-1 314	-1 080	-1 088	-951	-856
Försäljning av materiella anläggningstillgångar	232	57	102	52	123
Förvärv/försäljning av dotterbolag och verksamheter, netto	299	20	-425	-431	-449
Balanserade utvecklingskostnader	-457	-195	-151	-325	-254
Övriga investeringsaktiviteter	-165	-96	-190	-398	161
Räntebärande placeringar	4 673	-910	30	3 656	-534
<b>Kassaflöde från investeringsaktiviteter</b>	<b>3 268</b>	<b>-2 204</b>	<b>-1 722</b>	<b>1 603</b>	<b>-1 809</b>
<b>Kassaflöde före finansieringsaktiviteter</b>	<b>9 033</b>	<b>2 083</b>	<b>318</b>	<b>3 045</b>	<b>-236</b>
<b>Finansieringsaktiviteter</b>					
Betald utdelning	-986	-134	-2	-3 289	-
Långfristiga skulder	-604	-	-	-	-
Övriga finansieringsaktiviteter	-1 010	-429	254	-383	-94
<b>Kassaflöde från finansieringsaktiviteter</b>	<b>-2 600</b>	<b>-563</b>	<b>252</b>	<b>-3 672</b>	<b>-94</b>
Effekt på likvida medel av ändrade valutakurser	631	811	-1 562	980	1 143
<b>Förändring av likvida medel</b>	<b>7 064</b>	<b>2 331</b>	<b>-992</b>	<b>353</b>	<b>813</b>
<b>Likvida medel vid periodens början</b>	<b>38 389</b>	<b>36 058</b>	<b>37 050</b>	<b>36 697</b>	<b>35 884</b>
<b>Likvida medel vid periodens slut</b>	<b>45 453</b>	<b>38 389</b>	<b>36 058</b>	<b>37 050</b>	<b>36 697</b>

## Resultaträkning för moderbolaget

SEK miljoner	Jan-mar		Jan-dec
	2019	2018	2018
Nettoomsättning	–	–	–
Kostnader för sålda varor och tjänster	–	–	–
<b>Bruttoresultat</b>	–	–	–
Omkostnader	–521	–154	–1 686
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader	451	343	2 111
<b>Rörelseresultat</b>	<b>–70</b>	<b>189</b>	<b>425</b>
Finansnetto	–53	177	5 340
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>–123</b>	<b>366</b>	<b>5 765</b>
Överföring till (–) / från obeskattade reserver	–	–	–1 535
Skatter	–31	–83	–36
<b>Periodens resultat (förlust)</b>	<b>–154</b>	<b>283</b>	<b>4 194</b>

## Rapport över totalresultat (förlust) för moderbolaget

SEK miljoner	Jan-mar		Jan-dec
	2019	2018	2018
<b>Periodens resultat (förlust)</b>	<b>–154</b>	<b>283</b>	<b>4 194</b>
Omvärdering av upplåning på grund av kreditrisk	–336	58	91
Skatt på poster som inte kan omföras till periodens resultat	69	–13	–19
Verkligt värdeförändring avseende finansiella tillgångar som kan säljas			
Vinster/förluster redovisade under perioden	–	–	–
Omklassificering av vinster respektive förluster till resultaträkningen	–	–	–
Omvärdering av aktier och andelar			
Omvärdering till verkligt värde redovisat i eget kapital	–	–	–
Skatt på poster som kan omföras till periodens resultat	–	–	–
<b>Övrigt totalresultat för perioden, netto efter skatt</b>	<b>–267</b>	<b>45</b>	<b>72</b>
<b>Totalresultat (förlust) för perioden</b>	<b>–421</b>	<b>328</b>	<b>4 266</b>

## Balansräkning för moderbolaget

SEK miljoner	31 mar 2019	31 dec 2018
<b>TILLGÅNGAR</b>		
<b>Anläggningstillgångar</b>		
Immateriella anläggningstillgångar	83	139
Materiella anläggningstillgångar	264	259
Finansiella anläggningstillgångar <sup>1) 2)</sup>	110 377	109 177
	<b>110 724</b>	<b>109 575</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>		
Varulager	–	–
Fordringar <sup>2)</sup>	27 425	38 760
Kortfristiga placeringar	2 707	6 268
Kassa och likvida medel	34 851	27 850
	<b>64 983</b>	<b>72 878</b>
<b>Summa tillgångar</b>	<b>175 707</b>	<b>182 453</b>
<b>EGET KAPITAL, AVSÄTTNINGAR OCH SKULDER</b>		
<b>Eget kapital</b>		
Bundet eget kapital	48 164	48 164
Fritt eget kapital <sup>2)</sup>	37 016	40 752
	<b>85 180</b>	<b>88 916</b>
Avsättningar	61	86
Långfristiga skulder <sup>2)</sup>	40 051	62 581
Kortfristiga skulder	50 415	30 870
<b>Summa eget kapital, avsättningar och skulder</b>	<b>175 707</b>	<b>182 453</b>
<sup>1)</sup> Varav långfristiga räntebärande placeringar	23 022	23 982

<sup>2)</sup> Följande justeringar av öppningsbalansen 2018 på grund av IFRS 9 har gjorts: Finansiella anläggningstillgångar ökade med SEK 8 miljoner, Fordringar minskade med SEK –4 miljoner, Fritt eget kapital minskade med SEK –28 miljoner och långfristiga skulder ökade med SEK 31 miljoner.



# Övrig information

## Redovisningsprinciper

### Koncernen

Denna delårsrapport är upprättad i enlighet med IAS 34. Termen "IFRS" i detta dokument innefattar tillämpningen av IAS och IFRS, såväl som tolkningar av dessa rekommendationer som publicerats av IASB:s Standards Interpretation Committee (SIC) och IFRS Interpretations Committee (IFRIC). Tillämpningen av redovisningsprinciperna är i överensstämmelse med de som finns i årsredovisningen för räkenskapsåret som slutade den 31 december 2018 och ska läsas tillsammans med denna årsredovisning, med undantag för de redovisningsprinciper som beskrivs nedan.

### Nya standarder gällande från och med 1 januari 2019

En ny IFRS standard IFRS 16 "Leasingavtal" och en ny tolkning IFRIC 23 "Osäkerhet gällande redovisning av inkomstskatter" tillämpas från och med den 1 januari 2019. IFRIC 23 har inte materiell påverkan på koncernens finansiella rapporter.

### IFRS 16 – Leases

#### Presentation i de finansiella rapporterna

Koncernen har infört denna standard användande den metod som innebär att den ackumulerade effekten redovisas initialt på ikraftträdandedatum vilket betyder att de finansiella rapporterna för föregående perioder och nyckeltal presenterade i denna kvaralsrapport inte har räknats om i syfte att beskriva införandet av denna nya standard.

Baserat på de nya kraven under IFRS 16 har nyttjanderätter och leaseskulder lagts till som nya rader i koncernens balansräkning och nya rader för leaseskuld i kassaflödesanalysen. Nyttjanderätter och skulder redovisades tidigare inte i balansräkningen. Upplysningar om framtida betalningar gavs i not. Återbetalningar till leasegivare rapporterades som en del av kassaflöde från rörelsen. Nu rapporteras amortering av leaseskulder som en del av kassaflöde från finansieringsaktiviteter.

#### Påverkan vid övergång

Standarden tillämpas från och med räkenskapsår som börjar på eller efter 1 januari 2019. Koncernen har tillämpat den nya standarden från den 1 januari 2019. Vid övergången har koncernen tillämpat den praktiska lösningen under IFRS 16 att inte göra en ny bedömning om ett kontrakt är ett leasingkontrakt, eller innehåller delar som utgör leasing. Därför har koncernen tillämpat standarden för kontrakt vilka tidigare är identifierade som leasar, eller delar som utgör leasing under IAS 17 och IFRIC 4. Koncernen har också att tillämpat de följande praktiska lösningarna vid tillämpning av IFRS 16 vid första tillämpningsdatum:

- Förlustkontraktberäkning enligt IAS 37 för de operationella leasarna existerande per första tillämpningsdatumet. Denna praktiska lösning har tillämpas som ett substitut för nedskrivningstest för de hänförliga nyttjanderättigheterna. Därefter kommer nedskrivningstester att göras.
- Exkludering av initiala direkta kostnader för beräkning av nyttjanderätten per första tillämpningsdatum.

Koncernen har infört standarden genom att använda den ackumulerade metoden med justering av ingående balans under balanseerade vinstmedel i eget kapital per första tillämpningsdatum. Det har

inte gjorts någon omräkning av föregående år.

