

Nastavak stabilnog poslovanja

Ericsson Nikola Tesla je u 2008. godini, u usporedbi s prethodnom godinom, ostvario sljedeće rezultate:

- » 1757,5 MHRK (1779,9 MHRK), odnosno 1% manje knjiženih narudžbi
- » 1800,1 MHRK (1781,5 MHRK) odnosno 1% veći prihod od prodaje
- » bruto marža 16,7% (15,3%)
- » 163,3 MHRK (137,5 MHRK), odnosno 19% veća operativna dobit
- » 212 MHRK (200,5 MHRK), odnosno 6% veća dobit prije oporezivanja
- » 204,4 MHRK (199,8 MHRK) odnosno 2% veća neto dobit
- » novčani tok od poslovnih aktivnosti iznosi 342,4 milijuna kuna (155,9 milijuna kuna)
- » 176 novih zaposlenika.

Kompanija je tijekom 2008. godine poslovala u skladu s planovima – stabilno i s tendencijom umjerenog rasta. Prošla godina je, s obzirom na globalno prisutnu ekonomsku krizu te složene i dinamične uvjete poslovanja u ICT industriji, bila izuzetno zahtjevna. Naša fokusiranost na strateški dobro odabrana prioritetna područja, inovativnost i unutarnju sinergiju pokazala se presudnom za stabilnost poslovanja.

Poslovanje u Hrvatskoj

Na domaćem tržištu nastavljena je uspješna suradnja sa strateškim partnerima Vipnetom, T-HT-om i Tele2 na uvođenju najnovijih komunikacijskih tehnologija u njihovu mrežu.

Osim daljnje evolucije i širenja 2G i 3G infrastrukture, Ericsson Nikola Tesla surađuje s Vipnetom u okviru ugovora o dugoročnoj

suradnji u području jezgre mreže (Core Network) za 2G i 3G, temeljem koje se Vipnetova mreža migrira na jezgre infrastrukturu najnovije generacije.

S T-HT-om se surađuje na izgradnji širokopolasne pristupne mreže, IP mreže, transmisijskih sustava i multimedijjskih usluga i to za IPTV *Head-end* opremu, a potpisan je i ugovor za platformu za nadzor kvalitete IPTV usluge, prvi takve vrste u zemlji.

Potvrđena je i višegodišnja dobra poslovna suradnja s mobilnim operatorom Tele2 Hrvatska potpisivanjem ekskluzivnog ugovora, u skladu s kojim Ericsson Nikola Tesla u statusu jedinoga isporučitelja ovom operatoru osigurava komunikacijska rješenja i usluge za nadogradnju GSM i UMTS sustava te isporuku transmisijske opreme.

PIŠE: *Orhideja Gjenero*

FOTO: *Marinko Kovačević*

Prodaja poslovnih sustava znatno je niža od planirane, prvenstveno u segmentu državne uprave i poduzeća u državnom vlasništvu.

Ukupni prihodi od prodaje na domaćem tržištu iznose 556,4 milijuna kuna, i neznatno su niži u odnosu na prethodnu godinu u kojoj je ostvareno 560,3 milijuna kuna.

Izvoz na tržišta Srednje i Istočne Europe te Srednje Azije

Kada je riječ o izvoznim tržištima Ericssona Nikole Tesle (bez prodaje znanja na internom Ericssonovom tržištu), ukupna prodaja u 2008. godini iznosi 823,9 milijuna kuna i veća je 2% u odnosu na prethodnu godinu.

Na tržištima u regiji (Bosna i Hercegovina, Crna Gora i Kosovo) kompanija je postigla odlične poslovne rezultate.

Ukupni prihodi od prodaje porasli su 7,2% u odnosu na prethodnu godinu te iznose 417 milijuna kuna, od čega je 224,9 milijuna kuna realizirano na tržištu Bosne i Hercegovine. Važan uspjeh predstavlja ugovor o implementaciji 3G HSPA rješenja u mreži BH Telecoma, vodećeg bosansko-hercegovačkog telekom operatora, potpisan krajem 2008. godine. Ericsson



Mediji su pokazali velik interes za rezultate poslovanja naše kompanije čija dionica, unatoč krizi, donosi dividendu zbog čega predstavlja vrijedno dugoročno ulaganje.

Nikola Tesla je tijekom godine s BH Telecomom potpisao i čitav niz ugovora, koji se odnose na proširenje i modernizaciju mobilne i fiksne telekomunikacije mreže, kao i proširenje servisne mreže. S operatorom HT Mostar dogovoreno je proširenje GSM mobilne mreže i nadogradnja GSM radio pristupne mreže na novu softversku reviziju. Nadalje, treba spomenuti ugovor u području informatizacije zdravstva potpisan s Kliničkom bolnicom Mostar. U Crnoj Gori je ugovoreno opremanje Centra za hitne pozive (Centar 112). Riječ je o rješenju «ključ u ruke» koje se sastoji od svih potrebnih hardverskih i mrežnih komponenta te sistemskog i aplikativnog softvera.

Uz kontinuirani rad na proširenju GSM mreže mobilnog operatora Ipko, svoju dobru poziciju na tržištu Kosova kompanija je učvrstila ugovaranjem posla s novim kupcem, operatorom PTK (Post and Telecommunications of Kosovo J.S.C.). Riječ je o području fiksnog širokopolasnog pristupa internetskim sadržajima i uslugama utemeljenog na najsuvremenijoj VDSL2 tehnologiji.