Koncernen har vid övergång, som leasetagare, redovisat leaseskuld för leasar tidigare klassificerade som operationella leasar. Den vägda marginella låneräntan har använts för leaseskulder redovisade i balansräkningen på den första tillämpningsdagen och uppgick till 5,4 %. Nyttjanderätter har för de flesta kontrakt redovisats i balansräkningen med ett belopp som är lika med den hänförliga leaseskulden. För större kontrakt för hyra av lokaler har redovisningen baserats på att IFRS 16 tillämpats på tillämpningsdatumet, emellertid, användande den marginella upplåningsräntan på första tillämpningsdatumet. Värdet av nyttjanderätt för dessa kontrakt är SEK 249 miljoner lägre än relaterade skulder. Det är denna skillnad som orsakar reduktionen av eget kapital på första tillämpningsdatum.

Under IAS 17 var operationella leasekontrakt inte redovisade i balansräkningen i leasetagarens balansräkning. Upplysningar gavs emellertid i not över framtida odiskonterade minimileasingavgifter för leasingavtal, se not C3 Leasing i årsredovisningen för 2018 med ett belopp uppgående till SEK 13,4 miljarder. Leaseskulderna redovisades i balansräkningen per den 1 januari 2019 till ett belopp om SEK 10,4 miljarder. Skillnaden hänförs främst till effekten av diskontering av skulden. Skulden kalkyleras som nuvärdet av framtida betalningar medan belopp för vilka upplysning gavs enligt IAS 17 inte var nuvärdeberäknad – såsom föreskrivit i IAS 17. Notera också exkluderingen i balansräkningen av leasebetalningar hänförliga till tillgångar av lågt värde som istället kostnadsförs linjärt i resultaträkningen.

#### IFRS 16 påverkan på ingående balans

SEK miljoner	IFRS 16 justeringar
Nyttjanderätter	8 651
Kortfristiga leaseskulder	2 195
Långfristiga leaseskulder	8 203
Eget kapital	249

Vid övergången har följande poster beaktats: förlustkontrakt om SEK 767 miljoner, omperiodisering till linjär kostnadsföring om SEK 721 miljoner och övriga justeringar netto SEK 10 miljoner. Skatteeffekten avseende påverkan på eget kapital har bedömts att inte vara materiell. Det föreligger ingen påverkan på resultaträkningen.

Påverkan av nyttjanderätter ökade värdet av totala tillgångar med approximativt 3%.

#### Redovisningsprincip – IFRS 16 Leasingavtal Leasing när koncernen är leasetagare

Huvudtyperna av koncernens leasade tillgångar är i storleksordning lokaler/ byggnader, IT-utrustning och fordon. Fordon är i huvudsak använda under servicekontrakt.

Koncernen redovisar nyttjanderätter och leaseskulder hänförliga till alla leasingavtal i balansräkningen med vissa undantag. Denna modell speglar att vid leasens start får leasetagaren alltid rätt att använda en tillgång under en tidsperiod och är skyldig att betala för den rätten.

Vid utvärdering av ett leasekontrakt separeras leasekomponenter från icke-lease komponenter och leasingperioden definieras beaktande förekommande rättigheter att förlänga eller säga upp i förtid. Leaseskulden värderas initialt till nuvärdet av leasebetalningarna som inte är betalade på startdatum, normalt diskonterade med koncernens marginella låneränta. Leasebetalningar som ingår i skulden utgörs av fasta betalningar, rörliga betalningar betingade av index eller pris, restvärden och straffavgifter för uppsägning av kontrakt.

Nyttjanderätten värderas initialt till upplupet anskaffningsvärde vilket är samma belopp som för den initiala värderingen av skulden, justerat för förekommande leasebetalningar vid eller före ikraftträdandedatum reducerat med förekommande lease incentives plus initiala direkta kostnader och återställandekostnader.

Koncernen tillämpar undantaget att exkludera leaseavtal med kort löptid liksom för leaseavtal där de underliggande tillgångarna har lågt värde innebärande att leasebetalningar för dessa leaseavtal kostnadsförs linjärt över leaseperioden.

#### **Leasing när koncernen är leasegivare**

Leasingkontrakt där koncernen är leasegivare klassificeras som finansiella leasar när majoriteten av ekonomiska risker och ekonomiska fördelar är överförda till leasetagaren, annars är de operativa leaseavtal. Under ett finansiellt leasingavtal redovisas en fordran till ett belopp som är detsamma som nettoinvesteringen i leaseavtalet och intäkter redovisas i enlighet med intäktsföringsprinciperna. Under operationella leaseavtal redovisas tillgångarna som materiella anläggningstillgångar och både intäkter och avskrivningar redovisas linjärt under leaseperioden.

#### **Påverkan av APM i första kvartalet 2019**

Räntekostnad för leaseavtal rapporteras under finansiella kostnader enligt IFRS 16 vilket är en skillnad jämfört med före 2019 då den ingick i leasingkostnader för operationella leaseavtal, antingen som kostnad för såld vara eller rörelseomkostnader. Detta hade en positiv påverkan på APM rörelsemarginal om approximativt 0,3 procentenheter eftersom räntan hänförlig till leaseavtal inte längre ingår i denna resultatrad. EBITA har ökat med SEK 138 miljoner av samma orsak.

Den rapporterade amorteringen av leaseskulder rapporteras som kassaflöde från finansieringsaktiviteter under IFRS 16 och inte som kassaflöde från rörelsen som före 2019. Påverkan av denna omklassificering i första kvartalet 2019 är SEK 604 miljoner och påverkar APM fritt kassaflöde. APM kassagenerering har också förbättrats av samma anledning. Tidpunkter för när kassaflöden uppstår har inte påverkats.

Eftersom nyttjanderätter under IFRS 16 är inkluderade i totala tillgångar har APM sysselsatt kapital ökat med approximativt 5 %. APM soliditet har minskat av samma anledning.

#### **Kassaflödessäkringsredovisning**

Koncernen har identifierat vissa kundkontrakt där en förändring i valutakursen USD / SEK väsentligt skulle kunna påverka nettoomsättning och rörelseresultat rapporterade från kontrakten. Dessa kontrakt är fleråriga kontrakt i USD med mycket sannolika betal-

ningar vid fasta tidpunkter. Från och med första kvartalet 2019 har koncernen ingått valutaterminskontrakt som matchar villkoren för valutakurs exponeringen så nära som möjligt och som utpekats såsom säkringsinstrument.

Vid tillämpning av säkringsredovisning redovisas den effektiva delen av förändringar i verkligt värde på derivat som är utsedda och kvalificerade som kassaflödessäkringar i OCI. Vinsten eller förlusten hänförlig till en ineffektiv del redovisas omedelbart i resultaträkningen inom finansiella intäkter eller kostnader. Vid redovisning av den säkrade nettoomsättningen frigörs det ackumulerade beloppet i reserven för kassaflödessäkringar som en omklassificeringsjustering och redovisas som nettoomsättning.

## Rapportering per marknadsområde

#### **Genomförda förändringar under första kvartalet 2019**

Från och med första kvartalet 2019, redovisas försäljning i Marocko under marknadsområdet Mellanöstern och Afrika (tidigare Europa och Latinamerika). Jämförelseperioder har omräknats för att visa denna förändring. Under första kvartalet 2019, uppgick försäljningen till SEK 151 (103) miljoner. Även "Antal anställda" per marknadsområde har uppdaterats för att visa denna förändring.

## Nettoomsättning per segment per kvartal

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2019		2018		
	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	33 481	41 641	35 934	32 393	28 602
<i>Varav Products</i>	23 765	29 803	25 336	22 319	19 473
<i>Varav Services</i>	9 716	11 838	10 598	10 074	9 129
Digital Services	7 817	13 007	8 987	8 833	7 262
<i>Varav Products</i>	3 937	7 462	4 582	4 467	3 947
<i>Varav Services</i>	3 880	5 545	4 405	4 366	3 315
Managed Services	5 856	6 881	6 465	6 528	5 896
Emerging Business and Other	1 752	2 280	2 424	2 054	1 651
<b>Totalt</b>	<b>48 906</b>	<b>63 809</b>	<b>53 810</b>	<b>49 808</b>	<b>43 411</b>

Sekventiell förändring, procent	2019		2018		
	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	-20%	16%	11%	13%	-23%
<i>Varav Products</i>	-20%	18%	14%	15%	-23%
<i>Varav Services</i>	-18%	12%	5%	10%	-22%
Digital Services	-40%	45%	2%	22%	-39%
<i>Varav Products</i>	-47%	63%	3%	13%	-39%
<i>Varav Services</i>	-30%	26%	1%	32%	-38%
Managed Services	-15%	6%	-1%	11%	-15%
Emerging Business and Other	-23%	-6%	18%	24%	-21%
<b>Totalt</b>	<b>-23%</b>	<b>19%</b>	<b>8%</b>	<b>15%</b>	<b>-25%</b>

Årsförändring, procent	2019		2018		
	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	17%	12%	13%	2%	-10%
<i>Varav Products</i>	22%	17%	17%	5%	-11%
<i>Varav Services</i>	6%	1%	5%	-3%	-7%
Digital Services	8%	10%	1%	-11%	-10%
<i>Varav Products</i>	0%	16%	-6%	-17%	-9%
<i>Varav Services</i>	17%	3%	8%	-4%	-12%
Managed Services	-1%	0%	-2%	-2%	-6%
Emerging Business and Other	6%	9%	22%	2%	-7%
<b>Totalt</b>	<b>13%</b>	<b>10%</b>	<b>9%</b>	<b>-1%</b>	<b>-9%</b>

Ackumulerat, SEK miljoner	2019		2018		
	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	33 481	138 570	96 929	60 995	28 602
<i>Varav Products</i>	23 765	96 931	67 128	41 792	19 473
<i>Varav Services</i>	9 716	41 639	29 801	19 203	9 129
Digital Services	7 817	38 089	25 082	16 095	7 262
<i>Varav Products</i>	3 937	20 458	12 996	8 414	3 947
<i>Varav Services</i>	3 880	17 631	12 086	7 681	3 315
Managed Services	5 856	25 770	18 889	12 424	5 896
Emerging Business and Other	1 752	8 409	6 129	3 705	1 651
<b>Totalt</b>	<b>48 906</b>	<b>210 838</b>	<b>147 029</b>	<b>93 219</b>	<b>43 411</b>

Ackumulerat, årsförändring, procent	2019		2018		
	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	17%	5%	2%	-4%	-10%
<i>Varav Products</i>	22%	7%	3%	-3%	-11%
<i>Varav Services</i>	6%	-1%	-2%	-5%	-7%
Digital Services	8%	-2%	-7%	-11%	-10%
<i>Varav Products</i>	0%	-3%	-11%	-13%	-9%
<i>Varav Services</i>	17%	-1%	-2%	-8%	-12%
Managed Services	-1%	-3%	-3%	-4%	-6%
Emerging Business and Other	6%	7%	6%	-2%	-7%
<b>Totalt</b>	<b>13%</b>	<b>3%</b>	<b>0%</b>	<b>-5%</b>	<b>-9%</b>

## Försäljningstillväxt justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter

Isolerat kvartal, årsförändring, procent	2019	2018			
	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	10%	6%	5%	2%	-2%
Digital Services	0%	5%	-6%	-12%	-3%
Managed Services	-5%	-5%	-8%	-3%	-4%
Emerging Business and Other	38%	1%	11%	1%	-2%
<b>Totalt</b>	<b>7%</b>	<b>4%</b>	<b>1%</b>	<b>-1%</b>	<b>-2%</b>

Ackumulerat, årsförändring, procent	2019	2018			
	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	10%	3%	2%	0%	-2%
Digital Services	0%	-4%	-7%	-8%	-3%
Managed Services	-5%	-5%	-5%	-3%	-4%
Emerging Business and Other	38%	3%	3%	-1%	-2%
<b>Totalt</b>	<b>7%</b>	<b>1%</b>	<b>-1%</b>	<b>-2%</b>	<b>-2%</b>

## Bruttoresultat (förlust) och bruttomarginal per segment per kvartal

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2019	2018			
	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	14 455	16 626	14 835	12 565	11 127
Digital Services	2 878	-1 240	3 208	3 458	2 892
Managed Services	1 036	781	805	809	491
Emerging Business and Other	410	212	782	501	348
<b>Totalt</b>	<b>18 779</b>	<b>16 379</b>	<b>19 630</b>	<b>17 333</b>	<b>14 858</b>

Isolerade kvartal, I procent av nettoomsättning	2019	2018			
	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	43,2%	39,9%	41,3%	38,8%	38,9%
Digital Services	36,8%	-9,5%	35,7%	39,1%	39,8%
Managed Services	17,7%	11,4%	12,5%	12,4%	8,3%
Emerging Business and Other	23,4%	9,3%	32,3%	24,4%	21,1%
<b>Totalt</b>	<b>38,4%</b>	<b>25,7%</b>	<b>36,5%</b>	<b>34,8%</b>	<b>34,2%</b>

Ackumulerat, SEK miljoner	2019	2018			
	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	14 455	55 153	38 527	23 692	11 127
Digital Services	2 878	8 318	9 558	6 350	2 892
Managed Services	1 036	2 886	2 105	1 300	491
Emerging Business and Other	410	1 843	1 631	849	348
<b>Totalt</b>	<b>18 779</b>	<b>68 200</b>	<b>51 821</b>	<b>32 191</b>	<b>14 858</b>

Ackumulerat, I procent av nettoomsättning	2019	2018			
	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	43,2%	39,8%	39,7%	38,8%	38,9%
Digital Services	36,8%	21,8%	38,1%	39,5%	39,8%
Managed Services	17,7%	11,2%	11,1%	10,5%	8,3%
Emerging Business and Other	23,4%	21,9%	26,6%	22,9%	21,1%
<b>Totalt</b>	<b>38,4%</b>	<b>32,3%</b>	<b>35,2%</b>	<b>34,5%</b>	<b>34,2%</b>

## Rörelseresultat (förlust) och rörelsemarginal per segment per kvartal

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2019		2018		
	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	5 472	6 850	5 656	3 544	3 371
Digital Services	-1 798	-7 087	-1 784	-2 374	-2 607
Managed Services	1 252	285	409	299	100
Emerging Business and Other	-30	-1 900	-1 040	-1 304	-1 176
<b>Totalt</b>	<b>4 896</b>	<b>-1 852</b>	<b>3 241</b>	<b>165</b>	<b>-312</b>
Isolerade kvartal, I procent av nettoomsättning	2019		2018		
	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	16,3%	16,5%	15,7%	10,9%	11,8%
Digital Services	-23,0%	-54,5%	-19,9%	-26,9%	-35,9%
Managed Services	21,4%	4,1%	6,3%	4,6%	1,7%
Emerging Business and Other	-1,7%	-83,3%	-42,9%	-63,5%	-71,2%
<b>Totalt</b>	<b>10,0%</b>	<b>-2,9%</b>	<b>6,0%</b>	<b>0,3%</b>	<b>-0,7%</b>
Ackumulerat, SEK miljoner	2019		2018		
	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	5 472	19 421	12 571	6 915	3 371
Digital Services	-1 798	-13 852	-6 765	-4 981	-2 607
Managed Services	1 252	1 093	808	399	100
Emerging Business and Other	-30	-5 420	-3 520	-2 480	-1 176
<b>Totalt</b>	<b>4 896</b>	<b>1 242</b>	<b>3 094</b>	<b>-147</b>	<b>-312</b>
Ackumulerat, I procent av nettoomsättning	2019		2018		
	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	16,3%	14,0%	13,0%	11,3%	11,8%
Digital Services	-23,0%	-36,4%	-27,0%	-30,9%	-35,9%
Managed Services	21,4%	4,2%	4,3%	3,2%	1,7%
Emerging Business and Other	-1,7%	-64,5%	-57,4%	-66,9%	-71,2%
<b>Totalt</b>	<b>10,0%</b>	<b>0,6%</b>	<b>2,1%</b>	<b>-0,2%</b>	<b>-0,7%</b>