Na tržištima Zajednice Neovisnih Država treba istaknuti nastavak dugogodišnje suradnje s FE VELCOM-om, prvim GSM operatorom u Bjelorusiji. Radi se o značajnom proširenju GSM mreže, tj. isporuci komutacijske, radio i transmisijske opreme i usluga. Tijekom godine kompanija je na tržištima ZND-a potpisala i veći broj ugovora sa svojim tradicionalnim i novim poslovnim partnerima, a radi se o proširenju i modernizaciji fiksnih telekomunikacijskih mreža, isporuci rješenja za fiksnu širokopolasnu mrežu te isporuci najsuvremenijih IP orijentiranih rješenja za poslovne korisnike. Prihodi od prodaje na ovim tržištima iznose 406,9 milijuna kuna i manji su 2,7% u odnosu na prethodnu godinu, ponajprije zbog krize na globalnom financijskom tržištu, ali i pomaka u realizaciji nekih poslova.

Izvoz na interno tržište grupe Ericsson

Usluge na Ericssonovom tržištu, kroz prodaju znanja naših stručnjaka najvećim dijelom iz Instituta za telekomunikacije (R&D) i Globalnog centra za isporuku usluga (GSDC), ali i jedinica odgovornih za cjelovita komunikacijska rješenja i usluge, imaju značajan udio u ukupnim poslovnim rezultatima kompanije. Izvoz na ovo tržište u 2008. iznosi 419,7 milijuna kuna, što je porast od 1,6% u odnosu na prethodnu godinu. U Institutu za telekomunikacije dobili smo dodatne odgovornosti vezane uz integracijsko-verifikacijske usluge te smo proširili odgovornosti i kompetencije u području IP tehnologije. Glavne razvojne aktivnosti vezane su uz najnovije generacije mrežnih čvorova i poslužitelja prometa za mobilne i fiksne korisnike. Istraživački dio fokusiran je na više kompanijskih projekata, koji obuhvaćaju poslove od istraživanja u novim ICT područjima do standardizacije i realizacije prototipnih rješenja.

Globalni centar za isporuku usluga Hrvatska certificiran je za drugu razinu Ericssonovoga modela zrelosti isporuke usluga (SDMM - Service Delivery Maturity Model), a riječ je o veoma složenom matricnom modelu u kojemu se razina zrelosti promatra iz tri perspektive – upravljanje ljudima, realizacija isporuka i poslovna organizacijska kultura. Tijekom godine Centar je dodatno ojačao svoju poziciju u području mobilne telefonije primivši od korporacije Ericsson autorizaciju za isporuku usluga u segmentu mobilnih jezgrenih mreža te je dobio i novu odgovornost kao globalni centar kompetencija za IMS (IP Multimedia Subsystem).

Poslovna očekivanja u 2009. godini

Kada je riječ o tehnološkim trendovima predviđa se daljnji razvoj jezgrenih mreža utemeljenih na IP protokolu, porast širokopolasnog pristupa u mobilnim i fiksnim mrežama te prelazak na mrežne arhitekture novih generacija. U skladu s tim očekuje se nastavak dinamičnog uvođenja širokopolasnih usluga te daljnje povećanje broja korisnika Interneta.

Konvergencija mobilnih i fiksnih usluga te daljnja konvergencija telekomunikacijske i multimedijske industrije je u tijeku. ICT industriji predstoji daljnji razvoj koji će potaknuti nove načine komunikacije i rada. Smatramo da implementacija ICT rješenja, posebno u kriznom vremenu, jamči troškovnu učinkovitost, transparentnost te efikasno odlučivanje.

Pozitivni smo što se tiče dugoročnih predviđanja vezanih uz razvoj naše industrije, međutim s obzirom na globalnu financijsku krizu, razumno je očekivati da će godina donijeti smanjivanje investicija na tržištu te još teže uvjete poslovanja. Stoga ulažemo velike napore da proaktivnim pristupom, i to u područjima koje procjenjujemo rizičnima, ublažimo neke od očekivanih utjecaja svjetske krize na naše poslovanje.

Prijedlog Uprave Glavnoj skupštini: 70 kuna dividende

Na sastanku održanom 10. ožujka 2009. godine Nadzorni odbor Ericssona Nikole Tesle podržao je prijedlog Uprave da predloži Glavnoj skupštini koja će se održati 26. svibnja 2009. godine usvajanje isplate redovne dividende u iznosu od 20 kuna po dionici i izvanredne dividende od 50 kuna po dionici.



Rezultati 2008.

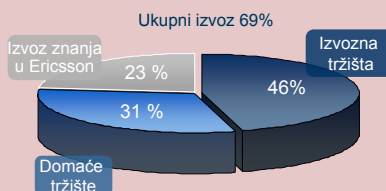
U milijunima kuna	2008.	2007.	2006.	2005.	2004.
Knjižene narudžbe	1.758	1.780	1.624	1.608	1.605
Prihod od prodaje	1.800	1.781	1.634	1.625	1.552
Dobit prije oporezivanja	212	201	265	268	246

- Financijska stabilnost i profitabilnost
- Ulaganja u nova tržišta i nove kupce
- Ulaganja u nova radna mjesta i razvoj kompetencija



Prodaja po tržištima

% od neto prodaje 0812A



Najznačajnija tržišta

- Hrvatska 31%
- Švedska 23%
- BiH 13%
- Bjelorusija 12%
- Rusija 8%
- Kosovo 7%
- Crna Gora 3%

U mil.kuna	2008.	2007.	2006.	2005.	2004.
Ericsson	420	413	358	296	226
Izvoz	824	808	794	852	944
Hrvatska	556	560	483	476	381
Ukupno	1800	1781	1635	1624	1551

OPŠIRNIJE INFORMACIJE O POSLOVANJU ERICSSONA NIKOLE TESLE MOŽETE NAĆI NA INTERNETSKOJ ADRESI: <http://www.ericsson.com/hr>