## EBITA och EBITA-marginal per segment per kvartal

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2019	2018			
	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	5 552	6 916	5 722	3 618	3 461
Digital Services	-1 638	-6 911	-1 608	-2 204	-2 443
Managed Services	1 253	288	411	303	105
Emerging Business and Other	43	-1 524	-940	-1 202	-1 088
<b>Totalt</b>	<b>5 210</b>	<b>-1 231</b>	<b>3 585</b>	<b>515</b>	<b>35</b>
Isolerade kvartal, I procent av nettoomsättning	2019	2018			
	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	16,6%	16,6%	15,9%	11,2%	12,1%
Digital Services	-21,0%	-53,1%	-17,9%	-25,0%	-33,6%
Managed Services	21,4%	4,2%	6,4%	4,6%	1,8%
Emerging Business and Other	2,5%	-66,8%	-38,8%	-58,5%	-65,9%
<b>Totalt</b>	<b>10,7%</b>	<b>-1,9%</b>	<b>6,7%</b>	<b>1,0%</b>	<b>0,1%</b>
Ackumulerat, SEK miljoner	2019	2018			
	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	5 552	19 717	12 801	7 079	3 461
Digital Services	-1 638	-13 166	-6 255	-4 647	-2 443
Managed Services	1 253	1 107	819	408	105
Emerging Business and Other	43	-4 754	-3 230	-2 290	-1 088
<b>Totalt</b>	<b>5 210</b>	<b>2 904</b>	<b>4 135</b>	<b>550</b>	<b>35</b>
Ackumulerat, I procent av nettoomsättning	2019	2018			
	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	16,6%	14,2%	13,2%	11,6%	12,1%
Digital Services	-21,0%	-34,6%	-24,9%	-28,9%	-33,6%
Managed Services	21,4%	4,3%	4,3%	3,3%	1,8%
Emerging Business and Other	2,5%	-56,5%	-52,7%	-61,8%	-65,9%
<b>Totalt</b>	<b>10,7%</b>	<b>1,4%</b>	<b>2,8%</b>	<b>0,6%</b>	<b>0,1%</b>

## Nettoomsättning per marknadsområde per kvartal

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2019		2018 <sup>3)</sup>		
	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Sydostasien, Oceanien och Indien	6 148	8 244	7 985	6 981	6 379
Nordostasien	3 824	8 387	5 773	4 764	3 385
Nordamerika	16 171	17 999	14 933	14 337	11 317
Europa och Latinamerika <sup>1) 2)</sup>	13 124	17 909	14 697	13 999	12 958
Mellanöstern och Afrika	5 412	6 828	5 841	5 801	5 868
Övrigt <sup>1) 2)</sup>	4 227	4 442	4 581	3 926	3 504
<b>Totalt</b>	<b>48 906</b>	<b>63 809</b>	<b>53 810</b>	<b>49 808</b>	<b>43 411</b>
<sup>1)</sup> Varav i Sverige	192	375	429	596	915
<sup>2)</sup> Varav i EU	7 957	10 319	8 481	8 619	8 522

Sekventiell förändring, procent	2019		2018		
	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Sydostasien, Oceanien och Indien	-25%	3%	14%	9%	-19%
Nordostasien	-54%	45%	21%	41%	-48%
Nordamerika	-10%	21%	4%	27%	-23%
Europa och Latinamerika <sup>1) 2)</sup>	-27%	22%	5%	8%	-22%
Mellanöstern och Afrika	-21%	17%	1%	-1%	-25%
Övrigt <sup>1) 2)</sup>	-5%	-3%	17%	12%	-20%
<b>Totalt</b>	<b>-23%</b>	<b>19%</b>	<b>8%</b>	<b>15%</b>	<b>-25%</b>
<sup>1)</sup> Varav i Sverige	-49%	-13%	-28%	-35%	5%
<sup>2)</sup> Varav i EU	-23%	22%	-2%	1%	-21%

Isolerat kvartal, årsförändring, procent	2019		2018		
	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Sydostasien, Oceanien och Indien	-4%	5%	2%	-3%	-24%
Nordostasien	13%	30%	2%	-19%	-39%
Nordamerika	43%	23%	21%	11%	-6%
Europa och Latinamerika <sup>1) 2)</sup>	1%	7%	11%	1%	8%
Mellanöstern och Afrika	-8%	-13%	-9%	-5%	6%
Övrigt <sup>1) 2)</sup>	21%	2%	19%	-7%	-17%
<b>Totalt</b>	<b>13%</b>	<b>10%</b>	<b>9%</b>	<b>-1%</b>	<b>-9%</b>
<sup>1)</sup> Varav i Sverige	-79%	-57%	-35%	-24%	-10%
<sup>2)</sup> Varav i EU	-7%	-5%	-2%	-1%	2%

Ackumulerat, SEK miljoner	2019		2018 <sup>3)</sup>		
	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Sydostasien, Oceanien och Indien	6 148	29 589	21 345	13 360	6 379
Nordostasien	3 824	22 309	13 922	8 149	3 385
Nordamerika	16 171	58 586	40 587	25 654	11 317
Europa och Latinamerika <sup>1) 2)</sup>	13 124	59 563	41 654	26 957	12 958
Mellanöstern och Afrika	5 412	24 338	17 510	11 669	5 868
Övrigt <sup>1) 2)</sup>	4 227	16 453	12 011	7 430	3 504
<b>Totalt</b>	<b>48 906</b>	<b>210 838</b>	<b>147 029</b>	<b>93 219</b>	<b>43 411</b>
<sup>1)</sup> Varav i Sverige	192	2 315	1 940	1 511	915
<sup>2)</sup> Varav i EU	7 957	35 941	25 622	17 141	8 522

Ackumulerad årsförändring, procent	2019		2018		
	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Sydostasien, Oceanien och Indien	-4%	-6%	-9%	-15%	-24%
Nordostasien	13%	-5%	-19%	-29%	-39%
Nordamerika	43%	13%	9%	3%	-6%
Europa och Latinamerika <sup>1) 2)</sup>	1%	7%	6%	4%	8%
Mellanöstern och Afrika	-8%	-6%	-3%	0%	6%
Övrigt <sup>1) 2)</sup>	21%	-1%	-2%	-12%	-17%
<b>Totalt</b>	<b>13%</b>	<b>3%</b>	<b>0%</b>	<b>-5%</b>	<b>-9%</b>
<sup>1)</sup> Varav i Sverige	-79%	-31%	-21%	-16%	-10%
<sup>2)</sup> Varav i EU	-7%	-1%	0%	1%	2%

<sup>3)</sup> 2018 har räknats om för att återspegla flytten av Marocko från marknadsområdet Europa och Latinamerika till Mellanöstern och Afrika. Se avsnittet "Rapportering per marknadsområde".

## Nettoomsättning för de fem största länderna

Land Procent av nettoomsättningen	Kv 1		Jan-dec
	2019	2018	2018
USA	35%	27%	29%
Kina	5%	4%	7%
Indien	4%	6%	4%
Australien	3%	3%	4%
Brasilien	3%	3%	3%

## Nettoomsättning per marknadsområde och segment

SEK million	Kv 1 2019				Totalt
	Networks	Digital Services	Managed Services	Emerging Business and Other	
Sydostasien, Oceanien och Indien	4 535	819	782	12	6 148
Nordostasien	2 819	700	265	40	3 824
Nordamerika	13 270	1 809	1 070	22	16 171
Europa och Latinamerika	7 562	2 593	2 876	93	13 124
Mellanöstern och Afrika	3 105	1 442	863	2	5 412
Övrigt	2 190	454	–	1 583	4 227
<b>Totalt</b>	<b>33 481</b>	<b>7 817</b>	<b>5 856</b>	<b>1 752</b>	<b>48 906</b>
Andel av totalt	68%	16%	12%	4%	100%

Sekventiell förändring, procent	Kv 1 2019				Totalt
	Networks	Digital Services	Managed Services	Emerging Business and Other	
Sydostasien, Oceanien och Indien	–26%	–34%	–10%	–56%	–25%
Nordostasien	–49%	–72%	–31%	122%	–54%
Nordamerika	–5%	–35%	–12%	–8%	–10%
Europa och Latinamerika	–26%	–38%	–14%	0%	–27%
Mellanöstern och Afrika	–20%	–24%	–18%	–33%	–21%
Övrigt	13%	17%	–	–25%	–5%
<b>Totalt</b>	<b>–20%</b>	<b>–40%</b>	<b>–15%</b>	<b>–23%</b>	<b>–23%</b>

Ackumulerad årsförändring, procent	Kv 1 2019				Totalt
	Networks	Digital Services	Managed Services	Emerging Business and Other	
Sydostasien, Oceanien och Indien	3%	–33%	8%	50%	–4%
Nordostasien	26%	–4%	–31%	67%	13%
Nordamerika	42%	34%	80%	–21%	43%
Europa och Latinamerika	3%	14%	–11%	37%	1%
Mellanöstern och Afrika	–13%	7%	–9%	–50%	–8%
Övrigt	33%	35%	–100%	4%	21%
<b>Totalt</b>	<b>17%</b>	<b>8%</b>	<b>–1%</b>	<b>6%</b>	<b>13%</b>



## Patent- och licensintäkter per segment och kvartal

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2019		2018		
	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	2 066	1 759	1 755	1 486	1 522
Digital Services	454	387	385	326	334
<b>Totalt</b>	<b>2 520</b>	<b>2 146</b>	<b>2 140</b>	<b>1 812</b>	<b>1 856</b>

Ackumulerat, SEK miljoner	2019		2018		
	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	2 066	6 522	4 763	3 008	1 522
Digital Services	454	1 432	1 045	660	334
<b>Totalt</b>	<b>2 520</b>	<b>7 954</b>	<b>5 808</b>	<b>3 668</b>	<b>1 856</b>

## Avsättningar

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2019		2018		
	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Ingående balans	16 008	8 695	9 534	9 030	9 879
Periodens avsättningar	1 401	8 930	1 491	1 974	1 315
Ianspråktaget/utbetalt under perioden	-1 676	-1 436	-1 774	-1 486	-2 216
<i>Varav omstrukturering</i>	-557	-656	-1 236	-832	-1 424
Återföring av outnyttjade belopp	-125	-290	-127	-191	-117
Omklassificeringar, omräkningsdifferenser och övrigt	-3 575	109	-429	207	169
<b>Utgående balans</b>	<b>12 033</b>	<b>16 008</b>	<b>8 695</b>	<b>9 534</b>	<b>9 030</b>
<i>Varav omstrukturering</i>	<i>2 059</i>	<i>6 438</i>	<i>2 960</i>	<i>4 029</i>	<i>3 524</i>

Ackumulerat, SEK miljoner	2019		2018		
	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Ingående balans	16 008	9 879	9 879	9 879	9 879
Periodens avsättningar	1 401	13 710	4 780	3 289	1 315
Ianspråktaget/utbetalt under perioden	-1 676	-6 912	-5 476	-3 702	-2 216
<i>Varav omstrukturering</i>	-557	-4 148	-3 492	-2 256	-1 424
Återföring av outnyttjade belopp	-125	-725	-435	-308	-117
Omklassificeringar, omräkningsdifferenser och övrigt	-3 575	56	-53	376	169
<b>Utgående balans</b>	<b>12 033</b>	<b>16 008</b>	<b>8 695</b>	<b>9 534</b>	<b>9 030</b>
<i>Varav omstrukturering</i>	<i>2 059</i>	<i>6 438</i>	<i>2 960</i>	<i>4 029</i>	<i>3 524</i>

## Information avseende investeringar

Investeringar i tillgångar som är föremål för av- och nedskrivningar

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2019	2018			
	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
<b>Investeringar</b>					
Materiella anläggningstillgångar	1 314	1 080	1 088	951	856
Aktiverade utvecklingskostnader	457	195	151	325	254
Produkträttigheter, varumärken och andra immateriella tillgångar	1	27	–	1	–
<b>Totalt</b>	<b>1 772</b>	<b>1 302</b>	<b>1 239</b>	<b>1 277</b>	<b>1 100</b>
<b>Avskrivningar och nedskrivningar</b>					
Materiella anläggningstillgångar	880	965	870	1 080	928
Aktiverade utvecklingskostnader	520	884	678	635	616
Goodwill, produkträttigheter, varumärken och andra immateriella tillgångar	314	620	345	350	347
<b>Totalt</b>	<b>1 714</b>	<b>2 469</b>	<b>1 893</b>	<b>2 065</b>	<b>1 891</b>
Ackumulerat, SEK miljoner	2019	2018			
	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
<b>Investeringar</b>					
Materiella anläggningstillgångar	1 314	3 975	2 895	1 807	856
Aktiverade utvecklingskostnader	457	925	730	579	254
Produkträttigheter, varumärken och andra immateriella tillgångar	1	28	1	1	–
<b>Totalt</b>	<b>1 772</b>	<b>4 928</b>	<b>3 626</b>	<b>2 387</b>	<b>1 110</b>
<b>Avskrivningar och nedskrivningar</b>					
Materiella anläggningstillgångar	880	3 843	2 878	2 008	928
Aktiverade utvecklingskostnader	520	2 813	1 929	1 251	616
Goodwill, produkträttigheter, varumärken och andra immateriella tillgångar	314	1 662	1 042	697	347
<b>Totalt</b>	<b>1 714</b>	<b>8 318</b>	<b>5 849</b>	<b>3 956</b>	<b>1 891</b>

## Övrig information

SEK miljoner	Jan-mar		Jan-dec
	2019	2018	2018
<b>Antal aktier och vinst per aktie</b>			
Antal aktier vid periodens utgång (miljoner)	3 334	3 334	3 334
Varav A-aktier (miljoner)	262	262	262
Varav B-aktier (miljoner)	3 072	3 072	3 072
Antal aktier i eget innehav vid periodens utgång (miljoner)	33	47	37
Antal utestående aktier före utspädning vid periodens utgång (miljoner)	3 302	3 287	3 297
Antal utestående aktier efter utspädning vid periodens utgång (miljoner)	3 326	3 323	3 323
Medelantal aktier i eget innehav (miljoner)	34	48	43
Medelantal utestående aktier före utspädning (miljoner)	3 300	3 286	3 291
Medelantal utestående aktier efter utspädning (miljoner) <sup>1)</sup>	3 325	3 322	3 318
Vinst (förlust) per aktie före utspädning (kronor)	0,70	-0,25	-1,98
Vinst (förlust) per aktie efter utspädning (kronor) <sup>1)</sup>	0,70	-0,25	-1,98
Vinst (förlust) per aktie efter utspädning (ej IFRS) (kronor) <sup>2)</sup>	0,80	0,11	0,27
<b>Nyckeltal</b>			
Kundkreditdagar	108	107	91
Omsättningshastighet i lager, dagar	94	87	70
Kreditdagar, leverantörer	92	84	72
<b>Alternativa nyckeltal (APM)</b>			
Soliditet (%)	29,8%	35,9%	32,7%
Avkastning på eget kapital (%)	10,8%	-3,5%	-7,1%
Avkastning på sysselsatt kapital (%)	12,7%	-1,0%	0,6%
Kapitalomsättningshastighet, ggr	1,3	1,1	1,4
Fritt kassaflöde	4 360	298	2 968
Kassagenerering från vinster (%)	105,2%	-156,5%	601,2%
<b>Valutakurser som använts vid konsolideringen</b>			
SEK/EUR – slutkurs	10,40	10,28	10,25
SEK/USD – slutkurs	9,26	8,34	8,94
<b>Övrigt</b>			
Marknadsområdeslager vid periodens utgång	19 346	17 364	16 505
Exportförsäljning från Sverige	22 486	20 679	109 969

<sup>1)</sup> Potentiella stamaktier ger inte upphov till någon utspädningseffekt om en konvertering till stamaktier skulle medföra en förbättring av vinst per aktie.

<sup>2)</sup> Exklusive av- och nedskrivningar på förvärvade immateriella tillgångar och omstrukturingskostnader.

## Antal anställda

Vid periodens slut	2019	2018 <sup>2)</sup>			
	31 mar	31 dec	30 sep	30 jun	31 mar
Sydostasien, Oceanien och Indien	24 051	23 959	23 607	23 516	23 623
Nordostasien	13 169	12 788	12 495	12 303	12 321
Nordamerika	9 246	9 727	9 459	9 510	9 798
Europa och Latinamerika <sup>1)</sup>	43 833	44 522	44 594	45 643	47 437
Mellanöstern och Afrika	4 281	4 363	4 344	4 288	4 402
<b>Totalt</b>	<b>94 580</b>	<b>95 359</b>	<b>94 499</b>	<b>95 260</b>	<b>97 581</b>
<sup>1)</sup> Varav i Sverige	12 455	12 502	12 679	13 431	13 763

<sup>2)</sup> 2018 har räknats om för att återspegla flytten av Marocko från marknadsområdet Europa och Latinamerika till Mellanöstern och Afrika. Se avsnittet "Rapportering per marknadsområde".

# Poster exklusive omstruktureringskostnader

## Omstruktureringskostnader per funktion

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2019		2018		
	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Kostnader för sålda varor och tjänster	-65	-4 054	-204	-937	-743
Forsknings- och utvecklingskostnader	-118	-251	-214	-502	-326
Försäljnings- och administrationskostnader	-23	-106	-134	-441	-103
<b>Totalt</b>	<b>-206</b>	<b>-4 411</b>	<b>-552</b>	<b>-1 880</b>	<b>-1 172</b>

Ackumulerat, SEK miljoner	2019		2018		
	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Kostnader för sålda varor och tjänster	-65	-5 938	-1 884	-1 680	-743
Forsknings- och utvecklingskostnader	-118	-1 293	-1 042	-828	-326
Försäljnings- och administrationskostnader	-23	-784	-678	-544	-103
<b>Totalt</b>	<b>-206</b>	<b>-8 015</b>	<b>-3 604</b>	<b>-3 052</b>	<b>-1 172</b>

## Omstruktureringskostnader per segment

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2019		2018		
	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	-10	-425	-128	-749	-479
varav kostnader för sålda varor och tjänster	-3	-439	-63	-469	-415
varav omkostnader	-7	14	-65	-280	-64
Digital Services	-187	-3 545	-358	-882	-581
varav kostnader för sålda varor och tjänster	-60	-3 369	-111	-303	-226
varav omkostnader	-127	-176	-247	-579	-355
Managed Services	-2	-70	-32	-123	-51
varav kostnader för sålda varor och tjänster	-1	-69	-28	-103	-48
varav omkostnader	-1	-1	-4	-20	-3
Emerging Business and Other	-7	-371	-34	-126	-61
varav kostnader för sålda varor och tjänster	-1	-177	-2	-62	-54
varav omkostnader	-6	-194	-32	-64	-7
<b>Totalt</b>	<b>-206</b>	<b>-4 411</b>	<b>-552</b>	<b>-1 880</b>	<b>-1 172</b>

Ackumulerat, SEK miljoner	2019		2018		
	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	-10	-1 781	-1 356	-1 228	-479
varav kostnader för sålda varor och tjänster	-3	-1 386	-947	-884	-415
varav omkostnader	-7	-395	-409	-344	-64
Digital Services	-187	-5 366	-1 821	-1 463	-581
varav kostnader för sålda varor och tjänster	-60	-4 009	-640	-529	-226
varav omkostnader	-127	-1 357	-1 181	-934	-355
Managed Services	-2	-276	-206	-174	-51
varav kostnader för sålda varor och tjänster	-1	-248	-179	-151	-48
varav omkostnader	-1	-28	-27	-23	-3
Emerging Business and Other	-7	-592	-221	-187	-61
varav kostnader för sålda varor och tjänster	-1	-295	-118	-116	-54
varav omkostnader	-6	-297	-103	-71	-7
<b>Totalt</b>	<b>-206</b>	<b>-8 015</b>	<b>-3 604</b>	<b>-3 052</b>	<b>-1 172</b>

## Bruttoresultat (förlust) och bruttomarginal exklusive omstruktureringskostnader per segment

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2019	2018			
	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	14 458	17 065	14 898	13 034	11 542
Digital Services	2 938	2 129	3 319	3 761	3 118
Managed Services	1 037	850	833	912	539
Emerging Business and Other	411	389	784	563	402
<b>Totalt</b>	<b>18 844</b>	<b>20 433</b>	<b>19 834</b>	<b>18 270</b>	<b>15 601</b>
Isolerade kvartal, I procent av nettoomsättning	2019	2018			
	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	43,2%	41,0%	41,5%	40,2%	40,4%
Digital Services	37,6%	16,4%	36,9%	42,6%	42,9%
Managed Services	17,7%	12,4%	12,9%	14,0%	9,1%
Emerging Business and Other	23,5%	17,1%	32,3%	27,4%	24,3%
<b>Totalt</b>	<b>38,5%</b>	<b>32,0%</b>	<b>36,9%</b>	<b>36,7%</b>	<b>35,9%</b>
Ackumulerat, SEK miljoner	2019	2018			
	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	14 458	56 539	39 474	24 576	11 542
Digital Services	2 938	12 327	10 198	6 879	3 118
Managed Services	1 037	3 134	2 284	1 451	539
Emerging Business and Other	411	2 138	1 749	965	402
<b>Totalt</b>	<b>18 844</b>	<b>74 138</b>	<b>53 705</b>	<b>33 871</b>	<b>15 601</b>
Ackumulerat, I procent av nettoomsättning	2019	2018			
	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	43,2%	40,8%	40,7%	40,3%	40,4%
Digital Services	37,6%	32,4%	40,7%	42,7%	42,9%
Managed Services	17,7%	12,2%	12,1%	11,7%	9,1%
Emerging Business and Other	23,5%	25,4%	28,5%	26,0%	24,3%
<b>Totalt</b>	<b>38,5%</b>	<b>35,2%</b>	<b>36,5%</b>	<b>36,3%</b>	<b>35,9%</b>

## Rörelseresultat (förlust) och rörelsemarginal exklusive omstruktureringkostnader per segment

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2019		2018		
	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	5 482	7 275	5 784	4 293	3 850
Digital Services	-1 611	-3 542	-1 426	-1 492	-2 026
Managed Services	1 254	355	441	422	151
Emerging Business and Other	-23	-1 529	-1 006	-1 178	-1 115
<b>Totalt</b>	<b>5 102</b>	<b>2 559</b>	<b>3 793</b>	<b>2 045</b>	<b>860</b>
Isolerade kvartal, I procent av nettoomsättning	2019		2018		
	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	16,4%	17,5%	16,1%	13,3%	13,5%
Digital Services	-20,6%	-27,2%	-15,9%	-16,9%	-27,9%
Managed Services	21,4%	5,2%	6,8%	6,5%	2,6%
Emerging Business and Other	-1,3%	-67,1%	-41,5%	-57,4%	-67,5%
<b>Totalt</b>	<b>10,4%</b>	<b>4,0%</b>	<b>7,0%</b>	<b>4,1%</b>	<b>2,0%</b>
Ackumulerat, SEK miljoner	2019		2018		
	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	5 482	21 202	13 927	8 143	3 850
Digital Services	-1 611	-8 486	-4 944	-3 518	-2 026
Managed Services	1 254	1 369	1 014	573	151
Emerging Business and Other	-23	-4 828	-3 299	-2 293	-1 115
<b>Totalt</b>	<b>5 102</b>	<b>9 257</b>	<b>6 698</b>	<b>2 905</b>	<b>860</b>
Ackumulerat, I procent av nettoomsättning	2019		2018		
	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	16,4%	15,3%	14,4%	13,4%	13,5%
Digital Services	-20,6%	-22,3%	-19,7%	-21,9%	-27,9%
Managed Services	21,4%	5,3%	5,4%	4,6%	2,6%
Emerging Business and Other	-1,3%	-57,4%	-53,8%	-61,9%	-67,5%
<b>Totalt</b>	<b>10,4%</b>	<b>4,4%</b>	<b>4,6%</b>	<b>3,1%</b>	<b>2,0%</b>

# Alternativa nyckeltal

Detta avsnitt innehåller en avstämning av vissa alternativa nyckeltal (APM) mot närmast avstämningsbara poster i de finansiella rapporterna. Redovisningen av APM:er har begränsningar som analys hjälpmedel, och ska inte betraktas utan sammanhang eller som ersättning för finansiella mått som upprättats enligt IFRS.

APM:er redovisas för att förbättra investerarnas utvärdering av pågående rörelseresultat, som hjälp vid prognos av kommande perioder och för att förenkla en meningsfull jämförelse av resultat mellan perioder.

Ledningen använder dessa APM:er för att bland annat utvärdera löpande verksamhet jämfört med tidigare resultat, för intern plane-

ring och prognoser samt för beräkning av viss prestationsrelaterad ersättning.

De APM:er som redovisas i denna kvartalsrapport kan skilja sig från mått med liknande beteckningar som används av andra bolag.

Införandet av IFRS 16 "Leasingavtal" per den 1 januari 2019 har påverkat flera APM:s för 2019. För mer information se avsnittet "Redovisningsprinciper" i denna rapport. APM:s för 2018 har inte ändrats. Definitionen av APM för nettokassa har förtydligats.

För ytterligare information, se Alternativa nyckeltal (APM) i Ericssons årsredovisning 2018.

## Försäljningstillväxt justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter

Försäljningstillväxt justerad för påverkan av förvärv och avyttringar samt valutakurser.

Isolerade kvartal, årsförändring	2019	2018			
	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Nettoomsättning	48 906	63 809	53 810	49 808	43 411
Förvärv	-	-	-	-	-
Netto valutaeffekter	-2 932	-3 549	-3 748	-263	3 328
Jämförbar nettoomsättning exklusive valutaeffekter	45 974	60 260	50 062	49 545	46 739
Jämförbar kvartalsnettoomsättning justerat för avyttringar <sup>1)</sup>	42 961	-	-	-	-
Organisk valutajusterad försäljningstillväxt (%)	7%	4%	1%	-1%	-2%

Ackumulerat, årsförändring	2019	2018			
	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Nettoomsättning	48 906	210 838	147 029	93 219	43 411
Förvärv	-	-	-	-	-
Netto valutaeffekter	-2 932	-4 232	-683	3 065	3 328
Jämförbar nettoomsättning exklusive valutaeffekter	45 974	206 606	146 346	96 284	46 739
Jämförbar kvartalsnettoomsättning justerat för avyttringar	42 961	-	-	-	-
Organisk valutajusterad försäljningstillväxt (%)	7%	1%	-1%	-2%	-2%

<sup>1)</sup> Justerat för avyttring av MediaKind

## Poster exklusive omstruktureringarkostnader

Bruttoresultat, omkostnader och rörelseresultat (förlust) exklusive omstruktureringarkostnader. Vissa mått uttrycks som procent av nettoomsättning.

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2019		2018		
	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Bruttoresultat	18 779	16 379	19 630	17 333	14 858
Nettoomsättning	48 906	63 809	53 810	49 808	43 411
Bruttomarginal (%)	38,4%	25,7%	36,5%	34,8%	34,2%
Bruttoresultat	18 779	16 379	19 630	17 333	14 858
Omstruktureringarkostnader som ingår i kostnad för sålda varor och tjänster	65	4 054	204	937	743
Bruttoresultat exkl omstruktureringarkostnader	18 844	20 433	19 834	18 270	15 601
Nettoomsättning	48 906	63 809	53 810	49 808	43 411
Bruttomarginal exkl omstruktureringarkostnader (%)	38,5%	32,0%	36,9%	36,7%	35,9%
Omkostnader	-14 639	-17 964	-16 422	-17 205	-15 257
Omstruktureringarkostnader som ingår i forsknings och utvecklingskostnader	118	251	214	502	326
Omstruktureringarkostnader som ingår i försäljnings och administrationskostnader	23	106	134	441	103
Omkostnader exkl omstruktureringarkostnader	-14 498	-17 607	-16 074	-16 262	-14 828
Rörelseresultat (förlust)	4 896	-1 852	3 241	165	-312
Nettoomsättning	48 906	63 809	53 810	49 808	43 411
Rörelsemarginal (%)	10,0%	-2,9%	6,0%	0,3%	-0,7%
Rörelseresultat (förlust)	4 896	-1 852	3 241	165	-312
Totala omstruktureringarkostnader	206	4 411	552	1 880	1 172
Rörelseresultat (förlust) exkl omstruktureringarkostnader	5 102	2 559	3 793	2 045	860
Nettoomsättning	48 906	63 809	53 810	49 808	43 411
Rörelsemarginal exkl omstruktureringarkostnader (%)	10,4%	4,0%	7,0%	4,1%	2,0%

Ackumulerat, SEK miljoner	2019		2018		
	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Bruttoresultat	18 779	68 200	51 821	32 191	14 858
Nettoomsättning	48 906	210 838	147 029	93 219	43 411
Bruttomarginal (%)	38,4%	32,3%	35,2%	34,5%	34,2%
Bruttoresultat	18 779	68 200	51 821	32 191	14 858
Omstruktureringarkostnader som ingår i kostnad för sålda varor och tjänster	65	5 938	1 884	1 680	743
Bruttoresultat exkl omstruktureringarkostnader	18 844	74 138	53 705	33 871	15 601
Nettoomsättning	48 906	210 838	147 029	93 219	43 411
Bruttomarginal exkl omstruktureringarkostnader (%)	38,5%	35,2%	36,5%	36,3%	35,9%
Omkostnader	-14 639	-66 848	-48 884	-32 462	-15 257
Omstruktureringarkostnader som ingår i forsknings och utvecklingskostnader	118	1 293	1 042	828	326
Omstruktureringarkostnader som ingår i försäljnings och administrationskostnader	23	784	678	544	103
Omkostnader exkl omstruktureringarkostnader	-14 498	-64 771	-47 164	-31 090	-14 828
Rörelseresultat (förlust)	4 896	1 242	3 094	-147	-312
Nettoomsättning	48 906	210 838	147 029	93 219	43 411
Rörelsemarginal (%)	10,0%	0,6%	2,1%	-0,2%	-0,7%
Rörelseresultat (förlust)	4 896	1 242	3 094	-147	-312
Totala omstruktureringarkostnader	206	8 015	3 604	3 052	1 172
Rörelseresultat (förlust) exkl omstruktureringarkostnader	5 102	9 257	6 698	2 905	860
Nettoomsättning	48 906	210 838	147 029	93 219	43 411
Rörelsemarginal exkl omstruktureringarkostnader (%)	10,4%	4,4%	4,6%	3,1%	2,0%



## EBITA och EBITA-marginal

Resultat (förlust) före räntor, skatter, av- och nedskrivningar av förvärvade immateriella tillgångar, uttryckt som procent av periodens nettoomsättning.

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2019		2018		
	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Periodens resultat (förlust)	2 403	-6 497	2 748	-1 802	-725
Skatter	1 888	3 930	-146	1 157	-128
Finansiella intäkter och kostnader	605	715	639	810	541
Avskrivningar och nedskrivningar av förvärvade immateriella tillgångar	314	621	344	350	347
EBITA	5 210	-1 231	3 585	515	35
Nettoomsättning	48 906	63 809	53 810	49 808	43 411
EBITA-marginal (%)	10,7%	-1,9%	6,7%	1,0%	0,1%

Ackumulerat, SEK miljoner	2019		2018		
	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Periodens resultat (förlust)	2 403	-6 276	221	-2 527	-725
Skatter	1 888	4 813	883	1 029	-128
Finansiella intäkter och kostnader	605	2 705	1 990	1 351	541
Avskrivningar och nedskrivningar av förvärvade immateriella tillgångar	314	1 662	1 041	697	347
EBITA	5 210	2 904	4 135	550	35
Nettoomsättning	48 906	210 838	147 029	93 219	43 411
EBITA-marginal (%)	10,7%	1,4%	2,8%	0,6%	0,1%

## Kassagenerering

Kassaflöde från rörelsen dividerat med summan av periodens resultat (förlust) och justeringar för avstämning av periodens resultat mot kassa, uttryckt i procent.

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2019		2018		
	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Periodens resultat (förlust)	2 403	-6 497	2 748	-1 802	-725
Periodens resultat justerat för poster som inte ingår i kassaflödet	5 481	-98	2 916	-259	-1 005
Kassaflöde från rörelsen	5 765	4 287	2 040	1 442	1 573
Kassagenerering (%)	105,2%	-4 374,5%	70,0%	-556,8%	-156,5%

Ackumulerat, SEK miljoner	2019		2018		
	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Periodens resultat (förlust)	2 403	-6 276	221	-2 527	-725
Periodens resultat justerat för poster som inte ingår i kassaflödet	5 481	1 554	1 652	-1 264	-1 005
Kassaflöde från rörelsen	5 765	9 342	5 055	3 015	1 573
Kassagenerering (%)	105,2%	601,2%	306,0%	-238,5%	-156,5%

## Bruttokassa och nettokassa, vid periodens slut

Bruttokassa: Kassa och likvida medel samt räntebärande placeringar (kort- och långfristiga).

Nettokassa: Kassa och likvida medel samt räntebärande placeringar (kort- och långfristiga) minus upplåning (kort- och långfristig).

SEK miljoner	2019	2018			
	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Kassa och likvida medel	45 453	38 389	36 058	37 049	36 697
+ Kortfristiga räntebärande placeringar	3 183	6 625	6 591	8 304	5 453
+ Långfristiga räntebärande placeringar	23 022	23 982	23 014	21 501	27 104
Bruttokassa, vid periodens slut	71 658	68 996	65 663	66 854	69 254
– Kortfristig upplåning	3 015	2 255	2 463	2 642	2 554
– Långfristig upplåning	32 533	30 870	31 187	31 131	31 134
Nettokassa, vid periodens slut	36 110	35 871	32 013	33 081	35 566

## Sysselsatt kapital

Balansomslutning minus icke räntebärande avsättningar och skulder.

SEK miljoner	2019	2018			
	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Balansomslutning	283 958	268 761	264 848	265 322	260 681
Icke räntebärande avsättningar och skulder					
Långfristiga avsättningar	2 670	5 471	3 420	2 819	2 597
Uppskjutna skatteskulder	792	670	1 274	1 332	1 325
Övriga långfristiga skulder	2 118	4 346	4 456	4 549	2 792
Kortfristiga avsättningar	9 363	10 537	5 275	6 715	6 435
Kontraktsskulder	38 605	29 348	30 108	30 959	30 391
Leverantörsskulder	30 842	29 883	28 914	28 563	26 453
Övriga kortfristiga skulder	38 528	38 891	36 323	35 746	37 888
Sysselsatt kapital	161 040	149 615	155 078	154 639	152 800

## Kapitalomsättningshastighet

Nettoomsättning dividerad med genomsnittligt sysselsatt kapital.

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2019	2018			
	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Nettoomsättning	48 906	63 809	53 810	49 808	43 411
Nettoomsättning, årsbasis	195 624	255 236	215 240	199 232	173 644
Genomsnittligt sysselsatt kapital					
Sysselsatt kapital i början av perioden	149 615	155 078	154 639	152 800	155 625
Sysselsatt kapital vid periodens slut	161 040	149 615	155 078	154 639	152 800
Genomsnittligt sysselsatt kapital	155 328	152 347	154 859	153 720	154 213
Kapitalomsättningshastighet, ggr	1,3	1,7	1,4	1,3	1,1

Ackumulerat, SEK miljoner	2019	2018			
	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Nettoomsättning	48 906	210 838	147 029	93 219	43 411
Nettoomsättning, årsbasis	195 624	210 838	196 039	186 438	173 644
Genomsnittligt sysselsatt kapital					
Sysselsatt kapital i början av perioden	149 615	155 625	155 625	155 625	155 625
Sysselsatt kapital vid periodens slut	161 040	149 615	155 078	154 639	152 800
Genomsnittligt sysselsatt kapital	155 328	152 620	155 352	155 132	154 213
Kapitalomsättningshastighet, ggr	1,3	1,4	1,3	1,2	1,1

## Avkastning på sysselsatt kapital

Rörelseresultat (förlust) samt finansiella intäkter som procent av genomsnittligt sysselsatt kapital.

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2019		2018			
	Kv 1		Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Rörelseresultat (förlust)	4 896		-1 852	3 241	165	-312
Finansiella intäkter	38		-294	-225	275	-72
Rörelseresultat (förlust) + finansiella intäkter, årsbasis	19 736		-8 584	12 064	1 760	-1 536
Genomsnittligt sysselsatt kapital						
Sysselsatt kapital i början av perioden	149 615		155 078	154 639	152 800	155 625
Sysselsatt kapital vid periodens slut	161 040		149 615	155 078	154 639	152 800
Genomsnittligt sysselsatt kapital	155 328		152 347	154 859	153 720	154 213
Avkastning på sysselsatt kapital (%)	12,7%		-5,6%	7,8%	1,1%	-1,0%

Ackumulerat, SEK miljoner	2019		2018			
	Jan-mar		Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Rörelseresultat (förlust)	4 896		1 242	3 094	-147	-312
Finansiella intäkter	38		-316	-22	203	-72
Rörelseresultat (förlust) + finansiella intäkter, årsbasis	19 736		926	4 096	112	-1 536
Genomsnittligt sysselsatt kapital						
Sysselsatt kapital i början av perioden	149 615		155 625	155 625	155 625	155 625
Sysselsatt kapital vid periodens slut	161 040		149 615	155 078	154 639	152 800
Genomsnittligt sysselsatt kapital	155 328		152 620	155 352	155 132	154 213
Avkastning på sysselsatt kapital (%)	12,7%		0,6%	2,6%	0,1%	-1,0%

## Soliditet

Eget kapital i procent av totala tillgångar.

SEK miljoner	2019		2018			
	Kv 1		Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Eget kapital	84 532		87 770	95 953	93 560	93 466
Totala tillgångar	283 958		268 761	264 848	265 322	260 681
Soliditet (%)	29,8%		32,7%	36,2%	35,3%	35,9%

## Avkastning på eget kapital

Periodens resultat (förlust) hänförligt till aktieägare i moderbolaget som procentandel av genomsnittligt eget kapital.

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2019		2018			
	Kv 1		Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Periodens resultat (förlust) hänförligt till aktieägare i moderbolaget	2 317		-6 553	2 745	-1 885	-837
Årsbasis	9 268		-26 212	10 980	-7 540	-3 348
Genomsnittligt eget kapital						
Eget kapital vid periodens början	86 978		95 087	92 689	92 703	96 935
Eget kapital vid periodens slut	84 619		86 978	95 087	92 689	92 703
Genomsnittligt eget kapital	85 799		91 033	93 888	92 696	94 819
Avkastning på eget kapital (%)	10,8%		-28,8%	11,7%	-8,1%	-3,5%

Ackumulerat, SEK miljoner	2019		2018			
	Jan-mar		Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Periodens resultat (förlust) hänförligt till aktieägare i moderbolaget	2 317		-6 530	23	-2 722	-837
Årsbasis	9 268		-6 530	31	-5 444	-3 348
Genomsnittligt eget kapital						
Eget kapital vid periodens början	86 978		96 935	96 935	96 935	96 935
Eget kapital vid periodens slut	84 619		86 978	95 087	92 689	92 703
Genomsnittligt eget kapital	85 799		91 957	96 011	94 812	94 819
Avkastning på eget kapital (%)	10,8%		-7,1%	0,0%	-5,7%	-3,5%

## Vinst (förlust) per aktie, ej IFRS

Vinst (förlust) per aktie efter utspädning, exklusive av- och nedskrivningar av förvärvade immateriella tillgångar och exklusive omstruktureringkostnader.

Isolerade kvartal, SEK	2019	2018			
	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Vinst (förlust) per aktie efter utspädning	0,70	-1,99	0,83	-0,58	-0,25
Omstruktureringkostnader	0,05	1,06	0,12	0,41	0,30
Avskrivningar och nedskrivningar av förvärvade immateriella tillgångar	0,05	0,16	0,08	0,08	0,06
Vinst (förlust) per aktie (ej IFRS)	0,80	-0,77	1,03	-0,09	0,11

Ackumulerat, SEK	2019	2018			
	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Vinst (förlust) per aktie efter utspädning	0,70	-1,98	0,01	-0,83	-0,25
Omstruktureringkostnader	0,05	1,88	0,82	0,71	0,30
Avskrivningar och nedskrivningar av förvärvade immateriella tillgångar	0,05	0,37	0,21	0,14	0,06
Vinst (förlust) per aktie (ej IFRS)	0,80	0,27	1,04	0,02	0,11

## Fritt kassaflöde och fritt kassaflöde exklusive M&A

Fritt kassaflöde: Kassaflöde från rörelsen efter kapitaliserade utgifter och övriga investeringar.

Fritt kassaflöde exklusive M&A: Kassaflöde från rörelsen efter kapitaliserade utgifter och övriga investeringar (exklusive M&A).

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2019	2018			
	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Kassaflöde från rörelsen	5 765	4 287	2 040	1 442	1 573
Kapitaliserade utgifter och övriga investeringar (exklusive M&A)					
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-1 314	-1 080	-1 088	-951	-856
Försäljning av materiella anläggningstillgångar	232	57	102	52	123
Balanserade utvecklingskostnader	-457	-195	-151	-325	-254
Övriga investeringsaktiviteter	-165	-96	-190	-398	161
Fritt kassaflöde exklusive M&A	4 061	2 973	713	-180	747
Förvärv/försäljning av dotterföretag och verksamheter, netto	299	20	-425	-431	-449
Fritt kassaflöde	4 360	2 993	288	-611	298

Ackumulerat, SEK miljoner	2019	2018			
	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Kassaflöde från rörelsen	5 765	9 342	5 055	3 015	1 573
Kapitaliserade utgifter och övriga investeringar (exklusive M&A)					
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-1 314	-3 975	-2 895	-1 807	-856
Försäljning av materiella anläggningstillgångar	232	334	277	175	123
Balanserade utvecklingskostnader	-457	-925	-730	-579	-254
Övriga investeringsaktiviteter	-165	-523	-427	-237	161
Fritt kassaflöde exklusive M&A	4 061	4 253	1 280	567	747
Förvärv/försäljning av dotterföretag och verksamheter, netto	299	-1 285	-1 305	-880	-449
Fritt kassaflöde	4 360	2 968	-25	-313	298